

MATERIALISE NV

Technologielaan 15
3001 Leuven
Ondernemingsnummer: 0441.131.254
RPR Leuven

(de "Vennootschap" of "wij")

JAARVERSLAG AAN DE GEWONE ALGEMENE VERGADERING TE HOUDEN OP 4 JUNI 2024

Dames en Heren,

De raad van bestuur van de Vennootschap heeft het genoegen om u, in overeenstemming met de wettelijke en statutaire bepalingen, verslag uit te brengen over de activiteiten van de Vennootschap en haar dochtervennootschappen (de "Groep") voor het boekjaar dat begon op 1 januari 2023 en dat eindigde op 31 december 2023, en om u zowel de enkelvoudige als geconsolideerde jaarrekeningen per 31 december 2023 voor te stellen. Dit verslag is opgesteld overeenkomstig de artikelen 3:5 en 3:32 van het Belgisch Wetboek van Vennootschappen en Verenigingen. Voor bijkomende informatie verwijzen we naar ons jaarverslag dat op formulier 20-F is neergelegd bij de Amerikaanse Securities & Exchange Commission en beschikbaar is op onze website.

1. ANALYSE VAN DE BEDRIJFSRESULTATEN OP GECONSOLIDEERDE BASIS

Op geconsolideerde basis kunnen onze bedrijfsresultaten, zoals deze blijken uit onze geconsolideerde jaarrekening, die is opgesteld in overeenstemming met IFRS zoals opgesteld door IASB en overgenomen door de Europese Unie, als volgt worden samengevat:

Vergelijking tussen de Jaren Afgesloten op 31 december 2023 en 2022

	Jaar afgesloten op 31 december		
	2023	2022	% wijziging
	<i>(in duizenden €)</i>		<i>(%)</i>
Omzet.....	256.127	232.023	10,4%
Verkoopkosten	(110.996)	(103.255)	7,5%
Bruto winst	145.131	128.768	12,7%
Kosten voor onderzoek en ontwikkeling	(38.098)	(37.568)	1,4%
Verkoop- en marketingkosten	(57.822)	(62.125)	(6,9)%
Algemene en administratiekosten.....	(37.068)	(35.143)	5,5%
Netto overige bedrijfsopbrengsten (kosten).....	(6.524)	3.196	
Bedrijfs(verlies) -winst	5.619	(2.872)	
Financiële kosten	(3.865)	(4.420)	
Financiële opbrengsten.....	5.019	6.114	
(Verlies) Winst voor belasting	6.772	(1.178)	

	Jaar afgesloten op 31 december		
	2023	2022	% wijziging
	<i>(in duizenden €)</i>		<i>(%)</i>
Belastingen op het resultaat	(78)	(975)	
Netto (verlies) winst	6.695	(2.153)	

Vergelijking tussen de Jaren Afgesloten op 31 December 2023 en 2022 per Divisie

	Materiali se Software	Materia lise Medical	Materialis e Manufact uring	Totaal van divisies	Niet toegewezen (¹)	Geconso lideerd
	<i>(in duizenden € met uitzondering van de %)</i>					
Voor het jaar afgesloten op 31 december 2023						
Inkomsten.....	44.442	101.376	110.310	256.127		256.127
Divisie Aangepaste EBITDA	7.450	26.544	7.537	41.530	(10.133)	31.397
Divisie Aangepaste EBITDA %	16,8%	26,2%	6,8%	16,2%		12,3%
Voor het jaar afgesloten op 31 december 2022						
Inkomsten.....	43.688	84.846	103.489	232.023		232.023
Divisie Aangepaste EBITDA	1.514	18.822	8.229	28.565	(9.551)	19.014
Divisie Aangepaste EBITDA %	3,5%	22,2%	8,0%	12,3%		8,2%

(1) *Niet toegewezen Divisie Aangepaste EBITDA bestaat uit ondernemingsonderzoek en -ontwikkeling, kosten gelieerd aan de hoofdzetel van de vennootschap en overige bedrijfsinkomsten (kosten).*

Vergelijking tussen de Jaren Afgesloten op 31 December 2023 en 2022

In 000€	Jaar afgesloten op 31 december	
	2023	2022
Activa		
Vaste activa	190.166	194.847
Vlottende activa	206.465	216.415
Totaal van de activa	396.630	411.262
Passiva		
<i>Eigen vermogen toe te rekenen aan de aandeelhouder</i>	236.646	228.956
<i>Belangen van derden</i>	(53)	(28)
Eigen vermogen	236.594	228.928

Langlopende verplichtingen	55.086	76.220
Kortlopende verplichtingen	104.950	106.114
Totaal van de passiva	396.630	411.262

Analyse

Omzet. De omzet bedroeg €256,1 miljoen in het boekjaar afgesloten op 31 december 2023 vergeleken met €232,0 miljoen in het boekjaar afgesloten op 31 december 2022, wat een toename is van €24,1 miljoen of 10%.

De omzet van onze Materialise Software divisie steeg met € 0,7 miljoen, of 1,7%, van € 43,7 miljoen in het jaar eindigend op 31 december 2022 tot € 44,4 miljoen in het jaar eindigend op 31 december 2023. De recurrente inkomsten, bestaande uit beperkte licentievergoedingen en onderhoudsvergoedingen, namen af met € 2,0 miljoen of 7,2%. De niet-recurrente omzet, voornamelijk bestaande uit doorlopende softwarelicenties, en diensten, nam af met € 1,2 miljoen of 7,6%. De overgedragen opbrengsten uit licentie- en onderhoudsvergoedingen bedroegen € 0,8 miljoen in 2023 in vergelijking met € 2,7 miljoen in 2022.

De omzet van onze Materialise Medical divisie steeg met € 16,5 miljoen, of 19,5%, van € 84,8 miljoen in het jaar eindigend op 31 december 2022 tot € 101,4 miljoen in het jaar eindigend op 31 december 2023. Binnen onze medische softwareafdeling stegen de recurrente inkomsten uit jaarlijkse en vernieuwde licenties en onderhoudsvergoedingen met € 4,7 miljoen of 20,3%, wat de implementatie weerspiegelt van onze strategie die gericht is op producten met vastgelegde contractperiodes. Deze recurrente inkomsten vertegenwoordigden 87,2% van alle inkomsten uit medische software in het jaar eindigend op 31 december 2023, vergeleken met 84,8% in het jaar eindigend op 31 december 2022. Onze niet-recurrente inkomsten uit doorlopende softwarelicenties en diensten bleven consistent in het jaar eindigend op 31 december 2023, in vergelijking met het jaar eindigend op 31 december 2022. De overgedragen opbrengsten uit licentie- en onderhoudsvergoedingen bedroegen € 0,7 miljoen in 2023 in vergelijking met € 5,1 miljoen in 2022. De omzet uit medische hulpmiddelen en diensten steeg met € 11,9 miljoen of 20,6% in het jaar eindigend op 31 december 2023, gedreven door groei in al onze verkoopkanalen in de verschillende kernkanalen. Per 31 december 2023 had onze Materialise Medical divisie 50 3D-printers in gebruik, vergeleken met 49 per 31 december 2022.

De omzet van onze Materialise Manufacturing divisie steeg met € 6,8 miljoen, of 6,6%, van € 103,5 miljoen in het jaar eindigend op 31 december 2022 tot € 110,3 miljoen in het jaar eindigend op 31 december 2023. Materialise Manufacturing had 157 3D-printers, 28 CNC machines en 5 vacuum casting machines in productie per 31 december 2023, vergeleken met 156 3D printers, 22 CNC machines en 6 vacuum casting machines per 31 december 2022.

Brutowinst. De brutowinst steeg met € 16,4 miljoen van € 128,8 miljoen in het jaar eindigend op 31 december 2022, naar € 145,1 miljoen in het jaar eindigend op 31 december 2023, voornamelijk gedreven door een hogere omzet in de drie divisies gecombineerd met hogere productiekosten. De totale brutowinstmarge (brutowinst gedeeld door onze omzet) bedroeg 56,7% in het jaar eindigend op 31 december 2023, vergeleken met 55,5% in het jaar eindigend op 31 december 2022.

Onderzoek en ontwikkeling, of O&O, verkoop en marketing, of V&M, en algemene en administratieve, of A&A, kosten. O&O, V&M en A&A uitgaven daalden in totaal tot € 133,0 miljoen in het jaar eindigend op 31 december 2023, vergeleken met € 134,8 miljoen in het jaar eindigend op 31 december 2022. De O&O-uitgaven stegen met 1,4% van € 37,6 miljoen tot € 38,1 miljoen. De V&M-kosten namen af van € 62,1 miljoen naar € 57,8 miljoen of 6,9%,

voornamelijk door kosten in de Materialise Software afdeling, inclusief kosten voor herstructurering. De uitgaven voor algemene en administratieve kosten namen toe van € 35,1 miljoen tot € 37,1 miljoen of 5,5%. De A&A-kosten omvatten onder andere de uitrol van ons lopende interne digitale transformatieproject.

Netto overige bedrijfsopbrengsten. De netto overige bedrijfsopbrengsten namen af tot een negatieve € 6,5 miljoen in het jaar eindigend op 31 december 2023, vergeleken met een positieve € 3,2 miljoen in het jaar eindigend op 31 december 2022. Deze daling werd bepaald door verschillende elementen: een arbitrage schikking van € 5,2 miljoen, een bijzonder waardevermindering met betrekking tot immateriële activa van € 3,0 miljoen, een bijzonder waardevermindering met betrekking tot goodwill van € 1,2 miljoen, en een afschrijvingskost van verworven immateriële activa, die een kost vertegenwoordigde van € 4,0 miljoen voor het jaar eindigend op 31 december 2023, vergeleken met € 5,1 miljoen voor het jaar eindigend op 31 december 2022. Deze kosten werden gedeeltelijk gecompenseerd door vrijstellingen van roerende voorheffing (€ 3,0 miljoen), ontvangen subsidies (€ 1,8 miljoen) en belastingkredieten voor R&D (€ 1,4 miljoen).

Netto financiële opbrengsten (financiële kosten en financiële opbrengsten). De netto financiële opbrengsten bedroegen € 1,2 miljoen in het jaar eindigend op 31 december 2023, vergeleken met een netto opbrengst van € 1,7 miljoen in het jaar eindigend op 31 december 2022. In 2023 was het netto positieve resultaat voornamelijk te danken aan hogere rente-inkomsten op kortetermijndeposito's als gevolg van de hogere geldende rentetarieven, gedeeltelijk gecompenseerd door hogere rentelasten op onze leningen.

Inkomstenbelastingen. De inkomstenbelastingen in het jaar eindigend op 31 december 2023 resulteerden in een kost van € 0,1 miljoen, wat een combinatie was van uitgestelde belastinginkomsten ten belope van € 2,3 miljoen en actuele inkomstenbelastingen ten belope van € 2,4 miljoen.

Nettowinst. Als gevolg van de hierboven beschreven elementen bedroeg het nettowinst € 6,7 miljoen in het jaar eindigend op 31 december 2023, vergeleken met een nettoverlies van € 2,2 miljoen in het jaar eindigend op 31 december 2022.

EBITDA. Als gevolg van de hierboven beschreven factoren was onze geconsolideerde EBITDA € 27,1 miljoen in het jaar eindigend op 31 december 2023 in vergelijking met € 19,2 miljoen in het jaar eindigend op 31 december 2022, een toename van € 8,0 miljoen. In 2023 zijn we strategisch blijven investeren in onze groeiactiviteiten en hebben we vooruitgang geboekt met onze transitie naar cloudgebaseerde jaarlijkse licentie-inkomsten in ons Materialise Software-segment. In 2023 steeg de omzet met 10,4%. Onze EBITDA voor 2023 omvatte kosten van € 4,2 miljoen uit de bijzondere waardevermindering van goodwill (€ 1,2 miljoen) en gedeeltelijke bijzondere waardevermindering van de immateriële vaste activa (€ 2,4 miljoen) van Materialise Motion NV en de bijzondere waardevermindering van immateriële en materiële vaste activa (€ 0,7 miljoen) van Engimplan. Deze kosten kwamen niet tot uiting in onze Adjusted EBITDA. Onze geconsolideerde Adjusted EBITDA bedroeg € 31,4 miljoen in het jaar eindigend op 31 december 2023, vergeleken met € 19,0 miljoen in het jaar eindigend op 31 december 2022, een stijging van € 12,4 miljoen.

De Aangepaste EBITDA van onze Materialise Software divisie bedroeg € 7,5 miljoen in 2023 ten opzichte van € 1,5 miljoen in 2022. De Aangepaste EBITDA-marge van deze divisie (de Aangepaste EBITDA van de divisie gedeeld door de omzet van de divisie) steeg tot 16,8% voor het jaar eindigend op 31 december 2023 in vergelijking met 3,5% in het jaar eindigend op 31 december 2022. De stijging van de Aangepaste EBITDA-marge was een gevolg van inspanningen om de kosten te beperken en tegelijkertijd verder te investeren in R&D-uitgaven.

De Aangepaste EBITDA van onze Materialise Medical divisie bedroeg € 26,5 miljoen in het jaar eindigend op 31 december 2023 ten opzichte van € 18,8 miljoen in het jaar eindigend op 31 december 2022. De Aangepaste EBITDA-marge van deze divisie (de Aangepaste EBITDA van de divisie gedeeld door de omzet van de divisie) steeg tot 26,2% voor het jaar eindigend op 31 december 2023 in vergelijking met 22,2% in het jaar eindigend op 31 december 2022. De toename van de Aangepaste EBITDA-marge was het resultaat van hogere inkomsten terwijl de kosten onder controle bleven.

De Aangepaste EBITDA van onze Materialise Manufacturing divisie bedroeg € 7,5 miljoen in het jaar eindigend op 31 december 2023, van € 8,2 miljoen in het jaar eindigend op 31 december 2022. De Aangepaste EBITDA-marge van deze divisie daalde van 8,0% in het jaar eindigend op 31 december 2022 naar 6,8% in het jaar eindigend op 31 december 2023, als gevolg van minder gunstige marktomstandigheden en aanhoudende investeringen in onze groeiactiviteiten.

Het balanstotaal bedroeg € 396,6 miljoen in het jaar eindigend op 31 december 2023, vergeleken met € 411,3 miljoen in het jaar eindigend op 31 december 2022.

De vaste activa namen af met € 4,6 miljoen tot € 190,2 miljoen in het jaar dat eindigde op 31 december 2023. Onze goodwill daalde met € 1,0 miljoen. Onze immateriële activa, materiële vaste activa en gebruiksrechten daalden met € 5,6 miljoen tot € 135,0 miljoen. Onze overige vaste activa bedroegen € 5,5 miljoen.

Onze liquide middelen en cashequivalenten daalden met € 13,3 miljoen tot € 127,6 miljoen per 31 december 2023.

Onze financiële schulden daalden met € 16,5 miljoen tot € 56,5 miljoen per 31 december 2023. Van de totale schuld is € 22,9 miljoen op korte termijn.

Het totale eigen vermogen per 31 december 2023 bedroeg €236,6 miljoen, in vergelijking met €228,9 miljoen vorig jaar.

2. ANALYSE VAN DE BEDRIJFSRESULTATEN OP HET NIVEAU VAN DE VENNOOTSCHAP

Op het niveau van de Vennootschap, kunnen de bedrijfsresultaten, zoals deze blijken uit onze enkelvoudige jaarrekening, die is opgesteld in overeenstemming met de Belgische algemeen aanvaarde boekhoudregels (*Belgian GAAP*), als volgt worden samengevat:

Vergelijking tussen de Jaren Afgesloten op 31 December 2023 en 2022

	Jaar afgesloten op 31 december		
	2023	2022	% wijziging
	(in duizenden €)		(%)
Bedrijfsopbrengsten	192.842	172.796	11,6%
70 Omzet	162.690	139.864	16,3%
71 Voorraad goederen in bewerking en gereed product en bestellingen in uitvoering	556	229	143,1%
72 Geproduceerde vaste activa	23.213	26.352	-11,9%
74 Andere bedrijfsopbrengsten	5.924	6.291	-5,8%
76 Niet-recurrente bedrijfsopbrengsten	459	60	661,5%
Bedrijfskosten	188.291	181.008	4,0%
60 Handelsgoederen, grond- en hulpstoffen	37.657	33.927	11,0%
61 Diensten en diverse goederen	57.137	61.741	-7,5%
62 Bezoldigingen, sociale lasten en pensioenen	55.375	50.919	8,8%
63 Afschrijvingen en waardeverminderingen	32.377	33.429	-3,1%
64 Andere bedrijfskosten	5.740	690	731,5%
66 Niet-recurrente bedrijfskosten	6	303	-98,1%
Bedrijfswinst (bedrijfsverlies)	4.551	-8.212	-155,4%
Financiële opbrengsten	10.782	14.568	
Financiële kosten	11.568	7.001	
Winst (verlies) van het boekjaar voor belasting	3.765	-645	
Ontrekking aan de uitgestelde belastingen	1	1	
Belastingen op het resultaat	207	229	
Winst (verlies) van het boekjaar	3.559	-872	

	Jaar afgesloten op 31 december	
	2023	2022
	<i>(in duizenden €)</i>	
Activa	375.993	392.108
Oprichtingskosten	2.355	3.329
Vaste activa	169.413	180.284
Vlottende activa	204.225	208.495
Passiva	375.994	392.108
Eigen vermogen	235.975	232.419
Voorzieningen en uitgestelde belastingen	483	193
Schulden	139.536	159.496

Analyse

De evolutie van de activiteiten van de Vennootschap zijn in lijn met de activiteiten van de Groep. Er wordt in dit verband verwezen naar deel 1 van dit verslag.

De bedrijfsopbrengsten in het boekjaar afgesloten op 31 december 2023 bedroegen € 192,8 miljoen in vergelijking met € 172,8 miljoen in het boekjaar afgesloten op 31 december 2022, een stijging van € 20,0 miljoen, of 11,6%.

De bedrijfskosten bedroegen € 188,3 miljoen in het boekjaar afgesloten op 31 december 2023, te vergelijken met € 181,0 miljoen in het boekjaar afgesloten op 31 december 2022. Deze stijging van 4,0% was voornamelijk toe te schrijven aan:

- hogere kost van aankopen van handelsgoederen, grond- en hulpstoffen van € 3,7 miljoen;
- lagere kost van diensten en diverse goederen van € 4,6 miljoen;
- een toename in de bezoldigingen, sociale lasten en pensioenen van € 4,5 miljoen of 8,8%;
- een afname van de afschrijvingen en voorzieningen met € 1,0 miljoen tot € 32,4 miljoen. Deze bevat de 100% afschrijving van de in 2023 geactiveerde ontwikkelingskosten van € 22,4 miljoen, die de Vennootschap toelaat om blijvend in aanmerking te komen voor belastingskredieten.

Als gevolg hiervan, bedroeg de bedrijfswinst in 2023 € 4,6 miljoen, in vergelijking met een bedrijfsverlies van -€ 8,2 miljoen in 2022.

De financiële opbrengsten bedroegen € 10,8 miljoen in 2023, in vergelijking met € 14,6 miljoen in 2022 en bevatten € 1,4 miljoen ontvangen dividenden van dochterondernemingen.

De financiële kosten bedroegen € 11,6 miljoen in het boekjaar afgesloten op 31 december 2023, in vergelijking met € 7,0 miljoen in het boekjaar afgesloten op 31 december 2022.

De nettowinst van het boekjaar 2023 bedroeg € 3,6 miljoen, vergeleken met -€ 0,9 miljoen nettoverlies in het vorige boekjaar.

Het balanstotaal bedroeg € 376,0 miljoen in het jaar afgesloten op 31 december 2023, in vergelijking met € 392,1 miljoen in het jaar afgesloten op 31 december 2022.

Vaste activa namen af met € 10,9 miljoen tot € 169,4 miljoen in het jaar afgesloten op 31 december 2023. Onze deelnemingen in verbonden ondernemingen daalden met € 7,2 miljoen tot € 41,1 miljoen ten gevolge van een waardevermindering geboekt op de participatie in Materialise Motion NV.

Onze overige vorderingen op meer dan één jaar van € 4,2 miljoen per 31 december 2023 bevatten een converteerbare lening aan Fluida NV van € 3,7 miljoen.

Onze liquide middelen en geldbeleggingen namen af met € 6,3 miljoen tot € 109,6 miljoen op 31 december 2023.

Onze financiële schulden daalden met € 14,6 miljoen tot € 53,1 miljoen op 31 december 2023, waarvan € 20,9 miljoen op korte termijn.

Het totaal eigen vermogen op 31 december 2023 bedroeg € 236,0 miljoen in vergelijking met € 232,4 miljoen vorig jaar. Deze evolutie is het resultaat van de winst van het boekjaar van € 3,6 miljoen.

Gebaseerd op het positieve bedrijfsresultaat van het boekjaar, is er geen reden om onze waarderingsregels binnen de Vennootschap die gebaseerd zijn op continuïteit (*going concern*), te wijzigen. Deze veronderstelling is gerechtvaardigd op basis van het eigen vermogen van de vennootschap van € 236,0 miljoen per 31 december 2023 en het resultaat van de sensitiviteitsanalyses die we hebben uitgevoerd op onze geprojecteerde resultatenrekeningen en bankcovenanten.

Resultaatsverwerking

De te bestemmen winst van het boekjaar 2023 bedraagt € 3.561.649.

Samengevoegd met het overgedragen verlies van het vorige boekjaar van € 12.338.497, stellen wij voor om het volledige te bestemmen bedrag van € 8.776.848 over te dragen.

3. STRUCTUUR EN ONTWIKKELING VAN DE GROEP

Op 31 december 2023 had Materialise NV onderstaande (rechtstreekse en onrechtstreekse) dochtervennootschappen:

Naam	Land van oprichting
Materialise SAS	Frankrijk
Materialise GmbH	Duitsland
Materialise Japan K.K.	Japan
Materialise s.r.o.	Tsjechië
Materialise USA, LLC	Verenigde Staten
OBL SAS	Frankrijk
Materialise Austria GmbH	Oostenrijk
Materialise SDN. Bhd.	Maleisië
Materialise Ukraine LLC	Oekraïne
RapidFit NV	België
Materialise SA	Polen
Meridian Technique Limited	Verenigd Koninkrijk
OrthoView Holdings Limited	Verenigd Koninkrijk
Materialise Colombia SAS	Colombia
Materialise Motion NV	België
Materialise Shanghai Co. Ltd.	China
Materialise Australia PTY Ltd	Australië
Materialise S.R.L.	Italië
ACTech Holding GmbH	Duitsland
ACTech GmbH	Duitsland
ACTech North America Inc.	Verenigde Staten
Engimplan Engenharia de Implante Industria E Comércio Ltda.	Brazilië
Engimplan Holding Ltda.	Brazilië
Materialise Limited	Zuid-Korea
Tianjin Zhenyuan Materialise Medical Technology Ltd	China

Materialise heeft ook bijkantoren in Spanje en Hongarije.

Op 9 april 2021 verwierven wij een optie om Link3D Inc. te kopen, die wij op 15 november 2021 hebben uitgeoefend. Wij sloten de overname af op 4 januari 2022. Deze overname werd gedaan door onze Amerikaanse dochteronderneming, Materialise USA, LLC, door de koopoptie uit te oefenen. Als gevolg van deze transactie werd Materialise USA de enige aandeelhouder van Link3D en vervolgens werd Link3D gefuseerd met Materialise USA. Link3D was een softwarebedrijf voor additieve workflow en digitale productie. De overname van Link3D is bedoeld om de creatie van het Materialise softwareplatform te versterken en te versnellen.

Op 1 september 2022 hebben we Identify3D overgenomen, een bedrijf dat software ontwikkelt om de "flow" van digitale onderdelen in complexe toeleveringsketens te coderen, distribueren en traceren. Deze overname werd uitgevoerd door onze Amerikaanse dochteronderneming, Materialise USA, LLC en vervolgens werd Identify3D opgenomen in Materialise USA. De overname van Identify3D is bedoeld om de veiligheidsfuncties van ons CO-AM-platform te versterken.

4. BELANGRIJKE GEBEURTENISSEN SINDS HET EINDE VAN HET BOEKJAAR

Geen belangrijke gebeurtenissen.

5. RISICO'S EN ONZEKERHEDEN

De risico's en onzekerheden waarmee zowel de Groep als de Vennootschap geconfronteerd worden, kunnen als volgt worden samengevat. Voor een uitgebreidere uiteenzetting hierover verwijzen we naar de 20-F met betrekking tot boekjaar 2023. Op deze risico's en onzekerheden na, zijn wij echter niet op de hoogte van omstandigheden die de ontwikkeling van de Vennootschap aanmerkelijk kunnen beïnvloeden.

- Wij zijn mogelijk niet in staat om het marktaandeel of de reputatie van onze software en andere producten en diensten te handhaven of te vergroten die zij nodig hebben om een marktstandaard te blijven of te worden.
- We zijn mogelijk niet in staat om onze software, producten en diensten te blijven verbeteren of aan te passen in lijn met de ontwikkelingen in technologieën en vereisten.
- De programma's voor onderzoek en ontwikkeling waarmee we momenteel bezig zijn, of die we in de toekomst verder willen uitbouwen, worden mogelijks geen succes en onze aanzienlijke investeringen in deze programma's kunnen verloren gaan.
- Bestaande en groeiende concurrentie kunnen onze omzet en winst verminderen.
- We zijn afhankelijk van de samenwerking met gebruikers van onze *additive manufacturing* en gerelateerde oplossingen om in bepaalde grote markten aanwezig te zijn en, onrechtstreeks, om uit te breiden naar gespecialiseerde markten met een potentieel grote groei. Ons onvermogen om deze relaties te blijven ontwikkelen of te behouden in de toekomst kan onze competitiviteit in bestaande markten en onze mogelijkheid om uit te breiden naar andere markten in het gedrang brengen.
- Onze omzet en bedrijfsresultaten kunnen schommelen.
- Inflatie heeft een negatieve impact gehad op onze resultaten en kan dat blijven hebben.
- De kans bestaat dat de vraag voor *additive manufacturing* in het algemeen, en voor onze *additive manufacturing* softwareoplossingen, producten en diensten in het bijzonder, niet (afdoende) stijgt.
- We zijn afhankelijk van de verkoop aan bepaalde sectoren.
- Indien onze relatie met leveranciers, waaronder ook leveranciers van schaarse verbruiksgoederen, ten einde zou lopen of indien onze productieafspraken zouden worden verstoord, dan zou dit een ongunstige invloed kunnen hebben op onze onderneming.
- Het dominante software-abonnementsmodel in de industriële sector is aan het veranderen, en het is mogelijk dat wij er niet in slagen een cloud-gebaseerd platform te ontwikkelen en in te zetten om onze software aan te bieden.
- Mogelijk zijn wij niet in staat ons softwareaanbod met succes aan te passen aan de veranderende behoeften van de markt voor *additive manufacturing*.

- We zijn afhankelijk van de kennis en vaardigheden van belangrijke medewerkers doorheen de hele organisatie en indien we er niet in slagen om hen te behouden en te motiveren of bijkomende gekwalificeerde medewerkers aan te nemen, kunnen onze activiteiten hieronder lijden.
- We kunnen genoodzaakt zijn om van tijd tot tijd extra kapitaal aan te trekken om onze groeistrategie te realiseren, maar de mogelijkheid bestaat dat wij hierin niet altijd slagen onder gunstige voorwaarden of dat wij hierin zelfs helemaal niet slagen.
- Ten gevolge van de oorlog in Oekraïne, verwachten wij dat onze ondersteunende activiteiten in Kiev het voorwerp zullen blijven van voortdurende reorganisatie, onzekerheid en instabiliteit.
- Onze internationale activiteiten onderwerpen ons aan wisselkoersrisico's die een negatieve impact kunnen hebben op onze resultaten.
- De mogelijkheid bestaat dat wij overgaan tot overnames of investeringen die onze onderneming verstoren, verwatering teweegbrengen bij onze aandeelhouders en onze financiële toestand en bedrijfsresultaat schade berokkenen.
- Wij kunnen samenwerkings-, *in-licensing*- en joint venture-overeenkomsten afsluiten, en strategische allianties of partnerschappen aangaan met derden die mogelijks niet leiden tot de ontwikkeling van succesvolle commerciële producten of geen aanzienlijke toekomstige inkomsten genereren.
- Niet-naleving van geldende anti-corruptiewetgeving en handelssancties zou kunnen resulteren in boetes, strafrechtelijke straffen en een negatief effect op onze onderneming.
- Fouten of defecten in onze software of andere producten kunnen bijkomende kosten met zich meebrengen, ons inkomsten en bedrijfskansen doen missen, schade toebrengen aan onze reputatie en ons blootstellen aan mogelijke aansprakelijkheid.
- We zijn afhankelijk van onze informatietechnologiesystemen om verschillende aspecten van onze onderneming en relaties met klanten en leveranciers te beheren, en een storing in deze systemen kan nadelige gevolgen hebben voor ons bedrijfsresultaat.
- Een inbreuk op de beveiliging van onze producten of computersystemen kan de integriteit van onze producten in gevaar brengen, onze reputatie schaden, bijkomende aansprakelijkheid creëren en onze financiële resultaten ongunstig beïnvloeden.
- Indien de activiteiten van ons dienstencentrum verstoord zouden worden, dan zou de verkoop van onze 3D-printactiviteiten, waaronder de medische hulpmiddelen die we printen, in het gedrang kunnen komen, hetgeen een ongunstig effect kan hebben op ons bedrijfsresultaat.
- Het niet adequaat aanpakken van huidige en opkomende duurzaamheidsrisico's, waaronder milieu-, sociale en governancekwesties (ESG), kan een aanzienlijk nadelig effect hebben op onze bedrijfsvoering, financiële toestand en operationele resultaten.
- Onze medische divisie, financiële toestand, bedrijfsresultaten en kasstromen kunnen aanzienlijk aangetast worden door substantiële regelgeving door de overheid.
- De 3D-printactiviteiten van ons Materialise Medical segment moeten opereren binnen een kwaliteitsmanagementsysteem dat voldoet aan de voorschriften van verschillende

rechtsgebieden, waaronder de eisen van ISO 13485 en de Amerikaanse Quality System Regulation. Dit kan kostbaar zijn en kan ons blootstellen aan handhavingsmaatregelen.

- Als we geen octrooibeschermt kunnen verkrijgen voor onze producten, of onze intellectuele eigendomsrechten niet op een andere wijze kunnen beschermen, kan dit schadelijk zijn voor onze onderneming.
- Wij verwachten niet dat wij een passieve buitenlandse investeringsmaatschappij zullen zijn voor doeleinden van de Amerikaanse federale inkomstenbelasting; er bestaat echter een risico dat wij worden geclassificeerd als een passieve buitenlandse investeringsmaatschappij, wat zou kunnen leiden tot wezenlijk nadelige gevolgen voor Amerikaanse beleggers op het gebied van de Amerikaanse federale inkomstenbelasting.
- We kunnen mogelijk niet de marktaandeel of reputatie van onze software en andere producten en diensten handhaven of vergroten die nodig zijn om een marktstandaard te blijven of te worden

6. ONDERZOEK EN ONTWIKKELING

We hebben een voortdurend onderzoek- en ontwikkelingsprogramma om de mogelijkheden van onze bestaande technologieportefeuille te verbeteren en verder uit te breiden, hetgeen onze voortdurende investeringen in een waaier aan disciplines aantoont, met inbegrip van softwareontwikkeling, industriële-, mechanische- en biomedische engineering.

Wij hebben een lange geschiedenis van onderzoek en ontwikkeling via samenwerkingsverbanden, die onze interne ontwikkelingsinspanningen vergroten. Per december 2023 waren wij actief in meer dan 20 door de overheid gefinancierde onderzoeksprojecten en hadden wij ook meerdere onderzoekers met een door de overheid gefinancierde beurs in dienst. Met onze platformtechnologieën en sterke staat van dienst in het succesvol commercialiseren van wetenschappelijke innovaties, ontvangen wij veel verzoeken om deel te nemen aan nieuwe ontwikkelingsprojecten. Hoewel wij onze intellectuele eigendom in onze kerncompetenties sterk beschermen, vereisen veel van onze producten samenwerking om gezonde ecosystemen te creëren voor hun succesvolle implementatie.

Op 31 december 2023 hadden we meer dan 50 actieve onderzoeks- en ontwikkelingsprojecten in verschillende stadia van voltooiing en ongeveer 540 FTEs en volledig toegewijde consultants actief in onderzoek en ontwikkeling in onze faciliteiten in België, Frankrijk, Duitsland, Spanje, Groot-Brittannië, de Verenigde Staten, Colombia, Oekraïne en Maleisië.

Wij vragen eveneens regelmatig beurzen en subsidies aan voor onderzoek en ontwikkeling onder, onder andere, de Europese, Belgische, Britse, Franse en Duitse reglementering inzake de toekenning van beurzen. We hebben beurzen en subsidies ontvangen van verschillende overheden, waaronder de Vlaamse overheid (VLAIO, of Vlaams Agentschap Innoveren en Ondernemen), de Europese Unie (FP7 en H2020 kaderprogramma's) en BMBF, het Duitse federale ministerie van Onderwijs en Onderzoek.

We verwachten om verder in belangrijke mate te blijven investeren in onderzoek en ontwikkeling in de toekomst.

7. FINANCIËLE INSTRUMENTEN

De Vennootschap heeft rente- en valutaswaps als financiële instrumenten gebruikt in het afgelopen boekjaar. Meer gedetailleerde informatie hierover is te vinden in notitie 25 bij de 20-F met betrekking tot het boekjaar dat eindigde op 31 december 2023.

8. VARIA

8.1 Interne audit en risicomanagement

Ons management, waaronder onze Chief Executive Officer en Chief Financial Officer, heeft geconcludeerd dat onze interne controles over financiële rapportering doeltreffend was per 31 december 2023.

Voor het overige verwijzen wij naar Item 15 dat een onderdeel is van onze 20-F die is neergelegd bij de SEC en beschikbaar is via onze website.

8.2 Toegestaan kapitaal

Bij beslissing van de buitengewone algemene vergadering van de aandeelhouders gehouden op 23 april 2014, die in werking trad op 30 juni 2014, hebben onze aandeelhouders toestemming gegeven aan de raad van bestuur voor een periode van vijf jaar vanaf 18 augustus 2014, om het kapitaal van de Vennootschap te verhogen, in één of meerdere transacties, tot een maximumbedrag van €2.714.634,83 (het zogenaamde toegestaan kapitaal).

Recenter (en ter vervanging van de vorige beslissing), bij beslissing van onze buitengewone vergadering van aandeelhouders van 5 november 2020, die in werking trad op 9 november 2020, hebben onze aandeelhouders toestemming gegeven aan de raad van bestuur voor een periode van vijf jaar vanaf 9 november 2020, om het kapitaal van de Vennootschap te verhogen, in één of meerdere transacties (inclusief door de uitgifte van inschrijvingsrechten), tot een maximumbedrag van €4.067.700,72 (het zogenaamde toegestaan kapitaal).

Op 9 juni 2021 heeft de raad van bestuur van de Vennootschap besloten om het kapitaal van Materialise te verhogen, welke kapitaalverhoging werd bevestigd op 14 juni 2021 en 6 juli 2021, met respectievelijk €320.000,00 (exclusief een uitgiftepremie van €78.484.793,95) en €48.000,00 (exclusief een uitgiftepremie van €11.772.719,09), tegen de uitgifte van respectievelijk 4.000.000 en 600.000 nieuwe gewone aandelen. Aldus werd het maatschappelijk kapitaal van de Vennootschap verhoogd van € 4.096.520,81 tot € 4.464.520,81, vertegenwoordigd door 58.770.607 aandelen.

Op 28 december 2022 heeft de raad van bestuur van het bedrijf besloten om het aandelenkapitaal van Materialise te verhogen, waardoor het aandelenkapitaal €4.487.050,49 bedroeg, vertegenwoordigd door 59.067.186 aandelen.

In het kader van de bovenvermelde kapitaalverhogingen heeft de raad van bestuur besloten om het voorkeurrecht van de bestaande aandeelhouders uit te sluiten. De raad van bestuur was van mening dat dit de Vennootschap zou toelaten om (i) snel in te spelen op een opportuniteit op de financiële markten en aldus (ii) efficiënt bijkomende financiële middelen te verwerven die de verdere groei van de Vennootschap zouden verzekeren. Als dusdanig heeft de raad van bestuur besloten dat het uitsluiten van het voorkeurrecht van de bestaande aandeelhouders in het belang van de Vennootschap was.

8.3 Verwerving of vervreemding van eigen aandelen

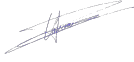
Niet van toepassing.

8.4 **Belangenconflicten**

Er is geen melding gemaakt van belangenconflicten zoals voorzien door het Wetboek van Vennootschappen en Verenigingen.

[handtekeningpagina volgt]

Gedaan te Leuven op 14 mei 2024,



Wilfried Vancraen

Bestuurder



Peter Leys (May 16, 2024 14:49 EDT)

Peter Leys

~~***Hilde Ingelaere***~~

Bestuurder