2025
JAARVERSLAG



materialise.com

materialise
innovators you can count on

Publicatie: 23 april 2026

Inhoud



Inleiding

In één oogopslag

1 De activiteiten van de Groep

2 Investeerders- en aandeelhouders-informatie

3 Corporate governance

4 Risicofactoren en juridische informatie

5 Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten

6 Jaarrekening

7 Niet-financiële informatie (CSRD)



Inleiding

Inleiding

Dit document (het **Jaarverslag**) van Materialise NV, een naamloze vennootschap naar Belgisch recht, ingeschreven in het rechtspersonenregister van Leuven onder nummer 0441.131.254, en met maatschappelijke zetel te Technologielaan 15, 3001 Leuven, België (**Materialise** of de **Vennootschap**, en samen met haar dochterondernemingen, de **Groep**) bevat informatie die vereist is volgens de Belgische wetgeving, inclusief het Wetboek van Vennootschappen en Verenigingen (het **WVV**).

Volgens het Europese uniforme elektronische formaat zijn emittenten op gereglementeerde markten in de EU verplicht hun jaarlijkse financiële verslagen elektronisch op te stellen. Dit vergemakkelijkt de rapportage en bevordert de toegankelijkheid, analyse en vergelijkbaarheid van de jaarverslagen. Dit Jaarverslag is opgesteld in XHTML-formaat (met Inline XBRL-technologie voor XBRL-getagde gegevens) en in een pdf-formaat dat eenvoudig kan worden gedownload of afgedrukt. In geval van verschil in interpretatie is de XBRL-versie leidend.

Het Jaarverslag is opgesteld in het Nederlands en er is ook een Engelse vertaling beschikbaar. Alleen de Nederlandse versie is bindend; in geval van tegenstrijdigheden tussen de Nederlandse en de Engelse versie, heeft de Nederlandse versie voorrang. Een elektronische versie is beschikbaar op **investors.materialise.com**.

De volgende onderdelen uit ons jaarverslag op Form 20-F voor het boekjaar eindigend op 31 december 2025 (**2025 20-F**), ingediend bij de Securities and Exchange Commission (**SEC**) op of rond de datum van dit Jaarverslag, zijn niet opgenomen in dit Jaarverslag:

- Voorblad van Form 20-F;
- Punt 9 – Het aanbod en de notering;
- Punt 10B – Oprichtingsakte en statuten;
- Punt 10C – Belangrijke contracten;
- Punt 10D – Deviezencontroles;
- Punt 10E – Belastingheffing;
- Punt 10H – Ter inzage liggende documenten;
- Punt 12D – American Depositary Shares;
- Punt 15 – Controles en procedures;
- Punt 16G – Corporate governance;
- Punt 16J – Beleid inzake handel met voorkennis;
- Punt 16K – Cyberbeveiliging;
- Verslag van de onafhankelijke bedrijfsrevisor met betrekking tot de interne controle op de financiële verslaggeving voor indiening bij de SEC;
- Verslag van de onafhankelijke bedrijfsrevisor met betrekking tot de PCAOB-audits van de Jaarrekening van 2025 voor indiening bij de SEC;
- Bijlagen; en
- Handtekeningen.

De volgende onderdelen van ons Jaarverslag zijn niet opgenomen in onze 20-F voor 2025:

- Brief aan de aandeelhouders;
- Hoogtepunten van 2025;
- Vooruitzichten voor 2026;
- Informatie voor beleggers en aandeelhouders;
- Corporate governance;
- Niet-financiële informatie (inclusief de duurzaamheidsverklaring);
- De jaarrekening van de vennootschap onder de rubriek Jaarrekening (opgesteld overeenkomstig de Belgische wetgeving);
- Verslag van de onafhankelijke bedrijfsrevisor – Verslag over de controle van de jaarrekening 2025 opgenomen in het Jaarverslag met betrekking tot de indiening bij de FSMA; en
- Beperkt controleverslag van de onafhankelijke bedrijfsrevisor over de duurzaamheidsverklaring.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

GRONDSLAG VOOR DE OPSTELLING

De geconsolideerde jaarrekening van de Groep voor de drie jaren eindigend op 31 december 2025, 2024 en 2023 is opgesteld in overeenstemming met de International Financial Reporting Standards (**IFRS**) zoals geformuleerd door de International Accounting Standards Board (IASB) en zoals aangenomen door de EU (gezamenlijk "IFRS").

De jaarrekening is opgesteld op basis van het continuïteitsbeginsel. De geconsolideerde jaarrekening wordt gepresenteerd in duizenden euro's (K€ of duizenden €) en alle "valuta"-waarden zijn afgerond op het dichtstbijzijnde duizendtal (€000), tenzij anders aangegeven.

TOEKOMSTGERICHTE VERKLARINGEN

Het Jaarverslag bevat "toekomstgerichte verklaringen" in de zin van de effectenwetgeving van bepaalde rechtsgebieden. In bepaalde gevallen zijn deze toekomstgerichte verklaringen te herkennen aan het gebruik van toekomstgerichte terminologie, waaronder de woorden "is ervan overtuigd", "schat", "anticipeert", "verwacht", "is van plan", "kan", "zal", "is voornemens", "blijft", "lopend", "potentieel", "voorspellen", "projectie", "doel", "streven" of "zou moeten" of, in elk geval, hun negatieve of andere variaties of vergelijkbare terminologie, of door besprekingen van strategieën, plannen, doelstellingen, streefcijfers, doelen, toekomstige gebeurtenissen of intenties. Deze toekomstgerichte verklaringen komen op verschillende plaatsen in het Jaarverslag voor. Toekomstgerichte verklaringen omvatten uitspraken over de intenties, overtuigingen of huidige verwachtingen van de vennootschap met betrekking tot onder andere de resultaten, goedkeuringsprocedures van toezichthouders, vooruitzichten, groei, strategieën, dividendbeleid en de sector waarin de vennootschap actief is.

Van nature brengen toekomstgerichte verklaringen bekende en onbekende risico's en onzekerheden met zich mee, omdat ze betrekking hebben op gebeurtenissen en afhankelijk zijn van omstandigheden die in de toekomst wel of niet kunnen plaatsvinden. Toekomstgerichte verklaringen zijn geen garantie voor toekomstige prestaties. Beleggers dienen geen onevenredig vertrouwen te stellen in deze toekomstgerichte verklaringen. Alle toekomstgerichte verklaringen zijn uitsluitend gedaan op de datum van het Jaarverslag en de vennootschap is niet van plan en neemt geen enkele verplichting op zich om de in het Jaarverslag opgenomen toekomstgerichte verklaringen bij te werken, tenzij dit wettelijk vereist is. Veel factoren kunnen ertoe leiden dat de resultaten, de financiële positie, de liquiditeit en de ontwikkeling van de sectoren waarin de vennootschap actief is wezenlijk afwijken van die welke worden uitgedrukt of geïmpliceerd door de toekomstgerichte verklaringen in het Jaarverslag. De in deel 4 beschreven risico's zijn niet limitatief. Er kunnen zich van tijd tot tijd nieuwe risico's voordoen en het is voor de vennootschap niet mogelijk om al deze risico's te voorspellen, noch kan zij de impact van al deze risico's op de activiteiten beoordelen, noch de mate waarin risico's, of een combinatie van risico's en andere factoren, ertoe kunnen leiden dat de werkelijke resultaten, feiten, regelgevende uitkomsten of omstandigheden wezenlijk afwijken van die welke in toekomstgerichte verklaringen zijn opgenomen. Gezien deze risico's en onzekerheden, mogen beleggers niet op toekomstgerichte verklaringen vertrouwen als een voorspelling van de werkelijke resultaten, feiten, regelgevende uitkomsten of omstandigheden.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)



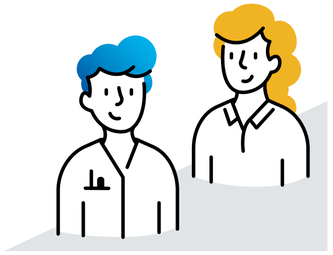
In één oogopslag

Kerngegevens



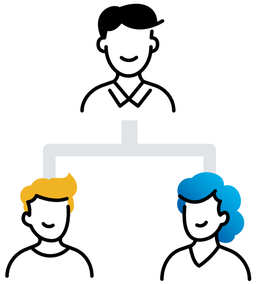
€ 268m

jaarlijkse omzet



2,500+

werknemers



3

segmenten



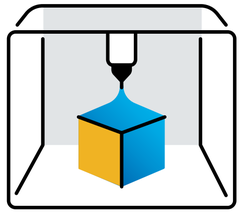
529

patenten



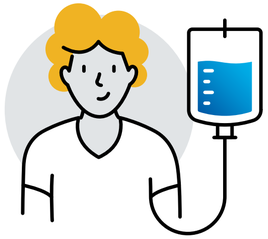
21

activiteiten in landen



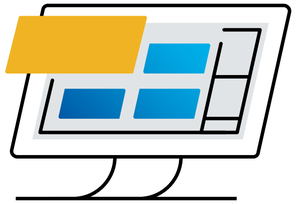
1.9m+

geprinte stukken in 2025



70k+

behandelde patiënten in 2025



6,000+

actieve gebruikers van Materialise Software

Data op 31 december 2025

In één oogopslag

1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)



Geachte aandeelhouders,

2025 was een jaar van betekenisvolle vooruitgang voor Materialise. Terwijl wereldwijde macro-economische tegenwind de veerkracht van industriële markten bleef testen, hebben wij aangetoond dat onze strategie – gebouwd op drie decennia leiderschap in 3D-printen, diepgaande domeinkennis en een niet-aflatende focus op het creëren van echte meerwaarde – resultaten oplevert. Onze totale geconsolideerde omzet bedroeg € 267.6 miljoen, in lijn met het voorgaande jaar, ondanks aanzienlijke valuta-effecten en een aanhoudende zwakte in de vraag naar prototyping.

Onder deze stabiele topline schuilde echter een verhaal van transformatie: onze medische activiteiten realiseerden een recordgroei, ons softwareplatform kreeg vorm als de ruggengraat van industriële additive manufacturing, en wij zetten gedurfde stappen om onze aanwezigheid op de kapitaalmarkten te versterken. In Medical overschreden wij sinds onze oprichting de mijlpaal van 700,000 behandelde patiënten met gepersonaliseerde Materialise-oplossingen, waarvan meer dan 70,000 patiënten in 2025 alleen. Ons softwareplatform zette zijn doelgerichte transitie voort naar een cloud gebaseerd abonnementsmodel, waarmee CO-AM wordt gepositioneerd als het open ecosysteem voor industriële additive manufacturing. En in Manufacturing boekten wij gerichte vooruitgang in gecertificeerde, hoogwaardige sectoren, met belangrijke successen in de lucht- en ruimtevaart en defensie. Deze prestaties weerspiegelen de gedisciplineerde uitvoering door onze teams en het vertrouwen dat onze klanten en partners in ons blijven stellen.

Een mijlpaalmoment in 2025 was onze succesvolle bijkomende notering op Euronext Brussel in november, als aanvulling op onze langdurige aanwezigheid op Nasdaq. Deze dubbele notering verbreedt onze investeerdersbasis en maakt onze aandelen toegankelijker voor Europese investeerders die ons verhaal en onze regio kennen. Daarnaast keurde onze Raad van Bestuur een ADS-inkooppprogramma van € 30 miljoen goed, wat ons vertrouwen in de intrinsieke waarde van ons bedrijf onderstreept.

In één oogopslag

1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Wij sloten het jaar af met € 134 miljoen aan liquide middelen en kasequivalenten, een verbeterde netto-kaspositie en een consistent positieve operationele kasstroom—wat ons de financiële slagkracht geeft om te investeren in onze toekomst en tegelijkertijd waarde terug te geven aan aandeelhouders.

Dit alles zou niet mogelijk zijn zonder de toewijding, creativiteit en veerkracht van onze circa 2,500 collega's wereldwijd. In 2025 voerden wij gerichte kostenbeheersingsmaatregelen door zonder onze investeringen in onderzoek en ontwikkeling in het gedrang te brengen—omdat wij weten dat innovatie de levensader van ons bedrijf is. Van ons hoofdkantoor in Leuven tot onze teams in Europa, Noord- en Zuid-Amerika en Azië-Pacific blijven onze mensen de grenzen verleggen van wat 3D-printtechnologie kan bereiken.

Vooruitkijkend naar 2026 verwachten wij een geconsolideerde omzet tussen € 273 miljoen en € 283 miljoen en een gecorrigeerde EBIT tussen € 10 miljoen en € 12 miljoen. Wij rekenen op aanhoudende sterke groei in Materialise Medical, verdere vooruitgang naarmate ons Software-segment zijn cloudtransitie voltooit, en een geleidelijke verbetering in Manufacturing naarmate onze strategische herpositionering tractie krijgt—zij het met blijvende voorzichtigheid gezien de macro-economische tegenwind in industriële markten.

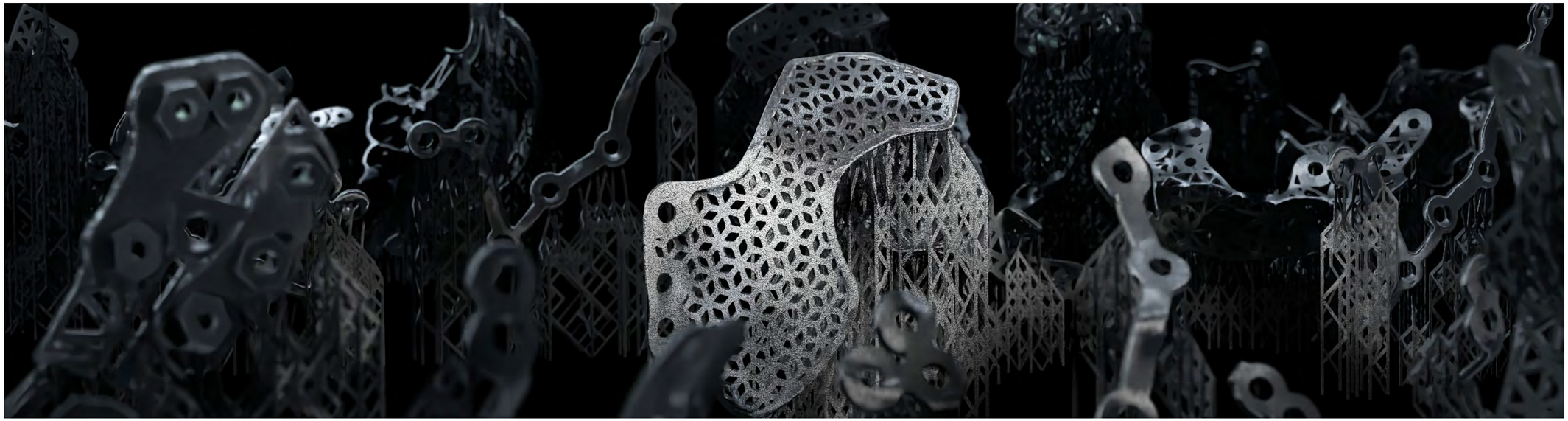
Na meer dan drie decennia blijven wij bijzonder enthousiast over de toekomst van Materialise. Additive manufacturing is niet langer een belofte—het is een bewezen, groeiende industriële realiteit. En Materialise staat centraal daarin, door betekenisvolle toepassingen mogelijk te maken in de gezondheidszorg, de lucht- en ruimtevaart en daarbuiten.

Dank u voor uw blijvende vertrouwen en steun.

Hoogachtend,

Wilfried Vancraen
Voorzitter van de Raad van Bestuur

Brigitte de Vet
Chief Executive Officer



In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Belangrijkste bedrijfsresultaten 2025

In 2025 boekte Materialise vooruitgang in alle drie de bedrijfssegmenten. Medical realiseerde opnieuw een recordomzet, overschreed de grens van 700,000 cumulatief behandelde patiënten en breidde uit naar nieuwe klinische indicaties. Software zette verdere stappen in de transitie naar een cloud gebaseerd abonnementsmodel en lanceerde het nieuwe CO-AM, terwijl het platform verder werd uitgebreid met CO-AM Brix. Manufacturing zette zijn doelgerichte herpositionering voort richting serieproductie en gecertificeerde sectoren en maakte belangrijke vooruitgang in de lucht- en ruimtevaart en defensie. Naast deze operationele mijlpalen versterkten wij onze aanwezigheid op de kapitaalmarkten met een dubbele notering op Euronext Brussel en een ADS-inkooppprogramma van € 30 miljoen.

MEDICAL: OPSCHALING VAN GEPERSONALISEERDE OPLOSSINGEN

In Medical vertaalde onze missie om gepersonaliseerde oplossingen naar meer patiënten te brengen zich in tastbare vooruitgang. In 2025 overschreden wij de mijlpaal van 700,000 patiënten die sinds de oprichting zijn behandeld met gepersonaliseerde Materialise-oplossingen, waarvan meer dan 70,000 patiënten in dat jaar alleen. Dit vormt een belangrijke stap richting massapersonalisatie in de gezondheidszorg.

Wij zagen een sterke verdere adoptie van onze gepersonaliseerde oplossingen in bestaande markten en breidden uit naar nieuwe patiëntensegmenten.

Ons bioresorbeerbare, 3D-geprinte implantaat voor de behandeling van TBM (tracheobronchomalacie) boekte vooruitgang in een FDA-klinische studie, wat onze inzet onderstreept om innovatieve oplossingen te ontwikkelen met een wereldwijde impact voor patiënten, inclusief pediatrische zorg.

Wij breidden onze door de FDA goedgekeurde cardiovasculaire planningsoplossingen verder uit, voortbouwend op de mogelijkheden van het portfolio voor de planning van structurele hartprocedures. Daarnaast lanceerden wij nieuwe innovatieve producten, zoals preoperatieve planning voor longbesparende kankerbehandelingen, waarvoor wij een samenwerking aangingen met een Tier-1-speler in de EMEA-regio.

De jaarlijkse grote update van ons Mimics-platform bracht verbeteringen voor klanten die gepersonaliseerde oplossingen opschalen, met de introductie van AI-gedreven functionaliteit, een toekomstbestendig licentiemodel en abonnementsgebaseerde prijsstructuren. Samen verminderen deze verbeteringen de complexiteit, verhogen zij de productiviteit en stemmen zij ons succes beter af op dat van klanten die het gebruik van gepersonaliseerde oplossingen opschalen.

Of het nu gaat om patiëntspecifieke chirurgische geleiders en implantaten of om preoperatieve planningsoplossingen die wereldwijd door ziekenhuizen worden gebruikt, wij maken elke dag opnieuw een tastbaar verschil in het leven van mensen. Dat is wat ons drijft.

SOFTWARE: VOORUITGANG VAN HET OPEN AM-ECOSYSTEEM

In Software zetten wij de doelgerichte transitie naar een cloudgebaseerd abonnementsmodel voort. Tegelijkertijd voerden wij onze strategie uit om CO-AM te vestigen als het open, veilige ecosysteem voor schaalbare additive-manufacturing-activiteiten. In 2025 introduceerden wij, na CO-AM uitgebreid te hebben getest en gebruikt in onze eigen productieactiviteiten, drie op maat gemaakte CO-AM-oplossingen—CO-AM Professional, CO-AM NPI en CO-AM Enterprise—die het volledige spectrum bestrijken van high-mix, low-volume productie tot end-to-end productie-executie voor geavanceerde gebruikers.

Wij breidden het platform verder uit met CO-AM Brix, een low-code, node-gebaseerde automatiseringstechnologie die de uitgebreide software-expertise van Materialise rechtstreeks in handen van gebruikers brengt. Door de automatisering van complexe workflows mogelijk te maken zonder geavanceerde programmeerkennis, verlaagt CO-AM Brix de drempel voor adoptie en versnelt het de productiviteit. De impact werd aangetoond in onze eigen productie van Phits-inlegzolen, waar auto-

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

matisering leidde tot drastische verminderingen in verwerkingstijd, bouwtijd en foutpercentages. CO-AM Brix werd bovendien extern erkend als een toonaangevende innovatie op Formnext 2025. In de komende jaren zal de CO-AM Brix-technologie het krachtige potentieel van generatieve AI benutten om de meest innovatieve AM-toepassingen van onze klanten te versnellen.

MANUFACTURING: GERICHTE UITVOERING IN STRATEGISCHE SECTOREN

In Manufacturing hebben wij het bedrijf doelbewust herpositioneerd richting serieproductie en hoogwaardige toepassingsgebieden. Onze deelname aan een consortium voor de ontwikkeling van metalen 3D-geprinte vliegtuigcomponenten, onze productie van Environmental Control Systems voor het Eurodrone-programma en de consolidatie van onze iMaterialise- en Onsite-activiteiten weerspiegelen deze strategische koerswijziging. De commerciële successen die wij in 2025 in de lucht- en ruimtevaart en defensie behaalden, weerspiegelen de toenemende betrokkenheid en het groeiende vertrouwen in de capaciteiten van Materialise en positioneren ons sterk voor de toekomst.

DUURZAAMHEID

Duurzaamheid bleef een integraal onderdeel van onze strategie. Tegen het einde van 2025 hadden wij een reductie van 30.5% in CO_2-uitstoot gerealiseerd ten opzichte van 2019, waarmee wij op koers blijven om onze doelstelling van een reductie van 55% tegen 2029 te behalen.



In één oogopslag

1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Financiële vooruitzichten 2026

> Hoewel ik onze geschiedenis als pionier in 3D printing koester, ben ik vooral enthousiast over onze rol in het vormgeven van de mogelijkheden van morgen. Materialise is bij uitstek gepositioneerd om in te spelen op de aanzienlijke kansen die voor ons liggen en om blijvend bij te dragen aan de groei van onze industrie.
>
> Brigitte de Vet-Veithen
> CEO



In onze recurrente externe kwartaalcommunicatie verstrekken wij richtlijnen aan de financiële markten en investeerders over de beoogde geconsolideerde omzet en operationele winstgevendheid, uitgedrukt in termen van gecorrigeerde EBIT, voor het lopende kalenderjaar. Wij verstrekken geen vooruitzichten voor financiële doelstellingen op langere termijn die verder reiken dan het lopende kalenderjaar.

Op 19 februari 2026 publiceerden wij een persbericht en niet-gecontroleerde financiële cijfers voor het vierde kwartaal van 2025. Bij die gelegenheid gaven wij tevens onze vooruitzichten voor 2026, waarbij wij richtlijnen afgaven voor de geconsolideerde omzet en de operationele winstgevendheid, uitgedrukt in gecorrigeerde EBIT, voor het jaar eindigend op 31 december 2026. Daarbij gaven wij aan te mikken op een geconsolideerde jaaromzet tussen € 273 miljoen en € 283 miljoen en een gecorrigeerde EBIT tussen € 10 miljoen en € 12 miljoen.

Onze prognoses zijn toekomstgerichte verklaringen, gebaseerd op aannames die wij redelijk achten, maar die onjuist of anders dan verwacht kunnen blijken. Onze mogelijkheid om deze te realiseren hangt af van een aantal factoren, waarvan vele buiten onze controle of invloed liggen, waaronder belangrijke bedrijfs- en economische onzekerheden en risico's, zoals beschreven in Deel 4 (Risicofactoren en juridische informatie). Als gevolg hiervan kunnen onze werkelijke resultaten afwijken van de prognoses en kunnen deze afwijkingen materieel zijn. Potentiële investeerders dienen deze informatie dan ook met de nodige voorzichtigheid te behandelen en geen overmatig vertrouwen te stellen in onze doelstellingen en ambities.

Gecorrigeerde EBIT is een alternatieve prestatiemaatstaf (APM) die niet is opgesteld in overeenstemming met IFRS en die niet is gecontroleerd of beoordeeld. Deze maatstaf is mogelijk niet vergelijkbaar met gelijknamige maatstaven die door andere ondernemingen worden gebruikt en mag niet op zichzelf worden beschouwd of als vervanging dienen voor de analyse van onze financiële resultaten zoals gerapporteerd volgens IFRS.

In één oogopslag

1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)



1

De activiteiten van de Groep



1.1 HISTORIEK EN ONTWIKKELING VAN DE VENNOOTSCHAP

Materialise NV werd op 28 juni 1990 in België opgericht als een naamloze vennootschap naar Belgisch recht. Op 20 november 2025 werden onze gewone aandelen toegelaten tot de handel op Euronext Brussel onder het symbool “MTLS”, als aanvulling op de bestaande notering van onze ADS-aandelen op de Nasdaq-beurs in de Verenigde Staten.

Onze hoofdvestiging en maatschappelijke zetel zijn gevestigd te Technologielaan 15, 3001 Leuven, België. Ons telefoonnummer is +32 (16) 39 66 11. Wij zijn ingeschreven in het rechtspersonenregister van Leuven onder nummer 0441.131.254. Onze website is **www.materialise.com**. De informatie die op onze website staat of via onze website toegankelijk is, wordt niet door verwijzing opgenomen in dit Jaarverslag en dient niet als onderdeel van dit Jaarverslag te worden beschouwd.

Kapitaaluitgaven (materiële vaste activa en immateriële activa)

De kasuitstroom van onze kapitaaluitgaven bedroeg € 16.3 miljoen, € 26.4 miljoen, en € 11.8 miljoen, voor de jaren eindigend op respectievelijk 31 december 2025, 2024, en 2023. In 2025 bedroegen onze belangrijkste kapitaaluitgaven € 7.7 miljoen voor de uitbreiding van onze productiecapaciteit in Duitsland en € 1.3 miljoen voor ons interne digitale transformatieprogramma. In 2024 bedroegen onze belangrijkste kapitaaluitgaven € 17.5 miljoen voor de uitbreiding van onze productiecapaciteit in Duitsland en € 1.2 miljoen voor ons interne digitale transformatie-programma. In 2023 bedroegen onze belangrijkste kapitaal-uitgaven € 2.0 miljoen voor onze nieuwe metaalproductiefaciliteit in de Verenigde Staten, € 3.6 miljoen voor de uitbreiding van onze productiecapaciteit in Duitsland en € 1.6 miljoen voor ons interne digitale transformatieprogramma.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

1.2 OVERZICHT

1.2.1 Onze missie

Onze missie is om te innoveren op het gebied van product-ontwikkeling en zo bij te dragen aan een betere en gezondere wereld, met behulp van onze software- en hardware-infrastructuur en onze diepgaande kennis van additive manufacturing.

1.2.2 Onze activiteiten

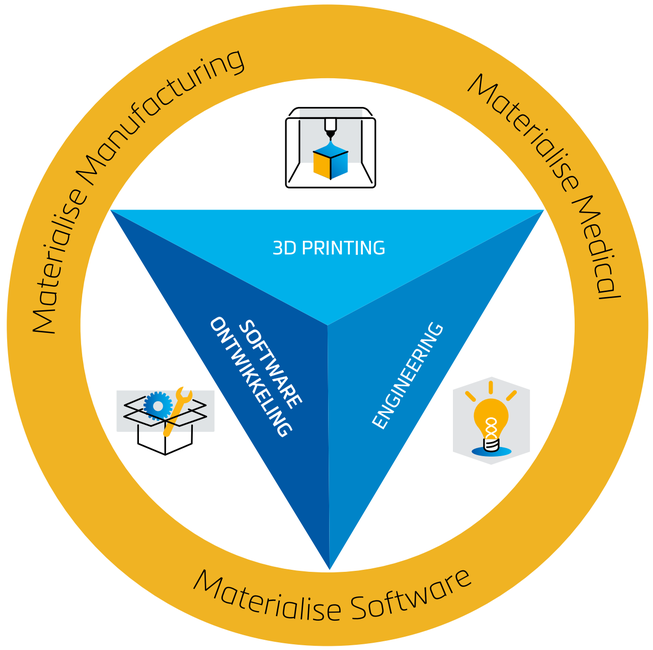
Wij zijn een toonaangevende leverancier van tools van additive manufacturing en medische software, evenals van geavanceerde 3D print services. Met onze kennis, producten en diensten stellen wij onze klanten in staat additive manufacturingtechnologie te benutten in het algemeen en ondersteunen wij in het bijzonder bepaalde specifieke en belangrijke toepassingen van additive manufacturing. In beide gevallen streven we ernaar om duurzame keuzes te bevorderen door het gebruik van additive manufacturing.

De klanten van onze algemene softwaretools en 3D print services zijn actief in een breed scala aan sectoren, waaronder gezondheidszorg, auto-industrie, lucht- en ruimtevaart, kunst en design, en consumentengoederen. De belangrijkste toepassingen van additive manufacturing waarin wij momenteel intensiever en directer betrokken zijn, omvatten toepassingen voor orthopedische hulpmiddelen, cranio-maxillofaciale hulpmiddelen, brillen en inlegzolen.

Per 31 december 2025 bestond ons team uit 2,556 voltijdsequivalenten en volledig toegewezen consultants. Ons portfolio aan intellectueel eigendom omvatte per 31 december 2025 529 verleende patenten en 128 lopende octrooiaanvragen. Voor het jaar afgesloten op 31 december 2025 realiseerden wij een omzet van € 267.6 miljoen, een stijging van 0.3% ten opzichte van het voorgaande jaar, een nettowinst van € 7.7 miljoen, een gecorrigeerde EBIT van € 10.6 miljoen en een gecorrigeerde EBITDA van € 32.4 miljoen. Voor een beschrijving van de gecorrigeerde EBIT en gecorrigeerde EBITDA, en een reconciliatie van onze nettowinst met onze gecorrigeerde EBIT en gecorrigeerde EBITDA, zie “Punt 5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten.”

1.2.3 Onze kerncompetenties

Ons gevestigde en bewezen bedrijfsmodel integreert onze drie op onderzoek gebaseerde kerncompetenties: (i) softwareontwikkeling, (ii) 3D-printing en (iii) engineering voor 3D-printing. Deze competenties versterken elkaar bij de ontwikkeling van nieuwe producten en fungeren als geïntegreerde ondersteuningscentra voor onze bestaande producten. De samenwerking en synergie tussen onze teams voor softwareontwikkeling, 3D-printing en engineering stellen ons in staat om voortdurend innovatieve toepassingen van 3D-printing te ontwikkelen en te ondersteunen, waarbij vaak alle drie de kerncompetenties worden geïntegreerd.



In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Softwareontwikkeling (software)

Onze expertise in de ontwikkeling van 3D-printsoftware is ontstaan vanuit onze inspanningen om toepassingen van additive manufacturing mogelijk te maken en de processen binnen onze eigen activiteiten voortdurend te verbeteren. Onze software-ontwikkeling omvat tools die worden gebruikt in industriële 3D-printomgevingen, evenals in medische toepassingen die gebaseerd zijn op computertomografie (CT) en magnetische resonantiebeeldvorming (MRI). Dankzij onze voortdurende investeringen gedurende 35 jaar in menselijk, intellectueel en economisch kapitaal in softwareontwikkeling, zijn een aantal van onze producten, waaronder Magics en Mimics, uitgegroeid tot toonaangevende producten binnen de sector. We beschikken over een gevestigd kwaliteitsmanagementsysteem voor de ontwikkeling van onze industriële softwareproducten, dat ISO 9001:2015-gecertificeerd is. Daarnaast zijn we ISO 13485:2016-gecertificeerd voor onze medische toepassingen, die voldoen aan de regelgevende vereisten in verschillende rechtsgebieden, waaronder Europa en de Verenigde Staten. Bovendien zijn we ISO 27001-gecertificeerd voor het veilig operationeel beheer van de productieomgeving van onze cloudgebaseerde software-as-a-serviceoplossing.

3D-printen (hardware)

Als pionier in de additive manufacturing-industrie hebben we een uitgebreide ervaring in het produceren van miljoenen 3D-geprinte onderdelen met behulp van een breed scala aan technologieën. Dit gebeurt vaak in sterk gereguleerde omgevingen en voor duizenden commerciële, industriële en medische klanten. We maken gebruik van enkele van de meest geavanceerde printsystemen die momenteel op de markt beschikbaar zijn, evenals van onze eigen, gepatenteerde stereolithografie-gebaseerde technologie, Mammoth. Hierdoor kunnen we een breed aanbod bieden op het vlak van technologieën, formaten, materialen en afwerkingsniveaus, en inspelen op de behoeften van klanten in uiteenlopende markten. De productie is georganiseerd in meerdere productielijnen, die zijn toegewezen aan de segmenten Medical en Industrial Production waarin we actief zijn. Onze 3D-printgroep werkt binnen een ISO 13485:2016-gecertificeerd systeem voor de productie van medische hulpmiddelen, een EN 9100:2018-gecertificeerd systeem en een EASA Part 21G POA-gecertificeerd systeem voor de productie van kunststof lucht- en ruimtevaartonderdelen, een EN 9100:2018-gecertificeerd systeem voor de productie van metalen lucht- en ruimtevaartonderdelen, en een ISO 9001:2015-gecertificeerd kwaliteitsmanagement-systeem voor alle andere markten en technologieën. Daarnaast beschikt onze 3D-printgroep over een eigen onderhouds- en onderzoeksteam dat gebruikmaakt van een intern laboratorium waar producten kunnen worden getest. Het brede scala aan producten dat door onze meerdere productielijnen wordt verwerkt, wordt logistiek gestroomlijnd via onze eigen databasesystemen, die het gehele proces beheren van orderontvangst tot 3D-printen en uiteindelijke verzending.

Engineering

Onze engineeringexpertise is een integraal onderdeel van onze gehele bedrijfsvoering, aangezien deze onze expertise op het gebied van softwareontwikkeling en 3D-printen versterkt. Onze engineers werken in teams die klanten in verschillende markt-segmenten ondersteunen. Deze teams werken rechtstreeks met onze klanten om nieuwe 3D-printtoepassingen te identificeren, bestaande toepassingen aan te passen en te verfijnen, en om de productiviteit, efficiëntie en gebruiksvriendelijkheid van alle aspecten van de door ons geleverde oplossingen te vergroten. Onze engineeringteams hebben bijzondere expertise in industriële en medische toepassingen, waaronder patiëntspecifieke chirurgische geleiders modellen en implantaten met de benodigde marktgoedkeuringen. Onze teams zijn sterk gespecialiseerd en omvatten kwaliteitscontroleurs, onderzoekers voor de ontwikkeling van nieuwe hardwareconcepten, en trainers die nieuwe engineers begeleiden tot het vereiste deskundigheidsniveau. Onze engineers werken binnen het kader van het eerder genoemde ISO 9001:2015- en ISO 13485:2016-gecertificeerde kwaliteitsmanagementsysteem. Onze engineeringteams maken uitgebreid gebruik van onze eigen softwaretools en hebben directe toegang tot ons 3D-printservice-centrum, waar ontwikkelingen in een echte productieomgeving kunnen worden getest.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)



MEDICAL

Neem het voortouw in gepersonaliseerde zorgoplossingen:

- 3D printing op de zorglocatie
- 3D chirurgische planning
- Gepersonaliseerde medische hulpmiddelen
- Onderzoek en engineering op basis van 3D medische beeldvorming



SOFTWARE

Groei en schaal uw 3D printactiviteiten met gespecialiseerde software voor:

- Ontwerp, optimalisatie, data- en build voorbereiding
- Kwaliteitscontrole, procesbeheersing en simulatie
- E commerce
- Productieplanning, logistiek en operationeel beheer



MANUFACTURING

Innoveer en transformeer uw volledige productiecyclus, van concept tot uitvoering:

- Gecertificeerde productie
- Digitale supply chains
- Rapid prototyping
- Ontwerp en engineering
- Adviesdiensten
- Industriespecifieke oplossingen voor de lucht- en ruimtevaart, automotive, eyewear, footwear, gezondheidszorg en industriële apparatuur

Materialise Magics 3D Print Suite • Materialise CO-AM Software Ecosystem • Materialise Mimics • Materialise Phits

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

1.2.4 Onze marktsegmenten

Wij bieden onze producten en diensten aan via een marktgerichte organisatie die actief is in drie belangrijke marktsegmenten: (i) Materialise Software, (ii) Materialise Medical en (iii) Materialise Manufacturing. Wij zijn van mening dat onze klanten grote voordelen halen uit de synergetische wisselwerking tussen onze kerncompetenties en de drie marktsegmenten waarop wij ons richten. Deze segmenten leveren regelmatig feedback van eindgebruikers aan de teams voor productontwikkeling en ondersteuning binnen onze kerncompetenties.

1.2.4.1 Ons segment Materialise Medical

In ons segment Materialise Medical speelt ons aanbod van producten en diensten in op langetermijntrends in de medische sector. Wij zien een duidelijke beweging richting gepersonaliseerde, functionele en op bewijs gebaseerde geneeskunde.

Per 31 december 2025 bestond het segment Materialise Medical uit ongeveer 1,134 voltijdsequivalenten en volledig toegewezen consultants. Hiervan was ongeveer 21% gevestigd op ons hoofdkantoor in België en de overige medewerkers waren verspreid over onze kantoren in Australië, Brazilië, China, Colombia, Frankrijk, Duitsland, Japan, Maleisië, Zuid-Korea, Oekraïne, het Verenigd Koninkrijk en de Verenigde Staten.

Bedrijfsmodel

Ons segment Materialise Medical genereert omzet door de verkoop van medische software en op maat gemaakte medische hulpmiddelen. Wij verkopen licenties van onze medische software-pakketten en onderhoudscontracten voor software, en leveren medische hulpmiddelen die wij voor onze klanten aanpassen en printen. Daarnaast bieden wij op maat gemaakte software-ontwikkeling en engineeringdiensten aan, waarvoor wij een vergoeding rekenen op basis van tijd en materiaal of tegen een vaste prijs. Het merendeel van de medische hulpmiddelen die wij in 2025 hebben geprint, bestond uit chirurgische geleiders (en bijbehorende botmodellen), die via onze samenwerkingspartners zoals DePuy Synthes, Smith & Nephew, Stryker en Zimmer Biomet aan chirurgen werden geleverd. We printen ook patiëntspecifieke implantaten, die we rechtstreeks aan ziekenhuizen verkopen of via partners zoals DePuy Synthes verdelen. Tot het klantenbestand voor onze medische softwareproducten behoren academische instellingen, fabrikanten van medische hulpmiddelen en ziekenhuizen.

Voor de jaren eindigend op 31 december 2025, 2024, en 2023, genereerde ons segment Materialise Medical een omzet van respectievelijk € 134.2 miljoen, € 116.4 miljoen, en € 101.4 miljoen, wat neerkomt op respectievelijk 50.2%, 43.6%, en 39.6% van onze totale omzet.

Medische software

Onze software maakt analyse, planning en engineering op basis van medische beelden mogelijk, evenals het patiëntspecifiek ontwerpen en printen van chirurgische hulpmiddelen en implantaten. Tot onze klanten behoren toonaangevende onderzoeksinstituten, gerenommeerde ziekenhuizen en grote fabrikanten van medische hulpmiddelen. Onze medische software-pakketten dienen vaak als introductie tot onze mogelijkheden en leiden in bepaalde gevallen tot op maat gemaakte software-ontwikkeling en kansen voor klinische diensten. Onze medische softwarepakketten zijn:

Materialise Mimics

Materialise Mimics is een softwareplatform voor biomedische ingenieurs en clinici waarmee zij beeldgestuurd biomedisch onderzoek en ontwikkeling kunnen uitvoeren, geavanceerde 3D-planning van patiëntbehandelingen kunnen maken, of gepersonaliseerde medische oplossingen kunnen ontwerpen. Het platform bestaat uit verschillende complementaire producten en diensten, waaronder Materialise Mimics Core, Materialise 3-matic, Materialise Mimics Flow, Materialise Mimics Enlight CMF, Materialise Mimics Viewer en op maat gemaakte softwareontwikkeling.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)



Materialise Mimics Core

Materialise Mimics Core is software voor medische professionals, speciaal ontwikkeld voor het verwerken van medische beelden. Het kan worden gebruikt om nauwkeurige 3D-modellen te segmenteren uit medische beeldgegevens (bijvoorbeeld CT- of MRI-scans), om metingen in 2D en 3D nauwkeurig uit te voeren, en om 3D-modellen te exporteren voor additive manufacturing of naar Materialise 3-matic.

Materialise 3-matic

Materialise 3-matic richt zich op anatomisch ontwerp en maakt het mogelijk CAD-tools te combineren met preprocessing-functionaliteiten rechtstreeks op de anatomische gegevens die afkomstig zijn van Materialise Mimics Core. Het stelt onze klanten in staat uitgebreide 3D-metingen en analyses uit te voeren, een patiëntspecifiek implantaat, een chirurgische guide of een tafelmodel te ontwerpen, en de anatomische gegevens en/of de resulterende implantaten voor simulatie voor te bereiden.

Materialise Mimics inPrint

Met Materialise Mimics inPrint kunnen clinici eenvoudig bestanden voor 3D-printen maken en anatomisch nauwkeurige modellen gebruiken om opties voor patiëntspecifieke chirurgische behandelingen te simuleren of te evalueren.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Materialise Mimics Enlight CMF

Materialise Mimics Enlight CMF is een softwarepakket ontwikkeld voor chirurgen die gespecialiseerd zijn in kaak-, aangezichts-, neus-, keel- en plastische chirurgie. De software stelt chirurgen in staat hun operaties vooraf in 3D te plannen op basis van (CB)CT- of MRI-beelden, met een reeks hulpmiddelen om de anatomie van de patiënt te analyseren, te meten en te reconstrueren. Met de software kan de chirurg ook de bewegingen (translatie en rotatie) van de onder- of bovenkaak plannen en de reconstructie van defecten vooraf plannen.

Materialise Mimics Enlight Cardiovascular

Materialise Mimics Enlight Cardiovascular is een softwarepakket dat is ontwikkeld voor cardiovasculaire chirurgen en interventionisten. Het is op een workflow gebaseerde planningssoftware waarmee clinici effectief complexe cardiovasculaire ingrepen kunnen plannen op basis van CT-beelden.

Materialise Mimics Flow

Materialise Mimics Flow is een online platform voor case-management waarmee fabrikanten van medische hulpmiddelen en ziekenhuizen de bestelling en verwerking van gepersonaliseerde diensten en hulpmiddelen kunnen beheren.

Materialise Mimics Viewer

Materialise Mimics Viewer is een online 3D-viewer voor medische beeldgegevens en 3D-modellen, waarmee clinici 3D-planning en op maat gemaakte hulpmiddeloplossingen kunnen beoordelen en feedback kunnen geven aan engineers of technici.

Materialise OrthoView

Materialise OrthoView is een 2D-oplossing voor digitale preoperatieve planning en het maken van sjablonen voor orthopedisch chirurgen. De software importeert een digitale röntgenfoto uit een Picture Archiving and Communication System (PACS) en positioneert de sjablonen van geschikte prothesen op de juiste



In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

schaal op de röntgenfoto. Materialise OrthoView bedient momenteel meer dan 15,000 orthopedisch chirurgen in 60 landen wereldwijd, met een focus op gewrichtsvervangingen. We hebben OrthoView Holdings Limited in oktober 2014 overgenomen (en deze dochteronderneming vervolgens in maart 2025 opgeheven), en hebben de OrthoView-oplossing opgenomen in ons portfolio van pre-operatieve planningsoplossingen.

Klinische diensten en op maat gemaakte medische hulpmiddelen

Met onze door de FDA goedgekeurde en CE-conforme medische software analyseren wij 3D-medische beelden van patiënten en bieden wij artsen virtuele chirurgische planning en simulatieservices voor hun beoordeling en goedkeuring. Daarnaast ontwerpen en 3D-printen wij chirurgische geleiders die specifiek op een patiënt zijn afgestemd en de chirurg in staat stellen de ingreep uit te voeren volgens het goedgekeurde chirurgische plan. In bepaalde omstandigheden leveren we 3D-geprinte, op maat gemaakte, patiëntspecifieke medische implantaten.

In onze 3D-printcentra in België, Japan, Brazilië en de Verenigde Staten hebben wij aparte productielijnen voor ons segment Materialise Medical.

Wij zijn van mening dat onze medische beeldgestuurde simulatie- en planningssoftware, in combinatie met onze 3D-printingtechnologie, ziekenhuizen en clinici kan ondersteunen bij het bieden van gepersonaliseerde zorg aan patiënten, wat kan bijdragen aan een hogere levenskwaliteit.

In veel gevallen werken chirurgen die gebruikmaken van onze klinische diensten samen met onze klinische engineers om de medische beeldgegevens van hun patiënten om te zetten in virtuele chirurgische plannen. Daarnaast worden patiëntspecifieke 3D-geprinte chirurgische geleiders en aangepaste anatomische modellen vervaardigd, zodat de interventieplanning geoptimaliseerd wordt. Voor indicaties zoals schouderchirurgie hebben wij onze 3D-planningsmogelijkheden geoptimaliseerd en geautomatiseerd. Hierdoor kunnen chirurgische plannen binnen korte tijd en van hoge kwaliteit worden geleverd, zonder dat een anatomisch model nodig is. Met ons platform kunnen chirurgen CT- of MRI-beelden uploaden en hun cases bij ons indienen, de voortgang volgen en deze bekijken als interactieve virtuele 3D-modellen. In het kader van onze samenwerkingen met enkele toonaangevende medische technologiebedrijven wordt ons platform hernoemd en aangepast aan het specifieke productaanbod en de behoeften van onze partners.

In veel gevallen gebruiken chirurgen op maat gemaakte chirurgische geleiders of implantaten om het chirurgische plan in de operatiekamer uit te voeren. Onze 3D-geprinte chirurgische geleiders omvatten gewrichtsvervangingsgeleiders voor knie-, schouder- en heupoperaties, osteotomie-geleiders en CMF-geleiders, terwijl onze 3D-geprinte implantaten heuprevisie-implantaten, schouderimplantaten en CMF-implantaten omvatten. De chirurgische geleiders en implantaten die wij printen voor patiënten in de Verenigde Staten zijn door de FDA goedgekeurd. Voor zover wettelijk vereist, dragen onze medische hulpmiddelen voor patiënten in de EER de juiste CE-markeringen.

Wij richten ons op grote markten voor chirurgie en interventionele behandelingen op het gebied van orthopedie, CMF en cardiovasculaire geneeskunde via samenwerkingsovereenkomsten met toonaangevende fabrikanten van medische hulpmiddelen, waaronder DePuy Synthes, Zimmer Biomet, Enovis, Abbott, Medtronic en Smith & Nephew. Op grond van deze overeenkomsten bieden wij planningsdiensten aan en printen wij gewrichtsvervangingen en/of geleiders. Onze samenwerkingspartners distribueren deze onder hun eigen merken, samen met hun eigen implantaten, in de Verenigde Staten, Canada, Zuid-Afrika, Latijns-Amerika, Europa, China, Japan en Australië. Wij maken gebruik van de distributiecapaciteiten van onze partners om onze aanwezigheid in deze grote markten uit te breiden. Tegelijkertijd benutten onze partners onze expertise op het gebied van 3D-printen om chirurgen chirurgische planning en op maat gemaakte hulpmiddelen te bieden.

We richten ons ook op bepaalde gespecialiseerde toepassingen met een hoge toegevoegde waarde door zelf de volledige oplossing te bieden, inclusief de levering van plannings- en simulatiediensten, implantaten en geleiders rechtstreeks aan het ziekenhuis of de chirurg. Dergelijke toepassingen omvatten op maat gemaakte structurele hartplanning, CMF-implantaten en -geleiders, heuprevisie- en schouderimplantaten in een gepatenteerde poreuze matrixconfiguratie en osteotomiegeleiders. Via Engimplan distribueren wij implantaten en instrumenten in Brazilië. Wij bieden zowel traditionele als 3D-geprinte CMF-producten aan, evenals een breder portfolio met productlijnen voor trauma- en sportgeneeskunde.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

We werken ook samen met klanten om anatomische modellen te printen die kunnen worden gebruikt voor een breed scala aan toepassingen, zoals het bepalen van de maat van medische hulpmiddelen, klinische proeven, training, communicatie met patiënten en marketing.

Verkoop en marketing

Wij distribueren onze medische software via ons eigen salesteam, onze website en PACS-partners. Sommige van deze partners bieden ook onze OrthoView-oplossingen aan in hun product-aanbod voor ziekenhuizen. Onze medische hulpmiddelen verkopen wij via overeenkomsten met samenwerkingspartners zoals Zimmer Biomet en DePuy Synthes. In gespecialiseerde markten brengen wij onze 3D-geprinte medische hulpmiddelen en andere klinische diensten op de markt en distribueren deze via onze ervaren engineers. Zij bouwen een nauwe samenwerking op met key opinion leaders in elk van deze marktsegmenten.

Al onze activiteiten in ons segment Materialise Medical worden gecoördineerd en gecontroleerd vanuit ons hoofdkantoor in België, dat toezicht houdt op het productbeheer en de verkoop van onze medische hulpmiddelen en softwareproducten.

Klanten

De klanten van ons segment Materialise Medical omvatten voornamelijk medische technologiebedrijven, ziekenhuizen, universiteiten, onderzoeksinstituten en industriële bedrijven. Wij hebben één individuele klant die in 2025 verantwoordelijk was voor meer dan 10% van onze totale omzet (2024: 1; 2023: 1) in het segment Materialise Medical.

Samenwerkingspartners

Wij werken samen met toonaangevende bedrijven in de medische technologie en met academische instellingen voor de ontwikkeling en distributie van onze software voor chirurgische planning, diensten en producten. Voorbeelden van samenwerkingspartners zijn onder andere Zimmer Biomet, DePuy Synthes, Enovis, Integra, Lima, Mathys, Medtronic, Abbott en Corin. Op basis van deze partnerships ontwikkelen en licentiëren we software en verkopen we chirurgische planningsoplossingen, geleiders en implantaten, onder meer voor knie- en schoudervervangingen, CMF- en thoracale ingrepen. Onze samenwerkingspartners kunnen deze producten vervolgens onder hun eigen merk, samen met hun eigen implantaten, verdelen, voornamelijk in de Verenigde Staten, Europa, Japan en Australië. Daarnaast verlenen wij licenties aan samenwerkingspartners voor het gebruik, de marketing en de distributie van software of chirurgische geleiders en implantaten. Een aantal van de licenties die wij hebben verleend voor onze producten en software geeft exclusieve rechten, bijvoorbeeld met betrekking tot een specifiek medisch vakgebied of de software of het product dat tijdens de samenwerking is ontwikkeld. Bepaalde samenwerkingspartners kunnen daarnaast een recht van eerste weigering hebben ten aanzien van gerelateerde producten of samenwerkingen. De vergoedings-structuren in het kader van deze afspraken variëren en kunnen een eenmalige vergoeding, royalty's, mijlpaalbetalingen gekoppeld aan bepaalde doelstellingen, en vergoedingen voor de diensten, het onderhoud en de trainingen die wij leveren in verband met onze software en producten omvatten.

Concurrentie

In het segment Materialise Medical concurreren wij met een aantal bedrijven die software op basis van medische beelden, 3D-geprinte chirurgische modellen of medische hulpmiddelen aanbieden, zoals 3DSystems, Stratasys, Simpleware en Pie Medical. Daarnaast concurreren wij met medische technologiebedrijven die 3D-geprinte medische hulpmiddelen en bijbehorende softwarediensten ontwikkelen en op de markt brengen.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)



> Het was indrukwekkend om te zien dat deze software in staat is zulke complexe componenten te realiseren. Het carter is een treffend voorbeeld van hoe innovatie grenzen kan verleggen.
>
> Florian Kellermann,
> Production Manager LPBF
> bij de BÖLLINGER GROUP

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Groeimogelijkheden

Het segment Materialise Medical is de markt waarin wij naar ons oordeel het meest direct onze missie kunnen realiseren en kunnen bijdragen aan een gezondere wereld. Wij zijn van mening dat gepersonaliseerde chirurgische benaderingen, doordat zij een hogere voorspelbaarheid en nauwkeurigheid bieden, leiden tot betere patiëntuitkomsten, minder complicaties en hogere overlevingskansen op lange termijn. Personalisatie zorgt ook voor operationele efficiëntie doordat een breed scala aan instrumenten wordt vervangen door op maat gemaakte versies. Dit maakt chirurgische ingrepen efficiënter en verlaagt bovendien de kosten van operationele stappen, zoals sterilisatie. Gepersonaliseerde chirurgische benaderingen bieden voordelen, niet alleen bij complexe ingrepen, en wij zijn van mening dat op maat gemaakte oplossingen in de toekomst steeds vaker zullen worden toegepast.

Hierdoor investeren we momenteel aanzienlijk in de ontwikkeling van nieuwe producten en in de optimalisatie van bestaande producten wat betreft kosten en doorlooptijden. Daarnaast investeren we in de uitbreiding van ons distributiekanaal binnen de verschillende subsegmenten van ons segment Materialise Medical en in nieuwe markten.

Als gevolg van de trend binnen de medische wereld richting meer patiëntspecifieke apparaten en behandelingen, evenals naar geavanceerdere planningsmethoden, richten steeds meer academische, klinische en commerciële onderzoekers zich op gepersonaliseerde medische behandelingen. Omdat deze nieuwe producten en behandelingen alleen op de markt kunnen worden gebracht als voldaan wordt aan zeer strikte regelgevende vereisten, zijn wij van mening dat er kansen zijn voor veilige en stabiele medische softwaretools, zoals onze Materialise Mimics, die aanzienlijke regelgevende toetsing kunnen doorstaan. Daarnaast biedt toenemende regelgeving kansen voor onze klinische diensten. Hierbij kunnen wij onze ruime ervaring in de medische sector en onze robuuste kwaliteitsmanagementsystemen optimaal inzetten.

Steeds meer ziekenhuizen hebben gepersonaliseerde oplossingen geïmplementeerd en hebben on-site 3D-printfaciliteiten opgezet voor het on-site printen van gepersonaliseerde oplossingen. Wij zijn van mening dat de vraag naar onze klinische diensten, softwareoplossingen en onze expertise in het opzetten van operationele processen toeneemt. Hiermee kunnen wij op maat gemaakte oplossingen ontwerpen die voldoen aan de geldende regelgeving.

Wij investeren aanzienlijk in de ontwikkeling van nieuwe oplossingen voor submarkten buiten de orthopedie en CMF. Dit omvat onder andere planningshulpmiddelen voor de cardiovasculaire en respiratoire markten.

1.2.4.2 Ons segment Materialise Software

Binnen ons segment Materialise Software bieden we wereldwijd eigen software aan via programma's en platforms waarmee bedrijven een efficiënte, betrouwbare en duurzame 3D-printproductie kunnen opzetten. Onze software ondersteunt zowel grote als kleine OEM's (fabrikanten van originele apparatuur) en 3D-printservicebureaus die een breed scala aan onderdelen voor hun klanten produceren. Deze richt zich op de behoeften van grote bedrijven die op grote schaal produceren, hetzij via serial manufacturing, hetzij via mass customization. In al deze omgevingen zijn wij ervan overtuigd dat onze software zowel operationele uitmuntendheid als flexibiliteit mogelijk maakt. We werken rechtstreeks samen met verschillende fabrikanten van 3D-printers om de functionaliteit van 3D-printers en 3D-printprocessen mogelijk te maken en te verbeteren. We hebben software ontwikkeld die als interface fungeert tussen vrijwel alle soorten industriële 3D-printers en diverse software-toepassingen en scan-technologieën, waaronder computer-aided design (of CAD)/computer-aided manufacturing (of CAM)-pakketten en 3D-scanners, door gegevensvoorbereiding en procesplanning en -uitvoering mogelijk te maken. Onze programma's zijn compatibel met machines van toonaangevende fabrikanten van originele apparatuur (OEM's), waaronder, maar niet beperkt tot, EOS GmbH, HP Inc., Renishaw PLC, Nikon SLM Solutions AG, Stratasys Ltd., Trumpf (DUBAG Group GmbH), Uniontech Corporation, Colibrium en Voxeljet AG. Daarnaast zijn wij samenwerkingsverbanden aangegaan met toonaangevende CAD-, CAM- en productlevenscyclusmanagementbedrijven (product lifecycle management - PLM), zoals Siemens en PTC.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Deze partnerships hebben als doel onze additive manufacturing-technologie te integreren in de NX-software van Siemens en de Creo-software van PTC. Hierdoor kan het proces van ontwerp tot productie van producten die via additive manufacturing worden vervaardigd, worden gestroomlijnd. Wij hebben ook de connectiviteit versterkt door ons platform te openen en integratie toe te staan met bredere ecosystemen, zoals post-processing-oplossingen zoals AMFlow. Wij bieden software waarmee onze klanten de volledige workflow van een 3D-printoperatie met meerdere 3D-printers, verschillende operators en complexe gegevensstromen en logistieke vereisten efficiënter kunnen organiseren. Wij zijn ervan overtuigd dat de mogelijkheden van onze softwareproducten en hun unieke compatibiliteit met verschillende 3D-printsystemen de norm blijven bepalen in de markt voor professionele 3D-printsoftware. Klanten die machines van meerdere OEM's gebruiken, evenals klanten die grootschalige 3D-printoperaties uitvoeren, behoren tot degenen die het meeste baat hebben bij onze softwarepakketten. Wij zijn van mening dat deze klanten in veel gevallen compatibiliteit met onze software van de systemen van OEM's verlangen.

Per 31 december 2025 beschikte ons segment Materialise Software over een team van ongeveer 275 voltijdsequivalenten en volledig toegewezen consultants, waarvan ongeveer 33% werkzaam was op ons hoofdkantoor in België en de overige medewerkers verspreid waren over onze vestigingen in China, Colombia, Duitsland, Japan, Maleisië, Spanje, Zuid-Korea, Oekraïne, het Verenigd Koninkrijk en de Verenigde Staten.

Bedrijfsmodel

Binnen ons segment Materialise Software realiseren wij omzet uit softwarelicenties, onderhoudscontracten, de verkoop van hardwarecontrollers voor onze Materialise Controllers en diensten voor maatwerksoftwareontwikkeling. Daarnaast bieden wij consultancy- en trainingsdiensten aan. Wij licentiëren onze softwareproducten aan klanten op basis van een tijdgebonden licentie of een permanente licentie. In het geval van een permanente licentie bieden wij jaarlijkse onderhoudscontracten aan die software-updates en ondersteuning omvatten. Daarnaast bieden wij ook diverse cloudgebaseerde oplossingen aan. Met behulp van onder andere ons CO-AM-ecosysteem versnellen wij de migratie van onze softwareoplossingen naar de cloud aanzienlijk, die wij samen met onze licentiegebaseerde oplossingen willen aanbieden. Voor onze diensten op het gebied van maatwerksoftware rekenen wij ofwel op basis van tijd en materiaal, ofwel tegen een vaste prijs.

Voor de jaren eindigend op 31 december 2025, 2024, en 2023, genereerde ons segment Materialise Software een omzet van respectievelijk € 40.9 miljoen, € 43.9 miljoen, en € 44.4 miljoen, wat neerkomt op respectievelijk 15.3%, 16.5%, en 17.4% van onze totale omzet.

Software

Wij hebben een gediversifieerd portfolio van softwaretoepassingen die inspelen op verschillende kansen in de 3D-printmarkt. Onze decennialange ervaring in additive manufacturing komt tot uiting in de geavanceerde 3D-printsoftware en tools voor bedrijfsbeheer die wij onze klanten bieden. Wij zijn van mening dat elk van onze softwaretoepassingen een toonaangevende technologie is of het potentieel heeft dit te worden binnen zijn eigen domein. Wij zijn er verder van overtuigd dat onze neutrale platformaanpak onze software in staat stelt om meer innovatie en keuzemogelijkheden binnen het 3D-printersoftware-ecosysteem te stimuleren. Tegelijkertijd biedt het gebruikers van 3D-printers krachtigere en flexibelere printmogelijkheden.

Wij bieden met name de volgende softwareapplicaties aan:

Magics

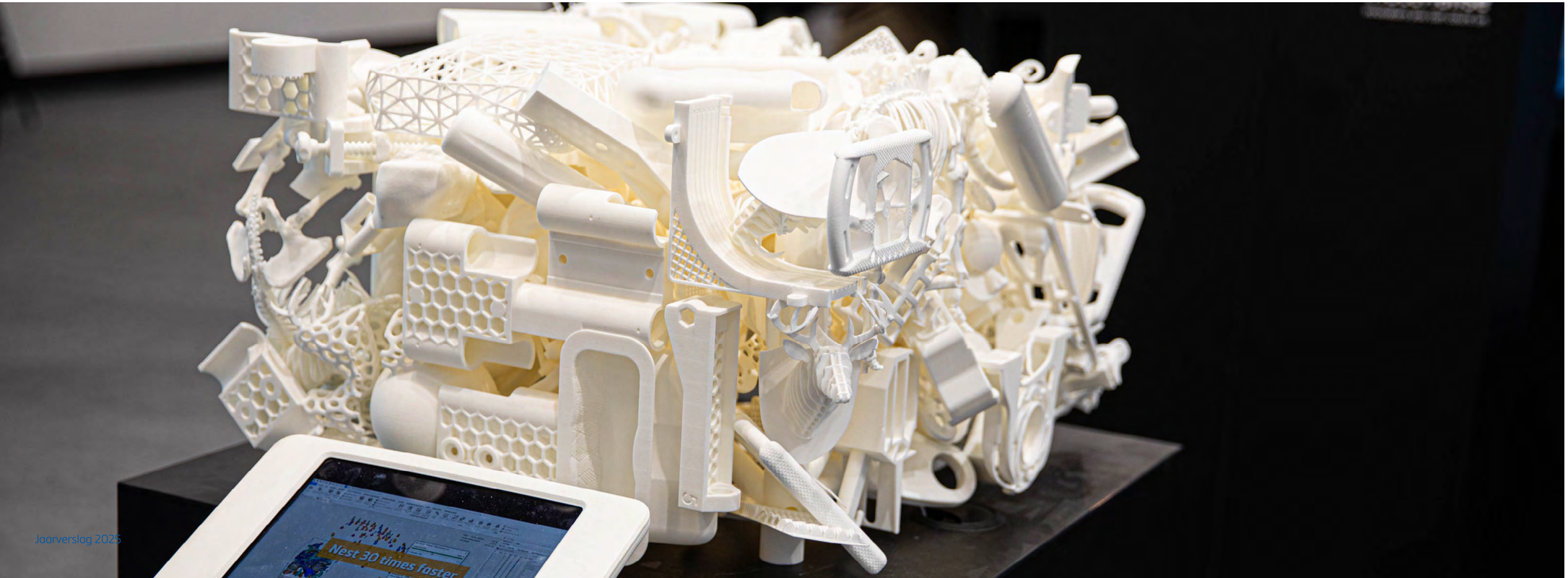
Met Magics kunnen klanten een breed scala aan CAD-formaten importeren, evenals de standaard bestandsformaten 3MF en STL. Daarnaast ondersteunt Magics ons eigen verrijkte BREP- en MeshREP-dataformaat, volledig klaar voor additive manufacturing. De toepassingen van Magics omvatten het repareren en optimaliseren van 3D-modellen, het analyseren van onderdelen, het aanbrengen van procesgerelateerde ontwerpwijzigingen in de bestanden van klanten, het ontwerpen van ondersteunings-structuren, het documenteren van klantprojecten, het plaatsen van meerdere onderdelen in één printopdracht (nesting) en het plannen van het productieproces.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Onze Magics-productreeks is uitgebreid met modules die de functionaliteit en het gebruiksgemak voor onze klanten verder vergroten. Zo speelt de Magics Import Module een belangrijke rol bij het efficiënt omzetten van CAD-ontwerpen naar gefabriceerde producten door vrijwel alle standaard CAD-formaten in Magics te importeren. De Magics Structures Module is ontworpen om klanten te helpen het gewicht en het materiaalverbruik in hun ontwerpen te verminderen. Wij hebben ook logistieke modules ontwikkeld, zoals de Magics SG Module, die hulpmiddelen biedt voor het ontwerpen van ondersteuningsstructuren tijdens het 3D-printproces. Daarnaast is er de Magics Sinter Module, die oplossingen biedt voor geautomatiseerd onderdeel-nesting, het beschermen van kleine en kwetsbare onderdelen en het terugvinden ervan na het printen. De Magics Simulation Module stelt onze gebruikers in staat het bouwproces virtueel te simuleren en optimaliseert de voorbereiding van het printproces op basis van de simulatieresultaten. Dit verkleint de kans op mislukte prints en verbetert de uitkomsten.

Naast het aanbieden van geavanceerde functionaliteit voor datavoorbereiding aan onze gebruikers, richt onze Magics-productsuite zich ook op automatisering en andere productiviteitsverbeteringen. Bovendien zorgt het voor interconnectiviteit tussen machines en enterprise-softwareplatforms.

Wij hebben ook specifieke versies van de Magics-toepassing op de markt gebracht, waaronder: Magics Essentials, een instappakket met geavanceerde functionaliteit voor datavoorbereiding; Magics Print, dat de belangrijkste hulpmiddelen voor bouwvoor-



In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)



bereiding combineert met eenvoudige technologie voor het genereren van bouwbestanden; en MiniMagics/MiniMagicsPro, die oplossingen biedt voor bekijken, communiceren en offertes opstellen voor klanten die werken in datavoorbereiding of in offerte- en kwaliteitscontroleteams. Gebruikers van Magics Essentials en Magics Print kunnen upgraden naar onze Materialise Magics-productsuite als ze de volledige functionaliteit voor gegevens- en bouwvoorbereiding in één pakket tot hun beschikking willen hebben.

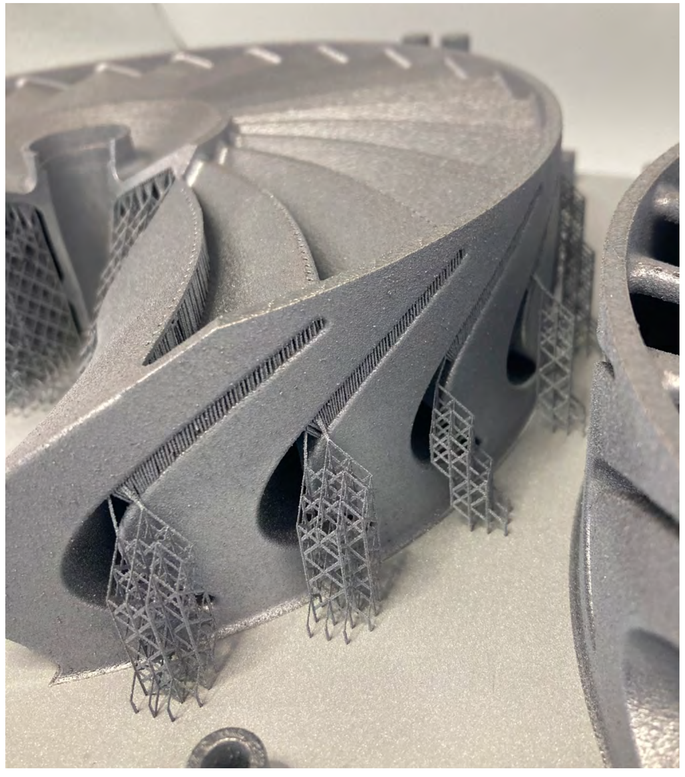
CO-AM

CO-AM is een softwareplatform voor additive workflows en digitale productie die is ontworpen als een open en collaboratief ecosysteem. Het ondersteunt klanten in grote productie-industrieën en omvangrijke AM-servicebureaus bij het opschalen en integreren van hun additive manufacturing-activiteiten binnen complexe toeleveringsketens en IT-omgevingen. De projectgegevens van de klant vormen de kern van het CO-AM-platform. Het brengt de eigen applicaties van Materialise en oplossingen van externe partners samen, waardoor klanten een op maat gemaakte omgeving kunnen bouwen die meegroeit met hun behoeften. Het CO-AM-platform biedt een reeks applicaties die essentieel zijn voor organisaties die hun additive manufacturing-capaciteit willen opschalen. Deze oplossingen stellen organisaties in staat hun activiteiten te plannen, te beheren en te optimaliseren. Het platform omvat gecentraliseerd orderbeheer, offertes en kostenberekening, productieplanning, productieschema's, postproductiebeheer, machine-connectiviteit, kwaliteitsbeheer en productieanalyses.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Streamics

Streamics is ons bestaande 3D-printplanningssysteem dat wij beschouwen als de voorloper van het CO-AM-platform. We migreren de functionaliteit van Streamics geleidelijk naar ons CO-AM-platform. Zodra de functionaliteit van Streamics volledig is geïntegreerd in CO-AM, zal er een overgangsplan worden opgesteld om bestaande Streamics-klanten de komende jaren te migreren naar het Link3D-platform. In de tussentijd blijven we Streamics en zijn klanten onderhouden en ondersteunen.



3-matic

3-matic is een veelzijdige toepassing die onder andere ontwerp-aanpassingen, ontwerpsimplificatie, 3D-texturing, re-meshing en forward engineering direct naar standaard mesh-bestanden voor additive manufacturing mogelijk maakt. Met de consultancydiensten van Materialise kunnen gerichte oplossingen voor ontwerp-automatisering worden gecreëerd voor specifieke workflows.

Build Processors

We werken nauw samen met een breed scala aan OEM's van 3D-printers om op maat gemaakte en geïntegreerde oplossingen voor hun additive manufacturing-machines te ontwikkelen. Onze build processors vertalen de 3D-modelgegevens automatisch naar laaggegevens om geslicede geometrie te leveren en kunnen deze koppelen aan de juiste bouwparameters om de besturingssoftware van de machine te voeden. Een ander belangrijk voordeel van onze build processors is dat ze tweerichtingscommunicatie tussen Magics en 3D-printers mogelijk maken. We ontwikkelen ook de metal build processors in Materialise Bremen, waardoor wij een breed scala aan metalen 3D-printers kunnen ondersteunen. Bovendien kunnen bedrijven zoals Siemens en PTC, door het licentiëren en integreren van ons build processor framework, profiteren van het uitgebreide ecosysteem van build processors dat wij samen met OEM's hebben ontwikkeld. In de afgelopen jaren hebben we de architectuur van onze build processor omgevormd tot een cloud-native oplossing. Naast de standaard build flows maken de architectuur en de beschikbaarheid van een BP-SDK (Software Development Kit) het ook mogelijk om op maat gemaakte build-pijplijnen te scripturen. Dit stelt zowel bedrijven als leveranciers van 3D-printers in staat om het gedrag en de output van de build processor aan te passen en te optimaliseren. Deze BP-SDK is beschikbaar voor klanten om hun eigen build-pijplijnen te bouwen, terwijl ze de mogelijkheid hebben om hun eigen intellectuele eigendom in deze pijplijnen te integreren. Wij zijn van mening dat dit zeer waardevol is in de context van massaproductie.

e-Stage

e-Stage is een softwareoplossing die de productiviteit van additive manufacturing verhoogt door het automatiseren van het genereren van ondersteuningsstructuren, het optimaliseren van het bouwproces en het verminderen van de tijd die onze klanten besteden aan nabewerkingen, zoals het verwijderen van supports en schuren. e-Stage is ontworpen om het materiaalgebruik te beperken, 3D-nesting mogelijk te maken en mislukte prints te minimaliseren. e-Stage voor kunststof is sinds september 2007 op de markt beschikbaar, en in het najaar van 2017 hebben wij e-Stage voor metaal uitgebracht.

Identify3D

Identify3D is een reeks producten die in CO-AM kan worden geïntegreerd en waarmee klanten datasets kunnen beveiligen gedurende het volledige proces van 3D-printen. Het beveiligen van data betekent dat er een digital rights management tool wordt toegevoegd aan de onderdeelgegevens. Deze tool beschermt de geometrische informatie van de bestanden, maar kan ook worden uitgebreid met procesinformatie, zoals het aantal keer dat een bestand mag worden geprint of de exacte

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

specificaties voor het printen van het bestand. Databeveiliging wordt steeds belangrijker, zowel doordat een toenemend aantal componenten seriematig wordt geproduceerd via additive manufacturing, als door het groeiende belang van gedecentraliseerde productie van additive manufacturing.

Layer Analysis

Layer Analysis is een machine learning (ML)-tool die afbeeldingen interpreteert die tijdens het printen van onderdelen worden gemaakt en zoekt naar afwijkingen in het printproces. De tool combineert de door ML geïdentificeerde afwijkende volumes met de te produceren 3D-bestanden, waardoor gebruikers direct na het voltooien van een print kunnen detecteren of bepaalde geprinte onderdelen defecten vertonen. Op deze manier kunnen onnodige en dure nabewerkingen en (niet-destructieve) kwaliteitscontroles worden vermeden. Daarnaast helpt het klanten bij het bepalen van toelaatbare afwijkingen die de uiteindelijke kwaliteit van het onderdeel niet beïnvloeden.

Verkoop en marketing

Wij brengen onze software op de markt en distribueren deze rechtstreeks via ons salesteam, onze eigen website en via externe distributeurs. Ons Belgische team coördineert de wereldwijde marketingstrategie en de verkoopprocessen. Medewerkers van onze lokale vestigingen beheren de verkoop in specifieke markten en bieden technische ondersteuning voor en na de verkoop aan onze klanten. Daarnaast maken we gebruik van een groeiend netwerk van distributeurs en wederverkopers om onze oplossingen in specifieke regio's of marktsegmenten beschikbaar te maken.

Bovendien distribueren machinefabrikanten en hun lokale dealers onze softwareproducten vaak samen met hun 3D-printers. Onze software verhoogt de toegevoegde waarde van de printers en breidt het scala aan toepassingen uit dat met de machines mogelijk is.

Klanten

De klanten van ons segment Materialise Software omvatten zowel fabrikanten van 3D-printers als productiebedrijven en contractfabrikanten in diverse sectoren, zoals de auto-industrie, lucht- en ruimtevaart, consumentengoederen en hoortoestellen, evenals externe 3D-printservicebureaus. Onze klantenbasis voor het segment Materialise Software is verspreid over Azië, Europa en Noord- en Zuid-Amerika.

Concurrentie

In ons segment Materialise Software hebben we te maken met indirecte concurrentie van software die door OEM's van 3D-printers wordt ontwikkeld. Deze software is vaak gericht op een 'gesloten ecosysteem', wat betekent dat ze uitsluitend op hun eigen machines is afgestemd. Daarnaast concurreren we met bedrijven die software aanbieden voor een of meerdere specifieke functionele gebieden die door onze oplossingen worden gedekt, zoals aanbieders van traditionele CAD-software. We concurreren rechtstreeks met andere aanbieders van software voor het beheer van additive manufacturing en machinebesturing, waaronder aanbieders van open-source-software.

Groeimogelijkheden

Wij zijn ervan overtuigd dat 3D-printen in toenemende mate zal worden ingezet voor de productie van complexe of op maat gemaakte eindproducten. We verwachten dat het aantal fabrikanten van 3D-printers dienovereenkomstig zal toenemen, waarbij sommige nieuwe spelers zich in eerste instantie meer richten op de hardware dan op de softwarecomponent van hun 3D-printers. Daarom voorzien we een groeiende vraag naar hoogpresterende industriële 3D-printsoftwareplatforms. De nieuwe producten die we hebben ontwikkeld en momenteel ontwikkelen, waaronder het CO-AM-platform, Process Tuner, Workflow Automation en op maat gemaakte build processors, spelen specifiek in op wat volgens ons de behoeften zullen zijn van deze groeiende markt voor de productie van onderdelen voor eindgebruik.

Wij zijn van mening dat het vergroten van ons marktaandeel gepaard gaat met het versterken van onze relaties met onze klanten en partners. Deze uitbreiding hangt niet alleen af van productinnovatie en investeringen in de ontwikkeling van tools, maar vereist ook een vernieuwing van ons bedrijfsmodel. Hoewel wij ons richten op nieuwe groepen producenten van 3D-printers en klanten, is het belangrijk op te merken dat niet alle partijen mogelijk zullen overstappen op onze nieuwe oplossingen. Bovendien kan de overgang naar een modulaire aanpak, waarbij we verschillende configuraties van onze oplossingen aanbieden, op korte termijn gevolgen hebben voor de omzet. In tegenstelling tot voorgaande jaren omvat onze strategie voor 2026 geen uitbreiding van onze marketing- en verkoopactiviteiten. In plaats

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

daarvan hebben we ons salesteam in 2024 geherstructureerd om een verschuiving van pure productverkoop naar oplossingsgerichte verkoop te ondersteunen. Deze transitie is weliswaar veelbelovend, maar brengt ook risico's met zich mee, aangezien het langer kan duren dan verwacht voordat de salesteams zich volledig hebben aangepast. Momenteel investeren we in het professional services-team om onze klanten beter te ondersteunen, maar we breiden onze marketing- en verkoopactiviteiten in het algemeen niet uit.

Naarmate we meer platformoplossingen verkopen, pre-print-functionaliteit integreren in CO-AM als cloud-native component en onze algoritmen beschikbaar maken voor gebruik door OEM's en partners, kunnen onze verdienmodellen evolueren. Hoewel deze verschuiving kansen biedt, brengt ze ook risico's met zich mee. Een belangrijke zorg is dat onze overgang naar nieuwe businessmodellen, go-to-marketstrategieën en op oplossingen gebaseerde verkoop mogelijk niet aanslaat bij klanten of onbedoeld delen van onze kernomzet kan aantasten.

1.2.4.3 Ons segment Materialise Manufacturing

Binnen ons segment Materialise Manufacturing bieden we voornamelijk 3D-printdiensten aan industriële klanten, waarvan het merendeel in Europa is gevestigd. Daarnaast hebben we bepaalde gespecialiseerde groeimarkten geïdentificeerd en leveren we daar 3D-printservices aan.

Veel van de onderdelen die we printen vereisen functionaliteit die niet kan worden geleverd met andere productieprocessen. Wij zijn van mening dat onze industriële klanten de hoge kwaliteit, nauwkeurigheid, complexiteit, duurzaamheid, functionaliteit en de variatie in grootte, schaal en materialen van de 3D print services die wij aanbieden, zeer waarderen. Wij leveren producten aan sterk gereguleerde sectoren, zoals de lucht- en ruimtevaart, defensie, medtech, halfgeleiders, machinebouw en kwaliteitscontrole-materiaal. Onze toepassingen, technologie en hardware stellen ons in staat om te voldoen aan hoge kwaliteitsnormen binnen een gecertificeerde productieomgeving.

Per 31 december 2025 bestond ons segment Materialise Manufacturing uit 729 voltijdsequivalenten en volledig toegewezen consultants, waarvan 25% werkzaam was op ons hoofdkantoor in België en bij Materialise Motion en RapidFit+. De overige medewerkers waren verspreid over onze vestigingen in Oostenrijk, Tsjechië, Frankrijk, Duitsland, India, Italië, Japan, Maleisië, Polen, Spanje, Oekraïne, het Verenigd Koninkrijk en de Verenigde Staten.

Bedrijfsmodel

Het merendeel van onze omzet in het segment Materialise Manufacturing wordt gegenereerd door de verkoop van onderdelen die wij voor onze klanten printen. Een kleiner deel van de omzet komt uit de verkoop van scanners (bijvoorbeeld voetscanplaten voor Materialise Motion), softwareoplossingen in onze brillen- en schoenzolenactiviteiten, en adviesdiensten die klanten voornamelijk helpen toepassingen voor 3D-printen te vinden.

> “Door samen met Materialise de voordelen van additive manufacturing (AM) ten volle te benutten, konden wij de ontwerp-iteraties voor meerdere cruciale componenten van ons microsurgiesysteem aanzienlijk versnellen. Hierdoor konden we veel sneller dan anders mogelijk zou zijn geweest de stap zetten van prototype naar product.
>
> Massimiliano Simi,
> Oprichter en Vice President van R&D bij MMI



In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Voor de jaren eindigend op 31 december 2025, 2024, en 2023, genereerde ons segment Materialise Manufacturing een omzet van respectievelijk € 92.5 miljoen, € 106.5 miljoen, en € 110.3 miljoen, wat neerkomt op respectievelijk 34.6%, 39.9%, en 43.1% van onze totale omzet.



B2B-services

Wij bieden de volgende diensten aan in ons segment Materialise Manufacturing:

Oplossingen voor additive manufacturing

Wij bieden ontwerp- en engineeringdiensten, rapid prototyping en additive manufacturing van productieonderdelen aan klanten in de auto-, consumentengoederen-, industriële goederen-, halfgeleider-, kunst- en architectuur- en luchtvaartsector. Onze servicecentra bieden een verscheidenheid aan 3D-printtechnologieën, waaronder stereolithografie, lasersinteren, Filament Fusion of FDM, PolyJet, Multi Jet Fusion, selectief lasersmelten of SLM, en vacuümgieten. Wij beschikken over een speciale productielijn voor het vervaardigen van lucht- en ruimtevaartgecertificeerde componenten met behulp van een aantal technologieën en materialen.

Gespecialiseerde industriële oplossingen

Wij hebben oplossingen voor additive manufacturing ontwikkeld die geschikt zijn voor bepaalde gespecialiseerde industriële toepassingen.

Onze RapidFit+-activiteiten maken gebruik van additive manufacturing om klanten in de automobielsector te voorzien van op maat gemaakte, zeer nauwkeurige en in bepaalde gevallen octrooibeschermde meet- en opspanmiddelen. Met behulp van additive manufacturing-technologie zijn wij van mening dat RapidFit+-opspansystemen meer functionaliteit en flexibiliteit bieden dan de traditionele opspansystemen die momenteel veelvuldig in de automobielsector worden gebruikt. Daarnaast bieden wij productiegereedschappen aan die naar onze mening aanzienlijk ergonomischer zijn en een verbeterde functionaliteit bieden in vergelijking met traditionele opspanningen.

ACTech levert gespecialiseerde oplossingen, voornamelijk voor de automobielsector. ACTech verzorgt met name de prototyping van zeer complexe metalen componenten door middel van giettechnieken die producten opleveren met prestaties van productiekwaliteit. Het gieten gebeurt met behulp van geavanceerde 3D-geprinte zandmallen, terwijl de uiteindelijke functionaliteit van de componenten wordt bereikt door een volledig geïntegreerde nabewerking van de componenten in onze CNC-werkplaats.

Wearables-initiatieven in de consumentenindustrie

We hebben twee wearables-verticalen ontwikkeld voor de consumentenmarkt. Wij zijn van mening dat 3D-printen en designautomatisering een groot potentieel hebben om zowel consumenten als zorgprofessionals te helpen het comfort, de gezondheid en de prestaties te verbeteren door middel van gepersonaliseerde brillen of schoenen.

In onze brillensector bieden wij een complete oplossing voor 3D-geprinte, vaak op maat gemaakte brillenframes. Op basis van een scan identificeert gepatenteerde technologie de kritische parameters om automatisch brillen te ontwerpen die zijn afgestemd op het gezicht van de persoon. Het resulterende bestand kan worden geprint in onze brillenproductielijn, waarna wij de benodigde nabewerkingen, assemblage en verpakking verzorgen.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)



In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Via Materialise Motion bieden we een volledig pakket aan oplossingen voor voetverzorgingsprofessionals. We bieden digitale meetinstrumenten en gepersonaliseerde oplossingen aan voetverzorgingsprofessionals die voet- of loopproblemen behandelen. Met behulp van onze voetscanplaten kunnen we een dynamische scan van de voetzool maken. In combinatie met onze softwaretools creëren we op basis van deze scan op maat gemaakte inlegzolen. De inlegzolen worden 3D-geprint, nabewerkt en geassembleerd in een speciale productielijn. Onze onderzoeks- en productontwikkelingsteams streven ernaar een steeds uitgebreider pakket oplossingen te ontwikkelen voor patiënten met verschillende bewegingsproblemen.

Verkoop en marketing

Wij brengen onze diensten onder de aandacht bij klanten van onze additive manufacturing-oplossingen via ons salesteam en via onze website. Onze meer complexe productaanbiedingen worden rechtstreeks opgevolgd door gespecialiseerde salesteams, die zich qua afstand dicht bij onze grotere klanten bevinden en de behoeften van onze klanten afstemmen op het brede aanbod aan 3D-printtechnologieën en sectorspecifieke oplossingen die wij aanbieden. Meer gestandaardiseerde producten kunnen door onze klanten rechtstreeks worden besteld via ons Materialise OnSite webportal. Dit is een eigen geautomatiseerd systeem dat offertes genereert, bestellingen verwerkt en het printproces van begin tot eind beheert. Daarnaast kunnen klanten het productie- en verzendproces van hun product online volgen. Binnen onze grotere salesteams richten gespecialiseerde salesmanagers zich ofwel op rapid prototyping, onze traditionele en goed gevestigde markt, ofwel op de additive manufacturing van eindgebruiks-onderdelen, de markt waarin wij aanzienlijke groeikansen zien. Ons marketingteam in België houdt toezicht op onze wereldwijde marketingstrategie. Daarnaast beheren medewerkers op ons Belgische hoofdkantoor en in onze lokale vestigingen de verkoop voor specifieke markten en accounts en bieden ze backoffice- en productiebeheerondersteuning aan onze klanten.

Voor onze gespecialiseerde markten en wearables-initiatieven hebben we aparte salesteams die onze klanten de nodige expertise in hun domein bieden. Onze salesteams benaderen de markt rechtstreeks, maar in sommige gevallen werken we lokaal ook samen met partners of distributeurs om specifieke markt-segmenten te bedienen, zoals de grote groepen opticiens en voetzorgprofessionals.

Klanten

De klanten van ons segment Materialise Manufacturing zijn actief in een breed scala aan sectoren, waaronder de auto-industrie, lucht- en ruimtevaart, medtech, halfgeleiders, industriële goederen, kunst en design, en consumentengoederen. Voor deze klanten bieden wij een volledig dienstenpakket, variërend van ontwerp en engineering tot rapid prototyping en gecertificeerde productie van eindgebruiksonderdelen.

Met onze ontwerp- en engineeringdiensten ondersteunen wij bovendien klanten bij hun initiële conceptontwikkeling of bij het optimaliseren van een ontwerp voor 3D-printen. Ons ontwerp- en engineeringteam, dat bestaat uit gespecialiseerde ontwerpers en CAD-ingenieurs, biedt toegewijde ontwerp- en softwareonders-teuning voor additive manufacturing, inclusief hermodellering en bestandsvoorbereiding, evenals 3D-scannen en meten. Ons team biedt ook trainingen aan engineeringprofessionals die actief zijn in diverse markten om de acceptatie van ontwerp voor additive manufacturing te versnellen.

De klanten van ons Materialise OnSite platform plaatsen hun bestellingen via onze website. Materialise OnSite-klanten zijn doorgaans industriële klanten en onafhankelijke ontwerpers die snel en betrouwbaar prototypes van onderdelen willen maken, waarbij ze vaak gebruikmaken van fast-lane-machines om korte doorlooptijden te garanderen voor tijdskritische projecten.

Het merendeel van onze gestandaardiseerde additive manufacturing- en rapid prototyping-oplossingen wordt uitgevoerd op basis van eenmalige contracten of inkooporders met de klant. In deze contracten en inkooporders worden de prijsstelling, levering en andere voorwaarden van de bestelling vastgelegd. Voor onze additive manufacturing-dienstverlening van eindgebruiksonderdelen is een volledig nieuwe aanpak nodig om te waarborgen dat onderdelen volgens de afgesproken standaarden worden geproduceerd. Hiervoor hebben wij processen opgesteld om nieuwe klanten in te werken. Een voorbeeld hiervan is onze speciale productielijn voor de luchtvaart, ondersteund door de certificeringen EN9100 en EASA Part 21G, waarmee wij momenteel kunststofonderdelen produceren voor onder andere de A350 XWB van Airbus. We verwachten dat naarmate de vraag naar onze Certified Additive Manufacturing-service toeneemt, we mogelijk meer langetermijnovereenkomsten met klanten zullen aangaan.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Voor de autofabrikanten en hun leveranciers die gebruikmaken van onze RapidFit+-dienst, worden de opspansystemen op maat ontworpen door speciale teams. Onze RapidFit+-klanten, waaronder hun kwaliteitsafdelingen, verwachten dat de opspansystemen aan hoge nauwkeurigheidsnormen voldoen. Verschillende autofabrikanten (OEM's) in Europa overwegen momenteel onze innovatieve oplossing als een mogelijke nieuwe standaard, terwijl een solide groep Tier 1-leveranciers in Europa RapidFit+ al heeft omarmd als een van hun opspansystemen.

Concurrentie

In onze activiteiten op het gebied van additive manufacturing-oplossingen concurreren we met een aantal bedrijven die industriële 3D-printdiensten aanbieden, waaronder Sculpteo, Prototal, Protolabs en Quickparts. Daarnaast verplaatsen grotere klanten hun 3D-printproductie vaak intern zodra hun bestellingen een bepaald volume bereiken. Dit biedt kansen voor zowel ons segment Materialise Software als ons segment Materialise Manufacturing, bijvoorbeeld voor het afstemmen van productiecapaciteit.

In de markt voor meet- en kwaliteitscontrole-opspansystemen waarop RapidFit+ zich richt, zijn ons geen directe concurrenten uit de 3D-printsector bekend. Wel hebben wij concurrentie van een groot aantal kleinere bedrijven die actief zijn in de meer traditionele gereedschapsproductie.

Groeimogelijkheden

Wij zijn van mening dat er bijzonder veel groeipotentieel is voor onze aanwezigheid in de markten voor additive manufacturing van complexe en/of unieke eindproducten, met name voor bepaalde onderdelen in de luchtvaart, medtech en voor brillen- en schoenenproducten. In de afgelopen jaren zijn steeds meer bedrijven additive manufacturing gaan gebruiken voor de productie in een breed scala aan industriële sectoren, waaronder luchtvaart, orthopedische implantaten, chirurgische geleiders, tandheelkundige copings en gehoorapparaten. Voor industriële eindgebruiksonderdelen zijn wij voornemens selectief te blijven investeren in de uitbreiding en het opzetten van gecertificeerde 3D-productieomgevingen die voldoen aan de hoge standaarden van de gespecialiseerde segmenten van de industriële productiemarkt waarop wij ons richten. Daarnaast zijn wij van mening dat onze lokale salesteams, die dicht bij onze klanten staan, evenals onze engineeringteams, die waar nodig extra expertise kunnen inbrengen, belangrijke en relatief unieke troeven zijn in deze markt waarin het de moeite waard is te blijven investeren.

Productie en levering

Wij produceren onze 3D-geprinte producten in onze servicecentra in België, Tsjechië, Duitsland, Polen, Japan, Brazilië en de Verenigde Staten. Wij printen het merendeel van onze producten intern met behulp van verschillende technologieën, waaronder stereolithografie, lasersinteren, FDM, PolyJet, Multi Jet Fusion, Powder Bed Fusion en vacuümgieten, en besteden alleen de productie van onderdelen uit wanneer bepaalde andere technologieën (zoals CNC-bewerkte componenten) nodig zijn of voor het afstemmen van de productiecapaciteit.

Per 31 december 2025 beschikten wij in deze servicecentra over in totaal 182 3D-printers, vijf vacuümgietmachines en 28 CNC-machines.

Per 31 december 2025 produceerden 56 printers uitsluitend onderdelen voor ons segment Materialise Medical, terwijl de overige 126 printers en vijf vacuümgietmachines onderdelen produceerden voor ons segment Materialise Manufacturing.

Per 31 december 2025 waren al onze 3D-printers en vacuümgietmachines ofwel eigendom van ons, ofwel in gebruik op basis van een leaseovereenkomst. Aan het einde van de leaseovereenkomsten (die doorgaans een periode van vijf jaar hebben) hebben wij de optie om de machines aan te kopen tegen een waarde van ongeveer 1.0% van hun oorspronkelijke waarde. Wij zijn verantwoordelijk voor het onderhoud van deze geleasede apparatuur.

Tijdens het printproces besteden wij veel tijd en aandacht aan de kwaliteitscontrole van onze producten door het handhaven van een uitgebreid kwaliteitscontroleprogramma, dat onder andere het controleren en documenteren van alle materiaalspecificaties, werkwijzen, onderhoud van apparatuur en kwaliteitscontrolemethoden omvat. Daarnaast inspecteren wij gedurende het gehele printproces al het grondmateriaal dat in onze producten wordt gebruikt. Wij beheren onze productieorders met behulp van labels of visuele referenties in onze interne database, barcodes, gecontroleerde prints en routers, waardoor wij onze producten tijdens het printproces kunnen traceren. Na voltooiing van het productieproces verpakken en labelen wij onze producten.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

De grondstoffen die worden gebruikt bij het printen van onze producten zijn voornamelijk aluminium-, titaniumlegering- en roestvrijstalen poeders, op epoxy gebaseerde fotohardende harsen, op PA12 en thermoplastisch polyurethaan (TPU) gebaseerde poeders en een reeks thermoplastische filamenten zoals ABS, PC en Ultem, evenals kwartszand en furanharsbindmiddel.

Met uitzondering van FDM-, stereolithografie- en PolyJet-materialen, zijn wij van mening dat geen van onze andere grondstofbehoeften in significante mate beperkt wordt door kritieke leveringsproblemen of prijsschommelingen. Wij zoeken continu naar alternatieve leveranciers om niet afhankelijk te zijn van een enkele leverancier mocht er een leveringsprobleem optreden. Daarnaast monitoren wij de kosten van onze grondstoffen om de kostprijs/prestatie te optimaliseren, zonder de verwachtingen van onze klanten of het veilige gebruik van de materialen in kritische toepassingen in gevaar te brengen. Onze 3D-printactiviteiten voor patiëntspecifieke chirurgische geleiders, modellen en implantaten vallen onder uitgebreide regelgeving. Wij werken met een gecertificeerd kwaliteitsmanagementsysteem conform de Amerikaanse Quality System Regulation, de good manufacturing practice-regelgeving en ISO 13485.



We zijn geregistreerd bij regelgevende instanties in de Verenigde Staten, Europa, Canada, Australië en andere rechtsgebieden. Waar vereist voorzien we onze producten van een CE-markering. Onze servicecentra worden onderworpen aan periodieke en soms onaangekondigde inspecties door regelgevende instanties, waaronder inspecties door de FDA.

1.2.5 Onderzoek en ontwikkeling

Wij hebben een doorlopend onderzoeks- en ontwikkelingsprogramma om de mogelijkheden van ons bestaande technologisch portfolio te verbeteren en uit te breiden. Dit programma weerspiegelt onze voortdurende investeringen in diverse disciplines, waaronder softwareontwikkeling, industriële, mechanische en biomedische engineering.

Wij hebben een lange geschiedenis van onderzoek en ontwikkeling via samenwerkingen, die onze interne ontwikkelingsinspanningen versterken. Per 31 december 2025 waren wij actief in ongeveer 20 door de overheid gefinancierde onderzoeksprojecten, waaronder ook de inzet van meerdere onderzoekers met publiek gefinancierde beurzen. Met onze platformtechnologieën en sterke staat van dienst in de succesvolle commercialisering van wetenschappelijke innovaties ontvangen wij veel verzoeken om deel te nemen aan nieuwe ontwikkelingsprojecten. Terwijl wij onze intellectuele eigendomsrechten op onze kerncompetenties strikt beschermen, vereisen veel van onze producten samenwerkingen om gezonde ecosystemen te creëren voor een succesvolle implementatie.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Per 31 december 2025 hadden wij meer dan 50 lopende onderzoeks- en ontwikkelingsprojecten in verschillende stadia van voltooiing, met ongeveer 536 voltijdsequivalenten en volledig toegewezen consultants die werkzaam zijn in onze onderzoeks- en ontwikkelingsfaciliteiten in België, Frankrijk, Duitsland, Spanje, het Verenigd Koninkrijk, de Verenigde Staten, Colombia, Oekraïne en Maleisië.

Onze onderzoeks- en ontwikkelingsprojecten omvatten (maar zijn niet beperkt tot) het volgende:

- diverse softwareontwikkelingsprojecten, waaronder projecten met betrekking tot engineering en 3D-printdesign en het verbeteren van bestaande technologische uitdagingen (bijvoorbeeld het verwerken van grote hoeveelheden data en geavanceerde beeldsegmentatie), waarvan wordt verwacht dat ze zowel ons segment Materialise Software als Materialise Medical ten goede komen;
- onderzoeksprojecten gericht op het begrijpen en ontwikkelen van geavanceerde softwaretools voor industrieel relevante additive manufacturing-technologieën (powder bed fusion voor kunststoffen (lasersinteren) en metaal (lasermelting en elektronenstraal), stereolithografie, FDM (ook bekend als Filament Fusion), binder jetting, power bed fusion, DLP-gebaseerd printen en inkjet-gebaseerde technologieën);
- onderzoeksprojecten in ons segment Materialise Medical om patiëntspecifieke chirurgische planningstools, chirurgische geleiders of implantaten te ontwikkelen voor orthopedische, CMF- en cardiovasculaire operaties;
- onderzoeksprojecten naar het gebruik van virtual en augmented reality door ons segment Materialise Medical;
- onderzoeks- en ontwikkelingsprojecten naar slimme digitale technologieën voor grootschalige personalisatie van wearables;
- diverse onderzoeksprojecten naar het gebruik van kunstmatige intelligentie en (deep) machine learning op het gebied van beeldverwerking en additive manufacturing; en
- diverse onderzoeksprojecten met betrekking tot het verbeteren van de maturiteit, betrouwbaarheid en kwaliteit van het additive manufacturing-proces, waarvan verwacht wordt dat ze elk van onze drie segmenten zullen ondersteunen.

Wij vragen ook regelmatig onderzoeks- en ontwikkelings-subsidies aan, onder meer op basis van Europese, Belgische, Britse, Franse en Duitse subsidieregelingen. Het merendeel van deze subsidies is niet terugvorderbaar. We hebben subsidies en steun ontvangen van verschillende instanties, waaronder de Vlaamse overheid (VLAIO), de Europese Unie (FP7- en H2020-kaderprogramma's) en het Duitse BMBF (Bundesministerium für Bildung und Forschung).

Wij verwachten in de toekomst aanzienlijk te blijven investeren in onderzoek en ontwikkeling.

1.2.6 Intellectueel eigendom

Wij beschouwen onze intellectuele eigendomsrechten als waardevol voor onze vennootschap en beschermen ons technologieportfolio via een combinatie van octrooi-, auteursrecht-, merk- en bedrijfsgeheimwetgeving, vertrouwelijkheids- en andere contractuele bepalingen, en aanvullende maatregelen. De aard en omvang van de juridische bescherming die aan elk van deze intellectuele eigendomsrechten is verbonden, hangt onder meer af van het type intellectuele eigendomsrecht en het rechtsgebied waarin dit recht ontstaat.

Per 31 december 2025 omvatte onze portefeuille van intellectuele eigendom 529 verleende octrooien en nog eens 128 lopende octrooiaanvragen, voornamelijk in de Verenigde Staten, de Europese Unie en Japan. Van deze verleende octrooien vervallen er tussen ongeveer 2028 en 2043, terwijl de momenteel lopende octrooiaanvragen in het algemeen een looptijd hebben van 20 jaar vanaf de datum van indiening van de eerste aanvraag. Wij zijn van mening dat, hoewel onze patenten ons een concurrentievoordeel bieden, ons succes voornamelijk afhangt van onze bedrijfsontwikkeling, toepassingskennis en voortdurende onderzoeks- en ontwikkelingsinspanningen. Daarom denken wij dat het verlopen van een enkel patent, of het niet slagen van een enkele patentaanvraag om tot een verleend patent te leiden, geen materieel effect zou hebben op onze bedrijfsvoering of financiële positie.

Zoals gebruikelijk in de 3D-printindustrie, vereist de ontwikkeling van onze producten, processen en materialen aanzienlijke ervaring, productie- en verwerkingskennis en onderzoeks- en ontwikkelings-activiteiten. Wij beschermen onze eigendomsrechten op producten, processen en materialen als handelsgeheimen door middel van geheimhoudings- en vertrouwelijkheidsovereenkomsten met onze werknemers, consultants en klanten.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)



Daarnaast zijn wij eigenaar van de handelsmerkregistraties voor "Materialise", "ACTech" en FEops en van handelsmerkregistraties en lopende aanvragen voor veel van onze diensten en software-oplossingen in de gebieden waar wij aanzienlijke omzet behalen, waaronder "CO-AM", "Mimics", "3-matic", "Inspector", "Magics", "RapidFit+", "Heartprint", "ADaM", "Surgicase", "Enlight", "Streamics", "Phits", "HEARTguide", "MITRALguide" en "TAVIguide".

Wij hebben diverse licenties en andere overeenkomsten die ons in staat stellen onze technologie te gebruiken en te verbeteren onder een breed scala aan patenten, patentaanvragen en andere intellectuele eigendomsrechten, waaronder overeenkomsten met onze samenwerkingspartners Zimmer Biomet, Enovis, DePuy Synthes, Lima, Mathys, Stryker, Corin, Siemens, Fluidda, HOYA en PTC.

Er kan geen zekerheid worden gegeven dat de maatregelen die wij nemen ter bescherming van onze eigendomsrechten voldoende zullen zijn, of dat derden deze rechten niet zullen schenden of misbruiken. Wij zijn in het verleden geconfronteerd met claims en verwachten van tijd tot tijd juridische procedures en claims in de normale bedrijfsuitoefening. In het bijzonder kunnen wij geconfronteerd worden met claims van derden dat wij hun patenten, handelsmerken of andere intellectuele eigendomsrechten hebben geschonden. Dergelijke claims, zelfs indien ongegrond, kunnen leiden tot aanzienlijke uitgaven van financiële en managementmiddelen. Elke ongeoorloofde openbaarmaking of het gebruik van onze intellectuele eigendom kan de bedrijfskosten verhogen en onze bedrijfsresultaten schaden.

1.2.7 Seizoensgebondenheid

Eindmarkten zoals de gezondheidszorg, automobielsector, lucht- en ruimtevaart en consumentengoederen kunnen enige seizoensgebondenheid vertonen. Historisch gezien is de omzet van ons segment Materialise Software in het vierde kwartaal hoger dan die van de andere kwartalen. Een aantal van onze klanten doet hun eerste softwareaankoop in het vierde kwartaal, voorafgaand aan het einde van hun jaarlijkse budgetcyclus, en verlengt, breidt of vernieuwt hun licenties vaak op de verjaardag van hun eerste aankoop. Daarnaast hebben wij in het verleden vaak nieuwe releases op de markt gebracht in het derde kwartaal van het kalenderjaar, wat ook een effect kan hebben op de verkopen in het daaropvolgende kwartaal.

1.2.8 Regelgeving/milieukwesties

Milieukwesties

Onze faciliteiten en activiteiten zijn onderworpen aan uitgebreide Amerikaanse federale, staats- en lokale, Europese en andere toepasselijke buitenlandse milieuwet- en regelgeving en regels voor arbeidsomstandigheden en veiligheid. Deze wetten en regels hebben betrekking op onder andere luchtuitstoot, lozing van afvalwater, het genereren, opslaan, hanteren, gebruiken en vervoeren van gevaarlijke stoffen, de behandeling en verwijdering van gevaarlijk afval, het opruimen van verontreiniging en de gezondheid en veiligheid van onze medewerkers. Op basis van deze wetten en regels zijn wij verplicht om voor sommige van onze activiteiten vergunningen aan te vragen bij overheidsinstanties. Indien wij deze wetten, regels of vergunningen schenden of niet naleven, kunnen wij boetes of andere sancties van toezichthouders

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

krijgen. Ook kunnen wij aansprakelijk worden gesteld voor kosten en schade voortvloeiend uit verontreiniging bij onze voormalige of huidige faciliteiten of bij afvalverwerkingslocaties van derden.

Ons hoofdkantoor in België, onze productielocaties in Tsjechië en Polen, en de faciliteit van ACTech in Duitsland beschikken over een effectief milieumanagementsysteem met ISO 14001:2015-certificering.

Naleving van wetten en regels met betrekking tot milieuvervuiling of anderszins tot de bescherming van het milieu heeft geen materiële impact gehad op de kapitaalinvesteringen, de winst of de concurrentiepositie van onze dochterondernemingen en onszelf. Wij zijn geen onderwerp van juridische of administratieve procedures met betrekking tot de milieuwetgeving van België of enig land waarin wij faciliteiten hebben. Wij hebben geen kennisgevingen ontvangen van overtredingen van dergelijke milieuwetten.

Regelgeving inzake gezondheidszorg

Binnen ons segment Materialise Medical zijn wij onderworpen aan uitgebreide en complexe regelgeving inzake gezondheidszorg en medische hulpmiddelen op federaal, staats- en lokaal niveau in de Verenigde Staten, evenals aan Europese en andere toepasselijke buitenlandse wet- en regelgeving.

Zowel vóór als na goedkeuring of toelating blijven onze medische producten en productkandidaten streng gereguleerd. In de Verenigde Staten vallen wij in de eerste plaats onder het toezicht van de FDA krachtens de Federal Food, Drug and Cosmetic Act.

In Europa en in andere landen waar wij onze medische producten commercialiseren, zijn de toepasselijke regels in grote mate vergelijkbaar met die van de FDA. Deze regelgeving heeft onder meer betrekking op, en is waar van toepassing van toepassing op, de volgende activiteiten waarin wij actief zijn:

- productontwikkeling;
- producttesten;
- naleving van klinische proeven voor producten;
- productvervaardiging;
- productetikettering en gebruiksaanwijzingen;
- productveiligheid, rapportage over productveiligheid, terugroepacties en corrigerende maatregelen in het veld;
- productverpakking en -opslag;
- productregistratie en goedkeuring voor de markt;
- productwijzigingen;
- productmarketing, reclame en promotie;
- import en export van producten, inclusief beperkingen, douaneregelgeving, heffingen en belastingverplichtingen
- productverkoop en -distributie;
- nazorg en toezicht op de markt;
- administratieve procedures en documentatie;
- registratie voor terugbetaling; en
- vereiste tests die in het land door distributeurs worden uitgevoerd voor licenties.

Het niet naleven van de Federal Food, Drug and Cosmetic Act kan leiden tot onder andere: waarschuwingen, boetes, vertragingen bij de goedkeuring of weigering van een medisch hulpmiddel, terugroepingen van producten, inbeslagnames van producten, onderbreking van de productie, operationele beperkingen, schorsing of intrekking van productgoedkeuring, gerechtelijke bevelen of strafrechtelijke vervolging. Buiten de Verenigde Staten kan het niet naleven van de toepasselijke wetten en regelgeving soortgelijke gevolgen hebben. Dit kan ook leiden tot de schorsing of intrekking van de Quality Management System-certificering, wat een vereiste kan zijn om medische hulpmiddelen op de markt te brengen.

De tijd die nodig is om de goedkeuring van buitenlandse landen te verkrijgen, kan langer of korter zijn dan de tijd die nodig is voor FDA-goedkeuring. Bovendien kunnen de vereisten om een product in een ander land op de markt te brengen aanzienlijk verschillen van de FDA-vereisten.

Deze wetten en regels kunnen bovendien veranderen. Zo werd op 26 mei 2021 de Medical Devices Regulation (MDR) van kracht in de Europese Unie, ter vervanging van de Medical Device Directive (MDD). Deze overgang vereiste dat we een reeks maatregelen zouden nemen om te zorgen voor naleving. We hebben de overgang naar MDR voltooid en EU MDR-certificering verkregen voor ons huidige portfolio van apparaten. Het behalen van deze certificering vereiste aanzienlijke updates aan onze kwaliteitsmanagementsystemen, de procedures voor technische documentatie en de processen voor nazorg en markttoezicht. Daarnaast hebben we verlengingsbrieven gekregen voor onze bestaande EU MDD-certificaten, waardoor we deze apparaten tot minstens 2027 op de markt kunnen brengen. Hoewel dit

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

bepaalde kortetermijnrisico's op naleving beperkt en onze mogelijkheid om MDR-gecertificeerde producten in de EU op de markt te brengen veiligstelt, blijven onze certificeringen onderhevig aan voortdurende regelgevende controle. Het MDR-kader vereist voortdurende periodieke audits, meldingen van incidenten en het onderhoud van technische documentatie. Het niet naleven van deze verplichtingen op enig moment kan leiden tot schorsing of intrekking van de certificeringen. Voor meer informatie, zie "Punt 4.2 Risicofactoren — Risico's met betrekking tot ons segment Materialise Medical en de regelgevende omgeving — Veranderingen in het gezondheidsbeleid, waaronder wetgeving ter hervorming van het Amerikaanse gezondheidssysteem, kunnen een nadelig effect op ons hebben."

We behouden de Medical Device Single Audit Program (MDSAP)-certificering. Dit programma stelt een door MDSAP erkende auditorganisatie in staat om één enkele regelgevende audit uit te voeren bij een fabrikant van medische hulpmiddelen, die voldoet aan de relevante vereisten van de regelgevende instanties die deelnemen aan het programma. Voor zover wij zaken doen in de deelnemende rechtsgebieden, kunnen bepaalde belangrijke niet-conformiteiten die tijdens dit programma worden vastgesteld, worden doorgegeven aan de regelgevende instanties van de Verenigde Staten, Canada, Japan, Australië en Brazilië. De Canadese regelgevende instantie, Health Canada, heeft deelname aan MDSAP verplicht gesteld voor fabrikanten van medische hulpmiddelen die producten naar Canada importeren. Het niet behouden van de MDSAP-certificering kan onze mogelijkheden om zaken te doen in Canada beïnvloeden. Daarnaast kan het niet aanpakken van doorgegeven problemen aan de deelnemende regelgevende instanties onze mogelijkheden om zaken te doen in de betreffende rechtsgebieden beïnvloeden.

1.2.9 Verzekeringen

De vennootschap beschikt over meerdere verzekeringspolissen, die ofwel wettelijk verplicht zijn, ofwel passend zijn gezien de bedrijfsactiviteiten van de vennootschap. Voorbeelden hiervan zijn verzekeringen die aansprakelijkheid dekken bij arbeidsongevallen (zoals overlijden of letsels van werknemers), risico's op het gebied van cyberveiligheid en mogelijke bedrijfsonderbrekingen, en risico's die voortvloeien uit de activiteiten van de vennootschap, onder andere in de gezondheidszorg en de luchtvaartsector. De vennootschap is van mening dat de verzekeringsdekking, inclusief de maximale dekkingsbedragen en de voorwaarden van de polissen, passend is. De vennootschap werkt nauw samen met haar verzekeringsmakelaar om ervoor te zorgen dat de polissen geschikt blijven voor haar activiteiten en voor de sector.

1.2.10 Medewerkers

Per 31 december 2025 bestond het team van de vennootschap uit 2,556 voltijdsequivalenten en toegewezen consultants. De toegewezen consultants van de vennootschap omvatten individuele professionals die als zelfstandige ondernemers in Oekraïne zijn geregistreerd. Vanwege de oorlog in Oekraïne zijn enkele van deze zelfstandige ondernemers naar Polen verhuisd, hoewel zij uitsluitend voor de vennootschap blijven werken. Voltijdsequivalenten en volledig toegewezen consultants die deel uitmaken van een of meer van de drie kerncompetenties van de vennootschap, worden toegewezen aan een van de segmenten van de vennootschap en zijn daarom opgenomen in de segmentrapportering.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

De volgende tabel geeft een overzicht van het aantal voltijdsequivalenten en volledig toegewezen consultants van de Groep, uitgesplitst per functie:

	Per 31 december		
	2025	2024	2023
Kantoormedewerkers en professionals	1,789	2,030	1,947
Medewerkers	758	476	479
Senior management (directie)	9	8	11
Totaal	**2,556**	**2,514**	**2,437**

De volgende tabel geeft het aantal voltijdsequivalenten en volledig toegewezen consultants van de Groep weer, uitgesplitst per segment:

	Per 31 december		
	2025	2024	2023
Segment Materialise Software	275	281	293
Segment Materialise Medical	1,134	1,029	928
Segment Materialise Manufacturing	729	772	784
Personeel dat niet aan een specifiek segment is toegewezen	418	432	432
Totaal	**2,556**	**2,514**	**2,437**

De volgende tabel geeft het aantal voltijdsequivalenten en volledig toegewezen consultants van de Groep weer, uitgesplitst per geografisch gebied:

	Per 31 december		
	2025	2024	2023
België	676	695	698
Europa (zonder België) en Afrika	1,172	1,168	1,127
Verenigde Staten van Amerika (VS)	149	141	144
Amerika, behalve de VS	238	219	200
APAC	322	291	268
Totaal	**2,556**	**2,514**	**2,437**

De vennootschap beschikt momenteel niet over een ondernemingsraad of een vakbondsdelegatie. Binnen het Belgische hoofdkantoor is er wel een comité voor preventie en bescherming op het werk, dat bepaalde informatie- en raadplegingsrechten heeft volgens de Belgische wetgeving. De vennootschap beschouwt de relaties met haar werknemers als goed en heeft nog nooit te maken gehad met een werkonderbreking.

1.2.11 Juridische procedures en arbitrage

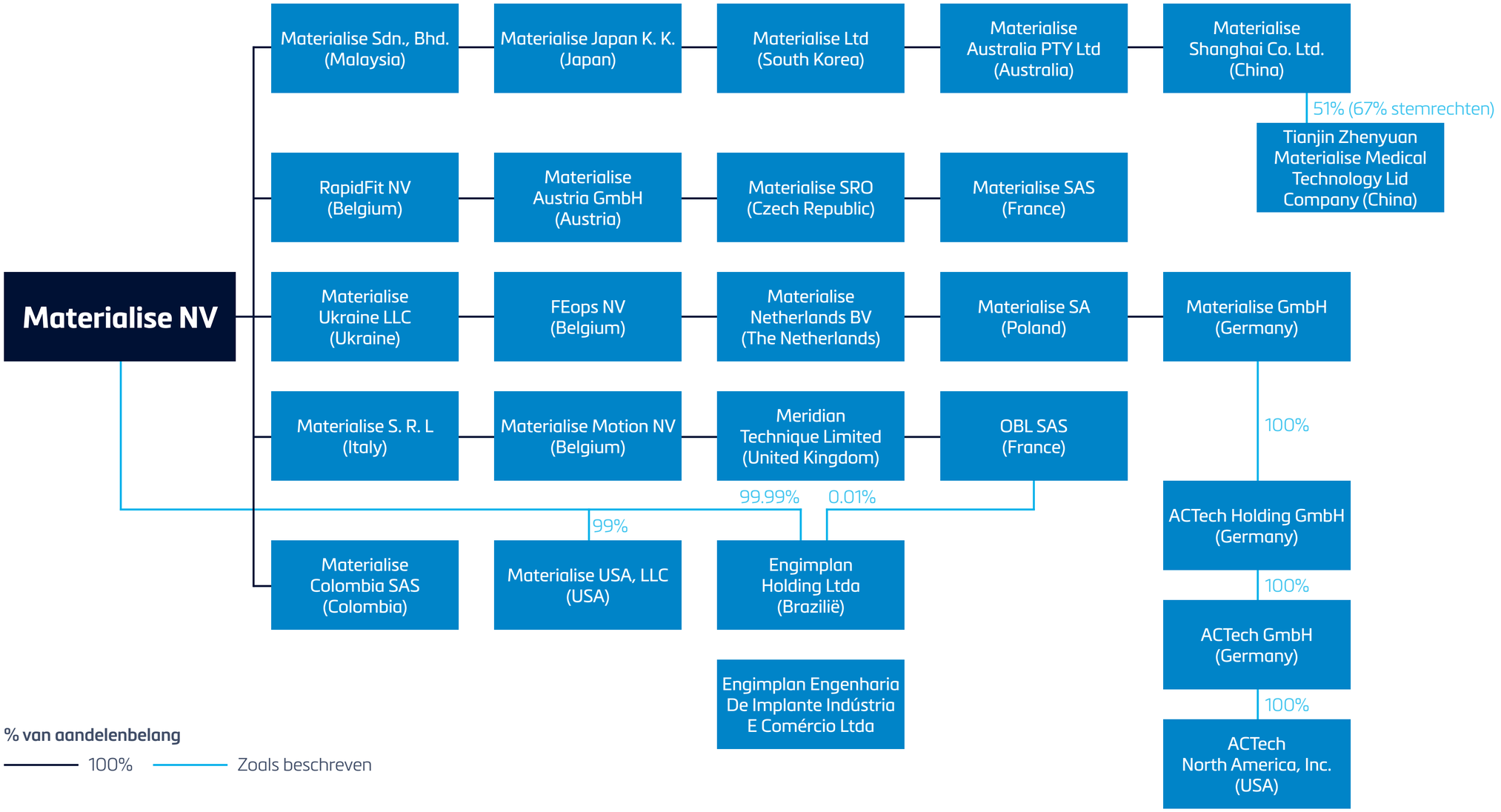
Af en toe kan de vennootschap te maken krijgen met vorderingen of juridische en arbitrageprocedures die horen bij de normale bedrijfsvoering.

Op dit moment is de vennootschap geen partij in andere procedures die, naar oordeel van het management, een significant nadelig effect zouden kunnen hebben op de bedrijfsactiviteiten, de financiële situatie of de resultaten.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

1.3 ORGANISATIESTRUCTUUR

Hieronder wordt de vennootschapsstructuur weergegeven op de datum van dit Jaarverslag:



In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

1.4 MATERIËLE VASTE ACTIVA

Ons hoofdkantoor en ons grootste 3D-printservicecentrum bevinden zich in Leuven, België. We zijn momenteel eigenaar van kantoor- en servicevoorzieningen in België, evenals in Tsjechië, Frankrijk, Duitsland, Polen en de Verenigde Staten. Daarnaast huren we andere servicecentra en verkoopkantoren, gevestigd in Oostenrijk, Australië, België, Brazilië, China, Colombia, Frankrijk, Duitsland, Italië, India, Japan, Maleisië, Polen, Spanje, Zuid-Korea, Oekraïne, het Verenigd Koninkrijk en de Verenigde Staten. De totale jaarlijkse huurbetalingen voor onze faciliteiten bedroegen in 2025, 2024 en 2023 respectievelijk € 2.2 miljoen, € 2.2 miljoen en € 2.2 miljoen. De onderstaande tabel omvat geselecteerde informatie over onze faciliteiten op 31 december 2025.

Locatie	Eigendom	Gebruik	Geschatte oppervlakte	Einddatum huurovereenkomst
Leuven, België	Eigendom	Hoofdkantoor; productie	50,614.35 m^2	N.v.t.
Leuven, België	Geleased	Magazijn	165 m^2	31 maart 2026
Beringen, België	Geleased	Kantoor; productie	2,848.25 m^2	31 oktober 2030
Plymouth, Michigan, Verenigde Staten	Eigendom	Kantoor; productie; parking	1.57 ha (3.89 acres)	N.v.t.
Ann Arbor, Michigan, Verenigde Staten	Geleased	Kantoor; productie	257.6 m^2 (2,771 sq. ft.)	30 april 2028
Verenigden	Geleased	Kantoor	95.70 m^2 (1,030 sq.ft)	31 december 2026
Lexington, KY, Verenigde Staten	Geleased	Kantoor	173.9 m^2 (1,872 sq. ft.)	31 augustus 2027
Lafayette, CO, Verenigde Staten	Geleased	Kantoor	205.9 m^2 (2,218 sq. ft.)	28 februari 2028
Saint Marcel les Valence, Frankrijk	Eigendom	Kantoor	1,100 m^2	N.v.t.
Yokohama, Japan	Geleased	Kantoor	515.58 m^2	31 maart 2028
Kawasaki, Japan	Geleased	Productie	205 m^2	19 mei 2027
Ústí nad Labem, Tsjechië	Eigendom	Kantoor; productie	16,013 m^2	N.v.t.
Bremen, Duitsland	Eigendom	Kantoor	6,724 m^2	N.v.t.
Petaling Jaya, Maleisië	Geleased	Kantoor	1,295.2 m^2 (13,935 sq. ft.)	31 mei 2029
Parijs, Frankrijk	Geleased	Kantoor	564.40 m^2	31 mei 2028
Kiev, Oekraïne	Geleased	Kantoor	2,532.60 m^2	31 augustus 2026, in onderhandeling om elke 6 maanden te verlengen (vanwege oorlogsomstandigheden)
Sheffield, Verenigd Koninkrijk	Geleased	Kantoor	146.3 m^2 (1,575 sq. ft.)	Geen vaste einddatum
Southampton, Verenigd Koninkrijk	Geleased	Kantoor	190.0 m^2 (2,046 sq. ft.)	31 mei 2028
Shanghai, China	Geleased	Kantoor	426.19 m^2	31 mei 2028

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Locatie	Eigendom	Gebruik	Geschatte oppervlakte	Einddatum huurovereenkomst
Medellín, Colombia	Geleased	Kantoor	248 m^2	31 mei 2026
	Geleased	Kantoor	64 m^2	31 januari 2027
	Geleased	Kantoor	190 m^2	30 november 2027
	Geleased	Kantoor	60 m^2	15 maart 2028
	Geleased	Kantoor	60 m^2	28 februari 2028
	Geleased	Kantoor	127 m^2	31 mei 2027
	Geleased	Kantoor	120 m^2	31 januari 2027
	Geleased	Kantoor	60 m^2	30 juni 2026
	Geleased	Kantoor	23 m^2	31 augustus 2026
	Geleased	Kantoor	120 m^2	31 augustus 2026
	Geleased	Kantoor	248 m^2	31 mei 2026
Wroclaw, Polen	Eigendom	Kantoor; productie	2.3975 hectare	N.v.t.
Gold Coast, Australië	Geleased	Kantoor	N.v.t.	30 juni 2026
Milaan, Italië	Geleased	Kantoor	30 m^2	30 november 2027
Freiberg, Duitsland	Eigendom	Kantoor, Productie, Parkeerterrein (grond)	34,273 m^2	N.v.t.
	Eigendom	Kantoor, magazijn, productie, parkeerterrein (grond)	24,243 m^2	N.v.t.
Bangalore, India	Geleased	Kantoor	185.8 m^2 (2,000 sq. ft.)	30 september 2027
Rio Claro, Brazilië	Geleased	Bedrijfskantoren, R&D-laboratorium, Productie	4,092.27 m^2	5 augustus 2029
Seoul, Zuid-Korea	Geleased	Gedeelde werkruimte	N.v.t.	31 Januari 2028
Zwijnaarde, België	Geleased	Kantoor	189.69 m^2	31 januari 2026
Barcelona, Spanje	Geleased	Kantoor	436.94 m^2	18 december 2028
Delft, Nederland	Geleased	Kantoor	18.02 m^2	31 januari 2026

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)



2

Investeerders- en aandeelhouders-informatie

2 Investeerders- en aandeelhoudersinformatie

HET AANDEEL IN 2025

De aandelen van Materialise worden verhandeld op de gereglementeerde markt Euronext Brussel onder het symbool 'MTLS'. Op 31 december 2025 bedroeg het aandelenkapitaal van de Vennootschap €4,487,050.49, vertegenwoordigd door 59,067,186 aandelen.

American Depositary Shares, die elk één aandeel vertegenwoordigen (of een recht om één aandeel te ontvangen), geregistreerd bij The Bank of New York Mellon (de ADS-depotbank), als depositary, en gedeponeerd bij het hoofdkantoor te Amsterdam van ING Securities Services, Inc. (zoals van tijd tot tijd geregistreerd, de ADS'en en elk een ADS), zijn momenteel toegelaten tot de handel op de Nasdaq Global Select Market (Nasdaq) onder het handelssymbool "MTLS".

Op 20 november 2025 heeft de Groep met succes een bijkomende notering van haar gewone aandelen op Euronext Brussel voltooid onder het handelssymbool "MTLS", ter aanvulling van de bestaande Nasdaq-notering van haar American Depositary Shares (ADS'en) die gewone aandelen vertegenwoordigen. Een notering op Euronext Brussel kan de Vennootschap in de toekomst, indien nodig, toegang geven tot bijkomend kapitaal en is bedoeld om bijkomende liquiditeitsopties te creëren voor de aandeelhouders van de Vennootschap. Daarnaast biedt een notering op Euronext Brussel de Groep een grotere operationele flexibiliteit, onder meer door de mogelijkheid om ADS- en/of aandeleninkoopprogramma's op te starten. In het kader van de notering op Euronext Brussel werden geen aandelen aangeboden en werd geen kapitaal opgehaald.

ANALISTENDEKKING

In 2025 volgden de volgende analisten Materialise actief:

- Cantor Fitzgeraled – Troy Jensen;
- KBC Securities – Guy Sips; en
- Kepler Cheuvreux – Alexander Craeymeersch.

BELANGRIJKSTE AANDEELHOUDERS

Op basis van het aantal aandelen per 1 april 2026, rekening houdend met het dubbel stemrecht dat verbonden is aan volgestorte aandelen die gedurende minstens twee jaar onafgebroken op naam van dezelfde aandeelhouder zijn ingeschreven in het aandelenregister van de Vennootschap, zoals voorzien in de Statuten, en op basis van transparantiemeldingen ontvangen en informatie opgenomen in openbare neerleggingen bij de SEC tot en met 1 april 2026, is de aandeelhoudersstructuur als volgt:

Aandeelhouders[1]	Soort aandelen	Aandelen	% Aandelen	% Stemrechten
Wilfried Vancraen and Hilde Ingelaere[2]	Gewoon	34,328,164	58.12%	72.27%
Anderen	Gewoon	24,739,022	41.88%	27.73%
Totaal	**Gewoon**	**59,067,186**	**100.00%**	**100.00%**

Toelichtingen:

(1) Personen die minder dan 5% van de aandelen aanhouden op basis van de informatie waarover de Vennootschap beschikt, worden opgenomen onder "Anderen".

(2) De aantallen en percentages aandelen die hierboven zijn vermeld naast de namen van Wilfried Vancraen en Hilde Ingelaere bestaan uit: (i) 110,545 aandelen en 27,135 ADS'en aangehouden door Wilfried Vancraen, (ii) 110,545 aandelen en 27,135 ADS'en aangehouden door Hilde Ingelaere, en (iii) 34,002,804 aandelen die gezamenlijk worden aangehouden door Wilfried Vancraen en Hilde Ingelaere via Idem, een maatschap ("maatschap") die wordt gecontroleerd en beheerd door Wilfried Vancraen en Hilde Ingelaere, en (iv) 50,000 ADS'en die gezamenlijk (rechtstreeks) worden aangehouden door Wilfried Vancraen en Hilde Ingelaere.

Op de datum van dit Jaarverslag wordt de Vennootschap gecontroleerd door Wilfried Vancraen en Hilde Ingelaere (in de zin van artikel 1:14 van het WVV).

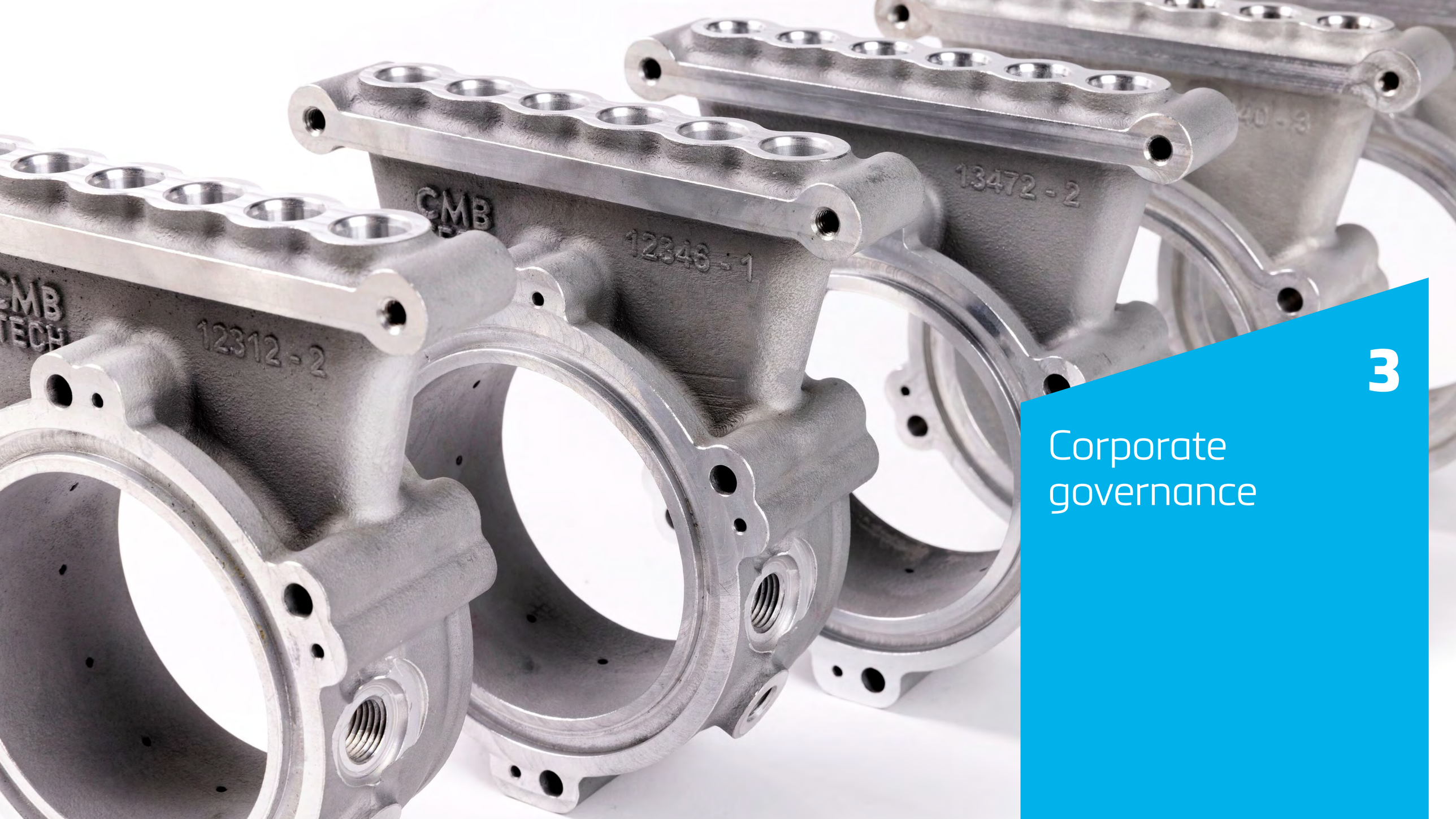
FINANCIËLE KALENDER 2026

7 mei 2026: Financiële resultaten eerste kwartaal 2026

27 augustus 2026: Financiële resultaten halfjaar en tweede kwartaal 2026

28 oktober 2026: Financiële resultaten derde kwartaal 2026

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)



3

Corporate governance

3 Corporate Governance

REFERENTIECODE

De Vennootschap streeft ernaar om hoge standaarden te hanteren op het gebied van corporate governance en baseert zich hierbij op de Belgische Corporate Governance Code 2020 (de **Belgische Corporate Governance Code**) als haar referentiecode. De Belgische Corporate Governance Code kan worden geraadpleegd op de website van de Commissie Corporate Governance (**www.corporategovernancecommittee.be**).

De Belgische Corporate Governance Code is gebaseerd op een "comply or explain"-benadering. Belgische beursgenoteerde ondernemingen dienen de Belgische Corporate Governance Code na te leven, maar mogen ervan afwijken binnen de grenzen van de Belgische wetgeving, op voorwaarde dat zij de motivering voor een dergelijke afwijking bekendmaken in de corporate governance-verklaring die in hun jaarverslag is opgenomen. Het bestuur van de Vennootschap wijkt op bepaalde punten af van de bepalingen van de Belgische Corporate Governance Code. Een toelichting en uitleg ("comply or explain") zijn hieronder te vinden in Deel 3 "Corporate Governance" – "Afwijkingen van de Belgische Part 3 (Corporate governance) – "Deviations from the Belgian Code on Corporate Governance Corporate Governance Code". Meer informatie over het bestuur van de Vennootschap is ook te vinden in het Corporate Governance Charter op **investors.materialise.com/corporate-governance/corporate-governance-documents**.

Naar aanleiding van de notering van de ADS'en van de Vennootschap op Nasdaq zijn de Amerikaanse Securities and Exchange Act van 1934, zoals gewijzigd (de **Exchange Act**), en de noteringsregels van de Nasdaq Stock Market van toepassing op de Vennootschap. Bijgevolg is Materialise ook onderworpen aan de Amerikaanse Sarbanes-Oxley Act van 2002 en aan bepaalde Amerikaanse wetten en voorschriften inzake effecten met betrekking tot corporate governance.

RAAD VAN BESTUUR

Rol

De Vennootschap heeft gekozen voor een one-tier governancestructuur. De raad van bestuur van de Vennootschap (de **Raad van Bestuur** of **de Raad**) is bevoegd om alle handelingen te verrichten die noodzakelijk of nuttig zijn voor het doel van de Vennootschap, met uitzondering van de handelingen die bij wet of door de statuten van de Vennootschap (de **Statuten**) specifiek zijn voorbehouden aan de algemene vergadering van aandeelhouders van de Vennootschap (de **Algemene Vergadering**). De voorzitter van de Raad van Bestuur (de **Voorzitter**) of, bij diens afwezigheid, de vicevoorzitter (indien benoemd) of de oudste van de aanwezige bestuurders (de **Bestuurders**) zit de vergaderingen van de Raad van Bestuur voor.

De exclusieve bevoegdheden en verantwoordelijkheden van de Raad van Bestuur omvatten:

- het goedkeuren van de strategie van de Vennootschap (met inbegrip van haar risicobereidheid), zoals aanbevolen door de Chief Executive Officer, of CEO, en op voorstel van het Uitvoerend Comité van de Vennootschap (het **Uitvoerend Comité** of **ExCom**), en toezicht houden op de belangrijkste doelstellingen van de Vennootschap;
- het benoemen en ontslaan van de Chief Executive Officer en het vaststellen van diens bevoegdheden en verantwoordelijkheden, alsmede het benoemen en ontslaan van de bedrijfssecretaris;
- zich ervan vergewissen dat er een opvolgingsplan is voor de Chief Executive Officer en de andere leden van het Uitvoerend Comité, en dit plan periodiek herzien;
- het kiezen van de structuur van het Uitvoerend Comité, toezicht houden op de prestaties van het Uitvoerend Comité en deze evalueren en het beoordelen van de realisatie van de middellange- en langetermijnstrategie van de Vennootschap;
- het benoemen en ontslaan van leden van de comités van de Raad van Bestuur en het benoemen en ontslaan van de voorzitters van alle comités van de Raad van Bestuur;
- verzekeren dat er processen zijn voor een ordelijke en tijdige opvolging van leden van de Raad;
- het monitoren en evalueren van de effectiviteit van de Raad van Bestuur en zijn comités, alsook het beoordelen van de interacties van de Raad van Bestuur met het management;

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

- het voorstellen van kandidaten voor de Raad van Bestuur ter goedkeuring door de Algemene Vergadering van Aandeelhouders, op aanbeveling van het Remuneratie- en Benoemingscomité, en het vaststellen van de selectiecriteria voor de Bestuurders;
- het nemen van de eindverantwoordelijkheid voor het toezicht op de activiteiten en prestaties van de Vennootschap (ook op het gebied van duurzaamheid) en de naleving van wet- en regelgeving, alsook toezicht houden op de interne controle- en risicobeheerfunctie in samenwerking met het Auditcomité en samenwerken met het Auditcomité om ervoor te zorgen dat het Uitvoerend Comité passende, toereikende en kosteneffectieve mechanismen voor interne controle en risicobeheer ontwikkelt;
- het beoordelen, evalueren en goedkeuren van het budget en de prognoses van de Vennootschap;
- het beoordelen, evalueren en goedkeuren van de financiële en operationele resultaten van de Vennootschap, met inbegrip van de jaar-, halfjaar- en, indien nodig, kwartaalrekeningen en geconsolideerde jaarrekeningen, het onderzoeken van de financiële positie van eventuele dochterondernemingen van de Vennootschap indien nodig, en het voorleggen aan de Algemene Vergadering van Aandeelhouders van een duidelijke en volledige evaluatie van de financiële toestand van de Vennootschap, zoals opgesteld door de Chief Executive Officer;
- het evalueren en goedkeuren van alle belangrijke beoordelingen met betrekking tot de toepassing van IFRS bij het opstellen van de jaarrekening van de Vennootschap op aanbeveling van het Auditcomité;
- het bijeenroepen van de Algemene Vergaderingen van Aandeelhouders en het vaststellen van de ter goedkeuring voor te leggen besluiten, waaronder onder meer besluiten met betrekking tot de bestemming van het jaarlijkse bedrijfsresultaat en verzoeken tot het verlenen van kwijting aan de Raad van Bestuur;
- het vaststellen van het beleid van de Vennootschap met betrekking tot bedrijfscommunicatie, met dien verstande dat communicatie namens de Vennootschap naar de buitenwereld toe (na goedkeuring door de Raad van Bestuur) is voorbehouden aan de voorzitter en de Chief Executive Officer, met het recht op delegatie; het beleid van de Vennootschap zal de integriteit en tijdige openbaarmaking van de jaarrekening en andere materiële informatie van de Vennootschap waarborgen; en
- het goedkeuren van een gedragscode (of meerdere activiteitsspecifieke gedragscodes), waarin de verwachtingen ten aanzien van het management en de medewerkers van de Vennootschap op het gebied van verantwoord en ethisch gedrag worden uiteengezet, en het ten minste jaarlijks toezien op de naleving van een dergelijke gedragscode.

De bevoegdheden en verantwoordelijkheden omvatten bovendien, op advies van de Chief Executive Officer:

- het benoemen en ontslaan van de leden van het Uitvoerend Comité, met uitzondering van de Chief Executive Officer, en het benoemen en ontslaan van managers van buitenlandse kantoren;
- het goedkeuren van het jaarlijkse budget en investeringsplannen, het goedkeuren van het jaarlijkse plan voor kapitaaluitgaven, en het goedkeuren van alle niet-geplande kapitaaluitgaven die in totaal meer dan €1,000,000 bedragen;
- het goedkeuren van financiële transacties en financiële verplichtingen en daarmee verband houdende garanties, die geen transacties binnen de Groep of werkkapitaalfaciliteiten zijn;
- het goedkeuren van de opening, sluiting of overdracht van dochterondernemingen, vestigingen, maatschappelijke zetels, bedrijfslocaties of bedrijfsonderdelen, en het goedkeuren van de betreding van nieuwe geografische markten;
- het goedkeuren van kapitaalinbrengen, overnames (M&A) en desinvesteringen, en het goedkeuren van financiële investeringen (aandelen, obligaties, andere financiële activa);
- het goedkeuren van de afstoting van intellectuele eigendomsrechten, en het goedkeuren van exclusieve rechten aan derden die een wezenlijke impact hebben op de activiteiten van een bedrijfssegment;
- het goedkeuren van overnames, afstotingen, overdrachten of het hypothekeren van rechten op onroerend goed of langlopende leaseovereenkomsten;
- het goedkeuren van inkoop- en leveringscontracten met een totale waarde van meer dan €3,000,000 in een jaar; en
- het goedkeuren van verkoopcontracten of samenwerkingsverbanden met een totale waarde van meer dan €3,000,000 in een jaar.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

De Raad van Bestuur heeft het dagelijks bestuur van de Vennootschap toevertrouwd aan De Vet Management BV, vertegenwoordigd door Brigitte de Vet-Veithen, de Chief Executive Officer, in overeenstemming met artikel 7:121 van het WVV.

De Raad van Bestuur en, met betrekking tot het dagelijks bestuur, een of meer afgevaardigden van het dagelijks bestuur, kunnen bijzondere bevoegdheden delegeren aan een of meer personen.

Samenstelling

Overeenkomstig artikel 16 van de statuten bestaat de Raad van Bestuur uit ten minste zeven en ten hoogste elf leden. Ten minste drie leden van de Raad moeten onafhankelijk zijn in de zin van artikel 7:87 van het WVV en Principe 3.5 van de Belgische Corporate Governance Code. Op 31 december 2025 bestond de Raad uit tien leden, waarvan acht niet-uitvoerend zijn en vier als onafhankelijk worden beschouwd in de zin van artikel 7:87 van het WVV en Principe 3.5 van de Belgische Corporate Governance Code.

Zolang Wilfried Vancraen en Hilde Ingelaere (echtgenoten) en hun drie kinderen, Linde, Sander en Jeroen Vancraen (samen de **Familiale Aandeelhouders**) gezamenlijk, direct of indirect, 20% of meer van de aandelen bezitten, moeten, indien een Familiale Aandeelhouder hierom verzoekt, maximaal zes leden van de Raad van Bestuur uitsluitend worden benoemd uit een lijst van kandidaten voorgedragen door een meerderheid van alle Familiale Aandeelhouders die op de datum van de benoeming individueel, direct of indirect, ten minste 3% van de aandelen bezitten. Indien een door de Familiale Aandeelhouders voorgedragen Bestuurder aftreedt of wordt ontslagen, moet de ontstane vacature worden ingevuld door een kandidaat die wordt voorgedragen door de meerderheid van de resterende door de Familiale Aandeelhouders voorgedragen Bestuursleden (indien van toepassing).

Benoeming van de leden van de Raad van Bestuur

De leden van de Raad van Bestuur worden benoemd door de Algemene Vergadering van Aandeelhouders. De leden van de Raad van Bestuur worden benoemd voor een termijn van maximaal vier jaar in overeenstemming met het Corporate Governance Charter, hoewel de Belgische wetgeving en de statuten voorzien in een maximale termijn van zes jaar. Deze termijn is hernieuwbaar door de Algemene Vergadering van Aandeelhouders.

Indien een zetel van een lid van de Raad van Bestuur vacant wordt, hebben de overige Bestuurders het recht om een Bestuurder te coöpteren om deze vacature in te vullen tot de volgende Algemene Vergadering van Aandeelhouders, die zal overgaan tot de definitieve benoeming van een lid. Bij gebrek aan bevestiging eindigt het mandaat van de gecoöpteerde Bestuurder bij het einde van die volgende Algemene Vergadering van Aandeelhouders, zonder afbreuk te doen aan de regelmatigheid van samenstelling van de Raad van Bestuur tot dat moment.

Bestuurders worden benoemd door de Algemene Vergadering van Aandeelhouders op voorstel van de Raad van Bestuur, op basis van een aanbeveling van het Remuneratie- en Benoemingscomité, waarbij in voorkomend geval rekening wordt gehouden met voorgedragen kandidaten door de Familiale Aandeelhouders. Het Remuneratie- en Benoemingscomité beoordeelt de kandidaten op basis van vooraf vastgestelde criteria, waaronder onafhankelijkheid, bekwaamheid, beschikbaarheid en de afwezigheid van belangenconflicten.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

De Raad van Bestuur selecteert kandidaten voor onafhankelijke bestuurszetels rekening houdend met de onafhankelijkheidscriteria zoals uiteengezet in artikel 7:87 van het WVV, zoals bepaald in de geldende statuten. De Raad houdt bovendien rekening met de volgende onafhankelijkheidscriteria zoals uiteengezet in Principe 3.5 van de Belgische Corporate Governance Code:

- geen leidinggevende zijn of een functie uitoefenen als persoon die belast is met het dagelijks bestuur van de Vennootschap of een verbonden vennootschap of persoon en geen dergelijke functie hebben bekleed gedurende de drie jaar voorafgaand aan zijn of haar benoeming. Als alternatief, niet langer beschikken over aandelenopties van de vennootschap die verband houden met deze functie;
- niet langer dan 12 jaar in totaal als niet-uitvoerend bestuurslid hebben gediend;
- geen werknemer zijn van het hoger management (zoals gedefinieerd in artikel 19, 2° van de wet van 20 september 1948 houdende organisatie van het bedrijfsleven) van de Vennootschap of een verbonden vennootschap of persoon, en geen dergelijke functie hebben bekleed gedurende de drie jaar voorafgaand aan zijn of haar benoeming. Als alternatief, niet langer beschikken over aandelenopties van de vennootschap die verband houden met deze functie;
- geen significante vergoeding of enig ander significant voordeel van vermogensrechtelijke aard ontvangen of hebben ontvangen tijdens zijn of haar mandaat of gedurende een periode van drie jaar voorafgaand aan zijn of haar benoeming, van de Vennootschap of een verbonden vennootschap of persoon, afgezien van de vergoeding die hij of zij ontvangt of heeft ontvangen als niet-uitvoerend bestuurslid;
- (a) op het moment van benoeming geen aandelen bezitten, noch direct noch indirect, noch alleen noch gezamenlijk, die in totaal een tiende of meer van het kapitaal van de Vennootschap of een tiende of meer van de stemrechten in de Vennootschap vertegenwoordigen; (b) onder geen enkele omstandigheid zijn voorgedragen door een aandeelhouder die voldoet aan de voorwaarden vermeld onder (a);
- geen significante zakelijke relatie onderhouden, noch in het afgelopen jaar vóór zijn of haar benoeming hebben onderhouden, met de Vennootschap of een verbonden vennootschap of persoon, hetzij rechtstreeks, hetzij als vennoot, aandeelhouder, bestuurslid, lid van het hoger management (zoals gedefinieerd in artikel 19, 2° van de wet van 20 september 1948 houdende organisatie van het bedrijfsleven) van een vennootschap of persoon die een dergelijke relatie onderhoudt;
- geen partner of lid van het auditteam van de Vennootschap zijn of in de afgelopen drie jaar voorafgaand aan zijn of haar benoeming zijn geweest, noch een persoon zijn of in de afgelopen drie jaar voorafgaand aan zijn of haar benoeming zijn geweest die de bedrijfsrevisor van de Vennootschap of een verbonden onderneming of persoon is;
- geen leidinggevende zijn van een andere onderneming waarin een leidinggevende van de Vennootschap een niet-uitvoerend bestuurslid is en geen andere significante banden hebben met uitvoerende bestuursleden van de Vennootschap door betrokkenheid bij andere ondernemingen of instanties; en
- in de Vennootschap of een verbonden vennootschap of persoon geen echtgenoot, wettelijk partner of naaste familielid tot in de tweede graad hebben die een functie uitoefent als bestuurslid of leidinggevende of persoon belast met het dagelijks bestuur of als medewerker van het hoger management (zoals gedefinieerd in artikel 19, 2° van de wet van 20 september 1948 houdende de organisatie van het bedrijfsleven), of vallen onder een van de andere gevallen bedoeld in de punten 1 tot en met 8 hierboven en, wat punt 2 betreft, tot drie jaar na de datum waarop de betreffende verwante persoon zijn of haar laatste mandaat heeft beëindigd.

Indien de Raad van Bestuur besluit een kandidaat voor te dragen voor benoeming tot onafhankelijk Bestuurder die niet voldoet aan alle criteria zoals uiteengezet in Principe 3.5 van de Belgische Corporate Governance Code, zal de Raad de redenen toelichten waarom hij van mening is dat deze kandidaat onafhankelijk is, in overeenstemming met artikel 7:87 van het WVV en Principe 3.5 van de Belgische Corporate Governance Code. Elk onafhankelijk lid van de Raad van Bestuur dat niet langer voldoet aan de onafhankelijkheidscriteria op basis waarvan hij of zij werd benoemd, zal de Raad van Bestuur hiervan onmiddellijk op de hoogte brengen. De onafhankelijkheidscriteria krachtens het WVV en de Belgische Corporate Governance Code verschillen van de onafhankelijkheidscriteria krachtens de Nasdaq Stock Market Listing Rules.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

De leden van de Raad van Bestuur kunnen te allen tijde door de Algemene Vergadering van Aandeelhouders worden ontslagen. Een lid van de Raad van Bestuur kan te allen tijde zijn of haar ontslag indienen.

Diversiteit

Overeenkomstig artikel 7:86 van het WVV is de Raad van Bestuur samengesteld uit ten minste een derde leden van het andere geslacht, hoewel de vereiste inzake genderdiversiteit pas vanaf 1 januari 2031 op de Vennootschap van toepassing zal zijn. De samenstelling van de Raad van Bestuur zal zorgen voor diversiteit in vaardigheden, achtergronden, nationaliteiten, leeftijd en geslacht.

Functioneren

De Raad heeft onder zijn leden Wilfried Vancraen tot Voorzitter gekozen. De verantwoordelijkheden van de Voorzitter omvatten het voorbereiden en leiden van vergaderingen van de Raad, het faciliteren van open discussies, het waarborgen van de naleving van governancenormen en het extern vertegenwoordigen van de Raad, onder meer ten opzichte van aandeelhouders en andere belangrijke stakeholders. De Voorzitter mag niet tegelijkertijd de functie van Chief Executive Officer bekleden.

De Raad van Bestuur komt zo vaak bijeen als het belang van de Vennootschap vereist, binnen de 14 dagen na een verzoek daartoe door twee Bestuurders of door de Chief Executive Officer. Het merendeel van de vergaderingen van de Raad van Bestuur vindt elk jaar plaats op de maatschappelijke zetel van de Vennootschap in België.

Leden van het Uitvoerend Comité wonen de vergadering van de Raad van Bestuur geheel of gedeeltelijk bij, zoals bepaald door de Raad van Bestuur. Niet-uitvoerende leden van de Raad van Bestuur komen ten minste eenmaal per jaar samen in afwezigheid van de Chief Executive Officer en de andere leidinggevenden.

De vergaderingen van de Raad van Bestuur kunnen ook worden gehouden via teleconferentie, videoconferentie of via enig ander communicatiemiddel dat de deelnemers in staat stelt elkaar continu te horen en actief aan deze vergaderingen deel te nemen. Deelname aan een vergadering via de bovengenoemde communicatiemiddelen wordt beschouwd als fysieke aanwezigheid bij die vergadering. De Raad van Bestuur kan unanieme schriftelijke besluiten nemen.

De Raad kan slechts geldig beraadslagen indien ten minste de meerderheid van zijn leden aanwezig of vertegenwoordigd is. Indien dit quorum niet wordt bereikt vanwege belangenconflicten, kan de Raad van Bestuur niettemin geldig beraadslagen en besluiten, op voorwaarde dat ten minste twee Bestuurders aanwezig zijn. Indien niet aan de quorumvereiste van een meerderheid van de leden is voldaan, moet een nieuwe vergadering worden bijeengeroepen. De tweede vergadering kan geldig beraadslagen en besluiten nemen over de agendapunten van de eerste vergadering, ongeacht het aantal aanwezige of vertegenwoordigde Bestuurders, met dien verstande dat ten minste twee Bestuurders aanwezig moeten zijn. De besluiten van de Raad worden geldig aangenomen bij gewone meerderheid van stemmen. Bij staking van stemmen heeft de voorzitter de beslissende stem.

Evaluatie van de Raad

De Raad van Bestuur evalueert ten minste om de drie jaar zijn prestaties, zijn omvang, zijn samenstelling, zijn werking en die van zijn comités, alsook zijn interactie met het Uitvoerend Comité. De evaluatie gebeurt via een formeel proces volgens een door de Raad van Bestuur goedgekeurde methodologie.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Huidige leden van de Raad van Bestuur

Op 31 december 2025 was de Raad als volgt samengesteld (deze samenstelling is niet gewijzigd tot de datum van dit Jaarverslag) (elk een **Bestuurder**).

Naam	Functie	Bestuurder sinds	Einde mandaat[1]	Lidmaatschap van bestuurscomités
Wilfried Vancraen	Oprichter en Voorzitter van de Raad van Bestuur	1990	2026	
Peter Leys	Bestuurder	2013	2026	Remuneratie- en Benoemingscomité (Voorzitter)
A Tre C BV, vast vertegenwoordigd door Johan De Lille	Bestuurder	2006	2026	Auditcomité (Voorzitter)
Hilde Ingelaere	Bestuurder	1997	2026	
Sander Vancraen	Bestuurder	2020	2026	
Jürgen Ingels	Bestuurder	2013	2026	Auditcomité
Marleen Mannekens	Bestuurder	2025	2026	Auditcomité
Godelieve Verplancke	Bestuurder	2015	2026	Remuneratie- en Benoemingscomité
Bart Luyten	Bestuurder	2017	2026	Remuneratie- en Benoemingscomité
Volker Hammes	Bestuurder	2018	2026	

[1] De huidige ambtstermijn van alle mandaten bedraagt één jaar en loopt af aan het einde van de jaarlijkse Algemene Vergadering van Aandeelhouders van 2026. De lijst van kandidaten voor benoeming tijdens de Algemene Vergadering van Aandeelhouders op 26 juni 2026 zal worden afgerond voor opname in de voorgestelde besluiten van de algemene vergadering.

Bart Luyten, Volker Hammes, Godelieve Verplancke en Marleen Mannekens voldoen aan de criteria voor onafhankelijke Bestuurders overeenkomstig artikel 7:87 van het WVV en Principe 3.5 van de Belgische Corporate Governance Code, evenals Rule 10A-3 van de Exchange Act en de Nasdaq Stock Market Listing Rules. De onafhankelijkheidscriteria krachtens het WVV en de Belgische Corporate Governance Code verschillen van de onafhankelijkheidscriteria krachtens de Nasdaq Stock Market Listing Rules. In het bijzonder worden, krachtens Principe 3.5 van de Belgische Corporate Governance Code, A Tre C BV (vast vertegenwoordigd door Johan De Lille) en Jürgen Ingels niet langer als onafhankelijk beschouwd omdat hun ambtstermijn langer is dan 12 jaar. De Nasdaq Stock Market Listing Rules bevatten echter geen vergelijkbare vereiste, en de Raad heeft vastgesteld dat A Tre C BV (vast vertegenwoordigd door Johan De Lille) en Jürgen Ingels onafhankelijk blijven volgens de Nasdaq Stock Market Listing Rules.

Hieronder volgt een korte samenvatting van de zakelijke ervaring van de huidige leden van de Raad van Bestuur.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Wilfried Vancraen

Voorzitter van de Raad van Bestuur

Wilfried Vancraen is Bestuurder sinds de oprichting van de Vennootschap in juli 1990. Wilfried Vancraen was eerder Chief Executive Officer van de Vennootschap van juli 1990 tot 31 december 2023. Wilfried Vancraen werkte eerder als onderzoeksingenieur en consultant bij het Onderzoeksinstituut van de Belgische Metaalverwerkende Industrie, waar hij kennismaakte met 3D-printen. Gedreven door zijn passie voor deze nieuwe technologie en vastberaden in zijn overtuiging dat deze zou kunnen bijdragen aan een betere en gezondere wereld, richtte hij in juli 1990 Materialise op. Wilfried Vancraen bezit verschillende patenten met betrekking tot de technische en medische toepassingen van 3D-printen en blijft zich inzetten om de technologie te gebruiken om positieve veranderingen in het leven van mensen teweeg te brengen. De afgelopen jaren ontving Wilfried Vancraen de RTAM/SME Industry Achievement Award, de hoogste onderscheiding in de 3D-printindustrie, werd hij door professionals uit de sector en TCT Magazine uitgeroepen tot de meest invloedrijke persoon op het gebied van additive manufacturing, en werd hij door de Financial Times genoemd als een van de vijf toonaangevende spelers in zijn sector. Hij ontving ook een Visionaries! Award in 2013 van het Museum of Art and Design in New York. Wilfried Vancraen heeft een Master of Science in elektromechanica en een Master in Business Administration van de KU Leuven. Wilfried Vancraen werd in 2017 opgenomen in de TCT Hall of Fame voor zijn bijdragen aan de 3D-printindustrie. In 2018 werd hij door de Additive Manufacturing Users Group (AMUG) geselecteerd voor de Innovators Showcase en ontving hij de Industry Dino Award. In 2019 werd Wilfried Vancraen op aanbeveling van de Faculteit Ingenieurswetenschappen benoemd tot ereprofessor aan het Departement Werktuigkunde van de KU Leuven vanwege zijn rol als oprichter en CEO van het bedrijf.

Peter Leys

Niet-uitvoerend lid van de Raad van Bestuur

Peter Leys is sinds 2013 lid van de Raad van Bestuur. Peter Leys was eerder uitvoerend voorzitter van het bedrijf van 2013 tot 31 december 2023. Daarvoor, van 1990 tot 2013, was Peter Leys werkzaam bij het Brusselse kantoor van Baker & McKenzie CVBA, waar hij zich toelegde op fusies en overnames en kapitaalmarkten. Peter Leys behaalde een kandidatuur in de filosofie aan de KU Leuven en masterdiploma's in de rechten aan de KU Leuven en de University of Georgia.

Johan De Lille

Niet-uitvoerend lid van de Raad van Bestuur

Johan De Lille vertegenwoordigt A Tre C BV sinds juli 2006 permanent als een van de Bestuurders. Johan De Lille begon zijn professionele carrière in 1988 als auditor bij Arthur Andersen LLP. In 1994 werd hij Vice President & Group Controller van Ackermans & van Haaren NV, een Belgische beursgenoteerde holding. In 1999 werd hij Chief Financial Officer van Easdaq/Nasdaq Europe en nam hij de rol op van Chief Financial Officer van Option NV, een Belgisch beursgenoteerd technologiebedrijf, in 2001. Johan De Lille trad in september 2002 in dienst bij Delhaize Group, een Belgische beursgenoteerde onderneming, als Vice President & Controller, en werd later, in augustus 2006, Chief Internal Auditor van de Delhaize Group en in januari 2009 Chief Financial Officer van Delhaize Belgium. Sinds 2013 is Johan De Lille Chief Financial & Information Officer van BMT Group, een industriële familiale holding die actief is in de sector van de precisiebewerking. In 1988 won Johan De Lille de prijs voor de beste afstudeerscriptie van de faculteit Economie van de KU Leuven. In 2010 ontving hij de CFO Magazine Award voor het beste financiële team van het jaar voor werkkapitaal in België. Johan De Lille heeft een masterdiploma in economie, met een specialisatie in econometrie en wiskundige economie, behaald aan de KU Leuven.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Hilde Ingelaere
lid van de Raad van Bestuur

Hilde Ingelaere richtte in 1990 samen met Wilfried Vancraen Materialise op en is sinds 1997 een van de Bestuurders. In haar beginjaren bij Materialise gaf Hilde Ingelaere leiding aan verschillende personeelsafdelingen, waaronder human resources, finance en legal, en ze was tot 31 december 2023 Executive Vice President van Materialise. Hilde Ingelaere blijft een belangrijke rol spelen bij de ondersteuning van de activiteiten van het bedrijf in Zuid-Amerika en bij strategische onderhandelingen met een focus op partnerschappen. Voordat ze bij Materialise startte, deed Hilde Ingelaere van 1986 tot 1989 cardiovasculair klinisch onderzoek bij Bristol-Myers Squibb. Vervolgens werkte ze van 1989 tot 1992 als bedrijfsanalist bij Plant Genetic Systems. Hilde Ingelaere heeft een masterdiploma in de bio-ingenieurwetenschappen van de KU Leuven, waar ze zich toelegde op biotechnologie, en een masterdiploma in bedrijfskunde van de KU Leuven.

Sander Vancraen
Niet-uitvoerend lid van de Raad van Bestuur

Sander Vancraen is sinds 2020 lid van de Raad van Bestuur. Sander Vancraen behaalde een bachelordiploma in Aerospace Engineering aan de Technische Universiteit Delft, met een scriptie over een GES (Gravity Explorer Satellite), die tegen lage kosten gegevens levert over temporele veranderingen in het zwaartekrachtveld van de aarde voor wetenschappelijk gebruik. Hij heeft ook een masterdiploma in Aerospace Engineering, afstudeerrichting Space Exploration, behaald aan de Technische Universiteit Delft, met een scriptie over een COTS GNSS-ontvanger, het testen van een ingebouwde ontvanger voor de Indian Space Research Organization. In 2013 liep hij drie maanden stage bij Materialise USA in Plymouth, MI, waar hij het klinische ingenieursteam ondersteunde. Van 2013 tot 2018 leidde hij een hotel, Intermezzo. Sinds oktober 2018 is hij ontwerpingenieur voor de EASA DOA van TUI fly, een chartermaatschappij.

Jürgen Ingels
Niet-uitvoerend lid van de Raad van Bestuur

Jürgen Ingels is sinds november 2013 een van de Bestuurders. Jürgen Ingels is oprichter en managing partner van Smartfin, een private-equityfonds voor groeibedrijven dat in december 2014 werd opgericht. In oktober 2014 verkocht Jürgen Ingels Clear2Pay NV/SA, een wereldwijd opererend innovatief bedrijf op het gebied van betalingssoftwaretechnologie dat hij in 2000 had opgericht, aan FIS Global. Tot de klanten van Clear2Pay behoren wereldwijde en grote regionale financiële instellingen zoals ING Groep, Banco Santander, S.A., Crédit Agricole S.A., BNP Paribas, de Amerikaanse Federal Reserve, Royal Bank of Scotland en de People's Bank of China. Jürgen Ingels begon zijn carrière in private equity in 1997 bij Dexia NV/SA, waar hij zich vooral bezighield met investeringen in technologiebedrijven. Jürgen Ingels is momenteel onder meer lid van de raad van bestuur van Projective Group NV, Willemen Groep, Ghelamco NV en Warehouses De Pauw NV. In 2015 was Jürgen Ingels medeoprichter van The Glue, een aanbieder van infrastructuuroplossingen voor financiële instellingen. In 2018 richtte Jürgen Ingels Scale-Ups.eu op en organiseert sinds datzelfde jaar Supernova, een vierdaags technologie-evenement in Antwerpen met meer dan 30,000 bezoekers. Jürgen Ingels behaalde een master in de bedrijfskunde en een master in politieke en sociale wetenschappen aan de Universiteit van Antwerpen.

Marleen Mannekens
Niet-uitvoerend lid van de Raad van Bestuur

Marleen Mannekens is sinds 2025 verkozen tot nieuw onafhankelijk Bestuurder van Materialise NV. Marleen Mannekens is sinds november 2024 financieel adviseur en was daarvoor, van april 2021 tot oktober 2024, partner bij Grant Thornton België. Marleen Mannekens is sinds september 2024 tevens gastdocent aan de Vives Hogeschool, sinds september 2023 gastdocent aan de Universiteit Gent en sinds september 2016 gastdocent aan de Karel de Grote Hogeschool. Verder was Marleen Mannekens van november 2012 tot september 2020 Assurance Partner bij Ernst & Young LLP. Marleen Mannekens is sinds oktober 2024 lid van de raad van bestuur en het auditcomité van Euler Hermes North America Insurance Company (een dochteronderneming van Alliance Trade) en sinds januari 2020 bestuurder en voorzitter van het audit- en risicocomité van Euler Hermes SA

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

(handelsnaam Alliance Trade) en sinds juli 2021 van Euler Hermes Group SAS. Ze is ook lid van de raad van bestuur en lid van het auditcomité en het financieel comité van AZ Alma, een regionaal ziekenhuis, sinds januari 2024, en bestuurder van de "Patronale Dienst voor Organisatie en Kontrole van de Bestaanszekerheidsstelsels" sinds juni 2023. Marleen Mannekens is lid van verschillende technische commissies bij het Belgisch Instituut van de Bedrijfsrevisoren (IBR/IRE) en is onlangs benoemd tot vicevoorzitter van de ICCI, een stichting voor informatie en onderzoek voor bedrijfsrevisoren. Marleen Mannekens heeft een masterdiploma in Business Engineering van de Solvay Business School en een masterdiploma in Tax Management van de Solvay Brussels School of Economics and Management.

Godelieve Verplancke

Niet-uitvoerend en onafhankelijk lid van de Raad van Bestuur

Godelieve Verplancke is sinds juni 2015 een van de onafhankelijke Bestuurders van de Vennootschap. Godelieve Verplancke begon haar carrière in 1984 bij The Beecham Group (nu onderdeel van GlaxoSmithKline) en heeft sindsdien belangrijke managementfuncties bekleed bij Merck & Co. en bij Bristol-Myers Squibb, waar ze tot 2012 als Managing Director leiding gaf aan de Belgische/GDL-dochteronderneming. Godelieve Verplancke was tevens bestuurslid bij het in Brussel gevestigde Europe Hospitals, het Imelda-ziekenhuis in Bonheiden, het Euronext-fonds, Quest for Growth, MDxHealth en de Stichting tegen Kanker. Ze is ook de oprichtster en algemeen directeur van Qaly@Beersel, een bejaardentehuis in België. Naast haar opleiding tot arts (MD – KU Leuven) heeft Godelieve Verplancke een postgraduaat in de economie en een master in de bedrijfskunde van de Universiteit Antwerpen. Ze heeft ook opleidingen gevolgd aan INSEAD, CEDEP, Columbia University en de Vlerick Business School, en is gecertificeerd Executive Coach (PCC).

Bart Luyten

Niet-uitvoerend en onafhankelijk lid van de Raad van Bestuur

Bart Luyten is sinds juni 2017 een van de onafhankelijke Bestuurders van de Vennootschap en was eerder, van 2012 tot 2015, vertegenwoordiger van een van de Bestuurders. Bart Luyten is oprichter en managing partner van SmartFin, een private-equityfondsplatform dat via vier investeringsentiteiten onder het SmartFin-merk investeert in technologiebedrijven in de start- en groeifase. Eerder was Bart Luyten oprichter en algemeen directeur van Sniper Investments NV, een B2B-technologiefonds dat in 2010 werd opgericht. Bart Luyten heeft ervaring als investeringsdirecteur bij Partners At Venture, managing partner bij Privast Capital Partners en general partner bij Nausicaa Ventures, allemaal in België gevestigde private-equity- en durfkapitaalfondsen die zich richten op B2B-technologie-investeringen. Bart Luyten bekleedt momenteel bestuursfuncties bij een aantal Europese B2B-technologiebedrijven, zoals Betty Blocks en Eyesee. Bart Luyten heeft een Master of Science in de Toegepaste Economische Wetenschappen van de Universiteit Antwerpen en een postgraduaatmaster in KMO-management van VIZO Brussel.

Volker Hammes

Niet-uitvoerend en onafhankelijk lid van de Raad van Bestuur

Volker Hammes is sinds november 2018 een van de onafhankelijke Bestuurders van de Vennootschap. Volker Hammes is sinds januari 2016 Managing Director van BASF New Business GmbH, een dochteronderneming van het Duitse chemieconglomeraat BASF SE (FWB: BAS) en sinds respectievelijk augustus 2017 en juni 2019 ook eerst als Managing Director en vervolgens als voorzitter van BASF 3D Printing Solutions GmbH, een andere dochteronderneming van BASF. Tussen 2012 en 2016 was Volker Hammes tevens bestuurder of functionaris bij diverse aan BASF gelieerde ondernemingen, onder meer als Chief Executive Officer en Managing Director, Head of Business Center Turkey, Middle East and North Africa van BASF Turk Kimya San. Ltd. Sti. Daarnaast is Volker Hammes sinds december 2017 en januari 2021 respectievelijk tot 2024 lid van de raad van bestuur van het voormalige bedrijf Essentium Inc. en van Evolve Additive Solutions, beide aanbieders van industriële 3D-printoplossingen. Volker Hammes heeft een Master of Science-diploma in de Werktuigbouwkunde, Polymeertechnologie van de RWTH Aachen.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Activiteitenverslag van de Raad van Bestuur

In 2025 werden 13 vergaderingen van de Raad van Bestuur gehouden. De onderstaande tabel geeft de aanwezigheid van elke Bestuurder bij de vergaderingen van de Raad weer.

Naam	Aanwezigheid
Wilfried Vancraen (Voorzitter)	13 van de 13 vergaderingen
Peter Leys	13 van de 13 vergaderingen
A Tre C BV, vast vertegenwoordigd door Johan De Lille	11 van de 13 vergaderingen
Hilde Ingelaere	13 van de 13 vergaderingen
Sander Vancraen	13 van de 13 vergaderingen
Jürgen Ingels	10 van de 13 vergaderingen
Marleen Mannekens (bestuurder vanaf 7 juni 2025)	9 van de 9 vergaderingen
Godelieve Verplancke	13 van de 13 vergaderingen
Bart Luyten	12 van de 13 vergaderingen
Volker Hammes	13 van de 13 vergaderingen
Jos Vander Sloten (bestuurder tot 7 juni 2025)	2 van de 4 vergaderingen

In 2025 kwam de Raad bijeen in verband met de voorbereiding van de jaarlijkse en buitengewone Algemene Vergadering van Aandeelhouders die op 3 juni 2025 werd gehouden en de buitengewone Algemene Vergadering van Aandeelhouders op 14 november 2025. Het reguliere vergaderschema van de Raad van Bestuur voorziet in twee vergaderingen per kwartaal: een eerste om strategische onderwerpen te bespreken, een tweede om de financiële resultaten van het voorgaande kwartaal te bespreken en het persbericht goed te keuren dat voorafgaand aan de earnings call wordt gepubliceerd. Naast deze acht vergaderingen werden er extra vergaderingen van de Raad van Bestuur bijeengeroepen om zaken te bespreken met betrekking tot de voorbereiding van de notering van de Vennootschap op Euronext en het aandeleninkoopprogramma van de Vennootschap. Leden van het Uitvoerend Comité wonen de vergadering van de Raad van Bestuur geheel of gedeeltelijk bij, zoals bepaald door de Raad van Bestuur. Niet-uitvoerende leden van de Raad van Bestuur komen ten minste eenmaal per jaar samen in afwezigheid van de Chief Executive Officer en de andere leidinggevenden.

COMITÉS VAN DE RAAD VAN BESTUUR

Overeenkomstig de statuten kan de Raad van Bestuur uit zijn leden comités vormen en deze belasten met de uitvoering van specifieke taken. De taken, bevoegdheden en werkwijzen van de comités worden bepaald door de Raad van Bestuur. Voor zover wettelijk en statutair toegestaan, kunnen belangrijke bevoegdheden van de Raad van Bestuur ook aan comités worden overgedragen.

Auditcomité

De Raad heeft een Auditcomité (het **Auditcomité**) opgericht. Overeenkomstig artikel 7:99 van het WVV en de relevante principes van de Belgische Corporate Governance Code bestaat het Auditcomité uit ten minste drie niet-uitvoerende Bestuurders, waaronder ten minste één onafhankelijke Bestuurder en ten minste één Bestuurder met expertise op het gebied van boekhouding en audit, die gezamenlijk over expertise beschikken op het gebied van de activiteiten van de Vennootschap. Op de datum van dit Jaarverslag is de samenstelling van het Auditcomité in overeenstemming met artikel 7:99 van het WVV en Principe 4.3 van de Belgische Corporate Governance Code. Het Auditcomité bestaat uit drie (niet-uitvoerende) leden: A Tre C BV (vast vertegenwoordigd door Johan De Lille) (**Voorzitter van het Auditcomité**), Jürgen Ingels en Marleen Mannekens. Marleen Mannekens wordt beschouwd als onafhankelijk in de zin van artikel 7:87 van het WVV en Principe 3.5 van de Belgische Corporate Governance Code, alsook Regel 10A-3 van de Exchange Act en de Nasdaq Stock Market Listing Rules, en Johan De Lille, Jürgen Ingels en Marleen Mannekens zijn elk gekwalificeerd als een “expert in boekhouding en audit” zoals gedefinieerd in artikel 7:99 van het WVV en als een “financieel expert van het auditcomité” zoals gedefinieerd in de Exchange Act, zoals blijkt uit de verschillende mandaten in het senior management en als bestuurder die zij in het verleden hebben bekleed en momenteel bekleden.

De leden van het Auditcomité benoemen een voorzitter, die niet de voorzitter van de Raad van Bestuur mag zijn.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Het Auditcomité staat de Raad van Bestuur bij in het toezicht op de boekhoudkundige en financiële verslaggevingsprocessen van de Vennootschap en de controles van de jaarrekening van de Vennootschap, en rapporteert de resultaten van zijn activiteiten aan de Raad van Bestuur. Het beleid en de procedures van het Auditcomité blijven flexibel, zodat het tijdig kan inspelen op de behoeften van een voortdurend veranderende professionele omgeving. De verantwoordelijkheden van het Auditcomité omvatten in het bijzonder:

Bedrijfsrevisoren: Het Auditcomité houdt toezicht op de benoeming, beloning, aanstelling en werkzaamheden van de bedrijfsrevisoren, die rechtstreeks aan het Auditcomité rapporteren. Zij keurt vooraf alle controle- en toegestane niet-controlediensten goed en kan de voorafgaande goedkeuring delegeren aan aangewezen leden, met daaropvolgende rapportage. Ten minste eenmaal per jaar beoordeelt het Auditcomité de onafhankelijkheid, kwalificaties en kwaliteitscontroleprocedures van de bedrijfsrevisoren, met inbegrip van de roulatie van partners en eventuele relaties die de objectiviteit zouden kunnen beïnvloeden. Het Auditcomité neemt passende maatregelen om de onafhankelijkheid van de bedrijfsrevisor en de naleving van de toepasselijke wet- en regelgeving te waarborgen.

Jaarrekening en jaarlijkse controle: Het Auditcomité komt bijeen met het management en de bedrijfsrevisoren om de reikwijdte, de personeelsbezetting en de resultaten van de jaarlijkse controle, belangrijke boekhoudkundige beoordelingen, interne controles, transacties buiten de balans en de impact van regelgevende en boekhoudkundige initiatieven te beoordelen. Zij beoordeelt en bespreekt de jaar- en tussentijdse financiële overzichten, met inbegrip van belangrijke toelichtingen en de resultaten van de controle, alsmede eventuele belangrijke controlekwesties, moeilijkheden of meningsverschillen met het management. Het Auditcomité zorgt ervoor dat de bedrijfsrevisoren de vereiste zaken hebben meegedeeld volgens de toepasselijke controlestandaarden en bevestigt hun onafhankelijkheid. Op basis van deze beoordelingen kan het Auditcomité de Raad van Bestuur aanbevelen om de gecontroleerde jaarrekening op te nemen in het jaarverslag van de Vennootschap.

Interne controle op de financiële verslaglegging: Het Auditcomité beoordeelt de evaluatie door het management van de doeltreffendheid van de interne controles, bespreekt eventuele wezenlijke tekortkomingen of significante gebreken en de door het management opgestelde herstelplannen, evalueert de daarmee verband houdende toelichtingen en overlegt met de bedrijfsrevisoren over hun beoordeling. Daarnaast houdt het toezicht op het proces van het management met betrekking tot de verklaringen op grond van artikel 302 van de Sarbanes-Oxley Act van 2002 en op eventuele wezenlijke wijzigingen in de interne controles.

Interne audit: Het Auditcomité doet aanbevelingen voor de benoeming of vervanging van de interne auditor vergadert periodiek met de interne auditor om verantwoordelijkheden, personeelsbezetting, belangrijke rapporten en de reacties van het management te bespreken.

Overige bevoegdheden en verantwoordelijkheden: Het Auditcomité beoordeelt publicaties van de resultaten, financiële prognoses en correspondentie met toezichthouders, alsook juridische aangelegenheden die een wezenlijke invloed kunnen hebben op de jaarrekening. Het Auditcomité houdt toezicht op procedures voor het melden van boekhoudkundige of auditgerelateerde bezorgdheden door medewerkers, onderzoekt ingediende meldingen en brengt periodiek verslag uit aan de Raad van Bestuur. Ten minste eenmaal per jaar evalueert het Auditcomité haar eigen prestaties en controleert zij het reglement van het Auditcomité, waarbij het waar nodig wijzigingen aanbeveelt aan de Raad van Bestuur.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Het Auditcomité komt ten minste eenmaal per kwartaal bijeen en vaker indien zij dit wenselijk acht. Het Auditcomité komt periodiek afzonderlijk bijeen met het ExCom, de bedrijfsrevisor van de Vennootschap, de (andere) onafhankelijke auditor van de Vennootschap en de interne auditor van de Vennootschap, indien van toepassing. In 2025 werden vijf vergaderingen van het Auditcomité gehouden. De onderstaande tabel geeft de aanwezigheid van elk lid bij de vergaderingen van het Auditcomité weer.

Naam	Aanwezigheid
A Tre C BV (vast vertegenwoordigd door Johan De Lille)	4 van de 5 vergaderingen
Jürgen Ingels	2 van de 5 vergaderingen
Marleen Mannekens (vanaf 24 juni 2025)	2 van de 3 vergaderingen
Bart Luyten (tot 24 juni 2025)	2 van de 2 vergaderingen

Bovendien heeft de bedrijfsrevisor de vergaderingen van het Auditcomité tweemaal bijgewoond. In principe worden de CFO, de group controller en de directeur interne audit uitgenodigd voor de vergaderingen van het Auditcomité, tenzij de voorzitter van het Auditcomité of een meerderheid van de leden van het comité besluit om in besloten zitting bijeen te komen, en het Auditcomité kan naar eigen goeddunken andere personen uitnodigen om zijn vergaderingen bij te wonen.

In 2025 kwam het Auditcomité bijeen in verband met de interne controles op de financiële verslaglegging en de voortgang van de interne audittests in dat verband, de werkzaamheden op het gebied van financiële verslaglegging die door de financiële teams van de Vennootschap zijn verricht, boekhoudkundige aangelegenheden en de analyse van de financiële resultaten, en om verslag uit te brengen over deze analyse aan de Raad van Bestuur.

Remuneratie- en Benoemingscomité

De Raad van Bestuur heeft een remuneratie- en benoemingscomité (het Remuneratie- en Benoemingscomité) opgericht. Overeenkomstig artikel 7:100 van het WVV en de relevante principes van de Belgische Corporate Governance Code bestaat het Remuneratie- en Benoemingscomité uit ten minste drie niet-uitvoerende Bestuurders, waarvan de meerderheid onafhankelijke Bestuurders zijn, en die expertise hebben op het gebied van remuneratiebeleid. In overeenstemming met Principe 4.20 van de Belgische Corporate Governance Code heeft de Raad gekozen voor een gecombineerd Remuneratie- en Benoemingscomité. Op de datum van dit Jaarverslag is de samenstelling van het Remuneratie- en Benoemingscomité in overeenstemming met artikel 7:100 van het WVV en Principes 4.3, 4.17 en 4.19 van de Belgische Corporate Governance Code. Het Remuneratie- en Benoemingscomité bestaat uit drie (niet-uitvoerende) leden: Peter Leys (Voorzitter van het Remuneratie- en Benoemingscomité), Bart Luyten en Godelieve Verplancke. Bart Luyten en Godelieve Verplancke worden elk als onafhankelijk beschouwd volgens artikel 7:87 van het WVV en Principe 3.5 van de Belgische Corporate Governance Code, evenals Regel 10A-3 van de Exchange Act en de Nasdaq Stock Market Listing Rules.

Het Remuneratie- en Benoemingscomité doet aanbevelingen over het niveau van de vergoeding voor de leden van het Uitvoerend Comité, stelt de regels en het niveau van de vergoeding vast voor Bestuurders die een speciaal mandaat uitoefenen of zitting hebben in een of meer comités van de Raad van Bestuur (met inbegrip van de mix van basissalaris, kortetermijn- en langetermijnbeloningen en beëindigingsvergoedingen), en herziet deze van tijd tot tijd, alsook de regels voor de vergoeding van zakelijke onkosten van Bestuurders. het Remuneratie- en Benoemingscomité doet voorstellen aan de Raad van Bestuur over de jaarlijkse evaluatie van de prestaties van het Uitvoerend Comité en over de realisatie van de strategie van de Vennootschap ten opzichte van overeengekomen prestatiemaatstaven en doelstellingen. het Remuneratie- en Benoemingscomité stelt het remuneratieverslag van de Vennootschap op en licht het remuneratieverslag van de Vennootschap toe tijdens de Algemene Vergadering van Aandeelhouders.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Het Remuneratie- en Benoemingscomité begeleidt de Raad van Bestuur ook bij het selecteren van de best mogelijke leidinggevenden voor de Vennootschap, identificeert gekwalificeerde personen, waarborgt het aantal onafhankelijke bestuurders en beveelt eventuele kandidaat-bestuurders aan voor benoeming door de Raad en aanstelling door de Algemene Vergadering van Aandeelhouders. het Remuneratie- en Benoemingscomité zorgt ervoor dat er voldoende en regelmatig aandacht wordt besteed aan de opvolging van leidinggevenden en dat er passende programma's voor talentontwikkeling en programma's ter bevordering van diversiteit in het leiderschap zijn opgezet.

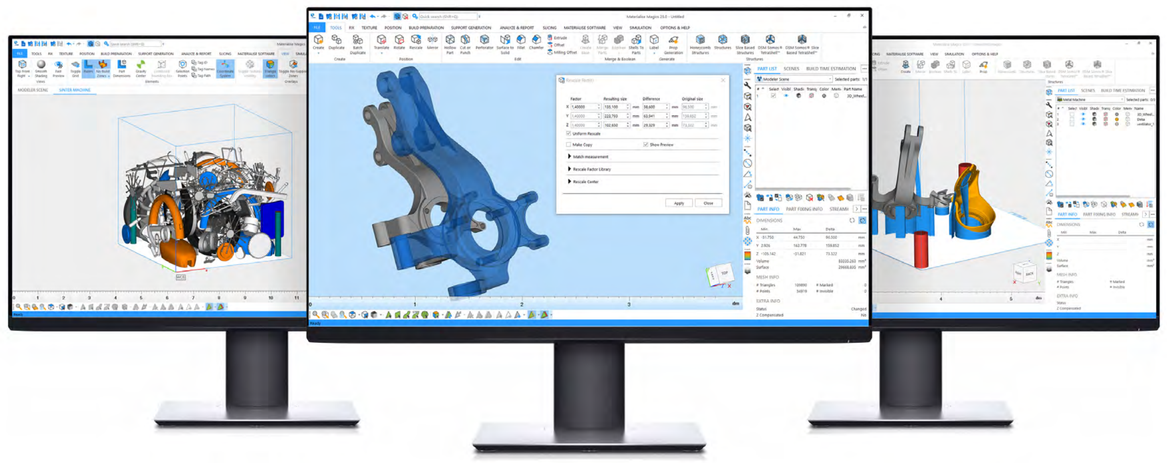
De aanbevelingen van het Remuneratie- en Benoemingscomité moeten worden goedgekeurd door de Raad van Bestuur en, indien wettelijk vereist, vervolgens door de Algemene Vergadering van Aandeelhouders.

Het Remuneratie- en Benoemingscomité zorgt ervoor dat Bestuurders zich aansluiten bij de visie van de Vennootschap. Van alle zittende en toekomstige Bestuurders wordt verwacht dat zij de kernprincipes van innovatie, succes op de lange termijn, een partnershipmentaliteit en toewijding aan een sterke opvolging belichamen en hooghouden.

Het Remuneratie- en Benoemingscomité komt ten minste tweemaal per jaar bijeen en telkens wanneer dit nodig of wenselijk is om zijn taken en verantwoordelijkheden te vervullen. In 2025 werden twee vergaderingen van het Remuneratie- en Benoemingscomité gehouden. De onderstaande tabel geeft de aanwezigheid van elk lid bij de vergaderingen van het Remuneratie- en Benoemingscomité weer.

Naam	Aanwezigheid
Peter Leys (sinds 23 september 2025)	1 van de 1 vergadering
Bart Luyten (vanaf 24 juni 2025)	1 van de 1 vergadering
Godelieve Verplancke	2 van de 2 vergaderingen
Hilde Ingelaere (tot 23 september 2025)	1 van de 1 vergadering
Jos Vander Sloten (tot 24 juni 2025)	1 van de 1 vergadering

In 2025 kwam het Remuneratie- en Benoemingscomité bijeen in verband met de vergoeding van de leden van de Raad van Bestuur en de vergoeding van de CEO en andere leden van het Uitvoerend Comité.



In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

UITVOEREND COMITÉ

Rol en samenstelling van het Uitvoerend Comité

Het Uitvoerend Comité bestaat op de datum van dit Jaarverslag uit acht leden, zoals hieronder nader beschreven. De Raad van Bestuur heeft de CEO belast met het dagelijks bestuur van de Vennootschap. De CEO rapporteert rechtstreeks aan de Raad. Het Uitvoerend Comité ondersteunt de CEO bij het dagelijks bestuur van de Vennootschap en bij de uitvoering van de bedrijfsstrategie zoals vastgesteld door de Raad. De leden van het Uitvoerend Comité, met uitzondering van de CEO, rapporteren aan de CEO. De verantwoordelijkheden van het Uitvoerend Comité omvatten in het bijzonder:

- het leiden van de Vennootschap;
- het opzetten van interne controles (d.w.z. systemen om financiële en andere risico's te identificeren, te beoordelen, te beheren en te monitoren) zonder afbreuk te doen aan de toezichthoudende rol van de Raad van Bestuur, op basis van het door de Raad van Bestuur goedgekeurde kader;
- het voorleggen aan de Raad van Bestuur van volledige, tijdige, betrouwbare en nauwkeurige financiële overzichten van de Vennootschap, in overeenstemming met de toepasselijke boekhoudnormen en het beleid van de Vennootschap;
- het opstellen van de vereiste openbaarmakingen van de jaarrekening en andere materiële financiële en niet-financiële informatie van de Vennootschap;
- het voorleggen aan de Raad van Bestuur van een evenwichtige en begrijpelijke beoordeling van de financiële situatie van de Vennootschap; en
- het tijdig verstrekken aan de Raad van Bestuur van alle informatie die nodig is om zijn taken uit te voeren.

Op 31 december 2025 bestaat het ExCom uit de volgende personen:[1] (deze samenstelling is tot de datum van dit Jaarverslag niet gewijzigd).

Naam	Functie
Seaquence BV, vertegenwoordigd door Johan Pauwels	Executive Vice President, Chief Operating Officer (COO)
BEspired BV, vertegenwoordigd door Bart Van der Schueren	Chief Strategy and Technology Officer (CSTO)
Finstraco BV, vertegenwoordigd door Koen Berges	Chief Financial Officer (CFO)
De Vet Management BV, vertegenwoordigd door Brigitte de Vet-Veithen	Chief Executive Officer (CEO)
Level5 BV, vertegenwoordigd door Jurgen Laudus	Vice President, Materialise Manufacturing Segment
Super Mare & Park BV, vertegenwoordigd door Carla Van Steenbergen	Executive Vice President, Director Corporate Affairs en secretaris van de Raad van Bestuur
Nika Tech BV, vertegenwoordigd door Udo Eberlein	Vice President, Software Segment
GloMAICo BV, vertegenwoordigd door Koen Peters	Vice President, Medisch Segment

Hieronder volgen korte biografieën van elk van de leden van het Uitvoerend Comité.

1 Op de datum van dit jaarverslag bekleedt Valérie Nerinckx de functie van interim-CHRO, maar zij wordt niet beschouwd als vast lid van het Uitvoerend Comité.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Johan Pauwels
Executive Vice President & Chief Operating Officer (COO)



Johan Pauwels is, als vaste vertegenwoordiger van Seaquence BV, sinds januari 2011 Executive Vice President en Chief Operating Officer van de Vennootschap en werkt al bij de Vennootschap sinds de oprichting. In 1990 voltooide Johan Pauwels zijn masterscriptie over stereolithografie op de allereerste 3D-printmachine bij Materialise. Nadat hij in 1991 afstudeerde bleef Johan Pauwels bij de Vennootschap en richtte hij zich op softwareontwikkeling ter ondersteuning van de 3D-printdiensten van het bedrijf. Gedurende zijn carrière bij de Vennootschap heeft Johan Pauwels verschillende functies bekleed, waaronder Software Sales Manager en Director of Sales, en is hij momenteel Executive Vice President, verantwoordelijk voor de wereldwijde verkooporganisatie en de verkoopkantoren van het bedrijf over de hele wereld. Sinds 2021 is Johan Pauwels tevens Chief Operating Officer van het bedrijf. Johan Pauwels heeft een masterdiploma in de elektromechanica van de KU Leuven.

Bart Van der Schueren
Chief Strategy and Technology Officer (CSTO)



Als vaste vertegenwoordiger van BEspired BV is Bart Van der Schueren sinds januari 2024 Chief Strategy and Technology Officer. Voordat hij bij de Vennootschap kwam, werkte Bart Van der Schueren aan de KU Leuven als liaison-ingenieur voor het pas opgerichte bedrijf, terwijl hij de onderzoeksactiviteiten op het gebied van 3D-printen aan de KU Leuven oprichtte, waar hij doctoreerde op selectief lasersmelten. In 1995 trad Bart Van der Schueren in dienst bij de Vennootschap en leidde hij het servicebureau, dat hij uitbouwde van een regionale speler tot een van de meest vooraanstaande AM-faciliteiten in Europa. In 2018 nam Bart Van der Schueren de verantwoordelijkheid van Chief Technology op zich. Tussen februari 2022 en november 2023 nam hij tijdelijk de rol van Vice President van het Software Segment op zich. Bart Van der Schueren heeft een doctoraat in Selective Laser Metal Sintering en een masterdiploma in de Werktuigkunde van de KU Leuven.

Koen Berges
Chief Financial Officer (CFO)



Koen Berges is, als vaste vertegenwoordiger van Finstraco BV, sinds mei 2023 Chief Financial Officer van het bedrijf. Koen Berges brengt meer dan 20 jaar ervaring mee in financiële leidinggevende functies in diverse bedrijfsomgevingen, variërend van grote multinationals tot toonaangevende familiale holdings en snelgroeiende, door private equity gesteunde dienstverlenende bedrijven. Koen Berges kwam bij Materialise vanuit Cheops Technology NV, een managed serviceprovider op het gebied van beveiligde IT-infrastructuren en cloud computing, waar hij Chief Financial Officer was en waar hij van mei 2019 tot april 2023 ook lid was van het uitvoerend comité. Koen Berges begon zijn professionele carrière bij PwC Consulting en bekleedde vervolgens ook diverse internationale financiële leidinggevende functies bij ExxonMobil en investeringsgroep Alcopa. Koen Berges heeft een master Handelsingenieur, Internationaal Management van de Universiteit Antwerpen.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Brigitte de Vet-Veithen
Chief Executive Officer (CEO)



Brigitte de Vet-Veithen vertegenwoordigt De Vet Management BV en is sinds januari 2024 Chief Executive Officer van de Vennootschap. Voordien was Brigitte de Vet-Veithen sinds juni 2016 Vice President van het segment Materialise Medical. Brigitte de Vet-Veithen heeft meer dan 20 jaar ervaring in de gezondheidszorg- en life sciences-sector. Ze heeft verschillende managementfuncties bekleed bij Johnson & Johnson, waar ze uiteindelijk Vice President voor de EMEA-regio van Cordis Neurovascular en General Manager van Cordis in Duitsland was. Voordat ze bij Materialise in dienst trad, bekleedde ze diverse leidinggevende functies als vertegenwoordiger van De Vet Management BV, waaronder die van Chief Executive Officer van de Acertys-groep, een leverancier van medische hulpmiddelen, software, diensten en benodigdheden aan ziekenhuizen en professionals in de medische zorg. Brigitte de Vet-Veithen heeft een Master of Business Administration met een major in Engineering van HEC Luik en een MBA van INSEAD.

Jurgen Laudus
Vice President, Materialise Manufacturing Segment



Jurgen Laudus is, als vaste vertegenwoordiger van Level5 BV, Vice President van het Materialise Manufacturing-segment van het bedrijf. Jurgen Laudus trad in augustus 2001 in dienst bij de Vennootschap als projectmanager en verhuisde vervolgens naar het Britse kantoor van de Vennootschap om in 2003 manager Rapid Tooling te worden. Twee jaar lang was Jurgen Laudus verantwoordelijk voor zowel de verkoopondersteuning als het productiebeheer van de Rapid Tooling-activiteiten van het bedrijf. In 2005 keerde Jurgen Laudus terug naar België om internationaal productiemanager te worden voor de additive manufacturing-diensten van het bedrijf en later verkoopmanager, waarbij hij een actieve rol speelde in de groei van de additive manufacturing-productieactiviteiten van Materialise. Jurgen Laudus heeft een Master of Science in Engineering behaald aan de KU Leuven.

Carla Van Steenbergen
Executive Vice President, Director Corporate Affairs en secretaris van de Raad van Bestuur



Carla Van Steenbergen is sinds 2003, als vaste vertegenwoordiger van Super Mare & Park BV, werkzaam als bedrijfsjurist van de Vennootschap, en haar rol is geleidelijk geëvolueerd tot die van Chief Legal Officer van het bedrijf. Carla Van Steenbergen is lid van het Uitvoerend Comité en tevens secretaris van de Raad van Bestuur. Naast deze functies nam Carla Van Steenbergen in 2024 de verantwoordelijkheid op zich voor de inkoopafdeling van het bedrijf en de M&A- en partnershipactiviteiten. Carla Van Steenbergen studeerde in 1999 af aan de rechtenfaculteit van de KU Leuven. Na drie jaar bij het in Brussel gevestigde advocatenkantoor Marx Van Ranst Vermeersch & Partners te hebben gewerkt, verhuisde ze tijdelijk naar Londen om een LLM-diploma te behalen aan King's College London.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Udo Eberlein
Vice President, Software Segment



Udo Eberlein, de vertegenwoordiger van Nika Tech BV, is sinds november 2023 Vice President Software van het bedrijf. Daarvoor was Udo Eberlein in februari 2021 medeoprichter van Goldn, een online werkruimte voor makers en leveranciers van cosmetica, en sinds april 2023 is hij ook actief bij Chemovator, waar hij startups ondersteunt in hun zakelijke ontwikkeling. Udo Eberlein is een doorgewinterde leidinggevende op het gebied van softwaretechnologie die met succes grote en middelgrote technologieorganisaties heeft opgebouwd en geleid in complexe wereldwijde markten. Gedurende zijn carrière heeft hij een breed scala aan vaardigheden en prestaties opgebouwd op verschillende gebieden, zoals internetdiensten, digitale transformatie, software voor digitale media, IoT, SaaS, marktplaatsen, bedrijfsontwikkeling, strategisch advies en durfkapitaal. Hij heeft een diploma in Logistiek en Bedrijfskunde van de Universiteit van Stuttgart.

Koen Peters
Vice President, Medical Segment



Koen Peters, de vertegenwoordiger van GloMAICo BV, is sinds januari 2025 Vice President van de medische businessunit van de Vennootschap. In deze functie houdt Koen Peters toezicht op de wereldwijde activiteiten, R&D, verkoop en marketing, en stimuleert hij duurzame groei en prestaties voor de medische businessunit. Voordat hij bij Materialise begon, werkte Koen Peters 18 jaar bij Eli Lilly & Company van 2006 tot 2024, waar hij diverse leidinggevende functies op mondiaal, regionaal en filiaalniveau bekleedde in Japan, Duitsland, de Verenigde Staten, België en Nederland. Hij beschikt over uitgebreide expertise in de gezondheidszorgsector, waaronder de lancering van farmaceutische producten, strategische marketing, productlevenscyclusbeheer, alliantiebeheer en commerciële uitvoering op therapeutische gebieden zoals diabetes, obesitas, cardiometabole aandoeningen en immunologie. Eerder in zijn carrière deed Koen Peters aanzienlijke ervaring op in de technologiesector, waar hij werkzaam was bij Alcatel Bell (nu Nokia) en Scanfil. Koen Peters heeft een master in Business Engineering van de Universiteit Hasselt en een MBA van INSEAD (Fontainebleau/Singapore).

Activiteitenverslag

Het ExCom komt tweewekelijks bijeen en bespreekt onderwerpen met betrekking tot human resources, strategie en operationele prestaties en uitvoering, markttrends, R&D-ontwikkelingen, bedrijfsontwikkeling en de monitoring van de financiële resultaten van de Vennootschap ten opzichte van het budget.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

BELANGENCONFLICTEN

Overeenkomstig het Corporate Governance Charter is de Raad van Bestuur verplicht om, in het geval dat er bepaalde belangenconflicten ontstaan met een lid van de Raad, een aandeelhouder of een ander bedrijf van de Groep, de specifieke procedures voor conflictoplossing toe te passen zoals uiteengezet in de artikelen 7:96 en 7:97 van het WVV. Elk lid van de Raad van Bestuur en het Uitvoerend Comité is verplicht om te allen tijde te handelen zonder belangenconflicten en de belangen van de Vennootschap boven zijn of haar individuele belangen te stellen. Elk lid van de Raad van Bestuur en het Uitvoerend Comité is verplicht zijn of haar persoonlijke en zakelijke aangelegenheden altijd zo te regelen dat directe en indirecte belangenconflicten met de Vennootschap worden vermeden.

Alle leden van de Raad van Bestuur zijn verplicht de Raad van Bestuur op de hoogte te brengen van belangenconflicten zodra deze zich voordoen. Indien het belangenconflict van eigendomsrechtelijke aard is, moeten zij zich onthouden van deelname aan de discussies en beraadslagingen over de betreffende aangelegenheid, in overeenstemming met artikel 7:96 van het WVV. Indien het belangenconflict niet onder de bepalingen van het WVV valt en betrekking heeft op een transactie of contractuele relatie tussen de Vennootschap of een van de entiteiten van enerzijds en een lid van de Raad van Bestuur of het Uitvoerend Comité (of een vennootschap of entiteit waarmee een dergelijk lid van de Raad van Bestuur of het Uitvoerend Comité een nauwe relatie heeft) anderzijds, dient dit lid de Raad van Bestuur op de hoogte te brengen van het conflict. De Raad is verplicht na te gaan of de goedkeuring van de transactie uitsluitend door het belang van de Vennootschap wordt ingegeven en of deze plaatsvindt op zakelijke basis.

In alle gevallen waarin sprake is van een belangenconflict dat niet onder artikel 7:96 van het WVV valt, dient het lid van de Raad van Bestuur dat het voorwerp uitmaakt van het belangenconflict te beoordelen of hij of zij zich moet onthouden van deelname aan de besprekingen van de Raad en de stemming.

In 2025 en in de periode van 1 januari 2026 tot en met 27 maart 2026 hebben drie Bestuurders een belangenconflict gemeld. Tijdens de vergadering van de Raad van Bestuur van 27 maart 2026 werd een belangenconflict gemeld met betrekking tot de voorgestelde terugbetaling van kosten die zijn gemaakt in verband met de conversie van American Depositary Shares (ADS'en) in gedematerialiseerde aandelen van de Vennootschap die verhandelbaar zijn op Euronext Brussel. Meer bepaald hebben de heer Wilfried Vancraen, de heer Sander Vancraen en mevrouw Hilde Ingelaere, in hun hoedanigheid van bestuurders van de Vennootschap, elk een rechtstreeks eigendomsbelang gemeld dat in strijd is met de belangen van de Vennootschap, aangezien zij persoonlijk de conversiekosten hadden gedragen die door de depotbank (The Bank of New York Mellon) in rekening waren gebracht in verband met de omzetting van ADS'en in gedematerialiseerde aandelen in het kader van de liquiditeitsfaciliteit. Overeenkomstig de toepasselijke procedure krachtens artikel 7:96 van het WVV hebben de heer Wilfried Vancraen, de heer Sander Vancraen en mevrouw Ingelaere de aard van hun belangenconflict aan de Raad van Bestuur bekendgemaakt en zich teruggetrokken uit de vergadering voorafgaand aan de beraadslaging en stemming over dit agendapunt. Zij hebben noch aan de beraadslaging, noch aan de besluitvorming deelgenomen. Het relevante uittreksel uit de notulen van de vergadering van de Raad van Bestuur van 27 maart 2026 luidt als volgt:

"De Raad van Bestuur neemt er nota van dat de heer Wilfried Vancraen, de heer Sander Vancraen en mevrouw Hilde Ingelaere, in hun hoedanigheid van bestuurders van de Vennootschap, een rechtstreeks eigendomsbelang hebben dat in strijd is met de belangen van de Vennootschap in de zin van artikel 7:96 van het Belgisch Wetboek van Vennootschappen en Verenigingen, in verband met het voorgestelde besluit om bepaalde kosten te vergoeden die zij persoonlijk hebben gemaakt in verband met de omzetting van American Depositary Shares (ADS'en) in gedematerialiseerde aandelen van de Vennootschap die verhandelbaar zijn op Euronext Brussel, in het kader van de liquiditeitsfaciliteit. De heer Wilfried Vancraen, de heer Sander Vancraen en mevrouw Hilde Ingelaere verklaren dat deze kosten betrekking hebben op de conversievergoedingen per ADS die door de depotbank (The Bank of New York Mellon) worden aangerekend, in overeenstemming met de toepasselijke afspraken met die bank.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Overeenkomstig artikel 7:96 van het Belgisch Wetboek van Vennootschappen en Verenigingen maken de heer Wilfried Vancraen, de heer Sander Vancraen en mevrouw Hilde Ingelaere de aard van dit belangenconflict bekend aan de Raad van Bestuur en verlaten zij de vergadering vóór de beraadslaging en besluitvorming over dit agendapunt. Zij nemen niet deel aan de beraadslaging of de stemming.

De Raad van Bestuur bespreekt vervolgens, in afwezigheid van de heer Wilfried Vancraen, de heer Sander Vancraen en mevrouw Hilde Ingelaere, de voorgestelde vergoeding van de bovengenoemde kosten. De Raad merkt op dat:

- de kosten in kwestie voortvloeien uit de omzetting van ADS'en in aandelen die verhandelbaar zijn op Euronext Brussel in het kader van de liquiditeitsfaciliteit;
- deze omzetting bijdraagt tot het vergroten van de liquiditeit van de aandelen van de Vennootschap op Euronext Brussel;
- De vergoeding is beperkt tot de conversiekosten die daadwerkelijk door de heer Wilfried Vancraen en mevrouw Hilde Ingelaere zijn gedragen, zoals door de depotbank in rekening gebracht, en geen bijkomend voordeel inhoudt.

De Raad is van mening dat de voorgestelde vergoeding plaatsvindt op marktconforme voorwaarden en in het belang is van de Vennootschap, aangezien zij bijdraagt tot de ontwikkeling van een liquide markt voor de aandelen en daardoor de aantrekkelijkheid van de aandelen voor beleggers ondersteunt.

De Raad van Bestuur besluit daarom de vergoeding van deze kosten goed te keuren."

TRANSACTIES MET VERBONDEN PARTIJEN

De Vennootschap en haar dochterondernemingen kunnen in het kader van de normale bedrijfsvoering transacties aangaan met verbonden partijen zoals gedefinieerd in IAS 24 en het WVV. Op de datum van dit Jaarverslag is de Groep geen transacties met verbonden partijen aangegaan, met uitzondering van de vergoedingen die zijn betaald en de voordelen die zijn ontvangen in het kader van de normale bedrijfsvoering door leden van de Raad van Bestuur (inclusief door Lunebeke NV met betrekking tot Wilfried Vancraen) en het Uitvoerend Comité als gevolg van hun functies als lid van de Raad of het Uitvoerend Comité of diensten aan de Vennootschap, en de hieronder beschreven transacties.

Artikel 7:97 van het WVV, dat van toepassing is op de Vennootschap, voorziet in een bijzondere procedure die moet worden gevolgd wanneer de beslissingen of transacties van de Vennootschap, binnen de bevoegdheid van de Raad van Bestuur, betrekking hebben op relaties tussen de Vennootschap enerzijds en verbonden ondernemingen (andere dan dochterondernemingen, behalve wanneer de controlerende entiteit van de beursgenoteerde vennootschap ook meer dan 25% in die dochteronderneming bezit) van de Vennootschap anderzijds.

Er zijn geen materiële beperkingen opgelegd of verlengd door een aandeelhouder die binnen de reikwijdte van artikel 7:97, §6 WVV zou vallen.

De Raad van Bestuur is niet in kennis gesteld van enige transactie of andere contractuele relatie tussen de Vennootschap en haar bestuursleden en/of haar verbonden ondernemingen die een belangenconflict of een transactie met verbonden partijen zou veroorzaken die onderworpen is aan artikelen 7:96 en 7:97 van het WVV, met uitzondering van de hieronder beschreven transacties.

Lunebeke NV

Lunebeke NV is ontstaan uit de splitsing van Ailanthus NV, een voormalige aandeelhouder van de Vennootschap die in eigendom was van en gecontroleerd werd door Wilfried Vancraen en Hilde Ingelaere en die in de Vennootschap is gefuseerd (de Fusie). Vóór de Fusie had Ailanthus NV verschillende leningen en financiële leases aan de Vennootschap verstrekt, waaronder een lening tegen een vaste rentevoet van 4.23% die in 2025 vervalt, ter financiering van de aankoop van een gebouw in Frankrijk. In het kader van de splitsing werden alle activa en passiva van Ailanthus NV, met uitzondering van (i) de aandelen van de Vennootschap en (ii) de daarmee verband houdende boekhoudkundige eigenvermogenscomponenten, overgedragen aan Lunebeke NV, met inbegrip van de bovengenoemde lening (zie Toelichting 26 (Transacties met verbonden partijen) bij de gecontroleerde geconsolideerde jaarrekening van de Vennootschap in Deel 6 "Jaarrekening").

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Bovendien had Ailanthus NV appartementen verhuurd aan de Vennootschap om werknemers van buitenlandse dochterondernemingen te huisvesten die het hoofdkantoor van de Vennootschap in Leuven bezochten. Deze verhuuractiviteit werd na de splitsing eveneens overgedragen aan Lunebeke NV. In 2025 maakte de Vennootschap K€314 aan huurkosten in verband met deze appartementen, verschuldigd aan Lunebeke NV.

Vrijwaringsovereenkomst

In verband met en voorafgaand aan de Fusie heeft de Vennootschap een vrijwaringsovereenkomst gesloten met Ailanthus NV en met Wilfried Vancraen, Hilde Ingelaere en Lunebeke NV (die de Vennootschap gezamenlijk de "vrijwarende partijen" noemt). Krachtens de vrijwaringsovereenkomst hebben de vrijwarende partijen onder meer toegezegd de Vennootschap te vergoeden voor: (i) kosten die de Vennootschap heeft gemaakt in verband met de Fusie, (ii) mogelijke aansprakelijkheden van de Vennootschap als gevolg van de Fusie, en (iii) eventuele nadelige fiscale gevolgen voor bepaalde aandeelhouders. De verplichting tot vergoeding aan de aandeelhouders geldt voor aandeelhouders die vóór 30 april 2021 aandeelhouder waren (die de Vennootschap "in aanmerking komende aandeelhouders" noemt).

De looptijd van de vrijwaringsovereenkomst verstrijkt op 31 december 2030. De Vennootschap en alle in aanmerking komende aandeelhouders hebben echter het recht om gedurende een periode van 10 jaar na het voorval dat aanleiding gaf tot de vordering, vorderingen in te stellen tegen de vrijwarende partijen.

Overeenkomst inzake registratierechten

Op 15 september 2016 heeft de Vennootschap een overeenkomst inzake registratierechten gesloten met bepaalde houders van aandelen, inschrijvingsrechten en converteerbare obligaties, waaronder bepaalde Bestuurders, het senior management en adviseurs (de OIR-verkopende aandeelhouders) (de Overeenkomst Inzake Registratierechten). De Vennootschap heeft de Overeenkomst Inzake registratierechten met de OIR-verkopende aandeelhouders gesloten vanwege bepaalde administratieve moeilijkheden in verband met de deponering van niet-geregistreerde aandelen bij de ADS-depotbank en om de openbare wederverkoop door de OIR-verkopende aandeelhouders van ADS'en die hun aandelen vertegenwoordigen in de Verenigde Staten te vergemakkelijken. In overeenstemming met de voorwaarden van de Overeenkomst inzake registratierechten heeft de Vennootschap een shelf-registratieverklaring op Formulier F-3 ingediend bij de SEC ter registratie van het aanbod en de wederverkoop van maximaal 35,032,250 ADS'en, die op 28 september 2016 van kracht werd verklaard en die de Vennootschap, onder bepaalde voorwaarden, met alle redelijke inspanningen van kracht moet houden. De Vennootschap stemde ermee in de overdracht van aandelen aan de ADS-depotbank en de uitgifte en levering van de bijbehorende ADS'en te faciliteren.

De Vennootschap draagt de kosten in verband met de registratie, met uitzondering van verkoop-commissies, overdrachtsbelastingen, vergoedingen voor de ADS-depotbank en de advocatenkosten van de verkopende aandeelhouders in het kader van de OIR. Afgezien van de indiening en het behoud van de registratieverklaring en het faciliteren van de overdracht van aandelen, hebben er geen verdere transacties plaatsgevonden in het kader van de Overeenkomst Inzake Registratierechten.

Letter Agreement betreffende de uitgifte van aandelen en registratierechten

In verband met de Fusie heeft de Vennootschap 13,428,688 aandelen verworven die in het bezit waren van Ailanthus NV (de Bestaande LA-aandelen), en 13,428,688 nieuwe aandelen uitgegeven aan Wilfried Vancraen en Hilde Ingelaere in hun hoedanigheid als enige aandeelhouders van Ailanthus NV (de Nieuwe LA-aandelen). De Bestaande LA-aandelen die vóór de Fusie in het bezit waren van Ailanthus NV, genoten de registratierechten krachtens de hierboven beschreven Registratierechten-overeenkomst. Om de openbare wederverkoop door Wilfried Vancraen en Hilde Ingelaere van ADS'en die de LA-Nieuwe Aandelen vertegenwoordigen in de Verenigde Staten na de Fusie te faciliteren, heeft de Vennootschap op 31 december 2020 een overeenkomst (de Letter Agreement) gesloten met Wilfried Vancraen en Hilde Ingelaere, waarbij hun, onder bepaalde voorwaarden, registratierechten op verzoek en "piggyback"-registratierechten werden toegekend. De Vennootschap draagt de registratiegerelateerde kosten, met uitzondering van commissies, overdrachtsbelastingen, vergoedingen aan de ADS-depotbank en hun advocatenkosten. Tot op heden hebben Wilfried Vancraen en Hilde Ingelaere hun registratierechten onder de Letter Agreement niet uitgeoefend.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

AFWIJKINGEN VAN DE BELGISCHE CORPORATE GOVERNANCE CODE

Materialise past de tien corporate governance-principes van de Belgische Corporate Governance Code toe en voldoet aan de corporate governance-bepalingen van de Belgische Corporate Governance Code, behalve met betrekking tot het volgende:

Principe 7.6: "Niet-uitvoerende bestuurders ontvangen een deel van hun remuneratie in de vorm van aandelen van de vennootschap. Deze aandelen dienen gedurende minstens één jaar nadat de niet-uitvoerend bestuurder de raad verlaat, te worden aangehouden en minstens drie jaar na de toekenning ervan. Er worden echter geen aandelenopties verstrekt aan niet-uitvoerende bestuurders." Niet-uitvoerende Bestuurders ontvangen geen enkel deel van hun vergoeding in de vorm van aandelen. Deze afwijking van Principe 7.6 van de Belgische Corporate Governance Code wordt gerechtvaardigd door de doelstelling van de Vennootschap om ervoor te zorgen dat de Bestuurders handelen in het belang van alle stakeholders en niet alleen van de aandeelhouders. Bovendien worden de strategie en activiteiten van de Vennootschap, als Vennootschap die het "built-to-last"-principe heeft omarmd, volledig en uitsluitend gedreven door een langetermijnvisie. De Vennootschap is van mening dat haar governancekader en -praktijken er reeds voor zorgen dat Bestuurders handelen met het oog op duurzame waardecreatie op lange termijn; en

Principe 7.9: "De raad bepaalt een minimumdrempel van aandelen die aangehouden moet worden door de leden van het uitvoerend management." De Vennootschap heeft geen minimumaantal aandelen (of opties of inschrijvingsrechten) vastgesteld dat door de leden van het Uitvoerend Comité moet worden aangehouden. Deze afwijking van Principe 7.9 van de Belgische Corporate Governance Code wordt gerechtvaardigd door het feit dat de leden van het Uitvoerend Comité altijd worden gedreven door een langetermijnvisie die onlosmakelijk verbonden is met de activiteiten van de Vennootschap op het gebied van additive manufacturing. Dergelijke activiteiten kunnen alleen op lange termijn worden geëvalueerd, zoals blijkt uit de strategie en het bedrijfsmodel van de Vennootschap. Bovendien kan de vergoeding van de leden van het Uitvoerend Comité reeds op andere manieren worden gekoppeld aan de toekomstige prestaties van de Vennootschap, zoals via de variabele component van hun vergoeding en de toekenning van inschrijvingsrechten die geldig zijn voor een termijn van 10 jaar.

Bovendien is de vergoeding die wordt toegekend aan Bestuurders, personen belast met het dagelijks bestuur en andere personen die verantwoordelijk zijn voor het management, overeenkomstig artikel 19 van de statuten vrijgesteld van artikel 7:91 van het WVV.

Als onderneming die genoteerd staat op de Nasdaq voldoet de Vennootschap tevens aan de toepasselijke Nasdaq Stock Market Listing Rules en aan de bepalingen van alle toepasselijke Amerikaanse wet- en regelgeving met betrekking tot kapitaalmarkten.



In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

DIVERSITEIT

Materialise omarmt diversiteit en inclusie als belangrijke drijfveren voor innovatie en waardecreatie op lange termijn. Op het niveau van de Raad van Bestuur komt dit tot uiting in het Corporate Governance Charter (sectie 5), waarin wordt gesteld dat de samenstelling van de Raad van Bestuur zorgt voor diversiteit in vaardigheden, achtergronden, nationaliteiten, leeftijd en geslacht, als weerspiegeling van de wereldwijde activiteiten van de Vennootschap en de belangen van de stakeholders. De eerste vier selectiecriteria zorgen voor complementariteit op het vlak van professionele vaardigheden, kennis en ervaring, terwijl het vijfde criterium als doel stelt om kandidaten van verschillende geslachten in overweging te nemen.

Overeenkomstig artikel 7:86 van het WVV is de Raad van Bestuur samengesteld uit ten minste een derde leden van het andere geslacht, hoewel de vereiste inzake genderdiversiteit pas vanaf 1 januari 2031 op de Vennootschap van toepassing zal zijn. De huidige Raad van Bestuur telt drie (30%) vrouwelijke Bestuurders en zeven (70%) mannelijke Bestuurders, met een diversiteit aan opleidingen en professionele ervaring.

Wij zetten ons in voor gelijke kansen en een eerlijke behandeling van iedereen op basis van verdienste, zonder discriminatie op grond van ras, huidskleur, godsdienst, nationale afkomst, geslacht (inclusief zwangerschap), seksuele geaardheid, leeftijd, handicap, veteranenstatus of enig ander kenmerk dat wettelijk beschermd is. Deze toewijding is stevig verankerd in onze Gedragscode en komt tot uiting in ons antidiscriminatiebeleid bij aanwerving, dat sinds 2021 van kracht is, en in onze expliciete afwijzing van elke vorm van gedwongen of verplichte arbeid in onze eigen activiteiten en toeleveringsketen.

Onze wervings- en talentpraktijken zijn erop gericht een diverse pijplijn van gekwalificeerde kandidaten aan te trekken en uit te bouwen. We baseren onze wervingsbeslissingen op neutrale, functiegerelateerde criteria en hanteren een geformaliseerd loonbandsysteem om “gelijk loon voor gelijk werk” te garanderen, dat regelmatig wordt getoetst aan wettelijke en sectornormen.



In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

REMUNERATIE

Remuneratiebeleid

Inleiding

Dit remuneratiebeleid (het Remuneratiebeleid) is op 27 oktober 2025 vastgesteld door de Raad van Bestuur, op aanbeveling van het Remuneratie- en Benoemingscomité, die op 27 oktober 2025 bijeenkwam. Het is opgesteld in overeenstemming met artikel 7:89/1 van het WVV en de Belgische Corporate Governance Code. Het Remuneratiebeleid is goedgekeurd door de Algemene Vergadering van Aandeelhouders van 14 november 2025.

Indien de Raad, op aanbeveling van het Remuneratie- en Benoemingscomité, wezenlijke wijzigingen in dit Remuneratiebeleid wenst aan te brengen, zal het voorstel ter goedkeuring worden voorgelegd aan de Algemene Vergadering van Aandeelhouders. In elk geval zal het Remuneratiebeleid ten minste om de drie jaar ter goedkeuring worden voorgelegd aan de Algemene Vergadering van Aandeelhouders.

De Raad van Bestuur kan, op advies van het Remuneratie- en Benoemingscomité, tijdelijk afwijken van het remuneratiebeleid, onder de hieronder uiteengezette voorwaarden. Indien afwijkingen worden toegestaan, zal de Raad van Bestuur deze afwijkingen vermelden en toelichten in het remuneratieverslag over het betreffende boekjaar.

Toepassingsgebied

Het Remuneratiebeleid is van toepassing op de remuneratie van de leden van de Raad van Bestuur en het Uitvoerend Comité.

Doel

Het doel van het Remuneratiebeleid is om bestuurders en leidinggevenden aan te trekken en te behouden die beschikken over de kennis, ervaring en kwalificaties die nodig zijn om de Vennootschap te besturen en te leiden, en om de Raad van Bestuur en het Uitvoerend Comité in staat te stellen hun rol te vervullen om de strategie en de langetermijnbelangen van de Vennootschap te realiseren, het doel van de Vennootschap te ondersteunen en duurzame en voortdurende verbetering van de bedrijfsactiviteiten te bevorderen.

Dit omvat (i) het behalen van hoogwaardige, duurzame en traceerbare resultaten, (ii) het bevorderen van een harmonieus evenwicht tussen solide financiële prestaties en een gezond gevoel van welzijn bij al onze stakeholders, inclusief onze medewerkers, en (iii) het realiseren van de missie van de Vennootschap om met behulp van additive manufacturing bij te dragen aan een betere en gezondere wereld.

Bij het vaststellen en herzien van de remuneratieprincipes voor leden van de Raad van Bestuur en het Uitvoerend Comité houdt het bedrijf rekening met de arbeidsomstandigheden van zijn medewerkers. Ons beloningsaanbod is ontworpen om getalenteerde mensen aan te trekken, te ontwikkelen, te motiveren en te behouden die ons kunnen ondersteunen bij onze ambitie. Onze prioriteit is om in onze beloningen de sterke culturele basis weer te geven die al onze collega's delen, om de waardecreatie voor onze stakeholders te stimuleren in lijn met onze strategie. Onze beloningsprincipes zijn geïnspireerd door onze strategie en gelden voor heel Materialise: van de CEO en het Uitvoerend Comité tot al onze medewerkers. Daarom volgen onze beloningspraktijken en -programma's, evenals onze jaarlijkse doelstellings- en beoordelingscyclus, dezelfde principes en kaders voor al onze collega's, waarbij we streven naar consistentie waar mogelijk.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Governance

Rol van het Remuneratie- en Benoemingscomité

Het Remuneratie- en Benoemingscomité adviseert de Raad van Bestuur over de vergoeding van de leden van de Raad van Bestuur en het Uitvoerend Comité. De samenstelling, werking en specifieke bevoegdheden van het Remuneratie- en Benoemingscomité zijn vastgelegd in het Corporate Governance Charter.

het Remuneratie- en Benoemingscomité kan ook door de voorzitter of de CEO worden gevraagd om advies te geven over andere onderwerpen die verband houden met het remuneratiebeleid van de Vennootschap.

Rol van de Raad van Bestuur

De Raad van Bestuur legt het Remuneratiebeleid vast voor de niet-uitvoerende Bestuurders en de leden van het Uitvoerend Comité op voorstel van het Remuneratie- en Benoemingscomité, dat voorstellen doet rekening houdend met de relevante marktpraktijken. Vervolgens legt de Raad het Remuneratiebeleid ter goedkeuring voor aan de Algemene Vergadering van Aandeelhouders. Bovendien ziet de Raad erop toe dat het Remuneratiebeleid in overeenstemming is met de algemene remuneratiecontext van de Vennootschap.

De Raad bepaalt de vergoeding van de niet-uitvoerende Bestuurders en de leden van het Uitvoerend Comité op voorstel van het Remuneratie- en Benoemingscomité. Daarbij handelt de Raad in overeenstemming met het door de Algemene Vergadering goedgekeurde Remuneratiebeleid, met dien verstande dat hij in uitzonderlijke omstandigheden en volgens de procedure die is vastgelegd in het goedgekeurde Remuneratiebeleid, van dit beleid mag afwijken. De vergoeding van de leden van het Uitvoerend Comité wordt definitief vastgesteld door de Raad van Bestuur; de vergoeding van de leden van de Raad van Bestuur is onderworpen aan de goedkeuring van de Algemene Vergadering.

De samenstelling, de werking en de specifieke bevoegdheden van de Raad van Bestuur zijn vastgelegd in het Corporate Governance Charter.

Rol van de Algemene Vergadering

De Algemene Vergadering van Aandeelhouders zal het door de Raad vastgestelde Remuneratiebeleid, op advies van het Remuneratie- en Benoemingscomité, beoordelen en goedkeuren. Bovendien zal de vergoeding van de leden van de Raad ter goedkeuring worden voorgelegd aan de Algemene Vergadering van Aandeelhouders.

Belangenconflicten

Bij de uitwerking en uitvoering van het Remuneratiebeleid dienen de leden van de Raad van Bestuur, het Uitvoerend Comité en alle betrokken medewerkers van de Vennootschap zich te houden aan de gedragsregels inzake belangenconflicten zoals vastgelegd in het Corporate Governance Charter en het WVV.

Zoals vermeld in het Corporate Governance Charter van de Vennootschap, dienen de Bestuurders (en dus de leden van het Remuneratie- en Benoemingscomité, of van enig ander betrokken adviescomité) zodanig te handelen dat een belangenconflict, of de schijn daarvan, wordt vermeden.

Remuneratiecomponenten

Raad van Bestuur

Het bestuursmandaat van uitvoerende Bestuurders wordt niet vergoed.

De vergoeding van niet-uitvoerende Bestuurders bestaat uit een vast bedrag en een bedrag dat varieert in functie van de effectieve aanwezigheid (persoonlijk of anderszins) van de Bestuurders op de vergaderingen van de Raad van Bestuur tijdens het betreffende kwartaal. De vergoeding van niet-uitvoerende Bestuurders is niet gekoppeld aan de resultaten van de Vennootschap.

Niet-uitvoerende Bestuurders die tevens lid zijn van een bestuurscomité ontvangen een aanvullende vergoeding die deels vast en deels variabel kan zijn (afhankelijk van hun aanwezigheid (persoonlijk of anderszins) op de vergaderingen van het betreffende comité). Gezien hun bijkomende verantwoordelijkheden ontvangen de Voorzitter van de Raad van Bestuur en de voorzitter van het Auditcomité van de Vennootschap een verhoogd vast bedrag.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Vertrekkende en nieuwe niet-uitvoerende Bestuurders worden vergoed in overeenstemming met het aantal maanden dat zij tijdens het boekjaar als Bestuurder fungeren.

De vergoeding van de niet-uitvoerende Bestuurders wordt regelmatig gecontroleerd en, indien nodig, door het Remuneratie- en Benoemingscomité vergeleken met die van andere relevante ondernemingen. Eventuele wijzigingen die het Remuneratie- en Benoemingscomité aan de Raad van Bestuur voorstelt, worden, voor zover deze door de Raad van Bestuur worden aanvaard, ter goedkeuring voorgelegd aan de Algemene Vergadering van Aandeelhouders.

Alle leden van de Raad van Bestuur zijn gedekt door een bestuurdersaansprakelijkheidsverzekering (D&O-verzekering), waarvan de premie door de Vennootschap wordt betaald.

De Bestuurders krijgen een vergoeding voor redelijke en gerechtvaardigde reiskosten en onkosten, voor zover deze kosten redelijkerwijs zijn gemaakt bij de uitoefening van hun taken.

Niet-uitvoerende Bestuurders genieten geen andere voordelen. Zij ontvangen geen prestatie-gerelateerde vergoeding (bv. bonussen of aandelenopties), noch voordelen in natura of voordelen gekoppeld aan pensioenregelingen.

Niet-uitvoerende Bestuurders ontvangen geen enkel deel van hun vergoeding in de vorm van aandelen. Deze afwijking van Principe 7.6 van de Belgische Corporate Governance Code wordt gerechtvaardigd door de doelstelling ervan om te waarborgen dat de Bestuurders handelen in het belang van alle stakeholders en niet alleen van de aandeelhouders. Bovendien worden de strategie en activiteiten van de Vennootschap, als Vennootschap die het “built-to-last”-principe heeft omarmd, volledig en uitsluitend gedreven door een langetermijnvisie. De Vennootschap is van mening dat haar bestuurskader en -praktijken er reeds voor zorgen dat Bestuurders handelen met het oog op duurzame waardecreatie op lange termijn.

Uitvoerend Comité

De vergoeding die aan de leden van het Uitvoerend Comité wordt betaald, bestaat uit een vast jaarlijks bedrag, alsook een of meer van de volgende aanvullende vergoedingscomponenten:

- Een variabele jaarlijkse vergoeding in geld (afhankelijk van vooraf vastgestelde doelstellingen op korte termijn (bv. één jaar) en/of langere termijn (bv. drie jaar));
- Op aandelen gebaseerde vergoeding (in de vorm van bijvoorbeeld warrants, aandelenopties of phantom stocks); en/of
- Een groepsverzekering en andere voordelen.

De leden van het Uitvoerend Comité kunnen tevens bestuurder zijn van, of een functie bekleden bij de dochterondernemingen van de Vennootschap. Elke vergoeding die wordt ontvangen voor de uitoefening van een dergelijk mandaat of een dergelijke functie zal worden weergegeven in het remuneratieverslag van de Vennootschap.

Vaste vergoeding

De vaste vergoeding van de leden van het Uitvoerend Comité kan worden herzien en getoetst aan de markt door het Remuneratie- en Benoemingscomité, met tussenpozen die door dat comité worden bepaald. Deze beoordeling kan gebaseerd zijn op openbare gegevens (bijvoorbeeld vergoedings-gegevens in jaarverslagen van vergelijkbare ondernemingen) en/of salarisonderzoeken. Eventuele aanpassingen van de vaste vergoeding worden zorgvuldig overwogen door het Remuneratie- en Benoemingscomité, naar eigen goeddunken, en worden vervolgens ter goedkeuring voorgelegd aan de Raad van Bestuur. In uitzonderlijke omstandigheden kan de vaste vergoeding een eenmalige aanwervingsbonus omvatten.

Variabele vergoeding

De variabele vergoeding is in eerste instantie gebaseerd op financiële doelstellingen die door de Raad van Bestuur worden beoordeeld en goedgekeurd op aanbeveling van het Remuneratie- en Benoemingscomité. De variabele vergoeding heeft betrekking op de prestaties van de Vennootschap

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

(of een relevante divisie daarvan) over een periode van één jaar, maar kan in bepaalde omstandigheden worden aangevuld met een variabel bedrag dat betrekking heeft op de prestaties van de Vennootschap (of een relevante divisie daarvan) over een langere periode (bijvoorbeeld drie jaar).

Financiële doelstellingen omvatten omzet (groei), winstgevendheid of andere belangrijke financiële prestatie-indicatoren. Deze doelstellingen, en in het bijzonder de verhouding tussen omzet- en winstdoelstellingen, zijn afgestemd op de langetermijnstrategie van de Vennootschap om zowel te groeien als schaalgrootte te realiseren op specifieke gebieden waar zij van mening is dat zij kan blijven excelleren en haar marktaandeel kan vergroten, onder meer door het gebruik van haar eigen technologie. Deze doelstellingen worden aan het begin van elk jaar vastgesteld door de Raad van Bestuur op aanbeveling van het Remuneratie- en Benoemingscomité, rekening houdend met de kortetermijndoelstellingen (budget) en langetermijndoelstellingen (lighthouse) die elk jaar door het Uitvoerend Comité worden opgesteld, via een aanpak die zowel top-down (gebaseerd op doelstellingen van elk bedrijfssegment en het Uitvoerend Comité) als bottom-up (waarbij elke bedrijfslijn verantwoordelijkheid krijgt) is. De verwezenlijking van deze doelstellingen wordt getoetst aan de financiële resultaten van de Vennootschap zoals gepubliceerd of anderszins vastgesteld door de Vennootschap aan de hand van vooraf overeengekomen maatstaven.

De Raad van Bestuur kan, op aanbeveling van het Remuneratie- en Benoemingscomité, aan het begin van elk jaar niet-financiële doelstellingen vaststellen, op basis waarvan de Raad van Bestuur, op aanbeveling van het Remuneratie- en Benoemingscomité, kan besluiten dat leden van het Uitvoerend Comité, bij het behalen daarvan, een (aanvullende) variabele vergoeding ontvangen die gekoppeld is aan hun individuele prestaties, met name (maar niet uitsluitend) in gevallen waarin de financiële doelstellingen slechts gedeeltelijk worden behaald. Dit deel van de variabele vergoeding wordt naar goeddunken van de Raad van Bestuur vastgesteld, op aanbeveling van het Remuneratie- en Benoemingscomité en, met betrekking tot alle leden van het Uitvoerend Comité behalve de CEO, rekening houdend met het advies van de CEO. Bij deze beoordeling wordt rekening gehouden met de wijze waarop het lid van het Uitvoerend Comité heeft bijgedragen aan de verwezenlijking van de bedrijfsmissie en -doelstellingen, de betrokkenheid en het nemen van verantwoordelijkheid van het lid van het Uitvoerend Comité en de ontwikkeling door het lid van het Uitvoerend Comité gedurende de relevante periode van zijn of haar relevante competenties en vaardigheden (zoals besproken tijdens zijn of haar prestatiebeoordeling).

Deze doelstellingen zijn bedoeld om ervoor te zorgen dat de duurzaamheidsdoelstellingen, strategische doelstellingen of het beleid inzake maatschappelijk welzijn van de Vennootschap worden gehaald.

Elke toekenning van een variabele vergoeding is onderworpen aan het terugvorderingsbeleid, zoals aangenomen door de Raad van Bestuur in 2023, volgens hetwelk de Vennootschap zich het recht voorbehoudt om elke op prestaties gebaseerde vergoeding terug te vorderen die is toegekend of uitbetaald tijdens de drie boekjaren voorafgaand aan een herziening van de jaarrekening als gevolg van een wezenlijke niet-naleving van financiële verslaggevingsvereisten.

De praktische uitvoering van de variabele vergoeding, met inbegrip van eventuele gerechtvaardigde afwijkingen of eenmalige bonussen, wordt bepaald door de Raad op aanbeveling van het Remuneratie- en Benoemingscomité.

De variabele vergoeding is geplafonneerd en mag het bedrag van de vaste vergoeding voor een bepaald jaar niet overschrijden.

Op aandelen gebaseerde vergoeding

De Raad van Bestuur kan besluiten om een op aandelen gebaseerde vergoedingen toe te kennen aan bepaalde of alle leden van het Uitvoerend Comité op basis van de aanbeveling van het Remuneratie- en Benoemingscomité. Op aandelen gebaseerde vergoedingen, die de vorm kunnen aannemen van bijvoorbeeld opties, warrants of phantom stocks, zijn bedoeld om waardecreatie op lange termijn te stimuleren en de belangen van het Uitvoerend Comité af te stemmen op die van de stakeholders van de Vennootschap, in het bijzonder haar aandeelhouders.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

De belangrijkste kenmerken van een optie- of warrantplan zijn doorgaans:

- Ze worden kosteloos aangeboden aan de begunstigden (onder voorbehoud van eventuele verschuldigde belastingen);
- De uitoefenprijs (of referentieprijs voor phantom stocks) wordt bepaald op basis van de marktwaarde van de aandelen van de Vennootschap op het moment van toekenning;
- De opties, warrants of phantom stocks worden over een bepaalde periode (meestal vijf jaar) verworven, op voorwaarde dat de begunstigde gedurende die periode bij de onderneming blijft;
- De rechten kunnen alleen worden uitgeoefend tijdens bepaalde periodes en gedurende een bepaalde tijd (meestal vanaf het 4e jaar na de toekenningsdatum en mogelijk tot het 10e jaar na die datum);
- De rechten zijn niet overdraagbaar, behalve in geval van overlijden.

Het aantal toe te kennen opties of warrants, en de definitieve voorwaarden ervan, worden bepaald door de Raad van Bestuur op aanbeveling van het Remuneratie- en Benoemingscomité.

De Vennootschap heeft geen minimumaantal aandelen (of opties of warrants) vastgesteld dat door de leden van het Uitvoerend Comité moet worden aangehouden. Deze afwijking van Principe 7.9 van de Belgische Corporate Governance Code wordt gerechtvaardigd door het feit dat de leden van het Uitvoerend Comité altijd worden gedreven door een langetermijnvisie die onlosmakelijk verbonden is met de activiteiten van de Vennootschap op het gebied van additive manufacturing. Dergelijke activiteiten kunnen alleen op lange termijn worden geëvalueerd, zoals blijkt uit de strategie en het bedrijfsmodel van de Vennootschap. Bovendien kan de vergoeding van de leden van het Uitvoerend Comité reeds op andere manieren worden gekoppeld aan de toekomstige prestaties van de Vennootschap, zoals via de variabele component van hun vergoeding en de toekenning van inschrijvingsrechten die geldig zijn voor een termijn van 10 jaar.

Groepsverzekering en andere voordelen

Het totale vergoedingspakket van de leden van het Uitvoerend Comité kan ook een groepsverzekering met vaste bijdragen omvatten, die een aanvullend pensioen, een invaliditeits- en levensverzekering, een hospitalisatieverzekering, een verzekering voor ambulante zorg en/of een wereldwijde bijstandsverzekering kan omvatten.

Bijkomende voordelen kunnen het gebruik van een bedrijfswagen, een laptop en een mobiele telefoon omvatten.

Relatief aandeel van de vergoedingscomponenten

De Vennootschap streeft naar het volgende geschatte relatieve aandeel van elke vergoedingscomponent in het totale vergoedingspakket voor de leden van het Uitvoerend Comité:

- Vaste vergoeding 40-80%;
- Variabele vergoeding, inclusief op aandelen gebaseerde vergoeding: 20-50%; en
- Groepsverzekering en andere voordelen: 0-10%.

De vaste jaarlijkse vergoeding van de leden van het Uitvoerend Comité kan in een bepaalde periode minder dan 50% van het totale vergoedingspakket bedragen indien bijvoorbeeld het overtreffen van bepaalde doelstellingen of een sterke stijging van de aandelenkoers van de Vennootschap resulteert in een uitzonderlijk hoge variabele vergoeding en/of op aandelen gebaseerde vergoeding voor die periode.

Het relatieve aandeel van elke vergoedingscomponent wordt gecontroleerd door het Remuneratie- en Benoemingscomité en eventuele wijzigingen worden ter goedkeuring voorgelegd aan de Raad van Bestuur.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Contractuele voorwaarden

Raad van Bestuur

Alle Bestuurders hebben het statuut van zelfstandige en worden door de Algemene Vergadering benoemd voor een periode van maximaal drie jaar, in overeenstemming met het Corporate Governance Charter.

Uitvoerend Comité

Alle leden van het Uitvoerend Comité hebben het statuut van zelfstandige. Hun overeenkomsten met de Vennootschap zijn van onbepaalde duur. Deze overeenkomsten bevatten de gebruikelijke bepalingen inzake vergoedingen (vast en variabel), niet-concurrentie en vertrouwelijkheid.

De Vennootschap kan de overeenkomst met elk lid van het Uitvoerend Comité eenzijdig beëindigen, met inachtneming van een opzegtermijn die kan variëren naargelang de anciënniteit van het bestuurslid bij de Vennootschap, maar die, met uitzondering van bepaalde verworven rechten, doorgaans niet langer mag zijn dan 12 maanden. Elke beëindigingsovereenkomst die meer dan 12 maanden aan vergoeding (vaste en variabele vergoeding) omvat, moet ter goedkeuring worden voorgelegd aan de Algemene Vergadering van Aandeelhouders. Het verzoek om goedkeuring wordt vooraf meegedeeld aan de ondernemingsraad of de werknemersvertegenwoordigers, zodat zij een advies kunnen uitbrengen, dat vervolgens op de website van de Vennootschap wordt gepubliceerd. Wanneer de beëindigingsvergoeding meer dan 18 maanden bedraagt, kan de goedkeuring alleen worden verleend na een unaniem en met redenen omkleed advies van het Remuneratie- en Benoemingscomité.

Kaderleden

De principes die worden gehanteerd voor het vaststellen van het beloningsbeleid voor de leden van het Uitvoerend Comité worden ook toegepast op bepaalde andere hoge kaderleden. Deze principes omvatten:

- Een focus op de vaste vergoeding;
- Het totale remuneratiepakket op een concurrentieel niveau in de markt positioneren; en, bij wijze van uitzondering;
- De mogelijkheid van collectieve winstpremies.

Afwijkingen van het Remuneratiebeleid

De Raad van Bestuur kan, op advies van het Remuneratie- en Benoemingscomité, tijdelijk afwijken van het Remuneratiebeleid, op voorwaarde dat de afwijking:

- gerechtvaardigd is door uitzonderlijke omstandigheden die een dergelijke afwijking noodzakelijk maken om de langetermijnbelangen en duurzaamheid van de Vennootschap te beschermen of om haar levensvatbaarheid te waarborgen; en
- Betrekking heeft op de componenten van het Remuneratiebeleid waarvoor afwijkingen zijn toegestaan, waaronder:
  - het aanpassen van het niveau, het toepassingsgebied of de samenstelling van de vaste vergoeding, de variabele vergoeding of de op aandelen gebaseerde vergoeding; en
  - Herziening van de prestatiedoelstellingen op lange of korte termijn voor een of meer leden van het Uitvoerend Comité.

Indien afwijkingen worden toegestaan, worden deze vermeld en toegelicht in het remuneratieverslag over het betreffende boekjaar en opgenomen in het Remuneratiebeleid.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)



Herziening van het Remuneratiebeleid

Indien de Raad van Bestuur, op aanbeveling van het Remuneratie- en Benoemingscomité, materiële wijzigingen in dit Remuneratiebeleid wenst aan te brengen, zal het voorstel ter goedkeuring worden voorgelegd aan de Algemene Vergadering van Aandeelhouders. In ieder geval zal het Remuneratiebeleid om de drie (3) jaar ter goedkeuring worden voorgelegd aan de Algemene Vergadering van Aandeelhouders.

Remuneratieverslag

Inleiding

Dit remuneratieverslag is opgesteld in overeenstemming met artikel 3:6, lid 3 van het WVV (het Remuneratieverslag). Dit Remuneratieverslag geeft een overzicht van de remuneratie zoals toegepast in het boekjaar 2025 en dient te worden gelezen in samenhang met het Remuneratiebeleid.

Op 16 maart 2026 heeft het Remuneratie- en Benoemingscomité het ontwerp van het remuneratieverslag, dat een specifiek onderdeel vormt van de Corporate Governance-verklaring in dit Jaarverslag, besproken en zich ervan vergewist dat het ontwerprapport alle wettelijk vereiste informatie bevat.

Raad van Bestuur

Het bestuursmandaat van uitvoerende Bestuurders wordt niet vergoed.

De vergoeding van niet-uitvoerende Bestuurders bestaat uit een vast bedrag en een bedrag dat varieert in functie van de effectieve aanwezigheid (persoonlijk of anderszins) van de Bestuurder op de vergaderingen van de Raad van Bestuur tijdens het betreffende kwartaal. De vergoeding van niet-uitvoerende Bestuurders is niet gekoppeld aan de resultaten van de Vennootschap.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

De onderstaande tabel geeft de vergoeding van de Bestuurders in 2025 weer.

Naam	Functie	Vaste vergoeding	Vergoeding voor aanwezigheid op de vergaderingen van de Raad van Bestuur	Voorzitter van het Auditcomité	Vergoeding voor aanwezigheid in het Auditcomité	Vergoeding voor deelname aan het Remuneratie- en Benoemings-comité	Overige	Totaal
Wilfried Vancraen	Voorzitter, uitvoerend Bestuurder	–	–	n.v.t.	n.v.t.	n.v.t.	€150,735[1]	€150,735
Jozef Vander Sloten[2]	Niet-uitvoerend Bestuurder	€5,800	€2,175	n.v.t.	n.v.t.	€725	–	€8,700
Peter Leys[3]	Niet-uitvoerend Bestuurder, Voorzitter van het Remuneratie- en Benoemingscomité	€11,600	€13,050	n.v.t.	n.v.t.	€725	€15,565	€40,940
A Tre C BV, vast vertegenwoordigd door Johan De Lille	Niet-uitvoerend Bestuurder, Voorzitter van het Auditcomité	€11,600	€11,600	€8,680	€2,900	€0	–	€34,780
Hilde Ingelaere[4]	Uitvoerend Bestuurder	–	–	n.v.t.	n.v.t.	n.v.t.	€150,735	€150,735
Sander Vancraen	Niet-uitvoerend Bestuurder	€11,600	€13,150	n.v.t.	n.v.t.	n.v.t.	–	€24,650
Jürgen Ingels	Niet-uitvoerend Bestuurder	€11,600	€10,150	n.v.t.	€1,450	n.v.t.	–	€23,200
Marleen Mannekens[5]	Onafhankelijk Bestuurder	€5,800	€8,700	n.v.t.	€1,450	n.v.t.	–	€15,950
Godelieve Verplancke	Onafhankelijk Bestuurder	€11,600	€13,050	n.v.t.	n.v.t.	€1,450	–	€26,100
Bart Luyten[6]	Onafhankelijk Bestuurder	€11,600	€12,325	n.v.t.	€1,450	€725	–	€26,100
Volker Hammes	Onafhankelijk Bestuurder	€11,600	€13,050	n.v.t.	n.v.t.	n.v.t.	€6,418	€31,068

(1) Via de dienstverleningsovereenkomst tussen de Vennootschap en Lunebeke NV, vertegenwoordigd door Wilfried Vancraen.

(2) Tot het einde van zijn mandaat op 3 juni 2025. Vaste vergoeding voor Q1 & Q2.

(3) Werd lid van het Remuneratie- en Benoemingscomité bij besluit van de Raad van Bestuur op 23 september 2025 en werd op 23 september 2025 benoemd tot Voorzitter van het Remuneratie- en Benoemingscomité.

(4) Via de dienstverleningsovereenkomst tussen de Vennootschap en Hilde Ingelaere. Dit bedrag omvat €25,155 aan bijdragen in het pensioenplan.

(5) Vanaf de aanvang van haar mandaat op 3 juni 2025. Vaste vergoeding vanaf het tweede kwartaal.

(6) Was lid van het Auditcomité tot 24 juni 2025. Werd lid van het Remuneratie- en Benoemingscomité vanaf 24 juni 2025.

Alle leden van de Raad van Bestuur zijn gedekt door een D&O-verzekering, waarvan de premie door de Vennootschap wordt betaald. De Bestuurders krijgen een vergoeding voor redelijke en gerechtvaardigde reiskosten en onkosten, voor zover deze kosten redelijkerwijs zijn gemaakt bij de uitoefening van hun taken. Niet-uitvoerende Bestuurders genieten geen andere voordelen. Zij ontvangen geen prestatiegerelateerde vergoeding (bv. bonussen of aandelenopties), noch voordelen in natura of voordelen gekoppeld aan pensioenregelingen.

Niet-uitvoerende Bestuurders ontvangen geen enkel deel van hun vergoeding in de vorm van aandelen. Voor informatie over deze afwijking van de Belgische Corporate Governance Code, zie Deel 3 “Corporate governance” – “Afwijkingen van de Belgische Corporate Governance Code”.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Uitvoerend Comité

Overzicht

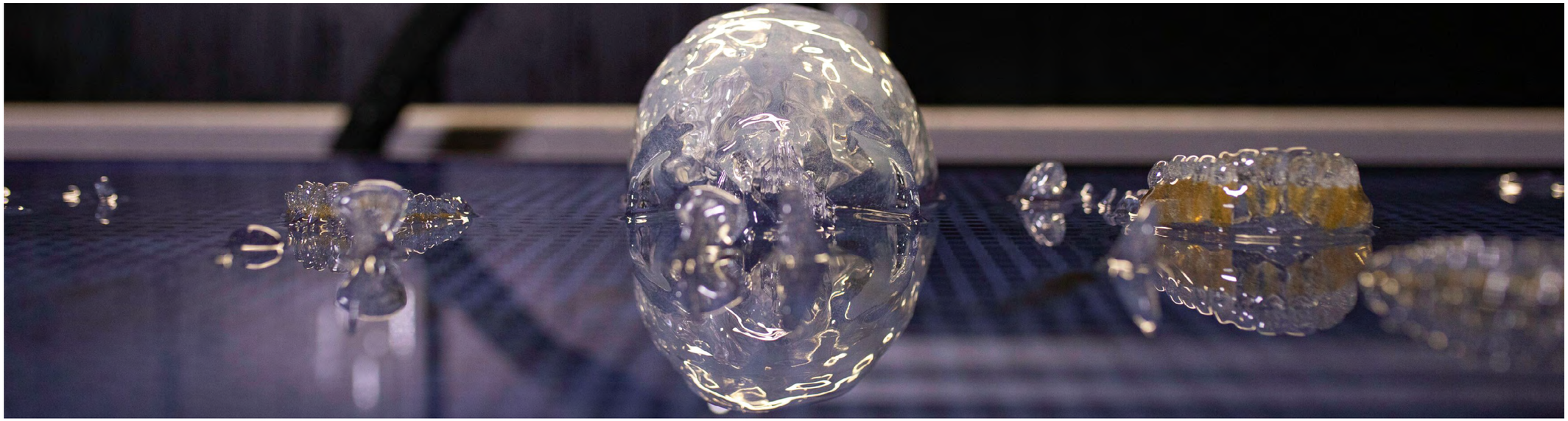
De vergoeding die aan de leden van het Uitvoerend Comité wordt betaald, bestaat uit een vast jaarlijks bedrag, alsook een of meer van de volgende aanvullende vergoedingscomponenten:

- Een variabele jaarlijkse vergoeding in geld (afhankelijk van vooraf vastgestelde doelstellingen op korte termijn (bv. één jaar) en/of langere termijn (bv. drie jaar));
- Op aandelen gebaseerde vergoeding (in de vorm van bijvoorbeeld warrants, aandelenopties of phantom stocks); en/of
- Een groepsverzekering en andere voordelen.

De leden van het Uitvoerend Comité kunnen tevens bestuurder zijn van, of een functie bekleden bij de dochterondernemingen van de Vennootschap. Eventuele vergoedingen die worden ontvangen voor de uitoefening van een dergelijk mandaat of een dergelijke functie worden eveneens weergegeven in dit Remuneratieverslag.

De onderstaande tabel geeft een overzicht van de vergoeding van het Uitvoerend Comité in 2025.

	Chief Executive Officer	Andere leden van het Uitvoerend Comité	Totaal
Basissalaris	€489,195	€2,434,565	€2,923,760
Overige vergoedingen (incl. mobiele telefoon en bestuurdersaansprakelijkheidsverzekering)	n.v.t.	n.v.t.	n.v.t.
Vergoeding van noodzakelijke en redelijke kosten	€8,530	€26,617	€35,147
Phantom stock	€15,000	€75,000	€90,000
Overige op aandelen gebaseerde vergoedingen	€30,000	€105,000	€135,000
Pensioenregeling	n.v.t.	n.v.t.	n.v.t.
Totale vergoeding	€542,725	€2,641,182	€3,183,907
Aandeel van de vaste vergoeding in de totale vergoeding	90.14%	92.18%	91.83%



In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Inschrijvingsrechten

Materialise heeft inschrijvingsrechten uitgegeven in het kader van het inschrijvingsrechtenplan 2023, op grond waarvan de Vennootschap tot 500,000 inschrijvingsrechten kan toekennen aan werknemers, Bestuurders of leidinggevenden die diensten verrichten voor de Groep.

Op de datum van dit Jaarverslag heeft de Vennootschap 350,000 inschrijvingsrechten toegekend in het kader van het inschrijvingsrechtenplan 2023, waarvan 25,000 werden toegekend in maart 2025 met een uitoefenprijs van €7.59 per inschrijvingsrecht.

De onderstaande tabel geeft een gedetailleerd overzicht van het totale aantal inschrijvingsrechten voor elk lid van het ExCom voor het jaar eindigend op 31 december 2025.

	Informatie voor het gerapporteerde jaar											
	Beginsaldo		Gedurende het jaar								Eindsaldo	
Naam[1]	Verworven	Nog niet verworven	# toegekend	Toegekende waarde (€)	# verworven	Waarde verworven (€)	# uitgeoefend	Waarde uitgeoefend (€)	# vervallen	Waarde vervallen	Verworven	Nog niet verworven
Johan Pauwels	–	25,000	25,000	121,750	2,500	12,175	–	–	–	–	2,500	22,500
Bart Van der Schueren	–	50,000	50,000	243,500	5,000	24,350	–	–	–	–	5,000	45,000
Jurgen Laudus	–	50,000	50,000	243,500	5,000	24,350	–	–	–	–	5,000	45,000
Carla Van Steenbergen	–	50,000	50,000	243,500	5,000	24,350	–	–	–	–	5,000	45,000
Brigitte de Vet-Veithen	–	100,000	100,000	487,500	10,000	48,750	–	–	–	–	10,000	90,000
Koen Berges	–	25,000	25,000	121,750	2,500	12,175	–	–	–	–	2,500	22,500
Udo Eberlein	–	25,000	25,000	127,250	2,500	12,725	–	–	–	–	2,500	22,500
Koen Peters	–	25,000	25,000	189,750	–	–	–	–	–	-	–	25,000

[1] De inschrijvingsrechten werden aanvankelijk toegekend aan de managementvennootschappen via welke bovengenoemde personen hun diensten in het Uitvoerend Comité verrichten, en vervolgens overgedragen aan bovengenoemde personen.

De inschrijvingsrechten worden kosteloos toegekend aan deelnemers en elk inschrijvingsrecht geeft de houder ervan het recht om in te schrijven op één aandeel tegen een uitoefenprijs die wordt bepaald door de Raad van Bestuur of een of meer personen die daartoe door de Raad van Bestuur zijn gemandateerd op de datum van toekenning van het betreffende inschrijvingsrecht.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

De aan deelnemers toegekende inschrijvingsrechten worden over een periode van vier jaar definitief verworven, waarbij (i) een eerste tranche van 10% van het totale aantal aan de betreffende deelnemer toegekende inschrijvingsrechten is verworven op 31 december 2025, (ii) een tweede tranche van 20% van het totale aantal aan de betreffende deelnemer toegekende inschrijvingsrechten wordt verworven op 31 december 2026, (iii) een derde tranche van 30% van het totale aantal aan de betreffende deelnemer toegekende inschrijvingsrechten wordt verworven op 31 december 2027, en (iv) een vierde tranche van 40% van het totale aantal aan de betreffende deelnemer toegekende inschrijvingsrechten wordt verworven op 31 december 2028, tenzij anders beslist door de Raad van Bestuur of een of meer personen die daartoe door de Raad van Bestuur zijn gemandateerd. De inschrijvingsrechten worden pas definitief verworven op voorwaarde dat de betreffende deelnemer op de betreffende verwervingsdatum nog steeds verbonden is door een arbeids- of dienstverleningsovereenkomst met of een bestuursmandaat in de Groep, tenzij anders beslist door de Raad van Bestuur of een of meer personen die daartoe door hem zijn gemandateerd.

De definitieve verwerving heeft altijd betrekking op volledige inschrijvingsrechten. Indien het respectieve jaarlijkse percentage van het totale aantal inschrijvingsrechten dat aan de betreffende deelnemer is toegekend geen geheel getal is, wordt het getal naar beneden afgerond en wordt er voor dat jaar een extra inschrijvingsrecht verworven zodra de som van de tot dan toe verwaarloosde fracties één bedraagt.

De inschrijvingsrechten zijn pas uitoefenbaar nadat ze definitief zijn verworven en uitsluitend gedurende een periode van (i) vier weken na de publicatie van de resultaten van de Vennootschap over het tweede en het vierde kwartaal, of (ii) indien geen kwartaalresultaten worden gepubliceerd, tijdens de maanden maart en september van elk jaar. De inschrijvingsrechten hebben een looptijd van tien jaar vanaf de datum van uitgifte van de inschrijvingsrechten in het kader van het Inschrijvingsrechtenplan 2023. Bij de toekenning van de inschrijvingsrechten werd de uitoefenperiode van de inschrijvingsrechten echter vastgesteld op zeven jaar, met de mogelijkheid voor de Raad van Bestuur om deze te verlengen tot tien jaar.

Zelfs na de toekenning van de inschrijvingsrechten kan de Raad van Bestuur of een of meer personen die hij daartoe heeft gemandateerd, de uitoefeningsvoorwaarden van alle of een deel van de inschrijvingsrechten wijzigen, met dien verstande dat de rechten van de houder van de inschrijvingsrechten niet mogen worden beperkt zonder de toestemming van de houder van de inschrijvingsrechten, en voorzien in bijkomende uitoefeningsperiodes van de inschrijvingsrechten.

Beëindigingsvergoeding

In 2025 zijn geen beëindigingsvergoedingen betaald aan leden van het ExCom.

Gebruik van het terugvorderingsrecht

Elke toekenning van een variabele vergoeding is onderworpen aan het terugvorderingsbeleid, zoals aangenomen door de Raad van Bestuur in 2023, volgens hetwelk de Vennootschap zich het recht voorbehoudt om elke op prestaties gebaseerde vergoeding terug te vorderen die is toegekend of uitbetaald tijdens de drie boekjaren voorafgaand aan een herziening van de jaarrekening als gevolg van een wezenlijke niet-naleving van financiële verslaggevingsvereisten.

In 2025 heeft de Vennootschap geen gebruik gemaakt van haar terugvorderingsrecht.

Afwijkingen van het Remuneratiebeleid

In 2025 waren er geen afwijkingen van het Remuneratiebeleid.

Evolutie van de remuneratie en de prestaties van de Vennootschap

Aangezien Materialise pas in 2025 een beursgenoteerde onderneming werd, was de Vennootschap niet verplicht om een remuneratieverslag te verstrekken voor de periode vóór 2025. De Vennootschap beschikt niet over direct beschikbare informatie met betrekking tot boekjaren vóór 2025 om een vergelijking met voorgaande boekjaren mogelijk te maken. Daarom bevat dit remuneratieverslag uitsluitend informatie met betrekking tot 2025.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Jaarprestaties van de Vennootschap

Met betrekking tot 2025 hanteerde de Vennootschap een aantal prestatiecriteria die bepalend waren voor de variabele vergoeding van de leden van het ExCom.

De variabele vergoeding is voornamelijk gekoppeld aan het behalen van financiële prestatiedoelstellingen, die betrekking hebben op de prestaties van de Vennootschap over een periode van één jaar, en kan in bepaalde omstandigheden worden aangevuld met een variabele vergoeding die is gekoppeld aan prestaties op langere termijn (bijvoorbeeld over een periode van drie jaar). Financiële doelstellingen omvatten omzetgroei, winstgevendheid en andere belangrijke financiële prestatie-indicatoren. Deze doelstellingen zijn afgestemd op de langetermijnstrategie van de Vennootschap, waarbij de nadruk ligt op groei en schaalvergroting in specifieke gebieden waar de Vennootschap haar marktpositie wil versterken, onder meer door het gebruik van eigen technologie. De doelstellingen worden aan het begin van elk jaar vastgesteld, waarbij rekening wordt gehouden met zowel budgetdoelstellingen op korte termijn als strategische langetermijndoelstellingen die door het Uitvoerend Comité zijn opgesteld, volgens een gecombineerde top-down- en bottom-up-benadering. De prestaties worden beoordeeld aan de hand van de financiële resultaten van de Vennootschap, met behulp van vooraf overeengekomen maatstaven.

Daarnaast kan de Raad van Bestuur aan het begin van elk jaar niet-financiële doelstellingen vaststellen. Op basis van de verwezenlijking van deze doelstellingen kan de Raad besluiten om een aanvullende variabele vergoeding toe te kennen die gekoppeld is aan individuele prestaties, met name wanneer financiële doelstellingen slechts gedeeltelijk zijn behaald. Deze beoordeling vindt plaats naar goeddunken van de Raad, op aanbeveling van het Remuneratie- en Benoemingscomité en, voor leden van het Uitvoerend Comité anders dan de CEO, rekening houdend met het advies van de CEO. Bij de beoordeling wordt gekeken naar de bijdrage van de betrokkene aan de missie en doelstellingen van de Vennootschap, de mate van betrokkenheid en verantwoordelijkheid, en de ontwikkeling van relevante competenties en vaardigheden. Deze doelstellingen zijn bedoeld om de verwezenlijking van de duurzaamheidsdoelstellingen, strategische prioriteiten en het beleid inzake maatschappelijk welzijn van de Vennootschap te ondersteunen.

Jaarlijkse gemiddelde remuneratie van de werknemers van de Vennootschap

De gemiddelde remuneratie van werknemers op basis van een voltijdsequivalent in 2025 bedraagt €64,098.53.

Verhouding tussen de hoogste en laagste remuneratie(*)

Hoogste remuneratie voor leden van het Excom	€542,725.00
Laagste remuneratie (in voltijdsequivalent) van de werknemers	€6,717.88
Verhouding hoogste beloning/laagste beloning	80,78814

(*) Berekend op basis van het wereldwijde personeelsbestand en rekening houdend met verschillen in de kosten van levensonderhoud tussen landen.

RISICOBEHEER EN INTERNE AUDIT

Het Belgische wettelijke en reglementaire kader inzake risicobeheer en interne controle bestaat uit de relevante bepalingen van de wet van 17 december 2008 inzonderheid tot oprichting van een auditcomité, de wet van 6 april 2010 tot versterking van het deugdelijk bestuur, alsook de Belgische Corporate Governance Code.

Het Uitvoerend Comité is verantwoordelijk voor het risicobeheer en de systemen voor interne controle. Onder toezicht van het Uitvoerend Comité is het managementteam verantwoordelijk voor het ontwikkelen van een adequate organisatie en een passend systeem van interne controle voor het uitvoeren van de activiteiten van de dochteronderneming en het beheren van risico's.

Het Auditcomité is verantwoordelijk voor het toezicht op de doeltreffendheid van het risicobeheer van de Vennootschap, haar systemen voor interne controle en haar interne auditfunctie.

Risicobeheer

Risicobeheer, met inbegrip van marktrisico's en operationele risico's, valt voornamelijk onder de verantwoordelijkheid van het management. Managers, waar nodig bijgestaan door de interne audit, brengen regelmatig verslag uit aan het Uitvoerend Comité over risicobeoordeling en risicobeperking; het Uitvoerend Comité evalueert de risico's formeel tweemaal per jaar en wijst risicobeperkende maatregelen toe. De resultaten van deze evaluatie worden aan de Raad van Bestuur voorgelegd in de vorm van een gedetailleerd bedrijfsverslag waarin risico's en uitdagingen worden geanalyseerd.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Interne auditfunctie

Het Auditcomité houdt toezicht op de interne auditfunctie. Interne audit is een onafhankelijke, objectieve assurance- en adviesactiviteit die is ontworpen om waarde toe te voegen en de bedrijfsvoering van de organisatie te verbeteren. Het helpt de organisatie haar doelstellingen te bereiken door een systematische, gedisciplineerde aanpak te hanteren om de effectiviteit van risicobeheer-, controle- en governanceprocessen te evalueren en te verbeteren. De interne audit wordt uitgevoerd in overeenstemming met het International Professional Practice Framework. Het Auditcomité zorgt ervoor dat de interne auditwerkzaamheden gericht zijn op de activiteiten en de risicogebieden die het als cruciaal beschouwt. Het zorgt ervoor dat de interne auditfunctie de kans op fraude en fouten vermindert en zorgt voor een effectieve risicobeperking.

De interne auditfunctie is verantwoordelijk voor het uitvoeren van tests van de interne controles op de financiële verslaglegging, alsook voor auditopdrachten in overeenstemming met het jaarlijkse interne auditplan, dat wordt opgesteld en beoordeeld om de organisatie te helpen risico's in haar gehele bedrijfsvoering effectief te beperken. De auditopdrachten volgen de auditmethodologie die is beschreven in het interne auditcharter en de interne audithandleidingen zijn erop gericht te waarborgen dat de Groep voldoet aan gedeelde serviceprocessen met betrekking tot haar bedrijfsvoering, industriële productie- en consolidatierichtlijnen. Aan het einde van elke controleopdracht brengt de interne auditfunctie een auditrapport uit met daarin de bevindingen en aanbevelingen.

Het Uitvoerend Comité is verantwoordelijk voor het tijdig ontwerpen en implementeren van corrigerende maatregelen voor elk van de bevindingen en aanbevelingen van de interne audit. Het Uitvoerend Comité bepaalt het bedrijfsbeleid en de procedures voor interne controle, risicobeheer en operationele organisatie voor de hele groep; de segmenten zijn verantwoordelijk voor meer gedetailleerde procedures van het kwaliteitsmanagementsysteem. Groepsbrede beleidslijnen om consistentie en afstemming binnen de Groep te waarborgen omvatten interne audit- en boekhoudhandleidingen, documentatie over IT-controles, risicobeheer en documentatie op hoog niveau over controles op entiteitsniveau, evenals alle belangrijke processen zoals HR/remuneratie, omzet en omzetverantwoording, inkoop, boekhouding, consolidatie, vaste activa, subsidies, voorraad, belastingen, treasury en inschrijvingsrechten.

Externe auditfunctie

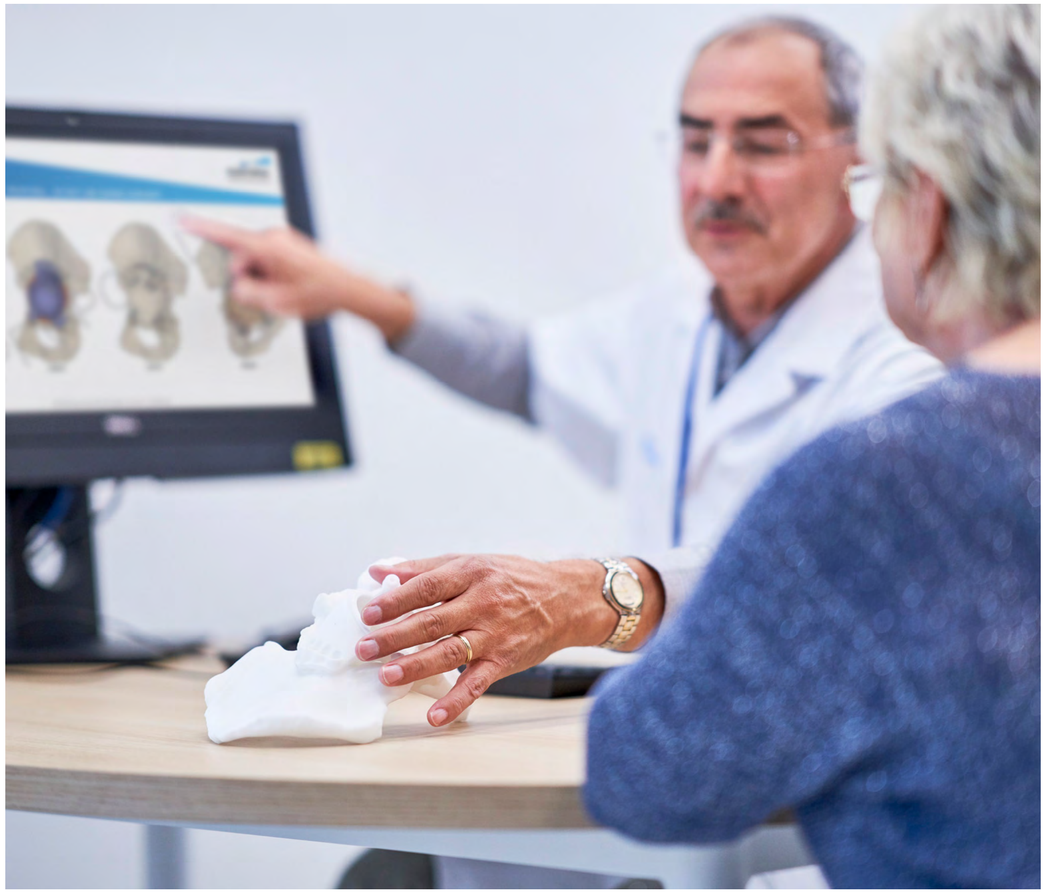
De commissaris van de Vennootschap is KPMG Bedrijfsrevisoren BV, vertegenwoordigd door de heer Tim Vermeiren. De commissaris voert de externe controle uit van zowel de geconsolideerde als de statutaire cijfers van Materialise NV en rapporteert aan de Raad van Bestuur. De commissaris werd herbenoemd tijdens de gewone Algemene Vergadering van Aandeelhouders van 6 juni 2023 voor een termijn van drie jaar die eindigt onmiddellijk na de afsluiting van de gewone Algemene Vergadering van Aandeelhouders die in 2026 zal worden gehouden en die zal beraadslagen en besluiten over de wettelijke jaarrekening voor het boekjaar afgesloten op 31 december 2025.

De Vennootschap heeft in 2025 honoraria ten bedrage van 1,295,000 euro (exclusief btw) aan de bedrijfsrevisor betaald voor de controle van de wettelijke en geconsolideerde jaarrekening. Daarnaast werd 128,000 euro (exclusief btw) aan de bedrijfsrevisoren betaald voor controlegerelateerde zaken. De Raad van Bestuur stelt, op advies van het Auditcomité, aan de Algemene Vergadering van Aandeelhouders die op 26 juni 2026 zal plaatsvinden, voor om KPMG Bedrijfsrevisoren BV, vertegenwoordigd door de heer Tim Vermeiren, voor een periode van drie jaar te herbenoemen als commissaris van de Vennootschap.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

BESCHRIJVING VAN DE BELANGRIJKSTE KENMERKEN VAN HET INTERNE CONTROLE- EN RISICOBEHEERSYSTEEM

Er wordt verwezen naar het punt “Beschrijving van de belangrijkste kenmerken van het interne controle- en risicobeheersysteem” in onderdeel 4.2 “Overige juridische informatie” in Deel 4 “Risicofactoren en juridische informatie.”



JURIDISCHE INFORMATIE

Kapitaalstructuur

Aandelen

Op de datum van dit Jaarverslag bedraagt het aandelenkapitaal van de Vennootschap €4,487,050.49, vertegenwoordigd door 59,067,186 aandelen. Het aandelenkapitaal van de Vennootschap is volledig volgestort. Op 14 november 2025 heeft de Vennootschap haar aandelenkapitaal met €30,000,000 verhoogd door omzetting van een deel van de niet-beschikbare uitgiftepremie voor hetzelfde bedrag in aandelenkapitaal, waarna de Vennootschap haar aandelenkapitaal met €30,000,000 heeft verlaagd zonder uitkering aan de aandeelhouders en met vorming van een beschikbare reserve voor hetzelfde bedrag.

Er zijn geen aandelenklassen. De aandelen luiden in euro, hebben geen nominale waarde en vertegenwoordigen elk een gelijk deel van het aandelenkapitaal. Alle aandelen hebben identieke stem-, dividend- en liquidatierechten. Volledig volgestorte aandelen die ten minste twee jaar ononderbroken op naam van dezelfde aandeelhouder in het aandelenregister van de Vennootschap zijn ingeschreven, hebben echter, overeenkomstig artikel 7:53 van het WVV, dubbele stemrechten ten opzichte van andere aandelen die een gelijk deel van het aandelenkapitaal vertegenwoordigen. Bovendien moeten, zolang de Familiale Aandeelhouders direct of indirect in totaal ten minste 20% van de aandelen controleren, op verzoek van de Familiale Aandeelhouders maximaal zes Bestuurders door de aandeelhouders worden benoemd uit een lijst van kandidaten die door de Familiale Aandeelhouders is voorgesteld.

Inschrijvingsrechten

Op de datum van dit Jaarverslag heeft de Vennootschap 500,000 uitgegeven inschrijvingsrechten, waarvan 350,000 inschrijvingsrechten zijn toegekend aan leden van het Uitvoerend Comité en nog uitstaan, onder het inschrijvingsrechtenplan 2023. 25,000 van de toegekende inschrijvingsrechten zijn vervallen. Elk uitstaand inschrijvingsrecht geeft de houder ervan het recht om in te schrijven op één aandeel tegen een gewogen gemiddelde uitoefenprijs van €4.89 per aandeel.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Aandeelhoudersbestand

Voor de samenstelling van het aandeelhoudersbestand op 31 december 2025 wordt verwezen naar Deel 2 **"Informatie voor beleggers en aandeelhouders"** – **"Grote aandeelhouders**".

Beperkingen op de overdracht van financiële instrumenten

Er zijn geen wettelijke of statutaire overdrachtsbeperkingen van toepassing op de financiële instrumenten van de Vennootschap.

Houders van financiële instrumenten met bijzondere stemrechten en beschrijving van die rechten

De Vennootschap heeft geen financiële instrumenten met bijzondere stemrechten uitgegeven. Elk aandeel geeft de houder ervan recht op één stem, onder voorbehoud van de beperkingen krachtens de Belgische wetgeving. Volledig volgestorte aandelen die ten minste twee jaar ononderbroken op naam van dezelfde aandeelhouder in het aandelenregister van de Vennootschap zijn ingeschreven, hebben echter, overeenkomstig artikel 7:53 van het WVV, dubbele stemrechten ten opzichte van andere aandelen die een gelijk deel van het aandelenkapitaal vertegenwoordigen.

Mechanisme voor het controleren van een aandelenplan voor werknemers waarbij de zeggenschapsrechten niet rechtstreeks door de werknemers worden uitgeoefend

De Vennootschap heeft geen mechanisme voor de controle van aandelenplannen voor werknemers waarbij de zeggenschapsrechten niet rechtstreeks door de werknemers worden uitgeoefend.

Wettelijke of statutaire beperkingen met betrekking tot de uitoefening van de aan aandelen verbonden stemrechten

Stemrechten kunnen worden opgeschort, onder meer met betrekking tot aandelen:

- die niet volledig zijn volgestort, ondanks een verzoek daartoe van de Raad van Bestuur;
- waarop meer dan één persoon recht heeft, tenzij één persoon wordt aangewezen om het stemrecht uit te oefenen;
- die de houder ervan stemrecht verlenen boven de drempel van 5% of een veelvoud daarvan van het totale aantal stemrechten verbonden aan de uitstaande effecten van de Vennootschap op de datum van de Algemene Vergadering, tenzij de aandeelhouder de Vennootschap en de Autoriteit voor Financiële Diensten en Markten (de FSMA) ten minste 20 dagen vóór de datum van de Algemene Vergadering in kennis heeft gesteld van het feit dat zijn of haar aandelenbezit de drempel bereikt of overschrijdt; en
- waarvan het stemrecht door een bevoegde rechtbank werd opgeschort.

Aandeelhoudersovereenkomst

Op de datum van dit Jaarverslag heeft de Vennootschap geen kennis van het bestaan van aandeelhoudersovereenkomsten tussen de aandeelhouders.

Regels betreffende de benoeming en vervanging van Bestuurders en betreffende de wijzigingen in de Statuten

Regels betreffende de benoeming en vervanging van Bestuurders

Zolang de Familiale Aandeelhouders gezamenlijk, direct of indirect, 20% of meer van de aandelen bezitten, moeten, indien een Familiale Aandeelhouder daarom verzoekt, maximaal zes leden van de Raad van Bestuur uitsluitend worden benoemd uit een lijst van kandidaten die is voorgedragen door een meerderheid van alle Familiale Aandeelhouders die op de datum van de benoeming individueel, direct of indirect, ten minste 3% van de aandelen bezitten. Indien een door de Familiale Aandeelhouders voorgedragen Bestuurder aftreedt of wordt ontslagen, moet de ontstane vacature worden ingevuld door een kandidaat die wordt voorgedragen door de meerderheid van de resterende door de Familiale Aandeelhouders voorgedragen Bestuursleden (indien van toepassing).

De benoeming en herbenoeming van alle Bestuurders (i) wordt door de Raad voorgesteld op basis van een aanbeveling van het Remuneratie- en Benoemingscomité, rekening houdend met de regels betreffende de samenstelling van de Raad zoals vastgelegd in het WVV en de statuten, en (ii) is onderworpen aan de goedkeuring door de Algemene Vergadering van Aandeelhouders, die beslist bij gewone meerderheid en zonder aanwezigheidsvereiste. De Raad kan tijdelijk een Bestuurder

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

coöpteren om een vacature in te vullen tot de volgende Algemene Vergadering, die zal overgaan tot de definitieve benoeming van een lid. Bij gebrek aan bevestiging eindigt het mandaat van de gecoöpteerde Bestuurder bij het einde van die volgende Algemene Vergadering van Aandeelhouders, zonder afbreuk te doen aan de regelmatigheid van samenstelling van de Raad van Bestuur tot dat moment.

De Raad van Bestuur beschikt over benoemingsprocedures en objectieve selectiecriteria voor uitvoerende en niet-uitvoerende bestuursleden. Bestuurders kunnen natuurlijke personen of rechtspersonen zijn, maar hoeven geen aandeelhouders te zijn. Wanneer een rechtspersoon als Bestuurder wordt benoemd, moet deze een natuurlijke persoon aanwijzen als zijn vaste vertegenwoordiger, die de functie van Bestuurder zal uitoefenen in naam en voor rekening van die rechtspersoon. In hun hoedanigheid als bestuursleden mogen bestuursleden geen arbeidsovereenkomst met de Vennootschap hebben.

Elke Bestuurder moet over vaardigheden, kennis en ervaring beschikken die aansluiten bij de behoeften van de Vennootschap, en moet een kritische en objectieve blik in de Raad inbrengen die hem of haar in staat stelt het management, indien nodig, ter discussie te stellen. Bij een nieuwe benoeming moeten de Voorzitter van de Raad van Bestuur en de voorzitter van het Remuneratie- en Benoemingscomité ervoor zorgen dat de Raad, alvorens de kandidaat in overweging te nemen, voldoende informatie heeft ontvangen, zoals het curriculum vitae van de kandidaat, een beoordeling van de kandidaat op basis van een eerste evaluatie, een lijst van de functies die de kandidaat momenteel bekleedt en, indien van toepassing, de nodige informatie om de onafhankelijkheid van de kandidaat te beoordelen. het Remuneratie- en Benoemingscomité leidt het benoemingsproces en beveelt geschikte kandidaten aan bij de Raad van Bestuur. De Raad van Bestuur is verantwoordelijk voor het voorstellen van leden ter benoeming aan de Algemene Vergadering van Aandeelhouders. Elk voorstel tot benoeming van een Bestuurder aan de Algemene Vergadering van Aandeelhouders moet vergezeld gaan van een aanbeveling van de Raad van Bestuur, gebaseerd op het advies van het Remuneratie- en Benoemingscomité. Het moet ook worden vergezeld van de relevante informatie over de beroepskwalificaties van de kandidaat, samen met een lijst van de functies die de kandidaat reeds bekleedt.

Regels betreffende wijzigingen in de Statuten

Een Algemene Vergadering is geldig bijeengeroepen wanneer ten minste 50% van het aandelenkapitaal aanwezig of vertegenwoordigd is. De besluiten worden aangenomen met ten minste een meerderheid van de uitgebrachte stemmen tijdens de Algemene Vergadering, zonder afbreuk te doen aan de strengere meerderheidsvereisten die zijn vastgelegd in het WVV. Ter indicatie: kapitaalverhogingen (anders dan die welke door de Raad van Bestuur worden besloten in het kader van het toegestane kapitaal), besluiten met betrekking tot de ontbinding, fusies, splitsingen en bepaalde andere reorganisaties van de Vennootschap, wijzigingen in de statuten (anders dan wijzigingen in het maatschappelijk doel) en bepaalde andere aangelegenheden vereisen een meerderheid van ten minste 75% van de uitgebrachte stemmen (waarbij onthoudingen niet worden meegeteld in de teller noch in de noemer). Een wijziging van het maatschappelijk doel van de Vennootschap vereist de goedkeuring van ten minste 80% van de uitgebrachte stemmen op een Algemene Vergadering (waarbij onthoudingen niet worden meegeteld in de teller noch in de noemer). Indien het vereiste quorum niet aanwezig of vertegenwoordigd is op de eerste vergadering, moet een tweede vergadering worden bijeengeroepen door middel van een nieuwe oproeping. De tweede vergadering kan geldig beraadslagen en besluiten, ongeacht het aantal aanwezige of vertegenwoordigde aandelen. De vereisten inzake bijzondere meerderheden blijven echter van toepassing.

Bevoegdheid van de Raad van Bestuur met betrekking tot de uitgifte van aandelen of de inkoop van eigen aandelen

Bevoegdheid van de Raad van Bestuur met betrekking tot de uitgifte van aandelen

Op 3 juni 2025 heeft de buitengewone Algemene Vergadering van Aandeelhouders de Raad van Bestuur gemachtigd om, voor een periode van vijf jaar vanaf de datum van publicatie van dit besluit in de Bijlagen bij het Belgisch Staatsblad, aandelen uit te geven in het kader van het toegestane kapitaal en het maatschappelijk kapitaal in een of meerdere keren te verhogen met een maximumbedrag van €4,487,050.49 (exclusief uitgiftepremie).

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)



Bevoegdheid van de Raad van Bestuur met betrekking tot de inkoop van eigen aandelen

Op 14 november 2025 heeft de buitengewone algemene vergadering van aandeelhouders de Raad van Bestuur gemachtigd om, gedurende een periode van vijf jaar vanaf de datum van publicatie van dit besluit in de bijlagen bij het **Belgisch Staatsblad**, zonder voorafgaande goedkeuring van de Algemene Vergadering van Aandeelhouders, op of buiten de beurs, direct of indirect, door middel van aankoop, ruil, inbreng of enige andere vorm van verwerving, het wettelijk toegestane maximum aantal eigen aandelen te verwerven tegen een prijs per aandeel die niet lager zal zijn dan €1, of hoger dan 20% boven de hoogste slotkoers van de ADS'en op Nasdaq (indien deze op Nasdaq zijn genoteerd) en van de aandelen op Euronext Brussel (indien deze op Euronext Brussel zijn genoteerd), gedurende de 30 dagen voorafgaand aan de verwerving of, in het geval van een openbaar bod tot terugkoop, de aankondigingsdatum daarvan, in overeenstemming met de artikelen 7:215 e.v. van het WVV.

Op 14 november 2025 heeft de buitengewone Algemene Vergadering van Aandeelhouders de Raad van Bestuur voorts gemachtigd om door de Vennootschap verworven aandelen te vernietigen of, zonder voorafgaande goedkeuring van de Algemene Vergadering van Aandeelhouders en in overeenstemming met de artikelen 7:215 e.v. van het WVV, de door de Vennootschap verworven aandelen te vervreemden, zonder tijdsbeperking, op of buiten de beurs, direct of indirect, door middel van verkoop, ruil, conversie van obligaties of enige andere vorm van vervreemding, aan (i) een of meer gespecificeerde personen die geen deel uitmaken van het personeel (in welk geval Bestuurders die deze personen feitelijk vertegenwoordigen of personen die met deze personen verbonden zijn, niet mogen deelnemen aan de beraadslagingen van de Raad van Bestuur) of (ii) het personeel.

Op 14 november 2025 heeft de buitengewone Algemene Vergadering van Aandeelhouders de Raad van Bestuur tevens gemachtigd om, voor een periode van drie jaar vanaf de datum van publicatie van dit besluit in de Bijlagen bij het Belgisch Staatsblad, zonder voorafgaande goedkeuring van de Algemene Vergadering van Aandeelhouders, eigen aandelen te verwerven of te vervreemden, op of buiten de beurs, rechtstreeks of onrechtstreeks, door middel van aankoop, verkoop, ruil, inbreng, obligatie conversie of enige andere vorm van verwerving of vervreemding, wanneer een dergelijke verwerving of vervreemding noodzakelijk is om een dreigend ernstig nadeel voor de Vennootschap te voorkomen.

In afwachting van effectieve aankopen werd binnen het eigen vermogen reeds een onbeschikbare reserve voor eigen aandelen aangelegd ten belope van EUR 30,000,000, in overeenstemming met de Belgische boekhoudregels en het Wetboek van Vennootschappen en Verenigingen.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Aangezien er op balansdatum nog geen eigen aandelen werden aangekocht, werden er geen eigen aandelen als actief opgenomen. Het totaal eigen vermogen blijft ongewijzigd, maar het beschikbare (uitkeerbare) deel van het eigen vermogen is verminderd door de aanleg van de onbeschikbare reserve. Deze reserve zal worden aangewend en aangehouden zolang de Vennootschap eigen aandelen verwerft en aanhoudt.

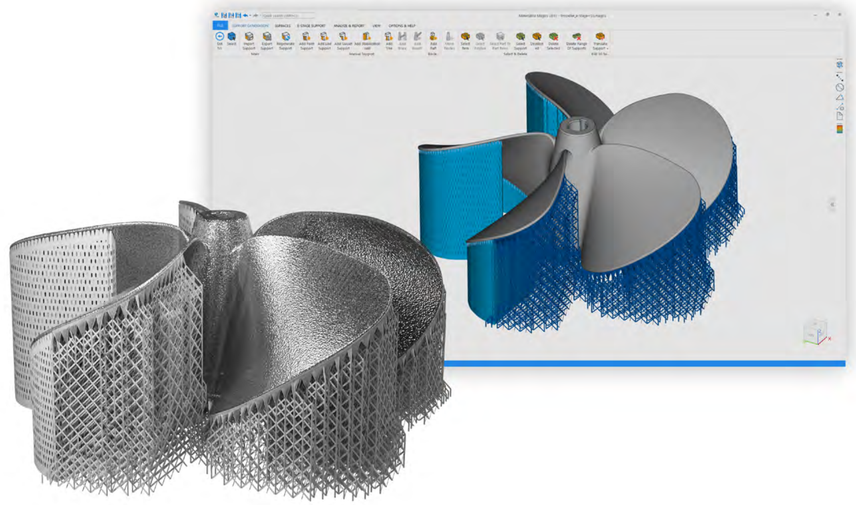
Op grond van deze machtigingen is Materialise overgegaan tot de inkoop van eigen aandelen op 26 januari 2026, op grond waarvan het per 10 april 2026 545,529 eigen aandelen heeft ingekocht voor een totaalbedrag van € 2,455,767, in overeenstemming met de artikelen 7:215 e.v. van het WVV.

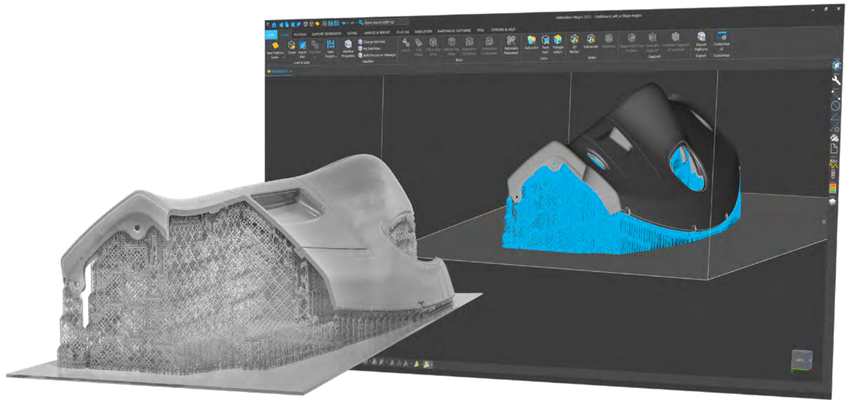
Belangrijke overeenkomsten die in werking treden, wijzigen of beëindigd worden bij een wijziging van de zeggenschap over de Vennootschap na een openbaar overnamebod

De Vennootschap heeft geen belangrijke overeenkomsten gesloten die in werking treden, worden gewijzigd of beëindigd bij een wijziging van de zeggenschap over de Vennootschap na een openbaar overnamebod.

Overeenkomsten die voorzien in een specifieke vergoeding voor Bestuurders of werknemers in geval van ontslag of beëindiging zonder dringende reden als gevolg van een wijziging in de zeggenschap over de Vennootschap

Materialise heeft geen overeenkomsten gesloten en is geen partij bij overeenkomsten die voorzien in een specifieke vergoeding voor Bestuurders of werknemers in geval van ontslag of beëindiging zonder dringende reden als gevolg van een wijziging in de zeggenschap over de Vennootschap.





In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)



4

Risicofactoren en juridische informatie

4.1 RISICOFACTOREN

4.1.1 Samenvatting van de belangrijkste risicofactoren

Risico's met betrekking tot onze activiteiten en strategie

- De groei van de markt voor additive manufacturing is onzeker, en het is mogelijk dat wij niet in staat zijn om het marktaandeel of de reputatie van onze software, andere producten, diensten en technologieën die nodig zijn om een marktstandaard te blijven of te worden, te behouden of te vergroten.
- De overgang naar op de cloud gebaseerde abonnementsmodellen voor software wordt mogelijk niet succesvol ontwikkeld of geïmplementeerd.
- We zijn afhankelijk van de verkoop aan de industriële en medische sector, en in het bijzonder van de segmenten automotive/lucht- en ruimtevaart en orthopedie/cranio-maxillofaciale chirurgie binnen deze sectoren, alsmede van bepaalde klanten in die sectoren.
- We zijn afhankelijk van samenwerkingsverbanden en strategische overeenkomsten om producten en diensten te ontwikkelen en uit te breiden naar nieuwe markten, wat risico's met zich meebrengt, waaronder het vermogen om relaties aan te gaan, te onderhouden of effectief te beheren, of de verwachte voordelen daarvan te realiseren.
- We zijn actief in uiterst competitieve marktsegmenten met snel afnemende toetredingsdrempels.
- Onze initiatieven op het gebied van kunstmatige intelligentie en machine learning leveren mogelijk niet de beoogde resultaten op.
- We kunnen onvoorziene moeilijkheden ondervinden bij het opbouwen en exploiteren van belangrijke onderdelen van onze 3D-printinfrastructuur.

Risico's met betrekking tot onze activiteiten

- We kunnen te maken krijgen met verstoringen van onze informatietechnologiesystemen, waaronder inbreuken op de beveiliging van onze producten en computersystemen, de netwerken van onze klanten of de hostingdiensten van onze externe leveranciers, evenals storingen in de dienstverlening van externe technologie-, platform-, carrier-, server- en hardwareleveranciers of onze lokale servers. In samenhang hiermee lopen wij specifieke risico's rond de privacy en beveiliging van de persoonsgegevens die wij verzamelen, en onze verzekeringsdekking kan ontoereikend blijken om de daaruit voortvloeiende aansprakelijkheden te dekken.
- Onze internationale activiteiten stellen ons bloot aan uiteenlopende mondiale en lokale economische, sociale, politieke en operationele risico's, en het feit dat wij er niet in zouden slagen deze risico's te beheersen, zou onze bedrijfsresultaten nadelig kunnen beïnvloeden. Inflatie, wijzigingen in belastingwetten of verdragen en bredere macro-economische omstandigheden (zoals het gewapende conflict in Oekraïne) hebben een nadelig effect gehad op onze resultaten en kunnen dat ook in de toekomst blijven hebben.
- Als onze relaties met leveranciers, waaronder leveranciers met een beperkt aanbod van grondstoffen, diensten, verbruiksartikelen en andere componenten, zouden worden beëindigd of onze productie- en dienstverleningsovereenkomsten zouden worden verstoord, zou dit een negatieve invloed kunnen hebben op onze bedrijfsvoering.
- Indien wij niet in staat zijn om gekwalificeerd sleutelpersoneel te behouden en te motiveren, kan dit een negatieve impact hebben op onze activiteiten.
- Fouten of defecten in onze software of andere producten kunnen leiden tot extra kosten, verlies van inkomsten en zakelijke kansen, reputatieschade en mogelijke aansprakelijkheid, terwijl onze verzekeringspolissen mogelijk geen adequate dekking bieden voor dergelijke aansprakelijkheden.
- Onze activiteiten zijn onderworpen aan milieuwetgeving, overheidsvoorschriften en opkomende duurzaamheidsrisico's, waaronder ESG-aangelegenheden (Environmental, Social and Governance). Dergelijke risico's, evenals eventuele verstoringen van onze 3D-printservicecentra, zouden een materieel nadelig effect kunnen hebben op onze bedrijfsactiviteiten, financiële toestand en bedrijfsresultaten.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Risico's met betrekking tot ons segment Materialise Medical en het regelgevingsklimaat

- Onze medische activiteiten, financiële positie, bedrijfsresultaten en kasstromen zijn onderworpen aan aanzienlijke overheidsregelgeving en veranderingen in het gezondheidszorgbeleid, waaronder vergoedingsniveaus en prijsregulering, die een negatief effect op ons kunnen hebben.
- Het gebruik, met inbegrip van misbruik of off-label gebruik, van onze medische diensten en producten kan worden beschouwd als ongeoorloofd gebruik of ongepaste promotie, wat ons imago op de markt kan schaden of kan leiden tot letsel dat aanleiding geeft tot productaansprakelijkheidszaken, regelgevende sancties, of, wanneer onze producten de dood, ernstig letsel of een storing veroorzaken of daartoe bijdragen, verplichtingen op grond van regelgeving inzake de melding van medische hulpmiddelen die kunnen leiden tot vrijwillige corrigerende maatregelen of handhaving door de instanties. Bovendien kunnen relevante overheidsinstanties, indien onze op de markt gebrachte medische hulpmiddelen defect zijn of veiligheidsrisico's opleveren, terugroeping daarvan eisen, of kunnen wij zelf een vrijwillige terugroepactie starten.
- Alternatieve medische oplossingen zouden beter kunnen presteren dan de oplossingen die wij aanbieden, waardoor onze oplossingen overbodig worden.
- De 3D-printactiviteiten van ons segment Materialise Medical moeten plaatsvinden binnen een kwaliteitsmanagementsysteem dat voldoet aan de regelgeving van verschillende rechtsgebieden, waaronder de vereisten van ISO 13485 en de Amerikaanse Quality System Regulation, wat kostbaar is en ons bloot kan stellen aan handhavingsmaatregelen.

Risico's met betrekking tot onze intellectuele eigendom

- Indien wij niet in staat zijn om octrooibescherming te verkrijgen en te behouden, of onze intellectuele eigendomsrechten op andere wijze te beschermen, zou dit onze bedrijfsactiviteiten kunnen schaden. Tegelijkertijd kan het afdwingen of verwerven van dergelijke rechten, of het verweren tegen vorderingen van derden via rechtszaken of andere procedures, leiden tot aanzienlijke kosten, het verlies van cruciale rechten of beperkingen op de uitvoering van onze bedrijfsactiviteiten.
- Bepaalde technologieën en octrooien zijn ontwikkeld in samenwerking met partners en we kunnen te maken krijgen met beperkingen op dit gezamenlijk ontwikkelde intellectuele eigendom.

Risico's met betrekking tot onze gewone aandelen en ADS'en

- Onze gewone aandelen en ADS'en kunnen onderhevig zijn aan fluctuaties in koers en handelsvolume. Toekomstige verkopen van aanzienlijke hoeveelheden gewone aandelen of ADS'en op een van beide beurzen waar deze genoteerd staan, dan wel de perceptie dat dergelijke verkopen zouden kunnen plaatsvinden, zouden de marktwaarde van de effecten of de belangen van aandeelhouders nadelig kunnen beïnvloeden.
- Leden van onze Raad van Bestuur en het senior management bezitten een aanzienlijk percentage van onze gewone aandelen, hebben aanzienlijke stemrechten en kunnen aanzienlijke invloed uitoefenen op aangelegenheden die onderworpen zijn aan goedkeuring door de aandeelhouders. Bovendien worden houders van ADS'en niet behandeld als aandeelhouders van onze vennootschap en hebben zij derhalve geen rechten als aandeelhouders van onze vennootschap, behalve de rechten die zij hebben op grond van de deposit agreement. Houders van ADS'en kunnen beperkte stemrechten hebben, ontvangen mogelijk geen uitkeringen of enige waarde daarvoor indien uitkering onpraktisch of onwettig is, hebben beperkte rechten om aandeelhoudersvergaderingen bijeen te roepen of voorstellen in te dienen, en zijn tevens onderworpen aan bepaalde overdrachtsbeperkingen.
- Het verwaterende effect van onze warrants zou een negatief effect kunnen hebben op de toekomstige marktprijs van onze gewone aandelen of ADS'en of anderszins de belangen van onze aandeelhouders nadelig kunnen beïnvloeden.
- We hebben momenteel geen voornemen om in de nabije toekomst contante dividenden uit te keren op onze gewone aandelen en bijgevolg is de enige kans voor beleggers om in die periode rendement op hun investering te behalen, indien de koers van onze gewone aandelen of ADS'en stijgt.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

- Als buitenlandse private uitgevende instelling met een dubbele beursnotering op Euronext Brussel en Nasdaq, zijn wij vrijgesteld van bepaalde Amerikaanse effectenwetten en Nasdaq-regels voor ondernemingsbestuur. Wij dienen minder informatie in bij de SEC dan Amerikaanse binnenlandse uitgevende instellingen en kunnen in de toekomst onze status als buitenlandse private uitgevende instelling verliezen, wat aanzienlijke extra kosten met zich mee zou brengen. Bovendien kunnen beleggers buiten België moeilijkheden ondervinden bij het betekenen van rechtsvorderingen of het ten uitvoer leggen van buitenlandse vonnissen tegen ons, onze bestuurders en het senior management.
- Als wij er in de toekomst niet in slagen een effectief systeem van interne controle op de financiële verslaglegging te handhaven, zijn wij mogelijk niet in staat om onze financiële positie, bedrijfsresultaten of kasstromen nauwkeurig te rapporteren, wat het vertrouwen van beleggers in onze onderneming negatief kan beïnvloeden.
- Het opereren als een vennootschap met een dubbele beursnotering heeft geleid tot aanzienlijk hogere kosten en een substantiële tijdsbesteding van het management aan naleving (compliance), en zal dat blijven doen. Bovendien kan dit extra gekwalificeerd boekhoudkundig en financieel personeel vereisen.
- Wij zijn een Belgische vennootschap met beperkte aansprakelijkheid die in de VS en in België genoteerd is, en aandeelhouders van onze vennootschap kunnen andere en beperktere aandeelhoudersrechten hebben dan aandeelhouders van een beursgenoteerde vennootschap in België of van een in de VS genoteerde vennootschap.
- Beleggers kunnen mogelijk niet deelnemen aan aandelenemissies en ADS-houders ontvangen mogelijk geen waarde voor rechten die wij toekennen.
- Aandeelhouders in rechtsgebieden met andere valuta's dan de euro worden geconfronteerd met extra wisselkoersrisico's, en schommelingen in de wisselkoers tussen de euro en de Amerikaanse dollar kunnen het risico van het aanhouden van onze effecten vergroten.
- Schommelingen in de wisselkoers tussen de euro en de Amerikaanse dollar kunnen het risico van het aanhouden van onze ADS'en en gewone aandelen vergroten.
- Wij verwachten niet te worden geclassificeerd als een PFIC (Passive Foreign Investment Company) voor Amerikaanse federale inkomstenbelastingdoeleinden, maar er bestaat een risico op een dergelijke classificatie in de toekomst. Dit kan ingrijpende fiscale gevolgen hebben in de VS voor Amerikaanse beleggers met gewone aandelen of ADS'en.
- Wijzigingen in onze Amerikaanse federale inkomstenbelastingclassificatie, of die van onze dochterondernemingen, kunnen leiden tot nadelige fiscale gevolgen voor onze Amerikaanse aandeelhouders met een belang van 10% of meer.

4.1.2 Risico's met betrekking tot onze activiteiten en strategie

De snelheid waarmee de markt voor additive manufacturing groeit, kan niet nauwkeurig worden voorspeld. In een groeiende markt is het mogelijk dat wij niet in staat zijn om het marktaandeel of de reputatie van onze software, andere producten, diensten en technologieën die nodig zijn om een marktstandaard te blijven of te worden, te behouden of te vergroten.

De industriële en medische sector worden over het algemeen gedomineerd door conventionele productiemethoden, waarbij in bepaalde specifieke gevallen beperkt gebruik wordt gemaakt van additive manufacturing, oftewel 3D-printtechnologie. Indien technologie voor additive manufacturing voor de productie van eindproducten geen grotere acceptatie in de reguliere markt vindt, het tempo waarin deze technologie marktacceptatie vindt niet versnelt, of indien de markt kiest voor additive manufacturing op basis van een andere technologie dan die wij momenteel gebruiken of ondersteunen (waaronder in de door ons beoogde medische, eyewear-, footwear-, fixture- en lucht- en ruimtevaartmarkten), zijn wij mogelijk niet in staat onze groeidoelstellingen te behalen of het verkoopniveau van onze softwareoplossingen, producten en diensten te verhogen of te handhaven, met nadelige gevolgen voor onze bedrijfsresultaten tot gevolg.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Bovendien vindt de groei van de additive manufacturing-industrie op wereldwijde schaal plaats en is deze onderhevig aan voortdurende innovatie en technologische veranderingen. In onze markt concurreren verschillende technologieën met elkaar, wat deels wordt aangedreven door technologische vooruitgang en de eisen en voorkeuren van eindgebruikers, evenals door de opkomst van nieuwe normen en praktijken. Naarmate de markt voor additive manufacturing evolueert, zijn de industrienormen die worden aangenomen en nageleefd afhankelijk van de inherente kwaliteiten van de technologie en de bereidheid van de leden van de industrie om deze toe te passen. Om concurrerend te blijven, zijn we grotendeels afhankelijk van ons vermogen om ons marktaandeel en onze invloed in de sector te vergroten en te behouden, zodat we als marktstandaard worden erkend. Niettemin kan onze invloed op het vaststellen van normen voor de sector van de additive manufacturing in de toekomst beperkt zijn en is het mogelijk dat de door de markt aangenomen normen niet compatibel zijn met onze huidige of toekomstige producten en diensten.

In het bijzonder zouden onze huidige of toekomstige software, andere producten, diensten en technologieën verouderd of economisch onrendabel kunnen worden door technologische vooruitgang van een of meer van onze huidige of toekomstige concurrenten, door andere technologieën of door nieuwe behoeften van klanten. Ons vermogen om concurrerend te blijven zal grotendeels afhangen van ons vermogen om onze huidige software, andere producten en diensten en technologieën te verbeteren en aan te passen aan technologische ontwikkelingen



In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

en aan nieuwe en veranderende behoeften van klanten. Wij zijn van mening dat wij, om concurrerend te blijven, de functionaliteit en kenmerken van onze software, andere producten, diensten en technologieën continu moeten verbeteren en uitbreiden. Indien wij hier niet in slagen, zou dit ons vermogen om onze groeidoelstellingen te behalen en onze concurrentiepositie op de markt te behouden, kunnen belemmeren. Er is geen garantie dat wij in staat zullen zijn om het marktaandeel van onze huidige software, andere producten en diensten en technologieën te behouden en te vergroten, of om op een kosteneffectieve en tijdige manier in te spelen op technologische vooruitgang en opkomende industrienormen en -praktijken.

Het dominante model voor softwareabonnementen in de industriële sector is aan verandering onderhevig, en het is mogelijk dat wij er niet in slagen om succesvol een cloudgebaseerd platform te ontwikkelen en uit te rollen voor het aanbieden van onze software.

We bieden 95% van onze huidige softwareproducten aan via on-premises licenties (hetzij op permanente basis, hetzij op jaarbasis). Wij zijn van mening dat de markt voor industriële software evolueert naar Software as a Service, of SaaS, en andere cloudgebaseerde modellen voor software-implementatie, waarbij softwareleveranciers hun applicaties doorgaans in licentie geven aan klanten voor gebruik als een on-demand dienst via webbrowsertechnologieën. Hoewel we steeds meer cloud-enabled platformcomponenten implementeren via onze CO-AM- en Mimics Flow-platforms om onze softwareproducten aan te bieden via een SaaS- of cloudgebaseerd abonnementsmodel, is er geen garantie dat deze platforms door klanten zullen worden verkozen boven andere platforms en onze bedrijfsresultaten kunnen hierdoor negatief worden beïnvloed.

Zelfs als we deze integratie succesvol en tijdig zouden voltooien, wat we tegen 2030 beogen te doen, kan het SaaS- of cloudgebaseerde softwareaanbod aanzienlijk verschillen van de eeuwigdurende en jaarlijkse licentiemodellen die we tot voor kort aanboden. Een toename van de populariteit van SaaS- en cloudgebaseerde leveringsmodellen die door ons of onze concurrenten worden aangeboden, zou een negatieve invloed kunnen hebben op de prijsstelling van ons on-premises softwareaanbod en een remmend effect kunnen hebben op de totale vraag naar onze on-premises software-producten, wat onze inkomsten en winstgevendheid zou kunnen verminderen. Bovendien kunnen wij, naarmate de vraag naar onze SaaS- of cloudgebaseerde diensten in de toekomst toeneemt, volatiliteit ervaren in onze gerapporteerde omzet en bedrijfsresultaten. Dit is te wijten aan de verschillen in de timing van omzeterkenning tussen onze eeuwigdurende en jaarlijkse software-licenties enerzijds en onze SaaS- en cloudgebaseerde overeenkomsten anderzijds.

Wij zijn afhankelijk van de verkoop aan de industriële en medische sectoren, en met name aan de segmenten automotive/lucht- en ruimtevaart en orthopedie/cranio-maxillofaciale chirurgie binnen die sectoren, en aan bepaalde klanten in die sectoren.

Onze omzet uit producten is momenteel relatief geconcentreerd in de industriële en medische sectoren, en met name in de segmenten automotive/lucht- en ruimtevaart en orthopedie/cranio-maxillofaciale chirurgie binnen die sectoren. Onze omzet in de orthopedische en de automobiel-industrie vertegenwoordigt 40% van de geconsolideerde jaaromzet. We verwachten bovendien dat er verdere groei zal komen uit bepaalde andere specifieke markten, zoals de cardiale en pulmonale markten. Voor zover een van deze sectoren een neergang doormaakt of blijft doormaken, kunnen onze bedrijfsresultaten hierdoor negatief worden beïnvloed.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Wij vertrouwen op samenwerkingsverbanden, licentieovereenkomsten, joint ventures, strategische allianties en partnerschappen om producten en diensten te ontwikkelen en nieuwe markten te betreden. Het is echter mogelijk dat wij dergelijke relaties niet kunnen aangaan of behouden, of dat wij niet in de positie zijn om beslissingsbevoegdheid uit te oefenen binnen deze verbanden. Bovendien kan het zijn dat de verwachte voordelen van dergelijke transacties of regelingen niet worden gerealiseerd.

In het kader van onze normale bedrijfsvoering gaan wij samenwerkingsverbanden, licentieovereenkomsten, joint ventures, strategische allianties of partnerschappen aan om voorgestelde producten of diensten te ontwikkelen en nieuwe markten te betreden.

Het voorstellen, onderhandelen en implementeren van samenwerkingsverbanden, licentieovereenkomsten, joint ventures, strategische allianties of partnerschappen kan een langdurig en complex proces zijn. Andere bedrijven, waaronder bedrijven met aanzienlijk grotere financiële, marketing-, verkoop-, technologische of andere bedrijfsmiddelen, kunnen met ons concurreren om deze kansen of overeenkomsten. Het is mogelijk dat wij er niet in slagen om bestaande samenwerkingsverbanden in stand te houden, te verlengen of uit te breiden, of om dergelijke nieuwe transacties of overeenkomsten tijdig, op een kosteneffectieve basis, tegen aanvaardbare voorwaarden of überhaupt te identificeren, veilig te stellen of af te ronden. Het is ook mogelijk dat wij de verwachte voordelen van een dergelijke transactie of overeenkomst niet realiseren. In het bijzonder is het mogelijk dat deze samenwerkingsverbanden niet leiden tot de ontwikkeling van producten of diensten die commercieel succes boeken of aanzienlijke inkomsten genereren, en dat zij worden beëindigd voordat er producten of diensten zijn ontwikkeld.

Onze strategie omvat met name het aangaan van samenwerkingsverbanden met onze klanten in bepaalde grootschalige markten en het benutten van deze samenwerkingsverbanden om andere onderbediende gespecialiseerde markten te betreden. Op de medische markt zijn we samenwerkingsverbanden aangegaan met DePuy Synthes Companies van Johnson & Johnson (DePuy Synthes) en Zimmer Biomet Holdings, Inc. (Zimmer Biomet), evenals met Encore Medical, L.P. (d/b/a Enovis), Limacorporate Spa (Lima), Mathys AG (Mathys) (dat nu deel uitmaakt van hetzelfde bedrijf als Enovis), Smith & Nephew Inc. (Smith & Nephew), Corin Ltd (Corin), Medtronic Inc. (Medtronic) en Abbott Laboratories Inc. (Abbott), waarvan de vervaldata (tenzij verlengd in overeenstemming met onze gangbare praktijk) variëren tussen maart 2026 en september 2027. Een grotere acceptatie van onze software, producten en diensten, met name in potentieel snelgroeiende gespecialiseerde markten, zal deels afhangen van de bereidheid van onze huidige en toekomstige partners om onze oplossingen voor additive manufacturing en andere oplossingen in hun markten te blijven toepassen, en van ons vermogen om met deze en andere spelers te blijven samenwerken. Sommige van onze klanten die aanvankelijk vertrouwden op onze 3D-printsoftware en -diensten, hebben aangekondigd dat zij van plan zijn hun 3D-printactiviteiten in eigen beheer te nemen en zelf de markt te betreden, en andere klanten kunnen dit in de toekomst ook doen naarmate zij ervaring opdoen en 3D-printtechnologie aan strategisch belang wint, waardoor wij geen toegang meer hebben tot hun distributiekanalen (zie ook “Wij zijn actief in marktsegmenten die worden gekenmerkt door hevige concurrentie, en de toetredingsdrempels tot de software-, medische en industriële markten met oplossingen voor additive manufacturing nemen snel af.”). Bovendien kan een verandering van zeggenschap of een andere vorm van reorganisatie of herstructurering bij een van onze samenwerkingspartners, waarvan vele actief zijn in sectoren die te maken hebben met consolidatie, deconsolidatie of reorganisatie, een negatieve invloed hebben op onze relatie, onder meer als gevolg van (vervroegde) beëindiging, niet-verlenging of verlenging tegen commercieel minder gunstige voorwaarden van onze bestaande contractuele afspraken. Als wij niet in staat zijn om onze bestaande samenwerkingsverbanden tegen commercieel gunstige voorwaarden of überhaupt te handhaven of te verlengen en nieuwe samenwerkingsrelaties te ontwikkelen, kan onze positie in grotere markten en onze uitbreiding naar potentieel snelgroeiende gespecialiseerde markten aanzienlijk worden geschaad en kunnen onze bedrijfsresultaten negatief worden beïnvloed.

Bovendien zijn wij mogelijk niet in een positie om als enige beslissingsbevoegdheid uit te oefenen met betrekking tot de transactie of regeling, wat het risico op impasses bij besluitvorming met zich mee kan brengen. Daarnaast kunnen onze samenwerkingspartners economische of zakelijke belangen of doelstellingen hebben die onverenigbaar zijn, of kunnen worden, met onze eigen economische of zakelijke belangen of doelstellingen. Het is mogelijk dat er conflicten ontstaan

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

met onze huidige of toekomstige samenwerkingspartners, zoals conflicten met betrekking tot het behalen van prestatiemijlpalen, of de interpretatie van voorwaarden in een overeenkomst, zoals die met betrekking tot financiële verplichtingen, de eigendoms- of licentierechten of zeggenschap over intellectueel eigendom dat vóór of tijdens de samenwerking is ontwikkeld, of vrijwaring. Indien er conflicten ontstaan met onze huidige of toekomstige samenwerkingspartners, kunnen zij handelen in hun eigen belang, wat in strijd kan zijn met ons belang, en kunnen zij hun verplichtingen jegens ons schenden. Bovendien hebben wij beperkte controle over de omvang en timing van de middelen die onze huidige of toekomstige samenwerkingspartners besteden aan de producten of diensten van onze samenwerkingspartners of aan onze toekomstige producten of diensten. Geschillen met onze samenwerkingspartners kunnen leiden tot rechtszaken of arbitrage, wat onze kosten zou verhogen en de aandacht van ons management zou afleiden. Bovendien zijn deze transacties en regelingen contractueel van aard en kunnen ze worden beëindigd of ontbonden onder de voorwaarden van de toepasselijke overeenkomsten. In een dergelijk geval is het mogelijk dat wij niet langer over de rechten op de producten of over de toegang tot de markten met betrekking tot die transactie of regeling beschikken, of dat wij dergelijke rechten tegen een premie moeten inkopen.

De onderzoeks- en ontwikkelingsprogramma's waarmee wij momenteel bezig zijn, of die wij in de toekomst mogelijk opzetten, zijn mogelijk niet succesvol en onze aanzienlijke investeringen in deze programma's kunnen verloren gaan.

Om concurrerend te blijven, investeren wij aanzienlijke bedragen in diverse onderzoeks- en ontwikkelingsprogramma's en zijn wij van plan dit te blijven doen. Er is echter geen garantie dat deze onderzoeks- en ontwikkelingsprogramma's ons in staat zullen stellen onze bestaande 3D-printsoftwareoplossingen, -producten en -diensten te verbeteren of nieuwe software, producten of diensten te creëren die tegemoetkomen aan de behoeften van potentiële eindgebruikers (waaronder het toegenomen gebruik van additive manufacturing voor gepersonaliseerde oplossingen en onderdelen voor eindgebruik in plaats van prototypes en de trend om meer cloud-gebaseerde softwareoplossingen aan te bieden). Zelfs als sommige van deze programma's succesvol zijn, is het mogelijk dat de nieuwe software, producten of diensten die uit dergelijke programma's voortkomen, commercieel niet levensvatbaar zijn, dat nieuwe 3D-printtechnologieën die wij of anderen ontwikkelen uiteindelijk onze huidige 3D-printtechnologieën zullen verdringen, dat veranderingen in de productie of het gebruik van 3D-printers een negatieve invloed zullen hebben op de behoefte aan of de vraag naar onze software, producten of diensten negatief zullen beïnvloeden, of dat onze concurrenten 3D-printtechnologieën zullen ontwikkelen of met succes op de markt zullen brengen die onze oplossingen, producten en diensten op de markt zullen vervangen. Als gevolg hiervan kunnen onze softwareoplossingen, producten of diensten verouderd of onrendabel worden en kunnen onze aanzienlijke investeringen in al onze of sommige van onze onderzoeks- en ontwikkelingsprogramma's verloren gaan.

We zijn actief in marktsegmenten die worden gekenmerkt door hevige concurrentie, en de toetredingsdrempels tot de software-, medische en industriële markten met oplossingen voor additive manufacturing nemen snel af.

De marktsegmenten waarin wij actief zijn, Materialise Software, Materialise Medical en Materialise Manufacturing, worden gekenmerkt door hevige concurrentie, door de toetreding van concurrenten met innovatieve technologieën, door consolidatie van bedrijven met complementaire producten, diensten en technologieën, en door de toetreding van grote ondernemingen in een of meer van onze marktsegmenten, waaronder bepaalde van onze voormalige of huidige klanten. Bovendien nemen de drempels om de software-, medische en industriële markten te betreden met 3D-printoplossingen snel af.

Binnen het segment Materialise Software draagt de beschikbaarheid van computersystemen met continu verbeterende prestaties tegen steeds lagere prijzen bij aan een verlaagde drempel voor markttoetreding. Daarnaast zijn er bepaalde open-source softwareapplicaties die gratis of tegen een nominale vergoeding worden aangeboden, wat extra concurrentiedruk op ons kan uitoefenen. Fabrikanten van 3D-printers, die nauw samenwerken met hun klanten, kunnen er ook in slagen hun eigen softwareoplossingen te bundelen met hun apparatuur, waardoor onze onafhankelijke softwareoplossingen overbodig kunnen worden. Daarnaast betreden ondernemingen met grotere financiële, technische, commerciële en marketingmiddelen de markt voor additive manufacturing. Dit omvat marktleiders met aanzienlijke eigen capaciteiten op het gebied van softwareontwikkeling,

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

evenals bestaande aanbieders van software voor computer-aided design (CAD), computer-aided manufacturing (CAM) of manufacturing execution systems (MES). Deze partijen kunnen zeer snel een aanzienlijk deel van onze doelmarkten veroveren, onder meer door de overname van start-ups en scale-ups die actief zijn in de ontwikkeling en verkoop van softwaretools voor additive manufacturing.

In het segment Materialise Medical investeren bedrijven in medische hulpmiddelen in 3D-print-oplossingen die kunnen concurreren met onze softwareoplossingen, producten en diensten. Bedrijven die aanvankelijk op ons vertrouwen om de markt voor additive manufacturing voor medische toepassingen te betreden, kunnen, naarmate ze ervaring opdoen en 3D-printtechnologie strategisch belang wint, besluiten om hun eigen interne oplossingen te ontwikkelen en zelf de markt te betreden met hun eigen software, producten of diensten, waardoor ze concurrenten worden en ons de voortdurende toegang tot hun distributiekanalen ontzeggen. Bovendien betreden start-ups en scale-ups, evenals bedrijven die over grotere financiële, technische, verkoop- en marketing- en andere middelen beschikken, de markt voor additive manufacturing en kunnen zij zeer snel een aanzienlijk aandeel verwerven in de markten waarop wij ons richten.

In het segment Materialise Manufacturing zullen onze klanten, naarmate additive manufacturing aan belang wint als strategische technologie, 3D-productie waarschijnlijk in eigen beheer nemen en het gebruik van onze 3D-printdiensten verminderen of zelfs stopzetten, wat zal leiden tot een afnemende vraag naar prototyping. Bovendien kunnen concurrenten met efficiëntere of winst-gevendere bedrijfsmodellen, superieure technieken of geavanceerdere technologieën marktaandeel van ons afnemen, terwijl onze overgang naar serieproductie zich nog in een opbouwfase bevindt. Ook in bepaalde specifieke markten waarop ons segment Materialise Manufacturing zich richt, waaronder onder meer de schoenen- en brillenmarkt, waar de acceptatie van 3D-printen trager verloopt dan verwacht, kunnen gevestigde spelers hun eigen concurrerende oplossingen ontwikkelen of samenwerkingsverbanden aangaan met onze concurrenten, waardoor wij geen levensvatbare positie in deze markten kunnen verwerven.

Vanwege deze en andere factoren zal de concurrentie in de sector in de toekomst waarschijnlijk toenemen. Toenemende concurrentie kan leiden tot prijsdalingen, lagere omzet- en operationele marges en verlies van marktaandeel, wat waarschijnlijk onze bedrijfsresultaten zou schaden.

Het is mogelijk dat we niet succesvol zijn in onze initiatieven op het gebied van kunstmatige intelligentie en machine learning, wat een negatieve invloed kan hebben op onze activiteiten, reputatie of financiële resultaten.

We hebben kunstmatige intelligentie (of AI) en machine learning (of ML) ontwikkeld en geïntegreerd in onze programma's en platforms, met name in het segment Materialise Medical. Zo hebben we AI- en ML-algoritmen geïmplementeerd om de voorbereiding van patiëntspecifieke gevallen te automatiseren met betrekking tot segmentatietaken (zoals het selecteren van de anatomie uit stapels CT- of MRI-beelden) en landmarking-taken (zoals het lokaliseren van anatomische punten in de CT- of MRI-scans).

Zoals bij veel innovaties brengen AI en ML risico's, uitdagingen en onbedoelde gevolgen met zich mee die van invloed kunnen zijn op ons vermogen om het gebruik van AI en ML succesvol in onze bedrijfsvoering te integreren. Onze algoritmen kunnen bijvoorbeeld gebreken vertonen en onvoldoende nauwkeurig zijn of bevooroordeelde informatie bevatten, of onze interne validatie- en kwaliteitscontrolemaatregelen kunnen ontoereikend blijken te zijn. Bovendien kunnen onze concurrenten of andere derden AI- en ML-oplossingen succesvoller in hun platforms integreren dan wij, en kunnen hun AI- en ML-oplossingen een grotere marktacceptatie bereiken dan die van ons, wat ertoe kan leiden dat wij onze investeringen in de ontwikkeling van ML- en AI-aangedreven producten niet terugverdienen. We hebben aanzienlijke investeringen gedaan in onze AI- en ML-technologie en verwachten dit te blijven doen. Ons vermogen om AI en ML toe te passen, of het vermogen van onze concurrenten om dit succesvoller te doen, kan een negatieve invloed hebben op onze activiteiten, ons vermogen om effectief te concurreren aantasten, reputatieschade veroorzaken en een negatief effect hebben op onze bedrijfsresultaten.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Bovendien kan ons gebruik van (generatieve) AI en machine learning (ML) leiden tot procesrisico's, waaronder mogelijke aansprakelijkheid op het gebied van intellectueel eigendom of privacy. Omdat AI een opkomende technologie is, bestaat er nog geen voldragen rechtspraak over de gepastheid van bepaalde vormen van datagebruik door ons, of dit nu gebeurt via het inzetten van grote taalmodellen (large language models) of andere modellen die gebruikmaken van op het internet gevonden data. De evolutie van deze wetgeving kan ons vermogen om AI-instrumenten te exploiteren beperken of ons blootstellen aan rechtszaken. Verder brengt (generatieve) AI en ML nieuwe ethische kwesties met zich mee; indien ons gebruik van (generatieve) AI- en ML-algoritmen tot controverse leidt vanwege de vermeende of feitelijke impact ervan op de samenleving, kunnen wij schade ondervinden aan ons merk of onze reputatie, evenals concurrentienadeel of wettelijke aansprakelijkheid.

Bovendien worden we, gezien de complexe aard van (generatieve) AI- en ML-technologie, geconfronteerd met een veranderend regelgevingslandschap en aanzienlijke concurrentie van andere bedrijven, waarvan sommige een langere bedrijfsgeschiedenis hebben en over aanzienlijk meer financiële, technische, marketing-, distributie-, professionele dienstverlenings- of andere middelen beschikken. Zo is de Wet op kunstmatige intelligentie van de Europese Unie (of de AI-wet), de eerste alomvattende AI-wet ter wereld, in 2024 in werking getreden en wordt deze, op enkele uitzonderingen na, van kracht in 2026. Deze wetgeving legt aanzienlijke verplichtingen op aan aanbieders en gebruikers van AI-systemen met een hoog risico, en moedigt aanbieders en gebruikers van AI-systemen aan om bij de ontwikkeling en het gebruik van deze systemen rekening te houden met de ethische beginselen van de EU. Als wij (generatieve) AI- of ML-systemen ontwikkelen of gebruiken die onder de AI-wet vallen, kan dit betekenen dat wij moeten zorgen voor hogere normen op het gebied van gegevenskwaliteit, transparantie en menselijk toezicht, en dat wij moeten voldoen aan specifieke en mogelijk belastende en kostbare ethische, verantwoordings- en administratieve vereisten. Elk van de bovengenoemde factoren kan een negatieve invloed hebben op onze activiteiten, reputatie of financiële resultaten.

Indien ondernemingen ons platform niet blijven adopteren om een van de hierboven vermelde redenen, of om andere redenen die niet zijn voorzien, zou onze omzet niet zo snel groeien als verwacht, of zelfs helemaal niet groeien, wat een nadelige invloed zou hebben op onze bedrijfsactiviteiten, bedrijfsresultaten en financiële positie.

We kunnen onvoorziene moeilijkheden ondervinden bij het opzetten en exploiteren van belangrijke onderdelen van onze 3D-printinfrastructuur.

We hebben onze eigen 3D-printactiviteiten, enkele van de gebruikte 3D-printplatforms en andere cruciale onderdelen van onze technische infrastructuur waarmee wij onze producten en diensten leveren, zelf ontworpen en gebouwd. Wij zijn voornemens de omvang van onze infrastructuur verder uit te breiden door onze 3D-printfaciliteiten te vergroten. De uitbreiding van de infrastructuur die wij mogelijk ondernemen, kan complex zijn, en onvoorziene vertragingen bij de voltooiing van deze projecten of de beschikbaarheid van componenten kunnen leiden tot hogere projectkosten, operationele inefficiënties of onderbrekingen in de levering of een verslechtering van de kwaliteit van onze producten. Bovendien kunnen er problemen optreden met betrekking tot deze infrastructuur die niet zijn geïdentificeerd tijdens de ontwerp- en implementatiefases, en die pas aan het licht komen nadat we de onderliggende apparatuur volledig in gebruik hebben genomen. Dergelijke problemen zouden de gebruikerservaring verder kunnen verslechteren of onze kosten kunnen verhogen.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)



4.1.3 Risico's met betrekking tot onze activiteiten

We kunnen te maken krijgen met verstoringen van onze informatietechnologiesystemen, waaronder beveiligingsinbreuken in onze producten en computersystemen, de netwerken van onze klanten of de hostingdiensten van onze externe leveranciers (met name bij de overgang naar SaaS en cloudgebaseerde applicaties), en storingen in de dienstverlening van externe leveranciers van technologie, platforms, carriers, servers en hardware of onze lokale servers.

We leveren aanzienlijke inspanningen om de beveiliging en integriteit van de broncode van onze producten en onze computersystemen te handhaven. Het risico op een inbreuk op de beveiliging of een verstoring, met name door cyberaanvallen of cyberinbraken, onder meer door hackers, buitenlandse overheden en cyberterroristen, is toegenomen naarmate het aantal, de intensiteit en de verfijning van pogingen tot aanvallen en inbraken wereldwijd zijn toegenomen. Deze bedreigingen omvatten identiteitsdiefstal, ongeoorloofde toegang, DNS-aanvallen, aanvallen op draadloze netwerken, virussen en wormen, geavanceerde aanhoudende bedreigingen, applicatie-gerichte aanvallen, peer-to-peer-aanvallen, phishing, backdoor trojans en gedistribueerde denial-of-service-aanvallen. Ondanks aanzienlijke inspanningen om beveiligingsbarrières tegen dergelijke programma's op te zetten en voortdurend te versterken (door de implementatie van de ISO 27001-normen en verbeterde cyberbeveiligingsprotocollen), is het voor ons vrijwel onmogelijk om dit risico volledig uit te sluiten. Net als andere softwareproducten en computersystemen zijn onze softwareproducten en computersystemen potentieel kwetsbaar voor dergelijke cyberaanvallen, en onze computersystemen zijn in het verleden reeds het slachtoffer geweest van bepaalde cyberbeveiligingsincidenten.

Bovendien lopen we, naarmate we blijven investeren in nieuwe softwarelijnen en andere producten en diensten, een groter beveiligingsrisico en is de kans groter dat er ongeoorloofde toegang wordt verkregen tot de gegevens van de gebruikers van onze producten en diensten, of dat deze gegevens op onrechtmatige wijze worden gebruikt. Daarnaast bevinden we ons in een voortdurende overgangsfase van de distributie van desktopsoftware naar de ontwikkeling en distributie van online softwarediensten via onze SaaS- en cloudgebaseerde softwareapplicaties. Deze overgang gaat gepaard met een verschuiving van de verantwoordelijkheden op het gebied van cyberbeveiliging

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

van de klant naar ons, aangezien wij de gegevens beheren die wij van onze klanten ontvangen en mogelijk aansprakelijk zijn jegens onze klanten voor inbreuken op hun gegevens. Deze verschuiving in verantwoordelijkheden vereist dat wij passende interne wijzigingen doorvoeren en investeren in aanvullende cybersecurity-capaciteiten (waaronder training, tooling en processen). Cybersecurity-incidenten en kwaadwillige internetactiviteiten nemen over het algemeen echter toe, en aanbieders van cloudgebaseerde diensten zijn vaak het doelwit van dergelijke aanvallen. Wij zijn mogelijk niet in staat om technieken die worden gebruikt om ongeoorloofde toegang te verkrijgen of om systemen te saboteren, te voorzien of te voorkomen, aangezien deze frequent veranderen en vaak pas worden ontdekt nadat een incident heeft plaatsgevonden. Bovendien is de markt voor SaaS- en cloudgebaseerde softwareapplicaties een zeer dynamische markt met snel evoluerende wettelijke vereisten, en moeten wij onze cyberbeveiligingsmaatregelen voortdurend verbeteren om te blijven voldoen aan de regelgeving. Wij investeren in certificeringen op het gebied van informatiebeveiliging en privacy om aan deze veranderende vereisten te voldoen. Gezien de snel veranderende aard van het regelgevingslandschap (bijvoorbeeld het Cybersecurity Maturity Model Certification-programma van het Amerikaanse Ministerie van Defensie, de EU-brede NIS2-richtlijn, de aanstaande EU-brede Cyber Resilience Act en, indien van toepassing, de EU Data Act), is het echter mogelijk dat wij niet in staat zijn om tijdig aan deze vereisten te voldoen, wat een negatieve invloed kan hebben op onze bedrijfsactiviteiten, financiële positie en bedrijfsresultaten.

Bovendien, aangezien wij gebruikmaken van externe aanbieders van clouddiensten, technologie, platforms, carriers, servers en hardware, evenals lokale servers om een groot deel van onze servers te hosten en onze SaaS- en cloudgebaseerde softwareapplicaties te hosten, is het risico van een beveiligingsinbreuk of verstoring niet beperkt tot onze producten en computersystemen, maar geldt dit ook voor de hostingdiensten van onze aanbieders en de netwerken van onze klanten. Bovendien liggen inbreuken op de gegevens van onze klanten die worden veroorzaakt door fouten, nalatigheden of vijandige handelingen van derden binnen de door derden beheerde hostingomgeving buiten onze macht; toch zouden wij vanuit regelgevend oogpunt in sommige gevallen verantwoordelijk blijven voor dergelijke gegevensbeveiligingsincidenten. Ook kunnen onze rechtsmiddelen tegen onze externe hostingproviders beperkt zijn in het geval van een storing in de dienstverlening. Een storing of beperking van de dienstverlening of de beschikbare capaciteit door onze externe hostingproviders kan een negatieve invloed hebben op onze bedrijfsvoering en reputatie.

Naast beveiligingsinbreuken kunnen onze systemen kwetsbaar zijn voor schade en onderbrekingen als gevolg van stroomuitval, onder meer als gevolg van natuurrampen, storingen in computersystemen en netwerken, uitval van telecommunicatiediensten, nalatigheid van operators, gegevensverlies en andere verstorende gebeurtenissen. Er kunnen ook verstoringen optreden tijdens de configuratie, implementatie of exploitatie van, of tijdens de migratie naar, nieuwe, SaaS- en cloudgebaseerde systemen als onderdeel van onze overgang naar dergelijke online softwarediensten.

Ten slotte kunnen er ook storingen optreden in de dienstverlening door externe leveranciers van technologie, platforms, carriers, servers en hardware. Indien deze leveranciers niet in staat zijn om het huidige of een hoger gebruiksvolume aan te kunnen, onderbrekingen in de bedrijfsvoering ondervinden of om welke reden dan ook hun activiteiten staken, of indien wij geen overeenstemming kunnen bereiken over bevredigende voorwaarden voor een voortgezette hostingrelatie, zouden wij gedwongen zijn om een relatie aan te gaan met andere dienstverleners of deze hostingverantwoordelijkheden zelf op ons te nemen. Naast het gebruik van externe leveranciers hebben we ook lokale servers en infrastructuur opgezet in meerdere kantoren, waaronder in Leuven, die eveneens onderhevig kunnen zijn aan storingen.

Wij zijn afhankelijk van onze informatietechnologiesystemen en databases om talrijke aspecten van onze bedrijfsvoering te beheren en analytische informatie aan het management te verstrekken. Dankzij onze informatietechnologiesystemen kunnen wij onder andere onze softwareontwikkeling en onze inspanningen op het gebied van onderzoek en ontwikkeling optimaliseren, de logistiek van onze interne 3D-printdiensten organiseren, op efficiënte wijze producten bij onze leveranciers inkopen, andere inkoop- en logistieke diensten verlenen, producten tijdig naar onze klanten verzenden en factureren, een kostenefficiënte bedrijfsvoering handhaven en in het algemeen diensten aan onze klanten verlenen. Onze informatietechnologiesystemen vormen een essentieel onderdeel van onze bedrijfs- en groeistrategieën, en een verstoring of vermeende storing in onze

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

systemen zou ons vermogen om onze activiteiten efficiënt te beheren en uit te voeren aanzienlijk kunnen beperken. Een dergelijke verstoring zou daarom een negatieve invloed kunnen hebben op onze reputatie, ons merk en onze financiële positie. Een inbreuk op de beveiliging, verstoringen of storingen, hetzij van onze producten en servers, hetzij van de netwerkbeveiliging en systemen van onze klanten, dan wel van externe dienstverleners, kunnen de goede werking van onze software en andere producten en computersystemen verstoren. Dergelijke gebeurtenissen kunnen tevens de toegang tot de opgeslagen informatie van onze klanten verstoren en leiden tot het verlies van, schade aan of openbaarmaking van deze informatie. Daarnaast kunnen zij fouten veroorzaken in de output van ons werk of dat van onze klanten, en ongeoorloofde toegang tot onze gevoelige, eigendoms- of vertrouwelijke informatie mogelijk maken. Ten slotte kunnen zij gevolgen hebben voor onze klanten en voor de patiënten die wij en onze klanten bedienen via onze medische oplossingen. Veel rechtsgebieden hebben wetten aangenomen die bedrijven verplichten om personen, aandeelhouders, regelgevende instanties en anderen op de hoogte te stellen van beveiligingsinbreuken. Bovendien kunnen bepaalde overeenkomsten met onze klanten ons verplichten om beveiligingsinbreuken met betrekking tot hun gegevens op onze systemen of die van onderaannemers die dergelijke gegevens namens ons verwerken, onmiddellijk te melden. Deze verplichte openbaarmaking kan kostbaar zijn, onze reputatie schaden, het vertrouwen van klanten ondermijnen en aanzienlijke middelen vergen om problemen als gevolg van daadwerkelijke of vermeende beveiligingsinbreuken te beperken.

Indien een van de voorgaande situaties zich voordoet, kan dit onze reputatie schaden en kunnen wij aanzienlijke kosten maken voor herstel en de implementatie van aanvullende beveiligings-maatregelen. Daarnaast kunnen wij te maken krijgen met aanzienlijke aansprakelijkheid en financieel verlies, evenals met strenger toezicht, onderzoeken, procedures en boetes van regelgevende instanties. Bovendien zijn bepaalde klanten van ons grote, streng gereguleerde organisaties. Indien zij zouden concluderen dat onze systemen en procedures onvoldoende rigoureus zijn, kunnen zij hun relatie met ons beëindigen. Als gevolg daarvan kunnen onze financiële positie, bedrijfsresultaten en bedrijfsactiviteiten nadelig worden beïnvloed.

Zoals hierboven vermeld, kan elke inbreuk op de beveiliging die een schijnbare schending van de privacy veroorzaakt, ook leiden tot juridische vorderingen of procedures, aansprakelijkheid op grond van diverse wetten en voorschriften die de privacy, beveiliging of inbreuk op persoonlijke gegevens regelen, en daarmee samenhangende wettelijke sancties.

Onze internationale activiteiten stellen ons bloot aan diverse mondiale en lokale economische, sociale, politieke en operationele risico's, en als we er niet in slagen deze risico's te beheersen, kan dit een negatieve invloed hebben op onze bedrijfsresultaten.

Wij zijn actief op diverse wereldwijde markten buiten België, met:

- dochterondernemingen in Maleisië, Japan, Zuid-Korea, Australië, China, Oostenrijk, Tsjechië, Frankrijk, Duitsland, Oekraïne, Nederland, Polen, Italië, het Verenigd Koninkrijk, de Verenigde Staten en Colombia;
- materiële vaste activa in België, verschillende staten in de Verenigde Staten, het Verenigd Koninkrijk, Frankrijk, Japan, Tsjechië, Maleisië, Oekraïne, China, Colombia, Polen, Australië, Duitsland, India, Brazilië, Zuid-Korea en Spanje; en
- medewerkers en consultants in België, andere Europese landen, Afrika, de Verenigde Staten, andere Amerikaanse landen en Azië-Pacific.

Tijdens het boekjaar dat eindigde op 31 december 2025 genereerden wij slechts 2.3% van onze omzet in België. Als gevolg hiervan zijn wij blootgesteld aan een reeks mondiale en lokale economische, sociale, ecologische, politieke en operationele omstandigheden, evenals factoren op het gebied van gezondheid en regelgeving. Dit omvat onder meer wereldwijde gezondheidscrises, recessies, valutaschommelingen, hoge rentestanden, inflatie, tekorten op de arbeidsmarkt, burgerlijke onrust, politieke instabiliteit, tarieven, exportcontroles, handelsbeperkingen en veranderende regelgeving. Al deze factoren kunnen onze strategie en activiteiten beïnvloeden en een wezenlijk nadelig effect hebben op onze bedrijfsactiviteiten, financiële positie, bedrijfsresultaten en vooruitzichten.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

We worden geconfronteerd met aanzienlijke operationele risico's als gevolg van onze internationale bedrijfsactiviteiten. Deze operationele risico's omvatten onder meer het opereren binnen diverse rechtsstelsels die tegenstrijdige wettelijke vereisten kunnen bevatten, of die onderontwikkeld kunnen zijn en onderhevig aan politieke inmenging. Daarnaast zijn er risico's verbonden aan activiteiten in landen met een hogere incidentie van corruptie en frauduleuze zakelijke praktijken, complexe fiscale kwesties en nadelige belastinggevolgen, langere verkoop- en betalingscycli, transportvertragingen en uitdagingen bij het innen van vorderingen. Ook het bieden van oplossingen over grote afstanden, in verschillende talen en binnen diverse culturen brengt uitdagingen met zich mee, evenals moeilijkheden bij de personeelsbezetting en het beheer van buitenlandse vestigingen, de kosten en complexiteit van het aanpassen van producten aan lokale vereisten, seizoensgebonden dalingen in bedrijfsactiviteit (met name tijdens de zomermaanden in Europa) en wettelijke of contractuele beperkingen op ons vermogen om diensten te verlenen of onze producten te ontwikkelen en te verkopen in bepaalde buitenlandse markten.

Onze internationale activiteiten vergroten bovendien onze blootstelling aan macro-economische gebeurtenissen. Huidige macro-economische gebeurtenissen die een negatieve invloed op ons hebben, zijn onder meer geopolitieke instabiliteit als gevolg van de gewapende conflicten in Oekraïne en de aanhoudende geopolitieke spanningen tussen de Verenigde Staten en China. Dergelijke wijzigingen in regelgeving en beleid, onder meer met betrekking tot belastingen, tarieven of handel, kunnen een aanzienlijke invloed hebben op onze activiteiten door de bedrijfskosten te verhogen, ons vermogen om onze software, producten en diensten te verkopen te beïnvloeden en onze winstgevendheid negatief te beïnvloeden.

Er heerst momenteel met name grote onzekerheid over de toekomstige relatie tussen de Verenigde Staten en diverse andere landen, met betrekking tot handelsbeleid, verdragen, overheidsregelgeving en tarieven. Zo hebben de recente invoering van tarieven en/of wijzigingen in tarieven op diverse producten door de Verenigde Staten en andere landen, waaronder de Europese Unie en China, geleid tot grotere onzekerheid met betrekking tot handelsbeleid en overheidsregelgeving die van invloed zijn op de handel tussen de Verenigde Staten en andere landen, en kunnen nieuwe en/of verhoogde tarieven ons in de toekomst blootstellen aan extra kosten en uitgaven van middelen. Belangrijke ontwikkelingen in handelsbetrekkingen, waaronder het opleggen van nieuwe of verhoogde tarieven door de Verenigde Staten en/of andere landen, en eventuele opkomende nationalistische tendensen in specifieke landen, kunnen het handelsklimaat en het koopgedrag van consumenten veranderen, wat op zijn beurt een wezenlijk effect kan hebben op onze financiële positie en bedrijfsresultaten. We kunnen geen voorspellingen doen over toekomstig handelsbeleid en regelgeving in de Verenigde Staten en andere landen, de voorwaarden van heronderhandelde handelsovereenkomsten of -verdragen, of tarieven en de impact daarvan op onze activiteiten. Een escalerende handelsoorlog zou een aanzienlijk negatief effect kunnen hebben op de wereldhandel en de wereldeconomie. Voor zover handelstarieven en andere beperkingen die door de Verenigde Staten of andere landen worden opgelegd, de prijs van of de hoeveelheid van onze producten of componenten of materialen die in onze producten worden gebruikt en die in de Verenigde Staten of andere landen worden geïmporteerd, verhogen of beperken, of nadelige fiscale gevolgen hebben, kunnen de omzet, de kosten of de brutomarge van onze producten nadelig worden beïnvloed en kan de vraag van onze klanten naar producten en diensten afnemen. Onzekerheid rond het internationale handelsbeleid en regelgeving, evenals geschillen en protectionistische maatregelen, kunnen ook een negatief effect hebben op het consumentenvertrouwen en de bestedingen. Indien wij het noodzakelijk achten om onze activiteiten of bedrijfsvoering geheel of gedeeltelijk aan te passen in reactie op dergelijk beleid, overeenkomsten of tarieven, kunnen onze kapitaal- en exploitatiekosten stijgen.

Soortgelijke of andere economische, sociale of politieke ontwikkelingen in de toekomst kunnen eveneens een negatieve invloed hebben op onze activiteiten. Ongunstige omstandigheden kunnen de omzet in een bepaalde markt drukken en kunnen leiden tot maatregelen die onze marges negatief beïnvloeden, onze operationele flexibiliteit beperken of resulteren in ongebruikelijke of eenmalige kosten.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

De inflatie heeft een negatief effect gehad op onze resultaten en kan dat ook in de toekomst blijven doen.

De inflatoire druk had een negatieve invloed op onze operationele marges en het nettoresultaat in de boekjaren 2023, 2024 en 2025, onder meer door stijgende kosten voor arbeid, energie, materialen en vracht. We hebben in 2023, 2024 en 2025 prijsverhogingen doorgevoerd voor veel van onze producten en diensten, in een poging om de effecten van hogere kosten als gevolg van inflatie te verzachten. Niet alle kostenstijgingen konden echter volledig worden gecompenseerd, deels vanwege het vertraagde effect van prijsverhogingen in meerjarige overeenkomsten waarbij wij partij zijn, waarbij prijsverhogingen mogelijk pas op de verlengingsdatum kunnen worden doorgevoerd. Bovendien zijn de salarissen van onze werknemers in België wettelijk gekoppeld aan de inflatie, waardoor het moeilijk kan zijn om onze verkoopprijzen in lijn te houden met de stijging van onze arbeidskosten. Als deze inflatoire druk aanhoudt, kunnen onze omzet, bruto- en operationele marges en nettowinst ook in het boekjaar 2026 worden beïnvloed, wat onze bedrijfsresultaten zou schaden.

Als onze relaties met leveranciers, waaronder leveranciers met een beperkt aanbod van grondstoffen, diensten, verbruiksartikelen en andere componenten, zouden worden beëindigd of onze productie- en dienstverleningsovereenkomsten zouden worden verstoord, zou dit een negatieve invloed kunnen hebben op onze bedrijfsvoering.

Wij kopen grondstoffen, verbruiksartikelen voor diensten en andere componenten die in onze productie worden gebruikt, in bij externe leveranciers. Voor verschillende grondstoffen en diensten die wij gebruiken voor onze druk- en productieactiviteiten, maken wij momenteel gebruik van slechts een beperkt aantal leveranciers. Onze afhankelijkheid van een beperkt aantal leveranciers brengt een aantal risico's met zich mee, waaronder: mogelijke tekorten aan bepaalde essentiële grondstoffen en cruciale verbruiksartikelen voor diensten of andere componenten, waarvoor mogelijk geen geschikt alternatief bestaat; tekortkomingen in de prestaties of kwaliteit van gedrukt materiaal, indien deze te herleiden zijn tot bepaalde grondstoffen, verbruiksartikelen of andere componenten, aangezien de leverancier van het defecte verbruiksartikel of de defecte component niet gemakkelijk kan worden vervangen; het uit de handel nemen van een grondstof, verbruiksartikel of andere component waarop wij vertrouwen; mogelijke insolventie van deze leveranciers; en verminderde controle over leveringsschema's, productiecapaciteiten, kwaliteit en kosten.

Er zijn mogelijk geen alternatieve leveranciers beschikbaar, deze zijn mogelijk niet bereid te leveren, beschikken mogelijk niet over de benodigde wettelijke goedkeuringen of hebben mogelijk geen adequaat kwaliteitsmanagementsysteem of certificering in overeenstemming met onze certificeringen. Bovendien kunnen wijzigingen in grondstoffen, verbruiksartikelen of andere componenten die door een derde leverancier worden aangebracht of het gevolg zijn van een verandering bij een derde leverancier, nieuwe goedkeuringen van de relevante regelgevende instanties vereisen voordat de gewijzigde grondstoffen, verbruiksartikelen of andere componenten mogen worden gebruikt. Indien bepaalde leveranciers zouden besluiten de productie of de levering aan ons te staken van een grondstof, dienst, verbruiksartikel of ander onderdeel dat wij gebruiken, kan de onvoorziene verandering in de beschikbaarheid van voorraden, of onvoorziene leverings-beperkingen, leiden tot vertragingen in of verlies van verkopen, hogere productie- of gerelateerde kosten en, bijgevolg, lagere marges en reputatieschade. Aangezien wij bovendien gebruikmaken van een beperkt aantal leveranciers en er een toenemende trend van consolidatie is onder onze bestaande leveranciers, kan een stijging van de door onze leveranciers aangerekende prijzen een nadelig effect hebben op onze bedrijfsresultaten, daar wij mogelijk geen leverancier kunnen vinden die tegen een lagere prijs kan leveren. Bijgevolg zou het verlies van een leverancier die een beperkte bron vormt, een nadelige invloed kunnen hebben op onze relaties met onze klanten, onze bedrijfs-resultaten en onze financiële positie.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)



Wij zijn afhankelijk van de kennis en vaardigheden van sleutelpersoneel in onze gehele organisatie, en als wij niet in staat zijn hen te behouden en te motiveren of extra gekwalificeerd personeel aan te werven, zou onze bedrijfsvoering daaronder kunnen lijden.

Ons succes hangt af van de voortdurende inzet en prestaties van sleutelfiguren op alle niveaus binnen onze organisatie, waaronder machineoperators, ingenieurs, ontwerpers, softwareontwikkelaars, verkopers, productmanagers en het senior management. Tot deze sleutelfiguren behoren personen die al meer dan 25 of 30 jaar diensten aan ons verlenen, personen die ons hebben bijgestaan bij de oprichting en ontwikkeling van volledige bedrijfsonderdelen, en personen die over zo'n uitgebreide kennis van onze organisatie en activiteiten beschikken dat wij hen een cruciale rol toedichten. Ons succes hangt bovendien af van ons vermogen om in de toekomst gekwalificeerd personeel te identificeren, aan te werven, te ontwikkelen, te motiveren en te behouden.

De concurrentie om sleutelmedewerkers in onze sector is hevig en we kunnen niet garanderen dat we ons personeel zullen kunnen behouden of nieuw, gekwalificeerd personeel zullen kunnen aantrekken. Het kan zijn dat we aanzienlijke bedragen aan contanten en aandelenkapitaal moeten investeren om nieuwe medewerkers aan te trekken en te behouden, en het is mogelijk dat we geen rendement op deze investeringen realiseren. Het verlies van de diensten van sleutelpersoneel zou de implementatie en voltooiing van onze strategische doelstellingen kunnen verhinderen of vertragen, zou de aandacht van het management kunnen afleiden naar het zoeken naar bepaalde gekwalificeerde vervangers, of zou een negatieve invloed kunnen hebben op ons vermogen om ons bedrijf effectief te leiden. Elk lid van ons personeel kan op elk moment ontslag nemen. Slechts enkele van onze medewerkers zijn gebonden aan concurrentiebedingen, die bovendien moeilijk afdwingbaar kunnen zijn. Bijgevolg zou het negatieve effect van het verlies van bepaalde leden van ons sleutelpersoneel nog kunnen worden versterkt door ons onvermogen om te voorkomen dat zij met ons concurreren. Wij hebben geen 'key-man'-verzekering afgesloten voor de leden van ons senior managementteam of voor andere sleutelfiguren. Indien wij niet langer in staat zijn om leidinggevenden en werknemers met diverse en hoogwaardige vaardigheden in relevante domeinen (zoals onderzoek en ontwikkeling en verkoop) aan te werven en te behouden, zou dit een wezenlijk nadelig effect kunnen hebben op onze bedrijfsactiviteiten en bedrijfsresultaten.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Bovendien kan het succes van onze overnames deels afhangen van ons vermogen om het senior management en ander sleutelpersoneel van overgenomen bedrijven na de overname te behouden en om dergelijke personen te blijven aantrekken. De bedrijven die we overnemen, kunnen bijvoorbeeld afhankelijk zijn van kleine teams van oprichters en senior managers met uitgebreide marktkennis en relaties of die aanzienlijke invloed uitoefenen op de overgenomen activiteiten. Als gevolg daarvan zou het verlies van dergelijke personen een negatief effect op ons kunnen hebben.

Als gevolg van het gewapende conflict in Oekraïne zullen onze ondersteunende activiteiten in Kiev naar verwachting onderhevig blijven aan voortdurende reorganisatie, onzekerheid en instabiliteit.
We hebben een kantoor in Kiev, Oekraïne, waar meer dan 400 van onze medewerkers voornamelijk werkzaam zijn in engineering, softwareontwikkeling en IT-ondersteuning, evenals in andere ondersteunende functies. De invasie van Oekraïne door de Russische Federatie op 24 februari 2022 heeft onze activiteiten in Kiev aanzienlijk beïnvloed.

Hoewel onze activiteiten in Kiev in het eerste kwartaal van 2022 bijna volledig tot stilstand kwamen, zijn we er sindsdien in geslaagd de interne dienstverlening vanuit die regio geleidelijk te reorganiseren via een combinatie van maatregelen. Deze omvatten Oekraïense medewerkers die naar andere regio's in hun land zijn gevlucht en nu vanuit huis werken, ondersteuning door bestaande (en vaak uitgebreide) Materialise-teams in andere regio's, de verhuizing van een aantal Oekraïense medewerkers naar locaties buiten Oekraïne en, wanneer de omstandigheden het toelaten, diensten geleverd vanuit ons kantoor in Kiev. Dit kantoor hebben wij heropend en aangepast om de uitdagingen als gevolg van de voortdurende militaire aanvallen op de kritieke infrastructuur in het land het hoofd te bieden.

Hoewel onze mensen in Oekraïne een ongelooflijke veerkracht en professionaliteit hebben getoond en blijven tonen, blijft de situatie in Oekraïne onstabiel en onzeker en zal deze naar verwachting een impact blijven hebben op onze activiteiten, zowel financieel als operationeel. Wij verwachten dat, zolang het gewapende conflict voortduurt (en mogelijk ook gedurende een periode daarna), deze impact zal aanhouden en mogelijk zelfs zal verergeren, afhankelijk van de ontwikkelingen op geopolitiek vlak en in Oekraïne. De aanhoudende extra mobilisatie voor het Oekraïense leger kan eveneens een impact hebben op onze activiteiten. Hoewel wij momenteel vastbesloten zijn om onze activiteiten in Kiev op flexibele wijze te blijven ondersteunen en op dit moment geen reden zien om die strategie te herzien, volgen en evalueren wij de situatie voortdurend. Elke wijziging in de strategie kan een bijkomend negatief effect hebben op onze bedrijfsresultaten en financiële positie. We kunnen niet voorspellen hoe het gewapende conflict in Oekraïne zich zal ontwikkelen en wat de verdere politieke en economische gevolgen zullen zijn. Bijgevolg kunnen we de toekomstige impact ervan op onze activiteiten, bedrijfsresultaten, financiële positie, kasstromen en liquiditeit niet met zekerheid inschatten. Hoewel we verwachten dat we nadelige gevolgen zullen ondervinden, is de ernst daarvan momenteel onmogelijk in te schatten.

Onze internationale activiteiten brengen valutarisico's met zich mee, die een negatieve invloed kunnen hebben op onze bedrijfsresultaten en nettowinst.
Onze bedrijfsresultaten kunnen worden beïnvloed door schommelingen in wisselkoersen en ons vermogen om onze valutarisico's effectief te beheren. Over het algemeen voeren wij onze activiteiten uit, genereren wij inkomsten en maken wij kosten in de lokale valuta van de landen waarin wij actief zijn. In het boekjaar dat eindigde op 31 december 2025 werd 68% van onze inkomsten gegenereerd en werd ongeveer 78% van onze totale kosten gemaakt in euro's. Als de koers van de USD ten opzichte van € 1.00 met 10% zou zijn gestegen, zou het nettoresultaat € 0.5 miljoen hoger zijn geweest, exclusief het effect van intercompany-posities en kas- en termijnrekeningen in USD. Als de koers van de USD ten opzichte van €1.00 met 10% zou zijn gedaald, zou het nettoresultaat € 0.4 miljoen lager zijn geweest, exclusief het effect van intercompany-posities en kas- en termijnrekeningen in USD. Naarmate we internationaal blijven uitbreiden, kan onze blootstelling aan valutarisico's toenemen. Hoewel we er in het verleden naar hebben gestreefd de verhouding tussen opbrengsten en kosten in bepaalde vreemde valuta's te monitoren, hebben we niet al onze blootstelling aan vreemde valuta's beheerd op een manier die de effecten van wisselkoers-schommelingen zou elimineren. Wisselkoersschommelingen tussen de vreemde valuta's waarin we zaken doen en de euro zullen onze opbrengsten, kostprijs van de omzet en operationele marges beïnvloeden en kunnen in een bepaalde verslagperiode leiden tot wisselkoersverliezen.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Wijzigingen in belastingwetten, -verdragen of -regelgeving kunnen een negatieve invloed hebben op onze financiële resultaten.

Onze toekomstige effectieve belastingtarieven kunnen nadelig worden beïnvloed door wijzigingen in belastingwetgeving, verdragen en regelgeving, zowel internationaal als nationaal. Dergelijke wijzigingen kunnen bijvoorbeeld mogelijke aanpassingen omvatten aan het regime van de innovatieaftrek in België of de wijze waarop dit een proportionele impact heeft op ons effectieve belastingtarief. Daarnaast blijft het Inclusief Kader van de Organisatie voor Economische Samenwerking en Ontwikkeling (OESO), bestaande uit 145 jurisdicties, de internationale belastingheffing hervormen via zijn twee-pijlerplan. De eerste pijler is gericht op de toewijzing van belastingrechten tussen landen voor multinationale ondernemingen die onder het toepassingsgebied vallen en die goederen en diensten verkopen in landen waar zij weinig of geen fysieke aanwezigheid hebben, en is bedoeld voor multinationale ondernemingen met een wereldwijde omzet van meer dan € 20 miljard. De tweede pijler is gericht op de ontwikkeling van een wereldwijd minimumtarief van ten minste 15% dat van toepassing is op multinationale ondernemingen die onder het toepassingsgebied vallen, en is bedoeld voor multinationale ondernemingen met een jaarlijkse geconsolideerde groepsomzet van meer dan € 750 miljoen. We monitoren actief onze nalevingsverplichtingen en de impact van de pijler 1- en pijler 2-regels van de OESO, terwijl deze verder door de OESO worden verfijnd en door diverse nationale overheden worden geïmplementeerd. Het is echter mogelijk dat de pijler 1- en pijler 2-regels van de OESO, zoals geïmplementeerd door diverse nationale overheden, ons effectieve belastingtarief nadelig beïnvloeden of leiden tot hogere te betalen belastingen in contanten (cash tax liabilities). Een stijging van onze toekomstige effectieve belastingtarieven zou een wezenlijk nadelig effect kunnen hebben op onze bedrijfsactiviteiten, financiële positie, bedrijfsresultaten en kasstromen.

Fouten of gebreken in onze software of andere producten kunnen ertoe leiden dat wij extra kosten maken, inkomsten en zakelijke kansen mislopen, onze reputatie schaden en ons blootstellen aan mogelijke aansprakelijkheid.

Geavanceerde software en complexe 3D-geprinte producten kunnen op elk moment tijdens de levensduur van het product fouten, defecten of andere prestatieproblemen vertonen. Indien er fouten of defecten worden ontdekt in onze huidige of toekomstige software of andere producten, is het mogelijk dat wij deze niet tijdig kunnen verhelpen of geen adequate oplossing kunnen bieden aan onze klanten. Het is daarom mogelijk dat wij aanzienlijke financiële, technische en managementmiddelen moeten inzetten, of een deel van onze ontwikkelingsmiddelen moeten omleiden, om deze defecten op te lossen of te omzeilen. Ook kunnen onze service- en garantiekosten stijgen. Met name in de medische sector kunnen fouten of gebreken in onze software of producten leiden tot claims van patiënten tegen ons en onze klanten, en ons blootstellen aan rechtszaken die de reputatie van ons en onze klanten kunnen schaden. Claims kunnen worden ingediend door individuen of door groepen gebruikers (class actions). Onze polissen voor productaansprakelijkheid en aanverwante verzekeringen zijn mogelijk niet van toepassing op, of bieden mogelijk onvoldoende dekking voor, rechtszaken over productaansprakelijkheid die voortvloeien uit gebrekkige software of producten. Klanten, zoals onze samenwerkingspartners, kunnen eveneens schadeloosstelling eisen voor claims van derden die naar verluidt voortvloeien uit inbreuken op garanties onder onze samenwerkingsovereenkomsten.

Fouten, gebreken of andere prestatieproblemen in onze software of andere producten kunnen ook leiden tot het verlies van, of vertraging in, de marktacceptatie van onze software, onze producten en gerelateerde 3D-printing- of engineeringdiensten, of tot het uitstellen van de implementatie door klanten. Dergelijke problemen kunnen er ook toe leiden dat wij klanten verliezen en, met name in het geval van onze grootste klanten, de potentieel aanzienlijke bijbehorende inkomsten die gegenereerd zouden zijn door onze verkoop aan bedrijven die deel uitmaken van de toeleveringsketen van onze klant. Technische problemen, of het verlies van een klant met een bijzonder belangrijke wereldwijde reputatie, kunnen tevens onze eigen bedrijfsreputatie schaden en ertoe leiden dat wij nieuwe zakelijke kansen mislopen.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Onze activiteiten zijn onderworpen aan milieuwetten en andere overheidsvoorschriften en opkomende duurzaamheidsrisico's, waaronder milieu-, sociale en governancekwesties (ESG), die een wezenlijk nadelig effect kunnen hebben op onze activiteiten, financiële positie en bedrijfsresultaten of in de toekomst tot aansprakelijkheid kunnen leiden.

Wij zijn onderworpen aan lokale milieuwet- en regelgeving die van toepassing is op onze activiteiten, inclusief, maar niet beperkt tot, emissies naar lucht en water en het gebruik, de verwerking, de verwijdering en de sanering van gevaarlijke stoffen. Een zeker risico op milieuaansprakelijkheid is inherent aan onze productieactiviteiten. Onder bepaalde milieuwetten kunnen wij, ongeacht schuld, uitsluitend of hoofdelijk aansprakelijk worden gesteld voor de sanering van enige verontreiniging door gevaarlijke stoffen in onze servicecentra en andere faciliteiten, evenals voor de respectievelijke gevolgen voortvloeiend uit menselijke blootstelling aan dergelijke stoffen of andere milieuschade. Het is mogelijk dat wij niet te allen tijde volledig hebben voldaan of zullen voldoen aan de milieuwetten, regelgeving en vergunningen, en de aard van onze activiteiten stelt ons bloot aan het risico op aansprakelijkheden of claims met betrekking tot milieu-, gezondheids- en veiligheidskwesties op de werkplek. Indien wij milieuwetten, regelgeving en vergunningen overtreden of niet naleven, kunnen wij worden onderworpen aan straffen, boetes, operationele beperkingen of andere sancties, en kunnen onze activiteiten worden onderbroken. De kosten voor het naleven van huidige en toekomstige milieu-, gezondheids- en veiligheidswetten die van toepassing zijn op onze activiteiten, of de aansprakelijkheden die voortvloeien uit het in het verleden vrijkomen van of blootstelling aan gevaarlijke stoffen, kunnen leiden tot toekomstige uitgaven.

Ons vermogen om een veerkrachtige onderneming te waarborgen die duurzame groei op de lange termijn realiseert, is afhankelijk van ons vermogen om huidige en opkomende duurzaamheidsrisico's en wettelijke vereisten te identificeren die een nadelige invloed kunnen hebben op onze bedrijfsactiviteiten, en om ervoor te zorgen dat de juiste strategieën aanwezig zijn om dergelijke risico's en vereisten te beheersen. Enkele van de belangrijkste risico's en vereisten zijn onder meer:

- Toenemende verwachtingen van klanten, niet-gouvernementele organisaties, op ESG gerichte beleggers en andere belanghebbenden ten aanzien van de manier waarop bedrijven reageren op en omgaan met duurzaamheidskwesties. Het niet voldoen aan deze verwachtingen kan nadelige gevolgen hebben, zoals: actieve schrapping van producten uit het assortiment, negatieve campagnes van niet-gouvernementele organisaties, verlies van marktaandeel, uitsluiting van duurzaamheidsindexen en een negatieve publieke perceptie of publiciteit;
- Toegenomen verplichtingen op het gebied van gepaste zorgvuldigheid op duurzaamheidsvlak (sustainability due diligence) en niet-financiële verslaglegging dwingen ondernemingen om passende maatregelen te nemen, op straffe van wettelijke sancties. Dit omvat wet- en regelgeving in de landen waarin wij actief zijn, zoals de verordening inzake het mechanisme voor koolstofcorrectie aan de grens (Carbon Border Adjustment Mechanism - CBAM), de EU-richtlijn inzake duurzaamheidsrapportering door ondernemingen (CSRD) en de Californische Voluntary Carbon Market Disclosures Act. In het bijzonder zullen wij onder de CSRD, beginnend met het boekjaar dat eindigt op 31 december 2025, verplicht zijn om te rapporteren over een breed scala aan duurzaamheidsgerelateerde effecten, risico's en kansen op basis van de European Sustainability Reporting Standards (ESRS). Deze vereisen met name openbaarmakingen over milieubescherming, sociale verantwoordelijkheid en de behandeling van werknemers, eerbiediging van mensenrechten, corruptiebestrijding, omkoping en diversiteit. In verband met deze rapportageverplichtingen zullen wij ESG-doelstellingen, beleid en strategische plannen bekendmaken, en een passend zorgvuldigheidsonderzoek (due diligence) uitvoeren voor onze eigen activiteiten en onze toeleveringsketen. Aangezien de CSRD rapportage vereist op basis van een analyse van 'dubbele materialiteit', moeten wij zowel (i) een inside-out beoordeling maken van de impactmaterialiteit (waarbij de impact van onze bedrijfsactiviteiten op duurzaamheidskwesties wordt overwogen) als (ii) een outside-in beoordeling van de financiële materialiteit (waarbij duurzaamheidskwesties worden overwogen die, vanuit het perspectief van de investeerder, materieel zijn voor onze ontwikkeling, prestaties en financiële positie).

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Onze inspanningen om aan huidige en opkomende duurzaamheidseisen te voldoen, kunnen leiden tot hogere kosten en de aandacht en middelen van het management afleiden van onze bedrijfsactiviteiten. Tegelijkertijd hebben toezichthouders in bepaalde rechtsgebieden in toenemende mate tegengestelde standpunten, wetgeving en investeringsverwachtingen ten aanzien van duurzaamheidsinitiatieven geuit of nagestreefd. In de Verenigde Staten is bijvoorbeeld de afgelopen jaren het sentiment tegen ESG en tegen Diversiteit, Gelijkheid en Inclusie (DEI) in een stroomversnelling geraakt. Tegenstrijdige regelgeving en een gebrek aan harmonisatie van de juridische en reglementaire kaders op het gebied van ESG en DEI in de verschillende jurisdicties waarin wij actief zijn, kunnen leiden tot verhoogde compliance-risico's en -kosten. Wij kunnen ook te maken krijgen met toenemende kritiek van onze klanten, werknemers en andere belanghebbenden over de gepaste rol van ESG- en DEI-praktijken en de openbaarmaking daarvan. Het niet voorbereid zijn op, of het niet voldoen aan, veranderende normen en verwachtingen kan leiden tot wettelijke sancties, negatieve reacties van investeerders en een afname van het vertrouwen van aandeelhouders.

Elk van deze ontwikkelingen, afzonderlijk of in combinatie, kan een wezenlijk nadelig effect hebben op onze bedrijfsvoering, financiële positie en bedrijfsresultaten.



In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Als de activiteiten van onze 3D-printservicecentra worden verstoord, kan dit van invloed zijn op de verkoop van onze 3D-printservices, inclusief de medische hulpmiddelen die wij printen, wat een negatief effect kan hebben op onze bedrijfsresultaten.

We hebben acht 3D-printservicecentra in Europa, de Verenigde Staten, Brazilië en Japan, waaronder ons belangrijkste 3D-printservicecentrum in Leuven. Als de activiteiten van deze faciliteiten wezenlijk worden verstoord, hetzij door brand of andere industriële ongevallen, extreme weersomstandigheden, natuurrampen, stakingen, terreurdaden of anderszins, zouden we niet in staat zijn om bestellingen van klanten uit te voeren gedurende de periode van de verstoring, zouden we geen omzet uit bestellingen kunnen boeken, zouden we reputatieschade kunnen lijden en zouden we mogelijk moeten onderhandelen over verkoopvoorwaarden om de toezegging van nieuwe klanten veilig te stellen tijdens de periode van de verstoring en wellicht langer. Bovendien kunnen extreme weersomstandigheden en andere natuurrampen intenser of frequenter worden als gevolg van klimaatverandering. Afhankelijk van de oorzaak van de verstoring kunnen wij aanzienlijke kosten maken om de verstoring te verhelpen en de levering van 3D-printservices te hervatten. Een dergelijke verstoring kan een negatief effect hebben op onze bedrijfsresultaten.

Onze verzekeringspolissen bieden mogelijk geen toereikende dekking voor potentiële aansprakelijkheden, waaronder aansprakelijkheden die voortvloeien uit rechtszaken.

In het kader van onze normale bedrijfsuitvoering zijn wij onderworpen geweest aan, en kunnen wij in de toekomst onderworpen worden aan, diverse productgerelateerde en niet-productgerelateerde claims, rechtszaken en administratieve procedures waarbij schadevergoeding of andere rechtsmiddelen worden geëist voortvloeiend uit onze commerciële activiteiten, inclusief geschillen met betrekking tot gebreken in onze software of andere producten. Wij houden verzekeringen aan om onze potentiële blootstelling voor een aantal claims en verliezen te dekken. Onze verzekeringsdekking is echter onderworpen aan diverse uitsluitingen, eigen behoud (self-retentions) en eigen risico's (deductibles), kan onvoldoende of niet beschikbaar zijn om ons volledig te beschermen, en kan door de verzekeraar worden geannuleerd of op andere wijze worden beëindigd. Bovendien worden wij geconfronteerd met de volgende aanvullende risico's met betrekking tot onze verzekeringsdekking:

- het is mogelijk dat wij geen verzekeringsdekking meer kunnen verkrijgen tegen commercieel redelijke voorwaarden, of helemaal geen dekking, onder meer met betrekking tot onze activiteiten in de medische sector en de lucht- en ruimtevaartsector;
- we kunnen worden geconfronteerd met soorten aansprakelijkheden die niet onder onze verzekeringspolissen vallen, zoals milieuverontreiniging, terroristische aanslagen of vermeende inbreuken op intellectuele eigendomsrechten van derden, en die de bedragen overschrijden die we voor dergelijke aansprakelijkheden hebben gereserveerd;
- het bedrag van eventuele aansprakelijkheden waarmee wij worden geconfronteerd, kan onze polislimieten overschrijden; en
- we kunnen verliezen lijden als gevolg van de onderbreking van onze bedrijfsactiviteiten die mogelijk niet volledig gedekt zijn door onze verzekeringspolissen.

Zelfs een gedeeltelijk onverzekerde claim van aanzienlijke omvang zou, indien toegewezen of geschikt voor een substantieel bedrag, een wezenlijk nadelig effect kunnen hebben op onze bedrijfsactiviteiten, financiële toestand, bedrijfsresultaten en liquiditeit. Echter, zelfs als wij ons succesvol verdedigen tegen een dergelijke claim, kunnen wij gedwongen zijn om een aanzienlijk bedrag aan proceskosten te maken, kan ons management gedwongen zijn kostbare tijd te besteden aan de verdediging tegen deze claims en kan onze reputatie hieronder lijden; elk van deze factoren afzonderlijk zou onze bedrijfsresultaten nadelig kunnen beïnvloeden.

We worden geconfronteerd met mogelijke aansprakelijkheid met betrekking tot de privacy en beveiliging van de persoonlijke gegevens die we verzamelen.

In het bijzonder, maar niet uitsluitend, in verband met ons segment Materialise Medical en de activiteiten op het gebied van gepersonaliseerde wearables die wij ontplooien binnen ons segment Materialise Manufacturing, kunnen wij toegang hebben tot persoonlijke informatie die onderworpen is aan een aantal Amerikaanse federale en staatswetten, EU-wetgeving en andere toepasbare internationale wetgeving. Deze wetten beschermen de vertrouwelijkheid van bepaalde gezondheidsgegevens van patiënten of andere privé-informatie, waaronder patiëntendossiers, en beperken

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

het gebruik en de openbaarmaking van die beschermde informatie. Daarnaast verzamelen, verzenden, verwerken en slaan wij in ons segment Materialise Software grote hoeveelheden bedrijfseigen of andere gevoelige gegevens van onze klanten op via onze SaaS- en cloudgebaseerde softwaretoepassingen, waarvan sommige streng gereguleerd zijn.

Bovendien is het landschap van wetten, regelgeving en industrienormen op het gebied van patiënt-gezondheid en andere privégegevens, dataprivacy en cybersecurity wereldwijd volop in ontwikkeling. Wij kunnen onderworpen worden aan een grotere nalevingsdruk door toezichthouders, evenals door onze klanten en de patiënten die wij en onze klanten bedienen, naast extra kosten voor het toezicht op en het monitoren van veiligheidsrisico's.

In de Verenigde Staten zijn wij onderworpen aan de Health Insurance Portability and Accountability Act (HIPAA), de Health Information Technology for Economic and Clinical Health Act van 2009, voorschriften die op grond van deze wetten zijn uitgevaardigd, en privacy- en beveiligingswetten en -voorschriften van de afzonderlijke staten. Deze wetten, voorschriften en contractuele verplichtingen leggen talrijke eisen op met betrekking tot het gebruik en de openbaarmaking van persoonlijke gezondheidsgegevens, waaraan wij moeten voldoen. Daarnaast zijn wij onderworpen aan wetten inzake dataprivacy en cyberbeveiliging, zoals de California Consumer Privacy Act (CCPA), zoals gewijzigd en uitgebreid door de California Privacy Rights Act (CPRA). De CCPA, zoals gewijzigd door de CPRA, vereist onder meer dat ondernemingen die hieronder vallen, waaronder wijzelf, nieuwe informatie verstrekken aan consumenten in Californië en deze consumenten de mogelijkheid bieden om zich af te melden (opt-out) voor bepaalde vormen van verkoop van persoonlijke informatie. Wij ondernemen passende stappen om onze gegevensverwerkingspraktijken en -beleid aan te passen om te voldoen aan wetgeving op het gebied van dataprivacy en cybersecurity. Wij verwachten aanzienlijke kosten en uitgaven te maken in een poging om aan dergelijke wetten te voldoen, onder meer in verband met de ontwikkeling en implementatie van onze SaaS- en cloudgebaseerde softwareoplossingen.

In de Europese Unie werd Verordening (EU) 2016/679 (de Algemene Verordening Gegevensbescherming of AVG) op 27 april 2016 aangenomen en verving deze de EU-richtlijn inzake gegevensbescherming toen deze op 25 mei 2018 in werking trad. De AVG introduceerde nieuwe gegevensbeschermingsvereisten in de Europese Unie, ongekende regelgevingsrisico's voor gegevensverwerkers en -beheerders die niet aan de regels voldoen, en aanzienlijke boetes voor ernstige inbreuken, tot € 20 miljoen of 4% van de wereldwijde omzet, afhankelijk van welk bedrag het hoogst is. De AVG breidt ook het territoriale bereik van bestaande EU-regels inzake gegevensbescherming en privacy aanzienlijk uit. Onze bedrijfsprocessen zijn aangepast en worden nog steeds aangepast om aan de vereisten van de AVG te voldoen. Daarnaast heeft het Verenigd Koninkrijk, in verband met zijn uittreding uit de Europese Unie, de AVG met ingang van 1 januari 2021 geïmplementeerd (zoals deze op 31 december 2020 bestond, maar onderworpen aan bepaalde specifieke Britse wijzigingen), oftewel de Britse AVG.

Om te blijven voldoen aan de EU-regelgeving, moet onze overdracht van persoonsgegevens van de Europese Unie naar de Verenigde Staten plaatsvinden op een manier die voldoet aan de EU-vereisten voor grensoverschrijdende gegevensoverdracht. Op 10 juli 2023 heeft de Europese Commissie haar adequaatheidsbesluit voor het EU-VS-kader voor gegevensbescherming aangenomen. In het besluit wordt geconcludeerd dat de Verenigde Staten een adequaat beschermingsniveau garanderen, vergelijkbaar met dat van de Europese Unie, voor persoonsgegevens die onder het nieuwe kader vanuit de Europese Unie naar Amerikaanse bedrijven worden overgedragen. Op basis van het adequaatheidsbesluit kunnen persoonsgegevens veilig worden doorgegeven van de Europese Unie naar Amerikaanse bedrijven die deelnemen aan het EU-VS-kader voor gegevensbescherming, zonder dat er aanvullende waarborgen voor gegevensbescherming hoeven te worden ingevoerd. Het adequaatheidsbesluit volgde op de uitvaardiging van het uitvoeringsbesluit over het "Verbeteren van waarborgen voor Amerikaanse inlichtingenactiviteiten op het gebied van elektronische communicatie" door voormalig Amerikaans president Biden op 7 oktober 2022, en een verordening uitgevaardigd door de Amerikaanse Minister van Justitie. Deze maatregelen introduceerden nieuwe bindende waarborgen om tegemoet te komen aan de punten die het Hof van Justitie van de Europese Unie in zijn Schrems II-arrest van juli 2020 naar voren bracht, waarbij wordt gewaarborgd

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

dat Amerikaanse inlichtingendiensten alleen toegang hebben tot gegevens voor zover dat noodzakelijk en evenredig is, en waarbij een onafhankelijk en onpartijdig beroepsmechanisme wordt ingesteld om klachten van Europeanen over het verzamelen van hun gegevens voor nationale veiligheidsdoeleinden te behandelen en op te lossen. Het EU-VS-kader voor gegevensbescherming is momenteel echter het voorwerp van een nietigheidsprocedure voor het Hof van Justitie van de Europese Unie, wat van invloed kan zijn op de toekomstige geldigheid ervan.

De waarborgen die door de Amerikaanse regering op het gebied van nationale veiligheid zijn ingesteld (met inbegrip van het beroepsmechanisme) zijn van toepassing op alle gegevensoverdrachten in het kader van de AVG aan bedrijven in de Verenigde Staten, ongeacht de gebruikte overdrachts-mechanismen. Deze waarborgen vergemakkelijken daarom ook het gebruik van andere instrumenten, zoals modelcontractbepalingen.

We onderzoeken de situatie en nemen passende maatregelen om de risico's te beperken die gepaard gaan met deze veranderende wetgeving inzake gegevensbescherming en vereisten voor gegevensoverdracht.

Eind 2025 heeft de Europese Commissie een uitgebreid wetgevingspakket 'Digital Omnibus' voorgesteld dat gericht is op het harmoniseren en vereenvoudigen van het digitale regelgevingskader van de EU, waaronder de AVG, de e-privacyrichtlijn, de Data Act en de AI Act.

Indien deze voorstellen worden aangenomen, kunnen ze een wezenlijke invloed hebben op onze gegevensverwerkingsactiviteiten en nalevingsverplichtingen. De belangrijkste voorgestelde wijzigingen zijn onder meer:

- **Verfijning van de AVG:** herzieningen van de definitie van 'persoonsgegevens' om een entiteitsgerichte benadering te hanteren en de introductie van 'gerechtvaardigde belangen' als een geformaliseerde rechtsgrondslag voor de verwerking van persoonsgegevens voor het trainen en ontwikkelen van AI-modellen.
- **Integratie van e-privacy:** de overgang van regelgeving inzake cookies en trackingtechnologie van de e-privacyrichtlijn naar het AVG-kader, wat mogelijk gevolgen heeft voor de manier waarop wij omgaan met toestemming van gebruikers en geautomatiseerde 'machineleesbare' privacysignalen.
- **Operationele verlichting:** voorgestelde verlenging van de termijnen voor het melden van inbreuken op persoonsgegevens (van 72 naar 96 uur in bepaalde gevallen) en gestroomlijnde rapportage via één enkel EU-portaal voor cyberbeveiliging en gegevensincidenten.
- **Aanpassingen aan de AI-wet:** een afzonderlijk 'digitaal omnibuspakket inzake AI' stelt voor om bepaalde nalevingstermijnen voor AI-systemen met een hoog risico uit te stellen en de administratieve lasten voor middelgrote ondernemingen te verminderen.

Hoewel deze maatregelen bedoeld zijn om de 'fragmentatie' van de EU-digitale wetgeving te verminderen en de nalevingskosten te verlagen, is het wetgevingsproces nog gaande. We kunnen de uiteindelijke vorm van deze regelgeving of de impact ervan op onze activiteiten niet voorspellen. De overgang naar deze nieuwe regels kan aanzienlijke aanpassingen aan onze gegevensbe-heersystemen vereisen, en het niet voldoen aan de uiteindelijke vereisten kan leiden tot een verhoogd risico op rechtszaken of handhaving door toezichthouders onder het bestaande sanctiekader van de AVG.

Bovendien is het gebruik en de openbaarmaking van gezondheids- en persoonlijke informatie onderworpen aan regelgeving in andere rechtsgebieden waar wij zaken doen of in de toekomst zaken verwachten te doen. Sommige van deze rechtsgebieden vallen niet onder een adequaatheidsbesluit van de EU, en de overdracht van persoonsgegevens naar deze rechtsgebieden is daarom onderworpen aan de voorwaarden zoals uiteengezet in hoofdstuk V van de AVG, met inbegrip van de vereiste om passende waarborgen te implementeren. Bovendien kunnen die rechtsgebieden trachten dergelijke wetten extraterritoriaal toe te passen of via verdragen of andere regelingen met Europese overheidsinstanties. We zouden dergelijke wetten onbedoeld kunnen overtreden, dergelijke wetten kunnen worden gewijzigd en er kunnen in de toekomst nieuwe wetten worden aangenomen die de kans vergroten dat we ze overtreden. Zo bevatten zowel de AVG als de Britse AVG regels met betrekking tot het verzamelen en verwerken van persoonsgegevens, die niet

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

identiek zijn aan de huidige regels onder nationale privacywetten en die strengere bepalingen bevatten. Dergelijke ontwikkelingen, of ontwikkelingen die voortvloeien uit de invoering of wijziging van andere wetten, of het niet naleven door ons van de vereisten daarvan of het niet nauwkeurig voorzien van de toepassing of interpretatie van deze wetten, kunnen leiden tot materiële aansprakelijkheid voor ons, resulteren in negatieve publiciteit en een negatieve invloed hebben op onze medische activiteiten.

Indien wij de toepassing of interpretatie van deze wetten, regelgeving en contractuele verplichtingen niet nauwkeurig voorzien bij de ontwikkeling van onze medische en andere producten en diensten, indien wij niet voldoen aan de vereisten hiervan (bijv. evoluerende vereisten op het gebied van encryptie en beveiliging), of indien wordt beweerd dat gebreken in onze medische of andere producten hebben geleid tot niet-naleving door onze klanten, kan dit leiden tot wezenlijke civielrechtelijke en/of strafrechtelijke aansprakelijkheid voor ons. Dit kan resulteren in negatieve publiciteit en onze medische activiteiten nadelig beïnvloeden. Elke wet- of regelgeving op het gebied van privacy en de beveiliging van persoonlijke informatie kan onze werkwijze beïnvloeden en onze bedrijfsvoering schaden. De nalevingskosten en andere lasten die door deze en andere wetten of regelgevende maatregelen worden opgelegd, kunnen ons beletten onze oplossingen te verkopen of de kosten voor de verkoop van onze producten en diensten verhogen. Bovendien kan dit ons vermogen beperken om te investeren in onze producten en diensten of deze gezamenlijk te ontwikkelen in de Verenigde Staten, de Europese Unie en in buitenlandse jurisdicties. Verder kunnen wij niet garanderen dat ons privacy- en beveiligingsbeleid en onze praktijken voldoende zullen zijn om ons te beschermen tegen aansprakelijkheid of negatieve publiciteit met betrekking tot de privacy en beveiliging van persoonlijke informatie.

4.1.4 Risico's met betrekking tot ons segment Materialise Medical en het regelgevingsklimaat

Onze medische activiteiten, financiële positie, bedrijfsresultaten en kasstromen kunnen aanzienlijk en negatief worden beïnvloed door ingrijpende overheidsregelgeving.

Onze medische producten zijn onderworpen aan strenge regelgeving van de Europese Commissie, de Amerikaanse Food and Drug Administration (FDA) en talrijke andere toepasselijke overheidsinstanties. In het algemeen zijn de ontwikkeling, het testen, de productie en de marketing van onze medische producten onderworpen aan uitgebreide regelgeving en toetsing door talrijke overheidsinstanties in de Europese Unie, de Verenigde Staten, het Verenigd Koninkrijk, Canada, Brazilië, Japan en Australië, en in andere markten waar we momenteel actief zijn of in de toekomst actief zouden kunnen worden. Het regelgevingsproces vereist een aanzienlijke investering in tijd, inspanning en kosten om nieuwe medische producten op de markt te brengen, en we kunnen niet met zekerheid zeggen dat we goedkeuringen, certificeringen of registraties zullen ontvangen in elk land waar we van plan zijn onze medische producten op de markt te brengen.

De wet- en regelgeving, met inbegrip van de vereisten voor goedkeuringen, certificeringen of registraties en de tijd die nodig is voor regelgevende toetsing, verschilt van land tot land. Om onze medische producten bijvoorbeeld in de lidstaten van de Europese Unie op de markt te brengen, moeten wij voldoen aan de Europese verordening inzake medische hulpmiddelen. Krachtens de Europese verordening inzake medische hulpmiddelen moeten alle medische hulpmiddelen, met uitzondering van op maat gemaakte en onderzoeksapparatuur, voorzien zijn van de CE-markering. Om toestemming te verkrijgen om het CE-keurmerk op onze medische producten aan te brengen, moet een erkende Europese aangemelde instantie onze kwaliteitssystemen en de conformiteit van het product met de vereisten van de Europese verordening inzake medische hulpmiddelen beoordelen. Evenzo zijn wij in de Verenigde Staten verplicht om goedkeuring of toestemming van de FDA te verkrijgen voordat wij onze medische producten op de markt brengen. Bovendien kan elke wijziging aan een 510(k)-goedgekeurd hulpmiddel die de veiligheid of werkzaamheid ervan aanzienlijk zou kunnen beïnvloeden, of die een ingrijpende verandering zou inhouden in het beoogde gebruik, de technologie, de materialen, de verpakking en bepaalde productieprocessen, een nieuwe 510(k)-goedkeuring vereisen of, mogelijk, een premarket approval (PMA).

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Het proces voor reglementaire goedkeuring buiten de Europese Unie en de Verenigde Staten kan alle risico's omvatten die gepaard gaan met het verkrijgen van een CE-markering of FDA-vrijgave of -goedkeuring, evenals andere risico's. Vrijgave of goedkeuring door de FDA in de Verenigde Staten, of een conformiteitsbeoordeling en het aanbrengen van een CE-markering in de EER, garandeert geen goedkeuring of certificering door regelgevende instanties in andere landen. Evenmin garandeert goedkeuring of certificering door de ene buitenlandse regelgevende instantie de goedkeuring door regelgevende instanties in andere landen. Wij kunnen verplicht worden om aanvullende preklinische of klinische studies uit te voeren, zelfs indien FDA-vrijgave of -goedkeuring, of het recht om de CE-markering te voeren, reeds is verkregen. Het is mogelijk dat wij reglementaire goedkeuringen of certificeringen buiten de Europese Unie en de Verenigde Staten niet tijdig, of helemaal niet, verkrijgen. Indien wij er niet in slagen om de noodzakelijke goedkeuringen voor het commercialiseren van onze medische producten in jurisdicties buiten de Europese Unie en de Verenigde Staten tijdig of helemaal niet te ontvangen, kunnen onze medische activiteiten, financiële toestand en bedrijfsresultaten nadelig worden beïnvloed.

Als fabrikant van medische hulpmiddelen nemen wij deel aan het Medical Device Single Audit Program (MDSAP). Deelname hieraan is een voorwaarde voor markttoegang in Canada. Dit programma stelt de resultaten van externe audits door een geaccrediteerde auditinstelling ter beschikking aan de regelgevende instanties van de Verenigde Staten, Canada, Brazilië, Japan en Australië. Eén enkele audit wordt gebruikt in plaats van meerdere afzonderlijke audits of inspecties door de deelnemende regelgevende instanties of hun vertegenwoordigers, wat het totale aantal audits of inspecties vermindert. De auditinstelling is echter verplicht om de regelgevende instanties rechtstreeks te informeren wanneer bepaalde drempelwaarden voor niet-conformiteit worden bereikt, waardoor de deelnemende autoriteiten onmiddellijk passende maatregelen kunnen nemen voor hun respectievelijke rechtsgebieden.



In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)



Daarnaast zijn wij verplicht om strenge rapportage-, etiketterings- en administratieprocedures in te voeren en te handhaven en onze faciliteiten en activiteiten te onderwerpen aan periodieke inspecties, zowel geplande als onaangekondigde, door de regelgevende instanties. De sector voor medische hulpmiddelen is ook onderworpen aan een groot aantal complexe wetten en voorschriften inzake vergoedingen, die per rechtsgebied in de Europese Unie verschillen en die vergoedingen door Medicare en Medicaid in de Verenigde Staten omvatten, evenals wetten inzake zorgfraude en -misbruik, waarbij deze wetten en voorschriften onderhevig zijn aan interpretatie. In veel gevallen beschikt de sector niet over een duidelijke interpretatie van deze wetten en voorschriften door regelgevende of gerechtelijke instanties. In bepaalde openbare verklaringen hebben overheidsinstanties standpunten ingenomen over kwesties waarvoor voorheen weinig officiële interpretatie beschikbaar was. Sommige van deze standpunten lijken in strijd te zijn met gangbare praktijken binnen de sector, maar zijn tot nu toe niet aangevochten.

Verschillende overheidsinstanties zijn de afgelopen jaren steeds waakzamer geworden bij hun onderzoek naar diverse zakelijke praktijken. Maatregelen van de overheid en regelgevende instanties tegen ons kunnen leiden tot diverse acties die een negatieve invloed kunnen hebben op onze medische activiteiten, waaronder:

- het terugroepen of in beslag nemen van producten;
- de opschorting of intrekking van de vergunning die nodig is voor de productie of verkoop van een product;
- het uitstellen van onze mogelijkheid om nieuwe producten op de markt te brengen;
- de opschorting van verzendingen vanuit bepaalde productiefaciliteiten;
- het versturen van waarschuwingsbrieven of brieven zonder titel;
- het opleggen van exploitatiebeperkingen;
- het opleggen van gerechtelijke bevelen, boetes en sancties;
- de inkrimping of herstructurering van onze activiteiten;
- de uitsluiting van onze producten van vergoeding door gezondheidszorgprogramma's in de Europese Unie of Amerikaanse federale en staatsgezondheidszorgprogramma's (zoals Medicare, Medicaid, gezondheidsprogramma's van de Veterans Administration en het Civilian Health and Medical Program of the Uniformed Services);
- het uitstellen of weigeren van de douane-inklaring van onze producten voor import in bepaalde rechtsgebieden; en
- andere civiele of strafrechtelijke sancties tegen ons.

Het niet naleven van toepasselijke wettelijke vereisten kan ook leiden tot civiele procedures tegen ons en andere onvoorziene uitgaven. Elk van deze maatregelen, afzonderlijk of in combinatie, of zelfs een openbare aankondiging dat er een onderzoek tegen ons loopt wegens mogelijke schendingen van deze wetten, kan een wezenlijk nadelig effect hebben op onze medische activiteiten, financiële positie, bedrijfsresultaten en kasstromen. Onderzoeken of procedures kunnen ertoe leiden dat wij aanzienlijke juridische kosten moeten maken en dat de aandacht van ons management wordt afgeleid van de bedrijfsvoering. Wij kunnen bovendien niet garanderen dat de kosten voor de verdediging of afwikkeling

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

van die onderzoeken of procedures geen wezenlijk nadelig effect zullen hebben op onze financiële positie, bedrijfsresultaten en kasstromen. Op gelijkaardige wijze kunnen de zorgverleners of instanties waarmee wij zaken doen onderworpen worden aan sancties indien zij de toepasselijke wetgeving niet naleven, wat ook een negatieve impact op ons zou kunnen hebben.

In veel van de landen waar wij onze medische producten op de markt brengen, zijn wij onderworpen aan regelgeving die onder meer betrekking heeft op klinische werkzaamheid, productnormen, verpakkingsvereisten, etiketteringsvereisten, import-/exportbeperkingen, tariefregelingen, heffingen en belastingvereisten. Veel van de regelgeving die in deze landen van toepassing is op onze medische chirurgische hulpmiddelen, modellen, implantaten en softwareproducten is vergelijkbaar met die van de Europese Commissie en de FDA. Bovendien eisen nationale gezondheids- of sociale zekerheidsinstanties in veel landen dat onze medische producten gekwalificeerd worden voordat ze op de markt mogen worden gebracht met recht op terugbetaling. Het niet of niet tijdig verkrijgen van de relevante buitenlandse kwalificaties kan eveneens een wezenlijk nadelig effect hebben op onze medische activiteiten, onze financiële toestand, onze bedrijfsresultaten en onze kasstromen.

Aangezien de regelgevende instanties in de Europese Unie, de Verenigde Staten en elders steeds strenger zijn geworden, kunnen we in de toekomst te maken krijgen met strengere regelgeving door overheidsinstanties.

Wijzigingen in het gezondheidszorgbeleid, waaronder vergoedingsniveaus en prijsregulering, zouden ons nadelig kunnen beïnvloeden.

Nieuwe en gewijzigde wettelijke bepalingen met betrekking tot de goedkeuring, productie en marketing van medische hulpmiddelen kunnen een aanzienlijke invloed hebben op onze medische activiteiten en producten. Gezondheidszorgbeleid en -programma's hebben ook een aanzienlijke invloed op de manier waarop gezondheidszorg wordt verleend en gefinancierd, en eventuele wijzigingen kunnen een wezenlijke invloed hebben op talrijke aspecten van onze medische activiteiten. Met name wijzigingen die leiden tot lagere vergoedingen of een afname van het aantal medische ingrepen kunnen een negatief effect hebben op onze medische activiteiten en bedrijfsresultaten. Vergoeding kan afhankelijk zijn van het verkrijgen van een vergoedingscode voor onze producten. Het verkrijgen van een vergoedingscode kan een langdurig en kostbaar proces zijn en er is geen garantie dat een dergelijke code tegen bevredigende prijsniveaus, of überhaupt, kan worden verkregen. Na toekenning van een vergoedingscode moeten derdebetalers ermee instemmen dekking te verlenen. Bovendien kunnen overheden, ziekenhuizen en andere derdebetalers het bedrag van goedgekeurde vergoedingen verlagen of de vergoeding voor een product volledig stopzetten. Wijzigingen in de vergoedingen voor onze producten hebben in het verleden een negatieve invloed gehad op onze verkoopvolumes en kunnen onze toekomstige bedrijfsresultaten ongunstig beïnvloeden. Bovendien zijn er in de markten waarin wij actief zijn voortdurend initiatieven lopende die worden gesponsord door overheidsinstanties, wetgevende instanties en de particuliere sector om de stijging van de kosten voor de gezondheidszorg te beperken, waaronder prijsregulering en concurrerende prijsstelling. Wij zouden een negatieve impact kunnen ondervinden op onze medische activiteiten en bedrijfsresultaten als gevolg van toegenomen prijsdruk in bepaalde of alle markten waarin wij actief zijn.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)



Het gebruik, inclusief misbruik of off-label gebruik, van onze medische diensten en producten kan worden aangemerkt als ongeoorloofd gebruik of onjuiste promotie. Dit zou ons imago in de markt kunnen schaden of kunnen leiden tot letsel dat resulteert in rechtszaken over productaansprakelijkheid. Dergelijke situaties kunnen kostbaar zijn voor onze onderneming of leiden tot reglementaire sancties.

Medische beslissingen mogen alleen worden genomen en operaties mogen alleen worden uitgevoerd door opgeleide professionals die daartoe bevoegd zijn in de rechtsgebieden waarin zij actief zijn.

Onze medische diensten en producten zijn over het algemeen ontworpen om chirurgen te ondersteunen bij de planning en uitvoering van hun operaties. Bij de inrichting, training en technische ondersteuning van onze medische softwareproducten maken wij zeer duidelijk dat de verantwoordelijkheid voor medische beslissingen uitsluitend bij de verantwoordelijke chirurg ligt. Deze is verantwoordelijk voor het zorgvuldig beoordelen en expliciet goedkeuren van het operatieplan en/of het ontwerp van het medische hulpmiddel dat door onze software en technici wordt voorgesteld. Desalniettemin kunnen wij niet garanderen dat patiënten, ziekenhuizen, chirurgen of andere partijen ons niet verantwoordelijk zullen proberen te houden voor alle of een deel van de medische beslissingen die ten grondslag liggen aan de operaties die wij ondersteunen. Dit stelt ons bloot aan mogelijke rechtszaken of civielrechtelijke en strafrechtelijke aansprakelijkheid voor ongeoorloofde medische besluitvorming. Dergelijke acties of aansprakelijkheid zouden overheidsinstanties ertoe kunnen leiden te concluderen dat onze producten of diensten op onjuiste wijze worden gebruikt, wat onze reputatie aanzienlijk zou kunnen schaden en de verdere acceptatie van onze medische diensten en productportfolio in de markt wezenlijk zou kunnen belemmeren.

In de markten waarin wij actief zijn, moeten ons medisch promotiemateriaal en onze trainingsmethoden voldoen aan talrijke toepasselijke wetten en voorschriften, waaronder het verbod op het promoten van een medisch hulpmiddel voor een toepassing die niet is goedgekeurd of toegelaten door de relevante regelgevende of toezichthoudende instantie. Het gebruik van een hulpmiddel buiten de goedgekeurde of toegestane indicatie staat bekend als 'off-label' gebruik. Als een relevante overheidsinstantie vaststelt dat ons medisch promotiemateriaal of onze trainingen promotie van off-label gebruik inhouden, kan zij ons verzoeken onze trainingen of ons promotiemateriaal aan te passen of ons onderwerpen aan regelgevende of handhavingsmaatregelen, waaronder de uitvaardiging van een 'untitled letter', een waarschuwingsbrief, een gerechtelijk bevel, inbeslagname, civielrechtelijke boetes en strafrechtelijke sancties. In dat geval zou onze reputatie kunnen worden geschaad en zou de acceptatie van onze medische producten worden belemmerd. Hoewel wij ons verkoopteam trainen om onze medische producten niet te promoten voor off-label gebruik, en onze gebruiksinstructies in alle markten specificeren dat onze producten niet bedoeld zijn voor gebruik buiten de vrijgegeven indicaties, zou een bevoegde regelgevende instantie kunnen concluderen dat wij ons schuldig hebben gemaakt aan off-label promotie. Bovendien bestaat er een verhoogd risico op letsel wanneer chirurgen proberen onze medische producten off-label te gebruiken.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Chirurgen kunnen onze medische producten ook verkeerd gebruiken of onjuiste technieken toepassen als ze niet voldoende zijn opgeleid, wat mogelijk kan leiden tot letsel en een verhoogd risico op productaansprakelijkheid. Rechtszaken over productaansprakelijkheid zijn kostbaar om te verdedigen, kunnen de aandacht van ons management afleiden en kunnen resulteren in substantiële schadevergoedingen die tegen ons worden toegewezen. Elk van deze gebeurtenissen zou onze medische activiteiten, bedrijfsresultaten en reputatie nadelig kunnen beïnvloeden, evenals ons vermogen om klanten voor onze producten en diensten aan te trekken en te behouden.

Als onze op de markt gebrachte medische hulpmiddelen defect zijn of anderszins veiligheidsrisico's opleveren, kunnen de relevante overheidsinstanties terugroeping eisen, of kunnen wij vrijwillig overgaan tot terugroeping van onze producten.

De bevoegde overheidsinstanties kunnen eisen dat in de handel gebrachte producten worden teruggeroepen in geval van wezenlijke tekortkomingen of gebreken in het ontwerp of de fabricage, of indien een product een onaanvaardbaar risico voor de gezondheid vormt. Fabrikanten kunnen op eigen initiatief een product terugroepen indien er een wezenlijke tekortkoming in een hulpmiddel wordt vastgesteld. Een door de overheid opgelegde of vrijwillige terugroepactie kan plaatsvinden als gevolg van een onaanvaardbaar risico voor de gezondheid, defecten aan onderdelen, fabricagefouten, gebreken in het ontwerp of de etikettering, of andere tekortkomingen en problemen. Het terugroepen van onze medische producten zou management- en financiële middelen onttrekken aan de normale bedrijfsvoering en een nadelig effect hebben op onze financiële toestand en bedrijfsresultaten. Elke terugroepactie zou ons vermogen kunnen aantasten om onze medische producten op een kosteneffectieve en tijdige manier te produceren om aan de vraag van onze klanten te voldoen. We kunnen ook verplicht worden om andere kosten te dragen of andere maatregelen te nemen die een negatieve impact kunnen hebben op onze toekomstige inkomsten en ons vermogen om winst te genereren. Het is mogelijk dat wij in de toekomst vrijwillige terugroepacties initiëren met betrekking tot onze medische producten waarvan wij vaststellen dat deze geen kennisgeving aan de relevante regelgevende instantie vereisen. Indien een overheidsinstantie het niet eens is met onze vaststellingen, kan zij van ons eisen dat wij deze acties als terugroepacties melden. Een toekomstige aankondiging van een terugroepactie zou onze reputatie bij klanten kunnen schaden en een negatief effect kunnen hebben op onze inkomsten. Bovendien zou de relevante autoriteit handhavingsmaatregelen kunnen nemen wegens het niet melden van de terugroepacties op het moment dat deze werden uitgevoerd.

Alternatieve medische oplossingen zouden beter kunnen presteren dan de oplossingen die wij aanbieden, waardoor onze oplossingen verouderd kunnen raken.

De producten en diensten van ons segment Materialise Medical concurreren met andere innovatieve technologieën die vergelijkbare medische oplossingen bieden. Bovendien blijven veel van onze concurrenten innoveren in de subsegmenten van de markt waarop wij ons richten. Onze 3D-geprinte chirurgische hulpmiddelen concurreren bijvoorbeeld met robotica en navigatieoplossingen, die alternatieve methoden bieden om een chirurg tijdens een ingreep te begeleiden. Deze huidige en toekomstige alternatieve technologische oplossingen zouden beter kunnen presteren dan de oplossingen die wij aanbieden en onze oplossingen overbodig kunnen maken.

Indien de producten van ons segment Materialise Medical leiden tot of bijdragen aan een overlijden of ernstig letsel, of op bepaalde wijze defect raken, zijn wij onderworpen aan regelgeving voor de rapportage van medische hulpmiddelen. Dit kan leiden tot vrijwillige corrigerende maatregelen of handhavingsmaatregelen door overheidsinstanties.

In de EU moeten wij voldoen aan de rapportagevereisten voor vigilantie onder de EU-Verordening Medische Hulpmiddelen (MDR). Het doel hiervan is de bescherming van de gezondheid en veiligheid van patiënten, gebruikers en anderen te verbeteren door de kans op herhaling van incidenten gerelateerd aan het gebruik van een medisch hulpmiddel te verkleinen. Onder deze verordening moeten ernstige incidenten worden gemeld aan de bevoegde autoriteiten van de EU-lidstaten. Een ernstig incident wordt gedefinieerd als elk defect of elke verslechtering van de kenmerken of prestaties van een op de markt aangeboden hulpmiddel, inclusief gebruiksfouten als gevolg van ergonomische kenmerken, evenals elke tekortkoming in de door de fabrikant verstrekte informatie en elk ongewenst neveneffect dat direct of indirect heeft geleid, zou kunnen leiden of zou hebben kunnen leiden tot een ernstige bedreiging voor de volksgezondheid, het overlijden van een patiënt, gebruiker of andere personen, of tot een ernstige verslechtering van hun gezondheidstoestand.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Ernstige incidenten worden beoordeeld door de bevoegde EU-autoriteiten aan wie ze zijn gemeld en, waar passend, wordt informatie tussen hen uitgewisseld in de vorm van rapporten van nationale bevoegde autoriteiten. De rapportagevereisten voor vigilantie onder de MDR zijn verder bedoeld om een directe, vroege en geharmoniseerde implementatie van corrigerende veiligheidsmaatregelen ter plaatse (Field Safety Corrective Actions of FSCA's) te vergemakkelijken in de EU-lidstaten waar het hulpmiddel wordt gebruikt. Een FSCA is een maatregel die door een fabrikant wordt genomen om het risico op overlijden of ernstige verslechtering van de gezondheidstoestand in verband met het gebruik van een reeds op de markt gebracht medisch hulpmiddel te verminderen. Een FSCA kan de terugroeping, aanpassing, omruiling, vernietiging of het achteraf aanpassen (retrofitting) van het hulpmiddel omvatten. FSCA's moeten door de fabrikant of diens wettelijke vertegenwoordiger aan klanten en/of eindgebruikers van het hulpmiddel worden gecommuniceerd via veiligheids-berichten (Field Safety Notices).

Bovendien zijn wij op grond van de FDA-voorschriften inzake de melding van medische hulpmiddelen verplicht om elk incident waarbij ons medisch product niet naar behoren heeft gewerkt en dat waarschijnlijk zou leiden tot of bijdragen aan een overlijden of ernstig letsel indien de storing zich opnieuw zou voordoen, aan de FDA te melden. Indien wij nalaten deze gebeurtenissen binnen de vereiste termijnen, of überhaupt, aan de FDA te melden, kan de FDA handhavingsmaatregelen tegen ons nemen. Elk ongewenst voorval met betrekking tot onze medische producten kan leiden tot toekomstige vrijwillige corrigerende maatregelen, zoals terugroepacties of kennisgevingen aan klanten, of maatregelen van de instanties, zoals inspecties, verplichte terugroepacties of andere handhavingsmaatregelen. Elke corrigerende maatregel, vrijwillig of onvrijwillig, evenals onze verdediging in een rechtszaak, zal onze tijd en kapitaal vergen, het management afleiden van de bedrijfsvoering en kan onze reputatie en financiële resultaten schaden.

De 3D-printactiviteiten van ons segment Materialise Medical moeten worden uitgevoerd binnen een kwaliteitsmanagementsysteem dat voldoet aan de regelgeving van verschillende rechtsgebieden, waaronder de vereisten van ISO 13485 en de Amerikaanse Quality System Regulation (QSR). Dit is kostbaar en kan ons onderwerpen aan handhavingsmaatregelen.

Wij zijn onderworpen aan de regelgeving van verschillende rechtsgebieden met betrekking tot het productieproces van onze medische producten, waaronder de vereisten van ISO 13485. Binnen de Verenigde Staten zijn wij verplicht te voldoen aan de Quality System Regulation (QSR). Deze omvat onder meer de methoden voor documentatie van het ontwerp, tests, productie, controle, kwaliteitsborging, etikettering, verpakking, sterilisatie, opslag en verzending van onze medische producten. Naleving van deze regelgeving is kostbaar en tijdrovend. Daarnaast handhaaft de FDA de Quality System Regulation door middel van periodieke aangekondigde en onaangekondigde inspecties van productiefaciliteiten. Indien een fabrikant nalaat te voldoen aan de toepasselijke wet- en regelgeving die wordt beheerd door de FDA en andere regelgevende instanties, of nalaat tijdig en adequaat te reageren op nadelige inspectie-observaties of productveiligheidskwesties, kan dit leiden tot onder meer de volgende handhavingsmaatregelen:

- 'untitled letters', waarschuwingsbrieven, boetes, gerechtelijke bevelen, schikkingsovereenkomsten en civielrechtelijke sancties;
- klantmeldingen of reparatie, vervanging, terugbetaling, terugroeping, inbeslagname of inbeslagname van onze medische producten;
- beperkingen op de bedrijfsvoering of gedeeltelijke opschorting of volledige stopzetting van de productie;
- het weigeren of uitstellen van verzoeken om 510(k)-goedkeuring of PMA voor nieuwe of gewijzigde producten;
- intrekking van reeds verleende 510(k)-goedkeuringen of PMA's;
- weigering om exportgoedkeuring te verlenen voor onze medische producten; of
- strafrechtelijke vervolging.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Eventuele handhavingsmaatregelen door regelgevende instanties kunnen ons vermogen beperken om onze medische producten op een kosteneffectieve en tijdige wijze te produceren om aan de vraag van onze klanten te voldoen. Ook kunnen wij verplicht worden andere kosten te dragen of andere maatregelen te nemen die een negatieve impact kunnen hebben op onze toekomstige inkomsten en ons vermogen om winst te genereren. Bovendien is het mogelijk dat onze belangrijkste leveranciers van componenten momenteel niet voldoen, of in de toekomst niet zullen blijven voldoen, aan alle toepasselijke reglementaire vereisten. Dit zou ertoe kunnen leiden dat wij onze medische producten niet tijdig en in de vereiste hoeveelheden kunnen produceren, of zelfs helemaal niet.

4.1.5 Risico's met betrekking tot onze intellectuele eigendom

Indien wij er niet in slagen om octrooibescherming voor onze producten te verkrijgen en te handhaven, of onze intellectuele eigendomsrechten op andere wijze te beschermen, zou onze onderneming hieronder kunnen lijden.

Wij vertrouwen op een combinatie van octrooien, auteursrechten, merkrechten, bedrijfsgeheimen, vertrouwelijkheid en andere contractuele regelingen met onze werknemers, eindgebruikers en anderen om onze concurrentiepositie te behouden. Ons succes hangt deels af van ons vermogen om octrooibescherming te verkrijgen voor onze bedrijfseigen producten, technologieën en uitvindingen (of deze te handhaven als bedrijfsgeheim), en om de vertrouwelijkheid van onze bedrijfsgeheimen en knowhow te waarborgen, te opereren zonder inbreuk te maken op de eigendomsrechten van anderen en te voorkomen dat anderen inbreuk maken op onze eigen zakelijke eigendomsrechten.

Ondanks onze inspanningen om onze eigendomsrechten te beschermen, is het mogelijk dat concurrenten of andere onbevoegde derden onze technologieën, software, uitvindingen, processen of verbeteringen verkrijgen, kopiëren, gebruiken, openbaar maken of op andere wijze omzeilen. Wij kunnen investeerders niet garanderen dat onze bestaande of toekomstige octrooien of andere intellectuele eigendomsrechten afdwingbaar zullen zijn, niet zullen worden aangevochten, ongeldig verklaard of omzeild, of ons op andere wijze betekenisvolle bescherming of enig concurrentievoordeel zullen bieden. Bovendien worden onze lopende octrooiaanvragen mogelijk niet toegekend en kunnen onze bestaande octrooien vervallen indien wij niet voldoen aan procedurele, documentaire, betalings- of andere vereisten voor het verkrijgen en handhaven van octrooibescherming. Ook is het mogelijk dat wij geen buitenlandse octrooien kunnen verkrijgen of ervoor kiezen geen buitenlandse octrooiaanvragen in te dienen die corresponderen met onze Amerikaanse, Europese of andere octrooien. Wij zijn voornemens onze activiteiten uit te breiden naar bepaalde landen die mogelijk niet hetzelfde niveau van bescherming voor octrooien of ander intellectueel eigendom bieden als de Verenigde Staten en de Europese Unie. Zelfs als wij onze octrooien handhaven of extra octrooi- of soortgelijke bescherming verkrijgen in dergelijke landen, is effectieve handhaving van dergelijke octrooien of andere rechten mogelijk niet beschikbaar. Indien onze octrooien onze technologie onvoldoende beschermen, kunnen onze concurrenten mogelijk producten of diensten aanbieden die vergelijkbaar zijn met de onze, of kunnen potentiële klanten onrechtmatige toegang krijgen tot onze bedrijfseigen technologie. Onze concurrenten kunnen bovendien in staat zijn om onafhankelijk soortgelijke technologie te ontwikkelen of onze octrooien te omzeilen door middel van alternatieve ontwerpen (design around), en mogelijk kunnen wij het ongeoorloofde gebruik van onze bedrijfseigen technologie niet detecteren of passende stappen ondernemen om dergelijk gebruik te voorkomen. Bovendien kunnen voortdurende wijzigingen in de Amerikaanse octrooiwetgeving van invloed zijn op ons vermogen om onze intellectuele eigendomsrechten te verkrijgen en te handhaven. In de afgelopen jaren hebben rechtbanken de Amerikaanse octrooiwet- en regelgeving verschillend geïnterpreteerd; in het bijzonder heeft het Amerikaanse Hooggerechtshof een aantal octrooizaken beslist en blijft het actief meer octrooizaken beoordelen dan in het verleden. Sommige van deze (mogelijke) wijzigingen zijn wellicht niet gunstig voor ons en kunnen het moeilijker maken om adequate octrooibescherming te verkrijgen of om onze octrooien te handhaven tegen partijen die deze gebruiken zonder licentie of betaling van royalty's. Deze wijzigingen kunnen de kosten en onzekerheden verhogen rondom de afhandeling van onze octrooiaanvragen en de handhaving of verdediging van onze octrooirechten, wat stuk voor stuk een wezenlijk nadelig effect zou kunnen hebben op onze bedrijfsvoering en financiële toestand.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Bovendien wordt een groot deel van onze technologie niet beschermd door octrooien. We hebben aanzienlijke middelen besteed aan de ontwikkeling van onze technologie, bedrijfsgeheimen, knowhow en andere niet-geregistreerde eigendomsrechten. Hoewel wij vertrouwelijkheids- en eigendoms-overdrachtovereenkomsten (invention-assignment agreements) aangaan om dergelijke rechten te beschermen, kunnen deze overeenkomsten moeilijk en kostbaar zijn om af te dwingen, of bieden ze mogelijk geen adequate rechtsmiddelen in geval van overtreding. Dergelijke overeenkomsten kunnen worden geschonden, en vertrouwelijke informatie kan opzettelijk of onbedoeld worden gebruikt of openbaar gemaakt in strijd met de overeenkomsten. Ook kunnen onze concurrenten of andere partijen op andere wijze kennis nemen van deze informatie. Wij kunnen andere bedrijven er niet wettelijk van weerhouden om technologie te ontwikkelen die gelijkaardig of identiek is aan onze niet-geoctrooieerde technologie. Bijgevolg is het waarschijnlijk dat, na verloop van tijd, een of meer andere bedrijven in staat zullen zijn onze technologie te repliceren, waardoor onze technologische voorsprong afneemt. Indien wij onze technologie niet beschermen of niet in staat zijn nieuwe technologie te ontwikkelen die kan worden beschermd door octrooien of als bedrijfs-geheimen, kunnen wij te maken krijgen met toegenomen concurrentie en lagere inkomsten of brutomarges, wat onze bedrijfsresultaten nadelig kan beïnvloeden.

Wij kunnen aanzienlijke kosten maken voor het afdwingen of verwerven van intellectuele eigendomsrechten en voor de verdediging tegen claims van derden als gevolg van rechtszaken of andere procedures.

Wij zijn in het verleden betrokken geweest, en kunnen in de toekomst direct of indirect onderworpen zijn of partij zijn bij claims, onderhandelingen of complexe, langdurige rechtszaken, arbitrage of post-grant review-procedures in verband met de handhaving van onze intellectuele eigendoms- en octrooirechten.

Hoewel wij ernaar streven om geen inbreuk te maken op de intellectuele eigendomsrechten van derden, kunnen wij geen garanties bieden dat wij in staat zullen zijn om claims te vermijden – gericht tegen ons direct of tegen onze samenwerkingspartners of andere klanten – dat onze producten en technologie, inclusief de technologie die wij van anderen in licentie nemen, inbreuk maken op de intellectuele eigendomsrechten van derden. Octrooiaanvragen in de Verenigde Staten en de meeste andere landen zijn gedurende een bepaalde periode vertrouwelijk totdat ze worden gepubliceerd, en de publicatie van ontdekkingen in wetenschappelijke of octrooiliteratuur loopt doorgaans enkele maanden of meer achter op de feitelijke ontdekkingen. Hierdoor is de aard van de claims in niet-gepubliceerde octrooiaanvragen wereldwijd ons onbekend, en kan er niet met zekerheid worden gesteld dat wij de eersten waren die de uitvindingen hebben bedacht die onder onze octrooien of octrooiaanvragen vallen, of dat wij de eersten waren die octrooiaanvragen voor dergelijke uitvindingen hebben ingediend. Bovendien is het niet mogelijk om te weten in welke landen octrooiaanvragers ervoor kiezen hun aanvragen uit te breiden onder het Verdrag tot samenwerking inzake octrooien (Patent Cooperation Treaty) of andere mechanismen, zoals het Europees Octrooiverdrag, of om de uiteindelijke reikwijdte van de bescherming te voorspellen die kan voortvloeien uit lopende octrooiaanvragen. Bovendien is het octrooilandschap in de verschillende velden waarin wij actief zijn druk bezet en zijn onderzoeken naar de vrijheid van handelen (freedom-to-operate) kostbaar en tijdrovend. Wij hebben in het verleden geen uitgebreide freedom-to-operate-rapporten verkregen voor al onze producten en diensten, noch zijn wij voornemens om op algemene basis freedom-to-operate-onderzoeken in te voeren voor onze toekomstige producten en diensten. Daarnaast kunnen wij het doelwit worden van claims wegens

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

inbreuk op intellectueel eigendom van non-practicing entities, individuen, leveranciers en andere bedrijven, waaronder partijen die zich bezighouden met het handhaven van octrooien maar zelf geen producten of diensten commercialiseren in onze vakgebieden. Ook kunnen onze samenwerkingspartners of andere klanten proberen een beroep te doen op vrijwaringsverplichtingen om ons te betrekken bij dergelijke inbreukclaims. Hoewel wij bovendien bepaalde procedures hanteren om te helpen waarborgen dat de items die wij in opdracht van klanten 3D-printen geen inbreuk maken op de intellectuele eigendomsrechten van anderen, kunnen wij er niet zeker van zijn dat deze procedures effectief zullen zijn in het voorkomen van dergelijke inbreuken.

Geschillen over intellectueel eigendom, rechtszaken en arbitrage kunnen ons, ongeacht de gegrondheid of de afloop ervan, aanzienlijke kosten doen maken voor het handhaven, beantwoorden, verdedigen en oplossen van dergelijke claims. Daarnaast kunnen dergelijke claims kostbaar zijn en onze bedrijfsvoering verstoren door de aandacht en energie van het management en belangrijk technisch personeel af te leiden, door ons vermogen om nieuwe of bestaande producten of diensten te commercialiseren te verhinderen of op andere wijze aan te tasten, en door onze bedrijfskosten te verhogen. Het is mogelijk dat wij in een dergelijk geschil of dergelijke rechtszaak niet aan het langste eind trekken. Een nadelige beslissing in een juridische procedure waarbij intellectuele eigendomsrechten betrokken zijn, inclusief procedures die door ons zijn aangespannen, zou de reikwijdte van onze intellectuele eigendomsrechten en de waarde van de bijbehorende technologie kunnen beperken. Inbreukclaims van derden die met succes tegen ons worden ingebracht, kunnen ons verplichten om inbreukmakende technologie te herontwerpen, of om kostbare schikkingen of licentieovereenkomsten aan te gaan onder voorwaarden die voor ons ongunstig zijn. Dergelijke claims kunnen ons beletten bepaalde producten te vervaardigen of in licentie te geven, ons onderwerpen aan gerechtelijke verboden (injunctions) die de verkoop van onze producten en het gebruik van inbreukmakende technologie beperken, ernstige verstoringen veroorzaken in onze bedrijfsvoering of de markten waarin wij concurreren, leiden tot de toewijzing van kostbare schadevergoedingen, of de vrijwaring van onze verkoopagenten en eindgebruikers vereisen. Bovendien kunnen wij, als gevolg van dergelijke claims, aanzienlijke kosten maken voor het verwerven van de noodzakelijke intellectuele eigendomsrechten van derden voor gebruik in onze producten en diensten, of voor het ontwikkelen van niet-inbreukmakende vervangende technologie. Elk van de voorgaande ontwikkelingen kan een wezenlijk nadelig effect hebben op onze bedrijfsvoering, financiële toestand en bedrijfsresultaten.

Indien er geschillen ontstaan, zouden wij rechten kunnen verliezen die belangrijk zijn voor onze bedrijfsvoering of onderworpen kunnen worden aan beperkingen op de uitoefening van onze activiteiten.

We hebben licentieovereenkomsten met betrekking tot bepaald intellectueel eigendom dat belangrijk is voor onze onderneming en die bepalingen kunnen bevatten over exclusiviteit en niet-concurrentiebedingen. Er kunnen geschillen ontstaan tussen de wederpartijen bij deze overeenkomsten en ons, die kunnen leiden tot de beëindiging van deze overeenkomsten. Indien we onze verplichtingen onder onze intellectuele eigendomsgerelateerde overeenkomsten niet nakomen, of de reikwijdte van de aan ons verleende rechten of de aan ons opgelegde beperkingen onder deze overeenkomsten verkeerd interpreteren, kunnen de wederpartijen het recht hebben om deze overeenkomsten te beëindigen of ons aan te klagen voor schadevergoeding of billijke rechtsmiddelen (equitable remedies), waaronder een gerechtelijk verbod (injunctive relief). De beëindiging van deze overeenkomsten, de vermindering of eliminatie van onze rechten onder deze overeenkomsten, of de oplegging van beperkingen onder deze overeenkomsten waarop we niet hadden geanticipeerd, kan ertoe leiden dat wij moeten onderhandelen over nieuwe of herstelde licenties onder minder gunstige voorwaarden, of dat we de commercialisering van de in licentie gegeven technologie en producten moeten staken. Dit zou onze bedrijfsvoering wezenlijk nadelig kunnen beïnvloeden.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Bepaalde technologieën en octrooien zijn ontwikkeld met samenwerkingspartners en wij kunnen te maken krijgen met beperkingen op dit gezamenlijk ontwikkelde intellectuele eigendom.

We zijn samenwerkingsverbanden aangegaan met een aantal industriële en medische bedrijven en academische instellingen, waaronder Zimmer Biomet, Enovis, DePuy Synthes, Lima, Mathys, Siemens en HP. In sommige gevallen hebben wij individueel, en in andere gevallen samen met onze samenwerkingspartners, octrooibescherming aangevraagd voor een aantal technologieën die onder deze overeenkomsten zijn ontwikkeld. In de toekomst kunnen wij verdere bescherming van intellectueel eigendom aanvragen en/of proberen dergelijke technologieën te commercialiseren. Onder sommige van deze overeenkomsten kan bepaald intellectueel eigendom dat gezamenlijk door ons en de relevante partner is ontwikkeld, onderworpen zijn aan gezamenlijk eigendom van ons en de partner. Ons commerciële gebruik van dergelijk intellectueel eigendom kan beperkt zijn, of kan schriftelijke toestemming van, of een afzonderlijke overeenkomst met de partner vereisen. In andere gevallen hebben wij mogelijk geen enkel recht om intellectueel eigendom te gebruiken dat uitsluitend door de partner is ontwikkeld en eigendom is van de partner. Indien wij geen commerciële gebruiksrechten kunnen verkrijgen voor dergelijk gezamenlijk eigendom of eigendom van partners, kunnen onze toekomstige productontwikkeling en commercialiseringsplannen nadelig worden beïnvloed.

Ons gebruik van open-source software kan ons blootstellen aan aanvullende risico's en ons intellectueel eigendom schaden.

Sommige van onze bedrijfseigen software, waaronder een deel van onze 3D-printsoftware, kan open-source software gebruiken of bevatten. Sommige open-source licenties vereisen dat gebruikers die open-source software distribueren als onderdeel van hun eigen softwareproduct, de broncode van dit product geheel of gedeeltelijk openbaar maken, of afgeleide werken van de open-source code beschikbaar stellen onder ongunstige voorwaarden of kosteloos. Wij monitoren voortdurend of onze bedrijfseigen software, inclusief onze 3D-printsoftware, gebruikmaakt van open-source software die ons zou kunnen verplichten onze bedrijfseigen broncode openbaar te maken, wat onze bedrijfsvoering nadelig zou kunnen beïnvloeden.



In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

4.1.6 Risico's met betrekking tot onze gewone aandelen en ADS'en

Onze gewone aandelen en ADS'en kunnen onderhevig zijn aan fluctuaties in prijs en volume. Toekomstige verkopen van aanzienlijke hoeveelheden gewone aandelen of ADS'en op een of beide beurzen waarop zij genoteerd staan, of de perceptie dat dergelijke verkopen zouden kunnen plaatsvinden, kunnen de marktwaarde van de effecten of de belangen van aandeelhouders nadelig beïnvloeden.

Onze gewone aandelen worden momenteel verhandeld op Euronext Brussel en de ADS'en op de Nasdaq. De aandelenmarkten in het algemeen hebben te maken gehad met extreme schommelingen in prijs en volume, die vaak geen verband hielden met of niet in verhouding stonden tot de operationele prestaties van beursgenoteerde bedrijven. Brede markt- en sectorfactoren kunnen de marktprijs van onze gewone aandelen en de ADS'en op een of beide beurzen negatief beïnvloeden, ongeacht onze feitelijke operationele prestaties. Omdat wij een dubbele beursnotering hebben, kunnen bewegingen in de prijs of liquiditeit op de ene beurs de handel op de andere beïnvloeden, wat de volatiliteit potentieel kan versterken. De marktprijs en liquiditeit van onze effecten kunnen hoger of lager zijn dan de prijs die u heeft betaald en kunnen aanzienlijk worden beïnvloed door talrijke factoren, waarvan sommige buiten onze macht liggen. Deze factoren omvatten onder meer:

- Veranderingen in macro-economische of marktomstandigheden of trends in onze sector of markten, zoals inflatie, recessies, schommelingen in rentetarieven, aanhoudende tekorten in de toeleveringsketen, feitelijke of vermeende instabiliteit in het mondiale banksysteem, wijzigingen in tarieven en handelsbeperkingen, de uitslagen van lokale en nationale verkiezingen (met inbegrip van beleidswijzigingen als gevolg van het Amerikaanse presidentschap en EU-instellingen), internationale valutaschommelingen, epidemieën en pandemieën, corruptie, politieke instabiliteit en oorlogshandelingen, zoals de gewapende conflicten in Oekraïne, Israël, Iran en het Midden-Oosten, of terrorisme;
- aanzienlijke volatiliteit in de marktprijs en het handelsvolume van effecten van bedrijven in onze sector, die niet noodzakelijkerwijs verband houdt met de bedrijfsresultaten van deze bedrijven;
- de mix van producten die wij verkopen en de daarmee samenhangende diensten die wij leveren, gedurende een bepaalde periode;
- vertragingen tussen onze uitgaven voor de ontwikkeling en marketing van nieuwe producten en het genereren van omzet uit die producten;
- wijzigingen in de bedragen die wij uitgeven aan het ontwikkelen, verwerven of in licentie nemen van nieuwe producten, technologieën of ondernemingen;
- wijzigingen in onze uitgaven voor het promoten van onze producten en diensten;
- het al dan niet slagen van onze onderzoeks- en ontwikkelingsprojecten of die van onze concurrenten;
- aankondigingen van overnames door ons of een van onze concurrenten;
- de algemene neiging tot volatiliteit in de marktprijzen van aandelen van bedrijven die afhankelijk zijn van technologie en innovatie;
- wijzigingen in regelgeving of fiscale richtlijnen in de VS of de EU, of in rechtsgebieden waar wij actief zijn;
- wijzigingen of vermeende wijzigingen in de winstcijfers of variaties in de bedrijfsresultaten; en
- eventuele tekortkomingen in de omzet of de nettowinst ten opzichte van de niveaus die door investeerders of effectenanalisten werden verwacht.

Elk van deze factoren kan leiden tot een aanzienlijke daling van de koers van onze gewone aandelen of de ADS'en op een of beide beurzen.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Leden van onze Raad van Bestuur en het senior management bezitten een aanzienlijk percentage van onze gewone aandelen, hebben aanzienlijke stemrechten en kunnen aanzienlijke invloed uitoefenen op aangelegenheden die onderworpen zijn aan goedkeuring door de aandeelhouders. Verder kunnen de dubbele stemrechten die aan bepaalde van onze gewone aandelen zijn verbonden, een negatief effect hebben op de liquiditeit van onze gewone aandelen of de ADS'en, wat een negatieve invloed kan hebben op de marktprijs van onze gewone aandelen of de ADS'en.

Leden van onze Raad van Bestuur en het senior management waren op 1 april 2026 de uiteindelijk gerechtigde eigenaren van ongeveer 59.30% van onze uitstaande gewone aandelen (met inbegrip van de gewone aandelen vertegenwoordigd door ADS'en). Bovendien bepalen onze gecoördineerde statuten dat volledig volgestorte gewone aandelen die gedurende ten minste twee jaar onafgebroken op naam van dezelfde aandeelhouder in ons aandelenregister zijn ingeschreven, dubbel stemrecht genieten (wat betekent dat dergelijke gewone aandelen recht geven op twee stemmen per aandeel). Rekening houdend met de dubbele stemrechten verbonden aan volledig volgestorte gewone aandelen die gedurende ten minste twee jaar onafgebroken op naam van dezelfde aandeelhouder in ons aandelenregister zijn ingeschreven, beschikken de leden van onze Raad van Bestuur en het senior management per 1 maart 2026 over 73.28% van de stemrechten. Als gevolg hiervan is een relatief groot deel van onze stemkracht geconcentreerd bij een relatief klein aantal geregistreerde aandeelhouders die volledig volgestorte aandelen bezitten die gedurende ten minste twee jaar onafgebroken op hun naam in ons aandelenregister staan ingeschreven. Deze aandeelhouders hebben een aanzienlijke invloed op de verkiezing van de leden van onze Raad van Bestuur en op de uitkomst van vennootschapsrechtelijke handelingen die de goedkeuring van de aandeelhouders vereisen, waaronder het dividendbeleid, fusies, kapitaalverhogingen, statutenwijzigingen en andere buitengewone transacties. Zo kunnen deze aandeelhouders bijvoorbeeld invloed uitoefenen op de uitslag van de verkiezingen van de leden van onze Raad van Bestuur, wijzigingen van onze oprichtingsdocumenten, of de goedkeuring van een fusie, verkoop van activa of andere belangrijke bedrijfstransacties.

Bovendien bepalen onze gecoördineerde statuten dat, zolang Wilfried Vancraen (onze oprichter en lid van onze Raad van Bestuur), Hilde Ingelaere (lid van onze Raad van Bestuur en de echtgenote van de heer Vancraen) en hun drie kinderen, Linde, Sander (eveneens lid van onze Raad van Bestuur) en Jeroen Vancraen, gezamenlijk de Familiale Aandeelhouders, direct of indirect in totaal ten minste 20% van de stemrechten verbonden aan onze gewone aandelen controleren, en indien een Familiale Aandeelhouder een eenvoudig verzoek daartoe formuleert, niet meer dan zes (6) bestuurders uitsluitend benoemd mogen worden op voorstel van een meerderheid van alle Familiale Aandeelhouders die, op de datum van de benoeming, direct of indirect ten minste 3% van de aandelen van de vennootschap houden. Het aantal kandidaten op de voordrachtslijst van de Familiale Aandeelhouders moet groter zijn dan het aantal mandaten waarop het voordrachtsrecht betrekking heeft. Elke vacature voor een bestuurder die op een dergelijk voorstel is benoemd, mag alleen worden ingevuld door een kandidaat die is voorgedragen door een meerderheid van de andere bestuurders die op voordracht van de Familiale Aandeelhouders zijn benoemd (indien aanwezig). Deze concentratie van eigendom binnen deze groep aandeelhouders en de rechten van de Familiale Aandeelhouders kunnen ongevraagde overnamevoorstellen of biedingen op onze gewone aandelen of ADS'en, die u als aandeelhouder wellicht in uw eigen belang acht, voorkomen of ontmoedigen. De belangen van deze bestaande aandeelhouders of de Familiale Aandeelhouders komen mogelijk niet altijd overeen met uw belangen of de belangen van andere aandeelhouders. Zij kunnen handelen op een wijze die hun eigen belangen bevordert en niet noodzakelijkerwijs die van andere aandeelhouders, zoals het nastreven van een meerwaarde voor hun gewone aandelen, wat de heersende marktprijs voor onze gewone aandelen of de ADS'en kan beïnvloeden. Bovendien kan de bezitstermijn van twee jaar die vereist is voor de dubbele stemrechten een negatieve invloed hebben op de liquiditeit en de marktprijs van onze gewone aandelen of de ADS'en.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Het verwaterende effect van onze warrants zou een negatief effect kunnen hebben op de toekomstige marktprijs van onze gewone aandelen of de ADS'en of anderszins de belangen van onze aandeelhouders negatief kunnen beïnvloeden.

Op basis van de uitstaande toegekende warrants waren er per 31 december 2025 warrants uitstaande voor de inschrijving op een totaal van 350,000 gewone aandelen, waarvan 325,000 warrants tegen een gewogen gemiddelde uitoefenprijs van € 4.87 per aandeel en 25,000 warrants tegen een uitoefenprijs van € 7.59 per aandeel. De warrants zullen waarschijnlijk worden uitgeoefend indien de marktprijs van de gewone aandelen of de ADS'en gelijk is aan of hoger is dan de toepasselijke uitoefenprijs. Voor zover dergelijke effecten worden uitgeoefend, zullen er extra gewone aandelen worden uitgegeven, wat het eigendomspercentage van de bestaande aandeelhouders zal verwateren.

Houders van ADS'en hebben mogelijk niet dezelfde stemrechten als de houders van onze gewone aandelen en ontvangen mogelijk niet tijdig de stemdocumenten om hun stemrecht uit te oefenen. Verder zijn de dubbele stemrechten die aan bepaalde van onze gewone aandelen zijn verbonden, alleen beschikbaar voor houders die hun gewone aandelen in geregistreerde vorm bezitten en niet voor houders van ADS'en.

Behalve zoals beschreven in de deposit agreement met betrekking tot de ADS'en, zijn houders van ADS'en niet in staat om op individuele basis de stemrechten uit te oefenen die verbonden zijn aan de gewone aandelen die door de ADS'en worden vertegenwoordigd. Volgens de voorwaarden van de deposit agreement kunnen houders van ADS'en de depositaris instrueren om de gewone aandelen die ten grondslag liggen aan hun ADS'en te stemmen, maar alleen als wij de depositaris verzoeken om hun instructies te vragen. In andere gevallen zijn houders van ADS'en niet in staat om hun stemrecht uit te oefenen, tenzij zij de gewone aandelen die ten grondslag liggen aan hun ADS'en onttrekken om persoonlijk of bij volmacht te stemmen. Houders van ADS'en zijn echter mogelijk niet tijdig genoeg op de hoogte van de vergadering om die gewone aandelen te kunnen onttrekken. Indien wij om de instructies van houders van ADS'en verzoeken, zal de depositaris, na tijdige kennisgeving door ons, de houders van ADS'en op de hoogte stellen van de aanstaande stemming en regelen dat ons stemmateriaal aan hen wordt geleverd. Op ons verzoek zal de



In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

depositaris een oproeping voor de aandeelhoudersvergadering naar de houders van ADS'en sturen, die onder meer een verklaring bevat over de wijze waarop steminstructies kunnen worden gegeven. Dit omvat een uitdrukkelijke aanwijzing dat dergelijke instructies aan de depositaris kunnen worden gegeven (of geacht worden te zijn gegeven) om een discretionaire volmacht te verlenen aan een door ons aangewezen persoon, indien de depositaris op of voor de door de depositaris vastgestelde reactiedatum geen instructies van houders van ADS'en heeft ontvangen. Er wordt echter geen steminstructie geacht te zijn gegeven en er zal geen dergelijke discretionaire volmacht worden verleend met betrekking tot zaken waarvan wij de depositaris informeren dat (i) er aanzienlijke tegenstand bestaat, of (ii) een dergelijke zaak de rechten van aandeelhouders wezenlijk nadelig beïnvloedt.

Wij kunnen niet garanderen dat houders van ADS'en het stemmateriaal tijdig zullen ontvangen om te waarborgen dat zij de depositaris kunnen instrueren om op hun aandelen te stemmen. Bovendien wordt de aansprakelijkheid van de depositaris jegens houders van ADS'en voor het niet uitvoeren van steminstructies, of voor de wijze waarop steminstructies worden uitgevoerd, beperkt door de deposit agreement. Als gevolg hiervan zijn houders van ADS'en mogelijk niet in staat om hun recht op het geven van steminstructies uit te oefenen of om persoonlijk of bij volmacht te stemmen, en hebben zij mogelijk geen verhaalsmogelijkheid tegen de depositaris of onze vennootschap indien er niet op hun aandelen wordt gestemd zoals zij hebben verzocht, of indien er niet op hun aandelen kan worden gestemd.

Bovendien bepalen onze gecoördineerde statuten dat volledig volgestorte gewone aandelen die gedurende ten minste twee jaar onafgebroken op naam van dezelfde aandeelhouder in ons aandelenregister zijn ingeschreven, dubbel stemrecht genieten. Alleen aandeelhouders die hun aandelen op naam houden, hebben recht op deze dubbele stemrechten; houders van ADS'en hebben geen recht op dubbele stemrechten.

Houders van ADS'en ontvangen mogelijk geen uitkeringen op onze gewone aandelen die door de ADS'en worden vertegenwoordigd, of enige waarde daarvan, indien het onwettig of praktisch onuitvoerbaar is om deze aan de houders van ADS'en ter beschikking te stellen.

Krachtens de voorwaarden van de deposit agreement is de depositaris voor de ADS'en overeengekomen om aan houders van ADS'en de dividenden in contanten of andere uitkeringen te betalen die zij of de onderbewaarder (custodian) ontvangt op onze gewone aandelen of andere in depot gegeven effecten, na aftrek van haar vergoedingen en onkosten. Houders van ADS'en ontvangen deze uitkeringen naar rato van het aantal gewone aandelen dat door hun ADS'en wordt vertegenwoordigd. Echter, in overeenstemming met de beperkingen uiteengezet in de deposit agreement, kan het onwettig of praktisch onuitvoerbaar zijn om een uitkering ter beschikking te stellen aan houders van ADS'en. Aangezien onze vennootschap genoteerd staat op zowel de Nasdaq als Euronext Brussel, kunnen bepaalde uitkeringen onderworpen zijn aan aanvullende wettelijke, reglementaire, fiscale of valutaconversie-vereisten onder het Belgisch recht en de Belgische regelgevingskaders, die verschillen van de Amerikaanse regels. Verschillen tussen rechtsgebieden wat betreft de registratiedata, betaaldata, geaccepteerde betaalvaluta's en toepasselijke bronbelastingen kunnen eveneens van invloed zijn op het tijdstip en de hoogte van de uitkeringen die de depositaris, en bijgevolg de houders van ADS'en, ontvangen. In het bijzonder kan de coördinatie tussen het Belgische vereffeningssysteem en het Amerikaanse depositary-proces leiden tot vertragingen of extra kosten. Wij hebben geen verplichting om enige andere actie te ondernemen om de distributie van de ADS'en, gewone aandelen, rechten of wat dan ook aan houders van ADS'en mogelijk te maken. Dit betekent dat houders van ADS'en mogelijk niet de uitkeringen ontvangen die wij op onze gewone aandelen doen, of enige waarde daarvan, indien het onwettig of praktisch onuitvoerbaar is om deze aan houders van ADS'en ter beschikking te stellen. Deze beperkingen kunnen een wezenlijk nadelig effect hebben op de waarde van de ADS'en.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Wij hebben momenteel niet de intentie om in de nabije toekomst dividenden in contanten uit te keren op onze gewone aandelen. Bijgevolg is de enige mogelijkheid voor investeerders om in die periode een rendement op hun investering te behalen, een waardestijging van de prijs van onze gewone aandelen of de ADS'en.

Wij hebben momenteel niet de intentie om in de nabije toekomst dividenden in contanten uit te keren op onze gewone aandelen. Elke aanbeveling van onze Raad van Bestuur om dividenden in contanten uit te keren zal afhangen van vele factoren, waaronder onze financiële toestand, bedrijfsresultaten, wettelijke vereisten en andere factoren. Bovendien moet, overeenkomstig de Belgische wetgeving, de berekening van de bedragen die beschikbaar zijn voor uitkering aan aandeelhouders (als dividend of anderszins) worden bepaald op basis van onze niet-geconsolideerde statutaire jaarrekening, opgesteld volgens de algemeen aanvaarde boekhoudprincipes in België. Daarnaast moeten wij, in overeenstemming met de Belgische wetgeving en onze gecoördineerde statuten, elk jaar een bedrag van ten minste 5% van onze netto jaarwinst volgens onze statutaire niet-geconsolideerde jaarrekening (opgesteld volgens de aanvaarde boekhoudprincipes in België) toewijzen aan een wettelijke reserve, totdat deze reserve 10% van ons maatschappelijk kapitaal bedraagt. Onze wettelijke reserve voldoet momenteel niet aan dit vereiste. Als gevolg van deze feiten kan er geen zekerheid worden gegeven of er in de toekomst dividenden of andere uitkeringen zullen worden uitgekeerd of, indien ze worden uitgekeerd, wat de hoogte daarvan zal zijn.

Als buitenlandse private emittent die zowel in België als in de VS genoteerd is, zijn wij vrijgesteld van een aantal regels onder de Amerikaanse effectenwetgeving en mogen wij minder informatie bij de SEC indienen dan binnenlandse Amerikaanse emittenten. Dit kan de informatie beperken die beschikbaar is voor houders van onze gewone aandelen en ADS'en.

Wij zijn een 'foreign private issuer' (buitenlandse private emittent), zoals gedefinieerd in de regels en voorschriften van de SEC. Bijgevolg zijn wij niet onderworpen aan alle openbaarmakingsvereisten die gelden voor binnenlandse Amerikaanse emittenten. Zo zijn wij bijvoorbeeld vrijgesteld van bepaalde regels onder de Exchange Act die de openbaarmakingsverplichtingen en procedurele vereisten regelen met betrekking tot het werven van volmachten, instemmingen of machtigingen die van toepassing zijn op effecten die onder de Exchange Act zijn geregistreerd. Bovendien zijn onze functionarissen, bestuurders en hoofdaandeelhouders vrijgesteld van de 'short-swing' profit recovery-bepalingen van Section 16 van de Exchange Act en de bijbehorende regels met betrekking tot hun aan- en verkopen van onze effecten. Bovendien zijn wij niet verplicht om periodieke verslagen en geconsolideerde jaarrekeningen bij de SEC in te dienen met dezelfde frequentie of snelheid als binnenlandse Amerikaanse emittenten. Hoewel wij onderworpen zijn aan de Belgische openbaarmakings- en transparantieverplichtingen voor Belgische beursgenoteerde vennootschappen, verschillen deze verplichtingen op aanzienlijke punten van de verplichtingen voor Amerikaanse emittenten. Bijgevolg is er mogelijk minder publiek beschikbare informatie over onze vennootschap dan over Amerikaanse publieke bedrijven. Als buitenlandse private emittent dienen wij binnen vier maanden na het einde van elk boekjaar (eindigend op 31 december) een jaarverslag in op Form 20-F, en verstrekken wij verslagen op Form 6-K met betrekking tot bepaalde belangrijke gebeurtenissen kort nadat wij deze gebeurtenissen publiekelijk bekendmaken. Hoewel wij voornemens zijn om kwartaalcijfers te blijven publiceren, zijn wij hiertoe, vanwege de bovengenoemde vrijstellingen, niet verplicht. Onze aandeelhouders en houders van ADS'en zullen daarom niet dezelfde bescherming of informatie genieten die doorgaans beschikbaar is voor investeerders in publieke bedrijven die naar Amerikaans recht zijn opgericht.

Het is mogelijk dat wij in de toekomst onze status als buitenlandse private emittent verliezen, wat zou kunnen leiden tot aanzienlijke extra kosten en uitgaven.

Als buitenlandse private emittent zijn wij niet verplicht om te voldoen aan alle vereisten inzake periodieke openbaarmaking en actuele rapportage van de Exchange Act en de daarmee samenhangende regels en voorschriften. De vaststelling van de status van buitenlandse private emittent vindt jaarlijks plaats op de laatste werkdag van het meest recent afgesloten tweede boekhoudkundige kwartaal van een emittent. Bijgevolg zullen wij onze status als buitenlandse private emittent de volgende keer vaststellen op 30 juni 2026. Er bestaat een risico dat wij in de toekomst onze status als buitenlandse private emittent verliezen.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Wij zouden onze status van buitenlandse private emittent verliezen indien bijvoorbeeld meer dan 50% van onze activa zich in de Verenigde Staten bevindt en meer dan 50% van het stemrecht van onze uitstaande gewone aandelen in het bezit is van ingezetenen van de VS. Per 31 december 2025 bevond 3% van onze activa zich in de Verenigde Staten. De kosten voor regelgeving en naleving die wij als binnenlandse Amerikaanse emittent onder de Amerikaanse effectenwetgeving moeten maken, kunnen aanzienlijk hoger zijn dan de kosten die wij als buitenlandse private emittent maken. Als wij geen buitenlandse private emittent zijn, zijn wij verplicht om periodieke rapporten en registratieverklaringen in te dienen bij de SEC op formulieren voor binnenlandse Amerikaanse emittenten, die in bepaalde opzichten gedetailleerder en uitgebreider zijn dan de formulieren die beschikbaar zijn voor een buitenlandse private emittent. Wij zouden onder de huidige SEC-regels verplicht zijn om onze geconsolideerde jaarrekening op te stellen in overeenstemming met de Amerikaanse GAAP (Generally Accepted Accounting Principles) en bepaalde van onze beleidsregels moeten aanpassen om te voldoen aan de praktijken op het gebied van deugdelijk bestuur (corporate governance) die gelden voor binnenlandse Amerikaanse emittenten. Een dergelijke conversie en dergelijke aanpassingen zouden aanzienlijke extra kosten met zich meebrengen. Bovendien zouden wij ons recht kunnen verliezen om een beroep te doen op vrijstellingen van bepaalde corporate governance-vereisten op Amerikaanse beurzen die beschikbaar zijn voor buitenlandse private emittenten (zoals hierboven beschreven), evenals op vrijstellingen van procedurele vereisten met betrekking tot het werven van volmachten.

Indien wij er in de toekomst niet in slagen een effectief systeem van interne controle over de financiële verslaglegging te handhaven, zijn wij mogelijk niet in staat om onze financiële toestand, bedrijfsresultaten of kasstromen nauwkeurig te rapporteren, wat het vertrouwen van investeerders in ons nadelig kan beïnvloeden.

De Sarbanes-Oxley Act vereist onder andere dat wij een effectieve interne controle op de financiële verslaglegging en openbaarmakingscontroles en -procedures handhaven. In het bijzonder zijn wij op grond van Section 404 van de Sarbanes-Oxley Act verplicht om systeem- en procesevaluaties en tests van onze interne controles op de financiële verslaglegging uit te voeren, zodat het management en ons onafhankelijk geregistreerd openbaar accountantskantoor kunnen rapporteren over de effectiviteit van onze interne controle op de financiële verslaglegging. Deze beoordeling moet de openbaarmaking bevatten van eventuele wezenlijke tekortkomingen in onze interne controle over de financiële verslaglegging die zijn vastgesteld door ons management of door ons onafhankelijk geregistreerd openbaar accountantskantoor. Een wezenlijke tekortkoming is een tekortkoming in de controle, of een combinatie van tekortkomingen, in de interne controle over de financiële verslaglegging die ertoe leidt dat er meer dan een redelijke mogelijkheid bestaat dat een afwijking van materieel belang in de jaarlijkse of tussentijdse geconsolideerde jaarrekening niet tijdig zal worden voorkomen of ontdekt. Section 404 van de Sarbanes-Oxley Act vereist doorgaans ook een attestatie van ons onafhankelijk geregistreerd openbaar accountantskantoor over de effectiviteit van onze interne controle over de financiële verslaglegging. Ons onafhankelijk geregistreerd openbaar accountantskantoor kan een afkeurend rapport uitbrengen indien het niet tevreden is over de mate waarin onze controles zijn gedocumenteerd, opgezet of functioneren. Waar van toepassing is het mogelijk dat onze remediëringsinspanningen ons niet in staat stellen om een wezenlijke tekortkoming in de toekomst te vermijden.

Wij kunnen u niet garanderen dat er in de toekomst geen wezenlijke tekortkomingen of significante gebreken in onze interne controle over de financiële verslaglegging zullen zijn. Elk falen in het handhaven van de interne controle over de financiële verslaglegging kan ons vermogen om onze financiële toestand, bedrijfsresultaten of kasstromen nauwkeurig te rapporteren, ernstig belemmeren. Indien wij niet in staat zijn te concluderen dat onze interne controle over de financiële verslaglegging effectief is, of indien ons onafhankelijk geregistreerd openbaar accountantskantoor vaststelt dat wij een wezenlijke tekortkoming of een significant gebrek hebben in onze interne controle over de financiële verslaglegging, zouden wij het vertrouwen van investeerders in de nauwkeurigheid en volledigheid van onze financiële rapportages kunnen verliezen, kan de marktprijs van onze gewone aandelen of de ADS'en dalen, en kunnen wij onderworpen worden aan sancties of onderzoeken door de Nasdaq Stock Market, de SEC of andere regelgevende instanties. Het niet verhelpen van een wezenlijke tekortkoming in onze interne controle over de financiële verslaglegging, of het niet implementeren of handhaven van andere effectieve controlesystemen die vereist zijn voor publieke bedrijven, zou ook onze toekomstige toegang tot de kapitaalmarkten kunnen beperken.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Wij hebben aanzienlijke hogere kosten gemaakt en zullen deze blijven maken als gevolg van onze exploitatie als een vennootschap waarvan de ADS'en publiekelijk worden verhandeld in de Verenigde Staten en waarvan de gewone aandelen publiekelijk worden verhandeld op Euronext Brussel. Bovendien is ons management verplicht om aanzienlijke tijd te besteden aan nieuwe nalevingsinitiatieven.

Als een vennootschap waarvan de ADS'en publiekelijk worden verhandeld in de Verenigde Staten en waarvan de gewone aandelen genoteerd zijn op Euronext Brussel, hebben wij aanzienlijke juridische, boekhoudkundige, verzekerings- en andere kosten gemaakt en zullen wij deze blijven maken die wij niet hadden voorafgaand aan onze beursgang en voorafgaand aan onze notering op Euronext Brussel. Bovendien leggen de Sarbanes-Oxley Act, de Dodd-Frank Wall Street Reform and Consumer Protection Act en aanverwante regels die zijn geïmplementeerd door de SEC en de Nasdaq Stock Market, evenals het Belgische vennootschapsrecht, de marktregels van Euronext Brussel en de regelgeving van de Belgische Autoriteit voor Financiële Diensten en Markten (FSMA) diverse vereisten op aan beursgenoteerde ondernemingen, waaronder de verplichting tot het opzetten en handhaven van effectieve openbaarmakings- en financiële controles in overeenstemming met de regels die van toepassing zijn in beide rechtsgebieden. Deze kosten zijn toegenomen nu wij niet langer een 'emerging growth company' (opkomend groeibedrijf) zijn dat in aanmerking komt voor vrijstellingen onder de JOBS Act van bepaalde openbaarmakings- en governance-vereisten, en aangezien wij nu ook voldoen aan de Belgische transparantieverplichtingen, de coördinatie van openbaarmakingen op de dubbele markt, en de vereisten van de Europese Verordening Marktmisbruik (MAR). Ons management en andere medewerkers moeten een aanzienlijke hoeveelheid tijd besteden aan deze nalevingsinitiatieven. Bovendien verhogen deze regels en voorschriften onze juridische en financiële nalevingskosten en maken ze sommige activiteiten tijdrovender en duurder. Deze wetten en voorschriften kunnen het voor ons ook moeilijker en duurder maken om gekwalificeerde personen aan te trekken en te behouden voor onze Raad van Bestuur of onze comités. Bovendien kunnen we, indien we niet in staat zijn om aan onze verplichtingen als beursgenoteerde onderneming te voldoen, worden onderworpen aan schrapping van de ADS'en en/of gewone aandelen, boetes, sancties en andere regelgevende maatregelen en mogelijk civiele rechtszaken.

Om te voldoen aan onze verplichtingen als een dubbel genoteerde vennootschap, moeten wij mogelijk aanvullend gekwalificeerd boekhoudkundig en financieel personeel en consultants met de juiste ervaring aanwerven of inhuren.

Als een dubbel genoteerde vennootschapzijn wij verplicht om effectieve interne controles over de financiële verslaglegging, evenals openbaarmakingscontroles en -procedures, vast te stellen en te handhaven. Om deze controleomgeving op te zetten en te onderhouden, hebben wij boekhoudkundig en financieel personeel aangeworven en consultants ingehuurd met ervaring en technische boekhoudkundige kennis, maar wij moeten mogelijk extra personeel en consultants aanwerven of inhuren om onze inspanningen voort te zetten. Het is moeilijk om gekwalificeerd personeel en gekwalificeerde consultants te rekruteren en te behouden, en onze operationele kosten en bedrijfsactiviteiten zijn en kunnen beïnvloed blijven worden door de kosten van hun tewerkstelling of inhuur. Bovendien kunnen deze inspanningen de aandacht van het management afleiden van hun dagelijkse verantwoordelijkheden.

Houders van ADS'en kunnen onderworpen zijn aan beperkingen op de overdracht van hun ADS'en.

ADS'en zijn overdraagbaar in de registers van de depositaris. De depositaris kan echter op elk moment of van tijd tot tijd zijn registers sluiten wanneer zij dit raadzaam acht in verband met de uitvoering van haar taken. De depositaris kan haar registers van tijd tot tijd sluiten om verschillende redenen, waaronder in verband met vennootschapsgebeurtenissen zoals een claimemissie (rights offering), gedurende welke tijd de depositaris gedurende een gespecificeerde periode een exact aantal houders van ADS'en in haar registers moet bijhouden. De depositaris kan haar registers ook sluiten in noodgevallen, en in het weekend en op feestdagen. De depositaris kan over het algemeen weigeren om ADS'en te leveren, over te dragen of overdrachten ervan te registreren wanneer ons aandelenregister of de registers van de depositaris gesloten zijn, of op elk moment indien wij of de depositaris dit raadzaam achten vanwege een wettelijk vereiste of een vereiste van een overheid of overheidsinstantie, of krachtens enige bepaling van de deposit agreement, of om welke andere reden dan ook in overeenstemming met de voorwaarden van de deposit agreement. Als gevolg hiervan zijn houders van ADS'en mogelijk niet in staat om hun ADS'en over te dragen op het moment dat zij dat wensen.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Indien effecten- of sectoranalisten geen onderzoek of rapporten over onze activiteiten publiceren, of indien zij hun aanbevelingen met betrekking tot de ADS'en of onze gewone aandelen negatief wijzigen, kunnen de marktprijs voor de ADS'en en/of de gewone aandelen en het handelsvolume dalen.

De handelsmarkt voor de ADS'en op Nasdaq en voor onze gewone aandelen op Euronext Brussel wordt beïnvloed door het onderzoek of de rapporten die sector- of effectenanalisten over onze activiteiten publiceren. Wij kunnen gevolgd worden door analisten die zich richten op de Amerikaanse markten, de Europese markten, of beide, en verschillende visies of aanbevelingen in elke markt zouden kunnen leiden tot volatiliteit of prijsverschillen tussen de ADS'en en de gewone aandelen. Indien een of meer analisten die ons volgen de ADS'en of onze gewone aandelen in rating verlagen, zou de marktprijs voor de ADS'en of gewone aandelen waarschijnlijk dalen. Indien een of meer van deze analisten stoppen met het volgen van onze vennootschap of nalaat om regelmatig rapporten over ons te publiceren, zouden wij aan zichtbaarheid kunnen inboeten op de financiële markten, wat op zijn beurt de marktprijs of het handelsvolume voor de ADS'en en/of gewone aandelen zou kunnen doen dalen.

Voor investeerders buiten België kan het moeilijk zijn om een dagvaarding te betekenen aan, of buitenlandse vonnissen ten uitvoer te leggen tegen, onze vennootschap of onze bestuurders en het seniormanagement.

Wij zijn een Belgische naamloze vennootschapwaarvan de gewone aandelen genoteerd zijn op Euronext Brussel en waarvan de ADS'en genoteerd zijn op Nasdaq. Onze dubbele notering betekent dat investeerders kunnen proberen rechtsvorderingen in te stellen in zowel de Verenigde Staten als België, maar praktische en juridische barrières kunnen de tenuitvoerlegging tussen verschillende rechtsgebieden beperken. Geen van de leden van onze Raad van Bestuur of ons senior management is ingezetene van de Verenigde Staten. Alle of een aanzienlijk deel van de activa van deze niet-ingezeten personen, evenals de meeste van onze eigen activa, bevinden zich buiten de Verenigde Staten. Als gevolg hiervan is het voor investeerders mogelijk niet mogelijk om een dagvaarding te betekenen aan deze personen of aan ons, of om tegen hen of ons een vonnis ten uitvoer te leggen dat is verkregen bij een Amerikaanse rechtbank. Oorspronkelijke vorderingen of vorderingen tot tenuitvoerlegging van vonnissen van Amerikaanse rechtbanken met betrekking tot de burgerlijke aansprakelijkheidsbepalingen van de federale of staatsrechtelijke effectenwetgeving van de Verenigde Staten zijn niet rechtstreeks afdwingbaar in België. De Verenigde Staten en België hebben momenteel geen multilateraal of bilateraal verdrag dat voorziet in de wederzijdse erkenning en tenuitvoerlegging van vonnissen (met uitzondering van arbitrale vonnissen) in burgerlijke en handelszaken. Opdat een onherroepelijk vonnis tot betaling van een geldsom door een Amerikaanse rechtbank op basis van burgerlijke aansprakelijkheid enig effect zou sorteren op Belgische bodem, is het bijgevolg vereist dat dit vonnis wordt erkend of uitvoerbaar wordt verklaard door een Belgische rechtbank in overeenstemming met de artikelen 22 tot 25 van het Belgisch Wetboek van Internationaal Privaatrecht (2004). Erkenning of tenuitvoerlegging houdt geen onderzoek van de grond van de zaak in en staat los van enig vereiste van wederkerigheid. Een Amerikaans vonnis zal echter niet worden erkend of uitvoerbaar worden verklaard in België indien het strijdig is met een of meer van de weigeringsgronden die limitatief zijn opgesomd in artikel 25 van het Belgische Wetboek van Internationaal Privaatrecht. Deze gronden vereisen hoofdzakelijk dat de erkenning of tenuitvoerlegging van het buitenlandse vonnis geen kennelijke schending van de openbare orde mag vormen, dat de buitenlandse rechtbanken de rechten van de verdediging moeten hebben gerespecteerd, dat het buitenlandse vonnis onherroepelijk moet zijn, en dat de bevoegdheid van de buitenlandse rechtbank bepaalde principes van het Belgisch recht niet mag hebben geschonden. Naast erkenning of tenuitvoerlegging kan een vonnis van een federale of staatsrechtbank in de Verenigde Staten tegen ons ook dienen als bewijsmateriaal in een soortgelijke vordering voor een Belgische rechtbank, mits het voldoet aan de voorwaarden voor de authenticiteit van vonnissen volgens het recht van de staat waar het werd gewezen. De bevindingen van een Amerikaanse rechtbank zullen echter niet in aanmerking worden genomen voor zover zij onverenigbaar lijken met de Belgische openbare orde. Soortgelijke juridische obstakels kunnen gelden voor vorderingen die bij Belgische rechtbanken worden ingesteld om in de Verenigde Staten te worden erkend of ten uitvoer gelegd, aangezien er geen verdrag bestaat over de wederzijdse tenuitvoerlegging van Belgische vonnissen in Amerikaanse rechtbanken. Dit kan de mogelijkheden van investeerders om rechtsmiddelen te verkrijgen of af te dwingen in beide rechtsgebieden waar wij genoteerd staan, verder beperken.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Houders van ADS'en worden niet behandeld als aandeelhouders van onze vennootschap.
Houders van ADS'en met onderliggende aandelen in een Belgische naamloze vennootschap worden niet behandeld als aandeelhouders van onze vennootschap, tenzij zij de gewone aandelen die ten grondslag liggen aan de ADS'en die zij houden, onttrekken. De depositaris is de houder van de gewone aandelen die ten grondslag liggen aan de ADS'en. Houders van ADS'en hebben daarom geen rechten als aandeelhouders van onze vennootschap, anders dan de rechten die zij hebben op grond van de deposit agreement.

Wij zijn een Belgische naamloze vennootschap met een beursnotering in de VS en in België. Aandeelhouders van onze vennootschap kunnen andere en, in sommige gevallen, beperktere aandeelhoudersrechten hebben dan aandeelhouders van een in België beursgenoteerde vennootschap of van een in de VS beursgenoteerde vennootschap.
Wij zijn opgericht als een naamloze vennootschap naar Belgisch recht. Onze vennootschapsrechtelijke aangelegenheden worden beheerst door het Belgische vennootschapsrecht. Vanuit het oogpunt van het Belgische vennootschapsrecht kwalificeren wij als een genoteerde vennootschap omdat onze effecten genoteerd zijn op Euronext Brussel, een gereglementeerde markt in de EER, en wij zijn tevens een genoteerde vennootschap in de VS omdat onze ADS'en verhandeld worden op Nasdaq. Als Belgische beursgenoteerde vennootschap zijn bepaalde bepalingen van het Belgische vennootschapsrecht die van toepassing zijn op genoteerde vennootschappen op ons van toepassing. Het Belgische vennootschapsrecht verschilt echter nog steeds op aanzienlijke punten van de federale en staatsrechtelijke wetgeving van de VS die van toepassing is op in de VS beursgenoteerde vennootschappen. Dit kan ertoe leiden dat onze aandeelhouders bepaalde rechten en beschermingen die doorgaans aan aandeelhouders van Amerikaanse bedrijven worden geboden, niet genieten. Investeerders moeten er ook rekening mee houden dat de rechten die aan onze aandeelhouders worden toegekend onder het Belgische vennootschapsrecht en onze gecoördineerde statuten, in bepaalde opzichten verschillen van de rechten die onze aandeelhouders doorgaans zouden genieten als aandeelhouder van een Amerikaanse vennootschap onder de toepasselijke federale en staatsrechtelijke wetgeving van de VS.

Onder het Belgische vennootschapsrecht kunnen onze aandeelhouders, behalve in bepaalde beperkte omstandigheden, niet verzoeken om een inspectie van onze bedrijfsadministratie, terwijl onder het vennootschapsrecht van Delaware elke aandeelhouder, ongeacht de omvang van zijn of haar aandelenbezit, dit wel kan doen. Aandeelhouders van een Belgische vennootschap zijn eveneens niet in staat om een afgeleide vordering (derivative action) in te stellen, een rechtsmiddel dat doorgaans beschikbaar is voor aandeelhouders van Amerikaanse bedrijven, om een recht van onze vennootschap af te dwingen in het geval dat wij nalaten dit recht zelf af te dwingen, behalve in bepaalde gevallen van bestuurdersaansprakelijkheid onder beperkte omstandigheden. Bovendien kan een meerderheid van onze aandeelhouders een bestuurder kwijting verlenen van elke aansprakelijkheidsvordering die wij zouden kunnen hebben, zelfs indien hij of zij te goeder trouw heeft gehandeld of zijn of haar loyaliteitsplicht heeft geschonden, op voorwaarde dat de aandeelhouders volledig waren geïnformeerd en dat de relevante handelingen nauwkeurig zijn weergegeven in de jaarrekening, die werd goedgekeurd voordat de kwijting werd besproken. Daarnaast geldt voor inbreuken op de statuten of de wet een extra vereiste: deze handelingen moeten expliciet vermeld zijn in de agenda van de oproeping voor de algemene vergadering. In tegenstelling hiermee verbieden de meeste federale en staatsrechtelijke wetten in de VS een bedrijf of haar aandeelhouders om een bestuurder volledig van aansprakelijkheid te ontslaan indien hij of zij te kwader trouw heeft gehandeld of zijn of haar loyaliteitsplicht jegens de vennootschap heeft geschonden. Ten slotte voorziet het Belgische vennootschapsrecht niet in enige vorm van uittredingsrechten in het geval van een bedrijfscombinatie. Als gevolg van deze verschillen tussen het Belgische vennootschapsrecht en onze gecoördineerde statuten enerzijds, en de federale en staatsrechtelijke wetgeving van de VS anderzijds, zouden investeerders in bepaalde gevallen minder bescherming kunnen genieten als aandeelhouder van onze vennootschap dan zij zouden genieten als aandeelhouder van een Amerikaanse vennootschap.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Als buitenlandse private emittent die zowel op Euronext Brussel als op Nasdaq genoteerd is, zijn wij niet onderworpen aan bepaalde regels inzake corporate governance van de Nasdaq Stock Market die van toepassing zijn op in de VS genoteerde vennootschappen.
Wij maken gebruik van bepalingen in de Listing Rules van de Nasdaq Stock Market die ons toestaan om onze nationale praktijken op het gebied van corporate governance te volgen voor bepaalde aspecten van het ondernemingsbestuur. Dit stelt ons in staat om het Belgische vennootschapsrecht en het Belgisch Wetboek van Vennootschappen en Verenigingen te volgen, die op aanzienlijke punten verschillen van de corporate governance-vereisten die van toepassing zijn op Amerikaanse bedrijven genoteerd aan de Nasdaq Global Select Market. Zie Punt 3 “Corporate Governance”.

Houders van ADS’en of gewone aandelen hebben beperkte rechten om aandeelhouders-vergaderingen bijeen te roepen of aandeelhoudersvoorstellen in te dienen, wat een negatieve invloed kan hebben op hun vermogen om deel te nemen aan het bestuur van onze vennootschap.
Behalve onder beperkte omstandigheden kan alleen de Raad van Bestuur een aandeelhouders-vergadering bijeenroepen. Aandeelhouders die gezamenlijk ten minste 10% van de gewone aandelen van onze vennootschap bezitten, kunnen de Raad van Bestuur of de commissaris verplichten om een bijzondere of een buitengewone algemene vergadering van aandeelhouders bijeen te roepen. Bovendien hebben aandeelhouders die ten minste 3% van onze uitstaande gewone aandelen vertegenwoordigen het recht om te verzoeken dat punten op de agenda van een aandeelhoudersvergadering worden geplaatst of om voorstellen voor besluiten in te dienen. Als gevolg hiervan is het vermogen van individuele houders van ADS’en of gewone aandelen om het bestuur van onze vennootschap te beïnvloeden beperkt.

Houders van ADS’en hebben beperkte verhaalsmogelijkheden indien wij of de depositaris tekortschieten in onze respectievelijke verplichtingen onder de deposit agreement, of indien zij ons of de depositaris willen betrekken in een gerechtelijke procedure.

De deposit agreement beperkt uitdrukkelijk de verplichtingen en aansprakelijkheid van ons en de depositaris. Noch wij, noch de depositaris zullen aansprakelijk zijn voor zover de aansprakelijkheid voortvloeit uit het feit dat wij:

- verhinderd of belemmerd worden in de uitvoering van enige verplichting door omstandigheden buiten onze macht;
- discretionaire bevoegdheid uitoefenen of nalaten uit te oefenen onder de deposit agreement;
- onze verplichtingen nakomen zonder nalatigheid of kwade trouw;
- enige actie ondernemen op basis van advies van of informatie van juridisch adviseurs, accountants, personen die aandelen aanbieden voor bewaring, houders van ADS’en of enig ander gekwalificeerd persoon; of
- vertrouwen op documenten waarvan wij te goeder trouw aannemen dat deze authentiek en naar behoren ondertekend zijn.

Bovendien hebben noch wij, noch de depositaris enige verplichting om deel te nemen aan een vordering, rechtszaak of andere procedure met betrekking tot de ADS’en die ons zou kunnen betrekken in onkosten of aansprakelijkheid, tenzij wij naar onze tevredenheid gevrijwaard worden. Deze bepalingen van de deposit agreement zullen het vermogen van houders van ADS’en beperken om verhaal te halen indien wij of de depositaris tekortschieten in onze respectievelijke verplichtingen onder de deposit agreement, of indien zij ons of de depositaris willen betrekken in een gerechtelijke procedure.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Beleggers kunnen mogelijk niet deelnemen aan aandelenemissies, en houders van ADS'en ontvangen mogelijk geen enkele waarde voor rechten die wij zouden kunnen toekennen.
In overeenstemming met het Belgische vennootschapsrecht voorzien onze gecoördineerde statuten in voorkeursrechten die aan onze bestaande aandeelhouders worden toegekend om naar rato in te schrijven op elke uitgifte in contanten van nieuwe aandelen, converteerbare obligaties of warrants die uitoefenbaar zijn in contanten, tenzij deze rechten worden opgeheven of beperkt bij besluit van onze aandeelhoudersvergadering of de Raad van Bestuur. Onze aandeelhoudersvergadering of Raad van Bestuur kan dergelijke rechten bij toekomstige aandelenemissies opheffen of beperken. Bovendien kunnen bepaalde aandeelhouders (waaronder die in de Verenigde Staten, Australië, Canada of Japan) mogelijk geen aanspraak maken op de uitoefening van dergelijke rechten, zelfs als deze niet zijn opgeheven, tenzij de rechten en de bijbehorende aandelen zijn geregistreerd of gekwalificeerd voor verkoop onder de relevante wetgeving of het regelgevend kader. Dit betekent dat, hoewel onze gewone aandelen genoteerd zijn op Euronext Brussel en onze ADS'en op de Nasdaq, beleggers op beide markten uitgesloten kunnen worden van deelname aan een specifieke emissie. Bijgevolg bestaat het risico dat beleggers een verwatering van hun aandelenbezit ondergaan indien zij niet mogen deelnemen aan emissies met voorkeursrecht of andere emissies die wij in de toekomst zouden kunnen uitvoeren. Wij kunnen de uitoefening van rechten door aandeelhouders in bepaalde rechtsgebieden ook beperken indien wij rechten toekennen in verband met andere wijzigingen in onze kapitaalstructuur, zoals een toekenning van rechten om onze aandelen aan ons aan te bieden voor inkoop in het kader van een openbaar overnamebod door de emittent, met als gevolg dat dergelijke aandeelhouders niet kunnen deelnemen aan dergelijke transacties.

Indien er rechten worden toegekend aan onze aandeelhouders, naargelang het geval, maar indien de depositaris onder de voorwaarden van een dergelijke claimemissie of andere transactie, of om welke andere reden dan ook, deze rechten niet beschikbaar kan stellen aan houders van ADS'en, noch deze rechten kan vervreemden en de netto-opbrengst beschikbaar kan stellen aan dergelijke houders van ADS'en, dan kan de depositaris de rechten laten vervallen. In dat geval zullen houders van ADS'en geen enkele waarde ontvangen voor deze rechten.

Aandeelhouders in rechtsgebieden met andere valuta dan de euro lopen een extra beleggingsrisico door wisselkoersschommelingen in verband met het houden van onze gewone aandelen of ADS'en.
Toekomstige betalingen van dividend in contanten op onze gewone aandelen zullen uitgedrukt worden in euro. Voor houders van ADS'en zal het dividend door de depositaris worden omgezet in Amerikaanse dollars voorafgaand aan de distributie. Het equivalent in Amerikaanse dollars, of andere valuta, van enig dividend dat wordt uitgekeerd op onze gewone aandelen of ADS'en, of dat wordt ontvangen in verband met de verkoop van onze gewone aandelen, kan nadelig worden beïnvloed door de waardevermindering van de euro ten opzichte van deze andere valuta.

Schommelingen in de wisselkoers tussen de euro en de Amerikaanse dollar kunnen het risico van het houden van onze ADS'en en gewone aandelen verhogen.
Onze gewone aandelen worden momenteel verhandeld op Euronext Brussel in euro en onze ADS'en op Nasdaq in Amerikaanse dollar. Schommelingen in de wisselkoers tussen de euro en de Amerikaanse dollar kunnen leiden tot tijdelijke verschillen tussen de waarde van onze gewone aandelen en die van de ADS'en, wat kan resulteren in omvangrijke handel door beleggers die dergelijke verschillen proberen uit te buiten.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Wij verwachten niet te worden aangemerkt als een passieve buitenlandse beleggingsvennootschap (passive foreign investment company of PFIC) voor de Amerikaanse federale belastingen. Er bestaat echter een risico dat wij toch als zodanig worden geclassificeerd. Dit kan ingrijpende fiscale gevolgen hebben voor Amerikaanse beleggers in onze gewone aandelen of ADS'en.

Wij verwachten niet te worden aangemerkt als een PFIC (passive foreign investment company). De toepassing van de complexe Amerikaanse belastingregels voor de classificatie van onze activa en inkomsten is echter op bepaalde punten onzeker. Bovendien hebben wij geen controle over alle factoren die bij deze toetsing een rol spelen. We kunnen daarom niet garanderen dat we in een specifiek belastingjaar niet als PFIC worden geclassificeerd. Als u een Amerikaanse belastingbetaler bent en er wordt vastgesteld dat wij op enig moment tijdens uw bezitsperiode een PFIC zijn, dan kunt u te maken krijgen met aanzienlijke nadelige gevolgen, waaronder een hogere belastingdruk en extra administratieve verplichtingen voor uw belastingaangifte.

Wijzigingen in de classificatie voor de Amerikaanse federale belastingen van ons of onze dochterondernemingen kunnen nadelige fiscale gevolgen hebben voor onze Amerikaanse aandeelhouders met een belang van 10% of meer.

Wij zijn van mening dat noch wij, noch onze niet-Amerikaanse dochterondernemingen, gecontroleerde buitenlandse vennootschappen (controlled foreign corporations of CFC's) zijn op basis van de ADS'en of gewone aandelen die rechtstreeks in het bezit zijn van Amerikaanse aandeelhouders. Wij of bepaalde niet-Amerikaanse dochterondernemingen zouden echter als CFC's kunnen worden geclassificeerd afhankelijk van de Amerikaanse belangen van bepaalde van onze niet-Amerikaanse aandeelhouders. Deze classificatie kan aanzienlijke nadelige Amerikaanse fiscale gevolgen hebben voor onze Amerikaanse aandeelhouders die, als gevolg van toerekeningsregels, 10% of meer bezitten (of geacht worden te bezitten) van het stemrecht of de waarde van onze aandelen of die van onze niet-Amerikaanse dochterondernemingen (een 10% Amerikaanse aandeelhouder). Dit geldt eveneens voor eenieder die een 10% Amerikaanse aandeelhouder wordt onder de Amerikaanse federale belastingwetgeving die van toepassing is op eigenaren van CFC's. Daarom adviseren wij onze 10% Amerikaanse aandeelhouders (indien aanwezig) en personen die overwegen dit te worden, om hun belastingadviseur te raadplegen.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)



In één oogopslag

1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. **Risicofactoren en juridische informatie**
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

4.2 OVERIGE JURIDISCHE INFORMATIE

Gebeurtenissen na de verslagperiode

Voor een beschrijving van belangrijke gebeurtenissen die hebben plaatsgevonden na 31 december 2025, zie Toelichting 27 (Belangrijke gebeurtenissen na balansdatum) in sectie 6.2 “Toelichtingen bij de geconsolideerde jaarrekening” in Deel 6 “Jaarrekening” van dit Jaarverslag.

Verantwoording van de toegepaste waarderingsregels onder de continuïteitsveronderstelling

Op basis van het positieve bedrijfsresultaat van het boekjaar handhaven wij onze waarderingsregels in de Vennootschap uitgaande van de continuïteitsveronderstelling. Deze veronderstelling wordt gerechtvaardigd door de sterke vermogenspositie van de vennootschap van € 259.8 miljoen per 31 december 2025 en door de uitkomst van de sensitiviteitsanalyses die wij hebben uitgevoerd op onze geprojecteerde resultatenrekeningen en bankconvenanten.

Gebruik van financiële instrumenten

De Vennootschap heeft in de loop van het boekjaar gebruik gemaakt van rente- en valutaswaps als financiële instrumenten. Voor meer gedetailleerde informatie zie Toelichting 20 (Reële waarde) in sectie 6.2 “Toelichtingen bij de geconsolideerde jaarrekening” in Deel 6 “Jaarrekening” van dit Jaarverslag.

Beschrijving van de voornaamste kenmerken van het interne controle- en risicobeheersyssteem

Algemeen

De interne controle over de financiële verslaggeving van de Groep is een proces dat is opgezet door, of onder toezicht van, de Chief Executive Officer en de Chief Financial Officer, en dat wordt uitgevoerd door het management en andere medewerkers om een redelijke mate van zekerheid te bieden over de betrouwbaarheid van de financiële verslaggeving en de opstelling van de jaarrekening voor externe rapportagedoeleinden in overeenstemming met IFRS.

Risicobeheer

Risicobeheer, inclusief marktrisico en operationeel risico, valt hoofdzakelijk onder de verantwoordelijkheid van het management. Managers rapporteren, waar nodig ondersteund door Internal Audit, regelmatig over risicobeoordeling en risicobeperking aan het Uitvoerend Comité; het Uitvoerend Comité beoordeelt risico's formeel tweemaal per jaar en kent risicobeheersingsmaatregelen toe. De resultaten van de beoordelingen worden aan de Raad van Bestuur voorgelegd in de vorm van een gedetailleerde bedrijfsanalyse waarin risico's en uitdagingen worden geanalyseerd.

Toezicht op controlemechanismen

Het Uitvoerend Comité is verantwoordelijk voor het risicobeheer en de interne controlesystemen. Onder toezicht van het Uitvoerend Comité is het managementteam verantwoordelijk voor de ontwikkeling van een adequate organisatie en een passend intern controlesysteem voor de bedrijfsvoering van de dochteronderneming en het beheer van risico’s.

Het Auditcomité is verantwoordelijk voor het toezicht op de doeltreffendheid van het risicobeheer van de Vennootschap, haar interne controlesystemen en haar interne auditfunctie.

Interne controle- en risicobeheersystemen (inclusief financiële verslaggeving)

De interne controle over de financiële verslaggeving van de Groep is een proces dat is opgezet door, of onder toezicht van, de Chief Executive Officer en de Chief Financial Officer, en dat wordt uitgevoerd door het management en andere medewerkers om een redelijke mate van zekerheid te bieden over de betrouwbaarheid van de financiële verslaggeving en de opstelling van de jaarrekening voor externe rapportagedoeleinden in overeenstemming met IFRS.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Er zijn controlemaatregelen van kracht om het effect van risico's op het vermogen van de Vennootschap om haar doelstellingen te bereiken te minimaliseren. Teneinde de geïdentificeerde risico's adequaat te beheersen, heeft de Vennootschap de volgende maatregelen ingesteld:

- Interne controle over de financiële verslaggeving, inclusief beleidslijnen en procedures die
  - betrekking hebben op het bijhouden van administratie die, in redelijke mate van detail, de transacties en beschikkingen over activa nauwkeurig en getrouw weergeeft;
  - een redelijke mate van zekerheid bieden dat transacties zodanig worden geregistreerd dat de opstelling van de jaarrekening in overeenstemming met algemeen aanvaarde boekhoudprincipes mogelijk is, en dat ontvangsten en uitgaven uitsluitend plaatsvinden met toestemming van de Raad van Bestuur en het management;
  - een redelijke mate van zekerheid bieden met betrekking tot de preventie of tijdige ontdekking van ongeoorloofde verwerving, gebruik of beschikking over activa die een materieel effect op de jaarrekening zouden kunnen hebben;
- De dochterondernemingen binnen de Groep dienen maandelijks financiële informatie in, waaronder de balans en de resultatenrekening. Deze informatie wordt gebruikt om de geconsolideerde balans en resultatenrekening van de Groep op te stellen en wordt door het management gecontroleerd op juistheid en betrouwbaarheid;
- Op kwartaalbasis verstrekken dochterondernemingen aanvullende financiële toelichtingen, die worden gebruikt om de balans, de resultatenrekening en het kasstroomoverzicht op Groepsniveau te consolideren. Deze geconsolideerde jaarrekeningen worden aangevuld met gedetailleerde analyses, waaronder een beoordeling van belangrijke financiële indicatoren zoals de ontwikkeling van het werkkapitaal.
- De geconsolideerde financiële en niet-financiële resultaten worden op kwartaalbasis gepresenteerd aan het Auditcomité en de Raad van Bestuur. Deze beoordelingen omvatten vergelijkingen van “werkelijk versus begroot”, een analyse van de belangrijkste hoogtepunten van de verslagperiode en bijgewerkte vooruitzichten voor elk bedrijfssegment. Deze periodieke rapportage vormt een essentiële input voor besprekingen en besluitvorming op Raadsniveau, waardoor de Groep in staat wordt gesteld de prestaties te evalueren, risico’s te identificeren en haar strategische prioriteiten effectief bij te sturen.

Informatie over belangrijke immateriële middelen (Artikel 3:6/2 WVV)

Voor zover nodig of van toepassing rapporteert de Raad van Bestuur over de belangrijke immateriële middelen zoals bedoeld in artikel 3:6/2 juncto artikel 1:31/2, 4° WVV.

De Raad van Bestuur is van oordeel dat de Vennootschap geen immateriële middelen heeft in de zin van artikel 1:31/2, 4° WVV die materieel zijn voor haar waardecreatie.

Voor dit doeleinde wordt tevens verwezen naar toelichting 7 (Immateriële middelen) bij de geconsolideerde jaarrekening opgenomen in dit Jaarverslag.

Omstandigheden die de ontwikkeling van de Vennootschap aanzienlijk kunnen beïnvloeden

Behoudens de risico’s en onzekerheden beschreven in sectie 4.1 “Risicofactoren” in Deel 4 “Risicofactoren en andere juridische informatie”, is de Vennootschap niet op de hoogte van enige omstandigheden die zich hebben voorgedaan en die de ontwikkeling van de Vennootschap nadelig kunnen beïnvloeden.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Informatie over onderzoeks- en ontwikkelingsactiviteiten

We hebben een voortdurend onderzoek- en ontwikkelingsprogramma om de mogelijkheden van onze bestaande technologieportefeuille te verbeteren en verder uit te breiden, hetgeen onze voortdurende investeringen in een waaier aan disciplines verklaart, met inbegrip van software-ontwikkeling, industriële-, mechanische- en biomedische engineering.

Wij hebben een lange geschiedenis van onderzoek en ontwikkeling via samenwerkingsverbanden, die onze interne ontwikkelingsinspanningen versterken. Per december 2025 waren wij actief in meer dan 20 door de overheid gefinancierde onderzoeksprojecten en hadden wij ook meerdere onderzoekers met een door de overheid gefinancierde beurs in dienst. Met onze platformtechnologieën en sterke staat van dienst in het succesvol commercialiseren van wetenschappelijke innovaties, ontvangen wij veel verzoeken om deel te nemen aan nieuwe ontwikkelingsprojecten. Hoewel wij onze intellectuele eigendom in onze kerncompetenties sterk beschermen, vereisen veel van onze producten samenwerking om gezonde ecosystemen te creëren voor hun succesvolle implementatie.

Op 31 december 2025 hadden we meer dan 50 actieve onderzoeks- en ontwikkelingsprojecten in verschillende stadia van voltooiing en ongeveer 536 FTEs en volledig toegewijde consultants actief in onderzoek en ontwikkeling in onze faciliteiten in België, Frankrijk, Duitsland, Spanje, Groot-Brittannië, de Verenigde Staten, Colombia, Oekraïne en Maleisië.

Onze onderzoeks- en ontwikkelingsprojecten omvatten onder meer het volgende:

- diverse softwareontwikkelingsprojecten, waaronder projecten gericht op engineering en design voor 3D-printen en het verbeteren van bestaande technologische uitdagingen (zoals de verwerking van grote hoeveelheden data en geavanceerde beeldsegmentatie), die naar verwachting zowel het segment Materialise Software als het segment Materialise Medical ten goede zullen komen;
- onderzoeksprojecten om geavanceerde softwaretools te begrijpen en te ontwikkelen voor industrieel relevante additieve productietechnologieën (poederbedversmelting voor kunststoffen (lasersintering) en metaal (zowel laser- als elektronenbundel gebaseerd), stereolithografie, FDM (ook bekend als filamentfusie), bindermiddel-jetting poederbedversmelting, DLP-gebaseerd printen en inkjet-gebaseerde technologieën);
- onderzoeksprojecten binnen het segment Materialise Medical voor de ontwikkeling van patiëntspecifieke chirurgische planningstools, chirurgische boor- en zaagmallen of implantaten voor orthopedische, CMF- en cardiovasculaire ingrepen;
- onderzoeksprojecten naar het gebruik van virtuele en augmented reality door het segment Materialise Medical;
- onderzoeks- en ontwikkelingsprojecten op het gebied van slimme digitale technologieën voor de grootschalige personalisatie van draagbare apparaten;
- diverse onderzoeksprojecten naar het gebruik van artificiële intelligentie en (diep) machinaal leren op het gebied van beeldverwerking en additieve productie; en
- meerdere onderzoeksprojecten gericht op het verbeteren van de maturiteit, betrouwbaarheid en kwaliteit van het additieve maakproces, die naar verwachting elk van onze drie segmenten ten goede zullen komen.

Wij vragen eveneens regelmatig beurzen en subsidies aan voor onderzoek en ontwikkeling onder, onder andere, de Europese, Belgische, Britse, Franse en Duitse reglementering inzake de toekenning van beurzen. We hebben beurzen en subsidies ontvangen van verschillende overheden, waaronder de Vlaamse overheid (VLAIO, of Vlaams Agentschap Innoveren en Ondernemen), de Europese Unie (FP7 en H2020 kaderprogramma's) en BMBF, het Duitse federale ministerie van Onderwijs en Onderzoek.

We verwachten om verder in belangrijke mate te blijven investeren in onderzoek en ontwikkeling in de toekomst.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Informatie over filialen van de Vennootschap

Op vandaag heeft Materialise NV onderstaande (rechtstreekse en onrechtstreekse) dochtervennootschappen[1]:

Naam	Jurisdictie van oprichting	Opmerkingen
Materialise SAS	Frankrijk	
Materialise GmbH	Duitsland	
Materialise Japan K.K.	Japan	
Materialise s.r.o.	Tsjechië	
Materialise USA, LLC	Verenigde Staten	
OBL SAS	Frankrijk	
Materialise Austria GmbH	Oostenrijk	
Materialise SDN. BHD	Maleisië	
Materialise Ukraine LLC	Oekraïne	
RapidFit NV[2]	België	
Materialise SA	Polen	
Meridian Technique Limited	Verenigd Koninkrijk	
Materialise Netherlands BV	Nederland	Materialise Netherlands BV werd opgericht op 8 januari 2025
Materialise Colombia SAS	Colombia	
Materialise Motion NV	België	
Materialise Shanghai Co. Ltd	China	
Materialise Australia PTY Ltd	Australië	
Materialise S.R.L.	Italië	
ACTech Holding GmbH	Duitsland	
ACTech GmbH	Duitsland	
ACTech North America Inc.	Verenigde Staten	
Engimplan Engenharia de Implante Industria E Comércio Ltda	Brazilië	
Engimplan Holding Ltda	Brazilië	
Materialise Limited	Zuid-Korea	
Tianjin Zhenyuan Materialise Medical Technology Ltd	China	
FEops NV	België	
Orthoview Holdings Limited	Verenigd Koninkrijk	Het ontbindingsproces (of strike-off) eindigde op 18 maart 2025.

(1) Materialise heeft ook vertegenwoordigingen in Spanje en Hongarije.

(2) Materialise kondigde op 31 maart 2026 aan een overeenkomst bereikt te hebben voor de verkoop van bepaalde activa en verplichtingen met betrekking tot de RapidFit-activiteiten aan het bestaande managementteam.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)



5

Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten

5 Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten

Dit deel bevat toekomstgerichte verklaringen die risico's en onzekerheden inhouden. Onze werkelijke resultaten kunnen wezenlijk afwijken van die welke in de toekomstgerichte verklaringen zijn opgenomen. Factoren die dergelijke verschillen kunnen veroorzaken of daartoe kunnen bijdragen, omvatten onder meer, maar zijn niet beperkt tot de factoren die worden besproken in de onderdelen getiteld "Punt 4.2. Risicofactoren", "Bijzondere toelichting met betrekking tot toekomstgerichte informatie" en "Punt 1.De activiteiten van de Groep", alsook elders in dit Jaarverslag.

5.1 BEDRIJFSRESULTATEN

5.1.1 Overzicht

Overzicht van de vennootschap

Wij zijn een toonaangevende leverancier van additive manufacturing en medische software, evenals van geavanceerde 3D printservices. Met onze kennis, producten en diensten stellen wij onze klanten in staat additive manufacturing-technologie te benutten in het algemeen, en ondersteunen wij in het bijzonder bepaalde specifieke en belangrijke toepassingen van additive manufacturing. In beide gevallen streven we ernaar om duurzame keuzes te bevorderen door het gebruik van additive manufacturing.

De klanten van onze algemene softwaretools en 3D printservices zijn actief in een breed scala aan sectoren, waaronder gezondheidszorg, auto-industrie, lucht- en ruimtevaart, kunst en design, en consumentengoederen. De belangrijkste toepassingen van additive manufacturing waarin wij momenteel intensiever en directer betrokken zijn, omvatten toepassingen voor orthopedische hulpmiddelen, cranio-maxillofaciale hulpmiddelen, brillen en inlegzolen.

Per 31 december 2025 bestond ons team uit 2,556 voltijdsequivalenten en volledig toegewezen consultants. Ons portfolio aan intellectueel eigendom omvatte per 31 december 2025 529 verleende patenten en 128 lopende octrooiaanvragen. Voor het jaar afgesloten op 31 december 2025 realiseerden wij een omzet van € 267.6 miljoen, een stijging van 0.3% ten opzichte van het voorgaande jaar, een nettowinst van € 7.7 miljoen, een Gecorrigeerde EBIT van € 10.6 miljoen en een Gecorrigeerde EBITDA van € 32.4 miljoen. Voor een beschrijving van de Gecorrigeerde EBIT, de Gecorrigeerde EBITDA en een reconciliatie van onze nettowinst met onze Gecorrigeerde EBIT en Gecorrigeerde EBITDA, zie "Overige financiële informatie" hieronder.

Groeistrategie

Onze groeistrategie is gestoeld op de algemene missie om onze marktpositie in additive manufacturing verder te versterken en onze activiteiten tegelijk uit te breiden naar domeinen met een sterk langetermijnpotentieel. Binnen deze visie op groepsniveau ontwikkelt elk van onze segmenten een eigen kortetermijnstrategie. Hieronder wordt beschreven hoe deze strategieën worden toegepast in onze drie bedrijfssegmenten.

Binnen ons segment Materialise Medical zijn wij van mening dat de groeiende trend naar gepersonaliseerde patiëntenzorg de vraag naar digitale planningsinstrumenten en gepersonaliseerde medische hulpmiddelen zal doen toenemen. Als reactie op deze trend zijn wij van plan de marktpenetratie van onze bestaande softwareproducten in de ziekenhuismarkt verder te vergroten en ons portfolio van planningsinstrumenten uit te breiden naar nieuwe domeinen zoals cardiologie en pulmonologie. Wij zijn ook van plan de ontwikkeling en verkoop van ons portfolio van gepersonaliseerde medische hulpmiddelen verder uit te bouwen, zowel rechtstreeks als onrechtstreeks en in zowel bestaande als nieuwe markten, met name in de CMF- en orthopedische markten.

Binnen ons segment Materialise Software zijn wij van plan de marktpenetratie van ons softwareplatform te versterken door (i) de sterke positie van onze Magics 3D Print Suite in de markt voor printvoorbereidingssoftware geleidelijk verder uit te bouwen, onder meer door de functionaliteiten ook via de cloud aan te bieden, en (ii) ons CO-AM-platform op de markt te brengen, waarbij wij onze

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

klanten zowel eigen als oplossingen van derden aanbieden die gericht zijn op massaproductie, waaronder manufacturing execution systems (MES), geautomatiseerde workflows voor additive manufacturing en oplossingen zoals kwaliteitsanalysetools en gegevensbeveiliging. De overstap naar een cloudgebaseerd softwareplatform en bijhorende abonnementsmodellen zal op korte termijn een impact hebben op onze omzet, maar wij geloven dat dit op lange termijn zal bijdragen aan de verdere versterking van ons bedrijfsmodel. Daarnaast blijven wij aanzienlijk investeren in onderzoek en ontwikkeling om te kunnen inspelen op de vereisten van volumegerichte productie, waaronder mass customization, en om de ontwikkeling en uitrol van ons cloudgebaseerde softwareplatform te versnellen. Binnen dit platform zullen software-as-a-service, big data-technologieën en machine learning een belangrijke rol spelen.

Binnen ons segment Materialise Manufacturing zien wij een aanzienlijk groeipotentieel op de markt voor additive manufacturing van eindproducten. Daarom zijn wij van plan verder te investeren in de uitbreiding en opbouw van gecertificeerde 3D-productieomgevingen die voldoen aan de hoge standaarden van gespecialiseerde segmenten binnen de industriële markt, waaronder de lucht- en ruimtevaart en defensie. Binnen de schoenenmarkt blijven wij investeren in de ontwikkeling en commerciële uitrol van de drukplaattechnologie en aanverwante toepassingen die wij hebben overgenomen van RS Scan, evenals in de wereldwijde commercialisering van onze op maat gemaakte Phits 3D-geprinte inlegzolen.

Belangrijk is dat onze toepassingen en oplossingen gericht zijn op het ondersteunen van de duurzaamheidskeuzes van onze klanten en partners. In de toepassingen die wij ondersteunen, kan additive manufacturing niet alleen traditionele productietechnologieën vervangen, maar ook bijdragen aan de digitalisering van klanttrajecten en toeleveringsketens, aan de lokalisatie van productie, aan de vermindering van voorraden en grondstoffengebruik, en aan duurzamere eindoplossingen voor klanten door middel van personalisatie. Wij zijn van mening dat deze focus op duurzame keuzes ons zal positioneren voor duurzame groei op lange termijn, ook al kan dit betekenen dat wij afzien van kansen op korte termijn die niet binnen deze visie passen.


HEXA by LIFT

5.1.2 Recente ontwikkelingen

Zie Toelichting 27 bij onze gecontroleerde geconsolideerde jaarrekening voor informatie over belangrijke transacties en veranderingen in onze financiële positie of bedrijfsresultaten die zich hebben voorgedaan na 31 december 2025. Zie daarnaast “Trendinformatie” hieronder.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)



5.1.3 Belangrijkste posten in de resultatenrekening

Omzet

Onze omzet wordt voornamelijk gegenereerd uit de verkoop van onze software, 3D-geprinte producten en complexe productie-oplossingen en diensten.

Binnen ons segment Materialise Software realiseren wij omzet uit softwarelicenties, onderhoudscontracten, softwareontwikkeling op maat, alsook uit de verkoop van de Materialise Controller.

Binnen ons segment Materialise Medical genereren wij omzet via de verkoop van medische hulpmiddelen die wij voor onze klanten printen of produceren, en via de verkoop van licenties op onze medische softwarepakketten, softwareonderhoudscontracten en softwareontwikkeling op maat en engineeringservices.

Binnen ons segment Materialise Manufacturing wordt het merendeel van onze omzet gegenereerd uit de verkoop van onderdelen die wij voor onze klanten printen of produceren.

Software

Onze omzet uit software bestaat uit eeuwigdurende en tijdsgebonden licenties, onderhoudsopbrengsten en vergoedingen voor softwareontwikkeling op maat. Onze softwareproducten worden voornamelijk in licentie aangeboden volgens twee modellen: (i) eeuwigdurende licenties, waarbij de klant een eenmalige vergoeding betaalt voor een permanente licentie en vervolgens jaarlijkse onderhoudsvergoedingen betaalt op basis van een afzonderlijk onderhoudscontract, of (ii) tijdsgebonden licenties (meestal jaarlicenties), waarbij de klant periodieke vergoedingen betaalt om de licentie actief te houden. Bij eeuwigdurende licenties worden vergoedingen aangerekend voor onderhoud, technische ondersteuning en productupdates. Bij tijdsgebonden licenties zijn correctief onderhoud en productupdates inbegrepen zonder bijkomende kosten. Wij nemen omzet uit tijdsgebonden licenties en onderhoud doorgaans lineair in resultaat op over de looptijd van de betreffende licentie- of onderhoudscontracten. Onze omzet uit software is afhankelijk van zowel bijkomende verkoop van softwarelicenties aan nieuwe en bestaande klanten als van de verlenging van bestaande tijdsgebonden licenties en onderhoudscontracten. De verkoop en verlengingen worden daarnaast beïnvloed door het gebruik door onze klanten en hun budgetplanning. Softwareontwikkeling op maat wordt doorgaans aangerekend op basis van tijd en materiaal of tegen een vaste prijs.

3D-geprinte producten en diensten

Onze omzet uit 3D-geprinte producten wordt gegenereerd via ons netwerk van 3D-printservicecentra. Onze servicecentra maken niet alleen gebruik van onze 3D-printtechnologie om producten te printen, maar zijn volwaardige servicecentra die ondersteuning en diensten bieden, zoals samenwerking in de pre-productiefase voorafgaand aan het printen van het product. De omzet uit 3D-geprinte producten is afhankelijk van het volume aan producten dat wij voor onze klanten printen. De verkoop van deze producten is gekoppeld aan het aantal 3D-printers dat wereldwijd bij ons is geïnstalleerd en operationeel is. Wij beschikken over toegewijde teams en productielijnen voor industriële toepassingen en medische toepassingen. Alle medische producten worden geproduceerd in een sterk gereguleerde productieomgeving.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Hoewel beide segmenten dezelfde 3D-printtechnologieën gebruiken, leidt de complexe combinatie van onze engineering- en softwareoplossingen in combinatie met medische toepassingen tot hogere marges voor onze medische activiteiten.

Productie van beperkte series van zeer complexe gegoten metalen onderdelen

De omzet uit gegoten producten wordt gerealiseerd via het netwerk van ACTech, waarvan de productie-eenheid zich in Freiberg bevindt. ACTech maakt gebruik van giettechnologie, inclusief 3D-printtechnologie voor de productie van mallen, en biedt volledige projectservices aan, waaronder project- en preproductiesamenwerking en hoogwaardige complexe afwerkingsdiensten.

Kostprijs van de verkopen

Onze kostprijs van de verkopen omvat grondstoffen, externe onderaanneming, loonkosten, overheadkosten voor productie, afschrijvingen en waardeverminderingen en voorzieningen voor verouderde voorraden. Onze overheadkosten voor productie omvat kwaliteitscontrole, productie-engineering, materiaalinkoop, voorraadbeheer, faciliteiten, apparatuur, informatietechnologie en operationeel toezicht en beheer.

Onderzoeks- en ontwikkelingskosten

Onze onderzoeks- en ontwikkelingsactiviteiten bestaan vooral uit engineering- en onderzoeksprogramma's voor onze producten in ontwikkeling, en uit activiteiten rond onze kerntechnologieën en processen. De kosten hebben voornamelijk betrekking op personeelskosten, waaronder salarissen, sociale voordelen, op aandelen gebaseerde vergoedingen en kosten voor tijdelijke medewerkers. Daarnaast maken wij kosten voor software en materialen, verbruiksgoederen, faciliteiten en apparatuur, afschrijvingen en externe ontwerp- en onderzoekssteun.

Ontwikkelingsuitgaven voor een individueel project worden als immaterieel actief opgenomen wanneer wij kunnen aantonen dat:

- de technische haalbaarheid bestaat om het immaterieel actief te voltooien zodat het kan worden gebruikt of verkocht;
- de intentie en het vermogen bestaan om het actief te voltooien en te gebruiken of te verkopen;
- het actief toekomstige economische voordelen zal genereren;
- de beschikbaarheid van middelen er is om het actief te voltooien; en
- de uitgaven tijdens de ontwikkeling betrouwbaar kunnen worden gemeten.

Wij hebben bepaald dat er aan de voorwaarden voor de erkenning van intern gegenereerde immateriële activa uit eigen software, chirurgische geleiders en andere productontwikkelingsactiviteiten voldaan is pas kort voordat de producten beschikbaar zijn voor verkoop, tenzij (i) wij sterk kunnen aantonen dat aan de bovenstaande criteria is voldaan en er een gedetailleerd businessplan beschikbaar is waaruit blijkt dat het actief op redelijke wijze toekomstige economische voordelen zal genereren, of (ii) de ontwikkeling gebeurt op specifiek verzoek van een klant, wij de intentie hebben het product ook aan andere partijen dan die klant te vermarkten, de ontwikkeling het voorwerp is van een overeenkomst en de essentie van die overeenkomst is dat de klant een aanzienlijk deel van de gemaakte ontwikkelingskosten vergoedt. Als zodanig worden ontwikkelingsuitgaven die niet aan bovenstaande criteria voldoen, evenals uitgaven voor de onderzoeksfase van interne projecten, in de geconsolideerde resultatenrekening opgenomen op het moment dat ze worden gemaakt.

Verkoop- en marketingkosten

Onze verkoop- en marketingkosten bestaan voornamelijk uit personeelsvergoedingen, waaronder salarissen, sociale voordelen en op aandelen gebaseerde vergoedingen voor onze marketing-, verkoop- en businessdevelopmentfuncties. Andere belangrijke kosten omvatten reisuitgaven, afschrijvingen, productdemonstratiesamples, brochures, websites en kosten voor beurzen.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Algemene en beheerskosten

Onze algemene en beheerskosten bestaan voornamelijk uit personeelsvergoedingen, waaronder salarissen, sociale voordelen en op aandelen gebaseerde vergoedingen voor onze leidinggevende, financiële, human resources-, IT-ondersteunings-, regelgevende en administratieve functies. Andere belangrijke kosten omvatten externe juridische adviseurs, onafhankelijke revisoren en andere externe consultants, verzekeringen, faciliteiten, afschrijvingen en kosten voor informatietechnologie.

Netto overige bedrijfsopbrengsten

De overige bedrijfsopbrengsten bestaan voornamelijk uit vrijstellingen van bronheffing voor in aanmerking komende onderzoekers, ontwikkelings- en overheidssubsidies, gedeeltelijke financiering van onderzoeks- en ontwikkelingsprojecten, wisselkoersresultaten op aankoop- en verkooptransacties, de afschrijving van immateriële activa uit bedrijfscombinaties, afschrijvingen op handelsvorderingen, waardeverminderingen op goodwill en immateriële activa, en herwaarderingsopbrengsten of -kosten uit deelnemingen.

Overheidssubsidies worden opgenomen wanneer er redelijke zekerheid bestaat dat de subsidie zal worden ontvangen en dat aan alle verbonden voorwaarden zal worden voldaan. Wanneer de subsidie betrekking heeft op ontwikkelingskosten of andere kosten, wordt zij als opbrengst verwerkt over de subsidieperiode, op een systematische wijze die de opbrengst in lijn brengt met de kosten waarvoor zij bedoeld is. Wanneer de subsidie betrekking heeft op de bouw van gebouwen, wordt zij als opbrengst verwerkt over de afschrijvingsperiode van het betrokken gebouw.

Dergelijke subsidies werden ontvangen van de federale en regionale overheden en van de Europese Unie, in de vorm van subsidies voor bepaalde onderzoeks- en ontwikkelingsprogramma's, verlaagde loonheffingen en financiering van de bouw van een kantoorgebouw in Leuven, België, en van een nieuwe productiefaciliteit in Freiberg, Duitsland.

Wanneer het behoud van een overheidssubsidie afhankelijk is van het voldoen aan bepaalde voorwaarden door de vennootschap en verband houdt met activa of met opbrengsten, wordt deze initieel opgenomen als uitgestelde opbrengst. Zodra aan deze voorwaarden is voldaan, wordt het saldo van de uitgestelde opbrengst op systematische wijze opgenomen in de geconsolideerde resultatenrekening onder overige bedrijfsopbrengsten, in de perioden waarin de vennootschap de bijbehorende kosten als last neemt.

Overheidssubsidies worden opgenomen wanneer er redelijke zekerheid bestaat dat de subsidie zal worden ontvangen en dat aan alle verbonden voorwaarden zal worden voldaan.

Financiële kosten

Onze financiële lasten omvatten voornamelijk kosten in verband met wisselkoersverschillen en met rentebetalingen op onze schulden.

5.1.4 Belangrijke grondslagen voor financiële verslaggeving en schattingen

De opstelling van onze geconsolideerde jaarrekening vereist dat het managementbeoordelingen, schattingen en veronderstellingen maakt die van invloed zijn op de gerapporteerde bedragen van opbrengsten, kosten, activa en passiva, alsook op de bijhorende toelichtingen. Onzekerheid over deze veronderstellingen en schattingen kan ertoe leiden dat in toekomstige perioden een materiële aanpassing nodig is van de boekwaarde van activa of passiva.

Wij evalueren voortdurend onze inschattingen, veronderstellingen enbeoordelingen, onder meer met betrekking tot omzetverantwoording, ontwikkelingskosten, op aandelen gebaseerde betalingen, winstbelastingen, waardeverminderingen op goodwill, immateriële en materiële vaste activa, en bedrijfscombinaties.

Wij baseren onze veronderstellingen en inschattingen op de parameters die beschikbaar waren op het moment dat de geconsolideerde jaarrekening werd opgesteld. Bestaande omstandigheden en veronderstellingen over toekomstige ontwikkelingen kunnen echter wijzigen als gevolg van marktveranderingen of omstandigheden buiten onze controle. Dergelijke wijzigingen worden in de veronderstellingen verwerkt zodra zij zich voordoen.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Omzeterkenning

Ons beleid inzake omzeterkenning vereist dat het management belangrijke inschattingen maakt. Het management analyseert verschillende factoren, waaronder een beoordeling van specifieke transacties, eerdere ervaringen, de kredietwaardigheid van klanten en de huidige markt- en economische omstandigheden. Wijzigingen in oordelen op basis van deze factoren kunnen een impact hebben op het tijdstip en het bedrag van de opgenomen omzet en kosten, en daardoor onze resultaten en financiële positie beïnvloeden. De belangrijke inschattingen en beoordelingen hebben betrekking op:

- de beoordeling of een prestatieverplichting afzonderlijk identificeerbaar is in een bundeltransactie;
- de schatting van variabele vergoedingen en de beoordeling van de beperking op omzetverantwoording;
- de bepaling van de afzonderlijke verkoopprijzen van elke afzonderlijke prestatieverplichting; en
- de mate van voltooiing van onze maatwerkontwikkeling van softwarecomponenten voor klanten wanneer omzet over tijd wordt verantwoord.

Wij maken belangrijke beoordelingen of een prestatieverplichting afzonderlijk identificeerbaar is ten opzichte van andere prestatieverplichtingen in een contract. Daarbij kijken wij met name of het goed of de dienst op zichzelf, of in combinatie met gemakkelijk beschikbare middelen, een voordeel oplevert voor de klant. Ook beoordelen wij of het goed of de dienst sterk verweven is met of een belangrijke input vormt voor een ander geleverd goed of een andere geleverde dienst, dan wel of het een ander goed of een andere dienst in belangrijke mate wijzigt of op maat maakt. Relevante beoordelingen omvatten het volgende:

- Of de softwarelicentie afzonderlijk identificeerbaar is ten opzichte van de 3D-geprintechirurgische geleiders. In de meeste gevallen bij contracten met samenwerkingspartners binnen het segment Materialise Medical wordt de softwarelicentie gecombineerd met de productie van de 3D-geprintechirurgische geleiders, aangezien de softwarelicentie voor de klant geen voordeel oplevert zonder de bijhorende productiediensten. Daarnaast hebben wij een nieuwe “Plan Only”-functionaliteit geïmplementeerd, waarbij samenwerkingspartners een voordeel kunnen halen uit een virtueel plan dat wordt gegenereerd met de softwarelicentie, zonder dat fysieke producten worden vervaardigd. Dergelijke “Plan Only”-functionaliteiten worden als een afzonderlijke prestatieverplichting in opbrengst genomen op basis van het gebruik door de samenwerkingspartner.
- Of de ontwikkelingsservices afzonderlijk identificeerbaar zijn ten opzichte van andere prestatie-verplichtingen: in de meeste gevallen zijn deze prestatieverplichtingen afzonderlijk identificeerbaar. Voor één contract met een samenwerkingspartner binnen het segment Materialise Medical worden de softwarelicentie, de licentie en de 3D-geprinte chirurgische geleiders echter samen beschouwd als één “afzonderlijke” prestatieverplichting.

Voor de bepaling van de afzonderlijke verkoopprijzen maken wij gebruik van prijzen uit de prijslijst of van historische prijzen voor gelijkaardige transacties. In bepaalde gevallen is dergelijke informatie echter niet beschikbaar; in die gevallen schatten wij de afzonderlijke verkoopprijs op basis van een “cost plus”-benadering of een andere schattingsmethode. Indien de afzonderlijke verkoopprijs van een of meer goederen of diensten in overeenkomsten met meerdere prestatieverplichtingen sterk varieert of onzeker is, schatten wij de afzonderlijke verkoopprijs op basis van de totale transactieprijs, verminderd met de som van de waarneembare afzonderlijke verkoopprijzen van de andere goederen of diensten die in het contract zijn opgenomen. Bovendien vereisen de afzonderlijke verkoopprijzen voor bepaalde prestatieverplichtingen, zoals ontwikkelingsdiensten, ook een schatting van de tijd die nodig is om de ontwikkeling te voltooien.

Bepaalde contracten bevatten schattingen van variabele vergoedingen in de transactieprijs en een beoordeling van de beperking op omzetverantwoording, zoals:

- hoeveelheden/volumes die tegen vaste prijzen worden verkocht met betrekking tot, maar niet beperkt tot, de productie van 3D-geprinte producten, verkochte softwarelicenties en verlengingen van onderhoudscontracten;
- contractuele prijzen die kunnen variëren op basis van het volume dat in een bepaalde periode wordt afgenomen;

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

- FTE-kosten voor ontwikkeling of andere diensten die op basis van tijd en materialen worden gefactureerd; en
- volumekortingen.

De methode die wordt gebruikt om de variabele vergoeding te schatten, hangt af van het aantal mogelijke scenario's en de waarschijnlijkheid van elk scenario. Indien er meerdere mogelijke scenario's zijn met een hoge waarschijnlijkheid (elk minder dan 50%), passen wij de expected value-methode toe, terwijl de most likely-methode wordt gebruikt wanneer er één scenario is met een hogere waarschijnlijkheid (meer dan 50%).

Variabele vergoeding wordt niet beperkt wanneer wij, op basis van historische ervaring, een betrouwbare businessprognose en/of de termijn van de schattingen, vaststellen dat het zeer waarschijnlijk is dat dit niet zal leiden tot een toekomstige terugboeking van omzet.

Wij bepalen de mate van voltooiing van ontwikkelingscontracten die over tijd worden voldaan door de tot op heden bestede arbeidsuren te vergelijken met het geschatte totaal aantal arbeidsuren dat nodig is om het project te voltooien. Wij beschouwen arbeidsuren als de meest betrouwbare en beschikbare maatstaf voor de voortgang van deze projecten. Aanpassingen aan de schatting van de nog te verrichten werkzaamheden worden verwerkt in de perioden waarin de feiten die aanleiding geven tot de wijziging bekend worden. Wanneer de schatting aangeeft dat een verlies zal worden geleden, wordt dit verlies in de betreffende periode opgenomen. Bij het bepalen van het voltooiingspercentage per contract zijn belangrijke oordelen en schattingen betrokken. Verschillende aannames kunnen tot materieel verschillende uitkomsten leiden.

Ontwikkelingskosten

Volgens International Accounting Standard 38 (IAS 38) worden intern gegenereerde immateriële activa uit de ontwikkelingsfase opgenomen wanneer aan bepaalde voorwaarden is voldaan. Deze voorwaarden omvatten de technische haalbaarheid, de intentie om het actief te voltooien, het vermogen om het in ontwikkeling zijnde actief te gebruiken of te verkopen, de beschikbaarheid van technische, financiële en andere middelen om het actief te voltooien, en het aantonen van de wijze waarop het actief waarschijnlijke toekomstige economische voordelen zal genereren. De kostprijs van een opgenomen intern gegenereerd immaterieel actief omvat alle rechtstreeks toerekenbare kosten die nodig zijn om het actief in de staat te brengen waarin het kan worden gebruikt zoals bedoeld door het management. Alle uitgaven die voortvloeien uit de onderzoeksfase worden daarentegen als kosten opgenomen in de periode waarin ze worden gemaakt.

Het bepalen of intern gegenereerde immateriële activa uit ontwikkeling als immaterieel actief moeten worden opgenomen, vereist belangrijke beoordelingen. Dit geldt met name voor de beoordeling of de activiteiten als onderzoeks- of ontwikkelingsactiviteiten moeten worden beschouwd, of de productverbetering substantieel is, of de voltooiing van het actief technisch haalbaar is binnen een bedrijfsspecifieke aanpak, en hoe waarschijnlijk het is dat het actief toekomstige economische voordelen zal opleveren via verkoop of gebruik.

Wij hebben bepaald dat de voorwaarden voor de erkenning van intern gegenereerde immateriële activa uit eigen software, chirurgische geleiders en andere productontwikkelingsactiviteiten pas kort voordat de producten beschikbaar zijn voor verkoop worden vervuld. Dit is enkel anders wanneer (i) wij over sterke aanwijzingen beschikken dat aan de bovenstaande criteria is voldaan en er een gedetailleerd businessplan beschikbaar is waaruit blijkt dat het actief op redelijke gronden toekomstige economische voordelen zal genereren, of (ii) de ontwikkeling plaatsvindt op basis van een specifiek verzoek van de klant, wij de intentie hebben het product ook aan andere partijen dan de klant op de markt te brengen, de ontwikkeling onderworpen is aan een overeenkomst en de inhoud van de overeenkomst inhoudt dat de klant ons een aanzienlijk deel van de gemaakte ontwikkelingskosten voor de software vergoedt. Als zodanig worden ontwikkelingsuitgaven die niet aan bovenstaande criteria voldoen, evenals uitgaven voor de onderzoeksfase van interne projecten, in de geconsolideerde resultatenrekening opgenomen op het moment dat ze worden gemaakt. Deze beoordeling wordt regelmatig gecontroleerd.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Wij hebben vastgesteld dat voor twee projecten in 2018 aan de criteria voor intern gegenereerde immateriële activa werd voldaan: (1) de ontwikkeling van software voor een nieuwe planner voor ziekenhuizen binnen het cardiovasculaire domein en (2) het traject voor het verkrijgen van goedkeuring van de FDA en de EU voor een 3D-geprinte tracheale splint binnen het segment Materialise Medical. Het eerste project werd in 2019 met succes afgerond. In 2021 hebben wij een waardevermindering van € 0.2 miljoen opgenomen, omdat de businesscase over de volgende vijf jaar geen positief resultaat meer liet zien. De belangrijkste reden was een vertraging in de omzet als gevolg van de aanhoudende COVID-19-pandemie. Het tweede project verkreeg in het eerste kwartaal van 2024 een Investigational Device Exemption (IDE)-goedkeuring van de FDA. Aangezien de contante waarde van de verwachte kasstromen tot en met 2030 negatief blijft, blijven wij de O&O-kosten die verband houden met dit programma opnemen in onze resultatenrekening.

In het boekjaar afgesloten op 31 december 2020 hebben wij vastgesteld dat voor bepaalde deelprojecten binnen ons intern digitaal transformatieprogramma aan de criteria voor intern gegenereerde immateriële activa werd voldaan. Met dit programma investeren wij in ons IT-landschap en in de upgrade en/of standaardisatie van delen van onze digitale kernactiviteiten. Wij hebben in 2025 verder geïnvesteerd en zullen ook in 2026 blijven investeren in geavanceerde technologie die op de markt beschikbaar is, om onze CRM-, ERP- en licentiebeheersoftware te upgraden. In combinatie met deze implementatie zullen wij ook interne softwareprogramma's die nauw verbonden zijn met 3D-printing en de specifieke noden die daaruit voortvloeien, verder upgraden en ontwikkelen. De integratie van zowel standaard- als interne systemen in de digitale keten van Materialise is cruciaal en vereist grondige analyse, ontwikkeling en technische validatie. Dit zal niet alleen onze interne processen stroomlijnen en ons op korte termijn helpen om de onderhoudskosten te verlagen, maar stelt ons ook in staat om hieruit te leren en deze kennis te commercialiseren door onze software nog eenvoudiger te laten aansluiten op standaardsystemen. Dit concurrentievoordeel zal de komende jaren aan belang winnen, naarmate 3D-printing steeds meer wordt geïntegreerd in de traditionele productieomgeving. Per 31 december 2025 hebben wij € 10.2 miljoen geactiveerd als software en € 0.3 miljoen opgenomen als activa in aanbouw voor deze projecten.

In het boekjaar afgesloten op 31 december 2021 hebben wij vastgesteld dat voor ons project rond de transformatie van de platformarchitectuur aan de criteria voor intern gegenereerde immateriële activa werd voldaan, met als doel onze softwareproducten te laten evolueren van desktop naar (hybride) cloud. Per 31 december 2021 hadden wij in het kader van dit project K€975 geactiveerd. In 2022 hebben wij verder geïnvesteerd in dit project en K€984 toegevoegd aan de activa in aanbouw. Per 31 december 2022 hebben wij een waardevermindering van K€672 opgenomen op deze activa in aanbouw, als gevolg van overlap met de recent verworven Link3D-technologie en het feit dat deze technologie reeds in een verder gevorderd stadium verkeerde. Het resterende bedrag van K€1,287 werd overgeboekt van activa in aanbouw naar software, waarna de afschrijving op dit actief in 2022 is gestart.

Op aandelen gebaseerde betalingen

Wij waarderen de kosten van op aandelen afgewikkelde transacties met werknemers op basis van de reële waarde van de eigenvermogensinstrumenten op de datum van toekenning. De kosten van in geld afgewikkelde transacties worden gewaardeerd op basis van de reële waarde van het eigenvermogensinstrument op rapporteringsdatum. Wij passen het Black-Scholes-waarderingsmodel toe om de reële waarde te schatten. Het gebruik van dit model vereist dat het management veronderstellingen maakt met betrekking tot de volatiliteit en de verwachte looptijd van de eigenvermogensinstrumenten. De veronderstellingen die worden gebruikt om de reële waarde van op aandelen gebaseerde betalingen te bepalen, worden toegelicht in Toelichting 14 bij onze geconsolideerde jaarrekening en worden als volgt geraamd:

- het dividendrendement wordt geschat op basis van historische dividenduitkeringen. Momenteel wordt dit geschat op nul, aangezien er sinds de oprichting geen dividenden zijn uitgekeerd;
- de verwachte volatiliteit wordt bepaald op basis van de gemiddelde jaarlijkse volatiliteit van onze aandelen (tot september 2016: op basis van een aantal beursgenoteerde vergelijkbare ondernemingen in de 3D-printingsector en de volatiliteit van onze eigen aandelen).
- de geschatte looptijd van het warrant wordt bepaald tot aan de eerste uitoefenperiode, die doorgaans de maand na de toekenning is; en

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

- de reële waarde van de aandelen wordt bepaald op basis van de aandelenkoers van onze ADS'en op Nasdaq op de waarderingsdatum. Voor de toekenningen vóór de beursintroductie werd de reële waarde van de aandelen geschat op basis van een discounted cashflowmodel met kasstroomprojecties over drie jaar en een multiple van de EBITDA, bepaald op basis van een aantal beursgenoteerde vergelijkbare ondernemingen in de 3D-printingsector.

Belastingen op het resultaat

Uitgestelde belastingvorderingen worden enkel opgenomen voor zover het waarschijnlijk is dat er belastbare winst beschikbaar zal zijn waartegen het aftrekbare tijdelijke verschil kan worden verrekend. Het management moet belangrijke beoordelingen maken om te bepalen in welke mate uitgestelde belastingvorderingen kunnen worden opgenomen. Dit gebeurt op basis van de verwachte timing en omvang van toekomstige belastbare winsten, evenals van toekomstige fiscale planningsstrategieën. Per 31 december 2025 hadden we kortlopende en langlopende vorderingen met betrekking tot belastingkredieten voor een bedrag van € 6 miljoen (2024: € 6 miljoen; 2023: € 5 miljoen).

Per 31 december 2025 hadden we € 144 miljoen (2024: € 119 miljoen; 2023: € 92 miljoen) aan fiscaal overdraagbare verliezen en innovatieaftrek, waarvan € 70 miljoen betrekking had op Materialise NV (2024: € 56 miljoen; 2023: € 47 miljoen). Deze verliezen hebben betrekking op Materialise NV en dochterondernemingen die een historiek van verliezen hebben, in landen waar deze verliezen niet vervallen en niet kunnen worden gebruikt om belastbare winst binnen onze geconsolideerde Groep elders te compenseren.

Onder het Belgische systeem voor innovatieaftrek kunnen vennootschappen tot 85% van hun netto-innovatie-inkomsten in mindering brengen van de belastbare basis.

Met betrekking tot de overgedragen fiscale verliezen en de overgedragen innovatieaftrek werd per 31 december 2025 een uitgestelde belastingvordering van € 1.3 miljoen opgenomen(2024: € 0.0 miljoen; 2023: € 0.1 miljoen) voor Materialise NV. Wij hebben een uitgestelde belastingvordering van € 0.5 miljoen opgenomen voor Materialise USA (2024: € 1.2 miljoen; 2023: € 1.0 miljoen) en een uitgestelde belastingvordering van € 1.0 miljoen voor ACTech (2024: € 0.0 miljoen; 2023: € 0.0 miljoen).

Wij hebben geen uitgestelde belastingvorderingen opgenomen op ongebruikte fiscale verliezen en de innovatieaftrek ten belope van € 34 miljoen per 31 december 2025 (2024: € 29 miljoen; 2023: € 22 miljoen), aangezien het niet waarschijnlijk is dat er in de nabije toekomst voldoende positieve belastbare basis beschikbaar zal zijn waartegen deze fiscale verliezen en innovatieaftrek kunnen worden benut. Indien alle uitgestelde belastingvorderingen met betrekking tot overgedragen ongebruikte fiscale verliezen en de innovatieaftrek aan de voorwaarden voor opname zouden voldoen, zou het nettoresultaat voor het jaar 2025 met € 34 miljoen zijn verbeterd via een uitgestelde belastingopbrengst. Dit zou de geplande realisatie van € 34 miljoen aan overgedragen ongebruikte fiscale verliezen en innovatieaftrek in toekomstige perioden weerspiegelen. Verdere details over belastingen worden vermeld in Toelichting 22.10 bij onze geconsolideerde jaarrekening.

Waardevermindering van goodwill, immateriële activa en materiële vaste activa

We hebben goodwill voor een totaalbedrag van € 43.2 miljoen per 31 december 2025 (2024: € 43.4 miljoen; 2023: € 43.2 miljoen) die is onderworpen aan een bijzondere waardeverminderingstest. Goodwill wordt op waardevermindering getoetst op basis van een 'discounted cashflow'-model. Hierbij zijn de kasstromen voor de komende vijf jaar afgeleid van de begroting en wordt een restwaarde gehanteerd op basis van een eeuwigdurend groeipercentage. De bedrijfswaarde is gevoelig voor zowel de disconteringsvoet die in het model wordt gebruikt als voor de verwachte toekomstige kasinstroom en het groeipercentage dat voor extrapolatie wordt gehanteerd. De belangrijkste aannames die zijn gebruikt om de bedrijfswaarde voor de verschillende kass-troomgenererende eenheden (CGU's) te bepalen, worden toegelicht in Toelichting 5 bij de geconsolideerde jaarrekening.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Wanneer gebeurtenissen of wijzigingen in omstandigheden erop wijzen dat de boekwaarde van de immateriële activa en de materiële vaste activa mogelijk niet realiseerbaar is, schatten wij de bedrijfswaarde voor de individuele activa of, indien dit niet mogelijk is, op het niveau van de kasstroomgenererende eenheden (CGU's) waartoe de individuele activa behoren. De totale bijzondere waardeverminderingen die in de periode 2025 werden geboekt, bedroegen € 0.0 miljoen (2024: € 0.0 miljoen; 2023: € 4.2 miljoen).

In 2023 hebben wij een bijzondere waardevermindering op goodwill geboekt van € 4.2 miljoen met betrekking tot Materialise Motion en Engimplan. Voor de CGU Materialise Motion in België werd geconcludeerd dat de bedrijfswaarde lager was dan de boekwaarde. Dit leidde tot een volledige afwaardering van de goodwill voor een bedrag van € 1.2 miljoen, evenals een gedeeltelijke afwaardering van de immateriële activa gerelateerd aan de samenwerkingsovereenkomst, de klantenlijst en de ontwikkelde technologie voor respectievelijk € 0.9 miljoen, € 0.1 miljoen en € 1.4 miljoen. De belangrijkste oorzaak voor het waardeverlies voor de CGU Motion was de vertraging in de groei van de bedrijfsactiviteiten vergeleken met de initiële prognoses. Voor de CGU Engimplan in Brazilië werd geconcludeerd dat de bedrijfswaarde lager was dan de boekwaarde. Dit leidde tot een volledige afwaardering van de immateriële activa gerelateerd aan de klantenlijst en merknamen voor respectievelijk € 0.4 miljoen en € 0.1 miljoen, evenals een materiële vaste activa (een 3D-printer) voor € 0.1 miljoen. De belangrijkste oorzaken voor het waardeverlies van de CGU Engimplan waren de vertraagde bedrijfsgroei en minder synergievoordelen dan aanvankelijk was voorzien.

Bedrijfscombinaties

Wij bepalen de overnameprijs van een verworven onderneming en wijzen deze toe aan de overgenomen activa en de overgenomen verplichtingen op de datum van de bedrijfscombinatie. Het toewijzingsproces van de overnameprijs vereist dat wij gebruikmaken van belangrijke schattingen en veronderstellingen, waaronder:

- de geschatte reële waarde van de verworven immateriële activa;
- de geschatte reële waarde van materiële vaste activa; en
- de geschatte reële waarde van de voorwaardelijke vergoeding.

De voorwaardelijke vergoeding zoals opgenomen in de jaarrekening wordt gewaardeerd tegen reële waarde op de overnamedatum en wordt regelmatig, ten minste jaarlijks, geëvalueerd. De reële waarde van de voorwaardelijke vergoeding is gebaseerd op voor risico gecorrigeerde toekomstige kasstromen uit verschillende scenario's, verdisconteerd tegen passende rentevoeten. De structuur van de mogelijke scenario's en de daaraan toegekende waarschijnlijkheid worden elke rapportageperiode door het management herbeoordeeld. Dit vereist oordeelsvorming van het management over de uitkomst en de waarschijnlijkheid van de verschillende scenario's, evenals over de ontwikkeling van de variabelen.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Hoewel wij in het kader van het proces voor de toerekening van de overnameprijs uitgaan van onze beste schattingen en aannames om de overgenomen activa en verplichtingen op de overnamedatum nauwkeurig te waarderen, zijn deze schattingen en aannames inherent onzeker en onderhevig aan bijstellingen. Voorbeelden van kritische schattingen bij de waardering van bepaalde immateriële activa die we hebben verworven of in de toekomst mogelijk zullen verwerven, omvatten, maar zijn niet beperkt tot:

- toekomstige verwachte kasstromen uit klantcontracten en -relaties, de verkoop van softwarelicenties en onderhoudsovereenkomsten;
- de reële waarde van de installaties en apparatuur;
- de reële waarde van de uitgestelde opbrengsten;
- disconteringsvoeten; en
- het tarief voor technologieroyalty's.

Voorziening voor verwachte kredietverliezen op handelsvorderingen en contractactiva

Wij maken gebruik van een voorzieningenmatrix om de verwachte kredietverliezen voor handelsvorderingen en contractactiva te berekenen. De voorzieningspercentages zijn gebaseerd op het aantal dagen achterstand voor groeperingen van verschillende klantsegmenten met vergelijkbare verliespatronen (bijv. per juridische entiteit).

De voorzieningenmatrix is initieel gebaseerd op onze historisch waargenomen uitvalpercentages. De matrix wordt gekalibreerd om de historische kredietverlieservaring aan te passen aan toekomstgerichte informatie. Als bijvoorbeeld wordt verwacht dat de economische omstandigheden (d.w.z. het bruto binnenlands product) het komende jaar zullen verslechteren, wat kan leiden tot een toename van het aantal wanbetalingen, worden de historische wanbetalingspercentages aangepast. Op elke verslagdatum worden de historisch waargenomen wanbetalingspercentages bijgewerkt en worden wijzigingen in de toekomstgerichte schattingen geanalyseerd.

De beoordeling van de correlatie tussen historisch waargenomen wanbetalingspercentages, verwachtingen ten aanzien van de economische omstandigheden en verwachte kredietverliezen is een belangrijke schatting. De hoogte van de verwachte kredietverliezen is gevoelig voor wijzigingen in omstandigheden en voor de verwachte economische vooruitzichten. Onze historische ervaring met kredietverliezen en verwachtingen ten aanzien van de economische omstandigheden zijn mogelijk ook niet representatief voor de daadwerkelijke wanbetaling van een klant in de toekomst. Informatie over de verwachte kredietverliezen op onze handelsvorderingen en contractuele activa wordt vermeld in Toelichting 25 bij onze geconsolideerde jaarrekening.

Converteerbare lening verstrekt aan Fluidda

De converteerbare lening die in januari 2019 aan Fluidda is verstrekt, met een nominale waarde van € 2.5 miljoen, is door ons tegen reële waarde verantwoord tot aan de volledige terugbetaling in november 2025. De boekwaarde van de converteerbare lening bedroeg € 0.0 miljoen per 31 december 2025 (2024: € 4.0 miljoen; 2023: € 3.8 miljoen) na volledige terugbetaling, inclusief alle geactiveerde rente, door Fluidda in november 2025. Fluidda is een private startup die kant-en-klare diensten aanbiedt op het gebied van contractonderzoek voor de ontwikkeling van medicijnen en medische hulpmiddelen. In voorgaande perioden hebben we bij het bepalen van de reële waarde van de converteerbare lening rekening gehouden met verschillende contractuele parameters, zoals de terugbetalings- en conversiescenario's en -data. Daarnaast hebben we belangrijke inschattingen gemaakt, zoals (i) de disconteringsvoet, (ii) de waarschijnlijkheid en timing van elk aflossings- en conversiescenario, en (iii) het bedrag van een gekwalificeerde kapitaalverhoging die de conversiefactor bepaalde. Wij hebben een disconteringsvoet gehanteerd die gebaseerd was op de geschatte gewogen gemiddelde vermogenskostenvoet (WACC) van Fluidda. Deze weerspiegelt de onzekerheid met betrekking tot het succespotentieel van Fluidda en de gehanteerde inschattingen door onze geconsolideerde Groep.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Leaseovereenkomsten – Schatting van de verdisconteringsvoet en de waarschijnlijkheid van uitoefening van verlengingsopties/beëindigingsopties en aankoopopties

Aangezien wij de in leaseovereenkomsten besloten rentevoet niet altijd kunnen vaststellen, moeten wij de incrementele rentevoet schatten om bepaalde leaseverplichtingen, zoals voor gebouwen, te waarderen. Voor gebouwen gebruiken we het rendement op onroerend goed als referentie om de incrementele rentevoet te bepalen. Voor andere activa gebruiken we doorgaans de impliciete rentevoet in de leaseovereenkomst of passen we de incrementele rentevoet toe voor een portefeuille van vergelijkbare activa. De incrementele rentevoet weerspiegelt wat wij 'zouden moeten betalen'. Dit vereist een schatting wanneer er geen waarneembare rentetarieven beschikbaar zijn of wanneer deze moeten worden aangepast aan de specifieke voorwaarden van de leaseovereenkomst.

Bovendien kunnen bepaalde leaseovereenkomsten verlengingsopties, beëindigingsopties (in het geval van vastgoedleases) en/of aankoopopties (in het geval van leases) bevatten. We schatten in of het redelijkerwijs zeker is dat dergelijke opties zullen worden uitgeoefend, wat van invloed is op de leaseperiode in het geval van verlengingsopties en beëindigingsopties en op de periode waarover de leaseactiva worden afgeschreven in het geval van aankoopopties.

5.1.5 Nieuwe en gewijzigde verslaggevingsstandaarden

De standaarden en interpretaties die zijn gepubliceerd maar nog niet van kracht zijn tot op de datum van uitgifte van onze jaarrekening, worden toegelicht in onze jaarrekening die elders in dit Jaarverslag is opgenomen.

5.1.6 Bedrijfsresultaten

Vergelijking van de jaren eindigend op 31 december 2025 en 2024

	Voor het jaar eindigend op 31 december		
in 000€, behalve percentages	**2025**	2024	% wijziging
Omzet	267,633	266,765	0.3%
Kostprijs van de verkopen	(114,684)	(115,940)	(1.1)%
Brutomarge	**152,949**	**150,826**	**1.4%**
Onderzoeks- en ontwikkelingskosten	(46,089)	(44,400)	3.8%
Verkoop- en marketingkosten	(61,591)	(61,620)	(0.0)%
Algemene en beheerskosten	(40,122)	(39,597)	1.3%
Netto overige operationele opbrengsten	3,789	4,223	
Operationele winst (verlies)	**8,936**	**9,432**	
Financiële kosten	(5,616)	(2,969)	
Financiële opbrengsten	3,968	7,677	
Winst (verlies) vóór belastingen	**7,287**	**14,139**	
Belastingen op het resultaat	429	(733)	
Nettowinst (verlies)	**7,716**	**13,406**	

Omzet

De omzet steeg met € 0.9 miljoen, ofwel 0.3%, tot € 267.6 miljoen in het jaar eindigend op 31 december 2025, ten opzichte van € 266.8 miljoen in het jaar eindigend op 31 december 2024.

De omzet per geografisch gebied wordt als volgt weergegeven:

	Voor het jaar eindigend op 31 december	
in 000€	**2025**	2024
Noord- en Zuid-Amerika	117,131	115,100
Europa & Afrika	131,170	133,588
Azië-Pacific	19,332	18,077
Totaal	**267,633**	**266,765**

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)



De omzet in Europa en Afrika daalde met € 2.4 miljoen, of 1.8%, in het boekjaar dat eindigde op 31 december 2025, vergeleken met het boekjaar dat eindigde op 31 december 2024, als gevolg van lagere inkomsten uit ons segment Materialise Manufacturing en uit ons segment Materialise Software. Deze daling werd gedeeltelijk gecompenseerd door omzetgroei in ons segment Materialise Medical. De omzet in Noord- en Zuid-Amerika steeg met € 2.0 miljoen, of 1.8%, in het boekjaar dat eindigde op 31 december 2025, vergeleken met het boekjaar dat eindigde op 31 december 2024, als gevolg van hogere inkomsten uit ons segment Materialise Medical, die werden gecompenseerd door een daling in onze segmenten Materialise Manufacturing en Materialise Software. De omzet in Azië-Pacific steeg met € 1.3 miljoen, of 6.9%, in het boekjaar dat eindigde op 31 december 2025, vergeleken met het boekjaar dat eindigde op 31 december 2024, gedreven door omzetgroei in onze segmenten Materialise Medical en Materialise Manufacturing, terwijl de omzet in ons segment Materialise Software daalde in vergelijking met 2024.

De omzet van ons segment Materialise Medical steeg met € 17.9 miljoen, ofwel 15.4%, van € 116.4 miljoen in het boekjaar dat eindigde op 31 december 2024, tot € 134.2 miljoen in het boekjaar dat eindigde op 31 december 2025. Binnen onze afdeling medische software stegen de terugkerende inkomsten uit jaarlijkse en verlengde licenties en onderhoudskosten met € 2.3 miljoen, of 7.9%, wat de implementatie weerspiegelt van onze voortdurende strategie gericht op producten met vastgelegde contractperiodes. Deze terugkerende inkomsten vertegenwoordigden 84.9% van alle inkomsten uit medische software in het boekjaar dat eindigde op 31 december 2025, vergeleken met 85.0% in het boekjaar dat eindigde op 31 december 2024. Onze eenmalige inkomsten uit eeuwigdurende licenties en diensten daalden met 3.9% tot € 4.4 miljoen in het boekjaar dat eindigde op 31 december 2025, vergeleken met € 4.6 miljoen in het boekjaar dat eindigde op 31 december 2024. Uitgestelde inkomsten uit licentie- en onderhoudskosten bedroegen € 1.8 miljoen in het boekjaar dat eindigde op 31 december 2025, vergeleken met € 1.8 miljoen in het boekjaar dat eindigde op 31 december 2024. De omzet uit medische hulpmiddelen en diensten steeg met € 15.1 miljoen, of 18.4%, in het boekjaar dat eindigde op 31 december 2025, gedreven door groei in al onze verkoopkanalen in onze verschillende kernmarkten. Per 31 december 2025 exploiteerde ons segment Materialise Medical 56 3D-printers, tegenover 51 per 31 december 2024.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

De omzet van ons segment Materialise Software daalde met € 3.0 miljoen, of 6.8%, van € 43.9 miljoen in het boekjaar dat eindigde op 31 december 2024, tot € 40.9 miljoen in het boekjaar dat eindigde op 31 december 2025. De terugkerende inkomsten, bestaande uit beperkte licentievergoedingen en onderhoudskosten, stegen met € 1.3 miljoen, of 3.9%, in het jaar eindigend op 31 december 2025. De eenmalige opbrengsten, voornamelijk bestaande uit vergoedingen voor eeuwigdurende licenties en diensten, daalden met € 4.2 miljoen, of 36.6%, in het jaar eindigend op 31 december 2025. Uitgestelde inkomsten uit licentie- en onderhoudskosten bedroegen € 0.1 miljoen in het boekjaar dat eindigde op 31 december 2025, vergeleken met € 0.6 miljoen in het boekjaar dat eindigde op 31 december 2024.

De omzet van ons segment Materialise Manufacturing daalde met € 14.0 miljoen, ofwel 13.2%, voornamelijk als gevolg van macro-economische tegenwind, van € 106.5 miljoen in het boekjaar dat eindigde op 31 december 2024, naar € 92.5 miljoen in het boekjaar dat eindigde op 31 december 2025. Materialise Manufacturing exploiteerde 126 3D-printers, 28 CNC-machines en 5 vacuümgietmachines per 31 december 2025, vergeleken met respectievelijk 155 3D-printers, 39 CNC-machines en 5 vacuümgietmachines per 31 december 2024.

Kostprijs van de verkopen

De kostprijs van de verkopen bedroegen € 114.7 miljoen in het boekjaar dat eindigde op 31 december 2025, vergeleken met € 115.9 miljoen in het boekjaar dat eindigde op 31 december 2024, wat neerkomt op een daling van € 1.3 miljoen of 1.1%. Deze daling hield verband met lagere volumes aan uitbesteding, gecompenseerd door hogere verkoopvolumes, en de impact van inflatie met betrekking tot energie, materialen en personeelskosten.

Brutomarge

De brutomarge steeg met € 2.1 miljoen, van € 150.8 miljoen in het jaar dat eindigde op 31 december 2024 naar € 152.9 miljoen in het jaar dat eindigde op 31 december 2025. Deze stijging werd voornamelijk gedreven door de hogere totale omzet, wat deels werd tenietgedaan door hogere productiekosten. De totale brutomarge gedeeld door de omzet bedroeg 57.1% in het jaar eindigend op 31 december 2025, vergeleken met 56.5% in het jaar eindigend op 31 december 2024.

Kosten voor onderzoek en ontwikkeling (R&D), verkoop en marketing (S&M) en algemene en beheerskosten (G&A)

De R&D-, S&M- en G&A-kosten stegen in totaal tot € 147.8 miljoen in het jaar eindigend op 31 december 2025, vergeleken met € 145.6 miljoen in het jaar eindigend op 31 december 2024. De R&D-kosten stegen van € 44.4 miljoen tot € 46.1 miljoen, of 3.8%. De S&M-kosten bleven stabiel op € 61,6 miljoen. De G&A-kosten stegen van € 39.6 miljoen tot € 40.1 miljoen, of 1.3%, inclusief € 0.8 miljoen eenmalige kosten in verband met de notering op Euronext Brussel in november 2025.

Netto overige operationele opbrengsten

De netto overige operationele opbrengsten daalden tot € 3.8 miljoen in het boekjaar eindigend op 31 december 2025, vergeleken met € 4.2 miljoen in het boekjaar eindigend op 31 december 2024. De netto overige operationele opbrengsten omvatten winsten uit vrijstellingen van bronbelasting van € 2.8 miljoen, ontvangen subsidies van € 2.5 miljoen en belastingvoordelen voor onderzoek en ontwikkeling van € 0.9 miljoen. Deze baten werden gedeeltelijk gecompenseerd door afschrijvingskosten van verworven immateriële activa, die voor het jaar eindigend op 31 december 2025 een last van € 3.1 miljoen vertegenwoordigden. De netto overige operationele opbrengsten omvatten vrijstellingen van bronbelasting van € 3.4 miljoen, ontvangen subsidies van € 1.5 miljoen, belastingvoordelen voor onderzoek en ontwikkeling van € 1.2 miljoen en een last van € 3.3 miljoen voor het jaar eindigend op 31 december 2024.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Netto financiële opbrengsten (financiële opbrengsten en financiële lasten)

De netto financiële lasten bedroegen € 1.6 miljoen in het boekjaar eindigend op 31 december 2025, vergeleken met netto financiële opbrengsten van € 4.7 miljoen in het boekjaar eindigend op 31 december 2024. De netto financiële lasten in 2025 waren voornamelijk toe te schrijven aan een grotere negatieve impact van ongunstige wisselkoersschommelingen.

Belastingen op het resultaat

De winstbelastingen over het boekjaar dat eindigde op 31 december 2025 bedroegen € 0.4 miljoen, bestaande uit uitgestelde belastingvoordelen ter waarde van € 1.4 miljoen en actuele winstbelastinglasten van € 0.9 miljoen.

Nettowinst/-verlies

Als gevolg van de hierboven beschreven factoren bedroeg de nettowinst € 7.7 miljoen in het jaar eindigend op 31 december 2025, vergeleken met € 13.4 miljoen in het jaar eindigend op 31 december 2024.

5.1.7 Overige financiële informatie

Wij gebruiken EBIT, EBITDA, Gecorrigeerde EBIT en Gecorrigeerde EBITDA als aanvullende financiële maatstaven voor onze financiële prestaties, onder meer voor het toezicht op de naleving van financiële convenanten, ter ondersteuning van gesprekken met financieringsinstellingen en om te voldoen aan de rapportageverplichtingen jegens onze banken. De EBIT wordt berekend als nettowinst plus winstbelastingen, financiële lasten (minus financiële opbrengsten) en aandeel in de winst of het verlies van een joint venture. De EBITDA wordt berekend als nettowinst plus winstbelastingen, financiële lasten (minus financiële opbrengsten), aandeel in de winst of het verlies van een joint venture en afschrijvingen en amortisatie. De Gecorrigeerde EBIT en Gecorrigeerde EBITDA worden bepaald door respectievelijk aan de EBIT en EBITDA het volgende toe te voegen: (i) lasten uit hoofde van op aandelen gebaseerde beloningen, (ii) kosten gerelateerd aan acquisities of desinvesteringen van bedrijfscombinaties, (iii) bijzondere waardeverminderingen en herwaarderingen naar reële waarde als gevolg van bedrijfscombinaties en (iv) kosten in verband met bedrijfsinitiatieven, herstructureringen of reorganisaties van niet-recurrente aard. Het management is van mening dat deze niet-IFRS-maatstaven belangrijke graadmeters zijn, aangezien ze posten uitsluiten die voornamelijk de impact van financieringsbesluiten weerspiegelen en, in het geval van EBITDA en Gecorrigeerde EBITDA, langetermijninvesteringen, in plaats van de prestaties van onze dagelijk → se operationele activiteiten. We gebruiken ook de Gecorrigeerde EBITDA per segment, Gecorrigeerde EBITDA-marge per segment, Gecorrigeerde EBIT per segment, Gecorrigeerde EBIT-marge per segment om de prestaties van onze drie bedrijfssegmenten te evalueren. In vergelijking met de nettowinst zijn deze maatstaven beperkt, omdat zij geen rekening houden met de kasmiddelen die nodig zijn voor de betaling van rente of aflossingen op onze schulden. In het geval van EBITDA en Gecorrigeerde EBITDA zijn deze maatstaven bovendien beperkt omdat zij geen weerspiegeling zijn van de periodieke kosten van bepaalde geactiveerde materiële en immateriële vaste activa die worden gebruikt om omzet te genereren, noch van de wijzigingen als gevolg van bijzondere waardeverminderingen. Het management beoordeelt dergelijke posten aan de hand van andere financiële maatstaven, zoals financiële lasten, kapitaaluitgaven en kasstroom uit bedrijfsactiviteiten. Wij zijn van mening dat deze maatstaven nuttig zijn om het groeivermogen van een onderneming te meten of als waarderingsmaatstaf. Onze berekening van EBIT, EBITDA, Gecorrigeerde EBIT en Gecorrigeerde EBITDA is mogelijk niet vergelijkbaar met gelijknamige maatstaven die door andere ondernemingen worden gerapporteerd. De vermelding in dit Jaarverslag van EBIT, EBITDA, Gecorrigeerde EBIT en Gecorrigeerde EBITDA, die niet-IFRS-conforme financiële maatstaven zijn, is bedoeld als aanvullende maatstaf voor onze prestaties die niet vereist is door, of wordt gepresenteerd in overeenstemming met, IFRS. EBIT, EBITDA, Gecorrigeerde EBIT en Gecorrigeerde EBITDA mogen niet worden beschouwd als alternatieven voor de nettowinst of enige andere prestatiemaatstaf die is afgeleid in overeenstemming met IFRS. Onze presentatie van EBIT, EBITDA, Gecorrigeerde EBIT en Gecorrigeerde EBITDA mag niet worden geïnterpreteerd als zou dit impliceren dat onze toekomstige resultaten niet zullen worden beïnvloed door ongebruikelijke of eenmalige posten.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Reconciliatie van de nettowinst met de Gecorrigeerde EBIT (niet-gecontroleerd) op geconsolideerde basis

	Voor het jaar eindigend op 31 december		
in 000€	**2025**	2024	2023
Nettowinst (verlies)	**7,716**	**13,406**	**6,695**
Belastinglasten/(baten) op het resultaat	(429)	733	78
Financiële kosten	5,616	2,969	3,865
Financiële opbrengsten	(3,968)	(7,677)	(5,019)
EBIT (niet gecontroleerd)	**8,936**	**9,432**	**5,619**
Op aandelen gebaseerde beloningskosten[1]	266	285	39
Acquisitiegerelateerde kosten van bedrijfscombinaties[2]	–	24	–
Bijzondere waardeverminderingen[3]	–	–	4,228
Herstructurering en bedrijfsinitiatieven[4]	1,400	–	–
Gecorrigeerde EBIT (niet gecontroleerd)	**10,601**	**9,741**	**9,886**

(1) De kosten van op aandelen gebaseerde beloningen vertegenwoordigen de kosten van in eigen aandelen en in contanten afgewikkelde op aandelen gebaseerde betalingen aan werknemers.

(2) De acquisitiegerelateerde kosten van bedrijfscombinaties bestaan uit vergoedingen en kosten in het kader van de overname van FEops op 18 juli 2024.

(3) Bijzondere waardeverminderingen vertegenwoordigen de bijzondere waardevermindering van goodwill (€ 1.2 miljoen) en de gedeeltelijke bijzondere waardevermindering van de immateriële activa (€ 2.4 miljoen) van Materialise Motion NV, en de bijzondere waardevermindering van immateriële en materiële activa (€ 0.7 miljoen) van Engimplan in 2023.

(4) Eenmalige kosten in verband met bedrijfsinitiatieven, herstructureringen of reorganisaties omvatten € 0.8 miljoen aan kosten in verband met de notering op Euronext in november 2025, € 0.4 miljoen in verband met herstructureringsactiviteiten en organisatorische veranderingen binnen de gerapporteerde bedrijfssegmenten, inclusief personeelsgerelateerde en andere daarmee samenhangende kosten, en € 0.2 miljoen in verband met andere bedrijfsinitiatieven

Reconciliatie van de nettowinst met de Gecorrigeerde EBITDA (niet-gecontroleerd) op geconsolideerde basis

	Voor het jaar eindigend op 31 december		
in 000€	**2025**	2024	2023
Nettowinst (verlies)	**7,716**	**13,406**	**6,695**
Belastinglasten/(baten) op het resultaat	(429)	733	78
Financiële kosten	5,616	2,969	3,865
Financiële opbrengsten	(3,968)	(7,677)	(5,019)
Afschrijvingen	21,785	21,742	21,511
EBITDA (niet gecontroleerd)	**30,721**	**31,175**	**27,130**
Op aandelen gebaseerde beloningskosten [1]	266	285	39
Acquisitiegerelateerde kosten van bedrijfscombinaties[2]	–	24	–
Bijzondere waardeverminderingen[3]	–	–	4,228
Herstructurering en bedrijfsinitiatieven[4]	1,400	–	–
Gecorrigeerde EBITDA (niet gecontroleerd)	**32,386**	**31,484**	**31,397**

(1) De kosten van op aandelen gebaseerde beloningen vertegenwoordigen de kosten van in eigen aandelen en in contanten afgewikkelde op aandelen gebaseerde betalingen aan werknemers.

(2) De acquisitiegerelateerde kosten van bedrijfscombinaties bestaan uit vergoedingen en kosten in het kader van de overname van FEops op 18 juli 2024.

(3) Bijzondere waardeverminderingen vertegenwoordigen de bijzondere waardevermindering van goodwill (€ 1.2 miljoen) en de gedeeltelijke bijzondere waardevermindering van de immateriële activa (€ 2.4 miljoen) van Materialise Motion NV, en de bijzondere waardevermindering van immateriële en materiële activa (€ 0.7 miljoen) van Engimplan in 2023.

(4) Eenmalige kosten in verband met bedrijfsinitiatieven, herstructureringen of reorganisaties omvatten € 0.8 miljoen aan kosten in verband met de notering op Euronext in november 2025, € 0.4 miljoen in verband met herstructureringsactiviteiten en organisatorische veranderingen binnen de gerapporteerde bedrijfssegmenten, inclusief personeelsgerelateerde en andere daarmee samenhangende kosten, en € 0.2 miljoen in verband met andere bedrijfsinitiatieven.

De nettowinst bedroeg € 7.7 miljoen in het jaar eindigend op 31 december 2025, vergeleken met een nettowinst van € 13.4 miljoen in het jaar eindigend op 31 december 2024.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

EBIT en EBITDA

Als gevolg van de hierboven beschreven factoren bedroeg onze geconsolideerde EBIT € 8.9 miljoen in het jaar eindigend op 31 december 2025, vergeleken met € 9.4 miljoen in het jaar eindigend op 31 december 2024, een daling van € 0.5 miljoen. Onze geconsolideerde EBITDA bedroeg € 30.7 miljoen in het boekjaar dat eindigde op 31 december 2025, vergeleken met € 31.2 miljoen in het boekjaar dat eindigde op 31 december 2024, een daling van € 0.5 miljoen.

In het boekjaar 2025 zijn we strategisch blijven investeren in onze groeisectoren en hebben we vooruitgang geboekt bij de overgang naar cloudgebaseerde jaarlijkse licentie-inkomsten binnen ons segment Materialise Software. Onze EBIT en EBITDA over 2025 bevatten voor € 1.7 miljoen aan lasten uit hoofde van op aandelen gebaseerde beloningen, herstructureringen en bedrijfsinitiatieven. Deze kosten zijn niet meegenomen in onze Gecorrigeerde EBIT en Gecorrigeerde EBITDA. Onze geconsolideerde Gecorrigeerde EBIT bedroeg € 10.6 miljoen in het jaar eindigend op 31 december 2025, vergeleken met € 9.7 miljoen in het jaar eindigend op 31 december 2024, een stijging van € 0.9 miljoen. Onze geconsolideerde Gecorrigeerde EBITDA bedroeg € 32.4 miljoen in het jaar eindigend op 31 december 2025, vergeleken met € 31.5 miljoen in het jaar eindigend op 31 december 2024, een stijging van € 0.9 miljoen.



In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Vergelijking van de jaren eindigend op 31 december 2025 en 2024 per segment

in 000€	Materialise Medical	Materialise Software	Materialise Manufacturing	Totaal segmenten	Niet toegewezen[1]	Geconsolideerd
Voor het jaar eindigend op 31 december 2025						
Omzet	134,239	40,907	92,486	267,633	–	267,633
Gecorrigeerde EBITDA per segment	42,983	5,469	(4,236)	44,217	(11,830)	32,386
Gecorrigeerde EBITDA % per segment	32.0%	13.4%	-4.6%	16.5%		12.1%
Gecorrigeerde EBIT per segment	36,635	2,487	(15,980)	23,143	(12,541)	10,601
Gecorrigeerde EBIT % per segment	27.3%	6.1%	-17.3%	8.6%		4.0%
Voor het jaar eindigend op 31 december 2024						
Omzet	116,358	43,899	106,508	266,765	–	266,765
Gecorrigeerde EBITDA per segment	35,562	5,562	1,660	42,784	(11,300)	31,484
Gecorrigeerde EBITDA % per segment	30.6%	12.7%	1.6%	16.0%		11.8%
Gecorrigeerde EBIT per segment	29,202	2,141	(9,565)	21,778	(12,037)	9,741
Gecorrigeerde EBIT % per segment	25.1%	4.9%	-9.0%	8.2%		3.7%

[1] De niet-toegewezen Gecorrigeerde EBITDA per segment en Gecorrigeerde EBIT per segment bestaan uit centrale kosten voor onderzoek en ontwikkeling (R&D) en overige operationele groepsopbrengsten en -lasten, vermeerderd met lasten uit hoofde van op aandelen gebaseerde beloningen, kosten verbonden aan acquisities of desinvesteringen, bijzondere waardeverminderingen en herwaarderingen naar reële waarde van bedrijfscombinaties, evenals eenmalige kosten voor groepsinitiatieven, herstructureringen en reorganisaties die zijn opgenomen in de Gecorrigeerde EBITDA en Gecorrigeerde EBIT maar niet zijn toegewezen aan de segmenten

De Gecorrigeerde EBITDA van ons segment Materialise Medical bedroeg € 43.0 miljoen in het boekjaar dat eindigde op 31 december 2025, vergeleken met € 35.6 miljoen in het boekjaar dat eindigde op 31 december 2024. De Gecorrigeerde EBITDA-marge van het segment (de Gecorrigeerde EBITDA van het segment gedeeld door de omzet van het segment) steeg tot 32.0% in het boekjaar dat eindigde op 31 december 2025, tegenover 30.6% in het boekjaar dat eindigde op 31 december 2024. De Gecorrigeerde EBIT van ons segment Materialise Medical bedroeg € 36.6 miljoen in het boekjaar dat eindigde op 31 december 2025, vergeleken met € 29.2 miljoen in het boekjaar dat eindigde op 31 december 2024. De Gecorrigeerde EBIT-marge van het segment (de Gecorrigeerde EBIT van het segment gedeeld door de omzet van het segment) steeg tot 27.3% in het boekjaar dat eindigde op 31 december 2025, tegenover 25.1% in het boekjaar dat eindigde op 31 december 2024. De stijging van de Gecorrigeerde EBIT- en EBITDA-marge van het segment was het gevolg van hogere omzetten, verbeterde brutomarges en kostenbeheersing, terwijl de investeringen in R&D verder zijn toegenomen.



In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

De Gecorrigeerde EBITDA van ons segment Materialise Software bedroeg € 5.5 miljoen in het boekjaar dat eindigde op 31 december 2025, vergeleken met € 5.6 miljoen in het boekjaar dat eindigde op 31 december 2024. De Gecorrigeerde EBITDA-marge van dit segment steeg tot 13.4% in het boekjaar dat eindigde op 31 december 2025, ten opzichte van 12.7% voor het boekjaar dat eindigde op 31 december 2024. De Gecorrigeerde EBIT van ons segment Materialise Software bedroeg € 2.5 miljoen in het boekjaar dat eindigde op 31 december 2025, vergeleken met € 2.1 miljoen in het boekjaar dat eindigde op 31 december 2024. De Gecorrigeerde EBIT-marge van dit segment steeg tot 6.1%in het boekjaar dat eindigde op 31 december 2025, ten opzichte van 4.9% voor het boekjaar dat eindigde op 31 december 2024.De stijging van de Gecorrigeerde EBIT- en EBITDA-marge van het segment was het gevolg van kostenbeheersing, ondanks de uitvoering van verdere investeringen in R&D en de overgang naar een cloud- en abonnementsgebaseerd bedrijfsmodel.

De Gecorrigeerde EBITDA van ons segment Materialise Manufacturing bedroeg € (4.2) miljoen in het boekjaar dat eindigde op 31 december2025, tegenover € 1.7 miljoen in het boekjaar dat eindigde op 31 december 2024. De Gecorrigeerde EBITDA-marge van dit segment daalde tot (4.6)% in het jaar eindigend op 31 december 2025, van 1.6% in het jaar eindigend op 31 december 2024. De Gecorrigeerde EBIT van ons segment Materialise Manufacturing bedroeg € (16.0) miljoen in het boekjaar dat eindigde op 31 december2025, tegenover €(9.6) miljoen in het boekjaar dat eindigde op 31 december 2024. De Gecorrigeerde EBIT-marge van dit segment daalde tot (17.3)% in het jaar eindigend op 31 december 2025, van (9.0)% in het jaar eindigend op 31 december 2024. Deze daling was het gevolg van aanhoudende ongunstige marktomstandigheden die van invloed waren op de omzet, in combinatie met voortdurende investeringen in onze groeiende business lines.

Reconciliatie van de nettowinst met de Gecorrigeerde segment EBITDA en Gecorrigeerde segment EBIT

	Voor het jaar eindigend op 31 december	
in 000€	**2025**	2024
Nettowinst	**7,716**	**13,406**
Belastinglasten/(baten) op het resultaat	(429)	733
Financiële kosten	5,616	2,969
Financiële opbrengsten	(3,968)	(7,677)
Operationele winst/(verlies)	**8,936**	**9,432**
Afschrijvingen en waardeverminderingen	21,785	21,742
Onderzoek & ontwikkeling hoofdkantoor	3,949	3,681
Kosten van het hoofdkantoor	12,048	10,254
Netto overige operationele opbrengsten (kosten)	(2,901)	(2,350)
Overnamekosten binnen de segmenten[1]	–	24
Kosten in verband met herstructurering en reorganisatie binnen de segmenten[2]	400	–
Gecorrigeerde segment EBITDA (niet gecontroleerd)	**44,217**	**42,784**
Afschrijvingen en waardeverminderingen binnen de segmenten[3]	(21,074)	(21,006)
Gecorrigeerde segment EBIT	**23,143**	**21,778**

(1) Overnamekosten binnen de segmenten die zijn gemaakt in het kader van de overname van FEops. Zie "Reconciliatie van de nettowinst met de Gecorrigeerde EBITDA (niet-gecontroleerd) op geconsolideerde basis" hierboven.

(2) Kosten in verband met herstructureringsactiviteiten en organisatorische veranderingen binnen de gerapporteerde bedrijfssegmenten, inclusief personeelsgerelateerde en andere daarmee samenhangende kosten. Voor 2025 hebben deze kosten betrekking op personeelsgerelateerde herstructureringskosten binnen onze segmenten Materialise Manufacturing en Materialise Software.

(3) Afschrijvingen en waardeverminderingen binnen de segmenten bevat geen afschrijvingen en waardeverminderingen die niet werden toegewezen aan de operationele segmenten.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Vergelijking van de jaren eindigend op 31 december 2024 en 2023

in 000€, behalve percentages	Voor het jaar eindigend op 31 december 2024	2023	% wijziging
Omzet	266,765	256,127	4.2%
Kostprijs van de verkopen	(115,940)	(110,996)	4.5%
Brutomarge	**150,826**	**145,131**	**3.9%**
Onderzoeks- en ontwikkelingskosten	(44,400)	(38,098)	16.5%
Verkoop- en marketingkosten	(61,620)	(57,822)	6.6%
Algemene en beheerskosten	(39,597)	(37,068)	6.8%
Netto overige operationele opbrengsten (kosten)	4,223	(6,524)	-164.7%
Operationele winst (verlies)	**9,432**	**5,619**	
Financiële kosten	(2,969)	(3,865)	
Financiële opbrengsten	7,677	5,019	
Winst (verlies) vóór belastingen	**14,139**	**6,773**	
Belastinglasten/(baten) op het resultaat	(733)	(78)	
Nettowinst (verlies)	**13,406**	**6,695**	

Omzet

De omzet bedroeg € 266.8 miljoen in het jaar eindigend op 31 december 2024, vergeleken met € 256.1 miljoen in het jaar eindigend op 31 december 2023, een stijging van € 10.6 miljoen, of 4.2%.

De omzet per geografisch gebied wordt als volgt weergegeven:

in 000€	Voor het jaar eindigend op 31 december 2024	2023
Noord- en Zuid-Amerika	115,100	97,399
Europa & Afrika	133,588	138,741
Azië-Pacific	18,077	19,988
Totaal	**266,765**	**256,127**

De omzet in Europa en Afrika daalde met € 5.2 miljoen, of 3.7%, in het boekjaar dat eindigde op 31 december 2024, vergeleken met het boekjaar dat eindigde op 31 december 2023, als gevolg van lagere inkomsten uit ons segment Materialise Manufacturing. Deze daling werd gedeeltelijk gecompenseerd door stabiele prestaties in ons segment Materialise Software en omzetgroei in ons segment Materialise Medical. De omzet in Noord- en Zuid-Amerika steeg met € 17.7 miljoen, of 18.2%, in het boekjaar dat eindigde op 31 december 2024, vergeleken met het boekjaar dat eindigde op 31 december 2023, dankzij hogere inkomsten uit onze segmenten Materialise Medical, Materialise Manufacturing en Materialise Software. De omzet in Azië-Pacific daalde met € 1.9 miljoen, of 9.6%, in het jaar eindigend op 31 december 2024, vergeleken met het jaar eindigend op 31 december 2023, als gevolg van lagere omzet uit onze segmenten Materialise Manufacturing en Materialise Software, terwijl ons segment Materialise Medical stabiele prestaties liet zien.

In 2024 steeg de omzet van ons segment Materialise Medical, terwijl de omzet van onze segmenten Materialise Software en Materialise Manufacturing daalde in vergelijking met 2023.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

De omzet van ons segment Materialise Medical steeg met € 15.0 miljoen, of 14.8%, van € 101.4 miljoen in het boekjaar dat eindigde op 31 december 2023, tot € 116.4 miljoen in het boekjaar dat eindigde op 31 december 2024. Binnen onze afdeling medische software stegen de terugkerende inkomsten uit jaarlijkse en verlengde licenties en onderhoudskosten met € 1.7 miljoen, of 6.3%, wat de implementatie weerspiegelt van onze voortdurende strategie gericht op producten met vastgelegde contractperiodes. Deze terugkerende inkomsten vertegenwoordigden 85.0% van alle inkomsten uit medische software in het boekjaar dat eindigde op 31 december 2024, vergeleken met 87.2% in het boekjaar dat eindigde op 31 december 2023. Onze eenmalige inkomsten uit eeuwigdurende licenties en diensten stegen met 13.0% tot € 4.6 miljoen in het boekjaar dat eindigde op 31 december 2024, vergeleken met € 4.1 miljoen in het boekjaar dat eindigde op 31 december 2023. Uitgestelde inkomsten uit licentie- en onderhoudskosten bedroegen € 1.8 miljoen in het boekjaar dat eindigde op 31 december 2024, vergeleken met € 0.7 miljoen in het boekjaar dat eindigde op 31 december 2023. De omzet uit medische hulpmiddelen en diensten steeg met € 12.2 miljoen, of 17.5%, in het boekjaar dat eindigde op 31 december 2024, gedreven door groei in al onze verkoopkanalen in onze verschillende kernmarkten. Per 31 december 2024 exploiteerde ons segment Materialise Medical 51 3D-printers, tegenover 50 per 31 december 2023.

De omzet van ons segment Materialise Software daalde met € 0.5 miljoen, of 1.2%, van € 44.4 miljoen in het boekjaar dat eindigde op 31 december 2023, tot € 43.9 miljoen in het boekjaar dat eindigde op 31 december 2024. De terugkerende inkomsten, bestaande uit beperkte licentie-vergoedingen en onderhoudskosten, stegen met € 2.7 miljoen, of 9.1%, in het jaar eindigend op 31 december 2024. De eenmalige opbrengsten, voornamelijk bestaande uit vergoedingen voor eeuwigdurende licenties en diensten, daalden met € 3.2 miljoen, of 21.9%, in het jaar eindigend op 31 december 2024. Uitgestelde inkomsten uit licentie- en onderhoudskosten bedroegen € 0.6 miljoen in het boekjaar dat eindigde op 31 december 2024, vergeleken met € 0.8 miljoen in het boekjaar dat eindigde op 31 december 2023.

De omzet van ons segment Materialise Manufacturing daalde met € 3.8 miljoen, of 3.4%, van € 110.3 miljoen in het boekjaar dat eindigde op 31 december 2023 tot € 106.5 miljoen in het boekjaar dat eindigde op 31 december 2024. Materialise Manufacturing exploiteerde 155 3D-printers, 39 CNC-machines en 5 vacuümgietmachines per 31 december 2024, vergeleken met respectievelijk 157 3D-printers, 28 CNC-machines en 5 vacuümgietmachines per 31 december 2023.

Kostprijs van de verkopen

De kostprijs van de verkopen bedroegen € 115.9 miljoen in het boekjaar dat eindigde op 31 december 2024, tegenover € 111.0 miljoen in het boekjaar dat eindigde op 31 december 2023, wat neerkomt op een stijging van € 4.9 miljoen, ofwel 4.5%. Deze stijging hield verband met hogere verkoopvolumes, hogere volumes en prijzen van onderaanneming, en de impact van inflatie met betrekking tot energie, materialen en personeelskosten.

Brutomarge

De brutomarge steeg met € 5.7 miljoen van € 145.1 miljoen in het boekjaar eindigend op 31 december 2023 tot € 150.8 miljoen in het boekjaar eindigend op 31 december 2024, voornamelijk gedreven door hogere totale opbrengsten, enigszins gecompenseerd door hogere productiekosten. De totale brutomarge gedeeld door de omzet bedroeg 56.5% in het jaar eindigend op 31 december 2024, vergeleken met 56.7% in het jaar eindigend op 31 december 2023.

Kosten voor onderzoek en ontwikkeling (R&D), verkoop en marketing (S&M) en algemene en beheerskosten (G&A)

De R&D-, S&M- en G&A-kosten stegen in totaal tot € 145.6 miljoen in het jaar eindigend op 31 december 2024, vergeleken met € 133.0 miljoen in het jaar eindigend op 31 december 2023. De R&D-kosten stegen van € 38.1 miljoen tot € 44.4 miljoen, of 16.5%. De S&M-kosten stegen van € 57.8 miljoen naar € 61.6 miljoen, of 6.6%. De G&A-kosten stegen van € 37.1 miljoen naar € 39.6 miljoen, of 6.8%.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Netto overige operationele opbrengsten

Het saldo van de overige operationele opbrengsten en lasten steeg naar een positieve € 4.2 miljoen in het jaar geëindigd op 31 december 2024, vergeleken met een netto-last van € 6.5 miljoen in het jaar geëindigd op 31 december 2023. De belangrijkste pijlers van deze stijging waren vrijstellingen van bronbelasting ten bedrage van € 3.4 miljoen, ontvangen subsidies van € 1.5 miljoen en fiscale R&D-kortingen van € 1.2 miljoen. Deze baten werden gedeeltelijk gecompenseerd door afschrijvingslasten op verworven immateriële vaste activa, die een last vormden van € 3.3 miljoen voor het jaar geëindigd op 31 december 2024. De netto operationele lasten over het jaar geëindigd op 31 december 2023 bevatten een schikking in een arbitragezaak van € 5.2 miljoen, een bijzonder waardeverminderingsverlies op immateriële vaste activa en goodwill van € 4.2 miljoen, en afschrijvingslasten op verworven immateriële vaste activa van € 4.0 miljoen.

Netto financiële opbrengsten (financiële opbrengsten en financiële lasten)

De netto financiële opbrengsten bedroegen € 4.7 miljoen in het boekjaar eindigend op 31 december 2024, vergeleken met een netto-opbrengst van € 1.2 miljoen in het boekjaar eindigend op 31 december 2023. In 2024 was het netto positieve resultaat hoofdzakelijk toe te schrijven aan toegenomen wisselkoerswinsten en lagere rentelasten op onze leningen en kredieten.

Belastingen op het resultaat

De belastingen op het resultaat over het jaar geëindigd op 31 december 2024 resulteerden in een last van € 0.7 miljoen, wat een combinatie was van uitgestelde belastingbaten ten bedrage van € 1.1 miljoen en lopende inkomstenbelastinglasten van € 1.9 miljoen.

Nettowinst/-verlies

Als gevolg van de hierboven beschreven factoren bedroeg de nettowinst € 13.4 miljoen in het jaar eindigend op 31 december 2024, vergeleken met € 6.7 miljoen in het jaar eindigend op 31 december 2023.

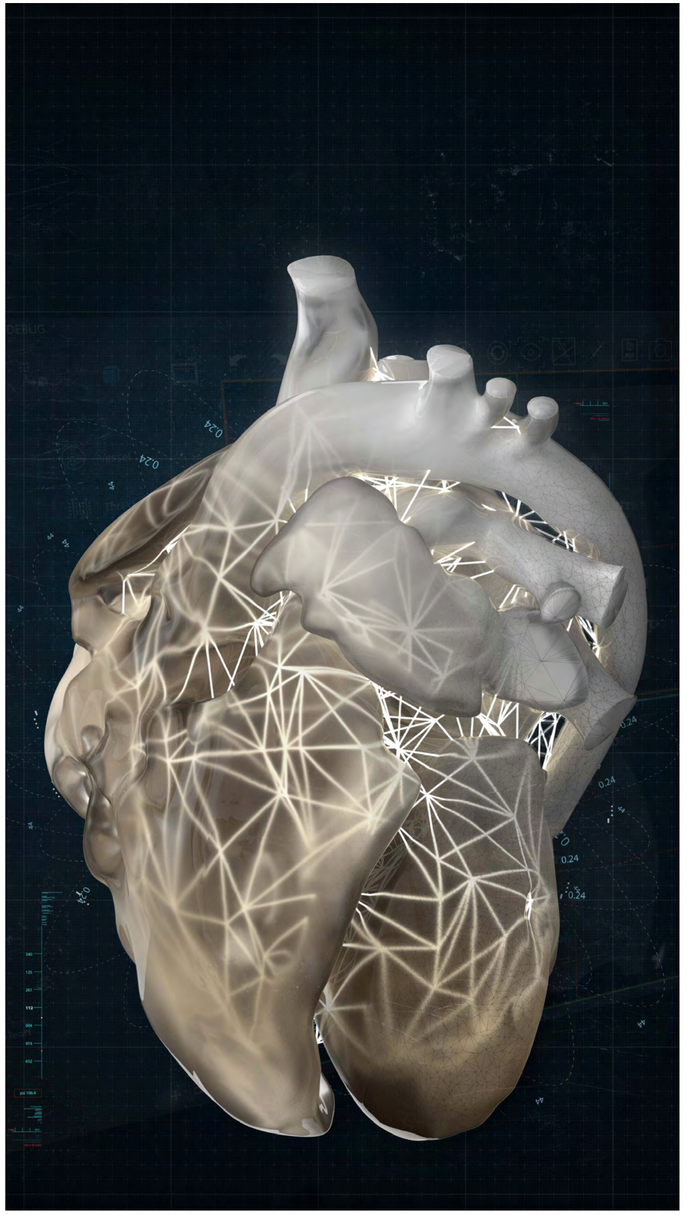
Overige financiële informatie

De nettowinst bedroeg € 13.4 miljoen in het jaar eindigend op 31 december 2024, vergeleken met een nettowinst van € 6.7 miljoen in het jaar eindigend op 31 december 2023.

EBIT en EBITDA

Als gevolg van de hierboven beschreven factoren bedroeg onze geconsolideerde EBIT € 9.4 miljoen in het jaar geëindigd op 31 december 2024, vergeleken met € 5.6 miljoen in het jaar geëindigd op 31 december 2023, een stijging van € 3.8 miljoen. Onze geconsolideerde EBITDA bedroeg € 31.2 miljoen in het boekjaar dat eindigde op 31 december 2024, vergeleken met € 27.1 miljoen in het boekjaar dat eindigde op 31 december 2023, een stijging van € 4.0 miljoen. In het boekjaar 2024 zijn we strategisch blijven investeren in onze groeisectoren en hebben we vooruitgang geboekt bij de overgang naar cloudgebaseerde jaarlijkse licentie-inkomsten binnen ons segment Materialise Software. In 2024 steeg de omzet met 4.2%. Onze EBIT en EBITDA over 2024 bevatten voor € 0.3 miljoen aan lasten uit hoofde van op aandelen gebaseerde beloningen en acquisitiekosten. Deze kosten zijn niet meegenomen in onze Gecorrigeerde EBIT en Gecorrigeerde EBITDA. Onze geconsolideerde Gecorrigeerde EBIT bedroeg € 9.7 miljoen in het boekjaar dat eindigde op 31 december 2024, vergeleken met € 9.9 miljoen in het boekjaar dat eindigde op 31 december 2023, een daling van € 0.1 miljoen. Onze geconsolideerde Gecorrigeerde EBITDA bedroeg € 31.5 miljoen in het jaar eindigend op 31 december 2024, vergeleken met € 31.4 miljoen in het jaar eindigend op 31 december 2023, een stijging van € 0.1 miljoen.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)



Vergelijking van de jaren eindigend op 31 december2024 en 2023 per segment

in 000€	Materialise Medical	Materialise Software	Materialise Manufacturing	Totaal segmenten	Niet toegewezen[1]	Geconsolideerd
Voor het jaar eindigend op 31 december 2024						
Omzet per segment	116,358	43,899	106,508	266,765	–	266,765
Gecorrigeerde EBITDA per segment	35,562	5,562	1,660	42,784	(11,300)	31,484
Gecorrigeerde EBITDA % per segment	30.6%	12.7%	1.6%	16.0%		11.8%
Gecorrigeerde EBIT per segment	29,202	2,141	(9,565)	21,778	(12,037)	9,741
Gecorrigeerde EBIT % per segment	25.1%	4.9%	-9.0%	8.2%		3.7%
Voor het jaar eindigend op 31 december 2023						
Omzet per segment	101,376	44,442	110,310	256,127	–	256,127
Gecorrigeerde EBITDA per segment	26,544	7,450	7,537	41,530	(10,133)	31,397
Gecorrigeerde EBITDA % per segment	26.2%	16.8%	6.8%	16.2%		12.3%
Gecorrigeerde EBIT per segment	20,807	3,992	(3,986)	20,813	(10,927)	9,886
Gecorrigeerde EBIT % per segment	20.5%	9.0%	-3.6%	8.1%		3.9%

[1] De niet-toegewezen Gecorrigeerde EBITDA per segment en Gecorrigeerde EBIT per segment bestaan uit centrale kosten voor onderzoek en ontwikkeling (R&D) en overige operationele groepsopbrengsten en -lasten, vermeerderd met lasten uit hoofde van op aandelen gebaseerde beloningen, kosten verbonden aan acquisities of desinvesteringen van bedrijfscombinaties, bijzondere waardeverminderingen en herwaarderingen naar reële waarde van bedrijfscombinaties, evenals eenmalige kosten voor groepsinitiatieven, herstructureringen en reorganisaties die zijn opgenomen in de Gecorrigeerde EBITDA en Gecorrigeerde EBIT maar niet zijn toegewezen aan de verslagsegmenten.

De Gecorrigeerde EBITDA van ons segment Materialise Medical bedroeg € 35.6 miljoen in het boekjaar dat eindigde op 31 december 2024, vergeleken met € 26.5 miljoen in het boekjaar dat eindigde op 31 december 2023. De Gecorrigeerde EBITDA-marge van het segment (de Gecorrigeerde EBITDA van het segment gedeeld door de omzet van het segment) steeg tot 30.6% in het boekjaar dat eindigde op 31 december 2024, tegenover 26.2% in het boekjaar dat eindigde op 31 december 2023. De Gecorrigeerde EBIT van ons segment Materialise Medical bedroeg € 29.2 miljoen in het boekjaar dat eindigde op 31 december 2024, vergeleken met € 20.8 miljoen in het boekjaar dat eindigde op 31 december 2023. De Gecorrigeerde EBIT-marge van het segment (de Gecorrigeerde EBIT van het segment gedeeld door de omzet van het segment) steeg tot 25.1% in het boekjaar dat eindigde op 31 december 2024, tegenover 20.5% in het boekjaar dat eindigde op 31 december 2023. De stijging van de Gecorrigeerde EBIT- en EBITDA-marge van het segment was het gevolg van hogere omzetten, terwijl de kosten onder controle werden gehouden.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

De Gecorrigeerde EBITDA van ons segment Materialise Software bedroeg € 5.6 miljoen in het boekjaar dat eindigde op 31 december 2024, vergeleken met € 7.5 miljoen in het boekjaar dat eindigde op 31 december 2023. De Gecorrigeerde EBITDA-marge van dit segment daalde tot 12.7% in het boekjaar dat eindigde op 31 december 2024, tegenover 16.8% in het boekjaar dat eindigde op 31 december 2023. De Gecorrigeerde EBIT van ons segment Materialise Software bedroeg € 2.1 miljoen in het boekjaar dat eindigde op 31 december 2024, vergeleken met € 4.0 miljoen in het boekjaar dat eindigde op 31 december 2023. De Gecorrigeerde EBIT-marge van dit segment daalde tot 4.9% in het boekjaar dat eindigde op 31 december 2024, tegenover 9.0% in het boekjaar dat eindigde op 31 december 2023. De daling van de Gecorrigeerde EBIT- en EBITDA-marge van het segment was het gevolg van verdere investeringen in R&D-uitgaven en de overgang naar een cloud- en abonnementsgebaseerd bedrijfsmodel.

De Gecorrigeerde EBITDA van ons segment Materialise Manufacturing bedroeg € 1.7 miljoen in het boekjaar dat eindigde op 31 december 2024, tegenover € 7.5 miljoen in het boekjaar dat eindigde op 31 december 2023. De Gecorrigeerde EBITDA-marge van dit segment daalde tot 1.6% in het boekjaar dat eindigde op 31 december 2024, tegenover 6.8% in het boekjaar dat eindigde op 31 december 2023. De Gecorrigeerde EBIT van ons segment Materialise Manufacturing bedroeg €(9.6) miljoen in het boekjaar dat eindigde op 31 december 2024, tegenover € (4.0) miljoen in het boekjaar dat eindigde op 31 december 2023. De Gecorrigeerde EBIT-marge van dit segment daalde tot (9.0)% in het boekjaar dat eindigde op 31 december 2024, tegenover (3.6)% in het boekjaar dat eindigde op 31 december 2023. Deze daling was het gevolg van minder gunstige marktomstandigheden en voortdurende investeringen in onze groeiende bedrijfsactiviteiten.

Reconciliatie van de nettowinst met de Gecorrigeerde segment EBITDA en Gecorrigeerde segment EBIT

	Voor het jaar eindigend op 31 december	
in 000€	2024	2023
Nettowinst (verlies)	**13,406**	**6,695**
Belastinglasten/(baten) op het resultaat	733	78
Financiële kosten	2,969	3,865
Financiële opbrengsten	(7,677)	(5,019)
Aandeel in het verlies van joint ventures	–	–
Operationele winst (verlies)	**9,432**	**5,619**
Afschrijvingen	21,742	21,511
Onderzoek & ontwikkeling hoofdkantoor	3,681	2,785
Kosten van het hoofdkantoor	10,254	10,464
Netto overige operationele opbrengsten (kosten)	(2,350)	(3,077)
Bijzondere waardeverminderingen[1]	–	4,228
Overnamekosten binnen de segmenten[2]	24	–
Gecorrigeerde segment EBITDA (niet gecontroleerd)	**42,784**	**41,530**
Afschrijvingen en waardeverminderingen binnen de segmenten[3]	(21,006)	(20,717)
Gecorrigeerde segment EBIT	**21,778**	**20,813**

(1) Bijzondere waardeverminderingen vertegenwoordigen de bijzondere waardevermindering van goodwill en immateriële activa van Materialise Motion (€ 3.6 miljoen) en de bijzondere waardevermindering van materiële en immateriële activa van Engimplan (€ 0.7 miljoen) voor het boekjaar afgesloten op 31 december 2023.

(2) Overnamekosten binnen de segmenten betreffen kosten die zijn gemaakt in verband met de overname van FEops. Zie “Reconciliatie van de nettowinst met de Gecorrigeerde EBITDA (niet-gecontroleerd) op geconsolideerde basis” hierboven.

(3) Afschrijvingen en waardeverminderingen binnen de segmenten bevat geen afschrijvingen en waardeverminderingen die niet werden toegewezen aan de operationele segmenten

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

5.2 LIQUIDITEIT EN KAPITAALMIDDELEN

Voorafgaand aan onze beursgang financierden wij onze activiteiten historisch gezien hoofdzakelijk met kasmiddelen uit operationele activiteiten en leningen. Vanaf onze beursgang op 30 juni 2014 tot en met 31 december 2025 hebben wij in totaal ongeveer $ 258.5 miljoen aan netto-opbrengsten opgehaald met de publieke uitgifte van onze ADS'en en een private plaatsing van onze gewone aandelen. Terwijl wij ons bedrijf verder laten groeien, beogen wij onze activiteiten te financieren via meerdere bronnen, waaronder de resterende opbrengsten van onze aandelenemissies, evenals toekomstige inkomsten en kasstromen uit operationele activiteiten en leningen. Daarnaast kunnen wij op opportunistische basis trachten extra kapitaal aan te trekken via de uitgifte van aandelen of schuldbewijzen, wanneer wij van mening zijn dat hiervoor geschikte kansen bestaan.

Op 20 november 2025 heeft de Groep met succes een aanvullende notering van haar gewone aandelen op Euronext Brussels voltooid, als aanvulling op de bestaande Nasdaq-notering van haar American Depositary Shares (ADS'en) die gewone aandelen vertegenwoordigen. Een notering op Euronext Brussels kan de onderneming in de toekomst, indien nodig, toegang bieden tot extra kapitaal en is bedoeld om extra liquiditeitsopties te creëren voor de aandeelhouders van de vennootschap. Daarnaast biedt een notering op Euronext Brussels de Groep een verhoogde operationele flexibiliteit, waaronder de optie om inkoopprogramma's voor ADS'en en/of eigen aandelen op te starten. In verband met de notering op Euronext Brussels zijn er geen aandelen aangeboden en is er geen kapitaal opgehaald.

Op 14 november 2025 heeft de algemene vergadering van aandeelhouders van de vennootschap een besluit aangenomen waarbij de Raad van Bestuur werd gemachtigd om een inkoopprogramma van ADS'en en/of eigen aandelen op te starten voor een totaalbedrag van maximaal € 30.0 miljoen. Er werd verwacht dat de inkopen uiterlijk in januari 2026 zouden starten en binnen 12 maanden na aanvang zouden worden uitgevoerd. De huidige intentie van de vennootschap is om de verworven ADS'en (of onderliggende aandelen) in eigen bezit te houden (in treasury). De vennootschap kan deze in de toekomst gebruiken als vergoeding voor fusies en overnames, en/of deze ADS'en of aandelen op een andere wijze vervreemden, inclusief voor potentiële verplichtingen tot levering van aandelen onder toekomstige aandelenbeloningsplannen. Per 31 december 2025 was er een mandaat getekend met een onafhankelijke Amerikaanse financiële tussenpersoon om de inkoop van ADS'en op de Nasdaq uit te voeren voor een totaalbedrag tot het USD-equivalent van € 30.0 miljoen, maar er hadden nog geen feitelijke transacties plaatsgevonden.

Wij verwachten dat onze belangrijkste aanwendingen van kasmiddelen in de toekomst zullen bestaan uit de financiering van onze bedrijfsactiviteiten, kapitaaluitgaven (capex), aflossingen van leningen, acquisities en samenwerkingsverbanden. Afhankelijk van de marktomstandigheden, onze liquiditeitsbehoeften, contractuele beperkingen en andere factoren, kunnen wij ook een deel van onze uitstaande gewone aandelen en ADS'en inkopen. Wij zijn van mening dat wij over voldoende liquiditeit beschikken om gedurende de komende 12 maanden aan de operationele vereisten van ons bedrijf te voldoen.

In 2022 zijn wij een kredietovereenkomst aangegaan met KBC voor een faciliteit van € 50 miljoen met uitgestelde opname, bedoeld voor de financiering van potentiële aanvullende acquisities, samenwerkingsverbanden en kapitaaluitgaven. De kredietfaciliteit voorziet in een eerste opname van € 20 miljoen tussen oktober 2022 en april 2025, volledig terugbetaalbaar in april 2030. De vennootschap heeft deze eerste tranche in april 2025 opgenomen. Een tweede opname van € 15 miljoen kon worden gedaan tussen oktober 2022 en juli 2025, volledig terugbetaalbaar in juni 2031. De vennootschap heeft deze tweede tranche in juli 2025 opgenomen. Een derde en laatste opname van € 15 miljoen kan worden gedaan tussen oktober 2022 en juli 2026, volledig terugbetaalbaar in juni 2032.

Onze liquiditeitsplannen zijn onderhevig aan een aantal risico's en onzekerheden, waaronder de risico's die worden beschreven in de sectie van dit Jaarverslag getiteld 'Punt 4.2 Risicofactoren', waarvan sommige buiten onze macht liggen. Macro-economische omstandigheden zouden onze bedrijfsplannen kunnen hinderen, wat op zijn beurt een negatief effect zou kunnen hebben op onze financieringsstrategie.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)



5.2.1 Kasstromen

De onderstaande tabel geeft een overzicht van onze kasstromen uit operationele activiteiten, investeringsactiviteiten en financieringsactiviteiten voor de jaren eindigend op 31 december 2025, 2024 en 2023.

	Voor het jaar eindigend op 31 december		
in 000€	**2025**	2024	2023
Netto kasstroom uit operationele activiteiten	25,319	31,456	20,157
Netto kasstroom uit / (gebruikt in) investeringsactiviteiten	(9,703)	(28,588)	(11,037)
Netto kasstroom uit / (gebruikt in) financieringsactiviteiten	17,023	(27,644)	(22,368)
Netto toename/(afname) van geldmiddelen en kasequivalenten	**32,638**	**(24,776)**	**(13,248)**

Vergelijking van de jaren eindigend op 31 december 2025 en 2024

De netto kasstroom uit operationele activiteiten bedroeg € 25.3 miljoen in het jaar eindigend op 31 december 2025, vergeleken met € 31.5 miljoen in het jaar eindigend op 31 december 2024, een daling van € 6.1 miljoen, of 19.5%. In het boekjaar eindigend op 31 december 2025 was de netto kasstroom uit operationele activiteiten het resultaat van het kasresultaat uit de winst-en-verliesrekening van € 34.2 miljoen, verminderd met de behoefte aan werkkapitaal van € 8.6 miljoen en met een afname van de uitgestelde omzet van € 0.3 miljoen.

De netto kasstroom gebruikt voor investeringsactiviteiten bedroeg € 9.7 miljoen in het boekjaar dat eindigde op 31 december 2025, vergeleken met € 28.6 miljoen in het boekjaar dat eindigde op 31 december 2024, een daling van € 18.9 miljoen, of 66.1%. De daling in 2025 hield voornamelijk verband met de voltooiing van het grootste deel van de investeringen in de nieuwe ACTech-productiefaciliteit, in combinatie met ontvangen overheidssubsidies met betrekking tot kapitaalinvesteringen van € 3.7 miljoen en een terugbetaling van de aan Fluidda verstrekte converteerbare lening van € 2.5 miljoen.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

De netto kasstroom uit financieringsactiviteiten bedroeg € 17.0 miljoen in het jaar eindigend op 31 december 2025, vergeleken met € 27.6 miljoen aan netto kasstroom gebruikt voor financieringsactiviteiten in het jaar eindigend op 31 december 2024. Onze terugbetaling van leningen en leases bedroeg € 14.1 miljoen in het jaar eindigend op 31 december 2025, terwijl € 35 miljoen werd opgenomen op een beschikbare kredietfaciliteit in overeenstemming met contractuele afspraken.

Vergelijking van de jaren eindigend op 31 december 2024 en 2023

De netto kasstroom uit operationele activiteiten bedroeg € 31.5 miljoen in het jaar eindigend op 31 december 2024, vergeleken met € 20.2 miljoen in het jaar eindigend op 31 december 2023, een stijging van € 11.3 miljoen, of 56.1%. In het boekjaar eindigend op 31 december 2024 was de netto kasstroom uit operationele activiteiten het resultaat van het kasresultaat uit de winst-en-verliesrekening van € 32.9 miljoen, verminderd met een behoefte aan werkkapitaal van € 2.7 miljoen, wat werd gecompenseerd door een toename van de uitgestelde opbrengsten van € 1.3 miljoen.

De netto kasstroom gebruikt voor investeringsactiviteiten bedroeg € 28.6 miljoen in het jaar eindigend op 31 december 2024, vergeleken met € 11.0 miljoen in het jaar eindigend op 31 december 2023, een stijging van € 17.6 miljoen, ofwel 159.0%. Deze stijging was voornamelijk het gevolg van investeringen in materiële vaste activa.

De netto kasstroom gebruikt voor financieringsactiviteiten bedroeg € 27.6 miljoen in het jaar eindigend op 31 december 2024, vergeleken met € 22.4 miljoen aan netto kasstroom uit financieringsactiviteiten in het jaar eindigend op 31 december 2023. Onze aflossing van leningen en leases bedroeg € 26.4 miljoen in het jaar eindigend op 31 december 2024.

5.2.2 Investeringen in materiële vaste activa en immateriële activa

De onderstaande tabel geeft een overzicht van de contante uitgaven voor investeringen in materiële vaste activa en immateriële activa voor de jaren eindigend op 31 december 2025, 2024 en 2023:

	Voor het jaar eindigend op 31 december		
in 000€	**2025**	2024	2023
Aankoop van materiële vaste activa	14,092	24,649	9,235
Aankoop van immateriële activa	2,169	1,728	2,525
Totaal	**16,261**	**26,377**	**11,760**

De investeringen in materiële vaste activa bedroegen € 16.3 miljoen in het boekjaar dat eindigde op 31 december 2025, tegenover € 26.4 miljoen in het boekjaar dat eindigde op 31 december 2024, een daling van € 10.1 miljoen, ofwel 66.1%. De daling in 2025 hield voornamelijk verband met de voltooiing van het grootste deel van de investeringen in de nieuwe ACTech-productiefaciliteit in Duitsland. Aankopen van immateriële activa houden voornamelijk verband met ons interne digitale transformatieprogramma.

5.2.3 Schuldenlast

Per 31 december 2025 hadden we leningen en kredieten voor een totaalbedrag van € 63.1 miljoen, voornamelijk met vaste rentevoeten. Deze leningen omvatten gedekte bankleningen die zijn gebruikt voor de bouw van kantoor- en productiefaciliteiten in België en Polen, de aankoop van productie-apparatuur en -installaties, en onderzoeks- en ontwikkelingsprojecten. De recent opgenomen tranches van de KBC-kredietfaciliteit zijn voorlopig nog niet toegewezen, maar zijn bestemd voor algemene doeleinden.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

De volgende tabel geeft een overzicht van onze belangrijkste schulden:

	Per 31 december,		
in 000€	**2025**	2024	2023
K€50,000 kredietfaciliteit bij KBC	35,000	–	–
K€35,000 EIB-banklening	10,000	15,833	21,667
K€28,000 banklening voor acquisities	–	–	10,000
K€17,700 gewaarborgde bankleningen	11,773	13,348	14,904
K€12,300 K€ bankleningen ACTech	–	1,230	3,546
K€5,000 andere banklening	–	1,094	1,496
Bankinvesteringsleningen - overige	711	2,023	4,778
Leaseverplichtingen	5,628	7,726	7,943
Lening van verbonden partij	–	30	64
Totaal leningen en opgenomen kredieten	**63,113**	**41,284**	**64,398**
Kortlopend	10,324	12,997	25,483
Langlopend	52,789	28,287	38,915

K€50,000 kredietfaciliteit bij KBC

In oktober 2022 hebben we een kredietovereenkomst gesloten met KBC die voorziet in een uitgestelde opname van € 50 miljoen. De kredietfaciliteit voorzag in een eerste opname van € 20 miljoen tussen oktober 2022 en april 2025, volledig terug te betalen in april 2030, tegen een rentevoet van 3.56%. We hebben de eerste tranche in april 2025 opgenomen. Een tweede opname van € 15 miljoen kon plaatsvinden tussen oktober 2022 en juli 2025, volledig terug te betalen in juni 2031, tegen een rentevoet van 3.81%. We hebben de tweede tranche in juli 2025 opgenomen. Een derde en laatste opname van € 15 miljoen kan plaatsvinden tussen oktober 2022 en juli 2026, volledig terug te betalen in juni 2032, tegen een rentevoet van 3.87%.

De reserveringskosten voor alle 3 de tranches bedragen 0.15% per jaar.

K€35,000 EIB-banklening

Op 20 december 2017 hebben we een financieringsovereenkomst gesloten met de Europese Investeringsbank (EIB) voor de financiering van toekomstige onderzoeks- en ontwikkelingsprogramma's. De overeenkomst voorziet in een krediet van maximaal € 35.0 miljoen, opneembaar in twee tranches. Als onderdeel van de eerste tranche is in juli 2018 een bedrag van € 10.0 miljoen opgenomen. De looptijd van de lening bedraagt zes tot acht jaar en omvat een aflossingsvrije periode van twee jaar.

In juli 2019 werd de tweede tranche van € 25.0 miljoen opgenomen. Net als bij de eerste tranche bedraagt de looptijd van de lening zes tot acht jaar en omvat deze een aflossingsvrije periode van twee jaar.

Leningen in het kader van de overeenkomst worden verstrekt tegen een vaste rentevoet, gebaseerd op de Euribor-rentevoet op het moment van de opname, vermeerderd met een variabele marge. De toegepaste rentevoet voor de eerste tranche bedraagt initieel 2.4%. De toegepaste rentevoet voor de tweede tranche bedraagt initieel 2.72%. De toegepaste rentevoet varieert in functie van bepaalde EBITDA-niveaus en schuldratio's. De overeenkomst bevat gebruikelijke zekerheden, convenanten en verbintenissen.

K€28,000 Acquisitie banklening

Deze banklening is aangegaan in oktober 2017 ter financiering van de acquisitie van ACTech. Deze lening omvatte een deel van € 18.0 miljoen, maandelijks terug te betalen over een periode van vijf jaar, en een aflossingsvrije lening van € 10.0 miljoen, die in oktober 2024 in één keer werd terugbetaald. De rentevoet is vast voor de duurtijd van de lening, en bedraagt gemiddeld over beide delen 1%. De bankleningen werden gedekt door een zakelijk pandrecht, een aandelenpandrecht op Materialise Germany GMBH en schuldconvenanten. De lening was op 31 december 2024 volledig terugbetaald.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

K€17,700 gewaarborgde bankleningen

De lening van € 17.7 miljoen is in 2016 afgesloten in twee overeenkomsten ter financiering van de bouw van nieuwe faciliteiten in Leuven (België) en in Polen, die beide in 2032 vervallen. De overeenkomst voor de financiering van de Belgische faciliteit bedraagt € 11.7 miljoen; de aflossingen zijn in juni 2023 begonnen. De overeenkomst voor de financiering van de Poolse faciliteit bedraagt € 6.0 miljoen (volledig opgenomen per eind 2020), en de aflossingen zijn in juni 2019 begonnen. De gemiddelde rentevoet van beide overeenkomsten bedraagt 1.2%. De banklening is gedekt door een hypotheekmandaat op de gebouwen van de Belgische faciliteit.

K€12,300 bankleningen

In maart 2018 werden drie bankleningen afkomstig van de overgenomen ACTech-groep volledig geherfinancierd voor een bedrag van € 9.3 miljoen, met een aangepaste looptijd tot mei 2025 en eerste terugbetalingen in augustus 2020. De rentevoet is vastgesteld op ongeveer 1.6%, en er zijn zekerheden verstrekt, waaronder een hypotheek van € 4.7 miljoen op de faciliteiten van ACTech en een garantie door Materialise NV. Daarnaast werd in juni 2018 een nieuw investeringskrediet van € 3.0 miljoen verkregen van Commerzbank, terug te betalen vanaf januari 2019 en met een vaste rentevoet van 1.5%. De leningen werden volledig terugbetaald op 31 december 2025.

K€5,000 andere banklening

Deze banklening werd in 2012 afgesloten voor de bouw van kantoor- en productiefaciliteiten in Leuven. De lening had een aflossingsschema van 15 jaar en de rentevoet is vastgesteld op 4.61%. De lening was op 31 december 2025 volledig terugbetaald.

Overige bankinvesteringsleningen

De overige uitstaande leningen per 31 december 2025 bedragen in totaal € 0.7 miljoen. Ze zijn in 2020 en in de jaren daarvoor afgesloten ter financiering van diverse investeringen in machines, printers, apparatuur en softwaretools. Het overgrote deel van de leningen heeft een terugbetalingstermijn van meer dan zeven jaar en heeft een vaste rentevoet met een gewogen gemiddelde van minder dan 1%.

Leaseverplichtingen

De Groep heeft verschillende leaseverplichtingen, voornamelijk bij financiële instellingen, met betrekking tot de financiering van gebouwen en diverse andere installaties en apparatuur, zoals 3D-printers. Per 31 december 2025 bedraagt het saldo van deze leaseovereenkomsten € 5.6 miljoen, en zijn deze grotendeels tegen vaste rentetarieven met een gewogen gemiddelde van minder dan 1%.

Lening van verbonden partij

Lunebeke NV, een verbonden partij van de Groep zoals besproken in Toelichting 26, heeft de Groep een lening van K€400 verstrekt tegen een vaste rentevoet van 4.23% die in 2025 vervalt. Het doel van de lening is het financieren van de aankoop van een gebouw in Frankrijk. Het uitstaande bedrag per 31 december 2025 bedraagt K€0 (2024: K€30; 2023: K€64). De rentelasten voor het jaar eindigend op 31 december 2025 bedragen K€ 1 (2024: K€ 2; 2023: K€ 3).

5.2.4 Belangrijke ongebruikte liquiditeitsbronnen

Onze geldmiddelen en kasequivalenten per 31 december 2025, 2024 en 2023 bedroegen respectievelijk € 133.9 miljoen, € 102.3 miljoen en € 127.6 miljoen.

We hebben een niet-opgenomen bedrag van € 15 miljoen onder onze kredietfaciliteitovereenkomst met uitgestelde opname van € 50 miljoen met KBC per 31 december 2025, waarvan we € 35 miljoen hadden opgenomen. Zie voor meer informatie “K€ 50,000 KBC-kredietfaciliteit” hierboven. De reserveringskosten voor alle 3 de tranches bedragen 0.15% per jaar.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

5.2.5 Overdrachten van dochterondernemingen

Het bedrag aan dividenden dat onze dochterondernemingen aan ons verschuldigd zijn, is onderworpen aan algemene beperkingen die worden opgelegd door het vennootschapsrecht en aan bepaalde beperkingen in de rechtsgebieden waarin wij actief zijn. China heeft bijvoorbeeld zeer specifieke goedkeuringsregels voor alle kapitaaloverdrachten van of naar het land, bepaalde kapitaaloverdrachten van en naar Oekraïne zijn onderworpen aan het verkrijgen van een specifieke vergunning, en de huidige wetgeving in Brazilië staat de Braziliaanse regering toe om tijdelijke beperkingen op te leggen aan de overdracht van buitenlands kapitaal naar het buitenland in het geval van een ernstig onevenwicht, of een verwacht ernstig onevenwicht, in de Braziliaanse betalingsbalans. Dividenden die door bepaalde van onze dochterondernemingen aan ons worden uitgekeerd, kunnen in bepaalde rechtsgebieden ook onderworpen zijn aan bronbelasting. Van onze geldmiddelen en kasequivalenten die buiten België werden aangehouden op 31 december 2025, 2024 en 2023, was het bedrag aan liquide middelen dat onderworpen zou zijn geweest aan bronbelasting indien dit aan ons zou zijn overgedragen bij wijze van dividend, evenals het bedrag aan liquide middelen dat wettelijk niet had kunnen worden overgedragen, of waarvan de overdracht onderworpen zou zijn geweest aan voorafgaande goedkeuring buiten onze macht, in elk van deze gevallen van onbeduidend belang.

5.2.6 Contractuele verplichtingen

Onze contractuele verplichtingen zullen een impact hebben op onze toekomstige liquiditeit. De onderstaande tabel geeft een overzicht van onze contractuele verplichtingen per 31 december 2025, die contractueel vastgelegde toekomstige verplichtingen vertegenwoordigen:

in 000€	Totaal	Minder dan 1 jaar	2-3 jaar	4-5 jaar	Meer dan 5 jaar
Leningen en kredieten	57,485	7,759	7,712	23,408	18,606
Leaseverplichtingen	5,628	2,565	2,645	395	23
Geplande rentebetalingen[1]	7,574	1,890	3,072	2,273	339
Aankoopverplichtingen	19,475	13,892	5,583	0	0
Totaal	**90,162**	**26,106**	**19,012**	**26,076**	**18,968**

(1) De geplande rentebetalingen omvatten de verschuldigde rente op leningen en kredieten en leaseverplichtingen. Over de overige contractuele verplichtingen in bovenstaande tabel is geen rente verschuldigd.

Per 31 december 2025 hadden we aankoopverplichtingen ter waarde van K€467 (2024: K€5,370; 2023: K€9,330) met betrekking tot materiële vaste activa en niet-opzegbare contracten met een toekomstige waarde van K€19,008 euro (2024: K€24,237; 2023: K€22,267), voornamelijk met betrekking tot afnameverplichtingen voor grondstoffen, energie en gas.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

5.3 ONDERZOEK EN ONTWIKKELING, OCTROOIEN EN LICENTIES

Voor meer informatie over ons onderzoeks- en ontwikkelingsprogramma, zie "De activiteiten van de Groep — Bedrijfsoverzicht — Onderzoek en ontwikkeling."

5.4 TRENDINFORMATIE

Gevolgen van het gewapende conflict in Oekraïne

Zoals nader besproken in sectie 4.2 "Risicofactoren" van dit Jaarverslag, hebben wij een kantoor in Kiev, waar meer dan 400 medewerkers werkzaam zijn die zich voornamelijk bezighouden met engineering, softwareontwikkeling en ondersteunende IT- en staffuncties. Als gevolg van het gewapende conflict in Oekraïne vinden de activiteiten vanuit ons kantoor in Kiev plaats onder zeer moeilijke, onzekere en onstabiele omstandigheden.

Tot op heden is het grootste deel van ons personeel van het kantoor in Kiev tijdens het gewapende conflict voor ons blijven werken, hetzij op afstand vanuit Oekraïne of andere buurlanden, vanuit ons kantoor in Wroclaw of, indien de omstandigheden dat toelaten, vanuit ons kantoor in Kiev, terwijl anderen nog steeds niet in staat zijn hun werk uit te voeren. Op de datum van dit Jaarverslag zijn we in staat geweest om onze klanten te blijven bedienen zonder noemenswaardige verstoring of vertraging, aangezien personeel met vergelijkbare vaardigheden en competenties elders in de wereld hun taken en verantwoordelijkheden heeft uitgebreid om ontheemd personeel bij te staan.

Aangezien het gewapende conflict met Rusland voortduurt, is het onmogelijk te voorspellen hoeveel van ons Oekraïense personeel in staat of bereid zal zijn om voor ons te blijven werken. Aangezien we niet kunnen voorspellen hoe het gewapende conflict in Oekraïne zich zal ontwikkelen, kunnen we niet uitsluiten dat er vertragingen of verstoringen in bepaalde van onze diensten kunnen optreden of dat een meer ingrijpende, tijdelijke verplaatsing van bepaalde activiteiten naar andere rechtsgebieden noodzakelijk kan worden, wat een impact zou kunnen hebben op onze activiteiten en bedrijfsvoering, bedrijfsresultaten, financiële positie, kasstromen en liquiditeit.

Wij hebben kosten gemaakt, en zullen deze blijven maken, in verband met het aanwerven van extra en duurdere medewerkers buiten Oekraïne.

Het is onzeker in hoeverre sommige ontwikkelingsprojecten van onze segmenten Materialise Software en Materialise Medical, en in mindere mate ons segment Materialise Manufacturing, zullen worden beïnvloed door het aanhoudende gewapende conflict in Oekraïne. Als gevolg van een dergelijke impact kunnen sommige van onze verwachte productreleases vertraging oplopen, wat een negatief effect kan hebben op onze omzet.

Op de datum van dit Jaarverslag kunnen we niet voorspellen hoe het gewapende conflict in Oekraïne zich zal ontwikkelen of wat de impact van eventuele politieke en directe en indirecte economische gevolgen zal zijn op de wereldeconomie en onze activiteiten. Indirecte economische gevolgen zouden bijvoorbeeld kunnen voortvloeien uit aanhoudende of verder toenemende inflatie, of uit instabiliteit van de valuta. Bijgevolg kunnen we de impact ervan op onze activiteiten en bedrijfsvoering, bedrijfsresultaten, financiële positie, kasstromen en liquiditeit niet met zekerheid beoordelen.

5.5 ESSENTIËLE SCHATTINGEN BIJ DE OPSTELLING VAN DE JAARREKENING

Voor meer informatie over onze essentiële schattingen bij de opstelling van de jaarrekening, zie "—Bedrijfsresultaten—Belangrijke grondslagen voor financiële verslaggeving en schattingen" hierboven.

5.5.1 Regelingen buiten de balans

Wij hebben geen regelingen buiten de balans die een huidig of toekomstig effect hebben, of waarvan redelijkerwijs mag worden aangenomen dat zij een effect zullen hebben, op onze financiële toestand, wijzigingen in de financiële toestand, opbrengsten of kosten, bedrijfsresultaten, liquiditeit, kapitaaluitgaven of kapitaalbronnen die van materieel belang zijn voor beleggers.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)



6

Jaarrekening

6.1 Geconsolideerde jaarrekening 170
Geconsolideerde resultatenrekening 171
Geconsolideerd overzicht van het totaalresultaat 172
Geconsolideerde balans 173
Geconsolideerd mutatieoverzicht van het eigen vermogen 175
Geconsolideerd kasstroomoverzicht 176

6.2 Toelichtingen bij de geConsolideerde jaarrekening 178

6.3 Verslag van de commissaris aan de algemene vergadering van Materialise NV over de geconsolideerde jaarrekening voor het boekjaar afgesloten op 31 december 2025 237

6.4 Statutair jaarverslag en wettelijke jaarrekening van Materialise NV 243

6.1 GECONSOLIDEERDE JAARREKENING

6.1.1 Verklaring van de Raad van Bestuur

Op 22 april 2026 verklaart de Raad van Bestuur van Materialise in naam van Materialise NV dat, voor zover hun bekend,

- de geconsolideerde jaarrekening, opgesteld in overeenstemming met de International Financial Reporting Standards (IFRS) zoals aangenomen door de Europese Unie, een getrouw beeld geeft van de activa, de financiële positie en de financiële prestaties van Materialise NV en van de in de consolidatie opgenomen entiteiten als geheel;
- het Jaarverslag een getrouw overzicht geeft van de ontwikkeling en de prestaties van de activiteiten en de positie van Materialise NV en van de in de consolidatie opgenomen entiteiten, evenals een beschrijving van de belangrijkste risico's en onzekerheden waaraan zij zijn blootgesteld.

Namens de Raad van Bestuur van Materialise NV

Wilfried Vancraen, Voorzitter van de Raad van Bestuur
Brigitte de Vet-Veithen, CEO

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

6.1.2 Geconsolideerde jaarrekening

Geconsolideerde resultatenrekening

in 000€, behalve informatie per aandeel	Toelichting	Voor het jaar eindigend op 31 december 2025	2024	2023
Omzet	22.1	267,633	266,765	256,127
Kostprijs van de verkopen	22.2	(114,684)	(115,940)	(110,996)
Bruto marge		**152,949**	**150,826**	**145,131**
Onderzoeks- en ontwikkelingskosten	22.3	(46,089)	(44,400)	(38,098)
Verkoop- en marketingkosten	22.4	(61,591)	(61,620)	(57,822)
Algemene en beheerskosten	22.5	(40,122)	(39,597)	(37,068)
Netto overige operationele opbrengsten/(kosten)	22.6	3,789	4,223	(6,524)
Operationele winst (verlies)		**8,936**	**9,432**	**5,619**
Financiële kosten	22.8	(5,616)	(2,969)	(3,865)
Financiële opbrengsten	22.9	3,968	7,677	5,019
Winst (verlies) vóór belastingen		**7,287**	**14,139**	**6,772**
Belastingen op het resultaat	22.10	429	(733)	(78)
Netto winst (verlies) over het boekjaar		**7,716**	**13,406**	**6,695**
Netto winst (verlies) toe te rekenen aan:				
De aandeelhouders van de Groep		7,718	13,436	6,722
Aandeel van derden		(2)	(30)	(27)
Netto winst per aandeel toe te rekenen aan de aandeelhouders van de Groep				
Gewoon	23	0.13	0.23	0.11
Verwaterd	23	0.13	0.23	0.11

De toelichtingen opgenomen in dit document vormen een integraal onderdeel van deze geconsolideerde jaarrekening.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Geconsolideerd overzicht van het totaalresultaat

in 000€	Notes	Voor het jaar eindigend op 31 december 2025	2024	2023
Netto winst (verlies) over het boekjaar		**7,716**	**13,406**	**6,695**
Andere elementen van het totaalresultaat				
Elementen die naar de resultatenrekening zullen kunnen overgebracht worden				
Wisselkoersverschillen bij de omrekening van buitenlandse activiteiten		1,002	(1,795)	1,255
Wisselkoersverschillen voortvloeiend uit netto-investeringen in buitenlandse activiteiten		(2,252)	–	–
Elementen die niet naar de resultatenrekening zullen kunnen overgebracht worden				
Aanpassing werkelijke waarde via andere elementen van het totaalresultaat		258	3	331
Andere elementen van het totaalresultaat, na belastingen		**(992)**	**(1,792)**	**924**
Totaalresultaat van het boekjaar, na belastingen		**6,724**	**11,615**	**7,619**
Totaalresultaat toe te rekenen aan:				
De aandeelhouders van de groep		6,719	11,647	7,644
Aandeel van derden		5	(33)	(25)

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Geconsolideerde balans

in 000€	Toelichting	Op 31 december 2025	2024	2023
Activa				
Vaste activa				
Goodwill	5	43,161	43,391	43,158
Immateriële vaste activa	6	25,639	29,973	31,464
Materiële vaste activa	7	112,854	111,331	95,400
Recht-op-gebruik activa	7	5,429	7,719	8,102
Uitgestelde belastingvorderingen	22.10	3,971	3,523	2,797
Investeringen in converteerbare leningen	10	–	3,994	3,744
Overige vaste activa	10	5,983	5,893	5,501
Totaal vaste activa		**197,038**	**205,823**	**190,166**
Vlottende activa				
Voorraden en contracten in uitvoering	9	14,904	16,992	17,034
Handelsvorderingen	11	54,938	53,052	52,698
Overige vlottende activa	10	15,533	18,166	9,160
Geldmiddelen en kasequivalenten	12	133,918	102,304	127,573
Activa aangehouden voor verkoop	8	4,314	–	–
Totaal vlottende activa		**223,607**	**190,514**	**206,465**
Totaal activa		**420,646**	**396,336**	**396,630**

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Geconsolideerde balans vervolg

in 000€	Toelichting	Op 31 december 2025	2024	2023
Eigen vermogen en verplichtingen				
Eigen vermogen				
Kapitaal	13	4,487	4,487	4,487
Uitgiftepremie	13	203,895	233,895	233,942
Overgedragen resultaat	13	26,548	19,000	5,564
Overige reserves	13	20,633	(8,803)	(7,346)
Eigen vermogen toe te rekenen aan de aandeelhouders van de Groep		**255,562**	**248,578**	**236,646**
Aandeel van derden	13	(80)	(86)	(53)
Totaal eigen vermogen		**255,482**	**248,492**	**236,594**
Langlopende verplichtingen				
Rentedragende schulden	15	49,726	23,175	33,582
Leaseverplichtingen	15	3,063	5,112	5,333
Uitgestelde belastingschulden	22.10	2,660	3,202	3,725
Uitgestelde opbrengsten	18	17,344	13,268	10,701
Overige langlopende verplichtingen	16	486	910	1,745
Totaal langlopende verplichtingen		**73,280**	**45,666**	**55,086**
Kortlopende verplichtingen				
Rentedragende schulden	15	7,759	10,383	22,873
Leaseverplichtingen	15	2,565	2,614	2,610
Handelsschulden		20,125	23,348	21,196
Belastingschulden	17	748	1,432	1,777
Uitgestelde opbrengsten	18	43,523	45,998	40,791
Overige kortlopende verplichtingen	19	16,362	18,403	15,703
Verplichtingen aangehouden voor verkoop	8	802	–	–
Totaal kortlopende verplichtingen		**91,884**	**102,178**	**104,950**
Totaal eigen vermogen en verplichtingen		**420,646**	**396,336**	**396,630**

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Geconsolideerd mutatieoverzicht van het eigen vermogen

		Toe te rekenen aan de aandeelhouders van de Groep						
in 000€	Toelichting	Kapitaal	Uitgifte premie	Overgedragen resultaat	Overige reserves	Totaal	Aandeel van derden	Totaal eigen vermogen
Op 1 januari 2025		**4,487**	**233,895**	**19,000**	**(8,803)**	**248,578**	**(86)**	**248,492**
Netto winst (verlies) over het boekjaar		–	–	7,718	–	7,718	(2)	7,716
Andere elementen van het totaalresultaat		–	–	–	(999)	(999)	7	(992)
Totaalresultaat		**–**	**–**	**7,718**	**(999)**	**6,719**	**5**	**6,724**
Overige mutaties	13	–	(30,000)	(170)	30,170	–	–	–
Kosten voor op aandelen gebaseerde betalingen	14	–	–	–	266	266	–	266
Op 31 december 2025		**4,487**	**203,895**	**26,548**	**20,633**	**255,562**	**(80)**	**255,482**
Op 1 januari 2024		**4,487**	**233,942**	**5,564**	**(7,346)**	**236,646**	**(53)**	**236,594**
Netto winst (verlies) over het boekjaar		–	–	13,436	–	13,436	(30)	13,406
Andere elementen van het totaalresultaat		–	–	–	(1,789)	(1,789)	(3)	(1,792)
Totaalresultaat		**–**	**–**	**13,436**	**(1,789)**	**11,647**	**(33)**	**11,615**
Kosten voor op aandelen gebaseerde betalingen	14	–	(47)	–	332	285	–	285
Op 31 december 2024		**4,487**	**233,895**	**19,000**	**(8,803)**	**248,578**	**(86)**	**248,492**
Op 1 januari 2023		**4,487**	**233,895**	**(1,158)**	**(8,268)**	**228,956**	**(28)**	**228,928**
Netto winst (verlies) over het boekjaar		–	–	6,722	–	6,722	(27)	6,695
Andere elementen van het totaalresultaat		–	–	–	922	922	2	924
Totaalresultaat		**–**	**–**	**6,722**	**922**	**7,644**	**(25)**	**7,619**
Kosten voor op aandelen gebaseerde betalingen	14	–	47	–	–	47	–	47
Op 31 december 2023		**4,487**	**233,942**	**5,564**	**(7,346)**	**236,646**	**(53)**	**236,594**

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Geconsolideerd kasstroomoverzicht

in 000€	Toelichting	Voor het jaar eindigend op 31 december 2025	2024	2023
Operationele activiteiten				
Netto winst (verlies)		7,716	13,406	6,695
Niet-contante en operationele aanpassingen				
Afschrijving van materiële vaste activa	7	15,274	15,372	15,065
Afschrijving en waardevermindering van immateriële vaste activa	6	6,431	6,435	6,504
Waardevermindering van goodwill en immateriële activa uit businesscombinaties	5; 6	–	–	4,228
Kosten van op aandelen gebaseerde betalingen	14	266	285	39
Verlies (winst) op verkoop van materiële vaste activa	7	(85)	(312)	(415)
Winst op voordelige aankoop		–	(23)	–
Overheidssubsidies		(319)	(57)	–
Bewegingen in provisies		(184)	539	(181)
Bewegingen in waardeverminderingen op dubieuze debiteuren en voorraad		723	236	499
Financiële opbrengsten	22.9	(3,957)	(7,575)	(5,033)
Financiële kosten	22.8	5,612	3,012	3,886
Impact van vreemde valuta omrekeningen		(136)	29	(94)
Belastingen op het resultaat	22.10	(446)	714	73
Aanpassing werkkapitaal en (betaalde)/ontvangen belasting				
Daling (stijging) van handelsvorderingen en andere vorderingen		(2,671)	(1,037)	(3,335)
Daling (stijging) van voorraden en contracten in uitvoering		(904)	(372)	(806)
Stijging van handelsschulden en overige te betalen posten		(5,268)	(9)	(8,435)
(Betaalde)/ontvangen belasting op het resultaat		(1,076)	(3,152)	(2,737)
Ontvangen interesten		4,343	3,965	4,206
Netto kasstroom uit operationele activiteiten		**25,319**	**31,456**	**20,157**

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Geconsolideerd kasstroomoverzicht vervolg

in 000€	Toelichting	Voor het jaar eindigend op 31 december 2025	2024	2023
Investeringsactiviteiten				
Aankoop van materiële vaste activa	7	(14,092)	(24,649)	(9,235)
Aankoop van immateriële vaste activa	6	(2,169)	(1,728)	(2,525)
Opbrengsten uit de verkoop van materiële vaste activa en immateriële activa		389	458	723
Overname van dochteronderneming (na aftrek van liquide middelen)	4	–	(2,670)	–
Opbrengsten uit converteerbare lening aan derden		2,500	–	–
Ontvangen kapitaalsubsidies van de overheid	22.6	3,669	–	–
Netto kasstroom gebruikt in investeringsactiviteiten		**(9,703)**	**(28,588)**	**(11,037)**
Financieringsactiviteiten				
Opname van leningen en schulden	15	35,000	–	–
Terugbetaling van leningen en schulden	15	(11,054)	(23,267)	(16,723)
Terugbetaling van leaseverplichtingen	15	(3,067)	(3,122)	(3,549)
Betaalde interesten		(1,712)	(1,337)	(1,750)
Overige financiële opbrengsten (kosten)		(2,145)	81	(346)
Netto kasstroom uit (gebruikt in) financieringsactiviteiten		**17,023**	**(27,644)**	**(22,368)**
Netto toename/(afname) van geldmiddelen en kasequivalenten		**32,638**	**(24,776)**	**(13,248)**
Geldmiddelen en kasequivalenten in het begin van het jaar	12	102,304	127,573	140,867
Wisselkoersverschillen op geldmiddelen en kasequivalenten		(1,024)	(492)	(46)
Geldmiddelen en kasequivalenten op het einde van het jaar	12	**133,918**	**102,304**	**127,573**

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

6.2 TOELICHTINGEN BIJ DE GECONSOLIDEERDE JAARREKENING

1 Vennootschapsinformatie

Materialise NV is een naamloze vennootschap met maatschappelijke zetel te Technologielaan 15, 3001 Leuven, België. De geconsolideerde jaarrekening omvat Materialise NV (De "Vennootschap" of het "Moederbedrijf") en haar dochterondernemingen (collectief, de "Groep" of "wij", "ons" en "onze"). Zie toelichting 28 voor een lijst van de dochterondernemingen van de Vennootschap.

Wij zijn een wereldwijde marktleider op het gebied van 3D-geprinte medische hulpmiddelen en software, en een pionier op het gebied van software en diensten voor additive manufacturing. Onze producten en diensten worden aangeboden via een marktgerichte organisatie die actief is in drie belangrijke marktsegmenten: (i) Materialise Software, (ii) Materialise Medical en (iii) Materialise Manufacturing. Wij verkopen onze producten en diensten in Europa, Noord- en Zuid-Amerika, Afrika en Azië-Pacific.

De geconsolideerde jaarrekening van de Groep voor het boekjaar eindigend op 31 december 2025 werd op 22 april 2026 goedgekeurd en vrijgegeven voor publicatie, in overeenstemming met een besluit van de Raad van Bestuur van de Vennootschap.

2 Grondslagen van verslaggeving

De geconsolideerde jaarrekening van de Groep voor de drie jaren eindigend op 31 december 2025, 2024 en 2023 werd opgesteld in overeenstemming met de International Financial Reporting Standards (IFRS) gepubliceerd door de International Accounting Standards Board (IASB) en zoals goedgekeurd door de Europese Unie (gezamenlijk "IFRS").

Deze geconsolideerde jaarrekening is opgesteld op basis van historische kostprijs, met uitzondering van de activa en verplichtingen die zijn verworven als onderdeel van een bedrijfscombinatie, die initieel tegen reële waarde zijn opgenomen, en bepaalde financiële activa zoals de niet-beursgenoteerde eigenvermogensinstrumenten en de converteerbare leningvordering, die beide zijn opgenomen onder de overige vaste activa, en de aandelenwaarderingsrechten, die tegen reële waarde worden gewaardeerd.

De jaarrekening is opgesteld op basis van het continuïteitsbeginsel. De geconsolideerde jaarrekening wordt gepresenteerd in duizenden euro's (K€ of duizenden €) en alle waarden in "valuta" zijn afgerond op het dichtstbijzijnde duizendtal (€000), tenzij anders aangegeven.

Het opstellen van de jaarrekening in overeenstemming met EU IFRS vereist het gebruik van bepaalde kritische boekhoudkundige schattingen. Het verplicht eveneens het management van de Groep om hun beoordelingsvermogen te gebruiken bij het toepassen van de boekhoudprincipes van de Groep. De significante assumpties en inschattingen welke gebruikt werden om de jaarrekening op te stellen, zijn opgenomen in toelichting 3.

Nieuwe standaarden, interpretaties en wijzigingen van toepassing op de periode die begint op of na 1 januari 2025

De volgende wijzigingen en interpretaties die zijn uitgegeven door de IASB en IFRIC zijn voor het eerst van toepassing in 2025, maar hebben geen significante impact op de geconsolideerde jaarrekening van de Groep:

- Gebrek aan inwisselbaarheid – Wijzigingen in IAS 21

Standaarden en interpretaties die zijn uitgegeven maar nog niet van kracht zijn in de huidige periode

Geen van de uitgegeven, maar nog niet van kracht zijnde IFRS-standaarden zal naar verwachting een materiële impact hebben op de geconsolideerde jaarrekening van de Groep, met uitzondering van IFRS 18, de nieuwe standaard inzake presentatie en toelichting in de jaarrekening, met de nadruk op aanpassingen in de resultatenrekening.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

IFRS 18 vervangt IAS 1; veel van de bestaande principes in IAS 1 blijven behouden, met beperkte wijzigingen. IFRS 18 heeft geen invloed op de opname of waardering van posten in de geconsolideerde jaarrekening, maar kan wel leiden tot toevoeging van posten aan of wijziging van de presentatie binnen de resultatenrekening. Aanvullende vereisten voor maatstaven voor managementprestaties en aggregatie of desaggregatie kunnen van invloed zijn op de toelichtingen zoals gepresenteerd in de geconsolideerde jaarrekening.

IFRS 18 is van toepassing op verslagperioden die beginnen op of na 1 januari 2027 en geldt ook voor vergelijkende informatie. De Groep is momenteel niet van plan de standaard vervroegd toe te passen.

De Groep is nog bezig met het beoordelen van de impact van de nieuwe standaard IFRS 18, met name met betrekking tot de structuur van de resultatenrekening van de Groep, het kasstroomoverzicht, de vereiste aanvullende toelichtingen en de wijze waarop informatie in de jaarrekening wordt gegroepeerd.

Het volgende is van kracht voor boekjaren die beginnen na 31 december 2025, zal naar verwachting geen materiële impact hebben op de geconsolideerde jaarrekening van de Groep en is niet vervroegd toegepast door de Groep:

- Classificatie en waardering van financiële instrumenten – Wijzigingen in IFRS 9 en IFRS 7 (1 januari 2026);
- Jaarlijkse verbeteringen aan de IFRS-boekhoudnormen – Deel 11 (1 januari 2026);
- Contracten met betrekking tot van de natuur afhankelijke elektriciteit – Wijzigingen in IFRS 9 en IFRS 7 (1 januari 2026);
- IFRS 19 Dochterondernemingen zonder openbare verslagleggingsverplichtingen (1 januari 2027).
- Omrekening naar een hyperinflatoire presentatievaluta – Wijzigingen in IAS 21 (1 januari 2027)

3 Belangrijkste grondslagen voor financiële verslaggeving

Grondslag voor consolidatie

De geconsolideerde jaarrekening omvat de jaarrekeningen van de Groep en haar dochterondernemingen.

Entiteiten worden volledig geconsolideerd vanaf de overnamedatum, dat wil zeggen de datum waarop de Groep zeggenschap verkrijgt, en blijven geconsolideerd tot de datum waarop deze zeggenschap eindigt. De jaarrekeningen van de entiteiten worden opgesteld voor dezelfde verslagperiode als die van het moederbedrijf, waarbij dezelfde grondslagen voor financiële verslaggeving worden gevolgd.

Omrekening van vreemde valuta

De geconsolideerde jaarrekening van de Groep wordt gepresenteerd in euro, de functionele valuta van het moederbedrijf. Voor elke entiteit bepaalt de Groep de functionele valuta, en posten die in de jaarrekening van elke entiteit zijn opgenomen, worden gewaardeerd in de functionele valuta.

Transacties in vreemde valuta worden door de entiteiten van de Groep initieel geboekt tegen de contante koersen van hun respectieve functionele valuta op de datum waarop de transactie voor het eerst in aanmerking komt voor opname.

Monetaire activa en verplichtingen in vreemde valuta worden omgerekend tegen de contante koersen van de functionele valuta op de verslagdatum. Verschillen die voortvloeien uit de afwikkeling of omrekening van monetaire posten worden in de resultatenrekening opgenomen, met uitzondering van monetaire posten die zijn aangemerkt als onderdeel van de netto-investering van de Groep in een buitenlandse activiteit. Deze worden opgenomen in de andere elementen van het totaalresultaat.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Jaarrekeningen van buitenlandse dochterondernemingen

Buitenlandse dochterondernemingen gebruiken de lokale valuta van het land waar zij actief zijn. De balans wordt omgerekend naar euro tegen de slotkoers op de verslagdatum en de resultatenrekening wordt omgerekend tegen de gemiddelde wisselkoers aan het einde van elke maand. Verschillen die voortvloeien uit de omrekening van de jaarrekeningen van genoemde dochterondernemingen worden als "Wisselkoersverschillen bij de omrekening van buitenlandse activiteiten" in de andere elementen van het totaalresultaat opgenomen. Bij de verkoop van een buitenlandse activiteit wordt de component van de andere elementen van het totaalresultaat die betrekking heeft op die specifieke buitenlandse activiteit overgedragen naar de resultatenrekening.

Bedrijfscombinaties en goodwill

Bedrijfscombinaties worden verwerkt aan de hand van de overnamemethode op de dag van de overname. Dit is de datum waarop de Groep de zeggenschap over de entiteit kreeg. De kostprijs van een overname wordt bepaald als het bedrag van de aan de verkoper overgedragen vergoeding, gewaardeerd tegen de reële waarde op de overnamedatum, en het bedrag van het eventuele aandeel van de derden in de overgenomen entiteit.

De gemaakte overnamekosten worden ten laste van het resultaat gebracht en opgenomen in de algemene en beheerskosten.

Materiële vaste activa

Materiële vaste activa worden tegen kostprijs opgenomen, na aftrek van de gecumuleerde afschrijvingen en/of de gecumuleerde bijzondere waardeverminderingsverliezen, als die er zijn. Reparatie- en onderhoudskosten worden in de resultatenrekening opgenomen op het moment dat ze worden gemaakt.

De afschrijving wordt lineair berekend over de geschatte gebruiksduur van de activa:

- Gebouwen: 20-30 jaar
- Machines: 5-15 jaar
- IT-activa: 3-5 jaar
- Inrichtingen en uitrusting: 10-21 jaar
- Voertuigen: 2-4 jaar
- Verbeteringen aan geleasede gebouwen: 10 jaar

Terreinen worden niet afgeschreven.

Een post van materiële vaste activa en elk significant deel dat aanvankelijk is opgenomen, wordt niet langer opgenomen bij vervreemding of wanneer er geen toekomstige economische voordelen worden verwacht uit het gebruik of de vervreemding ervan. Eventuele winsten of verliezen die voortvloeien uit het niet langer opnemen van het actief (berekend als het verschil tussen de netto-opbrengst uit de vervreemding en de boekwaarde van het actief) worden opgenomen in de resultatenrekening wanneer het actief niet langer in de balans wordt opgenomen.

De restwaarden, gebruiksduur en afschrijvingsmethoden van de activa worden aan het einde van elk boekjaar beoordeeld en, indien nodig, prospectief aangepast.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Recht-op-gebruik activa en de daaraan verbonden verplichtingen

Recht-op-gebruik activa:

De Groep boekt de recht-op-gebruik activa op de ingangsdatum van de lease (met name de datum waarop het actief klaar is voor gebruik). Tenzij de Groep redelijkerwijs zeker is dat zij aan het einde van de leaseperiode de eigendom van het geleasede actief zal verkrijgen, worden de opgenomen recht-op-gebruik activa lineair afgeschreven over de geschatte gebruiksduur of de leaseperiode, indien deze korter is:

- **Geleased vastgoed:** Leaseperiode tot 10 jaar of gebruiksduur van 10-15 jaar wanneer redelijkerwijs zeker is dat de eigendom aan het einde van de leaseperiode zal worden verkregen
- **Geleasede machines:** Leaseperiode tot 10 jaar of gebruiksduur van 5-10 jaar wanneer redelijkerwijs zeker is dat de eigendom aan het einde van de leaseperiode zal worden verkregen
- **Geleasede voertuigen:** leaseperiode tot 4 jaar of gebruiksduur van 4 jaar wanneer redelijkerwijs zeker is dat de eigendom aan het einde van de leaseperiode zal worden verkregen

Recht-op-gebruik activa zijn onderhevig aan bijzondere waardeverminderingen wanneer er aanwijzingen zijn dat het actief mogelijk een bijzondere waardevermindering heeft ondergaan.

Leaseverplichtingen:

Bij de berekening van de contante waarde van de leasebetalingen hanteert de Groep de incrementele rentevoet op de ingangsdatum van de leaseovereenkomst. Na de ingangsdatum wordt het bedrag van de leaseverplichtingen gewaardeerd tegen geamortiseerde kostprijs met behulp van de effectieve interestmethode.

Daarnaast wordt de boekwaarde van leaseverplichtingen opnieuw bepaald indien er sprake is van een wijziging, een verandering in de leaseperiode, een verandering in de leasebetalingen (bijvoorbeeld wijzigingen in toekomstige betalingen als gevolg van een verandering in een index of rentevoet die wordt gebruikt om dergelijke leasebetalingen te bepalen) of een verandering in de beoordeling van een optie om het onderliggende actief te kopen.

Kortlopende leaseovereenkomsten en leaseovereenkomsten met betrekking tot activa van geringe waarde:

De Groep past de vrijstelling voor de erkenning van huurovereenkomsten op korte termijn van machines en uitrusting toe (d.w.z. leases die een leasetermijn hebben van 12 maanden of minder vanaf de ingangsdatum en geen aankoopoptie bevatten. Deze vrijstelling wordt niet toegepast op vastgoedactiva. De Groep past ook de vrijstelling voor de opname van leaseovereenkomsten toe voor activa met een geringe waarde op leases voor kantoorbenodigdheden die als activa met een lage waarde worden beschouwd (d.w.z. minder dan € 5k). Leasebetalingen voor kortlopende leaseovereenkomsten en activa met een lage waarde worden in de resultatenrekening opgenomen op het moment dat ze worden uitgevoerd.

Onderzoek en ontwikkeling

Onderzoek en ontwikkeling omvat de kosten opgelopen bij het ontwikkelen van softwareoplossingen (nieuwe producten, updates en verbeteringen), chirurgische geleiders en andere producten.

Ontwikkelingsactiviteiten omvat het toepassen van bevindingen uit onderzoek of andere beschikbare kennis om een plan of ontwerp voor een nieuw of substantieel verbeterd (software)product te ontwikkelen voordat het product commercieel kan gebruikt worden.

Ontwikkelingsuitgaven op een individueel project worden erkend als immateriële vast activa wanneer de Groep kan aantonen dat:

- het technisch haalbaar is om het immaterieel vast actief zodanig af te werken dat het beschikbaar zal worden voor gebruik of verkoop;
- het de intentie heeft om het actief af te werken en het in staat is om het actief te gebruiken of te verkopen;
- het actief toekomstige economische voordelen zal genereren;
- het voldoende materialen en fondsen heeft om het actief af te werken; en
- het mogelijk is om op een betrouwbare manier de kosten tijdens de ontwikkeling te meten.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

De Groep heeft bepaald dat er pas aan de voorwaarden voor het erkennen van intern ontwikkelde immateriële vaste activa met betrekking tot software, chirurgische geleiders en andere producten voldaan is kort voordat de producten ter beschikking zijn voor verkoop, tenzij ofwel (i) de Groep sterk bewijs heeft dat aan de voornoemde criteria voldaan is en een gedetailleerd businessplan, dat aantoont dat het actief op redelijke wijze toekomstige voordelen zal genereren, beschikbaar is, ofwel (ii) de ontwikkeling gedaan is op specifieke vraag van de klant, de Groep de intentie heeft de producten in de markt ook aan andere partijen dan de klant te verkopen, de ontwikkeling onderdeel is van een overeenkomst en de hoofdzaak van de overeenkomst stelt dat de klant de Groep een significant deel, maar niet de volledige ontwikkelingskosten terug zal betalen. De ontwikkelingskosten die niet aan de voornoemde criteria voldoen en de kosten van interne projecten gedurende de onderzoeksfase worden geboekt in de geconsolideerde resultatenrekening op het moment dat ze zich voordoen. Intern gegenereerde immateriële vaste activa uit gepatenteerde software worden afgeschreven over hun levensduur, startend vanaf het moment dat ze in gebruik zijn/beschikbaar zijn voor verkoop.

Aansluitend op de initiële erkenning van de ontwikkelingskost als actief, wordt het actief gewaardeerd tegen kostprijs verminderd met gecumuleerde afschrijvingen en bijzondere waarderingsverliezen. De afschrijving van het actief begint wanneer de ontwikkeling afgerond is en het actief beschikbaar is voor gebruik. De geactiveerde kosten worden afgeschreven over de periode waarin de verwachte toekomstige baten worden gerealiseerd. Dit wordt bepaald per project. De afschrijving wordt opgenomen onder de onderzoeks- en ontwikkelingskosten. Tijdens de ontwikkelingsfase worden de activa getest op uitzonderlijke waardeverminderingen, en dit ten minste jaarlijks of wanneer er aanwijzingen zijn voor een waardevermindering.

Immateriële vaste activa andere dan goodwill en gekapitaliseerde ontwikkelingskosten

Immateriële activa omvatten aangekochte technologie, klantenportfolio, patenten en licenties, goodwill en technologie, en klanten verworven in het kader van een bedrijfscombinatie. Deze immateriële vaste activa worden initieel gewaardeerd aan kostprijs met uitzondering van de overgenomen technologieën en klanten als gevolg van een bedrijfscombinatie, welke initieel worden gewaardeerd aan reële waarde. Na initiële erkenning worden immateriële vaste activa andere dan goodwill aan historische kost min de eventuele gecumuleerde afschrijvingen en waardeverminderingen gepresenteerd.

De gebruiksduur van de immateriële vaste activa is als volgt:

- Software: 3 jaar;
- Licenties van onbepaalde duur voor ERP- en front-endsoftware: 10 jaar;
- Software met abonnement: abonnementsperiode
- Patenten en licenties: 10 jaar;
- Overgenomen klanten en technologie: 5-20 jaar;

De immateriële activa met beperkte gebruiksduur worden over de economische gebruiksduur afgeschreven en beoordeeld op bijzondere waardevermindering indien er een aanwijzing is dat het immateriële actief een bijzondere waardevermindering heeft ondergaan. De afschrijvingsperiode en de afschrijvingsmethode voor een immaterieel actief met een beperkte levensduur worden minstens eenmaal tijdens elke verslagperiode herzien. De afschrijvingslast op immateriële activa met beperkte levensduur verworven via een bedrijfscombinatie wordt in de geconsolideerde resultatenrekening in de lijn “Netto overige operationele opbrengsten” opgenomen.

Bijzondere waardevermindering van goodwill en andere niet-financiële activa (exclusief voorraden en uitgestelde belastingvorderingen)

Op het einde van elk boekjaar wordt een analyse uitgevoerd voor bijzondere waardevermindering voor goodwill, activa in aanbouw en gekapitaliseerde ontwikkelingskosten die nog niet zijn afgeschreven. Andere niet-financiële activa worden beoordeeld op waardevermindering wanneer er door wijzigende omstandigheden concrete aanwijzingen zijn dat de huidige boekwaarde mogelijk niet realiseerbaar is. Als de boekwaarde van een actief hoger ligt dan de realiseerbare waarde (het hoogste bedrag van de gebruikswaarde en de reële waarde min de verkoopkosten) wordt het tot zijn realiseerbare waarde afgeschreven.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Wanneer het niet mogelijk is om het realiseerbaar bedrag van een individueel actief te schatten, wordt een beoordeling op bijzondere waardevermindering uitgevoerd op de kleinste groep van activa waartoe het actief behoort die afzonderlijk identificeerbare cashflows genereert (een kasstroomgenererende eenheid of "CGU"). Goodwill wordt bij initiële waardering toegewezen aan elk van de CGU's die verwacht worden voordeel te halen uit de synergiën van de bedrijfscombinatie waaruit de desbetreffende goodwill voortvloeit.

De Groep baseert zich voor de berekening van de bijzondere waardevermindering op gedetailleerde budgetten en vooruitzichten die voor elke CGU van de Groep waaraan de individuele activa zijn toegewezen apart worden bepaald. Deze budgetten en vooruitzichten worden voor een periode van vijf jaar bepaald. Voor langere periodes past de Groep een langetermijngroeivoet toe op toekomstige kasstromen na het vijfde jaar.

Bijzondere waardeverminderingen worden opgenomen in het resultaat. Een bijzondere waardevermindering met betrekking tot goodwill wordt niet tegengeboekt.

Voorraden en contracten in uitvoering

Voorraden worden gewaardeerd aan de kostprijs of netto realiseerbare waarde indien dit lager is. Kosten die opgelopen worden om elk product in zijn huidige locatie en staat te krijgen, worden als volgt verwerkt:

- **Grondstoffen:** aankoopkost op "first in, first out" basis; en
- **afgewerkte goederen en onderhanden productie:** kost van directe materialen, werkuren een allocatie van de productie-overheadkosten op basis van de normale operationele capaciteit, exclusief financieringskosten.

De netto realiseerbare waarde is de geschatte verkoopprijs uit de gewone bedrijfsvoering na aftrek van de geschatte kosten voor voltooiing en verkoopkosten.

Een waardevermindering op voorraad wordt ingeschat op basis van een ouderdoms- of rotatie-analyse.

Onderhanden productie betreft de productie van voorraad dewelke nog geen gespecifieerde klant heeft, terwijl contracten in uitvoering de productie voor specifieke klanten betreft in uitvoering van een getekend contract. Wij verwijzen ook naar de grondslagen voor financiële verslaggeving met betrekking tot de opbrengsten.

Financiële activa

Handelsvorderingen en uitgegeven schuldinstrumenten worden initieel erkend bij het ontstaan. Alle overige financiële activa worden initieel erkend wanneer de Groep contractpartij wordt met betrekking tot de contractuele rechten en verplichtingen van het instrument.

Financiële activa worden gewaardeerd bij eerste opname en vervolgens gewaardeerd aan de geamortiseerde kostprijs, reële waarde via andere elementen van het totaalresultaat of reële waarde via het resultaat. De indeling van financiële activa bij eerste opname hangt af van de contractuele kasstromen van het financieel actief en van het businessmodel op basis waarvan de Groep ze beheert.

Met de uitzondering van handelsvorderingen die geen significante financieringscomponent bevatten of voor welke de Groep heeft beslist de praktische uitzondering toe te passen, waardeert de Groep een financieel actief initieel aan zijn reële waarde plus, in het geval dat een financieel actief niet gewaardeerd is aan de reële waarde via het resultaat, de transactiekosten. Handelsvorderingen die geen significante financieringscomponent bevatten of voor dewelke de Groep de praktische uitzondering heeft toegepast worden gewaardeerd aan de transactieprijs.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Ten behoeve van de waardering na initiële boeking, worden financiële activa ingedeeld in vier categorieën:

- Financiële activa gewaardeerd aan geamortiseerde kostprijs;
- Financiële activa gewaardeerd aan reële waarde via de andere elementen van het totaalresultaat die later kunnen worden overgedragen naar de resultatenrekening (schuldinstrumenten);
- Financiële activa gewaardeerd aan reële waarde via de andere elementen van het totaalresultaat en die later niet kunnen worden overgedragen naar de resultatenrekening (eigen-vermogensinstrumenten); en
- Financiële activa gewaardeerd aan reële waarde via het resultaat.

Financiële activa gewaardeerd aan geamortiseerde kostprijs

Deze categorie is de meest relevante voor de Groep. De Groep waardeert financiële activa aan geamortiseerde kostprijs als aan beide volgende voorwaarden is voldaan:

- het financieel actief wordt aangehouden binnen een businessmodel waarvan de doelstelling is de activa aan te houden om de contractueel bepaalde kasstromen te innen; en
- de contractuele bepalingen van het financieel actief geven aanleiding, op gespecificeerde data, tot kasstromen die uitsluitend betalingen zijn van het nominaal bedrag en rente op het openstaand nominaal bedrag.

Financiële activa, handels- en overige vorderingen, geldmiddelen en kasequivalenten aan geamortiseerde kost worden vervolgens gewaardeerd door middel van de effectieve interest-methode (EIR) en zijn onderhevig aan waardeverminderingen. Winsten en verliezen worden erkend in de resultatenrekening wanneer het actief niet langer in de balans wordt opgenomen, gewijzigd wordt of onderhevig is aan een waardevermindering.

Financiële activa gewaardeerd aan reële waarde via de andere elementen van het totaalresultaat die later kunnen worden overgedragen naar de resultatenrekening (schuldinstrumenten)

De Groep heeft momenteel geen financiële activa in bezit die worden geklasseerd als financiële activa gewaardeerd aan reële waarde via de andere elementen van het totaalresultaat en die later kunnen worden overgedragen naar de resultatenrekening.

Financiële activa gewaardeerd aan reële waarde via de andere elementen van het totaalresultaat die later niet kunnen worden overgedragen naar de resultatenrekening (eigen-vermogensinstrumenten)

De Groep heeft bij de eerste opname onherroepelijk gekozen om de minderheidsdeelnemingen in de niet-beursgenoteerde vennootschappen AM-Flow BV en Essentium Inc, als financiële activa gewaardeerd aan reële waarde via de andere elementen van het totaalresultaat te classificeren. Winsten en verliezen op deze financiële activa worden nooit opgenomen in de resultatenrekening.

Financiële activa gewaardeerd aan reële waarde via het resultaat

De Groep heeft momenteel volgende financiële activa die gewaardeerd worden aan reële waarde via het resultaat:

- Derivaten zoals besproken in Toelichting 10;
- een converteerbare lening toegekend aan de onderneming Fluidda zoals vermeld in Toelichting 10.

Deze financiële activa worden opgenomen in de balans aan reële waarde met veranderingen via de resultatenrekening onder de lijn financiële opbrengsten/kosten.

Bijzondere waardevermindering van financiële activa

Verdere toelichtingen over bijzondere waardeverminderingen van de financiële activa worden ook verstrekt in toelichting 3 Significante beoordelingen, schattingen en veronderstellingen.

De Groep erkent een voorziening voor verwachte kredietverliezen (ECL's) voor alle schuldinstrumenten die niet gewaardeerd worden aan reële waarde via het resultaat.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Voor handelsvorderingen en contractgerelateerde activa, gebruikt de Groep een vereenvoudigde methode om de ECL's te berekenen. Een voorziening voor een verlies wordt erkend op elke verslagdatum gebaseerd op de ECL's over volledige looptijd van het instrument. De Groep ontwikkelde een voorzieningsmatrix, gebaseerd op de historische verliesgegevens en aangepast voor toekomstige factoren specifiek naar de debiteuren en de economische omgeving.

Financiële verplichtingen

Alle financiële verplichtingen worden initieel gewaardeerd aan reële waarde en, in het geval van leningen en overige verplichtingen, na aftrek van direct toewijsbare transactiekosten.

De financiële verplichtingen van de Groep bevatten handels- en overige schulden, leningen en opgenomen kredieten, rekening-courantkredieten en financiële derivaten.

Financiële verplichtingen aan geamortiseerde kostprijs

De handels- en overige schulden, alsook de leningen worden geclassificeerd als financiële verplichtingen aan geamortiseerde kostprijs.

Deze financiële verplichtingen worden aan de hand van de effectieve rente-methode (EIR) tegen geamortiseerde kostprijs gewaardeerd. Winsten en verliezen worden in de resultatenrekening opgenomen als de verplichtingen niet langer in de balans worden opgenomen, alsook via het afschrijvingsproces van de effectieve rente-methode.

Financiële verplichtingen aan reële waarde met verwerking via de resultatenrekening

De afgeleide financiële instrumenten worden gewaardeerd als financiële verplichtingen aan reële waarde met verwerking via de resultatenrekening.

Kapitaal

Financiële instrumenten uitgegeven door de Groep worden alleen geklasseerd als eigen vermogen in die mate dat ze niet voldoen aan de definitie van een financiële verplichting of een financieel actief. De gewone aandelen van de Groep worden geklasseerd als eigen vermogensinstrumenten.

Pensioenregelingen

De Groep heeft een toegezegde-bijdrageregeling waarbij de Groep een bijdrage betaalt op basis van de verloning aan een verzekeringsmaatschappij, in overeenstemming met de wetgeving en overeenkomsten in elk land.

De Belgische pensioenregelingen met vaste bijdragen hebben wettelijk een variabel minimum rendement op basis van Belgische staatsobligaties, met een minimum van 1.75% en een maximum van 3.75%, voor bijdragen gestort vanaf 2016. Voor bijdragen betaald tot 2015, bedroeg het minimum gegarandeerd rendement 3.25% op de werkgeversbijdragen en 3.75% op de werknemersbijdragen.

Deze plannen kwalificeren als toegezegde-pensioenregelingen. De verplichtingen en kosten van deze regelingen worden daarom berekend volgens de projected unit credit-methode. Het bedrag dat in de balans wordt gepresenteerd, is gebaseerd op actuariële berekeningen en vertegenwoordigt de contante waarde van de toegezegde-pensioenverplichtingen, verrekend met de reële waarde van de activa in de pensioenregelingen. De servicekosten worden opgenomen in de resultatenrekening. Alle herwaarderingen als gevolg van wijzigingen in de actuariële veronderstellingen worden opgenomen in de andere elementen van het totaalresultaat.

Op aandelen gebaseerde betalingen

Bestuurders en werknemers (inclusief senior management) van de Groep ontvangen beloningen in de vorm van op aandelen gebaseerde betalingen waarbij de werknemer diensten levert in ruil voor eigenvermogensinstrumenten (op eigenvermogensinstrumenten gebaseerde betalingen).
De Groep heeft momenteel enkel warranten en "share-appreciation rights" als op aandelen gebaseerde betalingen.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Op eigenvermogensinstrumenten gebaseerde betalingen

Op eigenvermogensinstrumenten gebaseerde betalingen aan werknemers en andere die gelijkaardige diensten leveren, worden indirect gemeten aan de hand van de reële waarde van toegekende eigenvermogensinstrumenten. De kost van op eigenvermogensinstrumenten gebaseerde betalingen wordt erkend, samen met een overeenstemmende stijging in overige kapitaalreserves binnen het eigen vermogen, over de periode waarin de prestaties en/of diensten zullen geleverd worden. De geaggregeerde kost erkend voor op eigenvermogensinstrumenten gebaseerde betalingen op elke verslagdatum tot aan de definitieve uitoefendatum reflecteert in welke mate de uitoefeningsperiode is vervallen en de beste inschatting van de Groep van het aantal eigenvermogensinstrumenten die uiteindelijk zullen worden verworven. De kost in het resultaat van een periode stemt overeen met een mutatie in de geaggregeerde kost erkend op het begin en einde van die periode en wordt erkend als een personeelsbeloningskost.

De Groep heeft momenteel enkel eigenvermogensinstrumenten met op dienstverlening gebaseerde uitoefencondities en geen instrumenten die afhankelijk zijn van marktcondities voor de verwerving.

Indien het instrument uiteindelijk niet verworven wordt, wordt er geen kost erkend.

Andere personeelsbeloningen op lange termijn

De nettoverplichting van de Groep voor personeelsbeloningen op lange termijn is gelijk aan de waarde van de toekomstige voordelen die het personeel verwerft in ruil voor verleende diensten in de lopende en voorgaande perioden.

Omzet uit contracten met klanten

De omzet van de Groep, gepresenteerd exclusief BTW, wordt voornamelijk gegenereerd door de verkoop van onze software en 3D-geprinte producten en diensten. De omzet uit software bestaat uit licenties voor onbepaalde en bepaalde duur, onderhoudscontracten en inkomsten uit softwareontwikkeling. Klanten met een permanente licentie kunnen kiezen om een jaarlijks onderhoudscontract te nemen wat jaarlijkse vergoedingen oplevert. Periodieke licenties geven de klant recht op onderhoud, ondersteuning en productupdates zonder additionele kosten gedurende hun licentieperiode. Opbrengsten uit prototypes en eindproducten waarbij de 3D-printtechnologie wordt gebruikt, zijn afkomstig uit ons netwerk van productiecentra en kan bestaan uit ondersteuning en diensten zoals samenwerking in de pre-productie.

De Groep verkoopt zijn producten en software zowel rechtstreeks via zijn eigen verkoopkanalen als via goedgekeurde distributeurs.

Opbrengsten uit softwarelicenties, onderhoudscontracten en/of vergoedingen voor softwareontwikkeling kunnen zowel gebundeld worden in één overeenkomst als apart verkocht worden.

De Groep baseert zich op het vijfstappenmodel volgens de vereisten van IFRS 15 om opbrengsten uit goederen die software bevatten te erkennen.

Omzet uit contracten met klanten wordt erkend wanneer de controle op de goederen of diensten overgedragen is op de klant voor een vergoeding die overeenstemt met het bedrag welke het verwacht te ontvangen in ruil voor de geleverde goederen of diensten.

Als de vergoeding die in het contract is opgenomen een variabel bedrag bevat, dan schat de Groep de vergoeding welke het verwacht te ontvangen in ruil voor de overdracht van de geleverde goederen of diensten naar de klant. De variabele vergoeding wordt geschat bij aanvang van het contract en beperkt tot het zeer waarschijnlijk is dat er geen significante terugname geboekt zal worden op de gecumuleerde opbrengsten wanneer de onzekerheid over het bedrag van de variabele vergoeding wordt opgelost. De variabele vergoeding is voornamelijk gerelateerd aan verkochte hoeveelheden, (trapsgewijze) volumekortingen en gespendeerde ontwikkelingstijd.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Prototypes en eindproducten waarbij 3D-printtechnologie wordt gebruikt

De Groep erkent omzet op basis van de verkoop van goederen aan klanten of distributeurs op een bepaald tijdstip wanneer de controle over de activa is overgedragen, in het algemeen bij de verzending of levering rekening houdende met de Incoterms (meestal "Ex-works" of "FOB Time of Shipment" (International Commercial Terms)).

Softwarelicentie van onbepaalde duur

De verkoop van licenties op software producten wordt verondersteld plaatsgevonden te hebben op een bepaald tijdstip, namelijk wanneer de klant de controle heeft over of onmiddellijke toegang tot de software en de registratiecode.

Een softwarelicentie van onbepaalde duur omvat meestal een jaar onderhoud en ondersteuning als afzonderlijke prestatieverplichting. De Groep verkoopt deze onderhoudsdiensten ook afzonderlijk en is daarom in staat om de afzonderlijke verkoopprijs ervan vast te stellen. Op basis hiervan wordt de waarde van de gebundelde onderhoudsdiensten gescheiden van de vergoeding voor de softwarelicentie voor onbepaalde duur en pro rata erkend over de gerelateerde onderhoudsperiode.

Softwarelicentie van bepaalde duur

De softwarelicentie voor bepaalde duur omvat het gebruik van een softwarelicentie gedurende een vastgelegde duur en onderhouds- en ondersteuningsdiensten gedurende diezelfde periode. De Groep verkoopt geen softwarelicenties van bepaalde duur zonder ondersteuning en onderhoud. Daarom worden de opbrengsten van de hele overeenkomst lineair over de termijn erkend.

Onderhouds- en ondersteuningsdiensten

Onderhouds- en ondersteuningsdiensten worden over een bepaalde termijn geleverd en daarom neemt de Groep deze opbrengsten lineair en pro rata op over de looptijd waarin de onderhoudsdienst wordt verleend. Over het algemeen worden onderhoudsdiensten niet automatisch verlengd.

Een onderhouds- en ondersteuningscontract kan een herstelbetaling voor voorgaande jaren omvatten wanneer de klant voorheen geen onderhouds- en ondersteuningscontract had. Opbrengsten uit herstelbetalingen worden onmiddellijk erkend in de periode waarin de onderhoud- en ondersteuningsdiensten starten.

Softwareontwikkelingsdiensten (SDS)

SDS omvat de ontwikkeling van softwarecomponenten op maat voor klanten. Opbrengsten uit SDS-overeenkomsten, wanneer deze los staan van andere prestatieverplichtingen, worden in de loop van de tijd of op een bepaald moment gerealiseerd, afhankelijk van het al dan niet voldoen aan een van de criteria van IFRS 15.35 voor prestatieverplichtingen die in de loop van de tijd worden gerealiseerd. In geval van realisatie in de loop van de tijd worden opbrengsten erkend op basis van ofwel gespendeerde arbeidsuren en materialen ofwel de fase van voltooiing voor elke dienst, indien de fase van voltooiing van het project betrouwbaar gemeten kan worden.

De Groep bepaalt het percentage van voltooiing door het vergelijken van het aantal gepresteerde arbeidsuren op datum van rapportering met het gebudgetteerde aantal voor het project. De Groep beschouwt het aantal arbeidsuren als de meest betrouwbare manier om de vooruitgang van het project te meten. Wanneer er feiten bekend worden die een impact hebben op de inschatting van het percentage van voltooiing, past de Groep dit aan. Wanneer de inschatting zou aangeven dat er een verlies gerealiseerd zal worden bij de voltooiing van het project zal dit verlies onmiddellijk in het resultaat worden opgenomen.

In het geval van erkenning op een bepaald tijdstip worden opbrengsten erkend wanneer de controle over het product wordt overgedragen aan de klant.

Contracten met meerdere prestatieverplichtingen

De Groep heeft een aantal contracten met meerdere prestatieverplichtingen, zoals de verkoop van licenties van onbepaalde duur welke mogelijk eveneens het onderhoud en ondersteuning bevatten (inbegrepen in de prijs van deze licentie) en op tijd gebaseerde licenties (waarbij het onderhoud en

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

de ondersteuning zijn inbegrepen), waarbij beide verkocht kunnen worden met diensten voor het ontwikkelen van software, training en andere productverkopen. In sommige gevallen combineert de Groep de verkoop van diensten voor het ontwikkelen van software met de verkoop van software.

De Groep evalueert of ze de prestatieverplichtingen kan onderscheiden van elkaar, bv. indien de klant zelf van het goed of de dienst gebruik kan maken, of met direct beschikbare bronnen. Bepaalde ontwikkelingsdiensten kunnen de software licentie significant veranderen/verbeteren en zijn dus niet onderscheidend en dienen gecombineerd te worden met de softwarelicentie.

Bij deze contracten, en dit zowel bij verkoop aan eindgebruikers als aan samenwerkingspartners, gebruikt de Groep ofwel de prijslijsten, de historische prijsinformatie of de beste inschatting van de verkoopprijzen door het management (bv. ook om behulp van een cost-plus methode) om de individuele verkoopprijs van elke onderscheiden prestatieverplichting in het contract te bepalen, inclusief de software en de softwaregerelateerde diensten zoals onderhoud en ondersteuning. In het algemeen worden de prestatieverplichtingen in deze contracten ook afzonderlijk verkocht en zijn er individuele verkoopprijzen ter beschikking. Indien de individuele verkoopprijs van een of meerdere prestatieverplichtingen in dergelijke contracten zeer variabel of onzeker is, raamt de Groep de individuele verkoopprijs op basis van de totale transactiewaarde min de som van de observeerbare individuele verkoopprijzen van de overige goederen of diensten die conform het contract moeten geleverd worden.

De omzet wordt toegewezen aan elke prestatieverplichting op basis van de verhouding van de individuele verkoopprijs van elk afzonderlijke prestatieverplichting tegenover het totaal van de individuele verkoopprijzen voor alle prestatieverplichtingen samen en wordt erkend indien aan bovenstaande erkenningscriteria voldaan is.

De contracten met samenwerkingspartners in het medische segment bevatten eveneens meerdere elementen zoals software, onderhoud en ondersteuningsdiensten, opleiding, softwareontwikkelingsdiensten, 3D-geprinte producten en royalty's. Omzet uit deze contracten wordt bepaald en erkend consistent met de andere contracten met meerdere prestatieverplichtingen.

Voor een aantal contracten met samenwerkingspartners ontvangt de Vennootschap eveneens vooraf betaalde vergoedingen, betaald voor bepaalde exclusiviteitsrechten, die mogelijk gebundeld zijn met de overdracht van titel, rechten en eigendom van bepaalde softwareproducten en onderhouds- en ontwikkelingsdiensten. In het geval dat de vooraf betaalde vergoedingen niet direct te relateren zijn aan al geleverde diensten of goederen, dan zal de Groep de vooraf betaalde vergoeding in de totale transactieprijs opnemen, dewelke dan wordt toegewezen aan alle afzonderlijke prestatieverplichtingen. Andere contracten met samenwerkingspartners bevatten vooraf betaalde vergoedingen om een maximaal aantal "Plan Only Cases" of "Case Bundles" aan te kopen over een periode van 12 maanden. In dit geval worden de vooraf betaalde vergoedingen erkend over een periode van 12 maanden gebaseerd op het verwachte aantal "Plan Only Cases" die zullen aangekocht worden.

Contractactiva

Een contractactief is het recht op een vergoeding in ruil voor goederen of diensten die aan de klant worden overgedragen. Als de Groep diensten een prestatie levert door goederen of diensten over te dragen aan een klant voordat de klant een vergoeding betaalt of voordat de betaling verschuldigd is, dan wordt een contractactief opgenomen voor de voorwaardelijke vergoeding. Contractactiva zijn alleen contracten in uitvoering die toegelicht worden in de lijn contracten in uitvoering op de balans. We refereren naar onze grondslagen voor financiële verslaggeving met betrekking tot Voorraden en Contracten in Uitvoering.

Contractverplichtingen

Een contractverplichting is de verplichting om goederen of diensten over te dragen aan een klant waarvoor de Groep een vergoeding (of een deel van de vergoeding) van de klant heeft ontvangen. Als een klant een vergoeding betaalt voordat de Groep goederen of diensten aan de klant overdraagt, wordt een contractverplichting opgenomen wanneer de betaling wordt uitgevoerd of de betaling verschuldigd is (afhankelijk welke eerder is). Contractverplichtingen worden erkend als omzet

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

wanneer de Groep presteert volgens het contract. Contract verplichtingen worden gepresenteerd als uitgestelde opbrengsten in de balans.

Overheidssubsidies

Overheidssubsidies worden opgenomen als er redelijke zekerheid is dat de subsidie zal worden verkregen en dat alle aan de subsidie gekoppelde voorwaarden zullen worden vervuld. Als de subsidie betrekking heeft op de ontwikkelingskosten of andere lasten, wordt ze systematisch als opbrengst opgenomen over de periode die nodig is om de subsidie toe te rekenen aan de kosten die ze moet compenseren. Wanneer de subsidies betrekking hebben op de constructie van gebouwen, dan worden de inkomsten gespreid a rato van de afschrijvingen van het betreffende gebouw.

Zulke subsidies werden ontvangen van de Belgische federale en regionale overheden en van de Europese Unie onder de vorm van subsidies voor onderzoek- en ontwikkelingsprogramma's, vermindering van sociale lasten en de financiering van een kantoorgebouw in Leuven (België) en een nieuwe productiefaciliteit in Freiburg (Duitsland).

Indien het behoud van een overheidssubsidie met betrekking tot activa of opbrengsten, afhankelijk is van het voldoen aan bepaalde criteria, dan wordt de overheidssubsidie initieel erkend als uitgestelde opbrengst. Zodra aan de criteria voor het behoud is voldaan, worden de uitgestelde opbrengsten overgeboekt naar de overige operationele opbrengsten in de geconsolideerde resultatenrekening op een systematische wijze over dezelfde periodes waarin de gerelateerde kosten, waarop de subsidies betrekking hebben, worden erkend.

Belastingkredieten voor onderzoek en ontwikkeling ("O&O") zijn terugvorderbare overheidsstimuli die worden ontvangen in verband met in aanmerking komende onderzoeks- en ontwikkelingsactiviteiten. O&O-belastingkredieten worden opgenomen in de overige operationele opbrengsten wanneer aan de voorwaarden van IAS 20 is voldaan.

Overige financiële opbrengsten en kosten

De overige financiële opbrengsten en kosten omvatten hoofdzakelijk wisselkoerswinsten of -verliezen op financiële transacties en bankgerelateerde kosten.

Belastingen

Huidige belastingen op het resultaat

Belastingvorderingen en belastingverplichtingen worden gewaardeerd tegen het bedrag dat naar verwachting van de belastinginstanties wordt teruggevorderd of aan de belastinginstanties wordt betaald. De belastingvoet en belastingwetten die worden gebruikt om de waarde te berekenen, zijn die waarvan het wetgevingsproces op de verslagdatum substantieel is afgesloten.

Actuele belastingen op het resultaat gerelateerd aan componenten die rechtstreeks erkend zijn in het eigen vermogen worden eveneens erkend in het eigen vermogen en niet in de resultatenrekening. Het management evalueert regelmatig de posities die het in de belastingaangiften inneemt met betrekking tot situaties waarin de toepasselijke belastingregelingen aan interpretatie zijn onderworpen en legt, waar nodig, voorzieningen vast.

Uitgestelde belastingen

De uitgestelde belastingen op tijdelijke verschillen tussen de fiscale boekwaarden van de activa en verplichtingen en de boekwaarden voor financiële verslaggevingsdoeleinden, worden berekend volgens de "liability"-methode op de verslagdatum.

De uitgestelde belastingverplichtingen worden voor alle belastbare tijdelijke verschillen opgenomen. De uitgestelde belastingvorderingen worden opgenomen voor alle aftrekbare tijdelijke verschillen en het overdragen van ongebruikte belastingkredieten en -verliezen, voor zover het waarschijnlijk is dat de belastbare winst waartegen de aftrekbare tijdelijke verschillen en het overdragen van ongebruikte belastingkredieten en -verliezen kunnen worden gebruikt, beschikbaar zal zijn. Om uitgestelde belastingvorderingen te kunnen opnemen, moet de betreffende Materialise-entiteit ten

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

minste in het lopende jaar winst hebben geboekt en moet het waarschijnlijk zijn dat er in de daaropvolgende drie jaar een belastbare winst zal worden behaald.

De boekwaarde van de uitgestelde belastingvorderingen wordt op elke verslagdatum herzien en verminderd als het niet langer waarschijnlijk is dat er voldoende belastbare winst beschikbaar zal zijn om de volledige of een deel van de uitgestelde belastingvordering te gebruiken. Niet-opgenomen uitgestelde belastingvorderingen worden op elke verslagdatum opnieuw beoordeeld en worden opgenomen voor zover het waarschijnlijk is geworden dat de toekomstige belastbare winsten de mogelijkheid bieden om de uitgestelde belastingvordering terug te vorderen.

Uitgestelde belastingvorderingen en -verplichtingen worden tegen de belastingvoet gewaardeerd die naar verwachting van toepassing zal zijn in het jaar waarin de vordering wordt gerealiseerd of de verplichting wordt afgewikkeld, op basis van de belastingvoet (en belastingwetten) waarvan het wetgevingsproces op de verslagdatum (substantieel) is afgesloten.

De uitgestelde belastingvorderingen en uitgestelde belastingverplichtingen worden gesaldeerd als er een in rechte afdwingbaar recht is om de actuele belastingvorderingen tegen de actuele belastingverplichtingen te salderen en als de uitgestelde belastingen betrekking hebben op dezelfde belastbare entiteit en dezelfde belastinginstantie.

Vaste activa aangehouden voor verkoop en beëindigde bedrijfsactiviteiten

De Groep classificeert vaste activa en groepen activa die worden afgestoten als aangehouden voor verkoop indien hun boekwaarde hoofdzakelijk zal worden gerealiseerd via een verkooptransactie in plaats van via voortgezet gebruik. Vaste activa en activa die worden afgestoten en die zijn geclassificeerd als aangehouden voor verkoop, worden gewaardeerd tegen de laagste waarde van hun boekwaarde of reële waarde min de verkoopkosten.

Aan de criteria voor classificatie als aangehouden voor verkoop wordt alleen geacht te zijn voldaan wanneer de verkoop zeer waarschijnlijk is en het actief of de groep activa die wordt afgestoten in de huidige staat onmiddellijk verkoopbaar is. De handelingen die nodig zijn om de verkoop te voltooien, moeten erop wijzen dat het onwaarschijnlijk is dat er significante wijzigingen in de verkoop zullen worden aangebracht of dat het besluit tot verkoop zal worden ingetrokken.

Materiële vaste activa en immateriële activa worden niet meer afgeschreven of geamortiseerd zodra ze zijn geclassificeerd als aangehouden voor verkoop.

Activa en verplichtingen die zijn geclassificeerd als aangehouden voor verkoop, worden afzonderlijk gepresenteerd als kortlopende posten in de balans.

Beëindigde bedrijfsactiviteiten worden uitgesloten van de resultaten van voortgezette bedrijfsactiviteiten en worden in de resultatenrekening gepresenteerd als één bedrag als winst of verlies na belastingen uit beëindigde bedrijfsactiviteiten.

Significante beoordelingen, schattingen en veronderstellingen

Het opstellen van de geconsolideerde jaarrekening van de Groep vereist dat het management beslissingen neemt en schattingen en veronderstellingen doet die een invloed hebben op de gerapporteerde waarden van de opbrengsten, kosten, activa en verplichtingen, en op de begeleidende toelichtingen. Onzekerheid over die veronderstellingen en schattingen kan leiden tot resultaten die in de toekomst een materiële aanpassing van de boekwaarde van de desbetreffende activa of verplichtingen vereisen.

De Groep evalueert op continue basis alle schattingen, veronderstellingen en beoordelingen, inclusief deze gerelateerd aan omzeterkenning, ontwikkelingskosten, op aandelen gebaseerde betalingen, belastingen op het resultaat, bijzondere waardeverminderingen van goodwill, immateriële vaste activa, materiële vaste activa en bedrijfscombinaties, voorzieningen voor verwachte kredietverliezen, converteerbare leningen, eigenvermogensinstrumenten, gebruiksduur van bepaalde activa en leases.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

De Groep gebruikt voor haar veronderstellingen en schattingen de parameters die ter beschikking waren wanneer de geconsolideerde jaarrekening werd opgesteld. De bestaande situatie en veronderstellingen over toekomstige ontwikkelingen kunnen veranderen door wijzigingen op de markt of wijzigende omstandigheden buiten de controle van de Groep. Zulke wijzigingen worden gereflecteerd in de veronderstellingen wanneer zij zich voordoen.

Omzeterkenning

Onze grondslagen voor het erkennen van omzet vereisen dat het management aanzienlijke schattingen maakt. Het management analyseert verschillende factoren, waaronder een beoordeling van specifieke transacties, ervaringen uit het verleden, kredietwaardigheid van klanten en huidige markt- en economische omstandigheden. Veranderingen in beoordelingen op basis van deze factoren kunnen van invloed zijn op het tijdstip en het bedrag van de opgenomen opbrengsten en kosten en beïnvloeden dus onze bedrijfsresultaten en financiële situatie. De aanzienlijke schattingen en beoordelingen hebben betrekking op:

- de beoordeling of een prestatieverplichting onderscheiden is binnen een bundel van verkooptransacties;
- schattingen van de variabele vergoedingen en de beoordeling van de opbrengstenbeperking;
- schattingen van de individuele verkoopprijs voor elke onderscheiden prestatieverplichting; en
- de fase van voltooiing van onze specifieke ontwikkeling van softwarecomponenten voor klanten wanneer de omzet wordt voldaan over een bepaalde periode.

De Groep maakt significante beoordelingen bij het uitvoeren van de analyse of een prestatieverplichting onderscheiden is van de andere prestatieverplichtingen in een contract, met name of het goed of de dienst een voordeel op zichzelf biedt aan de klant of in combinatie met direct beschikbare middelen en/of het goed of de dienst aanzienlijk verbonden is met, of een belangrijke input is voor een andere geleverde goed of dienst, of indien deze prestatie een ander goed of dienst in belangrijke mate wijzigt of aanpast. De relevante beoordelingen omvatten, maar zijn niet beperkt tot, de volgende:

- Of de softwarelicentie afzonderlijk identificeerbaar is ten opzichte van de 3D-geprinte chirurgische geleiders. In de meeste contracten met samenwerkingspartners in het Materialise Medical-segment worden de softwarelicenties gecombineerd met de productie van 3D-geprinte chirurgische geleiders, omdat de softwarelicentie geen voordeel biedt voor de klant zonder de productiediensten.
- Of de ontwikkelingsdiensten los staan van andere prestatieverplichtingen – in de meeste gevallen onderscheiden deze prestatieverplichtingen zich van elkaar hoewel er één contract is met een samenwerkingspartner in het Materialise Medical-segment, waar de softwarelicentie mogelijk gecombineerd wordt met de licentie en de 3D-geprinte chirurgische geleiders als één “onderscheiden” prestatieverplichting.

Voor de individuele verkoopprijzen gebruikt de Groep prijslijsten of baseert ze zich op historische prijzen voor soortgelijke transacties In bepaalde gevallen is dergelijke informatie echter niet onmiddellijk beschikbaar. In deze gevallen schat de Groep de individuele verkoopprijs door gebruik te maken van een cost-plus methode of een andere schatting. Voor bepaalde prestatieverplichtingen, zoals ontwikkelingsdiensten, vereisen individuele verkoopprijzen bovendien een schatting van de tijd om de ontwikkeling af te ronden. Indien de Groep oordeelt dat de individuele verkoopprijs van een of meerdere prestatieverplichtingen in een contract met meerdere prestatieverplichtingen zeer variabel of onzeker is, raamt de Groep de individuele verkoopprijs op basis van de totale transactiewaarde min de som van de observeerbare individuele verkoopprijzen van de overige goederen of diensten die conform het contract moeten geleverd worden.

Bepaalde contracten bevatten schattingen van variabele vergoedingen binnen de transactieprijs en een beoordeling van de omzetbeperking, zoals:

- hoeveelheden/volume verkocht tegen vaste prijzen in verband met, maar niet beperkt tot, vervaardiging van 3D-geprinte producten, verkochte softwarelicenties, verlengingen van onderhoud;
- contractuele prijzen die kunnen variëren op basis van het volume dat gedurende een bepaalde periode is gekocht;
- FTE’s ingezet voor ontwikkeling of andere diensten die in regie worden gefactureerd; en
- volumekortingen.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

De methode die wordt toegepast om de variabele vergoeding te schatten is gebaseerd op het aantal mogelijkheden en de waarschijnlijkheid van elk scenario. In het geval er veel mogelijke scenario's zijn met een hoge waarschijnlijkheid (elk minder dan 50%), zal de Groep de methode van de verwachte waarde gebruiken, terwijl de meest waarschijnlijke methode wordt gebruikt wanneer er een scenario is met een hogere waarschijnlijkheid (meer dan 50%).

De variabele vergoeding is niet beperkt wanneer de Groep bepaalt dat, op basis van historische ervaringen en/of hoog betrouwbare bedrijfsvoorspellingen en/of het tijdsbestek van de schattingen, er een grote waarschijnlijkheid is dat dit niet zal resulteren in een toekomstige terugneming van de omzet.

We bepalen de fase van voltooiing voor ontwikkelingscontracten die in de loop van de tijd worden geleverd door de tot nu toe gepresteerde arbeidsuren te vergelijken met de geschatte totale arbeidsuren die nodig zijn om het project te voltooien. Wij beschouwen arbeidsuren als de meest betrouwbare en beschikbare maatstaf voor de voortgang van deze projecten. Aanpassingen aan schattingen worden doorgevoerd in de periode waarin feiten die aanleiding geven tot een wijziging bekend worden. Wanneer de schatting aangeeft dat er een verlies zal worden geleden, wordt dat verlies opgenomen in de periode waarin het wordt vastgesteld. Significante beoordelingen en schattingen worden gebruikt bij het bepalen van het percentage dat is voltooid van elk contract. Verschillende aannames kunnen tot materieel verschillende uitkomsten leiden.

Ontwikkelingskosten

Het bepalen wanneer een intern gegenereerde immateriële vast actief erkend kan worden, vereist substantiële beoordelingen van het management, in het bijzonder bij het bepalen of de ondernomen activiteiten onderzoeks- of ontwikkelingsactiviteiten betreffen, of de productverbetering substantieel is, of het technisch haalbaar is om het actief af te werken met een bedrijfsspecifieke aanpak en het potentieel om toekomstige economische voordelen te genereren door de verkoop of gebruik van het actief inclusief de beoordeling of goedkeuring van de FDA zal verkregen worden.

De Groep heeft bepaald dat er pas aan de voorwaarden voor het erkennen van intern ontwikkelde immateriële vaste activa met betrekking tot software, chirurgische geleiders en andere product-ontwikkelingen voldaan is kort voordat de activa ter beschikking zijn voor verkoop, tenzij ofwel (i) de Groep sterk bewijs heeft dat aan voornoemde criteria voldaan is en een gedetailleerd businessplan, dat aantoont dat het actief op redelijke wijze toekomstige voordelen zal genereren, beschikbaar is, ofwel (ii) de ontwikkeling gedaan is op specifieke vraag van de klant, de Groep de intentie heeft de producten in de markt ook aan andere partijen dan de klant te verkopen, de ontwikkeling onderdeel is van een overeenkomst en de hoofdzaak van de overeenkomst stelt dat de klant de Groep een significant deel, maar niet de volledige ontwikkelingskosten terug zal betalen. Bijgevolg worden de ontwikkelingskosten die niet aan de voornoemde criteria voldoen en de kosten van interne projecten die zich nog in de onderzoeksfase bevinden, geboekt in de resultatenrekening op het moment dat ze worden gemaakt. Deze beoordeling wordt regelmatig door de Groep gecontroleerd.

De Groep heeft in 2025 in totaal K€1,296 aan ontwikkelingskosten geactiveerd (2024: K€1,375; 2023: K€1,577) met betrekking tot de gekapitaliseerde interne ontwikkeling van ons digitale transformatieprogramma, waarvoor een gedetailleerd businessplan beschikbaar is en de Groep toekomstige economische voordelen verwacht.

Belastingen op het resultaat

Uitgestelde belastingvorderingen worden opgenomen voor ongebruikte fiscale verliezen, voor zover het waarschijnlijk is dat de belastbare winst waartegen de aftrekbare tijdelijke verschillen en het overdragen van ongebruikte belastingkredieten en -verliezen kunnen worden gebruikt, beschikbaar zal zijn. Er zijn substantiële beslissingen nodig van het management om het bedrag aan uitgestelde belastingvorderingen dat kan erkend worden te bepalen op basis van de waarschijnlijke timing en het niveau van toekomstige fiscale winsten en afhankelijk van de toekomstige fiscale planningsstrategie. Op 31 december 2025 had de Groep kortlopende en langlopende vorderingen met betrekking tot belastingkredieten voor een bedrag van K€5,767 (2024: K€5,544; 2023: K€5,281).

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Opdat uitgestelde belastingvorderingen zouden kunnen erkend worden, dient de betreffende Materialise-entiteit minstens in het huidige boekjaar een belastbare winst gerealiseerd te hebben én moet het waarschijnlijk zijn dat ook in het eerstvolgende drie boekjaren een belastbare winst zal gerealiseerd worden.

Bijzondere waardevermindering op goodwill, immateriële en materiële vaste activa en bepaling van de kasstroomgenererende eenheid.

De Groep heeft goodwill voor een totaalbedrag van K€43,161 op 31 december 2025 (2024: K€43,391; 2023: K€43,158) die aan een bijzondere waardeverminderingstest is onderworpen. De goodwill wordt getest op bijzondere waardevermindering op basis van een verdisconteerd kasstroommodel ("DCF") met kasstromen voor de volgende vijf jaren welke gebaseerd zijn op het budget en een residuele waarde rekening houdend met een eeuwigdurende groeivoet. De realiseerbare waarde is gevoelig voor de verdisconteringsvoet gebruikt in het DCF-model, alsook voor de verwachte toekomstige kasinstromen en het groeipercentage gebruikt bij de extrapolatie.

Als onderdeel van de analyse voor bijzondere waardeverminderingen moet de Groep ook verschillende CGU's bepalen op het laagste niet-geaggregeerde niveau, dewelke beoordelingen bevatten over de toepassing van de criteria om de CGU's te bepalen op basis van de feiten en omstandigheden over hoe de entiteiten en bedrijfseenheden geopereerd en gemonitord worden binnen de CGU en binnen de Groep. Het niveau van de CGU kan ook van invloed zijn op bepaalde veronderstellingen die gemaakt moeten worden met betrekking tot verrekenprijzen.

De belangrijkste veronderstellingen gebruikt bij het bepalen van de realiseerbare waarde voor de verschillende CGU's zijn verder toegelicht en uitgelegd in Toelichting 5.

Tijdens het boekjaar 2025 zijn er geen bijzondere waardeverminderingen geboekt (2024: K€0; 2023: K€4,228) met betrekking tot goodwill, immateriële activa en materiële vaste activa.

Bedrijfscombinaties

Wij bepalen en wijzen de aankoopprijs van een overgenomen activiteit toe aan de verworven activa en overgenomen verplichtingen op de datum van de bedrijfscombinatie. Bedrijfscombinaties worden nader besproken in Toelichting 4. Het toewijzingsproces van de aankoopprijs vereist dat wij belangrijke schattingen en veronderstellingen doen, waaronder:

- de geschatte reële waarde van de verworven immateriële activa;
- de geschatte reële waarde van materiële vaste activa; en
- de geschatte reële waarde van de voorwaardelijke vergoeding.

Hoewel wij onze beste schattingen en veronderstellingen gebruiken als onderdeel van het toereke-ningsproces van de aankoopprijs om de verworven activa en overgenomen verplichtingen op de overnamedatum nauwkeurig te waarderen, zijn onze schattingen en veronderstellingen inherent onzeker en onderhevig aan bijstelling. Voorbeelden van kritische schattingen bij de waardering van bepaalde immateriële activa die wij hebben verworven of in de toekomst mogelijk zullen verwerven, omvatten, maar zijn niet beperkt tot:

- toekomstige verwachte kasstromen uit klantcontracten en -relaties, de verkoop van softwarelicenties en onderhoudsovereenkomsten;
- de reële waarde van materiële vaste activa;
- de reële waarde van de uitgestelde opbrengsten; en
- de verdisconteringsvoeten.

Converteerbare schuldinstrumenten

Op 31 december 2025 hield de Groep een converteerbaar schuldinstrument aan uitgegeven door Fluidda, dat tegen reële waarde via de resultatenrekening wordt gewaardeerd. Bij het bepalen van de reële waarde van deze converteerbare schuldinstrumenten houdt de Groep rekening met verschillende contractuele parameters, zoals de terugbetalings- en conversiescenario's en -data. Daarnaast moet de Groep belangrijke inschattingen maken, zoals (i) de verdisconteringsvoet, (ii) de waarschijnlijkheden voor elk terugbetalings- en conversiescenario, (iii) het bedrag van een gekwalificeerde kapitaalverhoging die de conversiefactor zal bepalen en (iv) de timing voor elk terugbetalings- en conversiescenario.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

De converteerbare lening die in januari 2019 aan Fluidda werd verstrekt, was voor een nominaal bedrag van K€2,500. De boekwaarde van de converteerbare lening op 31 december 2025 bedroeg K€0 na een volledige terugbetaling, inclusief alle gekapitaliseerde rente, door Fluidda in november 2025. De converteerbare lening had een looptijd van 7 jaar met een jaarlijkse rentevoet van 10% die werd gekapitaliseerd.

Beleggingen in aandelen gehouden in Essentium

De Groep heeft in 2018 en 2019 een aandelenbelang van K$3,300 verworven in Essentium, een niet-beursgenoteerde Amerikaanse onderneming. De Groep heeft ervoor gekozen om het aandelenbelang te waarderen tegen reële waarde, waarbij veranderingen in de reële waarde worden opgenomen in de andere elementen van het totaalresultaat. Als gevolg van liquiditeitsproblemen bij Essentium en gezien de ondergeschikte positie van de Groep als aandeelhouder, heeft de Groep de reële waarde van haar deelneming op 31 december 2021 opnieuw gewaardeerd op nul en een neerwaartse reële-waardeaanpassing van K€3,443 opgenomen in de andere elementen van het totaalresultaat voor het jaar eindigend op 31 december 2021. De Groep heeft vastgesteld dat de reële waarde van deze deelneming op 31 december 2022 en 2023 nul bleef. In januari 2024 sloot Essentium een asset deal met Nexa3D, Inc. waarbij het vrijwel al zijn activa overdroeg in ruil voor een belang in de gewone aandelen van Nexa3D, Inc. In 2025 verwierf Stratasys een verzameling activa van Nexa3D, waaronder intellectueel eigendom, voorraad en apparatuur, na de stopzetting van de resterende activiteiten van Nexa3D. Deze transactie bracht geen direct financieel risico voor de Groep met zich mee. Rekening houdend met de voorwaarden van deze transactie heeft de Groep vastgesteld dat de reële waarde van deze aandeleninvestering op 31 december 2024 en op 31 december 2025 nul bleef.

Leases – inschatting van de incrementele rentevoet en bepaling van de leasetermijn bij contracten met opties voor verlenging en beëindiging en aankoopopties

De Groep kan de impliciete interestvoet in het lease contract niet altijd bepalen. Daarom moet de Groep de incrementele interestvoet bepalen om leaseverplichtingen te meten zoals voor gebouwen. Voor gebouwen gebruikt de Groep het vastgoedrendement als referentie om de incrementele interestvoet te bepalen. Voor overige activa gebruikt de Groep doorgaans de impliciete rentevoet in de leaseovereenkomst of de incrementele rentevoet voor een portfolio van gelijkaardige activa. De incrementele financieringsrente weerspiegelt wat de Groep "zou moeten betalen", wat een schatting vereist wanneer er geen waarneembare rentevoeten beschikbaar zijn of wanneer deze moeten worden aangepast om de voorwaarden van de leaseovereenkomst weer te geven.

Bovendien kunnen bepaalde leaseovereenkomsten verlengingsopties, beëindigingsopties in het geval van vastgoedleases en/of aankoopopties in het geval van leases bevatten. De Groep schat in of het redelijkerwijs zeker is of niet dat deze opties zullen worden uitgeoefend, wat van invloed is op de leaseperiode in het geval van verlengingsopties en beëindigingsopties en op de periode waarover de leaseactiva worden afgeschreven in het geval van aankoopopties.

4 Bedrijfscombinaties

Overnames in 2025

De Groep heeft in de loop van 2025 geen bedrijfscombinaties uitgevoerd.

Overnames in 2024

FEops NV

Op 18 juli 2024 heeft de Groep een aandelenkoopovereenkomst gesloten en 100% van de aandelen van FEops NV ("FEops") verworven voor een totale aankoopprijs van K€2,985. De overname werd gerealiseerd door Materialise NV.

FEops NV is een Belgische onderneming die AI-gestuurde simulatietechnologie ontwikkelt om de efficiëntie van procedures en de klinische resultaten voor structurele hartinterventies te verbeteren. We verwachten dat de overname Materialise in staat zal stellen om onze cardiovasculaire oplossingen uit te breiden met voorspellende simulatiemogelijkheden, waardoor de gepersonaliseerde behandeling van patiënten met hartaandoeningen wordt bevorderd. FEops zal deel uitmaken van het segment Materialise Medical.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

De reële waarde van de identificeerbare activa en passiva op de overnamedatum werd vastgesteld op:

in 000€	Boekwaarde op datum van overname	Reële waarde aanpassingen	Reële waarde op datum van overname
Activa			
Merken en handelsmerken	–	122	122
Technologie	–	2,938	2,938
onderzoek & ontwikkeling	2,753	(2,753)	–
Installaties, machines en uitrusting	36	–	36
Inrichtingen en rollend materieel	2	–	2
Recht-op-gebruik activa	36	–	36
Uitgestelde belastingvorderingen	–	77	77
Overige financiële vaste activa	33	–	33
Handelsvorderingen	321	–	321
Overige vlottende activa	616	–	616
Geldmiddelen en equivalenten	185	–	185
Totaal activa	**3,982**	**384**	**4,366**
Verplichtingen			
Langlopende leningen en leaseverplichtingen	(191)	–	(191)
Uitgestelde belastingschuld	–	(77)	(77)
Handelsschulden	(311)	–	(311)
Personeelsschulden	(525)	–	(525)
Uitgestelde opbrengsten	(232)	–	(232)
Overige kortlopende verplichtingen	(22)	–	(22)
Totaal Verplichtingen	**(1,281)**	**(77)**	**(1,358)**
Totaal geïdentificeerde activa en verplichtingen	**2,701**	**307**	**3,008**
Goodwill (negatieve goodwill)		(23)	(23)
Overnameprijs			2,985

De reële waarde van de geïdentificeerde activa en passiva opgenomen in onze geconsolideerde jaarrekening op de overnamedatum bedroeg K€3,008. De Groep verwierf 100% van de stemgerechtigde aandelen in Feops NV voor een totale vergoeding van K€2,985. Dit is de reële waarde van de geïdentificeerde activa en verplichtingen verminderd met een negatieve goodwill van K€23.

De verwerking van de bedrijfscombinatie resulteerde in reële waarden op de overnamedatum van K€122 voor merken en handelsmerken (gebruiksduur van 5 jaar) en K€2,938 voor technologie (gebruiksduur van 7 jaar). De waarderingstechniek die werd gebruikt om de reële waarde van merken en handelsmerken, evenals software, te bepalen, was de relief-from-royalty-methode. De relief-from-royalty-methode houdt rekening met de verdisconteerde geschatte royaltybetalingen die de Groep bereid zou zijn te betalen om het betreffende actief in licentie te nemen op basis van een contract, indien zij het actief niet in eigendom had. De belangrijkste veronderstellingen die bij de toepassing van deze waarderingstechniek zijn gehanteerd, omvatten de voorspelde jaar-op-jaar groeivoet van de omzet, het technologie-royaltypercentage en de verdisconteringsvoet. Er werd een uitgestelde belastingverplichting van K€(77) opgenomen op de aangepaste reële waarden. De verdisconteringsvoet die voor de waardering werd gebruikt, werd vastgesteld op 15.03%. De boekwaarde van de verworven handels- en overige vorderingen benadert hun reële waarde vanwege het kortetermijnkarakter van deze instrumenten.

De FEops-omzet opgenomen in de geconsolideerde jaarrekening tussen de overnamedatum van 18 juli 2024 en 31 december 2024 bedroeg K€568. Aangezien de integratie binnen het segment Materialise Medical onmiddellijk van start ging, is het onmogelijk om informatie over de winst te verstrekken.

Er zijn geen voorwaardelijke vergoedingen verschuldigd.

Overnames in 2023

De Groep heeft in de loop van 2023 geen bedrijfscombinaties uitgevoerd.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

5 Goodwill

De goodwill is als volgt toegewezen aan de kasstroomgenererende eenheden ("CGU"):

	Op 31 december		
in 000€	**2025**	2024	2023
CGU: MAT Software	28,961	28,961	28,961
CGU: e-Prototypy	809	799	787
CGU: ACTech	8,812	8,812	8,812
CGU: OrthoView	4,579	4,819	4,598
CGU: Engimplan	–	–	–
CGU: Materialise Motion	–	–	–
Totaal	**43,161**	**43,391**	**43,158**

De mutaties in de boekwaarde van de goodwill kunnen voor de jaren 2025, 2024 en 2023 als volgt worden weergegeven:

in 000€	Bruto	Waardever-mindering	Totaal
Op 1 januari 2023	**45,802**	**(1,648)**	**44,155**
Waardevermindering	–	(1,175)	(1,175)
Wisselkoersverschillen	178	–	178
Op 31 december 2023	**45,980**	**(2,823)**	**43,158**
Wisselkoersverschillen	233	–	233
Op 31 december 2024	**46,213**	**(2,823)**	**43,391**
Wisselkoersverschillen	(230)	–	(230)
Op 31 december 2025	**45,983**	**(2,823)**	**43,161**

De goodwill van Orthoview en e-Prototypy omvatten de impact van de wisselkoersverschillen van respectievelijk K€(240) en K€ 10 in 2025.

De Groep heeft voor alle CGU's een bijzondere waardeverminderingstest uitgevoerd, waarbij de gebruikswaarde werd geschat op basis van een verdisconteerd kasstroommodel met gebruik van kasstromen voor de komende vijf jaar afgeleid uit het budget en een restwaarde rekening houdend met een eeuwigdurende groeivoet. De CGU MAT Software is opgenomen in het te rapporteren segment "Materialise Software". De CGU's ACTech, e-Prototypy (PL) en Materialise Motion zijn opgenomen in het te rapporteren segment "Materialise Manufacturing". De CGU's Orthoview (UK) en Engimplan (BR) zijn opgenomen in het te rapporteren segment "Materialise Medical".

CGU: MAT Software

De aan de CGU MAT Software toegerekende goodwill heeft betrekking op de goodwill uit de overname van Cenat in 2015, de goodwill uit de overname van Marcam in 2011 (DE-3D Printing Software), de goodwill uit de overname van Link3D in 2022 en de goodwill uit de overname van Identify3D in 2022.

De bijzondere waardeverminderingstest is gebaseerd op de geprojecteerde verdisconteerde kasstromen resulterend uit de CGU MAT Software, waarbij rekening wordt gehouden met een periode van vijf jaar. De belangrijkste veronderstellingen voor de bijzondere waardeverminderingtest van de goodwill omvatten een verdisconteringsvoet (gebaseerd op WACC) van 9.75% (10.84% vóór belastingen) (2024: 10.54% na belastingen; 2023: 9.91% na belastingen) en een eeuwigdurende groeivoet van 5% (2024: 5%; 2023: 5%). Andere aannames zijn onder meer het jaar-op-jaar groeipercentage van de omzet, de brutomarge en de bedrijfskosten, die door het management zijn vastgesteld op basis van ervaringen uit het verleden. Er werd geconcludeerd dat de bedrijfswaarde hoger is dan de boekwaarde van de kasstroomgenererende eenheid van K€41,408. Op basis van de sensitiviteitsanalyses uitgevoerd door de Groep, met inbegrip van analyses waarbij de verdisconteringsvoet zou stijgen met 100 basispunten of de eeuwigdurende groeivoet nul zou zijn, zijn er geen redelijkerwijs mogelijke veranderingen in de veronderstellingen waardoor de bedrijfswaarde zou dalen beneden de boekwaarde van de kasstroomgenererende eenheid.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

CGU e-Prototypy

De goodwill heeft betrekking op de overname van de Poolse entiteit e-Prototypy. De bijzondere waardeverminderingtest van de CGU e-Prototypy is gebaseerd op de verdisconteerde kasstromen over een periode van vijf jaar De belangrijkste veronderstellingen omvatten een verdisconteringsvoet (gebaseerd op de WACC) van 11.87% (14.03% vóór belastingen) (2024: 13.82% na belastingen; 2023: 12.89% na belastingen) en een eeuwigdurende groeivoet van 2% (2024: 2%; 2023: 2%). Andere aannames omvatten onder meer het jaar-op-jaar groeipercentage van de omzet, de brutomarge en de bedrijfskosten, die door het management zijn vastgesteld op basis van ervaringen uit het verleden en schattingen van toekomstige kapitaaluitgaven die de prestaties van de CGU in stand zullen houden. Er werd geconcludeerd dat de bedrijfswaarde hoger is dan de boekwaarde van de kasstroomgenererende eenheid van K€4,075. Op basis van de sensitiviteitsanalyses uitgevoerd door de Groep, met inbegrip van analyses waarbij de verdisconteringsvoet zou stijgen met 100 basispunten of de eeuwigdurende groeivoet nul zou zijn, zijn er geen redelijkerwijs mogelijke veranderingen in de veronderstellingen waardoor de bedrijfswaarde zou dalen beneden de boekwaarde van de kasstroomgenererende eenheid.

CGU ACTECH

De bijzondere waardeverminderingtest van de CGU ACTech is gebaseerd op de verdisconteerde kasstromen over een periode van vijf jaar De belangrijkste veronderstellingen omvatten een verdisconteringsvoet (gebaseerd op de WACC) van 8.51% (11.93% vóór belastingen) (2024: 9.00%na belastingen; 2023: 8.26% na belastingen) en een eeuwigdurende groeivoet van 1% (2024: 1%; 2023: 1%). Andere aannames zijn onder meer het jaar-op-jaar groeipercentage van de omzet, de brutomarge en de bedrijfskosten, die door het management zijn bepaald op basis van ervaringen uit het verleden, ramingen van toekomstige kapitaaluitgaven die de prestaties van de CGU in stand zullen houden, evenals toekomstige kapitaaluitgaven voor projecten die substantieel zijn gestart. Er werd geconcludeerd dat de bedrijfswaarde hoger is dan de boekwaarde van de kasstroomgenererende eenheid van K€23,901. Op basis van de sensitiviteitsanalyses uitgevoerd door de Groep, met inbegrip van analyses waarbij de verdisconteringsvoet zou stijgen met 100 basispunten of de eeuwigdurende groeivoet nul zou zijn, zijn er geen redelijkerwijs mogelijke veranderingen in de veronderstellingen waardoor de bedrijfswaarde zou dalen beneden de boekwaarde van de kasstroomgenererende eenheid.

CGU Orthoview

De goodwill heeft betrekking op de overname van Orthoview. De bijzondere waardeverminderingtest van de CGU Orthoview is gebaseerd op de verdisconteerde kasstromen over een periode van vijf jaar De belangrijkste veronderstellingen omvatten een verdisconteringsvoet (gebaseerd op de WACC) van 10.87% (13.49% vóór belastingen) (2024: 12.10% na belastingen; 2023: 10.75% na belastingen) en een eeuwigdurende groeivoet van 1% (2024: 1%; 2023: Andere aannames zijn onder meer het jaar-op-jaar groeipercentage van de omzet, de brutomarge en de bedrijfskosten, die door het management zijn vastgesteld op basis van ervaringen uit het verleden. Er werd geconcludeerd dat de gebruikswaarde hoger is dan de boekwaarde van de kasstroomgenererende eenheid van K€6,432. Op basis van de sensitiviteitsanalyses uitgevoerd door de Groep, met inbegrip van analyses waarbij de verdisconteringsvoet zou stijgen met 100 basispunten of de eeuwigdurende groeivoet nul zou zijn, zijn er geen redelijkerwijs mogelijke veranderingen in de veronderstellingen waardoor de bedrijfswaarde zou dalen beneden de boekwaarde van de kasstroomgenererende eenheid.

De Orthoview-business is geïntegreerd in de bestaande softwarebusiness binnen ons Materialise Medical segment. Synergieën die worden verwacht van samengevoegde productlijnen worden niet in aanmerking genomen in de huidige beoordeling van bijzondere waardeverminderingen, omdat het management van mening is dat Orthoview als een afzonderlijke kasstroomgenererende entiteit kan worden beschouwd.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

CGU Engimplan

De bijzondere waardeverminderingtest van de CGU Engimplan is gebaseerd op de verdisconteerde kasstromen over een periode van vijf jaar De belangrijkste veronderstellingen omvatten een verdisconteringsvoet (gebaseerd op de WACC) van 19.71% (22.20% vóór belastingen) (2024: 18.97% na belastingen; 2023: 18.82% na belastingen) en een eeuwigdurende groeivoet van 7.5% (2024 7.6%; 2023: 7.6%), ondersteund door een verwachte inflatie op lange termijn van 4.0%, aanhoudende groeimogelijkheden door de stijging van de levensstandaard in Brazilië (inclusief toegang tot medische en zorgverzekeringen), een groeiende bevolking in Brazilië en exportmogelijkheden in Latijns-Amerika. Andere belangrijke aannames zijn onder meer het jaar-op-jaar groeipercentage van de omzet, de brutomarge en de bedrijfskosten, die door zowel het lokale als het groepsmanagement zijn vastgesteld op basis van ervaringen uit het verleden. Op 31 december 2023 boekte de Groep een volledige bijzondere waardevermindering van de immateriële activa, klantenlijsten en handelsmerken voor respectievelijk K€(397) en K€(121), evenals op een materiële actief, zijnde een 3D-printer voor K€(139). De waardeverminderingstest per 31 december 2025 gaf geen aanleiding tot een verdere waardevermindering noch tot een terugname van eerdere waardeverminderingen. Er werd geconcludeerd dat de gebruikswaarde hoger is dan de boekwaarde van de kasstroomgenererende eenheid van K€7,137. Op basis van de sensitiviteitsanalyses uitgevoerd door de Groep, met inbegrip van analyses waarbij de verdisconteringsvoet zou stijgen met 100 basispunten of de eeuwigdurende groeivoet zou dalen met 350 basispunten, zijn er geen redelijkerwijs mogelijke veranderingen in de veronderstellingen waardoor de bedrijfswaarde zou dalen beneden de boekwaarde van de kasstroomgenererende eenheid.

CGU Materialise Motion

De bijzondere waardeverminderingtest van de CGU Materialise Motion is gebaseerd op de verdisconteerde kasstromen, waarbij rekening wordt gehouden met een periode van vijf jaar. De belangrijkste veronderstellingen omvatten een verdisconteringsvoet (gebaseerd op de WACC) van 9.75% (11.63% vóór belastingen) (2024: 10.54% na belastingen; 2023: 9.91% na belastingen) en een eeuwigdurende groeivoet van 3% (2024: 3%; 2023: 3%). Andere aannames zijn onder meer het jaar-op-jaar groeipercentage van de omzet, de brutomarge en de bedrijfskosten, die door het management zijn vastgesteld op basis van ervaringen uit het verleden. Op 31 december 2023 boekte de Groep een volledige bijzondere waardevermindering van de goodwill voor een bedrag van K€(1,175), evenals een gedeeltelijke bijzondere waardevermindering op immateriële activa (partnershipovereenkomst, klantenbestand en ontwikkelde technologie) voor respectievelijk K€(853), K€(107) en K€(1,437). De waardeverminderingstest per 31 december 2025 gaf geen aanleiding tot een verdere waardevermindering noch tot een terugname van eerdere waardeverminderingen. Er werd geconcludeerd dat de gebruikswaarde hoger is dan de boekwaarde van de kasstroomgenererende eenheid van K€820. Op basis van de sensitiviteitsanalyses uitgevoerd door de Groep, met inbegrip van analyses waarbij de verdisconteringsvoet zou stijgen met 100 basispunten of de eeuwigdurende groeivoet nul zou zijn, zijn er geen redelijkerwijs mogelijke veranderingen in de veronderstellingen waardoor de bedrijfswaarde zou dalen beneden de boekwaarde van de kasstroomgenererende eenheid.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

6 Immateriële vaste activa

De mutaties in de boekwaarde van de immateriële activa kunnen voor de jaren 2025, 2024 en 2023 als volgt worden weergegeven:

in 000€	Patenten en licenties	Software	Overgenomen klanten, technologie en andere immateriële activa	Ontwikkelde technologie en software in aanbouw	Totaal
Aanschaffingswaarde					
Op 1 januari 2023	**6,915**	**12,679**	**44,431**	**8,527**	**72,552**
Toevoegingen	327	1,006	–	1,685	3,018
Buitengebruikstellingen	(132)	(4,504)	–	(45)	(4,680)
Transfer tussen rekeningen	129	7,458	–	(7,603)	(16)
Wisselkoersverschillen	0	11	241	–	252
Op 31 december 2023	**7,239**	**16,649**	**44,673**	**2,564**	**71,125**
Toevoegingen	315	79	–	1,477	1,871
Overname van een dochteronderneming	122	–	2,938	–	3,060
Buitengebruikstellingen	(11)	(278)	–	–	(289)
Transfer tussen rekeningen	102	1,413	–	(1,516)	0
Wisselkoersverschillen	1	(33)	(139)	(2)	(173)
Op 31 december 2024	**7,768**	**17,830**	**47,472**	**2,523**	**75,593**
Toevoegingen	470	330	48	1,371	2,220
Buitengebruikstellingen	(529)	(388)	–	(17)	(934)
Transfer tussen rekeningen	41	1,410	(48)	(1,369)	33
Wisselkoersverschillen	(1)	(3)	(284)	(0)	(288)
Activa aangehouden voor verkoop	(1)	(424)	–	–	(426)
Op 31 december 2025	**7,749**	**18,754**	**47,188**	**2,508**	**76,199**

in 000€	Patenten en licenties	Software	Overgenomen klanten, technologie en andere immateriële activa	Ontwikkelde technologie en software in aanbouw	Totaal
Afschrijvingen en waardeverminderingen					
Op 1 januari 2023	**(4,829)**	**(10,799)**	**(16,957)**	**(2,090)**	**(34,676)**
Afschrijvingen van het jaar	(755)	(3,027)	(2,722)	–	(6,504)
Bijzondere waardeverminderingen	–	–	(2,915)	–	(2,915)
Buitengebruikstellingen	132	4,504	–	–	4,636
Wisselkoersverschillen	(0)	(10)	(191)	–	(202)
Op 31 december 2023	**(5,453)**	**(9,333)**	**(22,785)**	**(2,090)**	**(39,661)**
Afschrijvingen van het jaar	(531)	(3,763)	(2,095)	–	(6,389)
Bijzondere waardeverminderingen	–	(46)	–	–	(46)
Buitengebruikstellingen	11	278	–	–	289
Transfer tussen rekeningen	(0)	(0)	–	–	(0)
Wisselkoersverschillen	–	33	154	–	187
Op 31 december 2024	**(5,973)**	**(12,830)**	**(24,726)**	**(2,090)**	**(45,619)**
Afschrijvingen van het jaar	(485)	(4,122)	(1,823)	–	(6,431)
Buitengebruikstellingen	428	385	–	–	813
Wisselkoersverschillen	0	3	284	–	288
Activa aangehouden voor verkoop	1	389	–	–	390
Op 31 december 2025	**(6,029)**	**(16,176)**	**(26,265)**	**(2,090)**	**(50,560)**
Netto boekwaarde					
Op 31 december 2025	**1,721**	**2,578**	**20,923**	**418**	**25,639**
Op 31 december 2024	1,794	4,999	22,746	433	29,973
Op 31 december 2023	1,786	7,316	21,887	474	31,464
Op 1 januari 2023	2,086	1,879	27,474	6,437	37,875

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Patenten en licenties omvatten enkel de direct toewijsbare externe kosten van het registreren van patenten en verkrijgen van licenties. Software is enkel gerelateerd aan software aangekocht voor intern gebruik en intern ontwikkelde software. De resterende afschrijvingsperiode is 2.5 jaar voor de algemene softwareaankopen en 3.6 jaar voor de meeste patenten en licenties.

De "Overgenomen klanten, technologie en andere immateriële activa" werden erkend als onderdeel van de overname van Materialise Motion, Engimplan, ACTech, E-Prototypy, OrthoView, Cenat, Link3D, Identify3D en FEops NV. Op 31 december 2025 bedraagt de resterende afschrijvingsperiode voor de overgenomen klanten 2.1 jaar voor Materialise Motion, volledig afgeschreven voor Engimplan, 11.0 jaar voor ACTech, volledig afgeschreven voor E-Prototypy, volledig afgeschreven voor OrthoView en volledig afgeschreven voor Cenat. Op 31 december 2025 bedraagt de resterende afschrijvingsperiode voor de overgenomen technologie en contracten 1.8 jaar voor Materialise Motion en 5.6 jaar voor FEops NV.

De netto boekwaarde van ontwikkelde technologie en software in aanbouw op 31 december 2025 heeft voornamelijk betrekking op het interne digitaliseringsprogramma.

De totale afschrijvingslast voor 2025 bedraagt K€6,431 (2024: K€6,389; 2023: K€6,504). In 2023 werden bijzondere waardeverminderingen geboekt op "Overgenomen klanten, technologie en andere immateriële activa" voor K€2,915 met betrekking tot Motion en Engimplan (zie ook Toelichting 5).

7 Materiële vaste activa

De mutaties in de boekwaarde van de materiële vaste activa kunnen voor de jaren 2025, 2024 en 2023 als volgt worden weergegeven:

in 000€	Terreinen en gebouwen	Materialen en uitrusting	Recht-op-gebruik activa	Activa in aanbouw	Totaal
Aanschaffingswaarde					
Op 1 januari 2023	**47,959**	**105,877**	**21,619**	**15,955**	**191,410**
Toevoegingen	142	3,850	3,965	8,325	16,282
Verkopen en buitengebruikstellingen	–	(4,299)	(3,313)	–	(7,612)
Transfers	40	15,031	(4,433)	(11,585)	(947)
Wisselkoersverschillen	458	586	(74)	(153)	817
Op 31 december 2023	**48,599**	**121,045**	**17,764**	**12,543**	**199,951**
Toevoegingen	107	4,189	3,149	23,466	30,911
Verworven uit bedrijfscombinaties	–	38	36	–	74
Verkopen en buitengebruikstellingen	(166)	(4,312)	(1,777)	(133)	(6,388)
Transfers	(50)	10,885	(1,819)	(9,349)	(333)
Wisselkoersverschillen	175	561	71	1	808
Op 31 december 2024	**48,666**	**132,406**	**17,424**	**26,528**	**225,024**
Toevoegingen	646	3,852	1,925	10,895	17,318
Activa aangehouden voor verkoop	–	(1,074)	(169)	–	(1,243)
Verkopen en buitengebruikstellingen	(2)	(5,228)	(3,282)	(123)	(8,635)
Transfers	18,342	15,161	(202)	(33,334)	(33)
Wisselkoersverschillen	(37)	(2,047)	(303)	(16)	(2,403)
Op 31 december 2025	**67,615**	**143,070**	**15,393**	**3,950**	**230,027**

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

in 000€	Terreinen en gebouwen	Materialen en uitrusting	Recht-op-gebruik activa	Activa in aanbouw	Totaal
Afschrijvingen					
Op 1 januari 2023	(11,045)	(64,470)	(13,199)	–	(88,714)
Afschrijvingen van het jaar	(1,352)	(10,433)	(3,296)	–	(15,081)
Waardevermindering	–	(160)	–	–	(160)
Verkopen en buitengebruikstellingen	–	3,996	3,024	–	7,020
Transfers	–	(2,935)	3,802	–	867
Wisselkoersverschillen	(33)	(356)	8	–	(381)
Op 31 december 2023	**(12,430)**	**(74,358)**	**(9,661)**	**–**	**(96,449)**
Afschrijvingen van het jaar	(1,358)	(10,824)	(3,191)	–	(15,373)
Verkopen en buitengebruikstellingen	139	3,976	1,627	–	5,742
Transfers	–	(1,232)	1,565	–	333
Wisselkoersverschillen	(32)	(150)	(45)	–	(227)
Op 31 december 2024	**(13,681)**	**(82,588)**	**(9,705)**	**–**	**(105,974)**
Afschrijvingen van het jaar	(1,669)	(10,521)	(3,087)	–	(15,277)
Activa aangehouden voor verkoop	–	835	140	–	975
Verkopen en buitengebruikstellingen	2	5,089	2,505	–	7,596
Transfers	–	–	–	–	–
Wisselkoersverschillen	6	746	184	–	936
Op 31 december 2025	**(15,341)**	**(86,440)**	**(9,963)**	**–**	**(111,744)**
Netto boekwaarde					
Op 31 december 2025	52,274	56,630	5,429	3,950	118,283
Op 31 december 2024	34,986	49,818	7,719	26,528	119,050
Op 31 december 2023	36,169	46,688	8,102	12,544	103,503
Op 1 januari 2023	36,914	41,407	8,420	15,955	102,696

De investeringen in materiële vaste activa en recht-op-gebruik activa bedroegen in 2025 K€17,318 (2024: K€30,911, 2023: K€16,282). Ze hebben betrekking op terreinen en gebouwen (K€4,834), nieuwe machines en installaties (K€10,739), IT-apparatuur (K€787), (geleasede) voertuigen (K€614) en meubilair (K€345). De toevoegingen aan terreinen en gebouwen, machines en installaties in 2025 hadden voornamelijk betrekking op de uitbreiding van onze productiecapaciteit in Duitsland. De investeringen in 2024 hadden betrekking op terreinen en gebouwen (K€4,519), nieuwe machines en installaties (K€23,851), IT-apparatuur (K€684), (geleased) voertuigen (K€1,384) en meubilair (K€473). De toevoegingen aan terreinen en gebouwen, machines en installaties in 2024 hadden voornamelijk betrekking op de uitbreiding van onze productiecapaciteit in Duitsland. De investeringen in 2023 hadden betrekking op terreinen en gebouwen (K€4,027), nieuwe machines en installaties (K€8,682), IT-apparatuur (K€1,102), (geleasede) voertuigen (K€2,240) en meubilair (K€231). De toevoegingen aan terreinen en gebouwen, machines en installaties in 2023 hielden voornamelijk verband met onze nieuwe metaalproductiefaciliteit in de VS en de uitbreiding en vergroting van onze productiecapaciteit in Duitsland.

De Groep realiseerde in een nettowinst op de verkoop van materiële vaste activa van K€173 in 2025 (2024: K€292; 2023: K€416).

De bijzondere waardeverminderingen op materiële vaste activa bedroegen K€ 0 in 2025 (2024: K€0; 2023: K€(160)).

Activa in aanbouw

Op 31 december 2025 hadden de belangrijkste activa in aanbouw betrekking op de uitbreiding van de productiecapaciteit in Duitsland voor K€1,420.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

De recht-op-gebruik activa kunnen als volgt worden weergegeven:

De boekwaarde van recht-op-gebruik activa bedroeg op 31 december 2025 K€5,429 (2024: K€7,719; 2023: K€8,100). Recht-op-gebruik activa hebben voornamelijk betrekking op gebouwen met een boekwaarde van K€2,691 op 31 december 2025 (2024: K€4,368; 2023: K€4,511) en waarvoor een afschrijving van K€1,881 werd geboekt in 2025 (2024:K€1,851; 2023: K€1,735). Nieuwe lease-overeenkomsten 2025 bedragen K€1,925 waarvan K€1,026 betrekking heeft op geleasede gebouwen (2024: K€1,822; 2023: K€1,739).

in 000€	Gebouwen	Rollend materieel	Uitrusting	Totaal
Aanschaffingswaarde				
Op 1 januari 2023	**9,391**	**4,680**	**6,405**	**20,476**
Toevoegingen	1,739	1,980	246	3,965
Verkopen en buitengebruikstellingen	(2,607)	(676)	(30)	(3,313)
Wisselkoersverschillen	(112)	2	36	(74)
Transfers	(236)	(909)	(2,145)	(3,290)
Op 31 december 2023	**8,175**	**5,077**	**4,512**	**17,764**
Toevoegingen	1,822	739	589	3,150
Verworven uit bedrijfscombinaties	36	–	–	36
Verkopen en buitengebruikstellingen	(1,123)	(430)	(224)	(1,777)
Wisselkoersverschillen	48	7	16	71
Transfers	(345)	(1,384)	(89)	(1,818)
Op 31 december 2024	**8,613**	**4,010**	**4,803**	**17,426**
Toevoegingen	1,026	488	411	1,925
Activa aangehouden voor verkoop	(133)	(36)	–	(169)
Verkopen en buitengebruikstellingen	(2,477)	(770)	(36)	(3,283)
Wisselkoersverschillen	(282)	(11)	(11)	(304)
Transfers	–	–	(202)	(202)
Op 31 december 2025	**6,748**	**3,681**	**4,964**	**15,393**

in 000€	Gebouwen	Rollend materieel	Uitrusting	Totaal
Afschrijvingen				
Op 1 januari 2023	**(4,569)**	**(2,909)**	**(4,578)**	**(12,055)**
Afschrijvingen van het jaar	(1,735)	(1,185)	(376)	(3,296)
Verkopen en buitengebruikstellingen	2,360	627	36	3,023
Wisselkoersverschillen	45	(3)	(34)	8
Transfers	235	909	1,515	2,659
Op 31 december 2023	**(3,664)**	**(2,561)**	**(3,437)**	**(9,662)**
Afschrijvingen van het jaar	(1,851)	(1,073)	(266)	(3,191)
Verkopen en buitengebruikstellingen	953	454	220	1,627
Wisselkoersverschillen	(29)	(3)	(14)	(46)
Transfers	345	1,334	(114)	1,565
Op 31 december 2024	**(4,246)**	**(1,849)**	**(3,611)**	**(9,707)**
Afschrijvingen van het jaar	(1,881)	(902)	(304)	(3,087)
Activa aangehouden voor verkoop	133	8	–	141
Verkopen en buitengebruikstellingen	1,752	717	36	2,505
Wisselkoersverschillen	185	5	(6)	184
Transfers	–	–	–	–
Op 31 december 2025	**(4,057)**	**(2,021)**	**(3,885)**	**(9,963)**
Netto boekwaarde				
Op 31 december 2025	2,691	1,660	1,079	5,429
Op 1 januari 2025	4,368	2,160	1,191	7,719

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

De volgende bedragen met betrekking tot leaseovereenkomsten zijn opgenomen in het resultaat

	Op 31 december		
(in 000€)	**2025**	2024	2023
Afschrijvingskosten	(3,087)	(3,191)	(3,296)
Interestkosten op leaseverplichtingen	(363)	(365)	(325)
Kosten gerelateerde aan kortlopende leaseovereenkomsten/activa van geringe waarde/ variabele leasebetalingen	(981)	(901)	(689)

De Groep heeft verschillende contracten afgesloten met verlengings- en opzeggingsopties vanwege de gangbare praktijk in het land of voor het actief. Het management heeft aanzienlijke beoordelingen uitgevoerd om te bepalen of het redelijkerwijs zeker is dat deze verlengings- en opzeggingsopties zullen worden uitgeoefend. De potentiële toekomstige kasstromen na de periode volgend op de uitoefening van de verlengings- en opzeggingsoptie die niet in de leasingtermijn zijn opgenomen, worden weergegeven in de volgende tabel:

	Op 31 december		
(in 000€)	**2025**	2024	2023
Mogelijke (niet-verdisconteerde) kasstromen wanneer het contract opties bevat om de overeenkomst te beëindigen waarvan redelijkerwijs niet zeker is dat ze zullen worden uitgeoefend	612	817	1,089
Mogelijke (niet-verdisconteerde) kasstromen wanneer het contract opties bevat om de overeenkomst te beëindigen waarvan redelijkerwijs zeker is dat ze zullen worden uitgeoefend	1,270	1,259	1,838

Zekerheden

Terreinen en gebouwen (inclusief gebouwen in aanbouw) met een boekwaarde van K€12,074 (2024: K€18,305; 2023: K€21,851) zijn onderworpen aan zekerheden als waarborg voor verschillende van de bankleningen van de Groep. Daarnaast werden er zekerheden gegeven op machines met een boekwaarde van K€0 (2024: K€253; 2023: K€314) (Toelichting 24).

8 Activa aangehouden voor verkoop

In juni 2025 heeft de Raad van Bestuur het management gemandateerd om een actief verkoopproces op te starten voor Rapidfit NV, dat deel uitmaakt van het segment Manufacturing.

Per 31 december 2025 en in overeenstemming met de principes van IFRS 5 werd RapidFit NV geclassificeerd als een groep activa die worden afgestoten en aangehouden voor verkoop en voldeed het niet aan de definitie van een beëindigde bedrijfsactiviteit (”discontinued operation”) overeenkomstig IFRS 5.

		Op 31 december
in 000€	Toelichting	**2025**
Immateriële vaste activa	6	36
Materiële vaste activa	6	239
Recht-op-gebruik activa	7	29
Voorraden en contracten in uitvoering		2,681
Handelsvorderingen		1,235
Overige vlottende activa		94
Geldmiddelen en kasequivalenten		–
Activa aangehouden voor verkoop		**4,314**
Leaseverplichtingen		22
Uitgestelde belastingschulden		2
Handelsschulden		416
Belastingschulden		1
Overige verplichtingen		362
Verplichtingen aangehouden voor verkoop		**802**

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

De boekwaarde van de gerelateerde netto activa, die K€3,512 bedraagt, wordt geschat niet hoger te zijn dan de reële waarde min de verkoopkosten; bijgevolg werd geen bijzondere waardevermindering opgenomen bij de classificatie van RapidFit NV als activa aangehouden voor verkoop. De reële waarde van de activa aangehouden voor verkoop werd bepaald op basis van de contante waarde van de kasstromen over een periode van vijf jaar. De belangrijkste veronderstellingen omvatten een verdisconteringsvoet (gebaseerd op WACC) van 9.75% na belastingen en een eeuwigdurende groeivoet van 3%. Andere aannames zijn onder meer het jaar-op-jaar groeipercentage van de omzet, de brutomarge en de bedrijfskosten, die door het management zijn vastgesteld op basis van ervaringen uit het verleden.

Er zijn geen cumulatieve baten of lasten opgenomen in het overige totaalresultaat met betrekking tot de groep die wordt aangehouden voor verkoop.

9 Voorraden en contracten in uitvoering

De voorraden en contracten in uitvoering omvatten het volgende:

	Op 31 december		
in 000€	**2025**	2024	2023
Grondstoffen	6,776	9,007	9,061
Goederen in bewerking	4,364	4,237	4,070
Afgewerkte goederen	3,764	3,158	3,266
Contracten in uitvoering	–	590	637
Totaal voorraden en contracten in uitvoering	**14,904**	**16,992**	**17,034**

Het bedrag van de afgeschreven voorraad op de balans bedroeg K€918 voor het jaar eindigend op 31 december 2025 (2024: K€673; 2023: K€471). De kosten opgenomen in de kostprijs van de verkopen bedroegen K€308 voor het jaar eindigend op 31 december 2025 (2024:K€155; 2023: K€51).

10 Overige activa

Overige vaste activa

Overige vaste activa omvatten het volgende:

Investeringen in converteerbare leningen	Op 31 december		
in 000€	**2025**	2024	2023
Converteerbare lening	–	3,994	3,744
Totaal	**–**	**3,994**	**3,744**

De Groep heeft in januari 2019 een converteerbare lening verstrekt aan Fluidda, voor een nominaal bedrag van K€2,500. De converteerbare lening werd geboekt als een financieel actief gewaardeerd tegen reële waarde, waarbij wijzigingen in de reële waarde in de resultatenrekening worden opgenomen. De boekwaarde van de converteerbare lening bedraagt op 31 december 2025 K€0 na volledige terugbetaling, inclusief alle gekapitaliseerde rente, door Fluidda in november 2025. De converteerbare lening had een looptijd van 7 jaar met een jaarlijkse rentevoet van 10% die werd gekapitaliseerd. We verwijzen ook naar Toelichting 3 en Toelichting 20.

Overige vaste activa	Op 31 december		
in 000€	**2025**	2024	2023
Belastingkredieten	4,965	4,520	4,467
Waarborgen	408	423	493
Overige	610	950	541
Totaal	**5,983**	**5,893**	**5,501**

De langlopende belastingkredieten hebben voornamelijk betrekking op Belgische O&O-belasting-kredieten, die tussen 2027 en 2031 kunnen worden teruggevorderd.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Overige vlottende activa

De overige vlottende activa omvatten het volgende:

	Op 31 december		
in 000€	**2025**	2024	2023
Overgedragen kosten	6,015	5,301	4,486
Belastingkredieten	802	1,024	814
Toegerekende opbrengsten	91	641	611
Overige belastingvorderingen	2,700	4,145	2,466
Subsidies	5,495	6,784	372
Overige niet-handelsvorderingen	388	271	272
Derivaten	43	–	139
Totaal overige vlottende activa	**15,533**	**18,166**	**9,160**

Tot de overige belastingvorderingen behoren onder meer de terug te vorderen belasting over de toegevoegde waarde (btw) en de te ontvangen vennootschapsbelasting.

Het bedrag aan subsidies per 31 december 2025 omvat toegekende maar nog te ontvangen overheidssubsidies in verband met de investering in een nieuwe productiefaciliteit in ACTech. Deze subsidies zijn afhankelijk van het behalen van gespecificeerde doelstellingen voor personeelswerving en het voldoen aan milieueisen. Op basis van de stand van zaken aan het einde van het jaar was aan deze voorwaarden voldaan. Zie toelichting 3 bij onze Belangrijkste grondslagen voor financiële verslaggeving voor de betreffende overheidssubsidies.

11 Handelsvorderingen

De handelsvorderingen omvatten het volgende:

	Op 31 december		
in 000€	**2025**	2024	2023
Handelsvorderingen	55,906	53,718	53,505
Voorziening voor dubieuze debiteuren	(968)	(667)	(807)
Totaal	**54,938**	**53,052**	**52,698**

Handelsvorderingen zijn niet rentedragend en zijn in het algemeen betaalbaar na 30 tot 90 dagen.

Per 31 december 2025 werden handelsvorderingen met een oorspronkelijke waarde van K€968 (2024: K€667; 2023: K€807) als onzeker beschouwd op basis van een analyse van verwachte kredietverliezen. De bijzondere waardevermindering wordt erkend als overige operationele kosten. Zie hieronder de evolutie van de voorziening voor dubieuze debiteuren.

in 000€	
Op 1 januari 2023	**(400)**
Toevoeging	(706)
Gebruik	122
Terugname	177
Op 31 december 2023	**(807)**
Toevoeging	(527)
Gebruik	249
Terugname	418
Op 31 december 2024	**(667)**
Toevoeging	(619)
Gebruik	115
Terugname	203
Op 31 december 2025	**(968)**

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

12 Geldmiddelen en kasequivalenten

Geldmiddelen en kasequivalenten omvatten het volgende:

	Op 31 december		
in 000€	**2025**	2024	2023
Geldmiddelen op zichtrekeningen	129,847	97,323	119,606
Kasequivalenten	4,071	4,981	7,967
Totaal	**133,918**	**102,304**	**127,573**

Voor het jaar eindigend op 31 december 2025 leverden de banktegoeden een renteopbrengst op van € 2,8 miljoen, gebaseerd op de rentetarieven voor kortlopende deposito's.

Er waren geen kassaldi op een geblokkeerde bankrekening per 31 december 2025, 2024 of 2023.

13 Eigen vermogen

Kapitaal

Het kapitaal van het moederbedrijf Materialise NV bestaat uit 59,067,186 gewone aandelen op naam op 31 december 2025 (2024: 59,067,186; 2023: 59,067,186) zonder nominale waarde, maar met een fractiewaarde van €0.076 in 2025 (2024:€0.076; 2023:€0.076) voor een totaalbedrag van K€4,487 op 31 december 2025 (2024: K€4,487; 2023:K€4,487).

Op 3 juni 2025 heeft de buitengewone Algemene Vergadering van Aandeelhouders de Raad van Bestuur gemachtigd om, voor een periode van vijf jaar, het kapitaal te verhogen met een maximumbedrag van €8,974,100.98. Deze machtiging is geldig voor een termijn van vijf jaar en was op 31 december 2025 nog niet uitgeoefend door de Raad van Bestuur.

Op 14 november 2025 keurde de buitengewone algemene vergadering van aandeelhouders wijzigingen in de statuten van de Vennootschap goed, waaronder de invoering van een dubbel stemrecht voor in aanmerking komende aandeelhouders overeenkomstig artikel 7:53 van het Belgisch Wetboek van Vennootschappen en Verenigingen.

in 000 €, behalve aantal aandelen	Totaal aantal gewone aandelen	Totaal aandeelhouders-kapitaal	Totaal uitgiftepremies
Uitstaand op 1 januari 2023	**59,067,186**	**4,487**	**233,895**
Kapitaalverhoging via uitoefening van warranten	–	–	47
Uitstaand op 31 december 2023	**59,067,186**	**4,487**	**233,942**
Kosten van op aandelen gebaseerde betalingen	–	–	(47)
Uitstaand op 31 december 2024	**59,067,186**	**4,487**	**233,895**
Verhoging kapitaal[1]	–	30,000	(30,000)
Overige mutaties[1]	–	(30,000)	–
Uitstaand op 31 december 2025	**59,067,186**	**4,487**	**203,895**

[1] Overige mutaties hebben betrekking op een kapitaalverhoging van € 30 miljoen in 2025 door de omzetting van niet-beschikbare uitgiftepremies in kapitaal, gevolgd door een kapitaalvermindering van € 30 miljoen zonder terugbetaling aan aandeelhouders. De vermindering resulteerde in de vorming van een uitkeerbare reserve in verband met het aandeleninkoopprogramma van de Groep (zie de tabel "Overige reserves" hieronder)

Er zijn in 2025 geen nieuwe aandelen uitgegeven.

Uitgiftepremies

In België wordt gewoonlijk het gedeelte van de kapitaalverhoging boven de fractiewaarde toegewezen aan de uitgiftepremies.

De boekwaarde van de uitgiftepremies bedraagt K€203,895 op 31 december 2025 (2024: K€233,895; 2023: K€233,942). De wijziging in 2025 betreft een overboeking naar de overige reserves voor een bedrag van K€30,000 naar aanleiding van een besluit van de Algemene Vergadering van de Vennootschap op 14 november 2025 ter voorbereiding van een aandeleninkoopprogramma van maximaal € 30 miljoen.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Reserves

De aard en het doel van de reserves zijn als volgt:

	Op 31 december		
in 000€	**2025**	2024	2023
Wettelijke reserve	449	279	279
Overige reserves[1]	32,060	2,060	2,010
Kosten voor op aandelen gebaseerde betalingen	598	332	47
Andere elementen van het totaalresultaat	(12,473)	(11,474)	(9,682)
Overige reserves	**20,633**	**(8,803)**	**(7,346)**

[1] De toename van de overige reserves met € 30 miljoen in 2025 houdt verband met de vorming van een uitkeerbare reserve in verband met het aandeleninkoopprogramma van de Groep.

Op basis van het statutaire resultaat en na de definitieve resultaatbestemming die door de jaarlijkse aandeelhoudersvergadering is goedgekeurd, wordt de wettelijke reserve verhoogd door 5% van de jaarlijkse statutaire winst te reserveren totdat de wettelijke reserve ten minste 10% van het kapitaal bedraagt. Per december 2025 bedraagt de wettelijke reserve van de Groep K€ 449 en vertegenwoordigt deze 10% van het kapitaal. De wettelijke reserve kan niet aan de aandeelhouders worden uitgekeerd.

De Groep heeft in 2025, 2024 en 2023 geen dividend uitgekeerd.

Overig totaal verlies

Het overig totaal verlies uit het volgende:

in '000€	Wisselkoersverschillen en andere	Reële-waardeaanpassing	Totale OCI
Op 1 januari 2023	**(7,560)**	**(3,046)**	**(10,606)**
Wisselkoersverschillen bij de omrekening van buitenlandse activiteiten	1,255	–	1,255
Reële-waardeaanpassing	–	331	331
Op 31 december 2023	**(6,305)**	**(3,377)**	**(9,682)**
Wisselkoersverschillen bij de omrekening van buitenlandse activiteiten	(1,795)	–	(1,795)
Reële-waardeaanpassing	–	3	3
Op 31 december 2024	**(8,100)**	**(3,374)**	**(11,474)**
Wisselkoersverschillen bij de omrekening van buitenlandse activiteiten	1,002	–	1,002
Wisselkoersverschillen voortvloeiend uit netto-investeringen in buitenlandse activiteiten	(2,252)	–	(2,252)
Reële-waardeaanpassing	–	258	258
Op 31 december 2025	**(9,350)**	**(3,116)**	**(12,466)**

Minderheidsbelangen

Op 22 juni 2021 heeft de Groep, samen met Zhenyuan (Tianjin) Medical Appliances Technology Co., Ltd., een nieuwe dochteronderneming opgericht met de naam Tianjin Zhenyuan Materialise Medical Technology Limited Company. Deze entiteit zal verantwoordelijk zijn voor alle reglementaire vereisten inzake de Materialise Mimics Enlight Lung Software op de Chinese markt. Materialise en Zhenyuan zullen samenwerken op het gebied van ontwikkeling en distributie. Materialise bezit 51% van de aandelen, Zhenyuan 49%. In 2021 werd met betrekking tot deze dochteronderneming, waarin een meerderheidsbelang wordt gehouden, een minderheidsbelang opgenomen met een boekwaarde van K€ (80) op 31 december 2025 (2024: K€(86); 2023: K€(53)).

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

14 Op aandelen gebaseerde betalingsplannen

Op aandelen gebaseerde betalingsplannen van het moederbedrijf

De wijzigingen van het jaar voor de warrantenplannen zijn als volgt:

	2025	2024	2023
Uitstaand op 1 januari	**362,600**	**423,452**	**77,709**
Toegekend	25,000	–	350,000
Vervallen/geannuleerd	(37,600)	(60,852)	(4,257)
Uitgeoefend	–	–	–
Uitstaand op 31 december	**350,000**	**362,600**	**423,452**
Uitoefenbaar op 31 december	**–**	**12,600**	**73,452**

De op aandelen gebaseerde betalingsplannen van de Groep worden allen vereffend met eigen vermogensinstrumenten behalve een aantal warranten uitgereikt naar aanleiding van de eerste beursgang aan werknemers gevestigd in landen waar door wettelijke vereisten deze in geldmiddelen vereffend worden.

In alle uitstaande warrantplannen geeft één warrant recht op één aandeel.

Op aandelen gebaseerde betalingsplannen vereffend met eigen vermogensinstrumenten

De Groep heeft verschillende plannen die elk enigszins verschillende kenmerken hebben, zoals hieronder beschreven.

IPO-warrantplan

Elke warrant geeft de houder recht op één gewoon aandeel van het moederbedrijf. De warrants hebben een contractuele looptijd van 10 jaar en worden voor 25% definitief verworven in het vierde jaar; 25% in het vijfde jaar; 25% in het zesde jaar en 25% in het zevende jaar. Warranten kunnen worden uitgeoefend vanaf de maand nadat ze definitief verworven zijn en in de daaropvolgende uitoefenperiodes. Er zijn geen alternatieven met contante afwikkeling en de Groep past geen contante afwikkeling toe voor deze warranten. De warranten hebben een contractuele looptijd van 10 jaar.

De Groep heeft in juli 2014 979,898 warranten en in november 2014 36,151 warranten toegekend in het kader van de beursgang aan de werknemers van de Groep met een uitoefenprijs van €8.81 (“IPO-warrantplan”). De Groep heeft in juli 2015 nog eens 18,180 warranten toegekend aan werknemers in het kader van het IPO-warrantplan.

De stand van zaken van het IPO-warrantplan per 31 december is als volgt:

	2025	2024	2023
Uitstaand op 1 januari	**–**	**47,524**	**51,781**
Toegekend	–	–	–
Vervallen/geannuleerd	–	(47,524)	(4,257)
Uitgeoefend	–	–	–
Uitstaand op 31 december	**–**	**–**	**47,524**
Uitoefenbaar op 31 december	**–**	**–**	**47,524**

Alle resterende warranten onder dit plan zijn in 2024 vervallen, waardoor er aan het einde van 2025 geen warranten onder dit plan meer waren.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Warrantplan 2015

De Raad van Bestuur heeft op 18 december 2015 besloten tot een nieuw plan ("warrantplan 2015") waarbij maximaal 1,400,000 warranten aan werknemers kunnen worden toegekend. Elke warrant geeft de houder recht op één gewoon aandeel van het moederbedrijf. De warranten werden voor 10% definitief verworven op de tweede verjaardag van de toekenning; 20% op de derde verjaardag van de toekenning; 30% op de vierde verjaardag van de toekenning; en 40% op de vijfde verjaardag van de toekenning, tenzij anders beslist door de Raad van Bestuur of een of meer van zijn vertegenwoordigers die daartoe bevoegd zijn. Warranten kunnen pas worden uitgeoefend nadat ze definitief zijn verworven en alleen gedurende een periode van (i) vier weken na de publicatie van de resultaten van het moederbedrijf over het tweede en vierde kwartaal of, (ii) indien er geen kwartaalresultaten worden gepubliceerd, tijdens de maanden maart en september van elk jaar. Er zijn geen alternatieven met contante afwikkeling en de Groep past geen contante afwikkeling toe voor deze warranten. De warranten hebben een looptijd van tien jaar.

De Groep heeft in juli 2016 350,000 warranten toegekend aan de werknemers van de Groep met een uitoefenprijs van € 6.45. De Groep heeft in mei 2018 2,000 warranten toegekend aan een werknemer met een uitoefenprijs van € 10.08.

De stand van zaken van het warrantplan 2015 per 31 december is als volgt:

	2025	2024	2023
Uitstaand op 1 januari	**12,600**	**14,600**	**14,600**
Toegekend	–	–	–
Vervallen/geannuleerd	(12,600)	(2,000)	–
Uitgeoefend	–	–	–
Uitstaand op 31 december	**–**	**12,600**	**14,600**
Uitoefenbaar op 31 december	**–**	**12,600**	**14,600**

In 2025 werden geen warranten uitgeoefend en vervielen 12,600 warranten, waardoor er eind 2025 geen uitstaande warranten meer waren onder dit plan.

Warrantplan 2023

De Raad van Bestuur heeft op 25 september 2023 besloten tot een nieuw plan ("warrantplan 2023") waarbij maximaal 500,000 warranten kunnen worden toegekend aan werknemers, bestuurders of managementvennootschappen die diensten verlenen aan de Vennootschap. Elke warrant geeft de houder recht op één gewoon aandeel van het moederbedrijf. De warranten worden voor 10% definitief verworven op 31 december 2025; voor 20% op 31 december 2026; voor 30% op 31 december 2027; en voor 40% op 31 december 2028, tenzij anders besloten door de Raad van Bestuur of een of meer van zijn vertegenwoordigers die daartoe bevoegd zijn. Warranten kunnen pas worden uitgeoefend nadat ze definitief zijn verworven en alleen gedurende een periode van (i) vier weken na de publicatie van de resultaten van het moederbedrijf over het tweede kwartaal of, (ii) indien er geen kwartaalresultaten worden gepubliceerd, tijdens de maand maart van elk jaar. Er zijn geen alternatieven met contante afwikkeling en de Groep past geen contante afwikkeling toe voor deze warranten. De warranten hebben een looptijd van zeven jaar.

De Groep heeft in oktober 2023 325,000 warranten toegekend met een uitoefenprijs van €4.87. De Groep heeft in november 2023 nog eens 25,000 warranten toegekend met een uitoefenprijs van €5.09 en in maart 2025 nog eens 25,000 warrants met een uitoefenprijs van €7.59.

De stand van zaken van het warrantplan 2023 per 31 december is als volgt:

	2025	2024	2023
Uitstaand op 1 januari	**350,000**	**350,000**	**–**
Toegekend	25,000	–	350,000
Vervallen/geannuleerd	(25,000)	–	–
Uitgeoefend	–	–	–
Uitstaand op 31 december	**350,000**	**350,000**	**350,000**
Uitoefenbaar op 31 december	**–**	**–**	**–**

In 2025 zijn 25,000 warranten uit dit plan vervallen voordat ze definitief werden verworven.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Reële waarde

De reële waarde van de warranten wordt op de toekenningsdatum geschat aan de hand van het Black-Scholes-optiewaarderingsmodel, waarbij rekening wordt gehouden met de voorwaarden waaronder de warranten zijn toegekend.

De volgende tabel geeft de input weer voor het Black-Scholes-model voor het IPO-warrantplan, het warrantplan 2015 en het warrantplan 2023:

	2023 (25 maart)	2023 (23 nov)	2023 (23 okt)	2015 (16 sep)	2015 (nov)	IPO 2014 (nov)	IPO 2014 (juni)
Dividendrendement	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%
Verwachte volatiliteit	66%	64%	64%	47%	47%	50%	46%
Risicovrije rentevoet	3.06%	3.19%	3.50%	0.24%	1.17%	1.12%	1.70%
Verwachte levensduur	4.22	5.59	5.59	4.30	5.50	5.50	5.50
Uitoefenprijs (in €)	7.59	5.09	4.87	6.45	8.81	8.81	8.81
Aandelenkoers (in €)	5.38	5.60	5.15	6.42	8.08	8.67	8.81
Reële waarde warrant (in €)	2.43	3.44	3.12	2.41	3.30	3.94	3.83

De bovenstaande input voor het Black-Scholes-model is als volgt bepaald:

- het dividendrendement wordt geschat op basis van de historische dividenduitkeringen van de Groep. Momenteel wordt dit geschat op nul, aangezien er sinds de oprichting geen dividenden zijn uitgekeerd;
- de verwachte volatiliteit wordt geschat op basis van de gemiddelde volatiliteit op jaarbasis van het aandeel van de Groep (tot september 2016: van een aantal beursgenoteerde concurrenten in de 3D-printingsector en de volatiliteit van het aandeel van de Groep);
- de risicovrije rentevoet is gebaseerd op de rentevoet die op de toekenningsdatum van toepassing is op de 10-jarige Belgische staatsobligatie;
- De verwachte levensduur van de warranten is bepaald door de eerste uitoefenperiode. Dit is typisch de eerste maand nadat de warranten verworven zijn; en
- de reële waarde van de aandelen wordt bepaald op basis van de aandelenkoers van de Groep op Nasdaq op de waarderingsdatum. Voor de toekenningen vóór de beursintroductie werd de reële waarde van de aandelen geschat op basis van een verdisconteerd kasstroommodel met kasstroomprojecties over drie jaar en een multiple van de EBITDA, bepaald op basis van een aantal vergelijkbare beursgenoteerde ondernemingen in de 3D-printingsector.

De kosten voortvloeiend uit de bovenstaande op aandelen gebaseerde transacties voor de warrantplannen bedroegen K€266 in 2025 (2024: K€285; 2023:K€47).

De gewogen gemiddelde reële waarde van de uitstaande warranten per eind 2025 bedroeg €3.09 (2024: €3.12; 2023: €3.19). De gewogen gemiddelde uitoefenprijs van de uitstaande warranten per eind 2025 bedroeg €5.08 (2024: €4.94; 2023: €5.39).

Op aandelen gebaseerde betalingsplannen die in geldmiddelen vereffend worden

De Groep heeft in juli 2014 215,688 "stock appreciation rights" (SAR's) uitgegeven aan werknemers in bepaalde landen vanwege wettelijke vereisten, met vergelijkbare voorwaarden als het IPO-warrantplan, behalve dat de SAR in geldmiddelen zal worden afgewikkeld.

De status van dit plan is als volgt:

	2025	2024	2023
Uitstaand op 1 januari	**–**	**11,328**	**11,328**
Toegekend	–	–	–
Vervallen/geannuleerd	–	(11,328)	–
Uitgeoefend	–	–	–
Uitstaand op 31 december	**–**	**–**	**11,328**
Uitoefenbaar op 31 december	**–**	**–**	**11,328**

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Alle resterende SAR's onder dit plan zijn in 2024 vervallen, waardoor er eind 2025 geen SAR's meer uitstonden.

De kosten voortvloeiend uit op aandelen gebaseerde betalingstransacties voor het SAR-plan bedroegen K€0 in 2025 (2024: K€0 ;2023: K€9). De boekwaarde van de verplichting op 31 december 2025 bedraagt K€0 (2024: K€0; 2023: K€0). De totale intrinsieke waarde van de verplichting voor warranten die op 31 december 2025 uitoefenbaar zijn, bedraagt K€0 (2024: K€0; 2023: K€0).

Op aandelen gebaseerde betalingsplannen van RapidFit+

De dochteronderneming RapidFit+ heeft op 23 augustus 2013 een warrantenplan uitgegeven waarbij maximaal 300 warranten kunnen worden aangeboden aan het management tegen een uitoefenprijs van € 553.90. In januari 2014 werden in totaal 199 warranten toegekend en aanvaard.

De wijzigingen voor het jaar voor het RapidFit+-warrantplan zijn als volgt:

	2025	2024	2023
Uitstaand op 1 januari	**–**	**–**	**33**
Toegekend	–	–	–
Vervallen/geannuleerd	–	–	(33)
Uitgeoefend	–	–	–
Uitstaand op 31 december	**–**	**–**	**–**
Uitoefenbaar op 31 december	**–**	**–**	**–**

Er waren geen uitstaande warranten aan het einde van 2025.

De kosten voortvloeiend uit op aandelen gebaseerde betalingstransacties voor het RapidFit+-warrantplan bedroegen K€0 in 2025 (2024: K€0; 2023: K€0).

15 Rentedragende schulden

De rentedragende schulden omvatten het volgende:

	Op 31 december		
in 000€	2025	2024	2023
K€50,000 KBC-kredietfaciliteit	35,000	–	–
K€35,000 EIB-banklening	10,000	15,833	21,667
K€28,000 banklening voor overname	–	–	10,000
K€17,700 gewaarborgde bankleningen	11,773	13,348	14,904
K€12,300 bankleningen ACTech	–	1,230	3,546
K€5,000 andere banklening	–	1,094	1,496
Bank investeringskredieten - overige	711	2,023	4,778
Leaseverplichtingen	5,628	7,726	7,943
Lening van verbonden partijen	–	30	64
Totaal rentedragende schulden	**63,113**	**41,284**	**64,398**
Kortlopend	10,324	12,997	25,483
Langlopend	52,789	28,287	38,915

K€50,000 KBC-kredietfaciliteit

In oktober 2022 sloot de Groep een kredietfaciliteitovereenkomst met KBC die een uitgestelde opname van € 50 miljoen mogelijk maakt. De kredietfaciliteit voorzag in een eerste opname tussen oktober 2022 en april 2025, in één keer terugbetaalbaar in april 2030, met een rentevoet van 3.56% De Groep heeft de eerste schijf in april 2025 opgenomen. Een tweede opname van € 15 miljoen kon plaatsvinden tussen oktober 2022 en juli 2025, volledig terug te betalen in juni 2031, tegen een rentevoet van 3.81%. De Groep heeft de tweede schijf in juli 2025 opgenomen. Een derde en laatste opname van € 15 miljoen kan plaatsvinden tussen oktober 2022 en juli 2026, volledig terug te betalen in juni 2032, tegen een rentevoet van 3.87%.

De reserveringskosten voor alle 3 de tranches bedragen 0.15% per jaar.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

K€35,000 EIB-banklening

Op 20 december 2017 sloot de Groep een financieringscontract af met de Europese Investeringsbank (EIB) om toekomstige onderzoeks- en ontwikkelingsprogramma's te financieren. Als onderdeel van een eerste schijf is in de loop van 2018 een bedrag van K€10,000 opgenomen. De overeenkomst voorziet in een eerste periode van twee jaar zonder aflossingen. Leningen in het kader van de overeenkomst worden verstrekt tegen een vaste rentevoet, gebaseerd op de Euribor-rentevoet op het moment van de opname, vermeerderd met een variabele marge. De rentevoet voor deze lening bedraagt 2.40%. De overeenkomst bevat gebruikelijke zekerheden, convenanten en garanties. In de loop van 2019 werd een tweede schijf van K€25,000 opgenomen tegen een rentevoet van 2.72%. Er zijn zekerheden verleend op roerende activa en op de aandelen.

Op 29 juni 2020 heeft de Europese Investeringsbank tijdelijk afstand gedaan van de nalevingsverplichting van de convenanten "Total Gross Debt to Adjusted EBITDA" (tot 31 december 2022), en "Adjusted EBITDA to Net financial charges" (tot 31 december 2020) onder de voorwaarde dat aan het convenant "Total net debt to Adjusted EBITDA" voor de periode zal worden voldaan. Bovendien stemde de Europese Investeringsbank ermee in het rentetarief pas opnieuw te berekenen vanaf 3 januari 2022 voor de eerste schijf en vanaf 17 januari 2022 voor de tweede schijf. Ten slotte nam de Europese Investeringsbank afstand van de covenant "subsidiary financial indebtedness" voor de berekeningsperiode eindigend op 30 juni 2020. Voor de periodes daarna werd deze convenant versoepeld. Van deze convenanten werd afgezien om de Groep in staat te stellen te blijven investeren in haar groeiprogramma's, zelfs onder stressvolle COVID-19-scenario's. Per 31 december 2025 voldeed de Groep aan alle schuldconvenanten.

K€28,000 banklening voor overname

Deze banklening werd in oktober 2017 afgesloten ter financiering van de overname van ACTech. De lening bestond uit een deel van K€18,000, dat gedurende vijf jaar maandelijks moest worden afgelost, en een aflossingsvrij deel van K€10,000, dat in oktober 2024 in één keer werd afgelost. De rentevoet was vast voor de looptijd van de lening en bedroeg gemiddeld 1.1% voor beide delen. De bankleningen werden gedekt door een mandaat tot inpandgeving van het handelsfonds, een aandelenpandrecht op Materialise Germany GMBH en schuldconvenanten. De lening was op 31 december 2024 volledig terugbetaald.

K€17,700 Gewaarborgde bankleningen

De lening van K€17,700 is in 2016 afgesloten in twee overeenkomsten ter financiering van de bouw van nieuwe faciliteiten in Leuven (België) en in Polen, die beide in 2032 vervallen. De overeenkomst voor de financiering van de Belgische faciliteit bedraagt K€11,700; voor deze schijf zijn de terugbetalingen in juni 2023 begonnen. De overeenkomst voor de financiering van de Poolse faciliteit bedraagt K€6,000 en de terugbetalingen zijn in juni 2019 van start gegaan. De gemiddelde rentevoet van beide overeenkomsten bedraagt 1.2%. De banklening is gedekt door een hypotheek op de gebouwen van de Belgische faciliteit.

K€12,300 bankleningen

In maart 2018 werden drie bankleningen afkomstig van de overgenomen ACTech-groep volledig geherfinancierd voor een bedrag van K€9,300, met een aangepaste looptijd tot mei 2025 en eerste terugbetalingen in augustus 2020. De rentevoet is vastgesteld op ongeveer 1.6% en er werden zekerheden gesteld inclusief een K€4,650 hypotheek op de faciliteiten van ACTech en een waarborg van Materialise NV. Daarnaast werd in juni 2018 een nieuw investeringskrediet van K€3,000 ontvangen, terugbetaalbaar vanaf januari 2019 en met een vaste rentevoet van 1.5%. De leningen werden volledig terugbetaald op 31 december 2025.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

K€5,000 andere banklening

Deze banklening werd aangegaan in 2012 voor de bouw van het kantoorgebouw in Leuven en productiefaciliteiten. De lening had een aflossingsschema van 15 jaar en de rentevoet was vastgelegd op 4.61%. De lening werd volledig terugbetaald op 31 december 2025.

Diverse investeringskredieten

De uitstaande leningen per 31 december 2025 bedragen in totaal K€711. Ze zijn in 2020 en in de jaren daarvoor afgesloten ter financiering van diverse investeringen in machines, printers, apparatuur en softwaretools. Het overgrote deel van de leningen heeft een terugbetalingstermijn van meer dan zeven jaar en heeft een vaste rentevoet met een gewogen gemiddelde van minder dan 1%.

Leaseverplichtingen

De Groep heeft verschillende leaseverplichtingen, voornamelijk bij financiële instellingen, met betrekking tot de financiering van gebouwen en diverse andere materiële vaste activa, zoals 3D-printers. Per 31 december 2025 bedraagt het saldo van deze leaseovereenkomsten K€5,628 en zijn deze grotendeels tegen vaste rentetarieven met een gewogen gemiddelde van minder dan 1%.

De totale kasuitstroom uit de leaseverplichtingen bedraagt K€3,067 in 2025, K€3,122 in 2024 en K€3,549 in 2023.

Lening van verbonden partijen

Lunebeke NV, een verbonden partij van de Groep zoals besproken in Toelichting 26, had de Groep een lening van K€400 verstrekt tegen een vaste rentevoet van 4.23% die in 2025 verviel. Het doel van de lening was de financiering van de aankoop van een gebouw in Frankrijk. Het uitstaande bedrag per 31 december 2025 bedraagt K€0 (2024: K€30; 2023: K€64). De rentelasten voor het jaar eindigend op 31 december 2025 bedragen K€1 (2024:K€2; 2023:K€3).

Wijzigingen in rentedragende schulden:

De volgende tabel toont de wijzigingen in rentedragende schulden:

	Voor het jaar eindigend op 31 december		
in 000€	**2025**	2024	2023
Op 1 januari	**41,284**	**64,398**	**80,980**
Opname van leningen en schulden	35,000	–	–
Terugbetaling van leningen en schulden	(11,054)	(23,267)	(16,723)
Nieuwe leaseverplichtingen	1,910	3,137	3,919
Terugbetaling van leaseverplichtingen	(3,067)	(3,122)	(3,549)
Reclassificatie als deel van de Groep die wordt afgestoten	(22)	–	–
Overige	(797)	–	–
Netto wisselkoersschommelingen	(141)	138	(229)
Op 31 december	**63,113**	**41,284**	**64,398**

16 Overige langlopende verplichtingen

De overige langlopende verplichtingen bestaan uit het volgende:

	Op 31 december		
in 000€	**2025**	2024	2023
Voorzieningen	400	863	1,430
Overige	86	47	315
Totaal	**486**	**910**	**1,745**

De voorzieningen hebben voornamelijk betrekking op retentiepremies en pensioenverplichtingen voor onze werknemers.

In België draagt de Groep bij aan een sectorplan voor in aanmerking komende werknemers en aan een “Tak 21”-pensioenplan voor een beperkte groep leidinggevenden. Voor beide plannen betaalt de Groep bijdragen uitgedrukt als een percentage van een referentiesalaris. Deze plannen worden beheerd door externe verzekeringsmaatschappijen en ze zijn niet materieel voor de geconsolideerde jaarrekening.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

17 Belastingverplichtingen

De belastingverplichtingen bedragen K€748 per 31 december 2025 (2024: K€1,432; 2023: K€1,777).

18 Uitgestelde opbrengsten

Uitgestelde opbrengsten bestaan uit het volgende:

	Op 31 december		
in 000€	**2025**	2024	2023
Uitgestelde onderhouds- en licentie-inkomsten	48,827	46,948	44,905
Uitgestelde (project)vergoedingen	3,381	4,844	5,485
Uitgestelde overheidssubsidies	8,659	7,474	1,102
Totaal	**60,867**	**59,266**	**51,492**
Kortlopend	43,523	45,998	40,791
Langlopend	17,344	13,268	10,701

De uitgestelde onderhouds- en licentieopbrengsten bestaan uit vooraf betaalde onderhoudscontracten die uitgesteld en erkend worden over de onderhoudsperiode of de duur van de licentie. De uitgestelde inkomsten uit onderhoud en licenties stegen tot K€48,827 per 31 december 2025 van K€46,948 per 31 december 2024. De uitgestelde (project)vergoedingen bestaan uit ontvangen eenmalige vergoedingen en vooruitbetalingen die erkend worden over de contractuele periode. Uitgestelde overheidssubsidies stegen tot K€8,659 per 31 december 2025 van K€7,474 per 31 december 2024, voornamelijk als gevolg van subsidies met betrekking tot de nieuwe productiefaciliteit bij ACTech. De uitgestelde overheidssubsidies worden als opbrengsten opgenomen onder “overige operationele opbrengsten”.

Zie Toelichting 22.1.2 voor meer details over de contractuele verplichtingen.

19 Overige kortlopende verplichtingen

De overige kortlopende verplichtingen omvatten het volgende:

	Op 31 december		
in 000€	**2025**	2024	2023
Personeelslasten	13,744	14,188	12,786
Te betalen niet-inkomstenbelastingen	1,020	1,454	1,139
Toe te rekenen kosten	705	956	927
Ontvangen voorschotten	398	672	289
Overige kortlopende verplichtingen	495	1,133	562
Totaal	**16,362**	**18,403**	**15,703**

De te betalen niet-inkomstenbelastingen hebben voornamelijk betrekking op verschuldigde btw en sociale schulden.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

20 Reële waarde

Financiële activa

De boekwaarde en reële waarde van de financiële activa per 31 december 2025, 2024 en 2023 kunnen als volgt worden voorgesteld:

	Boekwaarde			Reële waarde		
in 000€	**2025**	2024	2023	**2025**	2024	2023
Financiële activa						
Financiële activa gewaardeerd aan geamortiseerde kostprijs						
Handelsvorderingen (kortlopend)	54,938	53,052	52,698	54,938	53,052	52,698
Overige financiële activa (langlopend)	408	423	493	408	423	493
Overige kortlopende niet-handelsvorderingen	5,883	7,055	643	5,883	7,055	643
Geldmiddelen en equivalenten	133,918	102,304	127,573	133,918	102,304	127,573
Totaal financiële activa gewaardeerd aan geamortiseerde kostprijs	**195,147**	**162,834**	**181,407**	**195,147**	**162,834**	**181,407**
Financiële activa aan reële waarde met wijzigingen via resultatenrekening						
Derivaten	43	–	139			
Converteerbare lening	–	3,994	3,744			
Totaal financiële activa aan reële waarde met wijzigingen via resultatenrekening	**43**	**3,994**	**3,883**			

De reële waarde van financiële activa werd bepaald met behulp van de volgende methodologie en aannames:

- de boekwaarde van de geldmiddelen en kasequivalenten en de kortlopende vorderingen benadert hun reële waarde door hun kortlopend karakter;
- de reële waarde van de derivaten werd bepaald op basis van een mark-to-market analyse door de bank gebaseerd op observeerbare marktgegevens (level 2 inputs);
- andere kortlopende niet-handelsvorderingen worden gewaardeerd op basis van hun kredietrisico en rentevoet. Hun reële waarde wijkt niet af van hun boekwaarde op 31 december 2025, 2024 en 2023
- andere financiële vaste activa worden gewaardeerd op basis van hun kredietrisico en rentevoet, die worden beschouwd als level 2-inputs. Hun reële waarde wordt niet beschouwd als verschillend van hun boekwaarde, aangezien de bijbehorende rentevoet regelmatig wordt herzien.
- De converteerbare lening aan Fluidda werd vroeger gewaardeerd tegen reële waarde. Per 31 december 2025 is de aan Fluidda verstrekte converteerbare lening niet langer uitstaand na een volledige terugbetaling, inclusief de gekapitaliseerde rente van K€1,705, in november 2025. Bijgevolg bedragen de boekwaarde en de reële waarde van de lening per jaareinde beide nihil (2024: K€3,994; 2023: K€3,744). De lening had een looptijd van zeven jaar en droeg een jaarlijkse rentevoet van 10% (gekapitaliseerd). De rente-inkomsten werden gedurende de looptijd van de lening in het resultaat opgenomen. Omdat de converteerbare lening volledig werd terugbetaald, werd er op 31 december 2025 geen reëlewaardemeting van niveau 3 uitgevoerd.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Financiële verplichtingen:

De boekwaarde en reële waarde van de financiële verplichtingen per 31 december 2025, 2024 en 2023 kan als volgt worden weergegeven:

	Boekwaarde			Reële waarde		
in 000€	**2025**	2024	2023	**2025**	2024	2023
Financiële verplichtingen gewaardeerd tegen geamortiseerde kostprijs						
Rentedragende schulden inclusief leaseverplichtingen	63,113	41,284	64,398	62,965	39,518	63,062
Handelsschulden	20,125	23,348	21,196	20,125	23,348	21,196
Overige verplichtingen	232	128	335	232	128	335
Totaal financiële verplichtingen gewaardeerd tegen geamortiseerde kostprijs	**83,470**	**64,760**	**85,929**	**83,322**	**62,994**	**84,593**
Financiële verplichtingen gewaardeerd tegen reële waarde						
Op aandelen gebaseerde betalingen vereffend in geldmiddelen	–	–	–			
Derivaten	–	374	–			
Totaal financiële verplichtingen gewaardeerd tegen reële waarde	**–**	**374**	**–**			
Totaal langlopend	52,789	28,286	38,915			
Totaal kortlopend	30,681	36,474	47,014			

De reële waarde van de financiële verplichtingen werd bepaald met behulp van de volgende methodologie en aannames:

- De boekwaarde van de kortlopende verplichtingen benadert de reële waarde ervan vanwege het kortlopende karakter van deze instrumenten;
- Rentedragende schulden worden gewaardeerd op basis van hun rentevoeten en vervaldatum. De meeste rentedragende schulden hebben vaste rentevoeten en de reële waarde van leningen en opgenomen kredieten is onderhevig aan veranderingen in rentevoeten en individuele kredietwaardigheid;
- De reële waarde van de derivaten werd bepaald op basis van een mark-to-market analyse door de bank gebaseerd op observeerbare marktgegevens (level 2-inputs);
- De reële waarde van de geschreven putoptie op minderheidsbelangen is bepaald op basis van de contante waarde van het aflossingsbedrag (level 3-inputs);
- De reële waarde van de op aandelen gebaseerde betalingen vereffend in geldmiddelen is bepaald op basis van een Black-Scholes model dat gebruikmaakt van level 1-inputs (aandelenkoers en risicovrije rentevoet) en level 2-inputs (bv. volatiliteit). We verwijzen naar Toelichting 14.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Hiërarchie voor reële waarden

De Groep hanteert de volgende hiërarchie voor het bepalen en vermelden van de reële waarde van financiële instrumenten per waarderingstechniek:

- **Niveau 1:** genoteerde (niet-aangepaste) prijzen op actieve markten voor identieke activa en verplichtingen;
- **Niveau 2:** andere technieken waarbij alle inputgegevens die een significant effect hebben op de opgenomen reële waarde direct of indirect waarneembaar zijn; en
- **Niveau 3:** technieken die gebruikmaken van inputgegevens die een significant effect hebben op de opgenomen reële waarde en die niet zijn gebaseerd op waarneembare marktgegevens.

Evolutie van de reële waardehiërarchie 3

Converteerbare lening Fluidda	Evolutie reële waarde		
in 000€	**2025**	2024	2023
Op 1 januari,	**3,994**	**3,744**	**3,494**
Herwaardering	–	–	–
Terugbetaling	(4,205)	–	–
Gekapitaliseerde interesten	211	250	250
Op 31 december,	**–**	**3,994**	**3,744**

21 Segmentinformatie

Voor managementdoeleinden is de Groep georganiseerd in segmenten op basis van hun producten, diensten en industrieën en heeft zij de volgende drie rapporteringssegmenten:

- Het segment Materialise Medical dat actief is in de ontwikkeling en levering van medische softwareoplossingen, medische hulpmiddelen en andere gerelateerde producten en diensten;
- Het segment Materialise Software dat actief is in de levering van "additive manufacturing"-softwareoplossingen en gerelateerde diensten;
- Het segment Materialise Manufacturing dat actief is in de ontwikkeling en levering van 3D-geprinte producten en gerelateerde diensten.

De meetprincipes gebruikt door de Groep voor het voorbereiden van de segmentrapportering vormen ook de basis voor de analyse van de prestaties van elk segment en zijn in overeenstemming met IFRS. De Chief Executive Officer van de Groep is de eindverantwoordelijke voor alle operationele beslissingen. De CEO gebruikt als prestatie-indicatoren de omzet van de Groep, gecorrigeerde EBITDA per segment, gecorrigeerde EBITDA-marge per segment, gecorrigeerde EBIT per segment en de gecorrigeerde EBIT-marge per segment.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

De volgende tabel geeft een overzicht van de segmentrapportage voor elk van de te rapporteren periodes eindigend op 31 december. Onderzoek en ontwikkeling in het hoofdkantoor, net als het functioneren van het hoofdkantoor, de financiering en de belastingen op het resultaat worden beheerd op groepsniveau en worden niet toegewezen aan operationele segmenten. Aangezien het beheer door het management vooral op omzetbasis is, bevat de rapportering geen informatie betreffende activa en verplichtingen per segment.

in 000€	Materialise Medical	Materialise Software	Materialise Manufacturing	Totaal segmenten
Voor het jaar eindigend op 31 december 2025				
Omzet	134,239	40,907	92,486	267,633
Gecorrigeerde EBITDA per segment	42,983	5,469	(4,236)	44,217
GecorrigeerdeEBITDA % per segment	32.0%	13.4%	-4.6%	16.5%
Gecorrigeerde EBIT per segment	36,635	2,487	(15,980)	23,143
Gecorrigeerde EBIT % per segment	27.3%	6.1%	-17.3%	8.6%
Voor het jaar eindigend op 31 december 2024				
Omzet	116,358	43,899	106,508	266,765
Gecorrigeerde EBITDA per segment	35,562	5,562	1,660	42,784
Gecorrigeerde EBITDA % per segment	30.6%	12.7%	1.6%	16.0%
Gecorrigeerde EBIT per segment	29,202	2,141	(9,565)	21,778
Gecorrigeerde EBIT % per segment	25.1%	4.9%	-9.0%	8.2%
Voor het jaar eindigend op 31 december 2023				
Omzet	101,376	44,442	110,310	256,127
Gecorrigeerde EBITDA per segment	26,544	7,450	7,537	41,530
Gecorrigeerde EBITDA % per segment	26.2%	16.8%	6.8%	16.2%
Gecorrigeerde EBIT per segment	20,807	3,992	(3,986)	20,813
Gecorrigeerde EBIT % per segment	20.5%	9.0%	-3.6%	8.1%

De Gecorrigeerde segment EBITDA en Gecorrigeerde segment EBIT worden als volgt afgestemd met de geconsolideerde nettowinst (het geconsolideerde nettoverlies) over het jaar:

	Voor het jaar eindigend op 31 december		
in 000€	**2025**	2024	2023
Netto winst (verlies) over het boekjaar	**7,716**	**13,406**	**6,695**
Belastingen op het resultaat	(429)	733	78
Financiële opbrengsten	(3,968)	(7,677)	(5,019)
Financiële kosten	5,616	2,969	3,865
Operationele winst (verlies)	**8,936**	**9,432**	**5,619**
Bijzondere waardeverminderingen	–	–	4,228
Netto overige operationele opbrengsten (kosten)	(2,901)	(2,350)	(3,077)
Kosten van het hoofdkantoor	12,048	10,254	10,464
Onderzoek en ontwikkeling hoofdkantoor	3,949	3,681	2,785
Afschrijvingen en waardeverminderingen	21,785	21,742	21,511
Overnamekosten binnen de segmenten[1]	–	24	–
Kosten in verband met herstructurering en reorganisatie binnen de segmenten [2]	400	–	–
Gecorrigeerde segment EBITDA	**44,217**	**42,784**	**41,530**
Afschrijvingen en waardeverminderingen binnen de segmenten(3)	(21,074)	(21,006)	(20,717)
Gecorrigeerde segment EBIT	**23,143**	**21,778**	**20,813**

(1) Overnamekosten binnen de segmenten die zijn gemaakt in het kader van de overname van FEops.

(2) Kosten in verband met herstructureringsactiviteiten en organisatorische veranderingen binnen de gerapporteerde bedrijfssegmenten, inclusief personeelsgerelateerde en andere daarmee samenhangende kosten. Voor 2025 hebben deze kosten betrekking op personeelsgerelateerde herstructureringskosten binnen onze segmenten Materialise Manufacturing en Materialise Software.

(3) Afschrijvingen en waardeverminderingen binnen de segmenten bevat geen afschrijvingen en waardeverminderingen die niet werden toegewezen aan de operationele segmenten.

De Groep heeft 1 individuele klant die een omzet vertegenwoordigt van meer dan 10% van de totale omzet in 2025 (2024: 1;2023: 1). Het totale bedrag aan inkomsten van deze klant voor het jaar 2025 bedroeg K€60,735 (2024: K€50,500; 2023: K€39,868), en deze opbrengsten worden gerapporteerd binnen het segment Medical.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

21.1 Toelichtingen op groepsniveau.

De omzet per geografisch gebied is als volgt:

	Op 31 december		
in 000€	**2025**	2024	2023
Verenigde Staten van Amerika	110,886	108,584	90,350
Amerika, behalve de VS	6,245	6,516	7,049
België	6,157	6,564	8,265
Duitsland	30,885	34,963	33,172
Frankrijk	17,195	17,355	19,053
Zwitserland	20,454	19,710	20,780
Verenigd Koninkrijk	14,981	15,634	15,153
Italië	8,153	8,387	11,412
Nederland	7,459	7,924	7,977
Rest van Europa	25,886	23,051	22,928
Azië-Pacific	19,332	18,077	19,988
Totaal	**267,633**	**266,765**	**256,127**

De totale omzet die in het land van vestiging (België) werd gerealiseerd in 2025 bedraagt K€6,157 (2024: K€6,564; 2023: K€8,265).

Het totaal aan vaste activa, met uitzondering van financiële instrumenten, vergoedingen na uitdiensttreding en uitgestelde belastingvorderingen, per geografisch gebied is als volgt:

	Op 31 december		
in 000€	**2025**	2024	2023
Verenigde Staten van Amerika (VS)	11,821	13,416	12,329
Amerika, behalve de VS	2,774	2,687	3,023
België	76,171	82,414	85,150
Duitsland	81,181	78,228	61,520
Polen	12,368	12,064	12,000
Rest van Europa	7,166	7,829	8,024
Azië-Pacific	1,389	1,668	1,578
Totaal	**192,870**	**198,306**	**183,625**

De totalen in bovenstaande tabel omvatten goodwill, immateriële activa, materiële vaste activa, recht-op-gebruik activa en overige vaste activa zoals opgenomen in de geconsolideerde balans.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

22 Opbrengsten en kosten

22.1 Opbrengsten

22.1.1 Opgesplitste omzetinformatie

in 000€	Voor het jaar eindigend op 31 december 2025					
	Materialise Medical	Materialise Software	Materialise Manufacturing	Totaal segmenten	Niet toegewezen	Geconsolideerd
Geografische markten						
Verenigde Staten van Amerika (VS)	77,990	14,929	17,967	110,886	–	110,886
Andere landen van het Amerikaanse continent	5,451	571	223	6,245	–	6,245
Europa (zonder België) en Afrika	41,412	16,372	67,229	125,013	–	125,013
België	1,727	164	4,265	6,156	–	6,156
Azië-Pacific	7,658	8,871	2,803	19,332	–	19,332
Totale opbrengsten uit contracten met klanten	**134,239**	**40,907**	**92,486**	**267,633**	**–**	**267,633**
Type goederen of diensten						
Softwareomzet (niet-medisch)	–	40,907	–	40,907	–	40,907
Softwareomzet (medisch)	37,299	–	–	37,299	–	37,299
Medische hulpmiddelen en diensten	96,941	–	–	96,941	–	96,941
Productie	–	–	92,486	92,486	–	92,486
Totale opbrengsten uit contracten met klanten	**134,239**	**40,907**	**92,486**	**267,633**	**–**	**267,633**
Tijdstip van omzeterkenning						
Goederen/diensten overgedragen op bepaald tijdstip	101,354	7,358	87,460	196,172	–	196,172
Goederen/diensten overgedragen doorheen periode	32,885	33,549	5,026	71,460	–	71,460
Totale opbrengsten uit contracten met klanten	**134,239**	**40,907**	**92,486**	**267,633**	**–**	**267,633**

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

in 000€	Voor het jaar eindigend op 31 december 2024					
	Materialise Medical	Materialise Software	Materialise Manufacturing	Totaal segmenten	Niet toegewezen	Geconsolideerd
Geografische markten						
Verenigde Staten van Amerika (VS)	65,288	16,286	27,010	108,584	–	108,584
Andere landen van het Amerikaanse continent	5,678	601	237	6,516	–	6,516
Europa (zonder België) en Afrika	37,591	16,884	72,549	127,024	–	127,024
België	1,448	153	4,963	6,564	–	6,564
Azië-Pacific	6,353	9,975	1,749	18,077	–	18,077
Totale opbrengsten uit contracten met klanten	**116,358**	**43,899**	**106,508**	**266,765**	**–**	**266,765**
Type goederen of diensten						
Softwareomzet (niet-medisch)	–	43,899	–	43,899	–	43,899
Softwareomzet (medisch)	33,756	–	–	33,756	–	33,756
Medische hulpmiddelen en diensten	82,602	–	–	82,602	–	82,602
Productie	–	–	106,508	106,508	–	106,508
Totale opbrengsten uit contracten met klanten	**116,358**	**43,899**	**106,508**	**266,765**	**–**	**266,765**
Tijdstip van omzeterkenning						
Goederen/diensten overgedragen op bepaald tijdstip	86,436	11,599	101,876	199,911	–	199,911
Goederen/diensten overgedragen doorheen periode	29,922	32,300	4,632	66,854	–	66,854
Totale opbrengsten uit contracten met klanten	**116,358**	**43,899**	**106,508**	**266,765**	**–**	**266,765**

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

in 000€	Voor het jaar eindigend op 31 december 2023					
	Materialise Medical	Materialise Software	Materialise Manufacturing	Totaal segmenten	Niet toegewezen	Geconsolideerd
Geografische markten						
Verenigde Staten van Amerika (VS)	53,748	15,451	21,151	90,350	–	90,350
Andere landen van het Amerikaanse continent	5,673	488	888	7,049	–	7,049
Europa (zonder België) en Afrika	34,082	17,708	78,686	130,476	–	130,476
België	1,155	130	6,980	8,265	–	8,265
Azië-Pacific	6,718	10,665	2,605	19,988	–	19,988
Totale opbrengsten uit contracten met klanten	**101,376**	**44,442**	**110,310**	**256,127**	**–**	**256,127**
Type goederen of diensten						
Softwareomzet (niet-medisch)	–	44,442	–	44,442	–	44,442
Softwareomzet (medisch)	31,700	–	–	31,700	–	31,700
Medische hulpmiddelen en diensten	69,676	–	–	69,676	–	69,676
Productie	–	–	110,310	110,310	–	110,310
Totale opbrengsten uit contracten met klanten	**101,376**	**44,442**	**110,310**	**256,127**	**–**	**256,127**
Tijdstip van omzeterkenning						
Goederen/diensten overgedragen op bepaald tijdstip	73,750	14,844	105,205	193,799	–	193,799
Goederen/diensten overgedragen doorheen periode	27,626	29,598	5,105	62,329	–	62,329
Totale opbrengsten uit contracten met klanten	**101,376**	**44,442**	**110,310**	**256,127**	**–**	**256,127**

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

De omzet per type goederen of diensten, inclusief de voorgaande jaren, is als volgt:

	Voor het jaar eindigend op 31 december		
in 000€	**2025**	2024	2023
Softwareomzet (niet-medisch)	40,907	43,899	44,442
Softwareomzet (medisch)	37,299	33,756	31,700
Medische hulpmiddelen en diensten	96,941	82,602	69,676
Productie	92,486	106,508	110,310
Totaal	**267,633**	**266,765**	**256,127**

22.1.2 Contractbalansen

De volgende tabel geeft informatie over vorderingen, lopende contracten (contractactiva) en uitgestelde opbrengsten (contractverplichtingen) uit contracten met klanten.

	Op 31 december		
in 000€	**2025**	2024	2023
Handelsvorderingen, opgenomen onder 'handels- en overige vorderingen'	55,906	53,718	53,505
Contractactiva/contracten in uitvoering	–	590	637
Contractverplichtingen/uitgestelde opbrengsten/ ontvangen voorschotten op contracten	52,208	51,792	50,390

Zie toelichting 18 voor een gedetailleerd overzicht van de uitgestelde opbrengsten. Toelichting 18 bevat een uitsplitsing van de uitgestelde opbrengsten in kortlopende en langlopende posten. Langlopende uitgestelde opbrengsten, voornamelijk onderhoudscontracten met een looptijd van meer dan één jaar en bepaalde contracten met vooruitbetalingen die zijn toegerekend aan prestatieverplichtingen die over meer dan één jaar zullen worden vervuld, kunnen worden erkend als opbrengsten tussen één en drie jaar. De totale omzet die in 2025 in de contractverplichting was opgenomen, bedraagt aan het begin van het jaar 45,998 K€.

De relatie tussen het tijdstip van voldoening van de prestatieverplichtingen en de timing van facturering resulterend in contractactiva en verplichtingen is als volgt:

- Onderhoudsdiensten: onderhoudsdiensten worden meestal gefactureerd aan het begin van de onderhoudsperiode, resulterend in uitgestelde opbrengsten die lineair worden opgenomen gedurende de onderhoudsperiode.
- Software licenties: bepaalde softwarelicenties worden mogelijk gefactureerd voorafgaand aan de levering van de softwaresleutel of op tijd gebaseerde softwarelicenties kunnen vooraf zijn gefactureerd, resulterend in een over te dragen opbrengst.
- Bepaalde overeenkomsten in het medische segment omvatten vooruitbetaalde vergoedingen, zoals instapvergoedingen of mijlpaalbetalingen die worden gefactureerd bij aanvang van het contract, maar die zijn toegewezen aan prestatieverplichtingen die op een later tijdstip in de contractperiode worden vervuld of welke niet zijn erkend rekening houdend met de omzetbeperking (dat wil zeggen dat deze mogelijk moeten worden gecrediteerd wanneer de klant bepaalde volumedoelen bereikt). Daarnaast bevatten bepaalde contracten vooruitbetaalde vergoedingen voor volumeaankopen van het type "Plan Only" waarvoor de gekochte diensten alleen gedurende een periode van een jaar geleverd worden. Die vergoedingen resulteren in uitgestelde opbrengsten die worden opgenomen als opbrengsten wanneer diensten/producten worden geleverd en de inkomsten niet worden beperkt.
- Bepaalde ontwikkelingsdiensten worden afgerond, terwijl de diensten alleen op bepaalde vooraf gedefinieerde tijdstippen kunnen worden gefactureerd of wanneer de diensten volledig zijn voltooid, wat resulteert in lopende contracten/contractactiva.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

22.2 Kostprijs van de verkopen

De kostprijs van de verkopen omvat de volgende geselecteerde informatie:

	Voor het jaar eindigend op 31 december		
in 000€	**2025**	2024	2023
Aankoop van goederen en diensten	(49,207)	(52,576)	(53,747)
Afschrijvingen en waardeverminderingen	(11,890)	(11,607)	(11,298)
Loonlasten	(53,719)	(51,705)	(46,678)
Werken in uitvoering	133	(52)	727
Totaal	**(114,684)**	**(115,940)**	**(110,996)**

22.3 Onderzoeks- en ontwikkelingskosten

De kosten voor onderzoek en ontwikkeling omvatten de volgende geselecteerde informatie:

	Voor het jaar eindigend op 31 december		
in 000€	**2025**	2024	2023
Aankoop van goederen en diensten	(6,392)	(6,026)	(4,759)
Afschrijvingen en waardeverminderingen	(1,414)	(1,696)	(1,459)
Loonlasten	(38,283)	(36,678)	(31,900)
Overige	–	–	20
Totaal	**(46,089)**	**(44,400)**	**(38,098)**

22.4 Verkoop- en marketingkosten

De verkoop- en marketingkosten omvatten de volgende geselecteerde informatie:

	Voor het jaar eindigend op 31 december		
in 000€	**2025**	2024	2023
Aankoop van goederen en diensten	(10,810)	(10,949)	(10,437)
Afschrijvingen en waardeverminderingen	(2,162)	(2,319)	(2,285)
Loonlasten	(48,620)	(48,328)	(45,100)
Overige	–	(24)	–
Totaal	**(61,591)**	**(61,620)**	**(57,822)**

22.5 Algemene en beheerskosten

De algemene en beheerskosten omvatten de volgende geselecteerde informatie:

	Voor het jaar eindigend op 31 december		
in 000€	**2025**	2024	2023
Aankoop van goederen en diensten	(8,781)	(7,154)	(7,211)
Afschrijvingen en waardeverminderingen	(3,236)	(2,747)	(2,361)
Loonlasten	(28,123)	(29,696)	(27,496)
Overige	17	–	–
Totaal	**(40,122)**	**(39,597)**	**(37,068)**

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

22.6 Netto overige operationele opbrengsten/(kosten)

De netto overige operationele opbrengsten kunnen als volgt worden gespecificeerd:

	Voor het jaar eindigend op 31 december		
in 000€	**2025**	2024	2023
Overheidssubsidies	5,282	4,913	4,853
Afschrijving immateriële activa uit de toerekening van de aankoopprijs (PPA)[1]	(3,078)	(3,326)	(4,012)
Voorziening voor dubieuze debiteuren	(418)	(95)	(448)
Belastingkredieten	913	1,246	1,360
Arbitrageschikking	–	–	(5,189)
Bijzondere waardevermindering van immateriële activa (Toelichting 6) en materiële vaste activa (Toelichting 7)	–	–	(3,054)
Bijzondere waardevermindering van goodwill (Toelichting 5)	–	–	(1,175)
Overige	1,090	1,485	1,141
Totaal	**3,789**	**4,223**	**(6,524)**

[1] De afschrijving immateriële activa uit de toerekening van de aankoopprijs heeft betrekking op de afschrijving van immateriële activa die zijn opgenomen in de toerekeningen van de aankoopprijs van de overnames van Materialise Motion, Engimplan, ACTech, E-Prototypy, OrthoView, Cenat, Link3D, Identify3D en FEops NV. Per 31 december 2025 bedraagt de resterende afschrijvingsperiode voor de overgenomen klantenrelaties 2,1 jaar voor Materialise Motion en 11,0 jaar voor ACTech. De klantrelaties die zijn overgenomen in Engimplan, E-Prototypy, OrthoView en Cenat zijn volledig afgeschreven. Per 31 december 2025 bedraagt de resterende afschrijvingsperiode voor de overgenomen technologie en contracten 1,8 jaar voor Materialise Motion en 5,6 jaar voor FEops NV. De afschrijving van deze activa houdt geen rechtstreeks verband met specifieke functiegebieden zoals de kostprijs van de verkopen of onderzoek en ontwikkeling.

De onderneming heeft overheidssubsidies ontvangen van de Belgische federale en regionale overheden en van de Europese Gemeenschap in de vorm van subsidies gekoppeld aan bepaalde onderzoeks- en ontwikkelingsprogramma's en vermindering van sociale lasten. De inkomsten uit kapitaalsubsidies van de overheid, opgenomen in de overige operationele opbrengsten met betrekking tot onze Duitse productiefaciliteit, bedroegen K€319 voor het jaar eindigend op 31 december 2025 (2024: K€0; 2023: K€0).

In mei 2023 heeft het Belgisch Centrum voor Arbitrage en Bemiddeling een uitspraak gedaan in de arbitrageprocedure die door ZimmerBiomet tegen Materialise was aangespannen, op grond waarvan wij werden veroordeeld tot het betalen van een bedrag van € 5,2 miljoen, inclusief rente, aan ZimmerBiomet.

22.7 Loonlasten

De volgende tabel geeft een overzicht van de loonlasten voor 2025, 2024 en 2023:

	Voor het jaar eindigend op 31 december		
in 000€	**2025**	2024	2023
Loonlasten op korte termijn	(131,533)	(127,328)	(117,443)
Kosten voor sociale zekerheid	(24,288)	(22,370)	(19,430)
Kosten van toegezegde-bijdrageregelingen	(1,371)	(1,743)	(1,586)
Overige personeelskosten	(11,558)	(14,965)	(12,715)
Totaal	**(168,750)**	**(166,406)**	**(151,174)**
Totaal aantal geregistreerde werknemers aan het einde van de periode	**2,556**	**2,514**	**2,437**

22.8 Financiële kosten

De financiële kosten omvatten de volgende geselecteerde informatie:

	Voor het jaar eindigend op 31 december		
in 000€	**2025**	2024	2023
Rentelasten	(1,712)	(1,299)	(1,751)
Wisselkoersverschillen	(3,539)	(1,310)	(1,770)
Overige financiële kosten	(365)	(360)	(344)
Totaal	**(5,616)**	**(2,969)**	**(3,865)**

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

22.9 Financiële opbrengsten

De financiële opbrengsten omvatten de volgende geselecteerde informatie:

	Voor het jaar eindigend op 31 december		
in 000€	**2025**	2024	2023
Ontvangen interesten	2,838	4,252	4,450
Wisselkoersverschillen	1,109	3,416	563
Overige financiële opbrengsten	20	9	6
Totaal	**3,967**	**7,677**	**5,019**

De ontvangen interesten hebben voornamelijk betrekking op rente ontvangen op kortlopende deposito's van overtollige liquide middelen. De ontvangen interesten daalden tot K€2,838, voornamelijk als gevolg van lagere marktrente in het jaar eindigend op 31 december 2025, in vergelijking met K€4,252 in het jaar eindigend op 31 december 2024.

22.10 Belastingen op het resultaat

Huidige belastingen op het resultaat

Onderstaande tabel bevat een uitsplitsing van de belastinglast over de jaren 2025, 2024 en 2023:

	Op 31 december		
in 000€	**2025**	2024	2023
Huidige inkomstenbelastingen op het resultaat	(934)	(1,861)	(2,355)
Uitgestelde belastingen	1,363	1,128	2,277
Totale inkomstenbelastingen voor de periode	**429**	**(733)**	**(78)**

De huidige belastinglast is gelijk aan het bedrag van de belastingen op het resultaat dat voor het jaar aan de belastinginstanties is verschuldigd, conform de geldende belastingwetten en belastingvoet in de verschillende landen.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Uitgestelde belastingen

De uitgestelde belastingen worden, afhankelijk van de situatie, in de balans onder vaste activa en langlopende verplichtingen opgenomen. Onderstaande tabel weerspiegelt de verdeling van de uitgestelde belastingvorderingen, de uitgestelde belastingverplichtingen, en de uitgestelde belastingkosten voor 2025, 2024 en 2023:

	Actief/(verplichting)			Opbrengsten/(kosten)		
in 000€	**2025**	2024	2023	**2025**	2024	2023
Fiscale verliezen, aftrek voor octrooi- en innovatie-inkomsten en andere belastingvoordelen	3,225	3,263	3,199	–	–	–
Afschrijvingen ontwikkelingsactiva en andere immateriële activa	2,016	1,357	400	–	–	–
Afschrijvingen materiële vaste activa	384	338	224	–	–	–
Leases	129	48	53	–	–	–
Niet-aftrekbare kosten	163	–	–	–	–	–
Overige	198	314	343	–	–	–
Totaal uitgestelde belastingvorderingen	**6,115**	**5,320**	**4,220**	**1,282**	**1,877**	**3,623**
Materiële vaste activa	(980)	(541)	(569)	–	–	–
Immateriële vaste activa	(3,637)	(3,847)	(3,664)	–	–	–
Uitgestelde opbrengsten	–	(425)	(743)	–	–	–
Investeringssubsidies	(11)	(159)	(172)	–	–	–
Vooruitbetaalde kosten	(102)	–	–	–	–	–
Overige	(74)	(27)	–	–	–	–
Totaal uitgestelde belastingschulden	**(4,804)**	**(5,000)**	**(5,148)**	**81**	**(749)**	**(1,345)**
Netting	2,144	1,798	1,422	–	–	–
Totale nettouitgestelde belastingvorderingen	**3,971**	**3,523**	**2,797**	**–**	**–**	**–**
Totale netto uitgestelde belastingschulden	**(2,660)**	**(3,202)**	**(3,725)**	**–**	**–**	**–**
Totaal uitgestelde belastingopbrengsten(kosten)	**–**	**–**	**–**	**1,363**	**1,128**	**2,277**

De Groep heeft ongebruikte overgedragen fiscale verliezen en een innovatie-inkomstenaftrek van K€144,465 voor 2025 (2024: K€119,042; 2023: K€91,753) waarvan K€70,402 voor 2025 (2024: K€55,669; 2023: K€46,533) met betrekking tot Materialise NV.

Onder het Belgische systeem van de aftrek voor innovatie-inkomsten kunnen ondernemingen tot 85% van hun netto innovatie-inkomsten aftrekken van de belastbare basis.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Met betrekking tot de overgedragen fiscale verliezen en de innovatie-inkomstenaftrek van Materialise NV hebben we op 31 december 2025 een uitgestelde belastingvordering van € 1.3 miljoen opgenomen voor Materialise NV (2024: € 0.0 miljoen, 2023: € 0.1 miljoen). We hebben een uitgestelde belastingvordering van € 0.5 miljoen opgenomen voor Materialise USA (2024: € 1.2 miljoen, 2023: € 1.0 miljoen) en een uitgestelde belastingvordering van € 1.0 miljoen voor ACTech (2024: € 0.0 miljoen; 2023: € 0.0 miljoen).

De uitgestelde belastingverplichting van K€4,804 per 31 december 2025 heeft voornamelijk betrekking op de immateriële activa die zijn opgenomen in verband met bedrijfscombinaties (voornamelijk ACTech).

Verhouding van belastinglasten tot de boekhoudkundige winst

	Voor het jaar eindigend op 31 december		
in 000€	**2025**	2024	2023
Winst (verlies) vóór belastingen	7,287	14,139	6,772
Belastingen op het resultaat tegen wettelijk tarief van 25%	(1,822)	(3,535)	(1,693)
Effect van verschillende lokale belastingvoeten	159	(294)	(416)
Belastingaanpassingen m.b.t. de vorige periode	313	125	(63)
Niet-aftrekbare kosten	(330)	(301)	(324)
Belastingkredieten van Onderzoek &Ontwikkeling	220	517	203
Aftrek voor innovatie-inkomsten	2,984	3,325	2,560
Niet erkende uitgestelde belastingvorderingen	(2,969)	(1,292)	(1,815)
Erkenning van voorheen niet-erkende fiscale verliezen	1,407	221	1,186
Niet-belastbare inkomsten	877	574	450
Gebruik van fiscale verliezen en belastingkredieten (of aftrekbare tijdelijke verschillen) uit voorgaande jaren waarvoor geen uitgestelde belastingvorderingen werden erkend	–	462	–
Belastingen op andere basis	(409)	(348)	(232)
Overige	(1)	(187)	66
In de geconsolideerde resultatenrekening gerapporteerde belastingbaten (kosten)	**429**	**(733)**	**(78)**

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

23 Winst per aandeel

De gewone winst per aandeel wordt berekend door de nettowinst (het nettoverlies) over het jaar toerekenbaar aan de gewone aandeelhouders van het moederbedrijf te delen door het gewogen gemiddelde aantal gewone aandelen dat gedurende het jaar uitstaat.

De verwaterde winst per aandeel wordt berekend door de nettowinst (het nettoverlies) toerekenbaar aan gewone aandeelhouders van het moederbedrijf te delen door het gewogen gemiddelde aantal gewone aandelen dat gedurende het jaar uitstaat, vermeerderd met het gewogen gemiddelde aantal gewone aandelen dat zou worden uitgegeven bij conversie van alle warranten en het gewogen gemiddelde aantal gewone aandelen dat zou worden uitgegeven bij conversie van de converteerbare schuld. Indien er sprake is van een nettoverlies na belastingen, is het aantal verwaterde aandelen gelijk aan het aantal gewone aandelen.

De nettowinst (het nettoverlies) over het jaar wordt gebruikt voor de gewone en verwaterde winst per aandeel wordt als volgt afgestemd:

	Voor het jaar eindigend op 31 december		
in 000€	**2025**	2024	2023
Nettowinst (verlies) toe te rekenen aan houders van gewone aandelen van het moederbedrijf voor de gewone winst per aandeel	7,718	13,436	6,722
Nettowinst (verlies) toe te rekenen aan houders van gewone aandelen van het moederbedrijf, gecorrigeerd voor het verwateringseffect	7,718	13,436	6,722

De warranten hadden een verwaterend effect op 31 december 2025, 31 december 2024 en 31 december 2023.

De volgende tabel toont de gegevens betreffende het aantal aandelen gebruikt in de berekening van de gewone en verwaterde winst per aandeel:

	Voor het jaar eindigend op 31 december		
in 000	**2025**	2024	2023
Gewogen gemiddeld aantal gewone aandelen voor de gewone netto winst per aandeel	**59,067**	**59,067**	**59,067**
Effect van verwatering:			
Warranten	5	37	18
Gewogen gemiddelde aantal gewone aandelen aangepast voor het verwateringseffect	**59,072**	**59,105**	**59,085**

De winst per aandeel is als volgt:

	Voor het jaar eindigend op 31 december		
	2025	2024	2023
Winst per aandeel toe te rekenen aan de aandeelhouders van het moederbedrijf			
Gewoon	0.13	0.23	0.11
Verwaterd	0.13	0.23	0.11

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

24 Verbintenissen en voorwaardelijke verplichtingen

Hypotheken en zekerheden

De Groep heeft verschillende leningen die gedekt zijn door een hypotheek op het gebouw. De boekwaarde van de gerelateerde materiële vaste activa (inclusief gebouwen in aanbouw) bedraagt K€12,074 (2024: K€18,558; 2023: K€22,165). Het totale uitstaande bedrag aan hypotheken en panden bedraagt K€94,701 in 2025 (2024: K€100,676; 2023: K€100,755).

Inbegrepen in bovenstaande, heeft de Groep ook panden op het handelsfonds van de vennootschap ("fonds de commerce") voor een totaalbedrag van K€69,300 in 2025 (2024: K€69,300; 2023: K€69,300) en andere zekerheden op andere vaste activa voor een totaalbedrag van K€0 (2024: K€140; 2023: K€219).

Andere verbintenissen

De groep heeft op 31 december 2025 uitstaande niet-annuleerbare contracten met toekomstige verbintenissen van K€19,008 (2024: K€24,237; 2023: K€22,267) voornamelijk voor de aankoop van grondstoffen, energie en gas; en van K€467 (2024: K€5,307; 2023: K€9,330) voor materiële vaste activa.

Gerechtelijke procedures

De Groep is momenteel geen partij in enige gerechtelijke of arbitrageprocedure die, naar het oordeel van het management, waarschijnlijk of redelijkerwijs mogelijk een wezenlijk nadelig effect zou kunnen hebben op de activiteiten, de financiële positie of de bedrijfsresultaten.

25 Risico's

Wisselkoersrisico

De Groep is wereldwijd actief en is onderhevig aan risico's die verband houden met fluctuerende wisselkoersen. In de boekjaren eindigend op 31 december 2025, 2024 en 2023 was respectievelijk 32%, 36% en 34% van onze omzet afkomstig uit verkopen in een andere valuta dan de euro. Vorderingen in vreemde valuta worden bij eerste opname gewaardeerd tegen de wisselkoers op de transactiedatum en vervolgens geherwaardeerd in euro op basis van de wisselkoersen aan het einde van de verslagperiode. Transactiewinsten en -verliezen die voortvloeien uit wisselkoersschommelingen worden ten laste van het resultaat gebracht.

De Groep heeft voornamelijk blootstelling aan de USD, GBP, BRL, PLN en JPY als vreemde valuta. De blootstelling aan de MYR en CZK is beperkt. Er is slechts een beperkt deel van de omzet in lokale valuta.

Indien de Amerikaanse dollar (wisselkoers voor € 1) met 10% in waarde was gestegen, zou het nettoresultaat € 0.5 miljoen hoger zijn geweest, exclusief het effect van de kasmiddelen en termijndeposito's aangehouden in Amerikaanse dollar. Als de Amerikaanse dollar (wisselkoers voor € 1) met 10% zou zijn gedaald, zou het nettoresultaat € 0.4 miljoen lager zijn geweest, exclusief het effect van de kas- en termijndeposito's aangehoudenin Amerikaanse dollar.

Om de blootstelling aan wisselkoersschommelingen van de Amerikaanse dollar en de PLN te beperken, heeft de Groep valutaswaps afgesloten. Per 31 december 2025 had de Groep hedge-overeenkomsten voor $ 8.1 miljoen en PLN 2.0 miljoen, die allemaal vóór eind 2026 aflopen. We verwijzen naar toelichting 20 voor de gerelateerde reële waarde van deze derivaten.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Inflatierisico

Wij doen wereldwijd zaken en zijn onderhevig aan risico's in verband met de fluctuerende inflatie. Het risico bestaat dat als de inflatie oploopt dat onze verkoopprijzen niet tijdig kunnen worden aangepast om de stijging van de kosten van lonen, materialen, diensten, energie en kapitaaluitgaven volledig te compenseren. Bijgevolg kunnen onze bedrijfsresultaten en financiële positie in een omgeving met hoge inflatie negatief worden beïnvloed.

Liquiditeitsrisico

Het liquiditeitsrisico is het risico dat de Groep niet genoeg geldmiddelen zou hebben om aan zijn betalingsverplichtingen te voldoen. Dit risico wordt tegengegaan door het dagelijkse beheer van de liquiditeit op het niveau van het hoofdkantoor. Doorheen zijn geschiedenis heeft de Groep financiële en leasingovereenkomsten met banken aangegaan om zijn wezenlijke projecten en bepaalde werkkapitaalvereisten te financieren. Op 31 december 2025 beschikten we over geldmiddelen en kasequivalenten ter waarde van € 133.9 miljoen, terwijl € 10.3 miljoen van onze bruto schuld van € 63.1 miljoen op korte termijn was. Op 31 december 2025 beschikten we over een niet-opgenomen kredietlijn van € 15 miljoen, zoals nader beschreven in Toelichting 15 bij de geconsolideerde jaarrekening.

De omvang van de contractuele verplichtingen is als volgt (incl. rente):

in 000€	Minder dan 1 jaar	2 tot 3 jaar	4-5 jaar	Meer dan 5 jaar	Totaal
Op 31 december 2025					
Rentedragende schulden	9,393	10,603	25,657	18,944	64,597
Leaseverplichtingen	2,821	2,825	419	24	6,089
Handelsschulden	20,125	–	–	–	20,125
Overige verplichtingen	232	–	–	–	232
Totaal	**32,571**	**13,428**	**26,076**	**18,968**	**91,043**
Op 31 december 2024					
Rentedragende schulden	10,953	14,966	3,637	5,384	34,940
Leaseverplichtingen	2,931	3,657	1,601	236	8,425
Handelsschulden	23,348	–	–	–	23,348
Overige verplichtingen	503	–	–	–	503
Totaal	**37,735**	**18,623**	**5,238**	**5,620**	**67,216**
Op 31 december 2023					
Rentedragende schulden	23,858	19,668	8,257	7,084	58,867
Leaseverplichtingen	2,895	3,010	1,951	876	8,732
Handelsschulden	21,196	–	–	–	21,196
Overige kortlopende verplichtingen	650	315	–	–	965
Totaal	**48,599**	**22,993**	**10,208**	**7,960**	**89,760**

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Renterisico

Hoewel de Groep hoofdzakelijk uitstaande leningen heeft met een vaste rentevoet, zijn enkele leningen aangegaan met een variabele rentevoet. De meest significante leningen met variabele rentevoet zijn gedekt door een variabele naar vast renteswap. We zijn daarom van mening dat de Groep niet onmiddellijk onderhevig is aan wijzigingen in de rentevoeten.

Kredietrisico

Een kredietrisico is het risico dat derde partijen hun contractuele verplichtingen niet kunnen nakomen, wat in een verlies voor de Groep resulteert. De Groep is blootgesteld aan kredietrisico via zijn operationele (vnl. handelsvorderingen) en financiële activiteiten, wat voornamelijk deposito's bij financiële instellingen betreft. De Groep beperkt deze blootstelling door met kredietwaardige partners contracten af te sluiten of door enkel met financiële instellingen te werken met hoge kredietwaardigheidsratings. Daarnaast worden de uitstaande vorderingen continu gemonitord.

Handelsvorderingen en contracten in uitvoering

Het kredietrisico van klanten wordt beheerd door elk bedrijfssegment, afhankelijk van het beleid, de procedures en de controles van de Groep met betrekking tot het beheer van het kredietrisico van klanten.

Een analyse voor bijzondere waardevermindering wordt uitgevoerd op elke verslagdatum per onderneming en met behulp van een voorzieningsmatrix per bedrijf om verwachte kredietverliezen te meten. De voorzieningspercentages zijn gebaseerd op het aantal dagen achterstand voor groepen van verschillende klantsegmenten met vergelijkbare verliespatronen (d.w.z. per rechtspersoon).

De berekening weerspiegelt het waarschijnlijkheidsgewogen resultaat, de tijdswaarde van geld en redelijke en onderbouwbare informatie die op de verslagdatum beschikbaar is over gebeurtenissen in het verleden, huidige omstandigheden en prognoses van toekomstige economische omstandigheden. Over het algemeen worden handelsvorderingen afgeschreven indien ze langer dan een jaar achterstallig zijn en er geen invorderingsmaatregelen worden genomen. Het maximale kredietrisico op de verslagdatum is de boekwaarde van elke categorie financiële activa tegen geamortiseerde kostprijs of reële waarde via andere elementen van het totaal resultaat, zoals vermeld in Toelichting 20. De Groep heeft geen onderpand als zekerheid.

De Groep beoordeelt de risicoconcentratie met betrekking tot handelsvorderingen als laag, aangezien haar klanten zich in verschillende rechtsgebieden en sectoren bevinden en op grotendeels onafhankelijke markten actief zijn.

Hieronder wordt de informatie gegeven over de blootstelling aan kredietrisico met betrekking tot de handelsvorderingen van de Groep met behulp van een voorzieningenmatrix:

in 000€	Totaal	Niet-vervallen	Minder dan 30 dagen	31-60 dagen	61-90 dagen	91-180 dagen	Meer dan 181 dagen
31 December 2025	54,398	24,317	13,086	9,494	4,922	2,367	752
31 December 2024	53,052	41,934	6,683	1,294	825	2,058	258
31 December 2023	52,698	41,895	7,053	1,213	983	935	619

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Kapitaalbeheer

De hoofddoelstelling van de strategie omtrent kapitaalbeheer van de aandeelhouders van de Groep is om ervoor te zorgen dat de Groep een gezonde kapitaalsverhouding behoudt om zijn business te ondersteunen en de aandeelhouderswaarde te maximaliseren. Kapitaal wordt gedefinieerd als het eigen vermogen van de Groep.

De Groep herziet consequent zijn kapitaalstructuur en voert aanpassingen uit in het licht van de veranderende economische omstandigheden. De Groep heeft in de boekjaren eindigend op 31 december 2025, 2024 en 2023 geen wijzigingen aangebracht in de doelstellingen, grondslagen of processen van het kapitaalbeheer.

Op 20 november 2025 heeft de Groep met succes een aanvullende notering van haar gewone aandelen op Euronext Brussel afgerond, ter aanvulling van de bestaande Nasdaq-notering van haar American Depositary Shares (ADS'en) die gewone aandelen vertegenwoordigen. Een notering op Euronext Brussel kan de onderneming in de toekomst toegang geven tot extra kapitaal indien nodig, en is bedoeld om extra liquiditeitsopties te creëren voor aandeelhouders van de onderneming. Bovendien biedt een notering op Euronext Brussel de Groep meer operationele flexibiliteit, waaronder de mogelijkheid om ADS- en/of aandeleninkoopprogramma's op te starten. Er werden geen aandelen aangeboden en er werd geen kapitaal aangetrokken in verband met de notering op Euronext Brussel.

Op 14 november 2025 heeft de algemene aandeelhoudersvergadering van de Vennootschap een besluit aangenomen waarbij de Raad van Bestuur werd gemachtigd om een ADS- en/of aandeleninkoopprogramma te starten voor een totaalbedrag van maximaal € 30.0 miljoen. Verwacht werd dat de inkoop uiterlijk in januari 2026 zou worden gestart en binnen 12 maanden na de start zou worden uitgevoerd. Het is momenteel de bedoeling van de Vennootschap om de verworven ADS'en (of onderliggende aandelen) in eigen bezit te houden. De Vennootschap kan deze in de toekomst gebruiken als tegenprestatie voor fusies en overnames, en/of de ADS'en of aandelen anderszins vervreemden, onder meer voor mogelijke verplichtingen tot levering van aandelen in het kader van toekomstige aandelenbeloningsregelingen. Op 31 december 2025 was een mandaat ondertekend met een onafhankelijke Amerikaanse financiële tussenpersoon om ADS-terugkooptransacties uit te voeren op Nasdaq voor een totaalbedrag van maximaal het equivalent in USD van € 30.0 miljoen. Per 31 december 2025 waren er nog geen transacties uitgevoerd.

26 Transacties met verbonden partijen

De verloning van leden van het key management van de Groep kunnen we als volgt voorstellen:

	Voor het jaar eindigend op 31 december		
in 000€	**2025**	2024	2023
Korte termijn personeelsbeloningen	3,184	2,531	2,554
Personeelsbeloningen na tewerkstelling	25	65	73
Totaal	**3,209**	**2,596**	**2,627**
Toegekende warranten (in aantallen)	25,000	–	350,000
Vervallen warranten (in aantallen)	(25,000)	–	–
Uitstaande warranten (in aantallen)	350,000	350,000	350,000

De bedragen in de tabel zijn de bedragen die tijdens de verslagperiode als kost zijn erkend met betrekking tot het key management (het senior management en de leden van het Uitvoerend Comité). In het jaar eindigend op 31 december 2023 werden in totaal 350,000 warranten toegekend aan het key management, waarvan er 25,000 in 2025 vervallen zijn. In 2025 werden nog eens 25,000 warranten toegekend, waardoor het totale uitstaande saldo op 31 december 2025 weer op 350,000 kwam.

De in het boekjaar eindigend op 31 december 2025 erkende vergoedingskosten in verband met op aandelen gebaseerde betalingsregelingen bedroegen K€266 (2024: K€285; 2023: K€47).

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

De volgende tabel geeft het totale bedrag weer van de transacties die in het betreffende boekjaar met verbonden partijen werden aangegaan:

in 000€	Verkoop van goederen aan	Aankopen van	Afschrijvingen	Rentelasten	Recht-op-gebruik activa	Vorderingen	Lease-verplichtingen	Overige verplichtingen
Niet-uitvoerende bestuurders van de Groep								
2025	–	232	–	–	–	–	–	76
2024	–	145	–	–	–	–	–	–
2023	–	172	–	–	–	–	–	64
Aandeelhouders van de Groep								
2025	–	326	–	1	–	–	–	100
2024	–	119	–	2	–	–	–	67
2023	–	97	–	3	–	–	–	64
Joint ventures								
2025	–	–	–	–	–	–	–	–
2024	–	–	–	–	–	–	–	–
2023	–	–	–	–	–	–	–	–
Minderheidsbelangen								
2025	–	–	–	–	–	–	–	–
2024	–	–	–	–	–	–	–	–
2023	–	–	–	–	–	–	–	–

Verbonden partij – Lunebeke NV/Ailanthus NV

Lunebeke NV is eigendom van een aandeelhouder en bestuurder van de Groep en werd opgericht op 29 december 2020 na een partiële splitsing van Ailanthus NV (een voormalige verbonden partij van de Groep die fuseerde met Materialise NV na een partiële splitsing). De door Lunebeke NV overgenomen activiteiten via de partiële splitsing van Ailanthus NV werden met terugwerkende kracht overgenomen van Ailanthus NV vanaf 1 oktober 2021. De Groep huurt op regelmatige basis appartementen van Lunebeke NV om onze medewerkers te ontvangen van buitenlandse dochterondernemingen die ons hoofdkantoor in Leuven bezoeken. Het totale bedrag dat in 2025 aan Lunebeke NV werd betaald voor huur bedroeg K€314 (2024:K€119; 2023:K€97).

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

27 Belangrijke gebeurtenissen na balansdatum

Er hebben zich na de balansdatum geen gebeurtenissen voorgedaan die een aanpassing van of vermelding in de geconsolideerde jaarrekening vereisen.

Na de verslagperiode die eindigde op 31 december 2025 hebben de volgende gebeurtenissen plaatsgevonden die geen aanpassing vereisen:

Met ingang van 26 januari 2026 is de Vennootschap begonnen met de daadwerkelijke inkoop van ADS'en op Nasdaq via een onafhankelijke Amerikaanse financiële tussenpersoon, in overeenstemming met de parameters die op 14 november 2025 door de algemene aandeelhoudersvergadering van de Vennootschap werden vastgesteld. Tot en met 10 april 2026 had de Vennootschap in het kader van de programma's 545,529 ADS'en verworven voor een totaalbedrag van 2,455,767 EUR (2,893,063 USD), wat overeenkomt met 0.9% van het totale aantal uitstaande aandelen. De terugkoop van ADS'en vond plaats op de open markt en er werden geen ADS'en teruggekocht via cross-transacties of bloktransacties. Alle verworven ADS'en (of onderliggende aandelen) worden in eigen bezit gehouden. Aangezien de uitvoering van dit ADS-terugkoopprogramma is gestart in januari 2026 en geen verband houdt met omstandigheden die bestonden op 31 december 2025, is er geen aanpassing aangebracht in de geconsolideerde jaarrekening over het jaar 2025.

Op 30 maart 2026 heeft de Groep een overeenkomst bereikt voor de verkoop van bedrijfsactiva met betrekking tot haar Rapidfit-activiteiten aan het huidige managementteam. De transactie resulteerde in de vervreemding van bepaalde activa en verplichtingen die per 31 december 2025 waren geclassificeerd als activa aangehouden voor verkoop. De verkoop werd uitgevoerd tegen een vergoeding gelijk aan de boekwaarde van de vervreemde activa en verplichtingen, en bijgevolg zal er geen materiële winst of verlies op de vervreemding opgenomen worden. De afgestoten activiteit vormde geen beëindigde bedrijfsactiviteit ("discontinued operation") en was niet van wezenlijk belang voor de geconsolideerde financiële positie, bedrijfsresultaten of kasstromen van de Vennootschap. Aangezien de transactie na de verslagperiode werd afgerond en deze de boekwaarde van de activa aangehouden voor verkoop per 31 december 2025 bevestigde, zijn er geen aanpassingen aangebracht in de geconsolideerde jaarrekening over het jaar 2025.

De Groep beoordeelt op continue basis strategische opties met betrekking tot haar activiteitenportefeuille als onderdeel van haar doorlopende beoordelingsprocessen van haar activiteiten en kapitaalallocatie. Deze beoordelingen kunnen, afhankelijk van verdere analyse en marktomstandigheden, leiden tot wijzigingen in de omvang of reikwijdte van haar activiteitenportefeuille. Op de datum van dit verslag zijn er geen definitieve beslissingen genomen, noch zijn er bindende overeenkomsten aangegaan met betrekking tot dergelijke potentiële transacties.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

28 Overzicht van de entiteiten opgenomen in de consolidatiekring

De volgende tabel bevat het overzicht van de entiteiten per 31 december 2025.

		% aandelenbelang[1]		
Naam	Land van vestiging	**2025**	2024	2023
Materialise NV	België	100%	100%	100%
FEops NV	België	100%	100%	0%
Materialise Netherlands BV	Nederland	100%	0%	0%
Materialise SAS	Frankrijk	100%	100%	100%
Materialise GmbH	Duitsland	100%	100%	100%
Materialise Japan K.K.	Japan	100%	100%	100%
Materialise s.r.o.	Tsjechië	100%	100%	100%
Materialise USA, LLC	Verenigde Staten	99%	99%	99%
OBL SAS	Frankrijk	100%	100%	100%
Materialise Austria GmbH	Oostenrijk	100%	100%	100%
MATERIALISE SDN. BHD	Maleisië	100%	100%	100%
Materialise Ukraine LLC	Oekraïne	100%	100%	100%
RapidFit NV	België	100%	100%	100%
Meridian Technique Limited	Verenigd Koninkrijk	100%	100%	100%
OrthoView Holdings Limited	Verenigd Koninkrijk	0%	100%	100%
Materialise SA	Polen	100%	100%	100%
Materialise Colombia SAS	Colombia	100%	100%	100%
Materialise Motion NV	België	100%	100%	100%
Materialise Shanghai Co. Ltd	China	100%	100%	100%
Engimplan Engenharia de Implante Industria E Comércio Ltda	Brazilië	100%	100%	100%
Engimplan Holding Ltda	Brazilië	100%	100%	100%
Materialise Limited	Zuid-Korea	100%	100%	100%
Materialise Australia PTY Ltd	Australië	100%	100%	100%
Materialise S.R.L.	Italië	100%	100%	100%
ACTech GmbH	Duitsland	100%	100%	100%
ACTech Holding GmbH	Duitsland	100%	100%	100%
ACTech North America, Inc.	Verenigde Staten	100%	100%	100%
Tianjin Zhenyuan Materialise Medical Technology Ltd	China	51%	51%	51%

[1] Het overzicht geeft het aandelenbelang weer dat op 31 december van elk respectief jaar wordt aangehouden.

De entiteiten Materialise GmbH, Bremen, Duitsland, ACTech Holding GmbH, Freiberg/Saksen, Duitsland en ACTech GmbH, Freiberg/Saksen, Duitsland, hebben voor de boekjaren eindigend op 31 december 2023, 2024 en 2025 gebruik gemaakt van de vrijstellingsregeling van § 264 (3) HGB (Duits Wetboek van Koophandel).

29 Non-IFRS maatstaven

Gecorrigeerde EBIT per segment, gecorrigeerde EBITDA per segment, gecorrigeerde EBIT-marge per segment, en de gecorrigeerde EBITDA-marge per segment worden in Toelichting 21 Segmenten gebruikt als een van de grondslagen voor de prestatiemeting van de segmenten. De EBIT wordt berekend als nettowinst plus winstbelastingen, financiële lasten (minus financiële opbrengsten) en aandeel in de winst of het verlies van een joint venture. De EBITDA wordt berekend als nettowinst plus winstbelastingen, financiële lasten (minus financiële opbrengsten), aandeel in de winst of het verlies van een joint venture en afschrijvingen en amortisatie. De Gecorrigeerde EBIT en Gecorrigeerde EBITDA worden bepaald door respectievelijk aan de EBIT en EBITDA het volgende toe te voegen: (i) lasten uit hoofde van op aandelen gebaseerde beloningen, (ii) kosten gerelateerd aan acquisities of desinvesteringen van bedrijfscombinaties, (iii) bijzondere waardeverminderingen en herwaarderingen naar reële waarde als gevolg van bedrijfscombinaties en (iv) kosten in verband met bedrijfsinitiatieven, herstructureringen of reorganisaties van niet-recurrente aard.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

6.3 VERSLAG VAN DE COMMISSARIS AAN DE ALGEMENE VERGADERING VAN MATERIALISE NV OVER DE GECONSOLIDEERDE JAARREKENING VOOR HET BOEKJAAR AFGESLOTEN OP 31 DECEMBER 2025

In het kader van de wettelijke controle van de geconsolideerde jaarrekening van Materialise NV (de "Vennootschap") en haar dochterondernemingen (samen de "Groep"), leggen wij u ons commissarisverslag voor. Dit bevat ons verslag over de geconsolideerde jaarrekening en de overige door wet- en regelgeving gestelde eisen. Dit vormt een geheel en is ondeelbaar.

Wij werden benoemd in onze hoedanigheid van commissaris door de algemene vergadering van 6 juni 2023, overeenkomstig het voorstel van het bestuursorgaan uitgebracht op aanbeveling van het auditcomité. Ons mandaat loopt af op de datum van de algemene vergadering die beraadslaagt over de jaarrekening afgesloten op 31 december 2025. Wij hebben de wettelijke controle van de geconsolideerde jaarrekening van de Groep uitgevoerd gedurende 6 opeenvolgende boekjaren.

Verslag over de geconsolideerde jaarrekening

Oordeel zonder voorbehoud

Wij hebben de wettelijke controle uitgevoerd van de geconsolideerde jaarrekening van de Groep over het boekjaar afgesloten op 31 december 2025 opgesteld in overeenstemming met de IFRS boekhoudnormen zoals uitgegeven door de International Accounting Standards Board, zoals goedgekeurd door de Europese Unie en met de in België van toepassing zijnde wettelijke en reglementaire voorschriften. Deze geconsolideerde jaarrekening omvat de geconsolideerde balans op 31 december 2025, alsook de geconsolideerde resultatenrekening, het geconsolideerd overzicht van het totaalresultaat, het geconsolideerd mutatieoverzicht van het eigen vermogen en het geconsolideerd kasstroomoverzicht over het boekjaar afgesloten op die datum evenals de toelichting, met de belangrijkste gehanteerde grondslagen voor financiële verslaggeving en overige informatie-verschaffing. Het totaal van de geconsolideerde balans bedraagt EUR ('000) 420.646 en de geconsolideerde resultatenrekening sluit af met een winst van het boekjaar van EUR ('000) 7.716.

Naar ons oordeel geeft de geconsolideerde jaarrekening een getrouw beeld van het vermogen en de financiële toestand van de Groep op 31 december 2025, alsook van haar geconsolideerde resultaten en van haar geconsolideerde kasstromen over het boekjaar dat op die datum is afgesloten, in overeenstemming met de IFRS boekhoudnormen zoals uitgegeven door de International Accounting Standards Board, zoals goedgekeurd door de Europese Unie en met de in België van toepassing zijnde wettelijke en reglementaire voorschriften.

Basis voor het oordeel zonder voorbehoud

Wij hebben onze controle uitgevoerd volgens de internationale controlestandaarden (ISA's) zoals van toepassing in België. Wij hebben bovendien de door IAASB goedgekeurde internationale controlestandaarden toegepast die van toepassing zijn op de huidige afsluitdatum en nog niet goedgekeurd zijn op nationaal niveau. Onze verantwoordelijkheden op grond van deze standaarden zijn verder beschreven in de sectie "Verantwoordelijkheden van de commissaris voor de controle van de geconsolideerde jaarrekening" van ons verslag. Wij hebben alle deontologische vereisten die relevant zijn voor de controle van de geconsolideerde jaarrekening in België nageleefd, met inbegrip van deze met betrekking tot de onafhankelijkheid.

Wij hebben van het bestuursorgaan en van de aangestelden van de Vennootschap de voor onze controle vereiste opheldering en inlichtingen verkregen.

Wij zijn van mening dat de door ons verkregen controle-informatie voldoende en geschikt is als basis voor ons oordeel.

Kernpunt van de controle

Kernpunten van onze controle betreffen die aangelegenheden die naar ons professioneel oordeel het meest significant waren bij de controle van de geconsolideerde jaarrekening van de huidige verslag-periode. Deze aangelegenheden zijn behandeld in de context van onze controle van de geconsoli-deerde jaarrekening als geheel en bij het vormen van ons oordeel hierover, en wij verschaffen geen afzonderlijk oordeel over deze aangelegenheden.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Volledigheid van de identificatie van prestatieverplichtingen in klantenovereenkomsten bij de omzeterkenning

Wij verwijzen naar toelichting 3 en toelichting 22.1 van de geconsolideerde jaarrekening.

Omschrijving

De Groep realiseerde in het boekjaar afgesloten op 31 december 2025 een totale omzet van EUR ('000) 267.633. In overeenstemming met IFRS 15 vereist de omzeterkenning een beoordeling van klantenovereenkomsten om vast te stellen of deze meerdere afzonderlijke prestatieverplichtingen bevatten, wat invloed kan hebben op het moment en het bedrag van de omzeterkenning.

De in het boekjaar verantwoorde omzet omvat nog klantenovereenkomsten met meerdere afzonderlijke prestatieverplichtingen. Daarnaast vereist IFRS 15 ook bij nieuwe contracten afgesloten gedurende het boekjaar een beoordeling om vast te stellen of meerdere prestatieverplichtingen aanwezig zijn.

Deze beoordeling vereiste een aanzienlijke mate van professioneel oordeelsvorming, onder meer omwille van het risico dat bepaalde contractuele afspraken, contractwijzigingen of bijkomende afspraken niet volledig zouden worden geïdentificeerd, wat een directe impact zou kunnen hebben op de correcte omzeterkenning in overeenstemming met IFRS 15. Om die redenen hebben wij de volledigheid van de identificatie van prestatieverplichtingen in klantenovereenkomsten bij de omzeterkenning aangemerkt als een kernpunt van onze controle.

Onze controlewerkzaamheden

We hebben het ontwerp beoordeeld en de effectieve werking getest van relevante interne controles binnen het omzetproces, waaronder controles inzake de identificatie van klantenovereenkomsten voor beoordeling conform IFRS 15, alsmede relevante interne controles met betrekking tot de beoordeling en goedkeuring van conclusies inzake omzeterkenning voor zowel nieuwe klantencontracten als contractwijzigingen;

We hebben voor een representatieve selectie van klanten externe bevestigingen verkregen van lopende en openstaande contractuele afspraken tussen de Groep en deze klanten, en eventuele vastgestelde afwijkingen geanalyseerd om de volledigheid van de door de Groep geïdentificeerde populatie klantenovereenkomsten te beoordelen;

We hebben voor een representatieve steekproef van klantenovereenkomsten, met inbegrip van contracten afgesloten voor 1 januari 2025 die nog impact hebben op de in 2025 erkende omzet, beoordeeld of de omvang van de erkende omzet en de uitgestelde opbrengsten in overeenstemming zijn met de onderliggende contractdocumentatie, waaronder klantencontracten, addenda en relevante correspondentie, en met de toepasselijke vereisten van IFRS 15.

Verantwoordelijkheden van het bestuursorgaan voor het opstellen van de geconsolideerde jaarrekening

Het bestuursorgaan is verantwoordelijk voor het opstellen van de geconsolideerde jaarrekening die een getrouw beeld geeft in overeenstemming met de IFRS boekhoudnormen zoals uitgegeven door de International Accounting Standards Board, zoals goedgekeurd door de Europese Unie en met de in België van toepassing zijnde wettelijke en reglementaire voorschriften, alsook voor de interne beheersing die het bestuursorgaan noodzakelijk acht voor het opstellen van de geconsolideerde jaarrekening die geen afwijking van materieel belang bevat die het gevolg is van fraude of van fouten.

Bij het opstellen van de geconsolideerde jaarrekening is het bestuursorgaan verantwoordelijk voor het inschatten van de mogelijkheid van de Groep om haar continuïteit te handhaven, het toelichten, indien van toepassing, van aangelegenheden die met continuïteit verband houden en het gebruiken van de continuïteitsveronderstelling, tenzij het bestuursorgaan het voornemen heeft om de Groep te liquideren of om de bedrijfsactiviteiten te beëindigen of geen realistisch alternatief heeft dan dit te doen.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Verantwoordelijkheden van de commissaris voor de controle van de geconsolideerde jaarrekening

Onze doelstellingen zijn het verkrijgen van een redelijke mate van zekerheid over de vraag of de geconsolideerde jaarrekening als geheel geen afwijking van materieel belang bevat die het gevolg is van fraude of van fouten en het uitbrengen van een commissarisverslag waarin ons oordeel is opgenomen. Een redelijke mate van zekerheid is een hoog niveau van zekerheid, maar is geen garantie dat een controle die overeenkomstig de ISA's is uitgevoerd altijd een afwijking van materieel belang ontdekt wanneer die bestaat. Afwijkingen kunnen zich voordoen als gevolg van fraude of fouten en worden als van materieel belang beschouwd indien redelijkerwijs kan worden verwacht dat zij, individueel of gezamenlijk, de economische beslissingen genomen door gebruikers op basis van deze geconsolideerde jaarrekening, beïnvloeden.

Bij de uitvoering van onze controle leven wij het wettelijk, reglementair en normatief kader dat van toepassing is op de controle van de geconsolideerde jaarrekening in België na. Een wettelijke controle van de geconsolideerde jaarrekening biedt evenwel geen zekerheid omtrent de toekomstige levensvatbaarheid van de Groep, noch omtrent de efficiëntie of de doeltreffendheid waarmee het bestuursorgaan de bedrijfsvoering van de Groep ter hand heeft genomen of zal nemen. Onze verantwoordelijkheden inzake de door het bestuursorgaan gehanteerde continuïteitsveronderstelling staan hieronder beschreven.

Als deel van een controle uitgevoerd overeenkomstig de ISA's, passen wij professionele oordeelsvorming toe en handhaven wij een professioneel-kritische instelling gedurende de controle. We voeren tevens de volgende werkzaamheden uit:

- het identificeren en inschatten van de risico's dat de geconsolideerde jaarrekening een afwijking van materieel belang bevat die het gevolg is van fraude of van fouten, het bepalen en uitvoeren van controlewerkzaamheden die op deze risico's inspelen en het verkrijgen van controle-informatie die voldoende en geschikt is als basis voor ons oordeel. Het risico van het niet detecteren van een van materieel belang zijnde afwijking is groter indien die afwijking het gevolg is van fraude dan indien zij het gevolg is van fouten, omdat bij fraude sprake kan zijn van samenspanning, valsheid in geschrifte, het opzettelijk nalaten om transacties vast te leggen, het opzettelijk verkeerd voorstellen van zaken of het doorbreken van de interne beheersing;
- het verkrijgen van inzicht in de interne beheersing die relevant is voor de controle, met als doel controlewerkzaamheden op te zetten die in de gegeven omstandigheden geschikt zijn maar die niet zijn gericht op het geven van een oordeel over de effectiviteit van de interne beheersing van de Groep;
- het evalueren van de geschiktheid van de gehanteerde grondslagen voor financiële verslaggeving en het evalueren van de redelijkheid van de door het bestuursorgaan gemaakte schattingen en van de daarop betrekking hebbende toelichtingen;
- het concluderen of de door het bestuursorgaan gehanteerde continuïteitsveronderstelling aanvaardbaar is, en het concluderen, op basis van de verkregen controle-informatie, of er een onzekerheid van materieel belang bestaat met betrekking tot gebeurtenissen of omstandigheden die significante twijfel kunnen doen ontstaan over de mogelijkheid van de Groep om haar continuïteit te handhaven. Indien wij concluderen dat er een onzekerheid van materieel belang bestaat, zijn wij ertoe gehouden om de aandacht in ons commissarisverslag te vestigen op de daarop betrekking hebbende toelichtingen in de geconsolideerde jaarrekening, of, indien deze toelichtingen inadequaat zijn, om ons oordeel aan te passen. Onze conclusies zijn gebaseerd op de controle-informatie die verkregen is tot de datum van ons commissarisverslag. Toekomstige gebeurtenissen of omstandigheden kunnen er echter toe leiden dat de Groep haar continuïteit niet langer kan handhaven;
- het evalueren van de algehele presentatie, structuur en inhoud van de geconsolideerde jaarrekening, en van de vraag of de geconsolideerde jaarrekening de onderliggende transacties en gebeurtenissen weergeeft op een wijze die leidt tot een getrouw beeld;
- het verkrijgen van voldoende en geschikte controle-informatie met betrekking tot de financiële informatie van de entiteiten of bedrijfsactiviteiten binnen de Groep gericht op het tot uitdrukking brengen van een oordeel over de geconsolideerde jaarrekening. Wij zijn verantwoordelijk voor de aansturing van, het toezicht op en de uitvoering van de groepscontrole. Wij blijven ongedeeld verantwoordelijk voor ons oordeel.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Wij communiceren met het auditcomité onder meer over de geplande reikwijdte en timing van de controle en over de significante controlebevindingen, waaronder eventuele significante tekortkomingen in de interne beheersing die wij identificeren gedurende onze controle.

Wij verschaffen aan het auditcomité tevens een verklaring dat wij de relevante deontologische voorschriften over onafhankelijkheid hebben nageleefd, en wij communiceren met hen over alle relaties en andere zaken die redelijkerwijs onze onafhankelijkheid kunnen beïnvloeden en, waar van toepassing, over de daarmee verband houdende maatregelen om onze onafhankelijkheid te waarborgen.

Uit de aangelegenheden die met het auditcomité zijn gecommuniceerd bepalen wij die zaken die het meest significant waren bij de controle van de geconsolideerde jaarrekening van de huidige verslagperiode, en die derhalve de kernpunten van onze controle uitmaken. Wij beschrijven deze aangelegenheden in ons verslag, tenzij het openbaar maken van deze aangelegenheden is verboden door wet- of regelgeving.

Overige door wet- en regelgeving gestelde eisen

Verantwoordelijkheden van het bestuursorgaan

Het bestuursorgaan is verantwoordelijk voor het opstellen en de inhoud van het jaarverslag over de geconsolideerde jaarrekening, met inbegrip van de duurzaamheidsinformatie, en de andere informatie opgenomen in het jaarrapport over de geconsolideerde jaarrekening.

Verantwoordelijkheden van de commissaris

In het kader van onze opdracht en overeenkomstig de Belgische bijkomende norm bij de in België van toepassing zijnde internationale controlestandaarden (ISA's), is het onze verantwoordelijkheid om, in alle van materieel belang zijnde opzichten, het jaarverslag over de geconsolideerde jaarrekening en de andere informatie opgenomen in het jaarrapport, te verifiëren, en verslag over deze aangelegenheden uit te brengen.

Aspecten betreffende het jaarverslag over de geconsolideerde jaarrekening en de andere informatie opgenomen in het jaarrapport over de geconsolideerde jaarrekening

Het jaarverslag over de geconsolideerde jaarrekening bevat de geconsolideerde duurzaamheidsinformatie die het voorwerp uitmaakt van ons afzonderlijk verslag betreffende de beperkte mate van zekerheid met betrekking tot deze duurzaamheidsinformatie. Deze sectie betreft niet de assurance over de geconsolideerde duurzaamheidsinformatie opgenomen in het jaarverslag over de geconsolideerde jaarrekening. Voor dit deel van het jaarverslag over de geconsolideerde jaarrekening verwijzen wij naar ons afzonderlijk verslag hieromtrent.

Na het uitvoeren van specifieke werkzaamheden op het jaarverslag over de geconsolideerde jaarrekening, zijn wij van oordeel dat dit jaarverslag overeenstemt met de geconsolideerde jaarrekening voor hetzelfde boekjaar en is opgesteld overeenkomstig het artikel 3:32 van het Wetboek van vennootschappen en verenigingen.

In de context van onze controle van de geconsolideerde jaarrekening zijn wij tevens verantwoordelijk voor het overwegen, in het bijzonder op basis van de kennis verkregen in de controle, of het jaarverslag over de geconsolideerde jaarrekening en de andere informatie opgenomen in het jaarrapport over de geconsolideerde jaarrekening, zijnde:

- In één oogopslag; en
- Investeerders- en aandeelhoudersinformatie

een afwijking van materieel belang bevatten, hetzij informatie die onjuist vermeld is of anderszins misleidend is. In het licht van de werkzaamheden die wij hebben uitgevoerd, hebben wij geen afwijking van materieel belang te melden.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Vermeldingen betreffende de onafhankelijkheid

Ons bedrijfsrevisorenkantoor en ons netwerk hebben geen opdrachten die onverenigbaar zijn met de wettelijke controle van de geconsolideerde jaarrekening verricht en ons bedrijfsrevisorenkantoor is in de loop van ons mandaat onafhankelijk gebleven tegenover de Groep.

De honoraria voor de bijkomende opdrachten die verenigbaar zijn met de wettelijke controle bedoeld in artikel 3:65 van het Wetboek van vennootschappen en verenigingen werden correct vermeld en uitgesplitst in de toelichting bij de geconsolideerde jaarrekening.

Europees uniform elektronisch formaat (ESEF)

Wij hebben ook, overeenkomstig de norm inzake de controle van de overeenstemming van het jaarrapport met het Europees uniform elektronisch formaat (hierna "ESEF"), de controle uitgevoerd van de overeenstemming van het ESEF-formaat met de technische reguleringsnormen vastgelegd door de Europese Gedelegeerde Verordening nr. 2019/815 van 17 december 2018 (hierna: "Gedelegeerde Verordening") en met het koninklijk besluit van 14 november 2007 betreffende de verplichtingen van emittenten van financiële instrumenten die zijn toegelaten tot de verhandeling op een gereglementeerde markt (hierna: het "KB van 14 november 2007").

Het bestuursorgaan is verantwoordelijk voor het opstellen van een jaarrapport, in overeenstemming met de ESEF vereisten, met inbegrip van de geconsolideerde jaarrekening in de vorm van een elektronisch bestand in ESEF-formaat (hierna "digitale geconsolideerde jaarrekening").

Het is onze verantwoordelijkheid voldoende en geschikte onderbouwende informatie te verkrijgen om te concluderen dat het formaat van het jaarrapport en de markeertaal XBRL van de digitale geconsolideerde jaarrekening in alle van materieel belang zijnde opzichten voldoen aan de ESEF-vereisten krachtens de Gedelegeerde Verordening en het KB van 14 november 2007.

Op basis van de door ons uitgevoerde werkzaamheden zijn wij van oordeel dat het digitaal formaat van het jaarrapport en de markering van informatie in de officiële Nederlandstalige versie van de geconsolideerde jaarrekening, opgenomen in het jaarrapport van Materialise NV per 31 december 2025, en die beschikbaar zullen zijn in het Belgische officiële mechanisme voor de opslag van gereglementeerde informatie (STORI) van de FSMA, in alle van materieel belang zijnde opzichten in overeenstemming zijn met de ESEF-vereisten krachtens de Gedelegeerde Verordening en het KB van 14 november 2007.

Andere vermelding

Huidig verslag is consistent met onze aanvullende verklaring aan het auditcomité bedoeld in artikel 11 van de verordening (EU) nr. 537/2014.

Zaventem, 22 april 2026
KPMG Bedrijfsrevisoren
Commissaris
vertegenwoordigd door

Tim Vermeiren
Bedrijfsrevisor

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

6.4 STATUTAIR JAARVERSLAG EN WETTELIJKE JAARREKENING VAN MATERIALISE NV

Voor het statutair jaarverslag en de wettelijke jaarrekening wordt verwezen naar de statutaire documenten zoals neergelegd bij de Nationale Bank van België.

6.4.1 Verkorte statutaire jaarrekening

6.4.1.1 Statutaire resultatenrekening

Vergelijking tussen de jaren afgesloten op 31 december 2025 en 2024

	Jaar afgesloten op 31 december		
	2025 (in duizenden €)	2024 (in duizenden €)	% wijziging (%)
Bedrijfsopbrengsten	**210,929**	**207,793**	**1.5%**
70 Omzet	181,050	180,552	0.3%
71 Voorraad goederen in bewerking en gereed product en bestellingen in uitvoering	(9)	60	-114.6%
72 Geproduceerde vaste activa	24,479	21,365	14.6%
74 Andere bedrijfsopbrengsten	5,409	5,815	7.0%
76 Niet-recurrente bedrijfsopbrengsten	0	0	
Bedrijfskosten	**203,107**	**201,627**	**0.7%**
60 Handelsgoederen, grond- en hulpstoffen	41,516	43,052	-3.6%
61 Diensten en diverse goederen	62,315	64,980	-4.1%
62 Bezoldigingen, sociale lasten en pensioenen	63,397	62,109	2.1%
63 Afschrijvingen en waardeverminderingen	32,769	30,258	8.3%
64 Andere bedrijfskosten	399	523	-23.8%
66 Niet-recurrente bedrijfskosten	2,711	705	284.6%
Bedrijfswinst (bedrijfsverlies)	**7,822**	**6,166**	**26.9%**
Financiële opbrengsten	21,432	29,778	
Financiële kosten	17,738	23,127	
Winst (verlies) van het boekjaar voor belasting	**11,515**	**12,817**	
Ontrekking aan de uitgestelde belastingen	1	1	
Belastingen op het resultaat	283	195	
Winst (verlies) van het boekjaar	**11,232**	**12,623**	

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

6.4.1.2 Statutaire balans

Vergelijking tussen de jaren afgesloten op 31 december 2025 en 2024

	Jaar afgesloten op 31 december	
	2025 (in duizenden €)	2024 (in duizenden €)
Activa	**394,683**	**375,491**
Oprichtingskosten	406	1,380
Vaste activa	172,301	177,979
Vlottende activa	221,976	196,132
Passiva	**394,683**	**375,491**
Eigen vermogen	259,827	248,596
Voorzieningen en uitgestelde belastingen	256	432
Schulden	134,600	126,463

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)



7

Niet-financiële informatie (CSRD)

Algemene informatie **247**
ESRS 2 – Algemene toelichtingen 247

Milieu-informatie **261**
E1 – Klimaatverandering 261
E3 – Water en mariene hulpbronnen 280
E5 – Materiaalgebruik en circulaire economie 283
Taxonomie 298

Sociale informatie **304**
S1 – Eigen personeel 304
S4 – Consumenten en eindgebruikers 319

Governance-informatie **329**
G1 – Zakelijk gedrag 329

Annex **336**

Verslag van de commissaris **341**

ESRS 2 – ALGEMENE TOELICHTINGEN

Algemene basis voor opstelling (BP-1/BP-2)

Dit verslag beschrijft de integratie van duurzaamheid in onze bedrijfsstrategie en biedt transparantie over onze duurzaamheidsprestaties in 2025. De duurzaamheidsverklaringen hebben betrekking op de periode van 1 januari 2025 tot en met 31 december 2025.

We rapporteren voor het eerst over duurzaamheid in overeenstemming met de Corporate Sustainability Reporting Directive (CSRD) en maken uitsluitend gebruik van rapportagestandaarden uit het European Sustainability Reporting Standards (ESRS)-raamwerk. Deze duurzaamheidsverklaringen zijn onderverdeeld in vier delen: Algemeen, Milieu, Sociaal en Bestuur.

De duurzaamheidsverklaringen zijn op geconsolideerde basis opgesteld en hebben betrekking op Materialise en al onze dochtervennootschappen. Deze scope stemt overeen met onze geconsolideerde jaarrekening om consistentie in de verslaglegging te waarborgen. ACTech GmbH is de enige dochteronderneming die aan de rapportagevereisten voldoet en is opgenomen in de consolidatie van dit verslag.

Onze rapportage richt zich voornamelijk op onze eigen activiteiten. Relevante elementen van de upstream- en downstream-waardeketen zijn opgenomen indien gegevens beschikbaar zijn. Hoewel de waardeketen in kaart is gebracht en kwalitatief is beoordeeld, zullen de diepgang en kwantificering van de impacts, risico's en kansen met betrekking tot de waardeketen in toekomstige rapportagecycli verder evolueren. Informatie over de waardeketen is vastgesteld via waardeketen-analyse ("mapping") en de dubbele materialiteitsanalyse (DMA), waarbij de focus voornamelijk lag op tier-1-leveranciers, klanten en zakelijke partners. Dit is onderbouwd door een kwalitatieve beoordeling en overleg met belangrijke externe belanghebbenden, waaronder leveranciers, klanten, maatschappelijke vertegenwoordigers (zoals industrieverenigingen en onderzoekers) en zakelijke partners. De huidige rapportage is gericht op onze eigen activiteiten en de tier-1-relaties in de waardeketen, waar we directe invloed hebben en toegang hebben tot voldoende betrouwbare informatie. We zijn echter van plan om de betrokkenheid van belanghebbenden en de beoordelingen geleidelijk uit te breiden naar verdere upstream- en downstream -niveaus, om zo na verloop van tijd het inzicht in de volledige waardeketen te vergroten.

Volledigheid van de informatieverschaffing

Alle openbaarmakingsvereisten zijn beoordeeld op toepasbaarheid. Wanneer een openbaarmakingsvereiste als niet van toepassing of niet materieel wordt beschouwd, is deze conclusie gebaseerd op de uitkomsten van de DMA en wordt dit waar relevant in dit verslag toegelicht.

Vrijstellingen en weglatingen

In overeenstemming met ESRS 1 hebben we in uitzonderlijke gevallen beperkte weglatingen toegepast wanneer de publicatie van specifieke informatie de commerciële positie van de vennootschap ernstig zou kunnen schaden, met inbegrip van de bescherming van intellectueel eigendom en gevoelige bedrijfsinformatie. Dergelijke weglatingen zijn beperkt van omvang en staan een getrouw en evenwichtig beeld van onze belangrijkste duurzaamheidsimpacts en de bijbehorende risico's en kansen niet in de weg.

Tijdshorizonten

De toegepaste tijdshorizonten zijn: korte termijn: de periode waarop de jaarrekening betrekking heeft (doorgaans één jaar); middellange termijn: vanaf het einde van de korte termijn tot vijf jaar; lange termijn: meer dan vijf jaar. De tijdshorizonten zijn afgestemd op de definities van de ESRS en zijn niet direct gekoppeld aan specifieke levensduur van activa, strategische planning shorizonten of plannen voor kapitaaluitgave.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Onzekerheden en schattingen

Wanneer schattingen of onzekerheden over de uitkomsten van toepassing zijn op gerapporteerde maatstaven, worden deze toegelicht in de relevante thematische delen. De Scope 3-broeikasgasemissies zijn onderhevig aan een hoge mate van meetonzekerheid, aangezien deze betrekking hebben op informatie uit de waardeketen en worden geschat op basis van uitgaven- en/of activiteitsgegevens, aannames en benaderingen. Deze schattingen zijn gebaseerd op redelijke aannames en de beste gegevens die op het moment van rapportage beschikbaar waren. Bovendien zijn onze processen voor het verzamelen en berekenen van broeikasgasemissiegegevens voor het kalenderjaar 2024 in 2025 extern gevalideerd op basis van ISAE 3410. De validatie is uitgevoerd door een andere assurantieprovider dan de auditor die beperkte mate van zekerheid (limited assurance) verstrekt bij de duurzaamheidsverklaring over 2025. Voor overige maatstaven worden schattingen of onzekerheden toegelicht waar deze van toepassing zijn.

Opname door middel van verwijzing

Het principe van opname door verwijzing wordt toegepast wanneer informatie al elders in het Jaarverslag is gepubliceerd.

DR	Verwijzing
GOV-1 §21(c)	Geïntegreerd verslag – Sectie 3 “Corporate Governance” → Raad van Bestuur (huidige leden van de raad); Uitvoerend comité (rol en samenstelling van het Uitvoerend comité).
SBM-1 §40(ii)	Geïntegreerd verslag – Sectie 1 “De activiteiten van de Groep” → 1.2.4 “Onze marktsegmenten”; 1.2.4.1 Ons segment Materialise Medical; 1.2.4.2 Ons segment Materialise Software; 1.2.4.3 Ons segment Materialise Manufacturing.
SBM-1 §40(iii)	ESRS S1 – Eigen personeel → Sectie “Personeelsstatistieken” → “Personeelsbestand per locatie”.
SBM-1 §42 & AR 14(a)(b)	Geïntegreerd verslag – Sectie 1 “De activiteiten van de Groep” → 1.2.4 “Onze marktsegmenten”; 1.2.4.1 Ons segment Materialise Medical; 1.2.4.2 Ons segment Materialise Software; 1.2.4.3 Ons segment Materialise Manufacturing; Sectie 1.2.10 “Medewerkers”.
SBM-1 §42 & AR 14(c)	Geïntegreerd verslag – Sectie 5 “Operationeel en financieel overzicht” → 5.1.7 “Overige financiële informatie”.
SBM-3 §48	Thematische ESRS-standaarden (E1, E3, E5, S1, S4, G1).

Bestuur

GOV-1 –De rol van de bestuurs-, leidinggevende en toezichthoudende organen

Raad van Bestuur

De Raad van Bestuur bestaat uit tien leden, waarvan twee uitvoerende en acht niet-uitvoerende bestuurders. Zeven van de acht niet-uitvoerende bestuurders voldoen aan de onafhankelijkheidscriteria van het Wetboek van Vennootschappen en Verenigingen en de Belgische Corporate Governance Code. De raad telt drie vrouwelijke leden (30%) en zeven mannelijke leden (70%).

Werknemersvertegenwoordiging

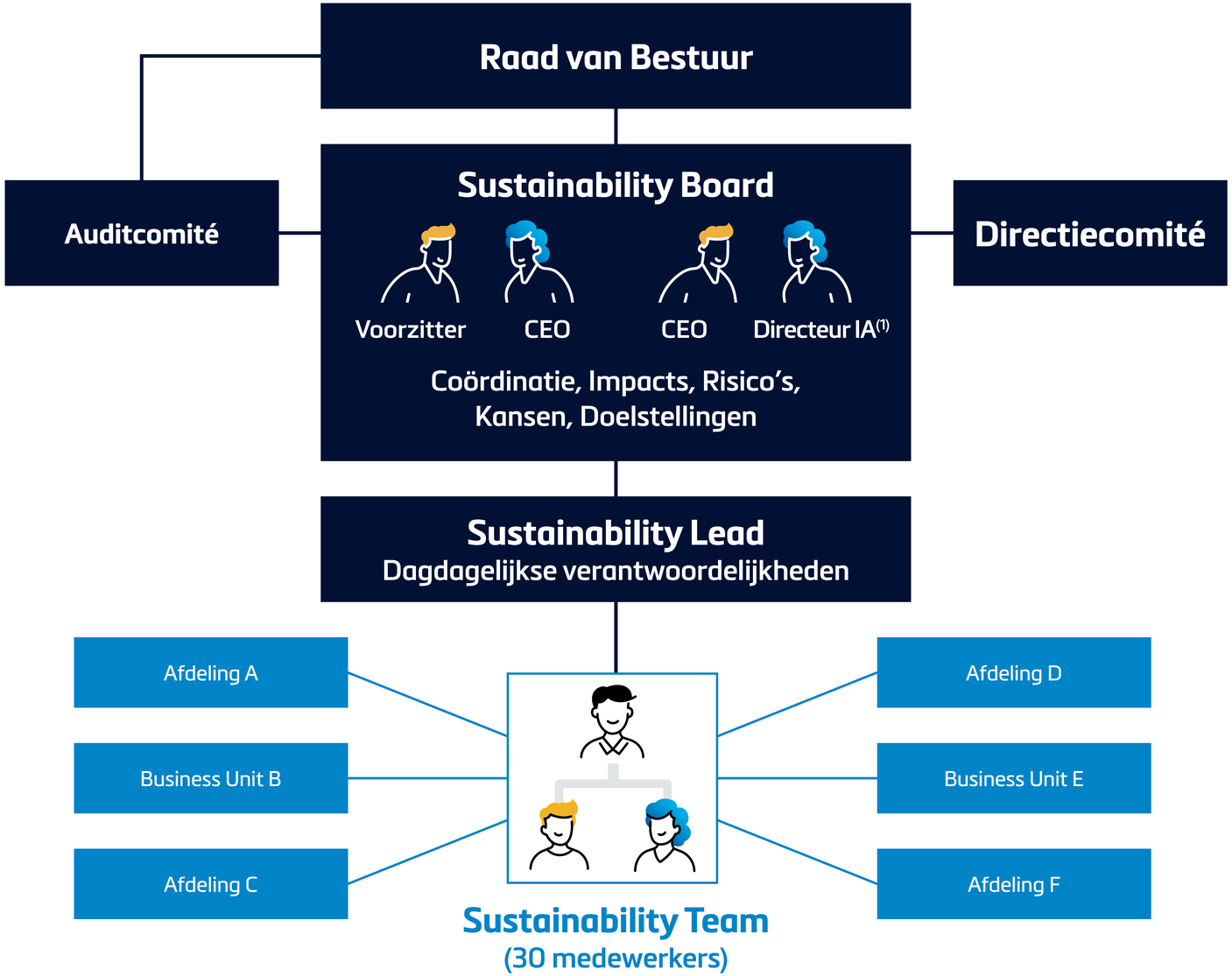
Op het Belgische hoofdkantoor is een Comité voor Preventie en Bescherming op het Werk actief met een gelijke vertegenwoordiging van werknemers en werkgevers. Bij gebrek aan kandidaten is er geen formele ondernemingsraad; het Comité neemt de wettelijk vereiste verantwoordelijkheden op zich. Dochterondernemingen hanteren werknemersvertegenwoordiging in overeenstemming met de lokale wetgeving.

Duurzaamheidsbestuur en verantwoordelijkheden

De Raad van Bestuur draagt de eindverantwoordelijkheid voor het toezicht op duurzaamheidsgerelateerde impacts, risico’s en kansen, en voor de goedkeuring van de duurzaamheidsstrategie en de bijbehorende rapportage.

Het toezicht op duurzaamheidskwesties is gedelegeerd aan de Sustainability Board, bestaande uit de voorzitter van de Raad van Bestuur, de CEO, de COO en de directeur Internal Audit. De Sustainability Board beoordeelt en valideert de resultaten van de DMA, stelt doelen vast, monitort de voortgang van de duurzaamheidsprioriteiten en adviseert de Raad van Bestuur. De voorzitter van de Raad van Bestuur, die het bedrijf 36 jaar geleden oprichtte, blijft de missie van de vennootschap inspireren om productbeheer te innoveren, wat resulteert in een betere en gezondere wereld.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)



(1) Interne Audit

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Het Uitvoerend Comité is verantwoordelijk voor de implementatie van duurzaamheidsmaatregelen en de integratie van materiële duurzaamheidskwesties in de operationele en strategische besluitvorming. De dagelijkse coördinatie is gedelegeerd aan de Sustainability Lead, die wordt ondersteund door een multidisciplinair duurzaamheidsteam. De Sustainability Lead rapporteert hiërarchisch aan de directeur Internal Audit en functioneel aan de Sustainability Board.

De beroepservaring van de leden van de bestuurs-, leidinggevende en toezichthoudende organen wordt vermeld in het geïntegreerde verslag, sectie 3 “Corporate Governance”, met name onder “Raad van Bestuur – zakelijke ervaring van de huidige leden van de Raad van Bestuur” en “Rol en samenstelling van het Uitvoerend Comité – biografieën van de leden van het Uitvoerend Comité”. Uit deze informatie blijkt dat de leden gezamenlijk en individueel ervaring meebrengen die relevant is voor onze sectoren en producten, waaronder additive manufacturing, software en medische technologieën, evenals voor de geografische regio’s waarin we actief zijn.

We behouden toegang tot duurzaamheidsexpertise via de samenstelling van de Raad van Bestuur, de ervaring van het senior management, interne specialisten en externe academische en professionele partnerschappen. De CEO zorgt ervoor dat onze duurzaamheidskwesties worden beheerd door een adequaat bemand intern team, bestaande uit ten minste één fulltime specialist, met meerdere medewerkers die parttime ondersteuning bieden. Er wordt budget toegewezen om het algemene niveau van duurzaamheidsbeheer verder te ontwikkelen, door middel van toegang tot externe consultants, opleidingen en softwaretools. Het management is van mening dat de huidige opzet in verhouding staat tot de materiële impacts, risico’s en kansen van de vennootschap.

GOV-2/5 – Interne controles en risicobeheer

De Sustainability Board wordt elk kwartaal geïnformeerd over onze materiële duurzaamheids impacts, risico’s en kansen, evenals over de voortgang, resultaten en effectiviteit van het bijbehorende beleid, de maatregelen, indicatoren en doelstellingen. In de periode tot 2025 hebben de bestuurs-, leidinggevende en toezichthoudende organen via de Sustainability Board een reeks duurzaamheids impacts, risico’s en kansen aangepakt die in de DMA waren geïdentificeerd. Belangrijke onderwerpen met betrekking tot klimaat en energie (E1) zijn broeikasgasemissies, energieverbruik en het traject voor CO_2-reductie; gebruik van hulpbronnen en kwesties op het gebied van de circulaire economie (E5), waaronder materiaalefficiëntie en hergebruik van poeders; en risico’s in de waardeketen die verband houden met leveranciers en logistiek. De Sustainability Board heeft zich ook gebogen over materiële sociale kwesties met betrekking tot het eigen personeelsbestand (S1), waaronder opleiding, diversiteit, gelijkheid en inclusie. Daarnaast werden kansgedreven onderwerpen besproken, zoals gedecentraliseerde productie, efficiëntievoordelen door software, samenwerking met belanghebbenden in de gehele waardeketen en op duurzaamheid gerichte zakelijke kansen binnen de medische, productie- en softwareactiviteiten.

We passen een gestructureerde risicobeheermethodologie toe om risico’s, waaronder duurzaamheidsgerelateerde risico’s, te identificeren, te beoordelen en te beperken. Risico’s die vooraf vastgestelde drempels overschrijden, vereisen risicobeperkende maatregelen en worden toegewezen aan leden van het Uitvoerend Comité. De resultaten van de risicobeoordeling worden ten minste tweemaal per jaar aan de Raad van Bestuur gepresenteerd.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Interne controles voor duurzaamheidsrapportage

We hebben interne controles ingesteld om de betrouwbaarheid van duurzaamheidsinformatie te ondersteunen. Gegevens worden verzameld door aangewezen gegevenseigenaren binnen relevante functies en worden onderworpen aan gedefinieerde beoordelings- en validatiestappen, waaronder controles op volledigheid en consistentie en een beoordeling door het management. Significante oordeelsvormingen, methodologische wijzigingen of databeperkingen worden beoordeeld door het management en, indien relevant, geëscaleerd naar de Sustainability Board. De controlemechanismen voor duurzaamheidsverslaglegging zijn afgestemd op het bredere interne controlekader en worden gecoördineerd met Internal Audit.

Risicogebaseerd denken en beheer

We hebben een raamwerk voor risicogebaseerd denken en risicobeheer op bedrijfsniveau ontwikkeld om effectieve planning en het behalen van de doelstellingen mogelijk te maken, evenals de voortdurende verbetering van het geïntegreerde bedrijfsmanagementsysteem. Het belangrijkste element in dit raamwerk is een uniforme procedure die ook ten grondslag lag aan de DMA, waarbij impactmaterialiteit werd toegevoegd als aanvulling op de meer klassieke analyse van financiële materialiteit. In het algemeen leiden regelmatige beoordelingen van bedrijfsrisico's en kansen, uitgaande van een context- en stakeholderanalyse, tot een gestructureerd register met voor elk geïdentificeerd risico een verantwoordelijke en overeengekomen actie. Risicoregisters worden ten minste tweemaal per jaar door het Uitvoerend Comité beoordeeld. De beoordeling en rapportage (aan de Raad van Bestuur) maakt deel uit van een gedefinieerde managementcontrole binnen het ICOFR-kader. Het proces wordt intern geauditeerd. De geïdentificeerde risico's omvatten aspecten die verband houden met politieke, economische, sociale/maatschappelijke, technologische, juridische en ecologische omstandigheden. Er wordt een standaardmethodologie gebruikt om risico's te beoordelen en te beheren, gebaseerd op het al dan niet accepteren van risico's na beoordeling van de waarschijnlijkheid en impact ervan. Wanneer een risico of kans is beoordeeld, zijn er verschillende reacties mogelijk.

- **Beperken** – implementatie van controles of maatregelen die de impact of de waarschijnlijkheid van het risico verminderen.
- **Accepteren** – formele aanvaarding door het management van het risico en de mogelijke impact ervan.
- **Vermijden** – de waarschijnlijkheid van het risico tot nul terugbrengen door maatregelen te nemen of de activiteiten die dit risico veroorzaken te beëindigen.
- **Overdragen** – de impact van het risico overdragen aan derden.
- **Nastreven** – voor kansen, het implementeren van maatregelen om de waarschijnlijkheid of impact van de kans te vergroten.

Risico's worden continu beheerd door de risicobeheerder en opnieuw geëvalueerd nadat maatregelen zijn uitgevoerd. Risicobeperkende maatregelen en controles bestrijken het getroffen gebied. Hoe de juiste risicorespons wordt gekozen, wordt bepaald door onze risicobereidheid. De risicobereidheid bepaalt de bereidheid van ons topmanagement om bepaalde risico's te accepteren. Deze risicobereidheid wordt in de hele vennootschap gebruikt bij het besluit of risico's al dan niet moeten worden geëscaleerd naar het hogere management.

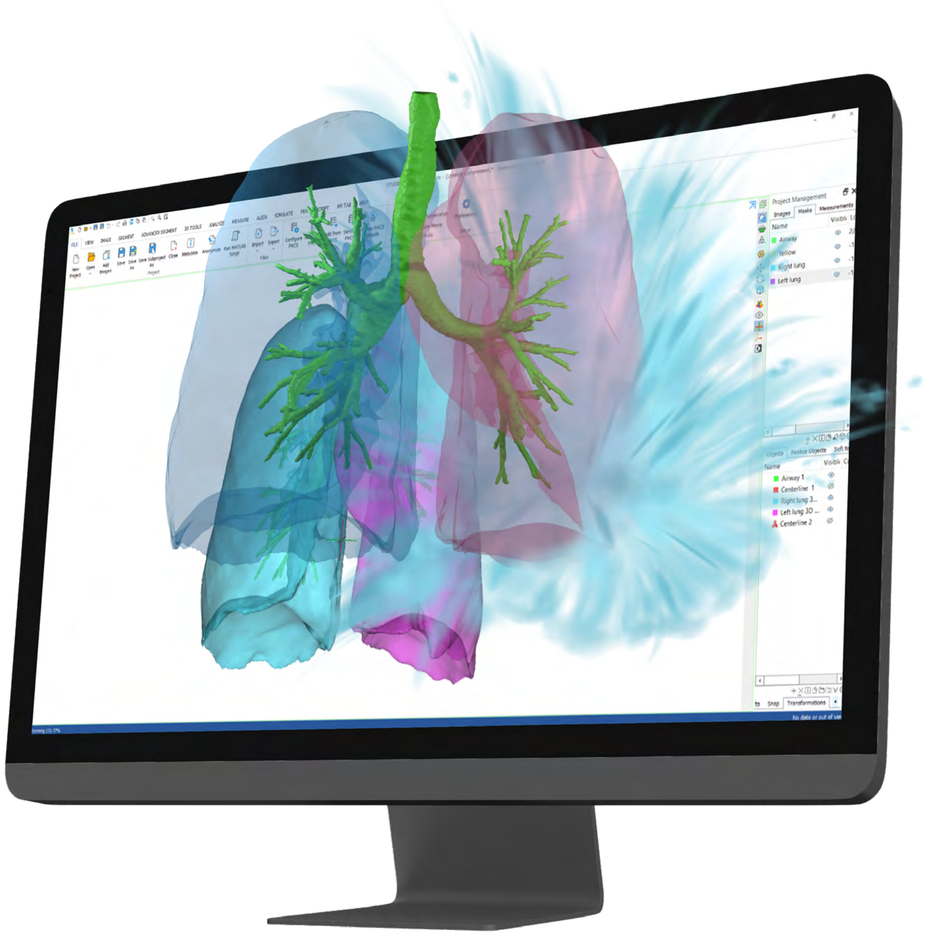
GOV-3 – Integratie van duurzaamheidsprestaties in beloningsregelingen

We hanteren momenteel geen beloningsregelingen voor bestuursleden of het uitvoerend management die gekoppeld zijn aan duurzaamheidsdoelstellingen. Het bestaande beloningsbeleid staat de invoering van dergelijke regelingen toe, en deze worden momenteel overwogen.

GOV-4 – Due-diligenceverklaring

Afgezien van bepaalde aspecten met betrekking tot due diligence die in dit rapport worden vermeld, beschikken wij nog niet over een formeel due diligence-proces dat voldoet aan de ESRS-vereisten.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)



SBM-1/SBM-2 – Strategie, businessmodel en waardeketen

Wij zijn een beursgenoteerde vennootschap (NASDAQ en Euronext) die wereldwijd actief is via dochterondernemingen, met activiteiten die zijn georganiseerd in drie bedrijfsonderdelen: Manufacturing, Software en Medical. Het bedrijfsmodel is gericht op de ontwikkeling van software voor additive manufacturing, industriële en medische 3D-printservices en patiëntspecifieke medische oplossingen. Geen van onze producten is in bepaalde markten verboden.

Onze belangrijkste markten en klantengroepen worden beschreven in het geïntegreerde verslag, sectie 1 “De activiteiten van de Groep”, met name in sectie 1.2.4 “Onze marktsegmenten” en de subsecties 1.2.4.1 “Ons segment Materialise Medical”, 1.2.4.2 “Ons segment Materialise Software” en 1.2.4.3 “Ons segment Materialise Manufacturing”. We bleven tijdens de verslagperiode dezelfde belangrijke markten en klantengroepen bedienen.

Ons bedrijfsmodel en onze waardeketen worden nader beschreven in het geïntegreerde verslag, sectie 1 “De activiteiten van de Groep”, meer bepaald in sectie 1.2.4 “Onze marktsegmenten” en de subsecties 1.2.4.1 “Ons segment Materialise Medical”, 1.2.4.2 “Ons segment Materialise Software” en 1.2.4.3 “Ons segment Materialise Manufacturing”, inclusief beschrijvingen van de belangrijkste activiteiten, distributiekanalen, klantsegmenten, klantrelaties en productie- en leveringsafspraken. Informatie over de belangrijkste middelen, waaronder het personeelsbestand dat deze activiteiten ondersteunt, wordt verder toegelicht in paragraaf 1.2.10 “Medewerkers”.

Informatie over de omzet- en kostenstructuur van onze segmenten, in overeenstemming met de informatieverschaffing over operationele segmenten onder IFRS 8, wordt vermeld in het geïntegreerde verslag, paragraaf 5 “Operationeel en financieel overzicht”, met name in paragraaf 5.1.7 “Overige financiële informatie”, met inbegrip van de omzet per segment, de gecorrigeerde EBITDA per segment, de bijbehorende marges en de aansluitingen met de geconsolideerde resultaten, en wordt door middel van verwijzing opgenomen in deze duurzaamheidsverklaringen.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Enkele belangrijke cijfers met betrekking tot onze organisatie:



2,232

Aantal medewerkers[1]

Meer informatie over het personeelsbestand per geografisch gebied is te vinden in het hoofdstuk over ons eigen personeel onder ESRS S1 – Eigen personeel, sectie “Personeelskengetallen”



€268m

Omzet (EUR)

Productie (machines & apparatuur, medische instrumenten)



€93m

Omzet (EUR) per sector

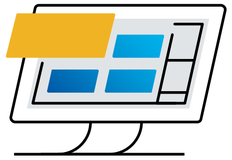
Gezondheidszorg en gezondheidszorgdiensten



€134m

Omzet (EUR) per sector

Technologie/ informatietechnologie



€41m

Omzet (EUR) per sector

Data op 31 december 2025

(1) De personeelskengetallen die in het financiële deel van ons verslag zijn opgenomen onder sectie 1.2.10 ‘medewerkers’ weerspiegelen voltijdsequivalenten (2,556) en omvatten zelfstandige ondernemers in Oekraïne en Polen. Deze zijn hier uitgesloten.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Integratie van duurzaamheid in het bedrijfsmodel en de strategie

Bij Materialise is onze missie om te innoveren voor een betere en gezondere wereld onlosmakelijk verbonden met ons streven naar duurzaamheid. Duurzaamheid dient als leidraad bij onze besluitvorming en helpt ons waarde te creëren en een maximale positieve impact te realiseren door oplossingen te bieden die voldoen aan de veranderende behoeften van onze klanten en een zinvolle bijdrage leveren aan de samenleving. Door duurzaamheid vandaag in ons bedrijf te integreren, maken we ons bedrijf toekomstbestendig: we zorgen ervoor dat we concurrerend en relevant blijven in een snel veranderend landschap, terwijl we ons voorbereiden op de uitdagingen van morgen. Uiteindelijk draait duurzaamheid om het maken van een betekenisvol verschil. Het is een verantwoordelijkheid die we als innovators omarmen en een onderscheidende factor die ons in staat stelt een positieve bijdrage te leveren aan de samenleving en het milieu, terwijl we vooruitgang stimuleren en een blijvende impact creëren.

Door het gebruik van grondstoffen te optimaliseren, duurzame materialen en technologieën te kiezen en mogelijkheden voor recycling en hergebruik van productiemiddelen te verkennen, zorgt het Manufacturing segment ervoor dat milieuoverwegingen in de hele levenscyclus van elk product worden geïntegreerd. Door gebruik te maken van de unieke mogelijkheden van additive manufacturing kan het bedrijfssegment klanten helpen bij het ontwerpen en produceren van onderdelen die de prestaties van hun eindproducten verbeteren en een positieve impact hebben op het milieu of de samenleving. Deze initiatieven dragen bij aan het beheersen van milieu impacts die verband houden met het gebruik van hulpbronnen en het genereren van afval, terwijl ze ook risico's verminderen die verband houden met de beschikbaarheid van grondstoffen, prijsvolatiliteit en inefficiënties in processen.

Duurzaamheid sluit aan bij de focus en het thought leadership van de Medical segment op patiënt-specifieke oplossingen die gericht zijn op het verbeteren van de patiëntresultaten en de efficiëntie van ziekenhuizen. Door het aanbieden en ontwikkelen van toegankelijke, schaalbare en kostenefficiënte gepersonaliseerde oplossingen, kan de unit ondersteuning bieden bij het leveren van tijdige en kwalitatieve behandelingen die geoptimaliseerd zijn voor patiëntresultaten, terwijl er zowel direct als indirect tijd en middelen worden bespaard, bijvoorbeeld door het vermijden van revisie-operaties.

Door afval te minimaliseren, het gebruik van grondstoffen te optimaliseren en mogelijkheden te identificeren voor recycling en hergebruik van productiemiddelen, zorgt de Medical Segment ervoor dat milieuoverwegingen worden geïntegreerd in de gehele levenscyclus van elk product.

Efficiëntie is de hoeksteen van het bedrijfsmodel van de Software Segment, en efficiëntie zelf is een synoniem voor duurzaamheid. Door klanten te helpen hun workflows te optimaliseren, afval te verminderen en het verbruik van hulpbronnen te minimaliseren, stimuleert de unit innovatie en stelt zij gebruikers in staat om duurzamere werkwijzen toe te passen. Deze oplossingen zijn ontworpen om positieve downstream- impacts te creëren door efficiëntere productieprocessen in de bedrijfsvoering van klanten te ondersteunen.

De belangrijkste uitdagingen waar we voor staan, hebben te maken met het vergroten van de toepassing van additive manufacturing om onze positieve impact op te schalen, en tegelijkertijd onze negatieve impact te verminderen.

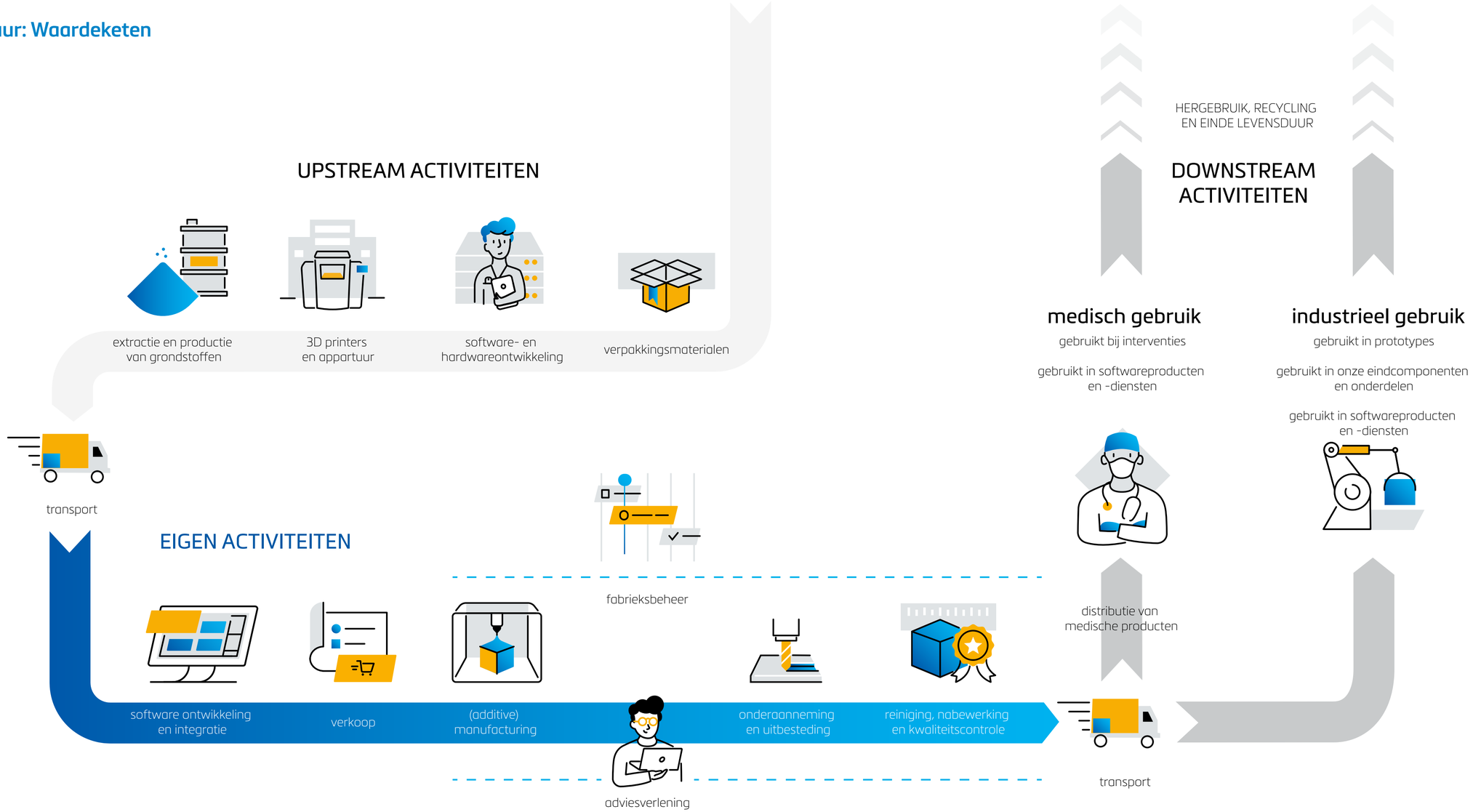
Waardeketen en strategische relevantie

Onze waardeketen bestaat uit toeleveranciers van grondstoffen, componenten, energie en diensten; onze eigen activiteiten, waaronder softwareontwikkeling, additive manufacturing en ondersteunende functies; en medische en industriële klanten. Duurzaamheidsoverwegingen zijn geïntegreerd in inkooppraktijken, operationele besluitvorming en klantbetrokkenheid.

Bij het identificeren en beoordelen van duurzaamheidsgerelateerde impacts, risico's en kansen wordt rekening gehouden met de aard van de activiteiten in de hele waardeketen, de mate van invloed op partners in de waardeketen en de beschikbaarheid en betrouwbaarheid van gegevens. Wanneer kwantitatieve gegevens over de waardeketen beperkt zijn, zijn beoordelingen gebaseerd op kwalitatieve analyse, redelijke aannames, branchekennis en input van belanghebbenden.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Figuur: Waardeketen



Inzichten die voortvloeien uit interacties in de waardeketen worden gebruikt als input voor de DMA en om te bepalen welke duurzaamheidskwesties het meest relevant zijn voor ons bedrijfsmodel en onze strategie.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Betrokkenheid van belanghebbenden binnen de strategie

In de context van ons bedrijfsmodel en onze waardeketen werken we samen met belangrijke groepen belanghebbenden via gestructureerde en terugkerende interacties, waaronder interne workshops, enquêtes, bilaterale bijeenkomsten en gerichte raadplegingen. Betrokkenheid van belanghebbenden ondersteunt de identificatie en validatie van duurzaamheidsgerelateerde impacts, risico's en kansen en vormt de basis voor strategische prioriteiten, duurzaamheidsdoelstellingen en risicobeheerprocessen.

De resultaten van de betrokkenheid van belanghebbenden worden beoordeeld door de Sustainability Board en worden meegenomen in de strategische en operationele besluitvorming.

Stakeholdergroep	Vertegenwoordiger van de stakeholdergroep	Wijze van betrokkenheid	Belangen en standpunten
Raad van Bestuur	Voorzitter van de Raad van Bestuur Leden van de Raad van Bestuur	Interview Enquête	Langetermijnstrategie, risicobeheer, financiële prestaties en toezicht op duurzaamheid.
Leidinggevenden en senior management	Vicepresidenten van de segmentenbedrijfssegmenten & leidinggevenden op EC-niveau	Interview & stuurgroep	Bedrijfsprestaties, strategische koers en afstemming op duurzaamheids- en regelgevingsverwachtingen.
Medewerkers	Medewerkers	Interview & enquête	Arbeidsomstandigheden, gezondheid en veiligheid, betrokkenheid en duurzaamheidsverplichtingen.
Zakenpartners	Medewerkers Leveranciers & klanten	Interview Enquête	Verantwoord ondernemen en afstemming op duurzaamheidsverwachtingen.
Klanten/eindgebruikers	Medewerkers Klanten	Interview Enquête	Productkwaliteit, betrouwbaarheid en verantwoorde en duurzame bedrijfsvoering.
Overheid/regelgevende instanties	Medewerkers Deskresearch	Interview & enquête	Naleving van wet- en regelgeving en transparantie.
Maatschappelijke vertegenwoordigers (bijv. ngo's en brancheorganisaties)	Onderzoekers en vertegenwoordigers van brancheorganisaties Deskresearch	Enquête	Milieu- en sociale impacts en afstemming op industrienormen.
Stille belanghebbenden	Onderzoekers en vertegenwoordigers van brancheorganisaties Deskresearch	Enquête	Milieu- en sociale impacts op de lange termijn.
Leveranciers	Medewerkers Leveranciers	Interview Enquête	Eerlijke handelsrelaties, verantwoorde inkoop en verwachtingen op het gebied van duurzaamheid.
Vakbonden	Medewerkers HR-directeur	Interview & enquête Interview	Werknemersrechten, arbeidsomstandigheden en sociale dialoog.
Aandeelhouders/investeerders	Voorzitter van de Raad van Bestuur Aandeelhouders	Interview Interview & enquête	Financiële instellingen
Financiële instellingen	Medewerkers	Interview & enquête & stuurgroep	Financiële stabiliteit, risicobeheer en integratie van duurzaamheid.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

SBM-3 – Materiële impacts, risico's en kansen en veerkracht (SBM-3)

Op basis van de resultaten van de dubbele materialiteitsanalyse (DMA) zijn klimaatverandering (E1), water en mariene hulpbronnen (E3), materiaalgebruik en circulaire economie (E5), eigen personeel (S1), consumenten en eindgebruikers (S4), zakelijk gedrag (G1) en enkele entiteitspecifieke onderwerpen geïdentificeerd als materiële duurzaamheidskwesties.

Onze materiële duurzaamheidsimpacts vloeien voort uit en hangen nauw samen met onze strategie en ons bedrijfsmodel, die zijn gericht op software voor additive manufacturing, productiediensten en patiëntspecifieke medische oplossingen. Milieuimpacts, waaronder broeikasgasemissies, energieverbruik, het verbruik van hulpbronnen en de impact van verpakkingen, vloeien voornamelijk voort uit onze productieactiviteiten en de logistiek die nodig is om onze producten te leveren. Sociale impacts met betrekking tot ons eigen personeelsbestand, zoals arbeidsomstandigheden, gezondheid en veiligheid, opleiding, diversiteit, gelijkheid en inclusie, vloeien voort uit onze rol als werkgever en onze nadruk op talentontwikkeling en innovatiegedreven groei. Impacts met betrekking tot consumenten en eindgebruikers, waaronder productveiligheid, gegevensbescherming en informatiebeveiliging, houden verband met het ontwerp, de productie en het gebruik van onze (medische) producten en softwareoplossingen. We zijn bij deze impacts betrokken, zowel via onze eigen activiteiten, waar we directe controle uitoefenen over activiteiten en processen, als via onze zakelijke relaties in de hele waardeketen, met name met tier-1-leveranciers, partners en klanten.

In onze waardeketen vloeien materiële impacts, risico's en kansen voort uit de inkoop van grondstoffen, de energie- en watervoorziening, verpakking en productverzending, het gebruik van producten verderop in de keten, inclusief overwegingen op het gebied van gegevensbescherming en informatiekwaliteit, en uit samenwerking, productie op aanvraag, gedecentraliseerde productie en lichtgewichtontwerp die een efficiëntere en duurzamere productie en betere resultaten voor klanten en patiënten kunnen ondersteunen.

Een gedetailleerde beschrijving van de impacts, risico's en kansen, de huidige en verwachte gevolgen daarvan en onze reacties hierop worden in de betreffende thematische hoofdstukken beschreven in overeenstemming met de ESRS-vereisten.

We hebben de huidige financiële effecten van onze materiële risico's en kansen op onze financiële positie, financiële prestaties en kasstromen beoordeeld door die te onderzoeken waarbij materiële financiële effecten in 2025 mogelijk werden geacht. Voor de zakelijke kans met betrekking tot patiëntspecifieke medische hulpmiddelen overtroffen de inkomsten in de verslagperiode het budget met een waarde boven de materialiteitsdrempel. Voor de kans met betrekking tot het bezit van eigen elektriciteitsopwekking hebben we tijdens de verslagperiode een aanzienlijke kapitaalinvestering gedaan in een zonnepanelenpark bij ons hoofdkantoor in België, ter waarde van € 1.56 miljoen. Afgezien hiervan zijn er geen financiële effecten van onze risico's en kansen vastgesteld. We zijn ons ook niet bewust van materiële risico's en kansen waarvoor een aanzienlijk risico bestaat op een materiële aanpassing binnen de volgende jaarlijkse verslagperiode van de boekwaarden van activa en passiva die in de betreffende jaarrekening zijn opgenomen.

Veerkracht van het bedrijfsmodel en de strategie

We hebben de veerkracht van ons bedrijfsmodel en onze strategie beoordeeld op korte (<1 jaar), middellange (1-5 jaar) en lange termijn (>5 jaar). De beoordeling werd uitgevoerd door het duurzaamheidsteam en was gebaseerd op de resultaten van de DMA, scenarioanalyses en gerichte consultaties met de Chief Strategy and Technology Officer om te evalueren in hoeverre we in staat zijn om materiële impacts en risico's aan te pakken en materiële kansen te benutten. Wat klimaat en energie betreft, evalueren we de blootstelling aan ontwikkelingen op het gebied van regelgeving, volatiliteit van energieprijzen en fysieke klimaatrisico's, en investeren we in energie-efficiëntie en hernieuwbare energie om de veerkracht te vergroten. Risico's met betrekking tot grondstoffen worden beheerd door middel van materiële diversificatie en procesoptimalisatie. Aanvullende risicobeperkende maatregelen omvatten monitoring van geopolitieke risico's bij inkoop, initiatieven om de productie-efficiëntie te verbeteren en strategieën zoals poedervernieuwing om potentiële schaarste aan grondstoffen en prijsvolatiliteit aan te pakken. Voor water hebben we momenteel

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

geen noodplan. Sociale en governance-risico's, waaronder de beschikbaarheid van arbeidskrachten, gezondheid en veiligheid, gegevensbescherming en zakelijk gedrag, worden gemonitord via gevestigde compliance- en managementkaders. Wat betreft informatiebeveiliging en gegevensbescherming wordt de veerkracht ondersteund door bijgewerkte beleidsregels voor productbeveiliging, de uitrol van een 24/7 security operations center en een gelaagde roadmap voor informatiebeveiliging. Al deze overwegingen vormen de basis voor strategische besluitvorming en worden periodiek geëvalueerd door het management en de Sustainability Board. Over het algemeen blijkt uit de beoordeling dat onze strategie en ons bedrijfsmodel veerkrachtig zijn ten aanzien van onze materiële duurzaamheids impacts, risico's en kansen. In dit stadium is de veerkrachtanalyse voornamelijk kwalitatief en is er geen kwantitatieve veerkrachtmodellering uitgevoerd.

ESRS 2 – IRO-1 Dubbele materialiteitsanalyse

Context en doelstelling

We hebben een dubbele materialiteitsanalyse (DMA) uitgevoerd om duurzaamheidskwesties te identificeren en te prioriteren die materieel zijn vanuit een impactperspectief of een financieel perspectief, in lijn met de vereisten van de CSRD en de ESRS. Het doel van de DMA is ervoor te zorgen dat de duurzaamheidsverslaglegging de belangrijkste feitelijke en potentiële impacts van onze activiteiten op mensen en het milieu weerspiegelt, evenals duurzaamheidsgerelateerde risico's en kansen die van invloed kunnen zijn op de financiële prestaties, positie, kasstromen of waardecreatie op lange termijn van de vennootschap.

Reikwijdte en dekking

De DMA had betrekking op alle geconsolideerde entiteiten en activiteiten in alle regio's waar wij actief zijn. De analyse richt zich op impacts, risico's en kansen die verband houden met onze eigen activiteiten, waarover wij directe operationele zeggenschap uitoefenen.

Dit verslag bundelt duurzaamheidsinformatie van alle bedrijfsonderdelen op groepsniveau. Om voldoende gedetailleerdheid te waarborgen en verschillen in activiteiten, risicoprofielen en impacttrajecten weer te geven, werd de DMA zowel op groepsniveau als op het niveau van de bedrijfssegmenten uitgevoerd. Deze aanpak stelde ons in staat om duurzaamheidsgerelateerde impacts, risico's en kansen te identificeren en te beoordelen op een wijze die zowel de aggregatie op groepsniveau als de disaggregatie op het niveau van de bedrijfssegmenten weerspiegelt waar dat relevant is.

Als eerste stap in een doorlopend proces is ook een beoordeling uitgevoerd van de impacts, risico's en kansen in de upstream- en downstream-waardeketen. In dit stadium worden de IRO's met betrekking tot de waardeketen voornamelijk op kwalitatieve basis beoordeeld, gebruikmakend van waardeketenanalyse (mapping), bureauonderzoek (desktop research) en input uit enquêtes onder belanghebbenden. De geïdentificeerde IRO's in de waardeketen worden op kwalitatieve basis gerapporteerd, in overeenstemming met de huidige fase van gegevensverzameling en beoordeling. We streven ernaar de kwantificering en gedetailleerdheid van de informatieverschaffing over de waardeketen geleidelijk te versterken naarmate het rapportageproces verder wordt ontwikkeld.

Een overzicht van onze bedrijfsstructuur is te vinden in het geïntegreerde verslag, hoofdstuk 1 "De activiteiten van de Groep", met name in sectie 1.3. "Organisatiestructuur".

Methodologie en score

De DMA-methodologie sluit aan bij de EFRAG-implementatierichtlijn voor materialiteitsbeoordeling (IG 1) en bij onze interne procedures voor risicogebaseerd denken. Er is een longlist van duurzaamheidsthema's opgesteld op basis van de ESRS-vereisten, relevante internationale standaarden en kaders, en de activiteiten, het bedrijfsmodel en de strategische context van de vennootschap.

De impactmaterialiteit is beoordeeld aan de hand van vooraf gedefinieerde scorecriteria die verschillen voor negatieve en positieve impacts. Voor negatieve impacts werd de ernst beoordeeld op basis van reikwijdte, omvang, tijdshorizon en onherstelbaarheid, terwijl voor positieve impacts de ernst werd beoordeeld op basis van reikwijdte, omvang, tijdshorizon en gemak van implementatie. De verschillende kenmerken werden niet afzonderlijk gescoord, maar geïntegreerd in één totale score, wat resulteerde in een ernstscore die de relatieve significantie van elke impact weerspiegelt. Voor potentiële impacts werd de ernst gecombineerd met de waarschijnlijkheid.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

De financiële materialiteit werd beoordeeld op basis van de waarschijnlijkheid en de omvang van potentiële financiële impacts, waarbij de omvang werd geëvalueerd aan de hand van vooraf gedefinieerde scoringscriteria die betrekking hadden op operationele, financiële, klant- en reputatieaspecten.

Impacts, risico's en kansen werden per duurzaamheidskwestie gezamenlijk geïdentificeerd en beoordeeld, waarbij eerst de impacts werden beoordeeld en vervolgens de risico's en kansen werden geïdentificeerd en gescoord als potentiële financiële gevolgen die voortvloeien uit die impacts en gerelateerde afhankelijkheden. Dit zorgde ervoor dat risico's en kansen systematisch werden gekoppeld aan onderliggende impacts en afhankelijkheden in de waardeketen, in plaats van afzonderlijk te worden beoordeeld.

De bepaling van de materialiteit werd ondersteund door vooraf gedefinieerde scoringsdrempels, waardoor consistentie en vergelijkbaarheid tussen duurzaamheidskwesties werd gewaarborgd. Er werden afzonderlijke drempels vastgesteld voor impactmaterialiteit en financiële materialiteit, die de verschillende beoordelingscriteria volgens het principe van dubbele materialiteit weerspiegelden. Kwesties die de relevante drempels overschreden, werden opgenomen in de shortlist van materiële duurzaamheidskwesties. In daaropvolgende beoordelingen werd nagegaan of de kwantitatieve score het belang van de kwestie in de context van ons bedrijfsmodel, onze waardeketen en de verwachtingen van belanghebbenden op passende wijze weerspiegelde.

Betrokkenheid van belanghebbenden

Input van belanghebbenden vormde een integraal onderdeel van de DMA. Interne belanghebbenden, waaronder het management en functionele experts, en geselecteerde externe belanghebbenden, waaronder klanten en leveranciers, werden betrokken via gestructureerde enquêtes en gerichte interviews. De input van belanghebbenden werd gewogen op basis van de relevantie voor de vennootschap en gebruikt om de score te onderbouwen, aannames te valideren en de prioritering van duurzaamheidskwesties te ondersteunen.

Proces

De vaststelling van materiële duurzaamheidskwesties volgde een gestructureerd en sequentieel proces dat was ontworpen om consistentie, volledigheid en afstemming met de ESRS en ons bedrijfsmodel en onze strategische context te waarborgen.

Opstellen van de longlist

Het kernteam voor duurzaamheid heeft een uitgebreide longlist van duurzaamheidskwesties opgesteld op basis van de ESRS-vereisten en de door de ESRS aanbevolen lijst met duurzaamheidsthema's. Deze longlist werd aangevuld met relevante internationale normen en kaders, en verder onderbouwd door onze activiteiten, ons bedrijfsmodel, onze waardeketen en onze strategische prioriteiten.

Betrokkenheid van belanghebbenden

Interne en externe belanghebbenden werden betrokken via gestructureerde enquêtes en gerichte interviews. De input van belanghebbenden werd gebruikt om de beoordeling van impacts, risico's en kansen te onderbouwen, waarbij de reacties werden gewogen op basis van de relatie van de belanghebbenden met de vennootschap en de relevantie van de onderwerpen voor hun interacties met ons.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Shortlisting en prioritering

Op basis van de uitkomsten van de analyse en de input van de belanghebbenden is een shortlist van potentieel materiële duurzaamheidskwesties opgesteld.

Validatie van materialiteiten

De DMA werd voor het eerst uitgevoerd in 2024 en vervolgens verfijnd in 2025. De update van 2025 was gericht op het versterken van de dekking van de waardeketen, inclusief uitgebreide betrokkenheid van belangrijke leveranciers en klanten om de beoordeling van upstream- en downstream- impacts, risico's en kansen te verbeteren. De definitieve validatie werd in december 2025 uitgevoerd door de Sustainability Board, die bevestigde dat de beoordeling onze huidige bedrijfscontext weerspiegelt en een passende basis vormt voor de duurzaamheidsverslaggeving in dit rapport.

Governance, validatie en koppeling aan de strategie

De resultaten van de DMA zijn gevalideerd door de Sustainability Board, waardoor de afstemming met onze strategische prioriteiten, ons risicoprofiel en de verwachtingen van belanghebbenden is gewaarborgd. Op basis van deze validatie dienen de resultaten van de DMA als basis voor de duurzaamheidsverslaglegging onder ESRS, waaronder de identificatie van materiële impacts, risico's en kansen en de ontwikkeling van gerelateerd beleid, acties en doelstellingen. Het Uitvoerend Comité integreert deze resultaten in de strategische planning en risicobeheerprocessen om ervoor te zorgen dat duurzaamheidsprioriteiten worden verankerd in de operationele besluitvorming.

Beperkingen en voortdurende verbetering

De DMA is gebaseerd op informatie die beschikbaar was op het moment van rapportage en maakt gebruik van schattingen en aannames, met name met betrekking tot impact, risico's en kansen in de waardeketen. Deze beperkingen hebben geen invloed op de identificatie van materiële duurzaamheidskwesties, maar kunnen wel van invloed zijn op het detailniveau van specifieke IRO's.

Wij beschouwen de DMA als een evoluerend proces en zijn van plan de methodologieën, gegevensbronnen en betrokkenheid van belanghebbenden in toekomstige rapportagecycli verder te verfijnen. Belangrijke methodologische wijzigingen en updates van de DMA-resultaten worden beoordeeld en gevalideerd door de Sustainability Board.

IRO-2 Inhoudsopgave

De inhoudsopgave kan gevonden worden in de annex.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

E1 – KLIMAATVERANDERING

ESRS 2 GOV-3 Integratie van duurzaamheidsprestaties in beloningsregelingen

Ons huidige beloningsbeleid bevat geen beloningsregelingen die gekoppeld zijn aan duurzaamheidskwesties voor leden van bestuurs-, leidinggevende en toezichthoudende organen, maar het staat toe dat dergelijke regelingen in de toekomst worden ingevoerd.

E1-1 Transitieplan voor klimaatmitigatie

We zetten ons in om aan te sluiten bij de wereldwijde inspanningen om de opwarming van de aarde te beperken tot 1.5 °C in overeenstemming met het Akkoord van Parijs, en om tegen 2030 klimaatneutraliteit te bereiken.

In 2020 zijn we toegetreden tot de Belgian Alliance for Climate Action (BACA) en in 2021 hebben we de Business Ambition for 1.5 °C Commitment Letter ondertekend bij het Science Based Targets initiative (SBTi), waarbij we ons ook hebben aangesloten bij de Race to Zero-campagne van de VN. Door deze brief te ondertekenen, hebben we ons ertoe verbonden om tegen 2050 wereldwijd netto nuluitstoot te realiseren, waarbij we onze doelstellingen afstemmen op de meest ambitieuze doelstelling van het Akkoord van Parijs en het SBTi 1.5 °C-traject. In dit stadium weerspiegelt onze netto-nuldoelstelling een ambitie en een publieke toezegging, aangezien er nog geen wetenschappelijk onderbouwde netto-nuldoelstellingen ter validatie zijn ingediend bij het SBTi en er daarom momenteel geen concrete, onafhankelijk gevalideerde netto-nuldoelstellingen van kracht zijn. Ons transitieplan is daarom momenteel nog niet compleet of volledig geïmplementeerd, maar weerspiegelt een voortdurend proces. Hoewel bepaalde elementen die vereist zijn onder ESRS E1-1 nog niet volledig zijn geïmplementeerd, streven we naar transparantie over de huidige status en de geboekte vooruitgang en zullen we het plan in toekomstige rapportagecycli blijven versterken.

Als onderdeel van onze duurzaamheidsroadmap hebben we de volgende doelstellingen vastgesteld, die zijn goedgekeurd door de Sustainability Board:

- Door SBTi goedgekeurde doelstelling voor de korte termijn (near-term target): Materialise NV verbindt zich ertoe de absolute broeikasgasemissies van scope 1, 2 en 3 tegen 2029 met 55% te verminderen ten opzichte van het referentiejaar 2019.
- Ontwikkeling en gebruik van een CO_2-voetafdrukcalculator op productniveau.
- Werken aan klimaatneutraliteit tegen 2030.

De doelstellingen zijn van toepassing op de wereldwijde activiteiten van alle business units en hebben betrekking op dezelfde emissies die worden gerapporteerd in onze CO_2-voetafdruk.

Om ervoor te zorgen dat onze klimaatambities werkelijkheid worden, is onze roadmap goedgekeurd door de Sustainability Board en ligt de verantwoordelijkheid bij de Sustainability Lead.

De Sustainability Board ziet toe op de voortgang van onze doelstellingen en het transitieplan. Daarnaast beschrijft onze CO_2e-emissieprocedure hoe we broeikasgasemissies meten, monitoren en terugdringen binnen onze bedrijfsvoering, activa en de gehele keten.

Ons transitieplan is geïntegreerd in ons managementsysteem en afgestemd op onze bedrijfsstrategie en financiële planning, zoals blijkt uit strategische initiatieven, investeringen en bestuurspraktijken die duurzaamheid vooropstellen. Op het niveau van elk bedrijfssegment stemmen we met de managementteams af hoe duurzaamheid is gekoppeld aan de bedrijfsstrategie.

We zetten ons in voor decarbonisatie en hebben verschillende belangrijke hefbomen geïdentificeerd om onze CO_2-voetafdruk te verkleinen. Deze omvatten het inkopen van duurzamere grondstoffen, het optimaliseren van de productie-efficiëntie, het stimuleren van innovatie in 3D-printprocessen en de overstap naar hernieuwbare energiebronnen.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Om duurzame inkoop te waarborgen, vragen we onze grondstoffenleveranciers naar de CO_2-voetafdruk van hun producten, de maatregelen die ze hebben genomen om deze te verkleinen, hun gebruik van groene of hernieuwbare elektriciteit en hun toekomstplannen om hun milieu-impact verder te minimaliseren.

Om ons plasticverbruik te minimaliseren, werken we bovendien aan het verbeteren van de operationele productie-efficiëntie en het diversifiëren van ons grondstoffenportfolio, waarbij vervangende materialen zoals PA11 en metalen al waardevolle alternatieven bieden voor fossiele grondstoffen.

Om onze operationele efficiëntie te ondersteunen, maakt onze software een efficiëntere, end-to-end additive manufacturing-cyclus mogelijk, waarbij het gebruik van grondstoffen en de productieprocessen worden geoptimaliseerd om de bijbehorende CO_2-uitstoot te minimaliseren.

We investeren ook in hernieuwbare energiebronnen om de uitstoot van broeikasgassen en onze afhankelijkheid van fossiele brandstoffen te verminderen. Andere maatregelen om de directe uitstoot te verminderen zijn onder meer de omschakeling van ons wagenpark naar elektrische voertuigen. Ten slotte onderzoeken we duurzame vervoersopties en stimuleren we de betrokkenheid van onze medewerkers om de impact van woon-werkverkeer en zakenreizen tot een minimum te beperken. Onze software ondersteunt dit door geoptimaliseerde gedistribueerde productie mogelijk te maken, waardoor transportgerelateerde emissies kunnen worden verminderd doordat de productie dichter bij de plaats van gebruik plaatsvindt. Meer informatie over de kwantificering van deze hefbomen, huidige en toekomstige acties en de voortgang van het transitieplan is te vinden in sectie E1-3.

Er zijn geen gereserveerde financieringsstromen of budgetten voor duurzaamheidsgerelateerde CAPEX of OPEX, maar duurzaamheid is wel opgenomen als criterium in CAPEX-investeringsbeslissingen. OPEX-investeringen, zoals R&D-projecten in verschillende divisies, spelen ook een sleutelrol bij het realiseren van onze roadmap. Geen van onze kernactiviteiten op het gebied van additive manufacturing-services, software of medische hulpmiddelen is direct gekoppeld aan de doelstellingen van de EU Green Deal. Desondanks hebben we, als onderdeel van ons transitieplan, aanzienlijk geïnvesteerd in verbeteringen op het gebied van energie-efficiënte gebouwen en fotovoltaïsche elektriciteitsopwekking, waarbij onze CAPEX in 2025 meer dan 3 miljoen euro bedroeg. Voor meer informatie verwijzen we naar ons taxonomierapport.

Hoewel we verwachten dat onze omzet en inkomsten zullen groeien, verwachten we dat ons softwareaanbod (Medical en Software) een belangrijke rol zal spelen in onze toekomstige groei, met beperkte gevolgen voor onze CO_2-voetafdruk.

De vastgelegde emissies van onze belangrijkste activa, zowel in eigendom als onder beheer, houden verband met onze huidige infrastructuur, met name het energieverbruik uit fossiele brandstoffen, en ons machinepark via het verbruik van grondstoffen. Op basis van onze dubbele materialiteitsanalyse en scenario-analyse vormen deze ‘locked-in’ emissies geen materieel transitierisico. We verwachten niet dat ze het behalen van onze reductiedoelstellingen voor broeikasgassen in gevaar brengen. Ons reductiepad is namelijk niet afhankelijk van het vervroegd uitfaseren van activa, maar wordt primair gedreven door operationele maatregelen, keuzes in energie-inkoop, procesoptimalisatie en inkoopbeslissingen binnen de bestaande levensduur van onze activa.

We zijn niet uitgesloten van de op het Akkoord van Parijs afgestemde benchmarks.



In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

ESRS 2 IRO-1 Beschrijving van de processen om materiële klimaatimpacts, -risico's en -kansen in kaart te brengen en te analyseren

De uitgevoerde scenarioanalyse identificeerde zowel transitie- als fysieke risico's en kansen en informeerde onze dubbele materialiteitsanalyse. Voor meer informatie over onze dubbele materialiteitsanalyse verwijzen we naar de sectie ESRS 2. Daarnaast vormde de screening van onze activiteiten, om inzicht te krijgen in de huidige en toekomstige bronnen van broeikasgasemissies in onze eigen organisatie en de waardeketen, een integraal onderdeel van onze dubbele materialiteitsanalyse, de broeikasgasinventaris, de klimaatscenarioanalyse en de specifieke emissiemodellering tot 2030. Tot slot zijn er in de jaarrekening geen kritieke klimaatgerelateerde aannames gedaan.

Methodologie en context

Gezien het snel veranderende klimaat is het noodzakelijk dat onze vennootschap de risico's en kansen die voortvloeien uit klimaatverandering proactief beoordeelt en hierop reageert. Deze scenarioanalyse heeft tot doel een uitgebreid overzicht te bieden van fysieke risico's, transitierisico's en kansen in vier verschillende scenario's en werd uitgevoerd in 2025:

- **Scenario 1** sluit aan bij de transitie naar een duurzame economie, waarbij de opwarming van de aarde wordt beperkt tot 1.5 °C. Het komt overeen met het 'net zero 2050'-scenario van Business for Social Responsibility en benadrukt de voordelen van strenge mitigatiemaatregelen om dit doel te bereiken.
- **Scenario 2** gaat uit van een temperatuurstijging van 2 °C, wat overeenkomt met gematigde klimaatmaatregelen. Het heeft betrekking op een vertraagde transitie, waarbij de potentiële risico's en voordelen van gematigde mitigatie-inspanningen worden afgewogen.
- **Scenario 3** vertegenwoordigt onvoldoende klimaatinspanningen, wat leidt tot een temperatuurstijging van 3 °C. Het sluit aan bij het huidige beleid en geeft de gevolgen weer van het niet doorvoeren van adequate mitigatiemaatregelen.
- **Scenario 4** gaat uit van een worstcasescenario met temperatuurstijgingen van meer dan 4 °C. Het onderstreept de ernstige gevolgen van niets doen en het belang van dringende klimaatmaatregelen.

Het is belangrijk op te merken dat deze scenarioanalyse zich richt op de langere termijn (tot 2050) en betrekking heeft op onze hele onderneming.

Elk scenario brengt eigen uitdagingen en kansen met zich mee, wat vraagt om strategische aanpassingen om onze veerkracht en succes op de lange termijn te waarborgen. Door inzicht te krijgen in deze mogelijke toekomstscenario's, kunnen we onze strategie aanscherpen en ons beter wapenen tegen de nadelige gevolgen van klimaatverandering, terwijl we tegelijkertijd inspelen op nieuwe kansen.

Beperkingen

Er zijn verschillende beperkingen in deze scenario's:

- De toekomst is onzeker en we kunnen niet met zekerheid voorspellen welk scenario een redelijke weergave van de toekomst zou kunnen worden.
- De mate van opwarming van de aarde is onzeker vanwege factoren zoals klimaatgevoeligheid, terugkoppeling in de koolstofcyclus en natuurlijke variabiliteit.
- Deze analyse kan geen rekening houden met mondiale gebeurtenissen zoals pandemieën of grootschalige natuurrampen.
- Regionale veranderingen en risico's komen niet altijd overeen met mondiale gemiddelden, waardoor conclusies lastig te generaliseren zijn. Impactfactoren zoals hittegolven of overstromingen zijn immers locatiegebonden en afhankelijk van een samenspel van verschillende factoren.

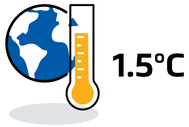
Bovendien gaan de gepresenteerde scenario's niet expliciet in op de sociale gevolgen van klimaatverandering, aangezien de focus voornamelijk lag op de implicaties voor ESRS E1. Het sociale aspect is echter aanzienlijk beïnvloed en zal dat ook in de toekomst blijven. Klimaatverandering heeft al wijdverspreide negatieve gevolgen en daarmee samenhangende verliezen en schade aan de natuur en de mens veroorzaakt, die ongelijk verdeeld zijn over systemen, regio's en sectoren. Individuele bestaansmiddelen zijn aangetast door bijvoorbeeld de vernietiging van huizen en infrastructuur, verlies van eigendom en inkomen, gezondheidsproblemen en voedselzekerheid, met nadelige gevolgen voor gendergelijkheid en sociale rechtvaardigheid.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Resultaten van de scenarioanalyse

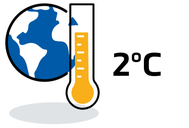
Op basis van de klimaatscenarioanalyse hebben we belangrijke transitiegebeurtenissen geïdentificeerd, waaronder strengere klimaatgerelateerde regelgeving, stijgende energieprijzen, toenemende verwachtingen van klanten en investeerders ten aanzien van koolstofarme oplossingen, en technologische verschuivingen die nodig zijn om de transitie naar een klimaatneutrale economie te ondersteunen. Onze bedrijfsactiviteiten zijn kwalitatief gescreend op blootstelling aan deze transitiegebeurtenissen op activiteitenniveau in plaats van op individueel activaniveau, zonder expliciet rekening te houden met de waarschijnlijkheid, omvang en verwachte duur van de geïdentificeerde transitiegebeurtenissen. Deze beoordeling geeft aan dat, hoewel onze activa niet inherent koolstofintensief zijn, verschillende bedrijfsactiviteiten afhankelijk zijn van energie- en materiaalinput en voortdurende technologische ontwikkeling, procesoptimalisatie en innovatie vereisen om compatibel te blijven met een klimaatneutrale economie. Op basis van onze DMA en kwalitatieve screening van vastgelegde emissies zijn er geen activa of bedrijfsactiviteiten geïdentificeerd die fundamenteel onverenigbaar zijn met de transitie; het bereiken van afstemming vereist echter aanhoudende inspanningen op het gebied van energie-efficiëntie, inkoop van hernieuwbare energie, materiaalefficiëntie en de ontwikkeling van duurzame toepassingen in de loop van de tijd.

Scenario 1



In dit scenario ligt de primaire focus op strenge klimaatmaatregelen om de opwarming van de aarde te beperken tot 1.5 °C. Deze transitie zal leiden tot hogere operationele kosten, hoge koolstofbelastingen en strenge rapport-agevereisten onder de CSRD en soortgelijke regelgeving wereldwijd. We moeten daarom prioriteit geven aan het verminderen van de CO_2-uitstoot, het introduceren van hernieuwbare energiebronnen en het verbeteren van de efficiëntie van afval- en verpakkingsbeheer. Kansen in dit scenario zijn onder meer de verkoop van bijproducten, het verminderen van de totale hoeveelheid afval en het versterken van recyclingprocessen. Regelgeving op het gebied van watergebruik en -besparing kan een strenger waterbeleid vereisen, terwijl hogere energieprijzen het gebruik van groene energie zullen stimuleren. Beperkingen op het gebruik van hulpbronnen vormen zowel een uitdaging als een kans om duurzame materialen en producten te ontwikkelen.

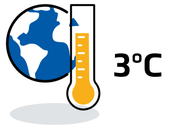
Scenario 2



Bij een stijging van 2 °C zal een geleidelijke aanscherping van de regelgeving leiden tot nalevingskosten op middellange termijn en een toename van de complexiteit van de rapportage. We moeten ons aanpassen aan de verschuiving in de voorkeuren van consumenten naar koolstofarme producten en omgaan met verstoringen in de internationale handel als gevolg van een ongelijke invoering van klimaatbeleid. De volatiliteit van de verzekeringsmarkt zou een belangrijke overweging kunnen worden. Door een proactieve houding aan te nemen, versterken we het vertrouwen van onze stakeholders en de interesse van investeerders. Tegelijkertijd creëren we nieuwe kansen voor onze onderneming door middel van duurzame werkwijzen en productinnovaties.

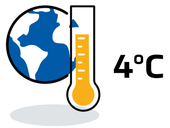
In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Scenario 3



In dit scenario kunnen onzekerheid over regelgeving en geopolitieke invloeden leiden tot schaarste, onbeschikbaarheid en prijsschommelingen van grondstoffen. We moeten streven naar zelfvoorziening en zorgen voor efficiënt gebruik van hulpbronnen, met name wat betreft water en kunststoffen. De geleidelijke invoering van bouwvoorschriften en stimuleringsmaatregelen voor hernieuwbare energie zal investeringen in infrastructuur noodzakelijk maken. Het risico dat investeerders hun vertrouwen in koolstofintensieve sectoren verliezen, kan worden beperkt door onze duurzaamheidsinspanningen via CSRD-compliance inzichtelijk te maken en een sterke marktpositie op het gebied van duurzaamheid op te bouwen. Het groeiende bewustzijn bij consumenten kan de vraag naar gerecyclede grondstoffen en terugnameprogramma's stimuleren, wat kansen biedt voor marktpositionering en bedrijfsgroei.

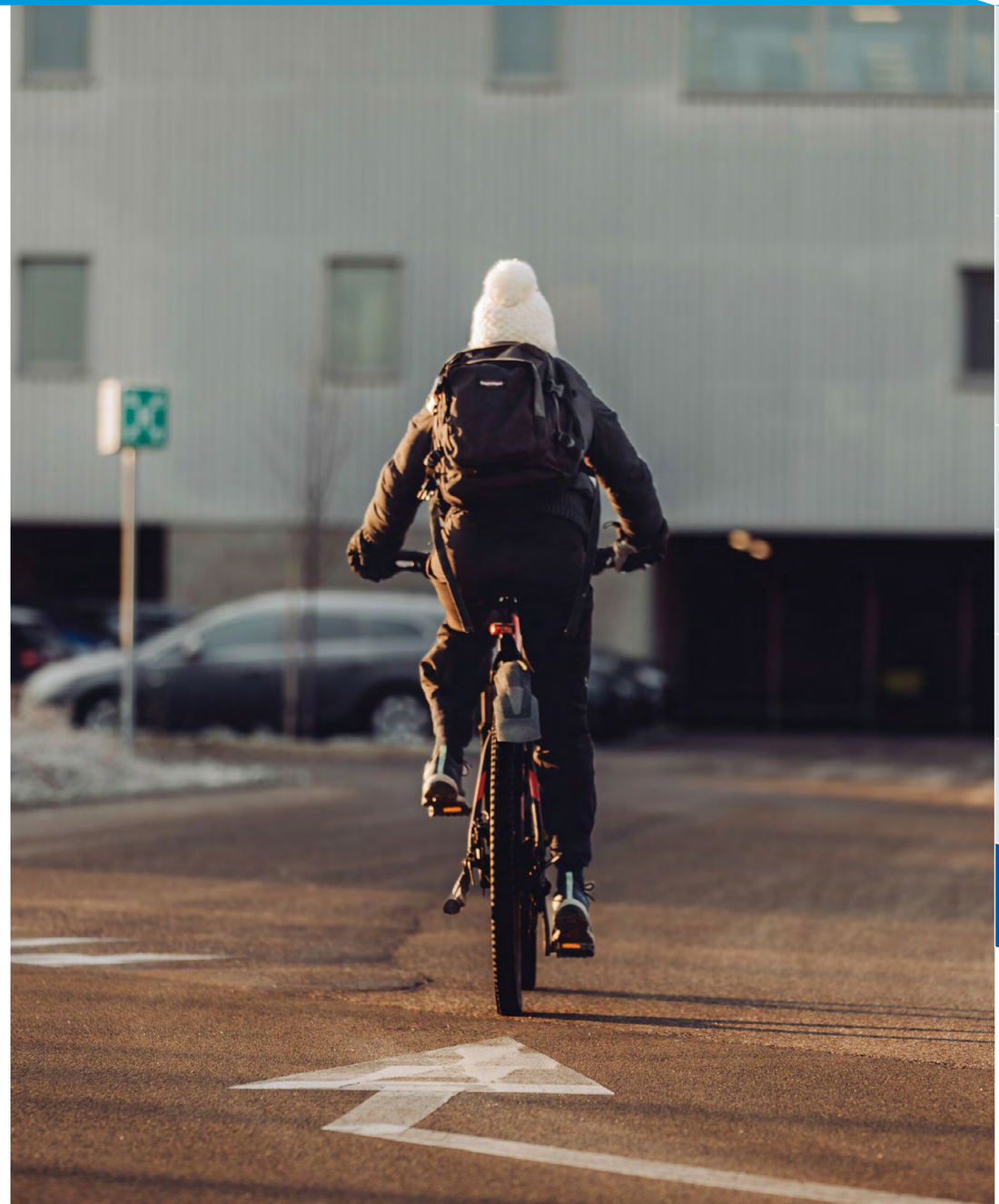
Scenario 4



In een worstcasescenario, waarin de temperatuurstijging de 4 °C overschrijdt, zal er sprake zijn van een gebrek aan coherent beleid en reactieve ingrepen door toezichthouders. Schaarste aan water en grondstoffen dwingt ons in dat geval tot innovaties in productontwikkeling om aan de toenemende maatschappelijke behoeften te kunnen blijven voldoen.

Fysieke risico's

We hebben onderzocht welke van onze kantoren zich in risicovolle regio's bevinden met behulp van openbaar beschikbare bronnen zoals WWF of Aqueduct. Op dit moment vereisen klimaatgerelateerde risico's geen aanvullende maatregelen. Wel blijven we deze risico's nauwlettend volgen via onze scenarioanalyses, die we elke drie jaar uitvoeren.



In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

ESRS 2 SBM-3 Materiële impacts, risico's en kansen en de wisselwerking daarvan met strategie en businessmodel

Alle materiële klimaatgerelateerde risico's, zoals vastgesteld door onze DMA, zijn transitierisico's.

De weerbaarheidsanalyse was een uitbreiding van onze scenarioanalyse die in 2025 door het sustainability team werd uitgevoerd en door onze Chief Strategy and Technology Officer werd goedgekeurd. Deze omvat ons gehele bedrijf en de relevante upstream- en downstream-waardeketen. We hebben geen risico's uitgesloten in onze weerbaarheidsanalyse.

De weerbaarheidsanalyse wees op de onderstaande strategische prioriteiten, die in de verschillende scenario's werden geïdentificeerd. Het is belangrijk om te vermelden dat alle prioriteiten sterk afhankelijk zijn van hoe de scenario's zich ontvouwen, en dat sommige mogelijk irrelevant worden.

Onderwerp	Prioriteiten
Waterstress	Ontwikkel strategieën voor waterbesparing en investeer in technologieën om het waterverbruik te verminderen. Stel benchmarks voor waterverbruik vast en monitor het verbruik regelmatig.
Verzekeringen	Evalueer en actualiseer jaarlijks de verzekeringspolissen om een uitgebreide dekking te garanderen, met name voor kantoren in risicovolle gebieden. Overweeg klimaatspecifieke verzekeringen die extreme weersomstandigheden dekken.
Materiaalefficiëntie	Verbeter de productie-efficiëntie door afval, restmateriaal en ondersteunende constructies te verminderen, door materialen te hergebruiken en waar mogelijk over te stappen op gerecyclede of alternatieve materialen.
Broeikasgasemissies	Verminder de uitstoot van broeikasgassen door maatregelen te nemen die de uitstoot verminderen. Implementeer een CO_2-compensatieprogramma om onvermijdelijke emissies te compenseren.
Toeleveringsketen	Voer (jaarlijkse) risicobeoordelingen van leveranciers uit en ontwikkel noodplannen. Bouw sterke relaties op met belangrijke leveranciers om samenwerking tijdens verstoringen te waarborgen.
Energieverbruik	Investeer in groene energiebronnen om de CO_2-voetafdruk en energiekosten te verlagen. Zorg voor een goede mix om afhankelijkheid van één enkele vorm van hernieuwbare energie te voorkomen.
Keuze van de consument	Beoordeel en begrijp het belang van verschillende duurzaamheidsoverwegingen in de besluitvorming van de consument.
Wetgeving	Beoordeel en begrijp de vereisten van de verschillende duurzaamheidswetgeving in de regio's waar we actief zijn.
Doelgroep	Maak ons productaanbod beschikbaar voor minder bevoorrechte patiëntengroepen.

Op basis van onze scenario- en weerbaarheidsanalyses zijn we in staat om onze strategie en ons bedrijfsmodel op de korte, middellange en lange termijn aan te passen aan de gevolgen van klimaatverandering. Klimaatoverwegingen zijn geïntegreerd in onze bedrijfsstrategie, ons transitieplan en onze investeringsbeslissingen.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

We kunnen activa upgraden of herbestemmen door te investeren in hernieuwbare elektriciteit en procesoptimalisatie. Onze producten- en dienstenportfolio kan verschuiven naar koolstofarmere oplossingen, ondersteund door softwaregestuurde verbeteringen, materiaalefficiëntie en de vervanging van materialen door koolstofarmere, hernieuwbare of gemakkelijker recyclebare alternatieven. Verwacht wordt dat toekomstige groei in toenemende mate zal worden aangedreven door software en digitale oplossingen met een beperkte koolstofintensiteit.

We zijn in staat om de vaardigheden van ons personeel aan te passen aan ons evoluerende bedrijfsmodel en onze prioriteiten. Voortdurende toegang tot financiering tegen betaalbare kapitaalkosten wordt ondersteund door onze kortetermijndoelstellingen in lijn met het Akkoord van Parijs, SBTi-goedkeuring, naleving van de CSRD en de integratie van duurzaamheidscriteria in CAPEX- en governanceprocessen.

E1-2 Beleid

Ons beleid is erop gericht om onze materiële klimaatgerelateerde impacts, risico's en kansen te beheersen die zijn geïdentificeerd via de dubbele materialiteitsanalyse.

Onze procedure voor het beheer van CO_2e-emissies, als integraal onderdeel van ons bredere transitieplan, stelt bedrijfsbrede doelstellingen en beheerprincipes vast voor het verminderen van broeikasgasemissies in Scope 1, 2 en 3. Dit ondersteunt het beheer van onze materiële klimaat-impact door de uitstoot van broeikasgassen in onze eigen bedrijfsvoering en de gehele waardeketen te beheersen. De procedure is van toepassing op al onze entiteiten en wijst duidelijke verantwoordelijkheden toe. De implementatie wordt gewaarborgd door middel van vastgestelde procedures voor emissieboekhouding, actiecycli voor decarbonisatie op kantoorniveau en voortgangsbewaking, onder toezicht van de sustainability board.

Hoewel we geen op zichzelf staand of formeel beleid voor energie-efficiëntie hebben, zijn we van mening dat onze aanpak van energie-efficiëntie voldoende wordt gedekt door ons overkoepelende Materialise Management Systems-beleid, dat van toepassing is op al onze entiteiten en waarin we ons ertoe verbinden onze ecologische voetafdruk te minimaliseren door efficiënt gebruik van water en energie. Dit beleid pakt materiële energiegerelateerde risico's aan, waaronder blootstelling aan schommelingen in energieprijzen, en maakt tegelijkertijd kansen mogelijk op het gebied van energie-efficiëntie, verlaging van operationele kosten en verbeterde efficiëntie van hulpbronnen in al onze activiteiten. De verantwoordelijkheid voor het beleid ligt bij onze COO, en de principes ervan vormen de leidraad voor operationele en investeringsbeslissingen. De monitoring gebeurt via de corporate management review en de sustainability board.

We hebben geen op zichzelf staand of formeel beleid voor hernieuwbare elektriciteit, maar de inkoop van hernieuwbare elektriciteit in onze productiefaciliteiten wordt verplicht gesteld via richtlijnen van het uitvoerend management, uitgevaardigd door de COO, waarin verantwoordelijkheden en implementatiemechanismen worden gedefinieerd. Deze richtlijnen worden als toereikend beschouwd en ondersteunen het beheer van onze materiële impact op de uitstoot van broeikasgassen en energiegerelateerde risico's. Tegelijkertijd maken ze het mogelijk om kansen te benutten op het gebied van de opwekking van hernieuwbare elektriciteit.

Ten slotte hanteren wij momenteel geen afzonderlijk beleid voor adaptatie aan klimaatverandering. Adaptatievraagstukken worden behandeld via het integrale risicomanagement op directieniveau en via klimaatscenario- en weerbaarheidsanalyses binnen de sustainability board. Aangezien klimaatadaptatie op dit moment voor ons geen materieel thema is, is er geen noodzaak voor een specifiek beleid.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

E1-3 Maatregelen

Hernieuwbare energie en energie-efficiëntie

Op ons hoofdkantoor wekt een in 2025 gebouwd zonnepark van 1.56 miljoen euro nu meer dan 40% van de elektriciteitsbehoefte van de locatie op, waardoor de afhankelijkheid van externe energiebronnen aanzienlijk wordt verminderd en de Scope 3-emissies met meer dan 40 ton (t) CO_2-eq worden verlaagd.

In hetzelfde jaar hebben we in Duitsland een klimaatvriendelijke CNC-bewerkingsfaciliteit opgeleverd, voorzien van een innovatief CO_2-neutraal klimaatbeheersingssysteem met omkeerbare warmtepompen, 80% warmteterugwinning en 36% zonne-energie ter plaatse. Het systeem is ontworpen om een hoge nauwkeurigheid bij CNC-bewerking te handhaven door middel van stabiele temperatuuromstandigheden en circuleert driemaal per uur 110,000 m^3/u lucht.

We hebben ook onze overgang naar elektrische bedrijfswagens voortgezet: meer dan 50% van ons wagenpark op het hoofdkantoor bestaat nu uit EV's, waardoor ons totale elektriciteitsverbruik is toegenomen, maar de uitstoot van onze bedrijfswagens is gedaald. We zullen onze inspanningen op het gebied van elektrificatie voortzetten en de CO_2-uitstoot van onze bedrijfswagens verder verminderen.

Grondstoffen en productinnovatie

Koolstofarme PA12

In 2025 zijn we voor het standaard PA12-materiaal dat we gebruiken bij selectief lasersinteren (SLS) overgestapt op een koolstofarme variant. Deze verandering is in het eerste kwartaal van 2025 van kracht geworden en maakt deel uit van onze inspanningen om de klimaatimpact van onze grondstoffen te verminderen. De koolstofvoetafdruk van het koolstofarme poeder is 39% lager, wat zich vertaalt in een jaarlijkse besparing van meer dan 450 tCO_2e.



Koolstofcalculator

Het belangrijkste doel van dit project was het creëren van een praktisch hulpmiddel dat zowel de organisatie als onze klanten helpt inzicht te krijgen in de hoeveelheid CO_2-uitstoot die voortkomt uit de productie van 3D-geprinte producten. De calculator heeft tot doel de milieu-impact inzichtelijk en begrijpelijk te maken, zodat gebruikers weloverwogen en duurzame keuzes kunnen maken.

Betrokkenheid van medewerkers

In 2025 hebben we een reeks maatregelen genomen om de betrokkenheid van onze medewerkers te vergroten en zo de uitvoering van ons klimaattransitieplan en onze klimaatgerelateerde beleids-doelstellingen te ondersteunen. Klimaatverandering, energieverbruik en emissiereductie waren het hele jaar door belangrijke thema's in de bedrijfsbrede interne communicatie, waaronder gerichte artikelen en updates die met alle medewerkers werden gedeeld over de voortgang, acties en verwachtingen van de leiding met betrekking tot duurzaamheid en klimaatprestaties. Op bedrijfsniveau organiseerden we in 2025 een Duurzaamheidsweek, waarin klimaatmitigatie en energiethema's centraal stonden, aangevuld met lokale duurzaamheidsdagen in alle kantoren met concrete initiatieven en activiteiten afgestemd op de lokale context. Daarnaast werd in 2025 een bedrijfsbrede

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

vrijwillige duurzaamheidstraining gelanceerd, die alle duurzaamheidsaspecten omvatte om het bewustzijn te vergroten, het begrip van medewerkers over onze doelstellingen en transitieplan te versterken en gedragsverandering in de dagelijkse bedrijfsvoering te ondersteunen. Deze acties werden toegepast in alle regio's en segmenten en droegen bij aan het verankeren van klimaat-doelstellingen in de organisatie en het ondersteunen van het behalen van emissiereductiedoelstellingen.

Resultaten in 2025

Voor de uitvoering van ons transitieplan hanteren we een cyclisch proces van twee jaar. Hierbij stellen we op kantoorniveau concrete doelstellingen vast voor de reductie van broeikasgassen, monitoren we de voortgang en meten we de resultaten onder toezicht van de sustainability board. Onze eerste cyclus besloeg de periode 2023-2025, met een doelstelling om 1,419 tCO_2e te verminderen. We hebben dit doel overtroffen en een totale reductie van 1,539 tCO_2e gerealiseerd in onze activiteiten. Onze volgende cyclus (2026-2028) wordt momenteel opgezet, dus toekomstige kwantitatieve bijdragen afkomstig van de bovengenoemde hefbomen zullen worden gerapporteerd zodra de plannen zijn afgerond.

In de cyclus 2023-2025 waren de twee belangrijkste hefbomen voor decarbonisatie:

- Efficiëntie en vervanging van grondstoffen – De grootste drijfveer voor reductie, met een besparing van ongeveer 1,219 tCO_2e, wat de geplande 874 tCO_2e ruimschoots overtrof. Dit werd bereikt door optimalisatie van de inkoop, vervanging van materialen en procesverbeteringen om de vraag naar grondstoffen met hoge emissies te verminderen.
- Verbeteringen aan voertuigen en upstream-voertuigen – De reducties bedroegen in totaal 204 tCO_2e voor directe voertuigen en 50 tCO_2e voor upstream-voertuiggerelateerde emissies, waarmee de geplande bijdragen werden overtroffen. De belangrijkste reden hiervoor was de elektrificatie van voertuigen.

In vergelijking met onze baseline hebben we onze totale CO_2e-uitstoot in scope 1, 2 en 3 met 30.5% verminderd.

Toekomstige acties

Toekomstige acties zullen voornamelijk worden geïmplementeerd tijdens de volgende doorlopende decarbonisatiecyclus (2026-2028) en daaropvolgende planningsperioden, onder toezicht van de Sustainability Board. Belangrijke toekomstige acties zijn onder meer verdere verbeteringen in de efficiëntie en vervanging van grondstoffen, voortgezette elektrificatie van het bedrijfswagenpark, uitbreiding van de inkoop van hernieuwbare elektriciteit en opwekking ter plaatse waar mogelijk, en voortdurende procesoptimalisatie en investeringen in energie-efficiëntie op productie- en niet-productielocaties.

De reikwijdte van deze toekomstige acties omvat alle wereldwijde activiteiten en segmenten. De tijdshorizon varieert per actie: operationele en inkoopgerelateerde maatregelen zullen naar verwachting binnen de cyclus 2026-2028 worden geïmplementeerd, terwijl portefeuilleverschuivingen, softwaregestuurde efficiëntieverbeteringen en verdere decarbonisatie van belangrijke activa zich uitstrekken tot de middellange tot lange termijn. De kwantitatieve doelstellingen en verwachte emissiereducties voor de volgende cyclus zijn momenteel nog niet volledig gekwantificeerd en zullen worden bekendgemaakt zodra de actieplannen zijn goedgekeurd. De voortgang van toekomstige acties zal worden gemonitord door de Sustainability Board en in volgende rapportageperiodes worden bekendgemaakt.

E1-4-doelstellingen

We hebben twee klimaatgerelateerde doelstellingen vastgesteld in het kader van onze duurzaam-heidsroadmap, die momenteel de enige formele doelstellingen zijn die zijn vastgesteld met betrekking tot E1. Deze doelstellingen zijn goedgekeurd door de Sustainability Board en sluiten aan bij het klimaatgerelateerde beleid en het transitieplan van de vennootschap. In dit stadium hebben we geen aanvullende gedetailleerde doelstellingen vastgesteld. Voor meer informatie over toekomstige acties en hun bijdrage aan onze doelstellingen verwijzen we naar sectie E1-3. Momenteel zijn er geen streefwaarden vastgesteld voor 2030 en 2050.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Doelstelling voor de vermindering van broeikasgasemissies (korte termijn, near-term target)

We verbinden ons ertoe om de Scope 1-, Scope 2- en Scope 3-broeikasgasemissies tegen 2029 met 55% te verminderen ten opzichte van het referentiejaar 2019. De doelstelling geldt voor alle wereldwijde activiteiten en segmenten en bestrijkt de volledige waardeketen; er zijn geen significante aannames gedaan. Het is een absolute doelstelling, gemeten in tCO_2e, die is goedgekeurd door het Science Based Targets initiative (SBTi), gebaseerd op de absolute reductiemethode en gedefinieerd in overeenstemming met het Greenhouse Gas Protocol. De voortgang wordt jaarlijks gemonitord via de marktgebaseerde meting van de CO_2-voetafdruk van de vennootschap. Tijdens de verslagperiode zijn er geen wijzigingen aangebracht in de doelstelling of de methodologie. Deze doelstelling maakt deel uit van de roadmap die is goedgekeurd door de Sustainability Board. Ten opzichte van ons referentiejaar hebben we onze totale Scope 1, 2 en 3 CO_2e-emissies inmiddels met 30.5% gereduceerd. Deze daling ligt in lijn met onze verwachtingen. We blijven ons onverminderd inzetten om de doelstellingen te behalen via het beleid, de plannen en de maatregelen zoals hierboven beschreven. Meer informatie over hefbomen voor decarbonisatie is te vinden in sectie E1-3.

Ambitie voor klimaatneutraliteit

Daarnaast streven we ernaar om tegen 2030 klimaatneutraal te zijn als onderdeel van onze roadmap voor 2030. Dit is een strategische ambitie die het transitieplan ondersteunt en een aanvulling vormt op de door SBTi goedgekeurde doelstellingen voor de korte termijn. Deze specifieke ambitie is echter niet extern gevalideerd en is niet in lijn met het beperken van de opwarming van de aarde tot 1.5 graad Celsius. Bij het vaststellen van de doelstelling is geen rekening gehouden met specifieke scenario's of aannames, en deze is vastgesteld als onderdeel van ons vijfjarenplan voor 2025-2030, waarbij het gehele management betrokken was. De doelstelling geldt voor alle wereldwijde activiteiten en segmenten, bestrijkt de volledige waardeketen en omvat al onze totale scope 1-, 2- en 3-CO_2e-emissies. De voortgang wordt jaarlijks gemonitord aan de hand van de CO_2-voetafdruk van de vennootschap en de verkregen compensatiecredits. We hebben nog geen compensatiecertificaten verkregen en blijven ons inzetten om de doelstellingen te realiseren via ons beleid, onze plannen en acties zoals hierboven beschreven. Deze doelstelling is niet goedgekeurd of gevalideerd door een externe instantie. Voor meer informatie over de voortgang verwijzen we naar sectie E1-7.

Basisjaar

Onze referentie voor 2019 weerspiegelt de daadwerkelijk geregistreerde Scope 1, 2 en 3-3 emissies voor alle activiteiten die onder de berekening vallen, zonder aanpassingen of normalisatie. Dit jaar is gekozen als een typisch operationeel jaar zonder buitengewone externe factoren die de broeikasgasemissies wezenlijk zouden beïnvloeden, waardoor het een getrouwe weergave is van onze activiteiten en dient als een betrouwbaar referentiepunt voor het meten van de voortgang.

Onze methodologie voor het berekenen van emissies in de verschillende categorieën is consistent gebleven, met uitzondering van producten aan het einde van hun levensduur, waarvoor nu een nauwkeurigere methode wordt toegepast. Voor een aantal emissiebronnen maken we inmiddels gebruik van nauwkeurigere rekenmethoden. Dit is mogelijk doordat er kwalitatief betere data beschikbaar is gekomen.

Beperkingen in onze referentie kunnen sporadisch ontbrekende gegevenspunten omvatten, aangezien de reikwijdte en gedetailleerdheid van onze rapportage in de loop der jaren is uitgebreid. Alle referentiegegevens zijn te vinden in sectie E1-6.

Over het algemeen biedt de referentie een solide basis voor het volgen van de voortgang in de richting van onze doelstellingen voor de vermindering van broeikasgassen, waarbij rekening wordt gehouden met de ontwikkeling van onze praktijken op het gebied van gegevensverzameling en rapportage.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

E1-5 Energie

We passen dezelfde consolidatiemethode en operationele grenzen toe voor energieverbruik als voor broeikasgasemissies. Alle energieconsumptie die gerelateerd is aan activiteiten onder onze operationele zeggenschap is inbegrepen. Hiermee waarborgen we de volledigheid, consistentie en transparantie van onze rapportage. Energiegegevens worden verzameld in alle kantoren als onderdeel van de jaarlijkse berekening van de CO_2-voetafdruk, en meer details zijn te vinden onder E1-6.

Energiegegevens

Energieverbruik en -mix		2025
-1	Brandstofverbruik uit steenkool en steenkoolproducten (MWh)	0
-2	Brandstofverbruik uit ruwe olie en aardolieproducten (MWh)	2,056.88
-3	Brandstofverbruik uit aardgas (MWh)	5,299.15
-4	Brandstofverbruik uit andere fossiele bronnen (MWh)	0
-5	Verbruik van aangekochte of verkregen elektriciteit, warmte, stoom en koeling uit fossiele bronnen (MWh)	1,431.01
-6	**Totaal verbruik van fossiele energie (MWh) (berekend als de som van de regels 1 tot en met 5)**	**8,787.04**
Aandeel fossiele bronnen in het totale energieverbruik (%)		35.5
-7	Verbruik uit nucleaire bronnen (MWh)	0
Aandeel van het verbruik uit nucleaire bronnen in het totale energieverbruik (%)		0
-8	Brandstofverbruik voor hernieuwbare bronnen, inclusief biomassa (waaronder ook industrieel en gemeentelijk afval van biologische oorsprong, biogas, hernieuwbare waterstof, enz.) (MWh)	33.48
-9	Verbruik van aangekochte of verkregen elektriciteit, warmte, stoom en koeling uit hernieuwbare bronnen (MWh)	15,310.42
-10	Verbruik van zelf opgewekte hernieuwbare energie zonder brandstof (MWh)	621.33
-11	**Totaal verbruik van hernieuwbare energie (MWh) (berekend als de som van de regels 8 tot en met 10)**	**15,965.23**
Aandeel van hernieuwbare bronnen in het totale energieverbruik (%)		64.5
Totaal energieverbruik (MWh) (berekend als de som van de regels 6, 7 en 11)		**24,752.27**
Energie-intensiteit (totaal energieverbruik in MWh per miljoen euro netto-omzet)		**92.50**

Voor gegevens die niet in MWh beschikbaar waren, hebben we de eenheden omgerekend met behulp van vastgestelde omrekeningsfactoren uit de rapporten van het IEA en het IPCC.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Voor alle elektriciteit waarvoor geen contractuele afspraken beschikbaar zijn, zijn we ervan uitgegaan dat deze voor 100% afkomstig is uit fossiele brandstoffen. Bovendien kunnen we voor bepaalde activiteiten geen onderscheid maken tussen sectoren met een hoge klimaatimpact en sectoren zonder hoge klimaatimpact, dus de gegevens in de rijen 1-5 hebben betrekking op de gehele onderneming. De energie-intensiteit is berekend voor de gehele onderneming. Hierbij is de netto-omzet overgenomen uit de geconsolideerde jaarrekening, specifiek de post 'omzet' in de geconsolideerde winst-en-verliesrekening. De maatstaven zijn niet gevalideerd door een andere externe instantie dan de assurance-provider.

E1-6 Bruto Scope 1, 2, 3 en totale broeikasgasemissies

Consolidatiemethode

Voor de emissieboekhouding hanteren wij de methode van operationele zeggenschap. Alle emissies die onder deze benadering gerapporteerd moeten worden, zijn in dit verslag opgenomen. Hiermee waarborgen we de volledigheid en nauwkeurigheid, evenals de naleving van de principes van het Greenhouse Gas Protocol.

Operationele grenzen

We hebben het Greenhouse Gas Protocol aangenomen als het primaire kader voor het berekenen van onze CO_2-voetafdruk. We houden ons aan de principes van relevantie, volledigheid, consistentie, transparantie en nauwkeurigheid zoals uiteengezet in het Greenhouse Gas Protocol. We hebben onze volledige waardeketen in kaart gebracht voor onze broeikasgasemissies, inclusief Scope 3, om ervoor te zorgen dat tier 1-leveranciers en andere relevante activiteiten in de waardeketen worden meegenomen in onze berekeningen.

We nemen alle drie de scopes van emissies mee en kijken naar alle broeikasgassen (CO_2 , CH_4 , N_2O, HFK's, PFK's, SF_6 en NF_3):

- **Scope 1 (directe emissies):** uitstoot door gasverbruik, verbranding van brandstoffen, bedrijfsvoertuigen en koeling.
- **Scope 2 (indirecte emissies):** emissies gerelateerd aan ingekochte elektriciteit en verwarming.
- **Scope 3 (overige indirecte emissies):** emissies afkomstig van upstream- en downstream-activiteiten, inclusief de categorieën 1-7, 9 en 12. Er zijn geen emissies te rapporteren binnen de minimale grenzen van de categorieën 8, 10, 11 en 13-15.

Er zijn twee uitsluitingen die moeten worden vermeld, die volgens de principes van relevantie en volledigheid in het Greenhouse Gas Protocol in overeenstemming zijn met de beste praktijken voor emissierapportage:

- **Uitbestede productie:** ongeveer twee procent van onze omzet wordt gegenereerd door uitbestede productie (stappen), en de verwachting is dat dit percentage verder zal dalen. Uitbestede productie vindt plaats wanneer er extra productiecapaciteit nodig is voor onze additive manufacturing-activiteiten. Het verbruik van grondstoffen is minimaal en maakt slechts een klein deel uit van de totale kostenfactor, aangezien het grootste deel van de aan de leveranciers betaalde prijs verband houdt met het gebruik van hun technologie, software, intellectuele eigendom en diensten. Daarom ligt deze emissiebron onder de significantiedrempel en wordt deze uitgesloten.
- **Kapitaalgoederen – gebouwen:** we sluiten bouw- en renovatiekosten van minder dan 50,000 euro uit, aangezien deze neerkomen op iets minder dan 15 ton CO_2e, wat minder is dan 0.01% en ruim onder de significantiedrempel ligt.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Totale broeikasgasemissies per scope

Tabel met broeikasgasemissies	Basisjaar	2024	**2025**	% N/N-1	2029	Jaarlijkse %-doelstelling/ Referentiejaar
Scope 1-broeikasgasemissies						
Bruto Scope 1-broeikasgasemissies (tCO_2eq)	2,017	1,992	1,742.5	-13%	907.65	
Percentage van Scope 1-broeikasgasemissies afkomstig van gereguleerde emissiehandelssystemen (%)	0	0	0			-8%
Scope 2-broeikasgasemissies						
Bruto locatiegebaseerde Scope 2-broeikasgasemissies (tCO_2eq)	4,463	5,119	4,951.7	-3%		
Bruto marktgebaseerde Scope 2-broeikasgasemissies (tCO_2eq)	4,463	353	328.1	-7%	2008.35	
Significante Scope 3-broeikasgasemissies						-8%
Totale bruto indirecte (Scope 3) broeikasgasemissies (tCO_2eq)	17,567	20,653	14,637,8	-29%	7905.15	
1 Aangekochte goederen en diensten	4,476	4,078	3,061.4	-25%		-8%
2 Kapitaalgoederen	3,572	9,563	4,652.4	-51%		
3 Brandstof- en energiegerelateerde activiteiten (niet opgenomen in Scope 1 of Scope 2)	1,410	888	919.4	4%		
4 Upstream transport en distributie	1,056	1,413	1,922	36%		
5 Afval geproduceerd tijdens de bedrijfsvoering	385	507	557,2	10%		
6 Zakenreizen	3,250	1,760	1,189	-32%		
7 Woon-werkverkeer	2,583	1,672	1,937.4	16%		
8 Gehuurde activa in de upstream-sector	65	62	0	-100%		
9 Downstream transport en distributie	0	5	0	-100%		
12 Verwerking van verkochte producten aan het einde van hun levensduur	770	705	399	-43%		
Totale broeikasgasemissies (locatiegebaseerd) (tCO_2eq)	24,047	27,764	21,332	-23%		
Totale broeikasgasemissies (marktgebaseerd) (tCO_2eq)	24,047	22,998	16,708	-27%	10,821.15	
Totale broeikasgasemissies (locatiegebaseerd, in t CO_2e per miljoen euro netto-omzet)	122.25	104	80	-23%		-8%
Totale broeikasgasemissies (marktgebaseerd, in t CO_2e per miljoen euro netto-omzet)	122.25	86	62	-28%		

De emissie-intensiteit is berekend voor de gehele onderneming. Hierbij is de netto-omzet overgenomen uit de geconsolideerde jaarrekening, specifiek de post 'omzet' in de geconsolideerde winst- en-verliesrekening.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Onder onze scope 1 hebben we één locatie waar biobrandstoffen worden gebruikt voor bedrijfswagens, goed voor 1.84 t CO_2-eq. Deze scope 1-emissies zijn niet opgenomen in de bovenstaande tabel, maar de relevante scope 3-emissies zijn opgenomen onder scope 3 categorie 3. De CH4- en N_2O-emissies van deze bron bedragen respectievelijk 2.6 kg en 2.7 kg.

Het verschil in de scope 2-berekeningen op basis van locatie en markt kan worden verklaard door onze aanzienlijke investeringen in de aankoop van hernieuwbare elektriciteit, ondersteund door groene oorsprongscertificaten, voor onze activiteiten in België, Tsjechië, Frankrijk, Duitsland, Polen en de VS.

Methodologie en emissiefactoren (EF's)

Ons duurzaamheidsbeheersysteem beschrijft de gegevens die we voor elk kantoor verzamelen.

Scope 1

Bedrijfsfaciliteiten

- **Verbranding en koeling:** We gebruiken activiteitsgebaseerde maatstaven zoals MWh, GJ, ton of kg voor al onze activiteiten.
  De gebruikte EF's worden geleverd door onze boekhoudsoftware, die helpt bij het selecteren van de best beschikbare EF op basis van het jaar en de locatie van het kantoor. De meest gebruikte EF voor aardgas is de ADEME 2018 Natural Gas EU EF, die werd gekozen als de meest geschikte voor kantoren waar geen recentere locatiespecifieke EF's beschikbaar waren. Voor koeling zijn de gebruikte EF's afkomstig uit 2024 of 2025 van CO_2emissiefactoren.nl.

Voor sommige (kleine) kantoren zijn er geen gegevens beschikbaar. We hanteren een schatting van 4,666 kWh per medewerker op jaarbasis, gebaseerd op enkele van onze kantoren waarvoor wel gegevens beschikbaar zijn.

Bedrijfsvoertuigen (eigen en lease)

- We gebruiken activiteitsgebaseerde statistieken, zoals het aantal gereden kilometers of het brandstofverbruik in liters voor al onze activiteiten. Uitgavengebaseerde statistieken of schattingen worden alleen gebruikt wanneer er geen directe activiteitsgegevens beschikbaar zijn. De gebruikte EF's worden geleverd door onze boekhoudsoftware, die helpt bij het selecteren van de beschikbare EF op basis van het jaar en de locatie van het kantoor. De meest gebruikte EF voor bedrijfsvoertuigen is ADEME's 2021 Passenger Car with Average Motorization EU.

Scope 2

Elektriciteit

- In de marktgebaseerde benadering gebruiken we leveranciersspecifieke EF's voor alle kantoren die gebruikmaken van emissievrije hernieuwbare elektriciteit. Voor alle andere kantoren gebruiken we locatiegebaseerde EF's op landenniveau. In de locatiegebaseerde benadering gebruiken we locatiegebaseerde EF's op landenniveau voor alle kantoren. De EF's zijn afkomstig uit de IGES- en IEA-database en zijn landspecifiek.

Voor sommige (kleine) kantoren zijn er geen gegevens beschikbaar. We gebruiken openbare informatie uit het Odyssee-Mure-project om rekening te houden met een gemiddeld elektriciteitsverbruik van 4,126 kWh per FTE per kantoor.

Verwarming

- We gebruiken activiteitsgebaseerde maatstaven zoals GJ of kWh voor al onze activiteiten.
  De gebruikte EF's worden geleverd door onze boekhoudsoftware, en voor het verwarmingsnet is de meest gebruikte EF de gemiddelde warmtenet-EF voor 2023 van CO_2emissiefactoren.nl.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Scope 3

Er worden geen leveranciersspecifieke EF's gebruikt, tenzij anders aangegeven.

Ingekochte goederen en diensten (cat. 1)

- **Grondstoffen:** we gebruiken activiteitsgebaseerde maatstaven zoals kg of de hoeveelheid aangekochte grondstoffen voor bijna alle emissies. De gebruikte EF's worden door onze leveranciers verstrekt wanneer deze beschikbaar zijn, wat voor 41.7% van deze emissies het geval is. Als er geen leveranciersspecifieke EF's beschikbaar zijn, kunnen we in onze boekhoudsoftware de best beschikbare EF selecteren op basis van de grondstof.
- **Verpakkingen:** voor bijna alle kantoren gebruiken we activiteitsgebaseerde maatstaven zoals kg of de hoeveelheid aangekochte verpakkingen. Voor onze dochteronderneming ACTech hebben we uitgavengebaseerde gegevens gebruikt om de emissies te berekenen. De gebruikte EF's worden geleverd door onze boekhoudsoftware, die helpt bij het selecteren van de best beschikbare EF. De meest gebruikte EF's voor verpakkingen zijn de ADEME 2014-gemiddelde voor plastic en de FEFCO 2021-EF's voor golfkarton.



- **Water:** we gebruiken activiteitsgebaseerde maatstaven zoals liter voor bijna al onze emissies. De gebruikte EF is de 2023 Ecoinvent EU-EF voor leidingwater. Voor sommige (kleine) kantoren zijn er geen gegevens beschikbaar. We gebruiken openbare informatie uit overheidsbronnen om rekening te houden met een gemiddeld waterverbruik van 11.6 kubieke meter per FTE per kantoor.
- **Diensten:** de uitstoot van clouddiensten wordt rechtstreeks door de leverancier verstrekt.

Kapitaalgoederen (cat. 2)

- **Gebouwen:** we gebruiken uitgavengegevens om de emissies in deze categorie te schatten. De EF die wordt gebruikt voor kapitaalgoederen - gebouwen is de ADEME 2025 Bouw-EF.
- **Machines:** we gebruiken uitgavengegevens om de uitstoot in deze categorie te schatten. De emissiefactor die wordt gebruikt voor machines en apparatuur is de EF voor machines en apparatuur van ADEME uit 2025.
- **Voertuigen:** we rekenen 5.5 t CO_2e per aangeschafte voertuig, ongeacht het type. De EF die wordt gebruikt voor voertuigen is de algemene EF voor voertuigen en andere voertuigen van ADEME uit 2015.
- **IT-apparatuur (laptops en servers):** er wordt een lijst van aangeschafte IT-apparatuur opgesteld. De emissiefactoren worden voor 100% van deze emissies rechtstreeks bij de leverancier verkregen.

Brandstof- en energiegerelateerde activiteiten (categorie 3)

- **Upstream-emissies van ingekochte brandstoffen:** de emissies worden automatisch gegenereerd door onze boekhoudsoftware, op basis van scope 1-gegevens.
- **Upstream-emissies van ingekochte elektriciteit:** de emissies worden automatisch gegenereerd door onze boekhoudsoftware, op basis van scope 2-gegevens.
- **Verlies bij transmissie en distributie:** de emissies worden automatisch gegenereerd door onze boekhoudsoftware, op basis van scope 2-gegevens.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Upstream transport en distributie (cat. 4)

- **Inkomend transport:** we gebruiken de activiteitsgebaseerde maatstaf van het totale aantal tonkilometers. De EF's voor inkomend transport zijn afkomstig van ADEME (voor wereldwijd wegtransport, 2021) en van FEFCO (voor EU-luchtvracht, 2021).
- **Uitgaand transport:** in sommige kantoren gebruiken we de activiteitsgebaseerde maatstaf van het totale aantal tonkilometers. In de meeste van onze kantoren gebruiken we uitgavengegevens. De gebruikte EF is 0.38 kg CO_2e/EUR, berekend met gevalideerde activiteits- en uitgavengegevens voor 2023 van de belangrijkste leverancier.

Afval gegenereerd in de bedrijfsvoering (voor niet-productiekantoren) (cat. 5)

- Afval in de kantoren wordt berekend op basis van het aantal medewerkers en de FTE-aanwezigheid in het kantoor en de gemiddelde hoeveelheid afval die een kantoormedewerker produceert. De gebruikte EF's worden geleverd door onze boekhoudsoftware, die helpt bij het selecteren van de best beschikbare EF.

Afval gegenereerd in de bedrijfsvoering (voor productiekantoren) (cat. 5)

- We gebruiken activiteitsgebaseerde maatstaven zoals kg of hoeveelheden voor alle productiekantoren, met uitzondering van het kantoor in de VS, waar we een combinatie van activiteits- en uitgavengebaseerde maatstaven gebruiken. De gebruikte EF's worden geleverd door onze boekhoudsoftware, die helpt bij het selecteren van de best beschikbare EF.

Zakenreizen (cat. 6)

- **Per vliegtuig:** we registreren het exacte aantal passagierskilometers per kantoor. Er wordt gebruikgemaakt van ICAO-emissiefactoren.
- **Per trein:** we registreren het exacte aantal per kantoor afgelegde passagierskilometers. De gebruikte EF's worden geleverd door onze boekhoudsoftware, die helpt bij het selecteren van de best beschikbare EF op basis van het jaar en de locatie van het kantoor.
- **Per auto:** we registreren het exacte aantal afgelegde passagierskilometers per kantoor, indien er gegevens beschikbaar zijn. De gebruikte EF's worden geleverd door onze boekhoudsoftware, die helpt bij het selecteren van de best beschikbare EF op basis van het jaar en de locatie van het kantoor.
- **Per bus:** we registreren het exacte aantal afgelegde passagierskilometers per kantoor, maar dit gebeurt alleen in Oekraïne. De gebruikte EF's worden geleverd door onze boekhoudsoftware, die helpt bij het selecteren van de best beschikbare EF op basis van het jaar en de locatie van het kantoor.

Woon-werkverkeer van werknemers (cat. 7)

- **Woon-werkverkeer:** we gebruiken activiteitsgegevens uit HR-systemen indien beschikbaar. Zo niet, dan gebruiken we enquêtegegevens of schattingen. De gebruikte EF's worden geleverd door onze boekhoudsoftware, die helpt bij het selecteren van de best beschikbare EF op basis van het jaar en de locatie van het kantoor. De meest gebruikte EF voor woon-werkverkeer van werknemers met de auto is ADEME's 2021 Passenger Car.
- **Totaal aantal dagen dat werknemers thuis hebben gewerkt:** we gebruiken activiteitsgegevens uit HR-systemen indien beschikbaar. Zo niet, dan gebruiken we enquêtegegevens of schattingen. De gebruikte EF is de ADEME-schatting voor de EU, met 2.05 kg CO_2e per thuiswerkdag.

Vervoer stroomafwaarts (cat. 9)

- **Uitgaand vervoer:** we gebruiken de activiteitsgebaseerde maatstaven van het totale aantal tonkilometers. De gebruikte emissiefactoren worden geleverd door onze boekhoudsoftware, die helpt bij het selecteren van de best beschikbare emissiefactor op basis van het jaar en de locatie van het kantoor.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Einde levensduur van verkochte producten (cat. 12)

- **Producten:** we gebruiken activiteitsgebaseerde maatstaven, zoals de hoeveelheid geproduceerde producten, of we schatten de hoeveelheid geproduceerde producten op basis van de grondstoffen. De gebruikte EF's worden geleverd door onze boekhoudsoftware, die helpt bij het selecteren van de best beschikbare EF op basis van het jaar en de locatie van het kantoor. De meest gebruikte EF voor de verwerking in de afvalfase is de 'mondiale verbranding van plastic met energieterugwinning' uit 2014 van ADEME.

De Scope 3-emissies zijn gescreend op basis van alle 15 scope 3 categorieën. De categorieën 8, 10, 11 en 13-15 werden op basis van onze bedrijfsactiviteiten beoordeeld als niet van toepassing binnen hun minimale afbakening. Bijgevolg zijn de volgende categorieën niet opgenomen in de gekwantificeerde Scope 3-voetafdruk.

Scope 1: procesemissies

De aard van onze activiteiten omvat geen processen waarbij rechtstreeks broeikasgassen worden uitgestoten. Wij voeren geen industriële activiteiten uit, zoals de productie van chemicaliën, cement of andere processen.

Scope 3: upstream geleasede activa (cat. 8)

We hebben geen upstream geleasede activa.

Scope 3: verwerking van verkochte producten (cat. 10)

Onze producten zijn doorgaans eindproducten of componenten die minimale assemblage door derden vereisen. Ze ondergaan geen verdere verwerking of transformatie die tot significante emissies zou leiden.

Scope 3: gebruik van verkochte producten (cat. 11)

Onze verkochte producten stoten tijdens hun gebruiksfase geen broeikasgassen uit. Hoewel sommige producten kunnen worden geïntegreerd in systemen of apparatuur die emissies veroorzaken, is hun rol ondergeschikt en niet-kritisch.

Voor onze softwareproducten zijn alle emissies in verband met cloud- en servergebruik opgenomen in onze scope 3 categorie 1 onder diensten (voor uitbestede cloud en servers) of scope 2 elektriciteit (voor on-prem servers).

Scope 3: downstream geleasede activa (cat. 13)

We hebben geen downstream geleasede activa.

Scope 3: franchises (cat. 14)

Wij exploiteren geen franchises of franchisenetwerken.

Scope 3: investeringen (cat. 15)

We hebben geen investeringen die zouden leiden tot te rapporteren emissies in deze categorie.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Gegevenskwaliteit en verificatie

Gegevenskwaliteit

Volgens ons duurzaamheidsbeheersysteem vindt de gegevensverzameling plaats in januari en is dit een gezamenlijke inspanning van de verschillende afdelingen en duurzaamheidsambassadeurs in al onze kantoren. De gegevensverzameling wordt beheerd door de Sustainability Lead, en Futureproofed wordt gebruikt als centrale database voor alle gegevens en bewijsmateriaal. Gegevens kunnen rechtstreeks door ambassadeurs in het systeem worden geüpload, of ze kunnen aan de Sustainability Lead worden verstrekt om in het systeem in te voeren.

De Sustainability Lead valideert de gegevens via de daarvoor bestemde functionaliteit op Futureproofed. Om datapunten de status 'gevalideerd' te geven, controleert de Sustainability Lead of de gegevens correct zijn aan de hand van de onderstaande controles:

- Het tabblad 'activiteit' om te bekijken wie wat heeft gedaan
- Het tabblad 'geschiedenis' om de trend van de gegevens te bekijken
- Het tabblad 'gegevens' om het type, subtype, de eenheid, waarde, opmerkingen en bijlagen te bekijken
- Er wordt speciale aandacht besteed aan de keuze van de EF, waarbij specificiteit, geografische relevantie, een betrouwbare bron en actualiteit de belangrijkste criteria zijn. Futureproofed beveelt altijd een EF aan, die wordt getoetst aan de vastgestelde criteria, maar er kan worden besloten om de voorgestelde EF niet te gebruiken als er een beter alternatief beschikbaar is.

Als een parameter in een emissiebron wordt gewijzigd door de Sustainability Lead of een ambassadeur, verliest de data automatisch haar validatiestatus in het systeem en is hervalidatie vereist.

E1-7 Broeikasgasverwijderingen en broeikasgasmitigatieprojecten gefinancierd via koolstofkredieten

Voor het verslagjaar 2025 hadden we geen projecten voor de verwijdering van broeikasgassen lopen, noch hebben we koolstofkredieten geannuleerd of gebruikt die voldoen aan de definities en vereisten van ESRS E1-7. Hoewel we in 2025 financiële steun hebben verleend aan een initiatief voor het herstel van veengebieden in het Drevlyanskyi-natuurreservaat in Oekraïne, bevond dit project zich in een ontwikkelings- en voorbereidingsfase en heeft het tijdens de verslagperiode nog niet geleid tot geverifieerde verwijderingen van broeikasgassen of gecertificeerde koolstofkredieten. Daarom worden er voor 2025 geen broeikasgasverwijderingen of koolstofkredieten gerapporteerd onder E1-7. Het project is bedoeld om bij te dragen aan toekomstige koolstofopslag en het genereren van potentiële koolstofkredieten zodra de herstelactiviteiten zijn voltooid en de methodologieën zijn gevalideerd. De voortgang ervan zal opnieuw worden beoordeeld voor rapportage in toekomstige perioden.

E1-8 Interne koolstofprijs

We hanteren geen formele koolstofprijs, maar onderzoeken of en hoe we dit in de toekomst kunnen implementeren.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

IRO-tabel

Alle in onze DMA geïdentificeerde klimaatgerelateerde risico's zijn transitierisico's. Voor onze medische businessunit zijn er geen materiële IRO's voor de duurzaamheidskwestie 'Broeikasgasemissies'. Desondanks beschouwen wij broeikasgasemissies als een belangrijke en materiële duurzaamheidskwestie voor de gehele onderneming. Onder 'Type' betekent O kans, R risico, API daadwerkelijke positieve impact, ANI daadwerkelijke negatieve impact, PPI potentiële positieve impact en PNI potentiële negatieve impact. Onder 'eigen activiteiten/waardeketen' betekent OO eigen activeiten, VC waardeketen, US stroomopwaarts en DS stroomafwaarts.

BU	Type	Duurzaamheidsthema en subthema	Naam & beschrijving	Tijdshorizon	Eigen activiteiten/waardeketen
Alle BU's	O	Energie	**Eigen elektriciteitsopwekking:** door onze eigen elektriciteit op te wekken, kunnen we kosten verlagen en de efficiëntie verbeteren.	KT, MT, LT	OO
MFCT, MED	R	Energie	**Prijsstijging van energie (bij schaarste):** energietekorten kunnen de energiekosten doen stijgen als gevolg van schaarste.	KT, MT, LT	VC (US)
SFT	O	Uitstoot van broeikasgassen	**Zakelijke kansen van gedistribueerde productie:** door gedistribueerde productie te ondersteunen, kan de vraag van klanten naar onze producten toenemen.	KT, MT, LT	VC (DS)
SFT	O	Broeikasgasemissies	**Zakelijke kansen van software die een efficiënte end-to-end AM-cyclus mogelijk maakt:** efficiënte AM-software kan aantrekkelijk zijn voor klanten die hun operationele kosten en inefficiënties willen verlagen.	KT, MT, LT	VC (DS)
SFT	PPI	Broeikasgasemissies	**Gedistribueerde productie via CO-AM:** door gedistribueerde productie te ondersteunen, kunnen klanten transportgerelateerde emissies verminderen.	KT, MT, LT	VC (DS)
SFT	PPI	Broeikasgasemissies	**Software voor een efficiënte end-to-end AM-cyclus:** het aanbieden van efficiënte end-to-end AM-software kan de uitstoot bij de productie van klanten verminderen.	KT, MT, LT	VC (DS)
MFCT	PPI	Broeikasgasemissies	**Vervang kunststoffen door duurzamere materialen:** door over te stappen op duurzamere materialen kunnen de uitstoot van broeikasgassen in de hele toeleveringsketen worden verlaagd.	KT, MT, LT	VC (US)
MFCT	ANI	Broeikasgasemissies	**Bijdrage aan klimaatverandering door uitstoot van broeikasgassen:** de uitstoot van broeikasgassen door onze activiteiten en die van onze leveranciers draagt bij aan klimaatverandering.	KT, MT, LT	OO, VC (US)

Register van weglatingen – ESRS-rapportagevereisten

Referentie openbaarmaking	Beschrijving	Reden
E1-1_08 – E1-1_11	Doelstellingen en plannen (inclusief CapEx en OpEx) voor het afstemmen van economische activiteiten op klimaatcriteria, en significante CapEx voor economische activiteiten die verband houden met steenkool, olie en gas	Niet van toepassing
E1-9	Beoogde financiële effecten van materiële fysieke en transitierisico's en potentiële klimaatkansen	N.v.t. - Quick fix

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

E3 – WATER EN MARIENE HULPBRONNEN

Op basis van onze dubbele materialiteitsanalyse (DMA) hebben we vastgesteld dat het onderwerp ‘water’ alleen van belang is voor onze medische businessunit. Daarom hebben alle verstrekte toelichtingen uitsluitend betrekking op onze medische businessunit, tenzij anders vermeld. Onze medische productielocaties zijn ons hoofdkantoor in België en onze vestigingen in de VS, Brazilië, Frankrijk en Japan.

Onze uitgebreide jaarlijkse berekening van onze CO_2-voetafdruk en klimaatscenarioanalyse, aangevuld met een ad-hoc evaluatie van waterrisico’s via de WWF Water Risk Filter voor onze productiesites, vormen belangrijke instrumenten om onze activa en activiteiten en de bijhorende impact te beoordelen, en bieden inzicht in mogelijke risico’s en kansen in verband met water. Door de jaarlijkse berekening van de CO_2-voetafdruk krijgen we een uitgebreid overzicht van het waterverbruik binnen onze eigen activiteiten. In het kader van de DMA hebben we geen rechtstreekse raadplegingen gehouden met de betrokken gemeenschappen. Er zijn echter wel indirect raadplegingen gehouden via vertegenwoordigers, waaronder een brancheorganisatie en universitaire onderzoekers.

E3-1 Beleid

Ons managementsysteembeleid omvat waterbeheer als onderdeel van onze aanpak rond efficiënt gebruik van hulpbronnen. Als integraal onderdeel van onze naleving van ISO 9001 en ISO 14001 verwijst het beleid naar “efficiënt water- en energiegebruik” als prioriteit en engagement binnen al onze activiteiten. Door water efficiënt te gebruiken, beperken wij onze blootstelling aan waterschaarste en de bijhorende financiële impact, en verminderen wij tegelijk de druk van onze activiteiten op lokale watervoorraden. De verantwoordelijkheid voor het beleid ligt bij onze COO, en de principes ervan sturen de operationele besluitvorming. Waterverbruik wordt jaarlijks opgevolgd op alle sites als onderdeel van de corporate management review. Daarnaast opereren wij in strikte naleving van alle relevante regelgeving en vergunningsvoorwaarden met betrekking tot watergebruik.

Binnen de medische activiteiten wordt water voornamelijk gebruikt voor het reinigen van medische hulpmiddelen die moeten voldoen aan wettelijk vastgelegde reinheidseisen, en in Brazilië ook voor watersnijden. Overwegingen rond productontwerp met betrekking tot water zijn niet opgenomen in ons beleid, aangezien watergebruik essentieel is om de reinheid en veiligheid van implantaten en chirurgische instrumenten te waarborgen en de productkwaliteit en patiëntveiligheid niet in het gedrang mogen komen. In Japan en Frankrijk is er geen productiegerelateerd waterverbruik.

In België, Brazilië en de VS werken wij, om te voldoen aan de wettelijke vereisten, met een water-behandelingssysteem dat aangevoerd water opwerkt tot een hogere zuiverheidsgraad, en met reinigingsmachines die dit behandelde water gebruiken. Het afvalwater afkomstig van de reiniging wordt ingezameld en door een externe partij opnieuw verwerkt.

Ons hoofdkantoor in Leuven bevindt zich in een gebied dat is aangewezen voor drinkwater-productie en met een hoge waterstress.

E3-2 Maatregelen

Wij ondernemen acties om de waterbehoefte te verminderen, waardoor zowel de negatieve impact als het risico wordt beperkt. Het watergebruik en de wateraanvoer worden echter bepaald door de aard van onze activiteiten en door externe vereisten. In België hebben wij bij de inrichting van ons systeem maatregelen genomen om wateronttrekking en watervervuiling te beperken, zoals:

- tweetraps omgekeerde osmose-installaties om waterverliezen te minimaliseren; en
- het terugwinnen van gezuiverd water voor hergebruik na het reinigingsproces via ons waterbehandelingssysteem.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Aanvullende maatregelen omvatten het opvangen van regenwater in onze vestigingen in Brazilië en België voor gebruik bij het doorspoelen van toiletten, en in Brazilië het hergebruik van productiewater voor de irrigatie van bedrijfseigen terrein.

Op onze hoofdzetel in België, gelegen in een gebied met hoge waterstress, volgen wij een masterplan waarin efficiënt afvalwaterbeheer een belangrijk onderdeel is. De maatregelen richten zich op het beperken van volumes en het optimaliseren van de manier waarop verwerkende entiteiten dit afvalwater behandelen.

Alle beschreven acties zijn in 2025 geïmplementeerd en zorgen ervoor dat wij zo efficiënt mogelijk omgaan met water, zoals vastgelegd in ons managementsysteembeleid.

De implementatie van watergerelateerde maatregelen vereist geen afzonderlijk of geoormerkt CAPEX- of OPEX-budget. Deze maatregelen zijn geïntegreerd in de normale operationele werking en investeringsbeslissingen voor faciliteiten, en worden uitgevoerd als onderdeel van standaard sitebeheer en procesoptimalisatie.

E3-3 Doelstellingen

Wij hebben geen doelstellingen voor de vermindering van waterverbruik vastgesteld voor onze medische productie, aangezien water essentieel is voor het waarborgen van de reinheid en veiligheid van implantaten en chirurgische instrumenten en wij geen risico's kunnen nemen met productkwaliteit en patiëntveiligheid. Daarom zijn er tot op heden geen vrijwillige waterdoelstellingen bepaald, maar zullen wij de mogelijkheid tot invoering hiervan verder onderzoeken in 2026.

Om de doeltreffendheid van ons beleid en onze acties op te volgen, wordt het waterverbruik (in kubieke meter) sinds 2025 jaarlijks gemonitord op alle sites als onderdeel van de corporate management review. Er is momenteel geen gedefinieerd ambitieniveau dat moet worden bereikt.

E3-4 Maatstaven

Het jaarlijkse waterverbruik wordt op locatieniveau bijgehouden, gerapporteerd en jaarlijks geëvalueerd in functie van de operationele behoeften.

De in de tabel gerapporteerde data voor maatstaf 1, 3 en 4 hebben betrekking op al onze faciliteiten (productie- en niet-productievestigingen) en zijn niet beperkt tot de medische businessunit. Voor maatstaf 2 ('totaal waterverbruik in gebieden met waterrisico') rapporteren wij enkel over de productievestiging binnen onze medische businessunit die zich bevindt in een gebied met hoge waterstress, namelijk de site in Leuven, België. De beoordeling werd uitgevoerd met behulp van het Aqueduct Water Risk Atlas van het World Resources Institute om de toekomstige waterstress voor elke site te bepalen, gedefinieerd als "een indicator van concurrentie om waterbronnen, en informeel omschreven als de verhouding tussen de waterbehoefte van de menselijke samenleving en de beschikbare waterhoeveelheid". Wij hebben het meest pessimistische scenario voor het jaar 2030 toegepast. Vestigingen die zijn geclassificeerd als gelegen in gebieden met "hoge" of "zeer hoge" waterstress (respectievelijk ≥40% en ≥80%) werden beschouwd als water-risicogebieden. Op basis van deze beoordeling werd de productiesite in Leuven (België) geïdentificeerd als gelegen in een gebied met zeer hoge waterstress en wordt zij daarom opgenomen in de scope van deze maatstaf.

Voor 86% van ons totale waterverbruik zijn de gegevens rechtstreeks afkomstig van facturen van leveranciers of meterstanden ter plaatse. Voor de resterende 14% van het totale waterverbruik zijn geen directe gegevens beschikbaar. Dit deel wordt daarom geschat op basis van een verbruiksfactor van 11,6 m^3 per fulltime equivalent per jaar, gebaseerd op publiek beschikbare gegevens van de U.S. Environmental Protection Agency, en weerspiegelt typisch kantoorgebruik zoals toiletten, wastafels, keukens, schoonmaak van kantoren en ander divers verbruik. Dit is de enige beperking in onze methodologie voor de hieronder gerapporteerde maatstaven.

1	Totaal waterverbruik (m^3)	18,368
2	Totaal waterverbruik in gebieden met waterrisico ((m^3)	2,238
3	Totaal opgeslagen water (m^3)	0
4	Waterintensiteit (m^3/miljoen euro omzet)	68.6

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

De waterintensiteit wordt berekend voor de volledige onderneming, waarbij de netto-omzet wordt overgenomen uit de geconsolideerde jaarrekening, uit de post 'omzet' in de geconsolideerde resultatenrekening.

Het totale gerecycleerde en hergebruikte water wordt momenteel niet opgevolgd en er zijn bijgevolg geen gegevens beschikbaar voor de rapporteringsperiode. Wij zullen onderzoeken hoe wij over deze maatstaf kunnen rapporteren in toekomstige rapporteringscycli.

Geen van de maatstaven in deze sectie werd gevalideerd door een andere partij dan de assurantie-verlener.

IRO-tabel

BU	Type	Duurzaamheidsthema en subthema	Naam en beschrijving	Tijdshorizon	Eigen activiteiten/waardeketen
MED	R	Water (omvat het verbruik van oppervlaktewater, grondwater en geproduceerd water, evenals onttrekkingen en lozingen van water)	**Financiële gevolgen van watertekorten:** Watertekorten kunnen leiden tot hogere kosten.	KT, MT, LT	VC (US)
MED	ANI	Water (omvat het verbruik van oppervlaktewater, grondwater en geproduceerd water, evenals onttrekkingen en lozingen van water)	**Impact op watervoorraden (in gebieden met waterschaarste):** Onze activiteiten maken gebruik van watervoorraden.	KT, MT, LT	OO

Register van weglatingen – ESRS-rapportagevereisten

Verwijzing naar toelichting	Beschrijving	Reden
E3-5	Beoogde financiële effecten van impacts, risico's en kansen wat betreft water en mariene hulpbronnen	N.v.t. – Quick fix

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

E5 – MATERIAALGEBRUIK EN CIRCULAIRE ECONOMIE

ESRS2-IRO1 Beschrijving van de processen om voor materiaalgebruik en circulaire economie materiële impacts, risico's en kansen in kaart te brengen en te analyseren

Onze jaarlijkse leveranciersbeoordeling en de uitgebreide, jaarlijkse berekening van onze CO_2-voetafdruk fungeren als belangrijke mechanismen om onze activa en activiteiten en de daaraan verbonden impact te beoordelen, en geven aanwijzingen over potentiële risico's en kansen die samenhangen met het gebruik van hulpbronnen en bijbehorende outputs. Via de jaarlijkse berekening van de CO_2-voetafdruk verkrijgen wij een uitgebreid overzicht van de hulpbronnen die in onze eigen activiteiten worden gebruikt, aangezien deze beoordeling alle relevante hulpbronnenstromen onder onze operationele controle in kaart brengt en bijdraagt aan een beter begrip van de upstream waardeketen. Daarnaast biedt onze jaarlijkse leveranciersbeoordeling een screening van alle kernleveranciers en ondersteunt deze verder de identificatie van feitelijke en potentiële impacts, risico's en kansen, met name binnen onze toeleveringsketen. In het kader van de DMA hebben wij geen directe consultaties uitgevoerd met getroffen gemeenschappen. Consultaties vonden echter indirect plaats via vertegenwoordigers, waaronder een brancheverenigingen en universitaire onderzoekers. In de IRO-tabel in dit hoofdstuk is meer informatie te vinden over de businessunits die gekoppeld zijn aan elke materiële IRO.

E5-1 Beleid

Beleid met betrekking tot hulpbronnengebruik en circulaire economie

Door onze productie- en consumptiegewoonten te herdenken, streven wij ernaar het gebruik van hulpbronnen — tijd, energie en materiaal — te minimaliseren en hergebruik en recycling binnen onze activiteiten en waardeketen te vergroten. Voor het beheren van materiële impacts, risico's en kansen met betrekking tot hulpbronnengebruik en circulaire economie steunen wij op de volgende beleidslijnen.

Supply Chain Policy

Ons supply chain-beleid vereist dat leveranciers ethisch en transparant zakendoen, hun milieu-impact verminderen, zorgen voor duurzaam beheer van hulpbronnen en principes van de circulaire economie bevorderen, met respect voor mensenrechten en eerlijke arbeidsomstandigheden.

Het beleid ondersteunt het beheer van materiële risico's die verband houden met schaarste, beschikbaarheid en prijsvolatiliteit van primaire (virgin) grondstoffen door efficiënt materiaalgebruik, hergebruik en recycling aan te moedigen en door transparantie in sourcing te vergroten. Dit vermindert de afhankelijkheid van primaire grondstoffen en versterkt de veerkracht van de toeleveringsketen. Het beleid is van toepassing op alle wereldwijde activiteiten en de verantwoordelijkheid ligt bij de procurement director.

Monitoring is ingebed in leveranciersbeheerprocessen en omvat acceptatie van de leveranciersgedragscode en periodieke leveranciersbeoordelingen, uitgevoerd door het procurementteam met ondersteuning van het sustainability team.

Internal Sourcing Policy

Onze interne sourcingrichtlijnen sturen inkopers aan om leveranciers niet alleen te beoordelen op prijs, kwaliteit en levering, maar ook op hun milieu- en sociale impact, in lijn met onze duurzaamheidsdoelstellingen en interne standaarden. Het beleid bevordert duurzame inkoop door een voorkeur te geven aan producten met een lagere impact en door het gebruik van gerecycleerde of hernieuwbare materialen aan te moedigen wanneer dit technisch en commercieel haalbaar is.

Het beleid adresseert materiële negatieve impacts die samenhangen met het gebruik van primaire grondstoffen en verpakkingsmaterialen, en ondersteunt het beperken van risico's gerelateerd aan schaarste, beschikbaarheid en prijsschommelingen van hulpbronnen door inkoopbeslissingen te sturen richting alternatieven met een lagere impact en de afhankelijkheid van primaire grondstoffen te verminderen. Het beleid is van toepassing op alle Materialise-activiteiten, met uitzondering van ACTech en Materialise Brazilië. De verantwoordelijkheid ligt bij de procurement director.

Er zijn momenteel geen formele processen ingericht om dit beleid te monitoren.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Conflict Minerals Policy

Ons conflictmineralenbeleid heeft tot doel de verantwoorde inkoop van tin, tantaal, wolfraam en goud te waarborgen, en bevordert ethische toeleveringsketens, transparantie en respect voor mensenrechten in conflict- en hoogrisicogebieden.

Hoewel het beleid primair gericht is op mensenrechten en governance, draagt het ook bij aan het beheersen van hulpbronnen-gerelateerde risico's in de upstream waardeketen, waaronder leveringsverstoringen die samenhangen met kritieke grondstoffen. Het beleid is wereldwijd van toepassing en de verantwoordelijkheid ligt bij de compliance officer.

Monitoring vindt plaats via onze jaarlijkse conflictmineralenbeoordeling, in lijn met de vereisten van de U.S. Securities and Exchange Commission.

Management Systems Policy

Ons Management Systems-beleid definieert de overkoepelende principes voor het beheer van kwaliteit, milieuprestaties, gezondheid en veiligheid en andere operationele aspecten. Het beleid verplicht het bedrijf om onze milieu-voetafdruk te minimaliseren via recycling, first-time-right-productie en continue verbetering.

Het beleid ondersteunt het beheer van materiële impacts die verband houden met het gebruik van primaire grondstoffen en draagt indirect bij aan het beperken van risico's gerelateerd aan beschikbaarheid en kostenfluctuaties van hulpbronnen door de totale vraag naar hulpbronnen te verminderen. Het beleid is van toepassing op al onze wereldwijde activiteiten en de verantwoordelijkheid ligt bij de Chief Operating Officer (COO).

Monitoring vindt plaats via corporate management reviews en de sustainability board.

E5-2 Maatregelen

In lijn met ons supply chain-beleid, de interne sourcingrichtlijnen en het management systems-beleid voeren wij acties uit die gericht zijn op het verminderen van het gebruik van primaire materialen, het vergroten van hergebruik en recycling en het verbeteren van materiaalefficiëntie binnen onze activiteiten en waardeketen. Deze acties ondersteunen onze beleidsdoelstellingen om duurzaam hulpbronnenbeheer te bevorderen, materiaalverliezen te beperken en risico's gerelateerd aan beschikbaarheid en kostenfluctuaties van hulpbronnen te mitigeren.

Powder Handling Infrastructure

In 2025 investeerden wij 957,8 duizend euro op ons hoofdkantoor in geavanceerde poederverwerkingsinfrastructuur. Deze investering is bedoeld om efficiënter hergebruik van poeder mogelijk te maken, procesbeheersing te verbeteren en poederstromen te monitoren — stappen die naar verwachting het hulpbronnenverbruik verminderen en de productie-opbrengst verbeteren. Het project werd in 2025 afgerond en mechanismen om prestaties te monitoren en voordelen vast te leggen worden momenteel geïmplementeerd.

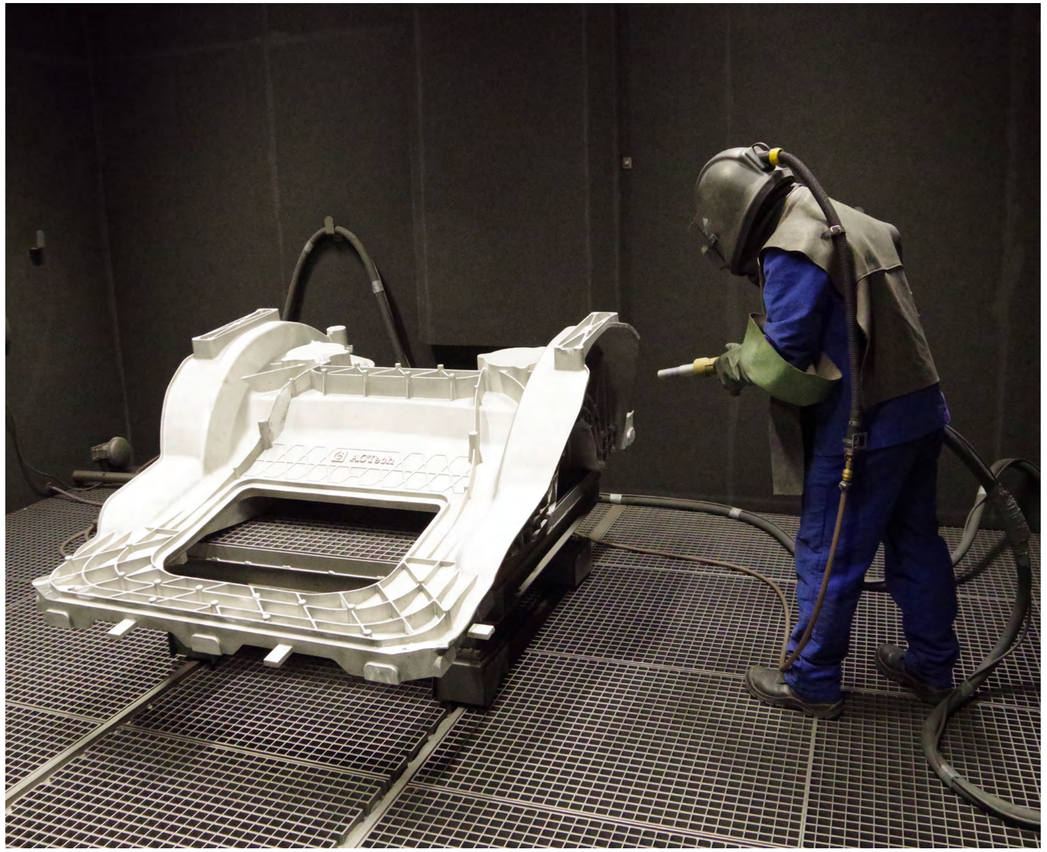
PA12S & Rejuvenation

In 2025 hebben wij PA12S ingevoerd als standaard polyamide voor Multi Jet Fusion-technologie binnen al onze activiteiten in het Manufacturing segment. De hoge herbruikbaarheid (tot 85%) van dit materiaal ondersteunt direct onze beleidsdoelstelling om het gebruik van primaire grondstoffen te minimaliseren door hergebruikpercentages binnen productieprocessen te verhogen. Parallel hieraan droeg het voortgezette gebruik van gerejuveneerd PA12-poeder in Laser Sintering, geïmplementeerd in eerdere jaren en in 2025 actief toegepast in Polen en België binnen ons Manufacturing segment, bij aan dezelfde doelstelling door de aankoop van primair poeder met meer dan 24 ton te verminderen gedurende de verslagperiode.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

ACTech Recycled Streams en Hergebruik van Zand

Bij ACTech ondersteunen materiaalhergebruikpraktijken die gedurende heel 2025 zijn toegepast onze supply chain- en management systems-beleidsdoelstellingen door duurzaam hulpbronnenbeheer en een verminderde behoefte aan primaire materialen te bevorderen. Aluminiumlegeringen worden gedeeltelijk ingekocht uit gerecycleerde stromen, het zand dat wordt gebruikt bij de matrijsproductie voor furanprinters wordt gedeeltelijk hergebruikt, en meer dan 2,000 ton gebruikt zand werd extern herbestemd voor de productie van bakstenen.



PA11 & metalen chirurgische geleiders in CMF

Wij zijn tevens blijven produceren met PA11 in ons Manufacturing segment , een biogebaseerd poeder dat onze interne sourcingdoelstelling ondersteunt om, waar technisch haalbaar, de voorkeur te geven aan hernieuwbare materialen. In de CMF-productlijn van onze medical segment vermindert het voortgezette gebruik van dunnere titanium chirurgische geleiders in plaats van kunststof chirurgische geleiders het materiaalgebruik per product. Beide acties dragen bij aan een verbeterde hulpbronnenefficiëntie.

Jaarlijkse Evaluatie Leveranciers

In 2025 hebben wij een nieuw duurzaamheidsbeoordelingsproces gelanceerd voor onze kernleveranciers, geïntegreerd in onze bestaande leveranciersmonitoring. Dit initiatief wordt gedreven door de doelstelling om milieu-, sociale en governance-factoren (ESG) te adresseren als een kritisch aspect van onze leveranciersrelaties, ter ondersteuning van de doelstellingen van ons supply chain-beleid. De initiële focus ligt op kernleveranciers die zijn geselecteerd op basis van hun strategische relevantie, voornamelijk bestaande uit grondstoffenleveranciers. De beoordeling evalueerde deze leveranciers aan de hand van specifieke ESG-criteria om afstemming met onze duurzaamheidsdoelstellingen te waarborgen.

Op het gebied van milieuduurzaamheid worden leveranciers beoordeeld op hun net-zero-emissiedoelstellingen, publicatie van broeikasgasemissiegegevens, betrokkenheid van hun eigen leveranciers bij duurzaamheid, ISO14001-certificering, beleid inzake zakenreizen en het gebruik van hernieuwbare elektriciteit.

Sociale duurzaamheidscriteria omvatten de beoordeling van risico's met betrekking tot arbeidsomstandigheden, initiatieven rond diversiteit, gelijkheid en inclusie, en programma's voor gezondheid en welzijn. Governancecriteria onderzoeken het bestaan van een gedragscode, transparantie in eigendoms- en governance-structuren, ondersteuning van corporate-governance-regelingen en publieke openbaarmaking van duurzaamheidsdata.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Deze uitgebreide beoordeling werd voor het eerst uitgevoerd in 2025 en maakt deel uit van onze jaarlijkse leveranciersbeoordelingen, geleid door het procurementteam, met dataverzameling beheerd door het sustainability team. ACTech en Materialise Brazilië werden uitgesloten in de eerste beoordeling.

Software

Downstream dragen onze softwareoplossingen, die kernonderdelen vormen van ons bedrijfsmodel en in 2025 actief werden ingezet en verder ontwikkeld, bij aan onze beleidsdoelstellingen met betrekking tot efficiënt hulpbronnengebruik buiten onze eigen activiteiten. Via preprint additive manufacturing-software, digitale fabrieksoplossingen en tools voor procesbeheersing en -monitoring optimaliseren wij ontwerp, datapreparatie, productieplanning en real-time productie-uitvoering. Deze oplossingen verminderen uitval, verlagen materiaalgebruik en verbeteren energie- en workflow-efficiëntie door first-time-right-productie, verbeterde processtabiliteit en vroege detectie van defecten mogelijk te maken.

Research & Technology

In 2025 heeft onze Central Research & Technology (CR&T)-afdeling de hulpbronnenefficiëntie verbeterd via gerichte procesinnovaties in kunststof- en metaal-additive manufacturing. De implicaties gelden zowel voor onze eigen activiteiten als voor de downstream waardeketen. Voor lasersinteren van PA12 ontwikkelde CR&T een nieuwe scanstrategie die de scantijd met tot 40% en de bouwtijd met tot 20% kan verminderen, ter ondersteuning van beleidsdoelstellingen rond verbeterde procesefficiëntie en verminderde materiaal- en energie-intensiteit. Validatie is momenteel beperkt tot een onderzoeks- en ontwikkelcontext met representatieve productieplatformen, met mogelijke toekomstige opschaling. Parallel ontwikkelde CR&T laser-toolpath-generatiefuncties voor Laser Powder Bed Fusion-metaalproductie om lokale oververhitting en spanningsvorming tegen te gaan, waardoor de noodzaak voor ondersteuningsstructuren en het bijbehorende materiaalgebruik afneemt. Deze oplossing werd in 2025 geïmplementeerd in meerdere commerciële build processors en draagt bij aan een lager materiaalverbruik en minder uitval in (downstream) productie-toepassingen.

De acties met betrekking tot hulpbronnengebruik en circulaire economie worden niet beheerd via een specifiek actieplan met geoormerkte CAPEX- of OPEX-budgetten.

Deze acties zijn ingebed in normale operationele praktijken, continue verbeterinitiatieven, software-ontwikkelingsactiviteiten en routinematige investeringsbeslissingen voor faciliteiten en apparatuur. Waar kapitaalinvesteringen betrokken zijn, zoals productie-infrastructuur, maken deze deel uit van bredere investeringsprogramma's op site- of businessunitniveau en worden zij niet afzonderlijk gevolgd of gerapporteerd als hulpbronnengebruik-specifieke CAPEX.

Als gevolg hiervan worden geen afzonderlijke bedragen aan huidige of toekomstige financiële middelen exclusief toegewezen aan acties op het gebied van hulpbronnengebruik of circulaire economie, en kunnen geen afzonderlijke posten rechtstreeks worden gekoppeld aan de in E5-2 toegelichte acties in de financiële overzichten. De implementatie van deze acties is niet afhankelijk van externe financiering, duurzame financieringsinstrumenten of publieke subsidies.

E5-3 Doelstellingen

Doelstellingen voor hulpbronnengebruik in productie en circulaire economie

Binnen de productie van onze medical segment beperken strikte biocompatibiliteitseisen de productiestroom, wat invloed heeft op de manier waarop hulpbronnen worden gebruikt. Gezien de beperkingen en configuraties van de processtromen zijn doelstellingen met betrekking tot hulpbronnengebruik rechtstreeks gekoppeld aan interne scrappercentages, gemeten als het percentage afgekeurde onderdelen ten opzichte van het totaal aantal geproduceerde onderdelen, met een afzonderlijke doelstelling voor kunststof- en metaaltechnologieën. In de Manufacturing segment is de doelstelling eveneens gekoppeld aan scrappercentages, gemeten als het percentage onderdelen dat opnieuw moet worden geproduceerd ten opzichte van de totale productie over alle additive manufacturing-technologieën. De doelstellingen zijn wereldwijd van toepassing op onze additive manufacturing-activiteiten.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Deze doelstellingen ondersteunen de doelstellingen van ons management systems- en internal sourcing-beleid door materiaalverliezen te verminderen en efficiënt gebruik van (primaire) grondstoffen in onze eigen activiteiten te bevorderen, en dragen zo bij aan afvalpreventie.

De doelstellingen zijn relatief, uitgedrukt in percentages, gebaseerd op intern gedefinieerde prestatiedrempels en niet vergelijkend met voorgaande jaren. Doelstellingen worden jaarlijks intern vastgesteld zonder tussentijdse doelen, zijn procesgedreven en afgestemd op algemene principes van hulpbronnenefficiëntie, maar niet gebaseerd op wetenschappelijk bewijs. Zij kunnen in de loop van de tijd worden herzien wanneer aanhoudende prestatieverbeteringen aantonen dat lagere scrapniveaus haalbaar zijn. Prestaties worden gemonitord via bestaande kwaliteits- en productiebeheersystemen en beoordeeld tijdens halfjaarlijkse corporate management reviews. Op basis van de beoordeling eind 2025 lag de medical segment op schema om de doelstellingen te behalen, terwijl de Manufacturing segment licht boven de doelwaarde lag, als gevolg van de toegenomen focus op serieproductie met strengere acceptatiecriteria voor geproduceerde onderdelen.

Het Manufacturing segment zal in 2026 beoordelen of aanvullende doelstellingen voor hulpbronnengebruik, die andere aspecten van hulpbronnengebruik dekken, moeten worden vastgesteld, terwijl de software segment geen doelstellingen heeft aangezien de impacts downstream optreden. Voor de software segment wordt de effectiviteit van acties met betrekking tot hulpbronnengebruik niettemin gevolgd via de prestaties van softwareoplossingen die klanten in staat stellen scrap, materiaalgebruik en productie-inefficiënties te verminderen, met gebruik van prestatie-indicatoren die betrekking hebben op deze voordelen en klantfeedback, in plaats van resultaatgerichte hulpbronnen-doelstellingen. Aangezien deze indicatoren continue verbeteringen in klantresultaten volgen in plaats van absolute reducties in hulpbronnengebruik, is geen vaste basisperiode gedefinieerd.

De doelstellingen zijn niet wettelijk verplicht en hebben geen betrekking op het verhogen van de circulaire materiaalgebruiksratio, hernieuwbare hulpbronnen, biodiversiteit of andere hierboven niet gespecificeerde onderwerpen.

Vanwege hun commercieel gevoelige aard worden specifieke doelwaarden niet openbaar gemaakt.

E5-4 Materiaalinstromen

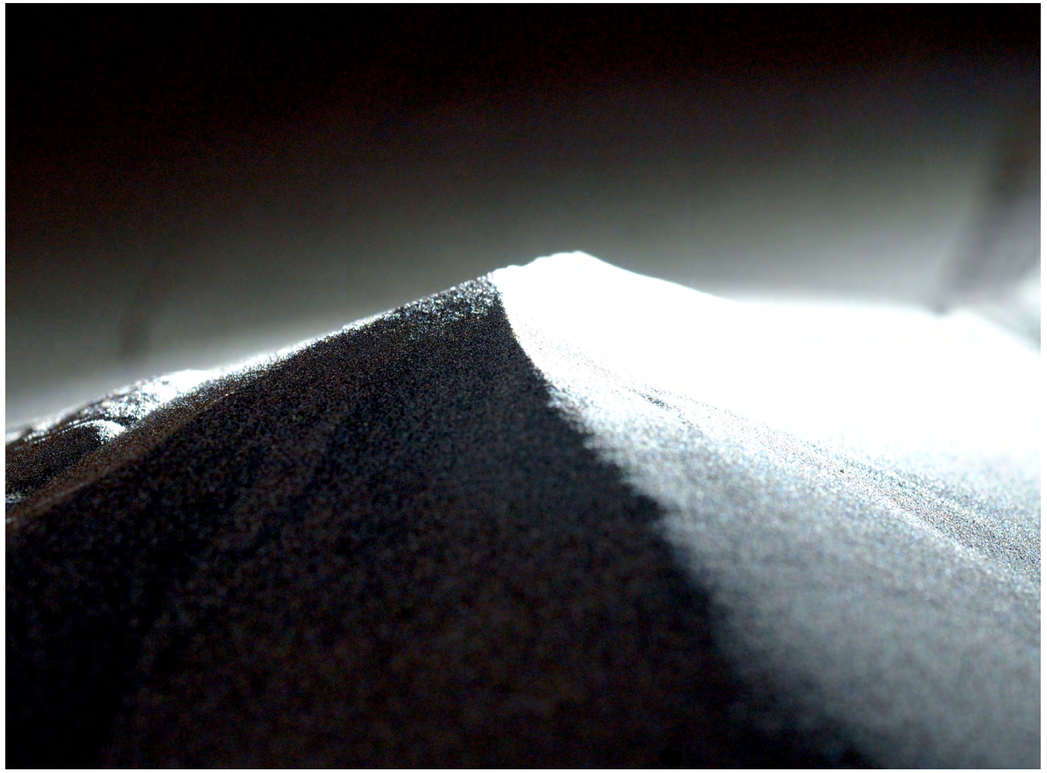
Toelichting op informatie over materiële hulpbronneninstroom

De hulpbronneninstroom houdt rechtstreeks verband met onze materiële impacts, risico's en kansen binnen deze thematische standaard. De materiaalvolumes weerspiegelen onze negatieve impacts die samenhangen met de vraag naar primaire (virgin) grondstoffen en verpakkingen, evenals risico's gerelateerd aan schaarste, beschikbaarheid en prijsschommelingen van grondstoffen. Tegelijkertijd illustreren de gerapporteerde instromen van gerecycleerde en hergebruikte materialen, zoals gerejuveneerd poeder en hergebruikt zand, kansen om de afhankelijkheid van primaire materialen te verminderen, de hulpbronnenefficiëntie te verbeteren en aanvoergerelateerde risico's te beperken.

De grondstoffen die worden gebruikt bij het printen van onze producten zijn:

- Metalen – bijv. aluminium, titaniumlegeringen, roestvast staal
- Thermoplastische poeders – bijv. polyamiden (PA12, PA11), TPU (thermoplastisch polyurethaan)
- Thermoplastische filamenten – bijv. ABS, PC, Ultem
- Synthetische harsen – bijv. epoxy-gebaseerde fotouithardende harsen voor stereolithografie, polyurethaanharsen voor vacuümgieten
- Gietmedia (ACTech-activiteiten) – bijv. kwartszand

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)



Deze materialen worden betrokken van internationale leveranciers.

Materialen worden in ruwe vorm ontvangen en rechtstreeks opgenomen in productieprocessen. De behandeling en kwaliteitsverificatie van inkomende materialen zijn vastgelegd in interne procedures, waaronder SOP's, richtlijnen voor kwaliteitsborging (QA) en auditrapporten.

Naleving van toepasselijke kwaliteits- en regelgevingseisen is gewaarborgd.

Totaal gewicht van materiaalinstromen tijdens de verslagperiode

De onderstaande tabellen geven het totale gewicht weer van aangekochte materialen en verpakkingen tijdens de verslagperiode.

Productiematerialen

Type	Totaal Gewicht (kg)
Thermoplastische filamenten (FDM)	10,945.16
Metalen	247,154.58
Zand	3,406,000.00
Synthetische hars	52,283.40
Thermoplastische poeders (SLS, MJF)	189,495.8
Andere	360,285.15
Totaal	**4,266,164.09**

Andere materialen omvatten materialen die niet in de andere vijf categorieën kunnen worden ingedeeld, zoals verf of industriële gassen.

Verpakkingsmaterialen

Type	Totaal Gewicht (kg)
Karton	140,106.40
Plastic	47,302.55
Hout	71,517.90
Andere	6,364.40
Totaal	**265,291.25**

Andere verpakkingen dan karton, plastic of hout worden opgenomen in een afzonderlijke categorie. Voor onze medische productielocatie in Japan zijn geen verpakkingsgegevens beschikbaar.

Percentage biologische materialen

Geen van de biologische materialen is gecertificeerd duurzaam ingekocht.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Absoluut gewicht en percentage van de totale materiaalinstroom dat secundair hergebruikt of gerecycleerd is

Secundair hergebruikte of gerecycleerde materialen worden op geaggregeerd niveau gerapporteerd voor de verslagperiode. Deze materialen omvatten onder meer gerejuveneerde polymerenpoeders voor additive manufacturing, aluminium en intern hergebruikt zand bij ACTech. Voor gerejuveneerde polymerenpoeders en aluminium zijn de exacte hoeveelheden bekend via onze leveranciers. Voor het zand is aangenomen dat een bepaald percentage wordt hergebruikt, maar het exacte percentage kan niet worden bekendgemaakt om vertrouwelijkheidsredenen. Het toegepaste hergebruikpercentage is gebaseerd op de standaardinstelling van de printerrecepten met de laagste hergebruikprestatie. Hoewel andere processen hogere hergebruikniveaus behalen, vertonen deze meer variabiliteit. Door het laagste standaardpercentage toe te passen, hanteren wij een conservatieve benadering en vermijden wij het overschatten van materiaalhergebruik. Waar de aanwezigheid of hoeveelheid van secundair hergebruikte of gerecycleerde materialen niet betrouwbaar kan worden vastgesteld, wordt aangenomen dat dergelijke materialen afwezig zijn.

Tijdens de verslagperiode bedroeg het totale absolute gewicht van secundair hergebruikte of gerecycleerde materialen 1,389,637 kg, wat overeenkomt met 32.6% van de totale materiaalinstroom.

Methodologie en belangrijkste aannames voor de berekening van materiaal-hulpbronneninstroom

De methodologie voor het berekenen van gegevens met betrekking tot materiaal-hulpbronneninstroom is gebaseerd op jaarlijkse inkoopgegevens die zijn geëxtraheerd uit ERP-systemen op siteniveau. Gegevens worden verzameld per productielocatie en weerspiegelen de totale aankopen die binnen het kalenderjaar zijn geregistreerd, zonder correcties voor begin- of eindvoorraadniveaus. De belangrijkste gebruikte ERP-systemen zijn Navision en Microsoft Dynamics (FIO). Alle technische en biologische materialen die relevant zijn voor de toelichtingen over hulpbronneninstroom zijn opgenomen. Geen van de kengetallen in deze sectie is gevalideerd door een andere instantie dan de assurance provider.Alle hulpbronneninstromen van al onze locaties zijn opgenomen, met uitzondering van de instromen die zijn toegelicht in de tabel ‘verpakkingsmaterialen’.

E5-5 Materiaaluitstromen

Hoewel verpakkingen de hulpbronnenuitstroom vormen die rechtstreeks verband houdt met de geïdentificeerde materiële IRO’s, worden relevante toelichtingen over productuitstroom opgenomen om transparantie te bieden over onze outputs en een breder inzicht in duurzaamheidsaspecten te ondersteunen.

Belangrijkste producten uit productie

Medical Segment

Met behulp van onze door de FDA goedgekeurde en CE-conforme medische software analyseren wij 3D-medische beelden van patiënten en bieden wij artsen diensten voor virtuele chirurgische planning en simulatie ter beoordeling en goedkeuring. Daarnaast ontwerpen en 3D-printen wij chirurgische geleiders die uniek zijn afgestemd op een specifieke patiënt en de chirurg in staat stellen de operatie uit te voeren overeenkomstig het goedgekeurde chirurgische plan. Ook ontwerpen en 3D-printen wij gepersonaliseerde, patiëntspecifieke medische implantaten.

In veel gevallen gebruiken chirurgen gepersonaliseerde chirurgische geleiders of implantaten om het chirurgische plan te vertalen naar de operatiekamer. Onze 3D-geprinte chirurgische geleiders kunnen gebruikt worden voor gewrichtsvervanging bij knie-, schouder- en heupoperaties, osteotomiegeleiders en CMF-operaties. Onze 3D-geprinte implantaten omvatten heuprevisie-implantaten, schouderimplantaten en CMF-implantaten. De chirurgische geleiders en implantaten die worden geprint voor in de VS gevestigde patiënten zijn FDA-goedgekeurd en, voor zover wettelijk vereist, dragen onze medische hulpmiddelen voor patiënten in de EER de toepasselijke CE-markeringen.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Manufacturing Segment

Additive Manufacturing Solutions

Wij bieden ontwerp- en engineeringdiensten, rapid prototyping en additive manufacturing van productieonderdelen aan klanten in de markten voor consumentengoederen, industriële goederen, automotive, halfgeleiders, MedTech en andere sectoren. Onze servicecentra bieden een breed scala aan 3D-printtechnologieën, waaronder stereolithografie (SL), lasersinteren (LS), fused deposition modeling (FDM), PolyJet, Multi Jet Fusion (MJF), selectief lasersmelten (SLM) en vacuümgieten. Daarnaast exploiteren wij een speciale productielijn voor luchtvaartgecertificeerde componenten met behulp van meerdere technologieën en materialen.

Specialty Industrial Solutions

Wij hebben additive manufacturing-oplossingen ontwikkeld voor gespecialiseerde industriële toepassingen. Onze RapidFit-activiteiten leveren automotive klanten op maat gemaakte, zeer nauwkeurige en in bepaalde gevallen gepatenteerde meet- en opspangereedschappen. Dankzij additive manufacturing bieden RapidFit-fixtures meer functionaliteit en flexibiliteit dan traditionele fixtures die breed worden toegepast in de automotive industrie. Wij produceren ook productie-gereedschappen met aanzienlijk verbeterde ergonomie en uitgebreide functionaliteit ten opzichte van conventionele fixtures. ACTech levert prototypes van zeer complexe metalen componenten via giettechnieken die prestaties op productieniveau leveren. Het gieten wordt uitgevoerd met behulp van geavanceerde 3D-geprinte zandmallen, waarbij de uiteindelijke functionaliteit wordt gerealiseerd via volledig geïntegreerde nabewerking in onze CNC-werkplaats.

Wearables-initiatieven in de consumentenmarkt

Wij hebben twee wearables-sectoren ontwikkeld voor de consumentenmarkt. Wij zijn van mening dat 3D-printen en ontwerpautomatisering een groot potentieel bieden om comfort, gezondheid en prestaties te verbeteren voor zowel consumenten als zorgprofessionals, via gepersonaliseerde brillen en schoeisel. In de eyewear-vertical bieden wij een volledige end-to-end-oplossing voor 3D-geprinte, vaak op maat gemaakte brillenframes. Op basis van een scan identificeert gepatenteerde technologie kritische parameters om automatisch een bril te ontwerpen die is afgestemd op het gezicht van een individu. Het resulterende bestand wordt geprint in onze brillenproductielijn, waarbij alle benodigde afwerkings-, assemblage- en verpakkingsstappen intern worden uitgevoerd.



In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Via Materialise Motion bieden wij een volledig pakket aan oplossingen voor voetzorgprofessionals, waaronder digitale meetinstrumenten en gepersonaliseerde behandelingen voor voet- en loopproblemen. Met behulp van dynamische scans die worden vastgelegd via onze voetscanplaten en eigen software worden op maat gemaakte inlegzolen ontworpen en geproduceerd. Deze inlegzolen worden 3D-geprint, afgewerkt en geassembleerd in een speciale productielijn. Onze onderzoeks- en ontwikkelingsteams blijven oplossingen uitbreiden voor patiënten met verschillende soorten bewegingsproblemen.

Recycleerbare inhoud in verpakkingen

Percentages recycleerbare inhoud voor gerapporteerde verpakkingen:

Deze indicator is uitsluitend opgesteld voor de verpakkingen van de medical segment, aangezien verpakking daar een materieel duurzaamheidsthema is. Het aandeel recycleerbare inhoud van aangekochte verpakkingen bedroeg in 2025 93%, berekend op basis van het totale aangekochte verpakkingsgewicht van de vier faciliteiten binnen scope (hoofdkantoor, Frankrijk, VS en Brazilië) als noemer; de Japanse faciliteit is uitgesloten vanwege minimale verpakkingsvolumes.

Beschrijving van gehanteerde methodologieën voor de berekening van gegevens (hulpbronnenuitstroom)

Verpakkingen:

De recycleerbaarheid van verpakkingsartikelen kan worden beoordeeld op basis van de samenstelling van het artikel. Op dit moment is gedetailleerde informatie over de samenstelling op productniveau echter nog niet eenvoudig beschikbaar op leverancierswebsites of in online catalogi. Daarom is de momenteel toegepaste methodologie voor het bepalen van de recycleerbare inhoud voor de productielocatie in België (hoofdkantoor) het toekennen van recycleerbaarheidspercentages aan elk verpakkingsartikel op basis van het materiaal van het artikel en de beschikbaarheid van recyclagestromen op industrieel niveau (bijv. via onze afvalverwerker).

Toegepaste aannames voor recycleerbaarheidspercentages:

- Papier/karton (zonder bedrukte papierlaag): 100%
- Papier/karton (incl. bedrukte papierlaag): 80%
- Schuimen: 0%
- Tape/sticker/label: 0%
- Plastic: 100%
- Natuurlijke vezels: 100%
- Hout: 100%

In Brazilië, Frankrijk en de VS zijn de volgende aannames voor recycleerbaarheidspercentages gebruikt:

- Papier/karton: 100%
- Plastic: 100%

Indien de technische specificatie niet bekend was of het verpakkingsartikel niet kon worden ingedeeld in bovenstaande categorieën, werd uitgegaan van 0% recycleerbaarheid. Het recycleerbaarheidspercentage werd vermenigvuldigd met het totale gewicht van het verpakkingsartikel om de totale recycleerbare inhoud in kg of ton te berekenen. De totale recycleerbare inhoud in kg of ton werd gedeeld door het totale gewicht van verpakkingsartikelen in kg of ton om het percentage recycleerbare inhoud te bepalen.

Geen van de kengetallen in deze sectie is gevalideerd door een andere instantie dan de assurance provider.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

IRO-tabel

BU	Type	Duurzaamheidsthema en subthema	Naam & beschrijving	Tijdshorizon	Eigenactiviteiten/waardeketen
MFCT, MED	R	Hulpbronnengebruik: primaire (virgin) grondstoffen (kunststoffen)	**Schaarste, onbeschikbaarheid en prijsschommelingen van grondstoffen als gevolg van geopolitieke invloeden:** Geopolitieke factoren kunnen de materiaalkosten bij leveranciers verhogen.	KT, MT, LT	VC (US)
MFCT	R	Hulpbronnengebruik: primaire (virgin) grondstoffen (kunststoffen)	**Beperkte winning van primaire materialen:** Onvoldoende beschikbaarheid van primaire materialen kan de concurrentiekracht belemmeren.	MT, LT	VC (US)
MFCT, MED	ANI	Hulpbronnengebruik: primaire (virgin) grondstoffen (kunststoffen)	**Hoge vraag naar primaire materialen:** Onze activiteiten gebruiken aanzienlijke volumes primaire grondstoffen die wij bij onze leveranciers inkopen, wat leidt tot negatieve milieu-impact.	KT, MT, LT	VC (US)
SFT	API	Hulpbronnengebruik: primaire (virgin) grondstoffen (kunststoffen)	**Efficiënt gebruik van grondstoffen:** Onze software helpt klanten het gebruik van grondstoffen te verminderen.	KT, MT, LT	VC (US)
MFCT	O	Hulpbronnengebruik: gerecycleerde hulpbronnen/recyclaten	**Zakelijke kansen van 3D-printen met afvalpoeder:** Intern gebruik van afvalpoeder kan materiaalkosten verlagen en de efficiëntie verbeteren.	KT, MT, LT	OO
MFCT	API	Hulpbronnengebruik: gerecycleerde hulpbronnen/recyclaten	**Gebruik van hergebruikte metalen, legeringen en zand:** Wij hergebruiken metalen, legeringen en zand in onze activiteiten, waardoor de behoefte aan primaire materialen afneemt.	KT, MT, LT	OO
MED	ANI	Verpakkingspraktijken	**Gebruik van (kunststoffen in) verpakkingen:** Het gebruik van kunststoffen in onze verpakkingen veroorzaakt negatieve impacts doordat zij bijdragen aan milieu-impact tijdens de productiefase.	KT, MT, LT	VC (US)
MED	ANI	Verpakkingspraktijken	**Overmatig volume (veel lucht) van verzenddozen als gevolg van validatie-eisen:** Te grote verzenddozen verhogen de materiaalproductie en de downstream-impact van transport.	KT, MT, LT	VC (US+DS)

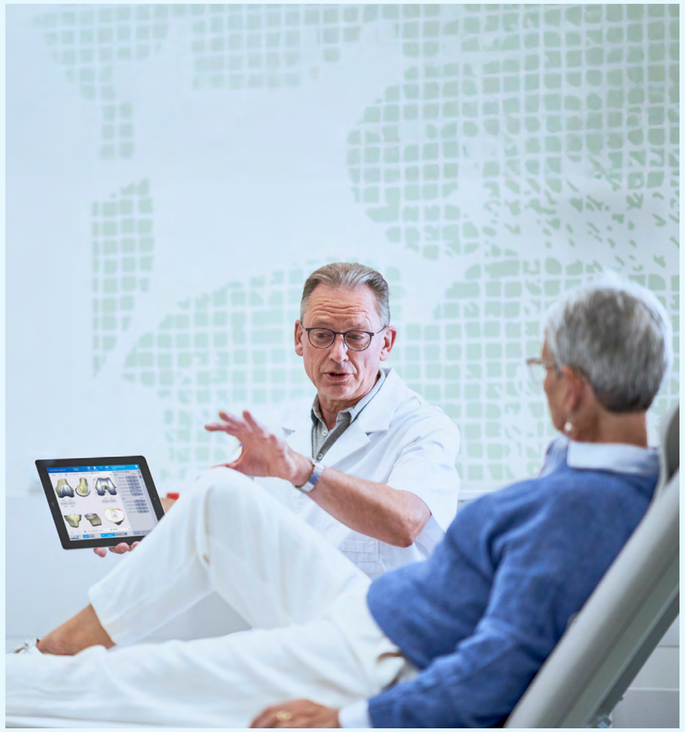
Register van weglatingen – ESRS-rapportagevereisten

Disclosure-referentie	Beschrijving	Reden
E5-6	Beoogde financiële effecten van risico's en kansen wat betreft materiaalgebruik en circulaire economie	N.v.t. – Quick fix

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Entiteitsspecifiek onderwerp:
Het mogelijk maken van de keuze voor duurzaamheid

Het mogelijk maken van de keuze voor duurzaamheid verwijst naar de manier waarop onze additive manufacturing-(AM-)capaciteiten klanten en interne stakeholders in staat stellen om duurzamere productie- en ontwerpkeuzes te maken. Dit onderwerp, dat via de dubbele materialiteitsanalyse is geïdentificeerd als zowel een zakelijke opportuniteit als een bron van positieve milieu-impact, is inherent aan het AM-bedrijfsmodel en bijzonder relevant voor de segmenten Medical en Manufacturing.



Beleid

Aangezien dit onderwerp inherent is aan ons bedrijfsmodel, hebben wij geen formeel of afzonderlijk beleid en achten wij de huidige integratie voldoende.

Acties

Via lichtgewicht productie, productie op aanvraag en gedecentraliseerde productie biedt AM flexibiliteit en precisie die kunnen bijdragen aan efficiënt gebruik van hulpbronnen, afvalreductie en lagere transportgerelateerde emissies, terwijl innovatiegedreven groei wordt ondersteund.

Binnen de Medical Business Unit ondersteunen productie op aanvraag en gedecentraliseerde productie de opschaling van patiëntspecifieke medische hulpmiddelen en first-time-right-behandelingen. Door 3D-planning, geavanceerd 3D-printen, automatisering en AI te combineren, stelt Materialise medische hulpmiddelen in staat om uitsluitend te worden geproduceerd wanneer nodig en in toenemende mate dichter bij het zorgpunt. Deze aanpak kan materiaalverspilling en logistieke vereisten verminderen, terwijl levertijden worden verbeterd en gepersonaliseerde zorg wordt ondersteund. De uitbreiding van gelokaliseerde productie maakt on-site productie van medische hulpmiddelen mogelijk en biedt potentieel om transportgerelateerde emissies en operationele doorlooptijden te verlagen, terwijl wordt bijgedragen aan betere zorgresultaten en kostenefficiëntie.

Binnen de Manufacturing segment maken productie op aanvraag en lichtgewicht productie kleinschalige serieproductie en de productie van eindgebruiksonderdelen voor industriële toepassingen mogelijk. Door alleen te produceren wat nodig is en ontwerp-voor-additive-manufacturing-principes toe te passen, ondersteunt Materialise een lager materiaalverbruik en een hogere ontwerpefficiëntie. Lichtgewicht, hoogwaardige componenten die via AM worden ontwikkeld — met name in sectoren zoals lucht- en ruimtevaart, gezondheidszorg en industriële apparatuur –

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

bieden kansen om de materiaalintensiteit tijdens gebruik te verminderen, terwijl wordt voldaan aan strenge functionele en regelgevende vereisten. Tegelijkertijd evolueert de Manufacturing segment richting gecertificeerde kleinschalige serieproductie van eindgebruiksonderdelen, wat naar verwachting de commerciële prestaties zal versterken en de bredere adoptie van AM-technologieën zal ondersteunen.

Alle acties waren lopende in 2025 en hebben geen vastgestelde einddatum, aangezien zij integraal deel uitmaken van ons bedrijfsmodel en onze dagelijkse activiteiten en ook in de toekomst zullen worden voortgezet. De acties zijn van toepassing op zowel de Medical als de Manufacturing segmenten, waarbij de gerelateerde opportuniteiten en positieve impacts zich voornamelijk stroomafwaarts bij onze klanten voordoen.

Doelstellingen en meetindicatoren

De voortgang in het mogelijk maken van duurzame keuzes wordt opgevolgd via kernprestatie-indicatoren die betrekking hebben op het patiëntenbereik binnen de Medical segment en de marktuitbreiding van additive manufacturing. Er zijn twee resultaatgerichte en tijdsgebonden gezondheidszorg-gerelateerde doelstellingen vastgesteld: één gericht op patiënten die rechtstreeks worden ondersteund via onze medische hulpmiddelen en diensten, en een tweede gericht op patiënten die indirect worden ondersteund via onze softwareoplossingen. Daarnaast hebben wij een resultaatgerichte en tijdsgebonden doelstelling gericht op het verhogen van het aandeel van additive manufacturing in de wereldwijde productie(manufacturing)-uitgaven. Specifieke kwantitatieve doelwaarden worden niet bekendgemaakt vanwege hun commercieel gevoelige aard. De voortgang ten opzichte van deze doelstellingen wordt doorlopend beoordeeld via corporate managementreviews. Perspectieven van stakeholders, waaronder management en medewerkers, worden meegenomen bij het bepalen van onze doelstellingen.

Voor de zorggerelateerde doelstellingen is de belangrijkste meetindicator het “aantal bereikte patiënten”, gedefinieerd als het aantal patiënten dat direct of indirect profiteert van onze medische hulpmiddelen, softwareoplossingen en diensten. De voortgang richting de doelstelling voor directe patiënten wordt opgevolgd; in 2025 hebben wij meer dan 70,000 patiënten rechtstreeks geholpen en liggen wij momenteel op schema om deze doelstelling te behalen. De voortgang richting de doelstelling voor indirecte patiënten is nog niet gekwantificeerd. Voor de doelstelling rond de adoptie van additive manufacturing is de belangrijkste meetindicator het “aandeel van additive manufacturing in de wereldwijde productie-uitgaven”, uitgedrukt als een percentage van de totale productie-uitgaven; de voortgang richting deze doelstelling is nog niet gekwantificeerd. Er zijn geen specifieke methodologische aannames of beperkingen geïdentificeerd, afgezien van het inherente gebruik van schattingen, en de meetindicatoren worden niet gevalideerd door een externe instantie anders dan de assurance-provider.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

IRO-tabel

BU	Type	Duurzaamheidsthema en subthema	Naam & beschrijving	Tijdshorizon	Eigenactiviteiten/waardeketen
MED	O	Het mogelijk maken van de keuze voor duurzaamheid: Productie op aanvraag	**Zakelijke opportuniteit van firsttimeright:** Het in één keer correct produceren van producten kan herbewerkingskosten verlagen en de operationele efficiëntie verbeteren.	KT, MT, LT	OO
MED	O	Het mogelijk maken van de keuze voor duurzaamheid: Productie op aanvraag	**Zakelijke opportuniteit van patiëntspecifieke medische hulpmiddelen:** Het aanbieden van op maat gemaakte medische hulpmiddelen kan inkomstenstromen genereren in patiëntenmarkten.	KT, MT, LT	VC (DS)
MFCT	O	Het mogelijk maken van de keuze voor duurzaamheid: Productie op aanvraag	**Zakelijke opportuniteit van kleinschalige serieproductie:** Het aanbieden van kleineseriesproductiediensten kan klanten aantrekken die flexibiliteit en snelheid zoeken.	KT, MT, LT	VC (DS)
MFCT	O	Het mogelijk maken van de keuze voor duurzaamheid: Lichtgewicht productie	**Zakelijke opportuniteit voor lichtgewicht producten:** Het produceren van lichtgewicht producten kan klanten aantrekken.	KT, MT, LT	VC (DS)
MFCT	O	Het mogelijk maken van de keuze voor duurzaamheid: Lichtgewicht productie	**Zakelijke opportuniteit via het vermarkten van designforAMdiensten:** Gericht ontwerpen voor additive manufacturing kan nieuwe klantsegmenten aantrekken.	KT, MT, LT	VC (DS)
MED	API	Het mogelijk maken van de keuze voor duurzaamheid: Productie op aanvraag	**Firsttimeright:** Het in één keer correct produceren van producten vermindert afval en het gebruik van hulpbronnen.	KT, MT, LT	OO
MED	API	Het mogelijk maken van de keuze voor duurzaamheid: Productie op aanvraag	**Patiëntspecifieke medische hulpmiddelen:** Op maat gemaakte hulpmiddelen verbeteren de patiëntuitkomsten.	KT, MT, LT	VC (DS)
MFCT	API	Het mogelijk maken van de keuze voor duurzaamheid: Productie op aanvraag	**Mogelijk maken van kleine series en alleen produceren wat nodig is op het moment dat het nodig is:** Kleinschalige productie vermindert overproductie en overtollige voorraden stroomafwaarts.	KT, MT, LT	VC (DS)
MFCT	API	Het mogelijk maken van de keuze voor duurzaamheid: Lichtgewicht productie	**Lichtgewicht onderdelen voor de luchtvaart:** Lichtgewicht onderdelen van luchtvaartkwaliteit verminderen het brandstofverbruik.	KT, MT, LT	VC (DS)
MED	API	Het mogelijk maken van de keuze voor duurzaamheid: Productie op aanvraag	**Alleen produceren wat nodig is op het moment dat het nodig is:** Productie uitsluitend naar behoefte vermindert overproductie en overtollige voorraden stroomafwaarts.	KT, MT, LT	VC (DS)
MED	API	Het mogelijk maken van de keuze voor duurzaamheid: Gedecentraliseerde productie	**Vermeden transportemissies door gedecentraliseerde productie:** Gelokaliseerde productie vermindert transportimpact stroomafwaarts.	KT, MT, LT	VC (DS)

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Entiteitsspecifiek onderwerp: **Productverzending/transport**

Productverzending en -transport verwijst naar het verplaatsen van producten van productie- en medische productielocaties naar klanten, inclusief de logistieke keuzes die invloed kunnen hebben op onze ecologische voetafdruk. Dit entiteit-specifieke onderwerp, geïdentificeerd via de dubbele materialiteitsanalyse als een bron van negatieve impact, is van toepassing op zowel de Medical- als de Manufacturing-segmenten. Vanwege de aard van onze producten en diensten vereisen kleine producten met een hoge waarde robuuste beschermende verpakkingen en korte levertijden. De verzending van deze producten is vaak afhankelijk van luchttransport, wat kan leiden tot een hogere emissie-intensiteit per pakket in vergelijking met alternatieve transportmodi.



Beleid

Momenteel beschikken wij nog niet over formele of afzonderlijke beleidslijnen die de hier besproken negatieve impact afdekken, aangezien wij dit onderwerp intern nog aan het ontwikkelen zijn.

Acties

Hoewel er operationele beperkingen bestaan als gevolg van klantvereisten en regelgevende voorwaarden, hebben wij acties voor verbetering geïdentificeerd. Deze acties zijn primair gericht op het beheersen en, waar mogelijk, beperken van de geïdentificeerde negatieve impact, terwijl milieueffecten in balans worden gebracht met naleving van regelgeving en serviceprestaties.

Binnen het Medical segment wordt decentrale productie op het zorgpunt uitgebreid via interne 3D-printfaciliteiten in ziekenhuizen en klinieken. Deze aanpak vermindert de noodzaak om hulpmiddelen vanuit centrale productielocaties te verzenden en kan transportgerelateerde emissies verlagen, terwijl kortere levertijden en gepersonaliseerde zorg worden ondersteund. Parallel hieraan blijven verpakkingsontwerp en verzendkeuzes grotendeels gestuurd door regelgevende en klantvereisten, waarbij korte levertijden bijdragen aan een blijvende afhankelijkheid van luchttransport.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Binnen het Manufacturing segment worden transportkeuzes op vergelijkbare wijze beïnvloed door klantverwachtingen. De inspanningen zijn gericht op het beoordelen van mogelijkheden om transportmodi, waar servicevereisten dit toelaten, te verschuiven van luchttransport naar wegtransport.

Alle acties waren lopend in 2025, hebben geen vastgestelde einddatum en zullen in de toekomst worden voortgezet. De acties zijn van toepassing op zowel de Medical- als de Manufacturing-segmenten, waarbij de gerelateerde negatieve impacts voornamelijk optreden in de waardeketen. Het merendeel van onze verzendimpact vindt plaats binnen de EU en de VS.

Doelstellingen en meetgegevens

Op dit moment zijn er geen kwantitatieve meetgegevens of doelstellingen gedefinieerd voor dit onderwerp, aangezien wij dit thema intern nog verder aan het ontwikkelen zijn. Wij volgen de effectiviteit van onze acties via de emissies van uitgaand transport in onze jaarlijkse berekening van de CO_2-voetafdruk. Meer informatie is te vinden in sectie E1 Klimaatverandering.

IRO-tabel

BU	Type	Duurzaamheidsthema en subthema	Naam & beschrijving	Tijdshorizon	Eigen activiteiten/waardeketen
MED, MFCT	ANI	Product verzending / transport	**Hoge impact per pakket:** producten zijn klein maar vereisen sterke bescherming in combinatie met een hoog aandeel luchttransport. Overbeschermende verpakkingen en onnodig luchttransport vergroten de impact van pakketten.	KT, MT, LT	VC (US+DS)

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

TAXONOMIE

Inleiding tot de rapportage onder de EU-Taxonomieverordening

De EU-Taxonomie is een classificatiesysteem dat bedrijven en investeerders helpt om “ecologisch duurzame” economische activiteiten te identificeren om duurzame investeringsbeslissingen te nemen. Ecologisch duurzame economische activiteiten worden omschreven als activiteiten die “een substantiële bijdrage leveren aan ten minste één van de klimaat- en milieudoelstellingen van de EU, terwijl zij tegelijkertijd geen significante schade toebrengen aan een van deze doelstellingen en voldoen aan minimale waarborgen.”

De EU-Taxonomie is geen verplichte lijst voor investeerders om in te investeren. Zij legt geen verplichte vereisten op inzake milieuprestaties voor ondernemingen of voor financiële producten. Investeerders zijn vrij om te kiezen waarin zij investeren. Er wordt echter verwacht dat de EU-Taxonomie in de loop van de tijd een transitie naar duurzaamheid zal stimuleren om de klimaat- en milieudoelstellingen van de EU te bereiken.

De voornoemde milieudoelstellingen zijn:

1. Beperking van klimaatverandering
2. Aanpassing aan klimaatverandering
3. Duurzaam gebruik en bescherming van water- en mariene hulpbronnen
4. Transitie naar een circulaire economie
5. Preventie en beheersing van verontreiniging
6. Bescherming en herstel van biodiversiteit en ecosystemen

Als niet-financiële onderneming is Materialise verplicht om het aandeel van haar omzet, kapitaal-uitgaven en operationele uitgaven bekend te maken dat verband houdt met voor de Taxonomie in aanmerking komende en met de Taxonomie afgestemde economische activiteiten die onder deze milieudoelstellingen vallen.

In 2025 heeft Materialise een methodologie geïmplementeerd om te voldoen aan de wettelijke rapportagevereisten en market best practices. Wij hebben de geschiktheid en afstemming geëvalueerd na een uitgebreide beoordeling van omzet, capex en opex. Dit was het eerste jaar waarin wij een dergelijke evaluatie hebben uitgevoerd, en 2025 is het eerste jaar waarover wij rapporteren in het kader van de Taxonomieverordening.

Geschiktheid en afstemming

Geschiktheid

In 2025 hebben wij alle activiteiten beoordeeld die onder de doelstellingen vallen, zoals opgenomen in de relevante gedelegeerde verordeningen. Potentieel in aanmerking komende activiteiten werden geïdentificeerd via een initiële screening van alle activiteiten, die verder werd verfijnd op basis van de activiteitsbeschrijvingen in de gedelegeerde verordeningen.

Fundamenteel gezien valt geen van de kernactiviteiten van Materialise onder de milieudoelstellingen. Onze activiteiten met betrekking tot kleinschalige productie, medische hulpmiddelen en software voor additieve productie zijn niet opgenomen in de nomenclatuur en hebben geen directe impact op de milieudoelstellingen.

Binnen CAPEX beschouwen wij bepaalde investeringen met betrekking tot onze gebouwen en hun energievoorziening als in aanmerking komend, maar – zoals hieronder toegelicht – niet afgestemd op de Taxonomie. Volledige details zijn opgenomen in de bijgevoegde datatabellen. Binnen OPEX en omzet is onze gerapporteerde in aanmerking komende KPI nihil of verwaarloosbaar.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Afstemming

De beoordeling van de afstemming werd uitgevoerd door audit-, financiële en ESG-experts binnen Materialise.

Wij hebben de criteria voor minimale waarborgen beoordeeld en zijn van mening dat Materialise voldoet aan de criteria inzake corruptie, fiscaliteit en eerlijke concurrentie, conform haar Code of Conduct and Business Ethics, die mensenrechten, anticorruptie en omkoping, evenals eerlijke concurrentie omvat. Materialise is niet in overtreding bevonden van de minimale waarborgen.

Wij voeren een risicobeoordeling uit voor onze toeleveringsketen, waarbij wij bestaande en nieuwe leveranciers evalueren op basis van geografische en sectorale risicoprofielen, volledig in lijn met internationale richtlijnen. Wij blijven ons ook volledig inzetten voor mensenrechten en werken uitsluitend samen met partners die deze visie delen. Onze toeleveringsketen bestaat voornamelijk uit leveranciers zonder geïdentificeerde hoge risico's. Tot op heden hebben wij geen geïdentificeerde risico's bij leveranciers hoeven te mitigeren. Om deze reden hebben wij geen volledig due-diligenceproces opgezet.

Als gevolg hiervan kunnen wij niet concluderen dat volledig aan de minimale waarborgen wordt voldaan en zijn wij tot de conclusie gekomen dat 100% van de in aanmerking komende CAPEX niet is afgestemd.

Grondslagen voor de rapportering

Omzet

Omzet bestaat uit de netto-omzet uit producten of diensten en wordt in onze financiële overzichten aangeduid als opbrengsten.

De Groep verantwoordt opbrengsten uit goederen, inclusief software, op basis van het vijfstappen-model overeenkomstig de vereisten van IFRS 15.

Opbrengsten uit contracten met klanten worden verantwoord wanneer de zeggenschap over de goederen of diensten wordt overgedragen aan de klant, tegen een bedrag dat de vergoeding weerspiegelt waarop de Groep verwacht recht te hebben in ruil voor deze goederen en diensten.

Indien de vergoeding in een contract een variabel bedrag omvat, schat de Groep het bedrag van de vergoeding waarop zij recht zal hebben in ruil voor de overdracht van de goederen aan de klant. De variabele vergoeding wordt geschat bij aanvang van het contract en beperkt totdat het zeer waarschijnlijk is dat er geen significante terugname van reeds verantwoorde opbrengsten zal plaatsvinden wanneer de onzekerheid met betrekking tot de variabele vergoeding later wordt weggenomen. Variabele vergoedingen hebben voornamelijk betrekking op verkochte hoeveelheden, volumekortingen (stapsgewijs) en bestede ontwikkeltijd.

Verwijs naar "Toelichting 22 Segmentinformatie" en "Toelichting 22 Opbrengsten en kosten" in de geconsolideerde financiële overzichten.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

CapEx

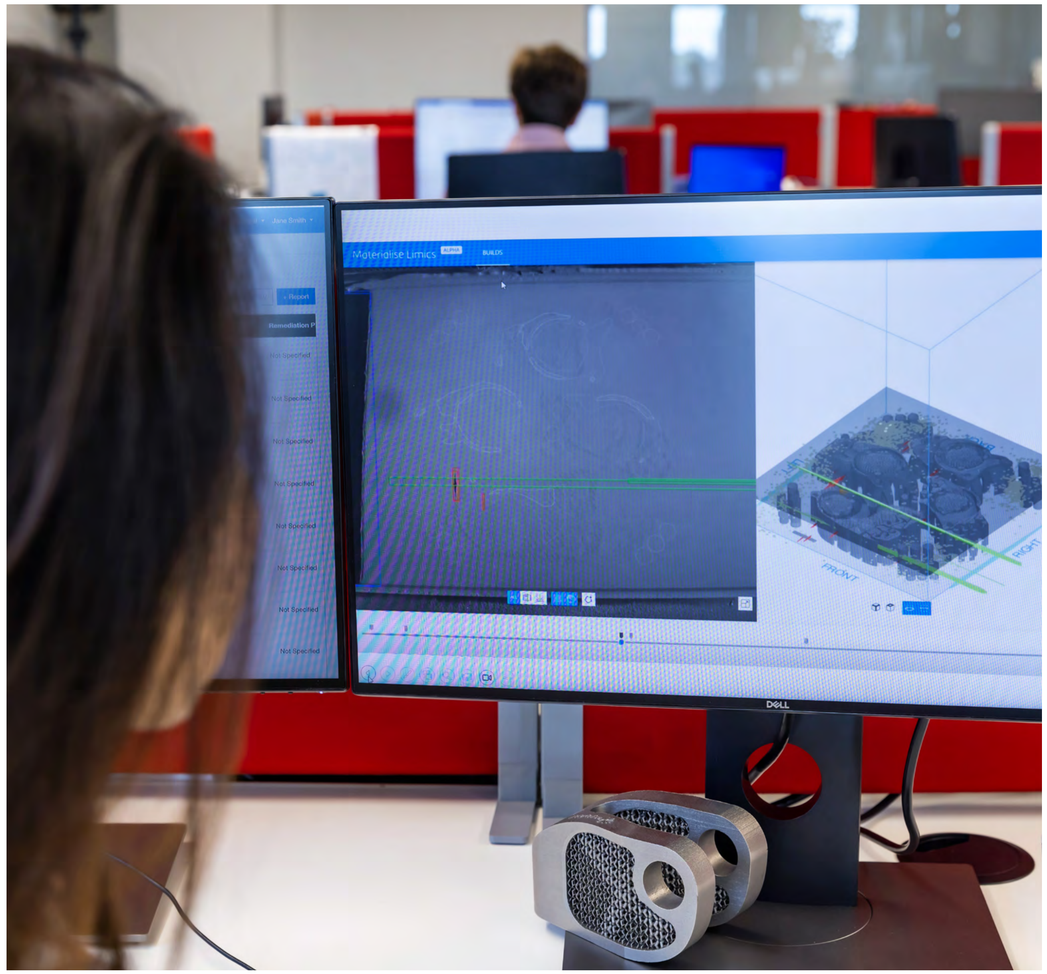
CapEx omvat toevoegingen aan materiële en immateriële vaste activa, inclusief gebruiksrechten, gedurende het boekjaar (zoals vermeld in Bijlage I, punt 1.1.2.1 van de Gedelegeerde Verordening inzake openbaarmakingen), vóór afschrijvingen, amortisatie en eventuele herwaarderingen. De Groep heeft geleasete voertuigen die leiden tot de erkenning van een gebruiksrecht-actief en die worden verantwoord onder IFRS 16 Leases, beschouwd als in aanmerking komende CapEx volgens de definitie in de Gedelegeerde Verordening inzake Taxonomie-openbaarmakingen.

Verwijs naar “Toelichting 7 Materiële vaste activa” en “Toelichting 6 Immateriële vaste activa” in de geconsolideerde financiële overzichten.

OpEx

Gedelegeerde Verordening (EU) 20267/73 van de Commissie van 4 juli 2025 voorziet in een afwijking voor de OpEx-KPI wanneer de operationele uitgaven niet materieel zijn voor het bedrijfsmodel van niet-financiële ondernemingen (zoals Materialise). Eventuele in aanmerking komende operationele uitgaven zijn niet materieel voor ons bedrijfsmodel. Geen van de kernactiviteiten van Materialise maakt immers deel uit van economische sectoren of activiteiten die onder de EU-Taxonomie zijn gedefinieerd. Wat resteert zijn typische operationele kosten met betrekking tot gebouwonderhoud en energie-efficiëntie.

De noemer van de OpEx-KPI waarnaar wordt verwezen in sectie 1.1.3.1 van Bijlage I bij Gedelegeerde Verordening (EU) 2021/2178, is het totaal van directe, niet-gekapitaliseerde kosten met betrekking tot onderzoek en ontwikkeling, renovatiemaatregelen aan gebouwen, kortlopende leases, onderhoud en herstellingen, en andere directe uitgaven die verband houden met het dagelijkse gebruik van activa van materiële vaste activa, en bedroeg € 11,1 miljoen voor het boekjaar 2025.



In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Data tabellen

Omzet

Economische activiteiten (1)	Code (2)	Absolute omzet (3)	Percentage van omzet (4)	Criteria van substantiële bijdrage						DNSH criteria ('Geen ernstige afbreuk')						Minimumgaranties (17)	Percentage inaanmerkingkoming van omzet (jaar 2025) (18)	Categorie (faciliterende activiteit) (20)	Categorie (overgangsactiviteit) (21)
				Mitigatie van klimaatverandering (5)	Aanpassing aan klimaatverandering (6)	Water (7)	Verontreiniging (8)	Circulaire economie (9)	Biodiversiteit en ecosystemen (10)	Mitigatie van klimaatverandering (11)	Aanpassing aan klimaatverandering (12)	Water (13)	Verontreiniging (14)	Circulaire economie (15)	Biodiversiteit en ecosystemen (16)				
2025		'000€	%	%	%	%	%	%	%	Y/N	Y/N	Y/N	Y/N	Y/N	Y/N	Y/N	%	E	T
A. Activiteiten die in Aanmerking Komen voor de Taxonomie			0%																
A.1. Ecologisch duurzame activiteiten (op de Taxonomie afgestemd)																			
Omzet uit ecologisch duurzame activiteiten (op de Taxonomie afgestemd) (A.1)		0.00	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%								0%		
A.2 In aanmerking komend voor de Taxonomie maar niet ecologisch duurzame activiteiten (niet op de Taxonomie afgestemd)																			
Electriciteitsopwekking door fotovoltaische technologie/zonne-energie	CCM 4.1	30.42	0%																
Omzet uit voor de Taxonomie in aanmerking komende maar niet ecologisch duurzame activiteiten (niet op de Taxonomie afgestemd) (A.2)		30.42	0%																
Totaal (A.1+A.2)		**30.42**	**0%**																
B. Activiteiten die niet in Aanmerking Komen voor de Taxonomie																			
Omzet uit niet voor de Taxonomie in aanmerking komende activiteiten		267,603	100%																
Totaal (A+B)		**267,633**	**100%**																

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

CapEx

Economische activiteiten (1)	Code (2)	Absolute CapEx (3)	Percentage van CapEx (4)	Criteria van substantiële bijdrage						DNSH criteria ('Geen ernstige afbreuk')									
				Mitigatie van klimaatverandering (5)	Aanpassing aan klimaatverandering (6)	"Water (7)"	"Verontreiniging (8)"	"Circulaire economie (9)"	Biodiversiteit en ecosystemen (10)	Mitigatie van klimaatverandering (11)	Aanpassing aan klimaatverandering (12)	"Water (13)"	"Verontreiniging (14)"	"Circulaire economie (15)"	"Biodiversiteit en ecosystemen (16)"	"Minimumgaranties (17)"	Percentage inaanmerkingkoming van CapEx (jaar 2025) (18)	"Categorie (faciliterende activiteit) (20)"	"Categorie (overgangsactiviteit) (21)"
2025		'000€	%	%	%	%	%	%	%	Y/N	Y/N	Y/N	Y/N	Y/N	Y/N	Y/N	%	E	T
A. Activiteiten die in Aanmerking Komen voor de Taxonomie			17%																
A.1. CapEx uit ecologisch duurzame activiteiten (op de Taxonomie afgestemd)																			
CapEx uit ecologisch duurzame activiteiten (op de Taxonomie afgestemd) (Taxonomy-aligned) (A.1)		0.00	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%								0%		
A.2 In aanmerking komend voor de Taxonomie maar niet ecologisch duurzame activiteiten (niet op de Taxonomie afgestemd)																			
Installatie, onderhoud en herstelling van technologie voor hernieuwbare energie (fotovoltaisch)	CCM 7.6	1,527.99	7%																
Installatie, onderhoud en herstelling van instrumenten en toestellen voor het meten, regelen en controleren van de energieprestaties van gebouwen	CCM 7.4	35.52	0%																
Installatie, onderhoud en herstelling van energie-efficiëntieapparatuur	CCM 7.3	158.41	1%																
Installatie, onderhoud en herstelling van energie-efficiëntieapparatuur	CCA 7.3	744.46	3%																
Installatie, onderhoud en herstelling van instrumenten en toestellen voor het meten, regelen en controleren van de energieprestaties van gebouwen	CCM 7.5	816.33	4%																
CapEx uit voor de Taxonomie in aanmerking komende maar niet ecologisch duurzame activiteiten (niet op de Taxonomie afgestemd) (A.2)		**3,282.70**	**17%**																
Totaal (A.1+A.2)		**3,282.70**	**17%**																
B. Activiteiten die niet in Aanmerking Komen voor de Taxonomie																			
CapEx uit niet voor de Taxonomie in aanmerking komende activiteiten		16,255.30	83%																
Totaal (A+B)		**19,538.00**	**100%**																

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

OpEx

Economische activiteiten (1)				Criteria van substantiële bijdrage						DNSH criteria ('Geen ernstige afbreuk')									
	Code (2)	Absolute OpEx (3)	Percentage van OpEx (4)	Mitigatie van klimaatverandering (5)	Aanpassing aan klimaatverandering (6)	"Water (7)"	"Verontreiniging (8)"	"Circulaire economie (9)"	Biodiversiteit en ecosystemen (10)	Mitigatie van klimaatverandering (11)	Aanpassing aan klimaatverandering (12)	"Water (13)"	"Verontreiniging (14)"	"Circulaire economie (15)"	"Biodiversiteit en ecosystemen (16)"	"Minimumgaranties (17)"	Percentage inaanmerkingkoming van OpEx (jaar 2025) (18)	"Categorie (faciliterende activiteit) (20)"	"Categorie (overgangsactiviteit) (21)"
2025		'000€	%	%	%	%	%	%	%	Y/N	Y/N	Y/N	Y/N	Y/N	Y/N	Y/N	%	E	T
A. Activiteiten die in Aanmerking Komen voor de Taxonomie			0%																
A.1. OpEx uit ecologisch duurzame activiteiten (op de Taxonomie afgestemd)																			
OpEx uit ecologisch duurzame activiteiten (op de Taxonomie afgestemd) (Taxonomy-aligned) (A.1)	0.00	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%									0%		
A.2 In aanmerking komend voor de Taxonomie maar niet ecologisch duurzame activiteiten (niet op de Taxonomie afgestemd)																			
OpEx uit voor de Taxonomie in aanmerking komende maar niet ecologisch duurzame activiteiten (niet op de Taxonomie afgestemd) (A.2)	0.00	0%																	
Totaal (A.1+A.2)	**0.00**	**0%**																	
B. Activiteiten die niet in Aanmerking Komen voor de Taxonomie																			
OpEx uit niet voor de Taxonomie in aanmerking komende activiteiten	11,138.00	100%																	
Totaal (A+B)	**11,138.00**	**100%**																	

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

S1 – EIGEN PERSONEEL

1. ESRS2 SBM-2 Belangen en opvattingen van stakeholders

De belangen, standpunten en rechten van ons eigen personeel vormen input voor onze strategie en ons bedrijfsmodel. Medewerkerstevredenheidsonderzoeken, ondernemingsraden en vakbonden waar van toepassing, klachtenmechanismen en een voortdurende HR-dialoog zorgen voor gestructureerde input die het personeelsbeleid en de prioriteiten vormgeeft. Respect voor mensen- en arbeidsrechten is verankerd via wereldwijd toepasbare beleidslijnen die zijn afgestemd op internationale standaarden en worden toegepast in alle fasen van het dienstverband.

2. ESRS2 SBM-3 Materiële impacts, risico's en kansen en de wisselwerking daarvan met strategie en businessmodel

Op basis van onze DMA hebben de materiële interacties tussen onze strategie, ons bedrijfsmodel en ons eigen personeel voornamelijk betrekking op kansen en feitelijke positieve impacts die voortvloeien uit gelijke behandeling en kansen, arbeidsomstandigheden en vaardighedenontwikkeling binnen alle bedrijfssegmenten. Ons door mensen gedreven bedrijfsmodel ondersteunt positieve impacts zoals eerlijke lonen, evenwichtige werkdruk, sociale dialoog, collectieve onderhandelingen, werk-privébalans, bijscholing, diversiteit en inclusie en gendergelijkheid op alle niveaus, inclusief leiderschap. Deze aspecten informeren ook onze strategie door het ondersteunen van het aantrekken en behouden van talent in een competitieve arbeidsmarkt, en versterken onze strategische drijfveer "Powered by People".

Deze impacts en kansen zijn relevant voor alle personen die voor ons werken, ongeacht hun arbeidsstatus, waaronder werknemers, zelfstandigen en personen die door derde partijen ter beschikking worden gesteld en hoofdzakelijk werkzaam zijn in arbeid-gerelateerde activiteiten, met dien verstande dat niet elk aspect in gelijke mate op iedereen van toepassing is. De activiteiten en acties die in dit rapport worden beschreven en deze positieve impacts stimuleren, kunnen in enige vorm een positief effect hebben op alle personen die voor ons werken binnen onze activiteiten.

Eén feitelijk negatieve impact werd geïdentificeerd in specifieke productiecontexten, waar gebrekkige discipline of organisatie van werkprocessen kan leiden tot arbeidsongevallen. Deze impact is incident-gebonden en niet systemisch. De negatieve impact betreft voornamelijk werknemers in productieomgevingen, waar de aard van de activiteiten en arbeidsomstandigheden bepaalde functies kan blootstellen aan hogere gezondheids- en veiligheidsrisico's; ons inzicht hierin is gebaseerd op incidentanalyses en operationeel gezondheids- en veiligheidsbeleid, zoals verder beschreven in de sectie Gezondheid, Veiligheid & Welzijn. Er werden geen materiële personeelsgerelateerde risico's geïdentificeerd en er werden geen materiële impacts vastgesteld met betrekking tot milieu-transitie-plannen, waaronder herstructureringen, baanverlies of omscholingsbehoeften. Wij opereren niet in contexten met risico's op dwangarbeid of kinderarbeid binnen ons eigen personeelsbestand of de waardeketen.

3. Verantwoordelijkheid

De verantwoordelijkheid voor alle personeelsgerelateerde beleidslijnen, acties, indicatoren en doelstellingen die in S1 worden beschreven, berust bij de HR-directeur (CHRO), die de wereldwijde verantwoordelijkheid draagt voor de implementatie en handhaving hiervan binnen alle segmenten en stafafdelingen. Dit omvat het waarborgen dat personeelsbetrokkenheid en monitoringactiviteiten plaatsvinden en dat de verkregen inzichten rechtstreeks worden gebruikt bij het vormgeven van personeelsstrategieën. Toezicht wordt uitgeoefend door het HR-managementteam, ondersteund door HR Business Partners in elke regio, lokale gezondheids- en veiligheids-/preventieadviseurs, lokale HR-managers, lijnmanagers en ondernemingsraden of gelijkwaardige organen waar dit wettelijk vereist is. Formele overeenkomsten of structuren voor werknemersvertegenwoordiging worden geïmplementeerd in overeenstemming met de lokale wetgeving in alle rechtsgebieden waar dergelijke kaders wettelijk verplicht zijn.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

4. Toewijding & beleidsdoelstellingen

Wij geloven dat het versterken van onze mensen essentieel is voor het creëren van een positieve impact voor ons personeel, onze klanten en onze gemeenschappen. Wij bevorderen een cultuur van eigenaarschap, betrokkenheid en professionele groei. Wij moedigen elke werknemer aan om een actieve rol te spelen in het vormgeven van zijn of haar loopbaan. Via leer- en ontwikkelingsmogelijkheden en betekenisvolle loopbaangesprekken streven wij ernaar betrokken teams te creëren die trots zijn om onze innovaties te laten tellen.

Wij verbinden ons ertoe wereldwijd mensen- en arbeidsrechten te respecteren en gezonde, billijke en respectvolle arbeidsomstandigheden te waarborgen en eerlijke lonen te betalen. Ons personeelsbeleid heeft tot doel discriminatie en intimidatie uit te bannen, gelijke kansen te bevorderen en diversiteit en inclusie in alle kantoren te versterken. Dit beleid behandelt discriminatie op gronden zoals ras en etnische afkomst, huidskleur, religie, nationale afkomst, geslacht (inclusief zwangerschap, seksuele geaardheid en genderidentiteit), leeftijd, handicap, burgerlijke staat, levensovertuiging, genetische aanleg, veteranenstatus, politieke overtuiging, nationale herkomst, sociale afkomst en elke andere vorm van discriminatie die onder EU-regelgeving of toepasselijke nationale wetgeving valt.

Bij het in aanmerking nemen van de perspectieven van stakeholders worden deze beleidslijnen vormgegeven door input uit betrokkenheidsonderzoeken, feedback van ondernemingsraden en vakbonden waar van toepassing, actieve deelname aan personeelscommissies en bijdragen van managers, HR-vertegenwoordigers en gekozen personeelsvertegenwoordigers. Dit proces waarborgt dat perspectieven van het personeel zijn ingebed in beleidsontwerp en besluitvorming.

Wij hebben beleidsverplichtingen met betrekking tot inclusie en positieve actie voor personen uit groepen met een verhoogd kwetsbaarheidsrisico, zoals werknemers met een handicap of ondervertegenwoordigde demografische groepen. Deze beleidslijnen worden geïmplementeerd via procedures die zijn ontworpen om discriminatie te voorkomen, te beperken en aan te pakken zodra deze wordt vastgesteld, waaronder vertrouwelijke klachtenkanalen, trainingen inzake anti-intimidatie en diversiteit, monitoring van diversiteitsindicatoren en corrigerende acties ter bevordering van diversiteit en inclusie.

Daarnaast hebben wij formele procedures vastgesteld voor competentie, opleiding en prestatiemanagement. Deze definiëren doelstellingen om ervoor te zorgen dat werknemers de vaardigheden ontwikkelen die nodig zijn om hun functie uit te oefenen en toekomstige bedrijfsbehoeften te ondersteunen, stellen opleidingsvereisten vast op basis van functieprofielen en prestatie- en loopbaanontwikkelingsgesprekken, en zijn van toepassing op alle werknemers binnen Materialise (excl. ACTech).

Ons beleid inzake gezondheid en veiligheid wordt besproken in de onderstaande sectie ‘Gezondheid, Veiligheid & Welzijn’.

Onze afstemming op de VN-Richtlijnen inzake Bedrijven en Mensenrechten, de IAO-verklaring inzake Fundamentele Beginselen en Rechten op het Werk en de OESO-richtlijnen voor multinationale ondernemingen is van toepassing op ons personeelsbeleid en omvat toezeggingen om dwang- of verplichte arbeid en kinderarbeid te voorkomen.

5. Beleidsimplementatie, training, bewustwording & toegankelijkheid

Verplichte onboarding omvat training over de Code of Conduct, het Insider Trading-beleid en de Whistleblower Policy voor alle werknemers wereldwijd.

Wij onderhouden voortdurende communicatie en periodieke initiatieven die welzijn, inclusie en kennis van belangrijke werkplekbeleidslijnen en beschikbare meldingskanalen bevorderen.

Wij waarborgen toegankelijkheid door informatie over kernbeleidslijnen, meldingsmechanismen en ondersteuningsmiddelen beschikbaar te stellen via het bedrijfsintranet.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

6. Reikwijdte

De reikwijdte van onze personeelsgerelateerde beleidslijnen en praktijken omvat alle fasen van het dienstverband, van werving tot ontwikkeling en beëindiging, in alle regio's waar wij actief zijn. Ze zijn van toepassing op alle werknemers en niet-werknemers.

ACTech, een van onze Duitse vestigingen, is nog niet volledig geïntegreerd en past daarom bepaalde aspecten nog niet toe, waaronder het jaarlijkse betrokkenheidsonderzoek, wereldwijde mentorprogramma's en het beleid inzake flexibel werken.

7. Personeelskengetallen

Geen van de kengetallen in deze sectie over 'personeelskengetallen' is gevalideerd door een andere instantie dan de assurance provider.

Totale personeelsbestand

Ons totale personeelsbestand bedroeg op 31 december 2025 2,232 medewerkers (total headcount). Alle gegevens zijn afkomstig uit het wereldwijde Human Resources Information System (HRIS), waarbij de gegevens voor ACTech handmatig zijn toegevoegd vanuit het specifieke ACTech-HRIS. Gegevens over het geslacht van medewerkers zijn rechtstreeks afgeleid uit HR-dossiers op basis van zelfidentificatie ("Niet gerapporteerd" omvat medewerkers die hun genderidentiteit niet hebben aangegeven).

De gegevens omvatten de volgende typen medewerkers: vast, tijdelijk, stagiairs (op de loonlijst) en jobstudenten. De personeelscijfers omvatten geen leden van de Raad van Bestuur en het Executive Committee.

De volgende categorisering werd gehanteerd:

- **Vast:** personen met een arbeidsovereenkomst voor onbepaalde duur.
- **Tijdelijk:** arbeidsovereenkomsten voor bepaalde duur, bijvoorbeeld uitzendkrachten of jobstudenten.
- **Medewerkers zonder gegarandeerde uren:** medewerkers zonder een minimumaantal contractuele werkuren en met een variabel werkrooster; dit komt uitsluitend voor bij ACTech.

De personeelskengetallen die in het financiële deel van ons verslag zijn opgenomen onder sectie 1.2.10 'medewerkerss' weerspiegelen voltijdsequivalenten (2,556) en omvatten zelfstandige ondernemers in Oekraïne en Polen. Deze zijn uitgesloten in onderstaande tabel.

2025	Vrouw	Man	Niet gerapporteerd	Overig	Totaal
Aantal medewerkers	892	1,333	7		2,232
Aantal vaste medewerkers	869	1,253	6		2,128
Aantal tijdelijke medewerkers	21	72	1		94
Aantal medewerkers zonder gegarandeerde uren	2	8			10

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Sociale informatie vervolg

Voor locaties met meer dan 50 medewerkers worden de personeelsaantallen hieronder weergegeven, uitgesplitst naar geslacht en type dienstverband.

	Vrouwen										Mannen										Niet Vermeld
2025	België	Brazilië	Colombia	Tsjechië	Frankrijk	Duitsland	Maleisië	Polen	Spanje	Vere-nigde Staten	België	Brazilië	Colombia	Tsjechië	Frankrijk	Duitsland	Maleisië	Polen	Spanje	Vere-nigde Staten	Vere-nigde Staten	Brazilië
Aantal werknemers	283	30	86	27	30	100	164	48	21	54	411	52	66	37	27	395	104	48	45	93	7	1
Aantal voltijdse werknemers	282	30	86	27	29	90	164	45	21	53	410	49	66	35	26	332	104	45	45	93	7	
Aantal tijdelijke werknemers	1				1	8		3		1	1	3		2	1	57		3				1
Aantal werkne-mers zonder gegarandeerde uren						2										6						

Personeelsverloop

"Medewerkers die de organisatie hebben verlaten" omvat alle gevallen waarin het arbeidscontract in 2025 is beëindigd, ongeacht of dit ging om vrijwillig ontslag, pensionering, het aflopen van een contract voor bepaalde duur of beëindiging op initiatief van de onderneming. De gegevens zijn geëxtraheerd uit ons HRIS en de loonadministratie en omvatten alle uitdiensttredingen die zijn geregistreerd tussen 1 januari en 31 december 2025.

Het verlooppercentage is het aandeel medewerkers dat de onderneming heeft verlaten ten opzichte van het gemiddelde personeelsbestand in 2025. Het gemiddelde personeelsbestand wordt berekend door de maandelijkse personeelsaantallen van januari tot en met december op te tellen en het totaal te delen door 12, om zo het gemiddelde aantal medewerkers over het verslagjaar weer te geven.

Medewerkers die de onderneming hebben verlaten tussen 1 jan. en 31 dec. 2025:	251
Gemiddeld personeelsbestand in 2025	2,224
Totaal voortschrijdend 12-maands verlooppercentage:	11.3%

Leeftijdsverdeling van medewerkers

Het aantal medewerkers per leeftijdsgroep is berekend op basis van gegevens uit de HeRo- en ACTech-HRIS, waarbij de leeftijd per 31 december 2025 is vastgelegd. De middencategorie omvat medewerkers van 30 tot 50 jaar. Medewerkers zijn geteld per individu (headcount) en uitgedrukt als percentage van het totale personeelsbestand van 2,232 medewerkers.

Leeftijdsgroep	Aantal	Percentage
Jonger dan 30	615	27.5%
30–50	1,303	58.5%
Ouder dan 50	314	14%

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)



Genderverdeling van het topmanagement

Binnen onze organisatie wordt het topmanagement gedefinieerd als de leden van het Executive Committee. Deze groep draagt de eindverantwoordelijkheid voor de strategische koers, de operationele prestaties en de duurzaamheidsverplichtingen van de onderneming. Het Executive Committee bestaat uit negen leden: Chief Executive Officer (CEO), Chief Strategy and Technology Officer (CSTO), Chief Operating Officer (COO), Chief Financial Officer (CFO), Executive Vice President Manufacturing, Executive Vice President Software, Executive Vice President Medical, Director Corporate Affairs & Secretary to the Board en HR Director (CHRO).

Gender	Aantal	%
Vrouw	3	33%
Man	6	66%
Totaal	**9**	**100%**

8. Gezondheid, Veiligheid & Welzijn

Ons beleid inzake arbeidsgezondheid en -veiligheid is van toepassing op alle kantoren en heeft tot doel veilige en gezonde werkomgevingen te bevorderen, beroepsrisico's te beperken en te voldoen aan lokale wetgeving en internationale best practices. Wij voorzien in onmiddellijke medische ondersteuning en zorg bij arbeidsongevallen of incidenten op de werkplek, overeenkomstig de lokale wetgeving, en voeren incidentonderzoeken uit om de onderliggende oorzaken te identificeren en preventieve maatregelen te implementeren om herhaling te voorkomen. In 2025 viel 98% van het wereldwijde personeelsbestand onder ons beleid inzake arbeidsgezondheid en -veiligheid.

Geen van de kengetallen in deze sectie is gevalideerd door een andere instantie dan de assurance provider.

Wereldwijde ongevalscijfers

Voor de verslagperiode werd het aantal arbeidsongevallen voor ons eigen personeelsbestand berekend in overeenstemming met ESRS AR89 en AR90.

Het totaal aantal gewerkte uren werd geraamd op basis van het gemiddelde aantal medewerkers (2,224) in 2025, met de assumptie van een 40-uren werkweek gedurende 46 weken (20 vakantie-dagen en 10 dagen feestdagen). Voor onze kantoren in Australië, China, Zuid-Korea, Italië en Oostenrijk was geen data beschikbaar over werkongevallen.

Aantal ongevallen (wereldwijd)	Totaal geschatte gewerkte uren	Frequentiegraad
35	4,092,160	8.6

Werkgerelateerde dodelijke ongevallen

In 2025 zijn er 0 werkgerelateerde dodelijke ongevallen geregistreerd binnen het wereldwijde personeelsbestand.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

9. Klachten- & Meldkanalen

Wij bieden klachten- en klokkenluiderskanalen aan via de Code of Conduct en de Whistleblower Policy. De open-deurprincipes in de Code of Conduct stellen medewerkers in staat om zorgen rechtstreeks te bespreken met leidinggevenden, HR of het Global HR-team. Wij bieden vertrouwelijke en toegankelijke mechanismen voor schriftelijke of digitale meldingen, waaronder klokkenluiders-platforms die te allen tijde beschikbaar zijn.

Onze protocollen zijn ontworpen om een zorgvuldig proces en onpartijdige onderzoeken te waarborgen voor alle betrokken personen. Alle meldingen worden geregistreerd in beveiligde HR-systemen met vermelding van datum, aard van de melding, afhandelingsstatus en genomen maatregelen. Wij volgen doorlooptijden van dossiers, herhalingspercentages en deelname aan klachtenprocedures om de effectiviteit van de kanalen te monitoren. Herhalingspercentages worden geëvalueerd via klachtenregisters en veiligheidsrapporten, en analyses van het betrokkenheidsonderzoek bieden aanvullende inzichten in vertrouwen en inclusie in deze processen. Gestructureerde commissies en formele opvolgprotocollen in bepaalde kantoren ondersteunen de kwaliteit van de afhandeling en dragen bij aan lagere herhalingspercentages. Stakeholders zoals ondernemingsraden, klachten-commissies en werknemersvertegenwoordigers beoordelen geaggregeerde prestatiegegevens van de kanalen en helpen bij het vormgeven van daaropvolgende beleidsupdates, zodat de kanalen toegankelijk, betrouwbaar en responsief blijven. Geanonimiseerde rapportages van het Employee Assistance Program (EAP) worden eveneens gebruikt om bredere trends te identificeren en de werking van deze kanalen te verfijnen.

Wanneer leden van ons personeelsbestand schade hebben ondervonden, passen wij maatregelen toe die onder meer bestaan uit herstel of herplaatsing van functies, welzijnsondersteuning zoals counseling of medische zorg, corrigerende sancties waar passend, en financiële compensatie voor de impact.

De effectiviteit van herstelmaatregelen wordt beoordeeld via opvolggesprekken met de melder om de oplossing te bevestigen, het monitoren van herhaling via klachtenregisters, veiligheidsrapporten en analyses van het betrokkenheidsonderzoek, en door het beoordelen van geanonimiseerde EAP-gebruikstrends en tevredenheidsindicatoren. In rechtsgebieden met gestructureerde commissies zorgen formele evaluaties ervoor dat herstelmaatregelen de beoogde doelstellingen bereiken, en worden geleerde lessen geïntegreerd in preventieve maatregelen en beleidsupdates.

Onze Gedragscode en de Whistleblower Policy verbieden expliciet represailles tegen iedere persoon, inclusief werknemersvertegenwoordigers, die via deze kanalen een melding doet. Deze bescherming wordt wereldwijd gehandhaafd door vertrouwelijkheidswaarborgen, onafhankelijke onderzoeks-procedures en toezicht door klachtencommissies, en is van toepassing op alle vaste en tijdelijke medewerkers en wettelijk gedekte niet-werknemers. Overtredingen van dit anti-represaillebeleid zijn onderhevig aan corrigerende maatregelen.

Geen van de in deze sectie opgenomen indicatoren is gevalideerd door een andere instantie dan de assurance-provider.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Werkplekgedrag & klachtenstatistieken

Geen van de indicatoren in de onderstaande twee paragrafen is gevalideerd door een andere instantie dan de assurance-provider. Tevens werden in 2025 geen compensaties of boetes betaald. Dit zou enkel mogelijk zijn indien wij door de rechter veroordeeld zouden zijn wegens het niet naleven van deze regelgeving, of in het geval van een individuele claim.

In 2025 gemelde discriminatie- of intimidatiezaken

Onderstaande tabel geeft het aantal formeel gemelde gevallen van discriminatie of intimidatie weer die bij het management, HR, vertrouwenspersonen, ondernemingsraad of een ander officieel kanaal zijn ingediend en die voldeden aan de rapportagecriteria van toepasselijk lokaal of wereldwijd beleid. De gegevens zijn afkomstig uit het HRIS. Incidenten werden afgehandeld conform de Code of Conduct en toepasselijk lokaal beleid, met gebruikmaking van vertrouwenspersoon-systemen en officiële klachtenmechanismen.

Locatie	Aantal Incidenten
Globaal	7
België, HQ	5
Frankrijk	1
Verenigde Staten	1
Alle andere	0

Overige in 2025 gemelde klachten op de werkplek

Deze klachten sluiten de hierboven genoemde discriminatie- en intimidatie-incidenten uit en omvatten dossiers die zijn ingediend via het klokkenluiderskanaal, lokale HR-klachtenprocedures, ondernemingsraden, veiligheidscomités, vertrouwenspersoon-systemen en de Nationale Contactpunten van de OESO. In 2025 werd één melding ontvangen via de compliance-hulplijn; deze bevatte onvoldoende informatie om een onderzoek te starten.

Locatie	Aantal klachten
Globaal	1

10. Loopbaanontwikkeling, vaardigheidstraining & bijscholing

Een essentieel onderdeel van het versterken van mensen is ervoor zorgen dat zij regelmatig gesprekken voeren over loopbaanontwikkeling en toegang hebben tot opleidingen die vaardigheden voor de toekomst opbouwen. Cijfers voor ACTech worden eerst afzonderlijk gepresenteerd om duidelijkheid te waarborgen waar systemen en processen verschillen. Geen van de statistieken in deze sectie werd gevalideerd door een andere instantie dan de assurance-provider.

Materialise (met uitsluiting van ACTech)

Deelnamegraad aan prestatie- en loopbaanontwikkelingsgesprekken

De deelnamegraad aan prestatie- en loopbaanontwikkelingsgesprekken wordt berekend op basis van gegevens die zijn geëxtraheerd uit het HR-informatiesysteem. De deelnamegraad wordt bepaald als het aantal medewerkers dat het doelstellingsproces heeft afgerond, gedeeld door het totale personeelsbestand per 31 december 2025. De metriek heeft uitsluitend betrekking op medewerkers van Materialise; medewerkers van ACTech zijn uitgesloten van de scope.

Categorie	Deelnamegraad
Alle medewerkers	84.7%
Vrouwen	84.9%
Mannen	84.6%

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)



Interne training

We kunnen het aantal trainingsuren dat door medewerkers werd gevolgd niet rapporteren, aangezien dit niet in het systeem wordt bijgehouden. Daarom koppelden we het gemiddelde aantal cursussen dat medewerkers hebben gevolgd — beschikbaar in ons HRIS — aan een geschatte waarde van 'lage' versus 'hoge' tijdsinvestering, wat aangeeft hoeveel trainingsuren gevolgd zouden zijn indien de cursussen 'laag' of 'hoog' waren. De berekening omvat uitsluitend afgeronde leerinschrijvingen uit het rapportagejaar 2025, beperkt tot vaste medewerkers, jobstudenten, stagiairs en tijdelijke medewerkers; inschrijvingen die niet zijn gestart of nog lopen en alle andere contracttypes zijn uitgesloten. In totaal hebben 1,674 medewerkers tijdens de rapportageperiode minstens één cursus afgerond. De maatstaaf 'cursussen per medewerker' wordt berekend door het totaal aantal gevolgde cursussen te delen door het gemiddeld aantal medewerkers in 2025. De maatstaaf heeft uitsluitend betrekking op medewerkers van Materialise; medewerkers van ACTech zijn uitgesloten van de scope.

Categorie	Cursussen per medewerker	Geschatte uren – laag (0.5 u/cursus)	Geschatte uren – hoog (4 u/cursus)
Alle werknemers	4.7	2.3 u	18.6 u
Vrouwen	4.9	2.5 u	19.7 u
Mannen	4.5	2.2 u	17.9 u

Extern digitaal leren (LinkedIn Learning)

LinkedIn Learning-analyses tonen aan dat actieve kijkers in 2025 gemiddeld 2 uur en 34 minuten besteedden aan het bekijken van leercontent, wat overeenkomt met ongeveer 26 videoweergaven per kijker. Deze gegevens zijn aanvullend op de hierboven gerapporteerde data, aangezien dit een ander systeem betreft. De maatstaaf heeft uitsluitend betrekking op medewerkers van Materialise; medewerkers van ACTech zijn uitgesloten van de scope.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

ACTech

Deelnamegraad aan prestatie- en loopbaanontwikkelingsgesprekken

De deelnamegraad aan prestatie- en loopbaanontwikkelingsgesprekken wordt berekend op basis van gegevens die zijn geëxtraheerd uit het HRIS. Medewerkers binnen de scope zijn vaste medewerkers. De deelnamegraad wordt bepaald als het aantal medewerkers dat zijn of haar evaluatie heeft afgerond, gedeeld door het totale aantal medewerkers. De maatstaaf heeft uitsluitend betrekking op medewerkers van ACTech.

Evaluaties worden jaarlijks uitgevoerd na afronding van de proefperiode, op basis van rolprofielen en beoordelingen van soft skills.

Categorie	Deelnamegraad
Alle medewerkers	81.3 %
Vrouwen	80.5 %
Mannen	81.4 %

Interne training

Het aantal trainingsuren dat door een medewerker wordt gevolgd, wordt bijgehouden in een opleidingsplan dat de professionele ontwikkelingscursussen per medewerker documenteert. De maatstaaf heeft uitsluitend betrekking op medewerkers van ACTech.

Categorie	Gemiddelde aantal uren per medewerker
Alle medewerkers	9.3 u
Vrouwen	8.5 u
Mannen	9.5 u

Geconsolideerde cijfers

Naast de bovenstaande statistieken worden geconsolideerde cijfers op groepsniveau gepresenteerd om een globaal inzicht te bieden. Vanwege verschillen in systemen en databeschikbaarheid werd een geharmoniseerde berekeningsmethode toegepast. Voor prestatie- en loopbaanontwikkelingsgesprekken vertegenwoordigt de globale deelnamegraad het aandeel medewerkers dat in 2025 een evaluatie heeft afgerond ten opzichte van het totale aantal medewerkers per 31 december 2025. Op basis van deze aanpak bedroeg de geconsolideerde deelnamegraad 84.1% voor alle medewerkers (84.5% voor vrouwelijke medewerkers; 83.8% voor mannelijke medewerkers).

Voor training is de geconsolideerde maatstaaf gebaseerd op het gemiddeld aantal medewerkers in 2025. Voor Materialise (excl. ACTech) werden trainingsuren geschat op basis van een veronderstelde duur van 4 uur per afgeronde cursus, aangezien enkel afgeronde cursussen in het systeem worden bijgehouden, terwijl de trainingsuren van ACTech werden overgenomen zoals gerapporteerd. Met deze methodologie bedroeg het gemiddeld aantal trainingsuren per medewerker 16.9 uur (18.6 uur voor vrouwelijke medewerkers; 15.7 uur voor mannelijke medewerkers).

11. Collectieve onderhandelingen en sociaal overleg

In 2025 viel 37% van het totale wereldwijde personeelsbestand onder een collectieve arbeidsovereenkomst (cao). In België, Frankrijk en Spanje valt 100% van onze medewerkers onder een cao. Andere vestigingen binnen en buiten de EER vallen niet onder een cao. Ondernemingsraden bestaan uitsluitend bij ACTech, waardoor 19% van alle medewerkers wordt vertegenwoordigd door werknemersvertegenwoordigers. Er zijn geen andere overeenkomsten van kracht.

Medewerkers worden geacht gedekt te zijn wanneer hun arbeidsvoorwaarden rechtstreeks worden gereguleerd door een cao, hetzij via een directe overeenkomst met een erkende vakbond, hetzij via een toepasselijke sectorale overeenkomst, inclusief cao's die door nationale autoriteiten algemeen verbindend zijn verklaard. De metriek omvat alle vaste en tijdelijke medewerkers wereldwijd per einde jaar; contractors zijn uitgesloten, tenzij zij expliciet onder de cao-voorwaarden vallen. De

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

dekkingsgraad wordt berekend als het aantal medewerkers dat onder een cao valt gedeeld door het totaal aantal medewerkers in 2025 (2,232). De gegevens zijn afkomstig uit interne HR-systemen in alle geografische regio's. Er werd geen externe assurance of verificatie door vakbonden uitgevoerd.

12. Toereikende lonen

Wij bevestigen dat alle medewerkers een toereikend loon ontvangen in overeenstemming met de lokale wettelijke minimumlonen en, waar van toepassing, collectieve arbeidsovereenkomsten. Vrijwel al onze medewerkers werken in landen waar minimumlonen wettelijk zijn gereguleerd, en onze verloningspraktijken garanderen volledige naleving van deze nationale loonregelgeving in elk land waar wij actief zijn, waardoor wordt voldaan aan of wordt voldaan boven de normen die door wetgeving en collectieve onderhandelingen zijn vastgesteld.

De benchmarks die worden gebruikt om toereikende lonen in de EER te definiëren zijn wettelijke minimumlonen of collectieve arbeidsovereenkomsten (deze laatste toegepast in België, Italië en Frankrijk). In EER-landen waar geen van beide beschikbaar is (Zweden en Denemarken) werd de benchmark vastgesteld op 50% van het gemiddelde loon van het land of 60% van het mediane loon van het land (welke van beide het laagst is). Buiten de EER werd het wettelijke minimumloon als benchmark gebruikt. Geen van de statistieken werd gevalideerd door een andere instantie dan de assurance-provider.

13. Loonkloof en verloningsstatistieken

Wij hebben onze verloningsstatistieken voor het eigen personeelsbestand berekend op basis van de jaarlijkse target total cash-compensatie op het einde van 2025. De scope omvat alle medewerkers met een arbeidsovereenkomst (of een 'employee at will'-status in de VS) en het Executive Committee dat wordt vertegenwoordigd door managementvennootschappen binnen de Groep. Voor de managementvennootschappen (incl. de best betaalde persoon) gebruikten we het basissalaris plus alle variabele componenten, maar voor de medewerkerspopulatie werd enkel het basissalaris en cashvoordelen in de berekeningen opgenomen.

Onze niet-gecorrigeerde wereldwijde genderloonkloof bedroeg 19.5%, berekend als het verschil tussen het gemiddelde vrouwelijke en mannelijke salaris, uitgedrukt als een percentage van het gemiddelde mannelijke loon.

Deze kloof weerspiegelt voornamelijk verschillen in samenstelling van het personeelsbestand over landen en functies heen.

De verhouding van het jaarlijkse salaris van de best betaalde persoon tot die van de mediane medewerker (exclusief de best betaalde persoon) bedroeg 12.16. Geen van de statistieken werd gevalideerd door een andere instantie dan de assurance-provider.

14. Monitoring

Ons bedrijf gaat regelmatig in gesprek met de medewerkers via vastgelegde monitoring- en feedbacksystemen die zijn ontworpen om de effectiviteit van personeelsgerelateerde beleidslijnen, acties en praktijken te beoordelen. Monitoring gebeurt voornamelijk via een betrokkenheidsonderzoek, aangevuld met sociale dialoogmechanismen in rechtsgebieden met formele vertegenwoordigingsstructuren, doorlopende meldingen via klachten- en klokkenluidersystemen, en ad-hoc HR-consultaties die bedrijfsbreed beschikbaar zijn.

Fasen van betrokkenheid

Betrokkenheid start tijdens de onboarding, wanneer nieuwe medewerkers worden geïnformeerd over de beschikbare kanalen, waaronder enquêtes, ondernemingsraden en meldingsmechanismen. Doorlopende betrokkenheid vindt continu plaats via vertegenwoordiging in ondernemingsraden en direct contact met HR. Periodieke betrokkenheid gebeurt via het jaarlijkse (vanaf 2026 tweejaarlijkse) betrokkenheidsonderzoek terwijl reactieve betrokkenheid wordt geactiveerd wanneer specifieke incidenten of dringende zorgen worden gemeld via klachten- of klokkenluidersystemen.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Type betrokkenheid

Er wordt gebruikgemaakt van een combinatie van formele en informele kanalen. Het betrokkenheidsonderzoek levert gestructureerde, anonieme gegevens op die centraal worden geanalyseerd. Vijftien medewerkers (CHRO, HR Business Partners en het HR Talent Team) zijn hierbij betrokken, aangevuld met een kost van ongeveer EUR 30,000 voor het gebruikte platform. Ondernemingsraden en vergelijkbare organen bieden formele vertegenwoordiging en consultatie over personeelsaangelegenheden. Vertrouwelijke klachten- en klokkenluidersystemen zorgen voor een veilige manier om individuele zorgen te melden, terwijl ad-hoc HR-consultaties directe dialoog ondersteunen. Trainingen en opvolgsessies op basis van feedback uit betrokkenheidsactiviteiten ondersteunen continue verbetering.

Daarnaast gaan wij via bestaande betrokkenheids- en communicatiekanalen in gesprek met onze medewerkers en hun vertegenwoordigers over mogelijke personeelsimpact van onze klimaattransitie. In 2025 omvatte dit bedrijfsbrede communicatie over klimaatdoelstellingen, een sustainability week met lokale duurzaamheidsinitiatieven en een vrijwillige duurzaamheidstraining om bewustzijn rond ons transitieplan te vergroten. Tot op heden zijn in verband met deze acties geen materiële personeelsimpacten vastgesteld met betrekking tot herstructurering, verlies of creatie van werkgelegenheid, herscholing of gezondheid en veiligheid.

Frequentie

Het betrokkenheidsonderzoek wordt jaarlijks uitgevoerd tot 2026 en daarna om de twee jaar. Ondernemingsraden vergaderen regelmatig in overeenstemming met lokale vereisten, terwijl klachten- en klokkenluiderskanalen permanent beschikbaar blijven.

Monitoring van effectiviteit

De effectiviteit van personeelsbetrokkenheid wordt gemonitord door het volgen van deelnamepercentages en trends in engagement scores over de tijd, aangevuld met kwalitatieve beoordeling via managementreviews, klachten- en meldingsgegevens, rapportages over gezondheid en veiligheid en feedback van personeelsvertegenwoordigingsorganen. In 2025 werd een bedrijfsbreed betrokkenheidsonderzoek uitgevoerd met een deelnamegraad van 81% en 2,100 open-tekstreacties. Feedback uit engagement surveys en klachtenmechanismen wordt geanonimiseerd, geanalyseerd op trends en geïntegreerd in HR-strategieën om werkomstandigheden te verbeteren en potentiële risico's te beperken. Medewerkers worden geïnformeerd over de resultaten van de enquête en de invloed ervan op toekomstige acties via specifieke communicatiekanalen, waaronder intranetberichten, e-mailnieuwsbrieven en door managers geleide sessies waarin inzichten worden besproken en vervolgstappen worden bepaald.

15. Acties om impact op de eigen workforce te voorkomen, te beperken en te herstellen

In lijn met personeelsgerelateerde beleidslijnen en geïdentificeerde impacten, risico's en kansen heeft ons bedrijf acties geïmplementeerd om negatieve impact op onze workforce te voorkomen of te beperken en positieve resultaten te versterken. Deze acties worden regelmatig herzien op basis van monitoringresultaten en feedback van medewerkers.

Belangrijkste acties in het rapportagejaar en verwachte resultaten

Medewerkersbetrokkenheid en gestructureerde opvolging

De resultaten van de survey werden beoordeeld door management- en HR-teams. Dit verbeterde de organisatorische duidelijkheid, ondersteunde empowerment en hielp bij het identificeren van personeelsprioriteiten, wat op zijn beurt gerichte preventieve en verbeteracties mogelijk maakte.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Gerichte operationele en werkplekinvesteringen

Op basis van engagementresultaten en feedback van medewerkers werden gerichte acties uitgevoerd, waaronder het aanwerven van extra personeel om werkdruk te verminderen of het introduceren van erkenningsinitiatieven zoals de Materialise IT Awards om bijdragen van teams en individuen zichtbaarder te maken. In 2025 werden bijvoorbeeld (excl. ACTech) 275 nieuwe medewerkers aangeworven. Deze maatregelen verbeterden het welzijn, verminderden werkdruk, verhoogden het comfort op de werkplek en vergrootten erkenning en betrokkenheid.

Afhandeling van klachten en klokkenluidersmeldingen

Vertrouwelijke klachten- en klokkenluiderskanalen werden actief gebruikt om gemelde gevallen tijdens het rapportagejaar te behandelen, waarbij discriminatie- en intimidatiezaken werden onderzocht in overeenstemming met de Code of Conduct en de Whistleblower Policy. Deze aanpak hielp schade te voorkomen en te beperken, bood bescherming tegen represailles en droeg bij aan het behoud van vertrouwen in meldingsmechanismen.

Training en bewustwording

Verplichte onboardingtraining, inclusief de Code of Conduct en de Whistleblower Policy, werd wereldwijd aan medewerkers aangeboden tijdens het rapportagejaar, samen met doorlopende managementtraining over het interpreteren van resultaten van het betrokkenheidsonderzoek en het aanpakken van feedback van medewerkers. Deze initiatieven vergrootten het bewustzijn van rechten en verantwoordelijkheden en versterkten de preventieve capaciteit op managementniveau.

Reikwijdte van de acties

De acties omvatten alle personeelsgerelateerde activiteiten binnen de eigen activiteiten, waaronder werving, onboarding, dagelijkse activiteiten, people management en gezondheid en veiligheid. Ze zijn van toepassing in alle landen waar het bedrijf actief is, met uitzondering van het betrokkenheidsonderzoek, waarin ACTech niet is opgenomen. Betrokken stakeholdergroepen zijn vaste medewerkers, tijdelijke medewerkers en wettelijk gedekte niet-werknemers.

Tijdshorizonten

- **Korte termijn:** afhandeling van klachten, onderzoeken en onmiddellijke herstelmaatregelen na incidenten of feedback uit engagementactiviteiten.
- **Middellange termijn:** implementatie van survey-gedreven verbeteracties, trainingsinitiatieven en aanpassingen op de werkplek.
- **Lange termijn:** continue verbetering van betrokkenheidssystemen, ontwikkeling van personeelsgerelateerde doelstellingen en versterking van monitoring- en datasystemen.

Herstelmaatregelen

Waar schade aan leden van de workforce werd vastgesteld, werden herstelmaatregelen geboden in overeenstemming met interne procedures en lokale wettelijke vereisten. Deze kunnen bestaan uit functieherstel of herplaatsing, welzijnsondersteuning zoals counseling of medische zorg, corrigerende maatregelen waar passend en financiële compensatie waar wettelijk vereist. De effectiviteit van herstelmaatregelen wordt beoordeeld via opvolging met betrokken personen, monitoring van herhaling via klachten- en veiligheidsgegevens en analyse van geanonimiseerde trends uit het Employee Assistance Program.

Voortgang en effectiviteit

De voortgang van acties wordt beoordeeld aan de hand van deelnamepercentages in het betrokkenheidsonderzoek en trends in engagement scores, klachten- en incidentgegevens, kwalitatieve managementreviews en feedback van personeelsvertegenwoordigingsorganen. Bij afwezigheid van formeel vastgestelde personeelsdoelstellingen worden deze indicatoren gebruikt om te evalueren of acties bijdragen aan het voorkomen van negatieve impact en het verbeteren van arbeidsomstandigheden.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

16. Doelstellingen

Wij hebben nog geen officiële personeelsgerelateerde doelstellingen vastgesteld. Wij zijn van plan hier in toekomstige rapportagecycli verder aan te werken. Bij gebrek aan doelstellingen maken input uit engagement surveys, feedback van ondernemingsraden en vakbonden waar van toepassing, actieve deelname aan personeelscommissies en bijdragen van managers, HR-vertegenwoordigers en personeelsvertegenwoordigers het mogelijk om de effectiviteit van onze acties en beleidslijnen bij het aanpakken van materiële IRO's te volgen. Meer details zijn eerder in dit hoofdstuk opgenomen.

17. Afstemming met internationale standaarden

Onze personeelsgerelateerde beleidslijnen, waaronder de wereldwijde Code of Conduct en het Materialise Klokkenluidersbeleid, zijn expliciet ontworpen om aan te sluiten bij internationaal erkende instrumenten zoals:

- VN-richtlijnen inzake bedrijfsleven en mensenrechten (UNGP)
- ILO-verklaring over fundamentele principes en rechten op het werk
- OESO-richtlijnen voor multinationale ondernemingen
- ISO 45001-norm voor gezondheid en veiligheid op het werk
- United Nations Global Compact (mensenrechten, arbeidsprincipes)

Deze engagementen weerspiegelen de principes uit deze kaders en sturen ons bij het handhaven van veilige, eerlijke en respectvolle werkomgevingen, het voorkomen van negatieve mensenrechtenimpact, het waarborgen van non-discriminatie en nultolerantie voor intimidatie, en het garanderen van toegang tot herstel via transparante en vertrouwelijke klachtenkanalen.

Aanpak van afstemming

Op globaal niveau wordt afstemming geborgd door:

- Het opnemen van verboden op intimidatie, discriminatie en represailles in alle personeelsbeleidslijnen
- Het aanbieden van vertrouwelijke en toegankelijke kanalen om klachten te melden
- Het verplicht stellen van onpartijdige en tijdige onderzoeken waar vereist en van toepassing
- Het bieden van effectieve herstelmaatregelen, waaronder corrigerende acties, aanpassingen op de werkplek en bescherming tegen represailles
- Het uitvoeren van regelmatige, door HQ geleide reviews ter ondersteuning van voortdurende naleving van UNGP-, ILO-, OESO-, ISO 45001- en UN Global Compact-standaarden

Monitoring van naleving

Naleving van deze standaarden wordt gemonitord via door HQ geleide reviews en audits van lokale processen, employee engagement surveys, analyse van klachten- en meldingsgegevens, rapportages van gezondheids- en veiligheidscommissies en periodieke beleids- en procesreviews. De uitkomsten van deze mechanismen worden gebruikt om verbeterkansen te identificeren en voortdurende afstemming met UNGP-, ILO-, OESO-, ISO 45001- en UN Global Compact-principes te waarborgen.

Afstemming wordt wereldwijd gehandhaafd en aangepast aan nationale wetgeving in alle vestigingen, zonder afbreuk te doen aan de naleving van deze internationale standaarden.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

18. Register van weglatingen – ESRS-rapportagevereisten

Rapportage Referentie	Beschrijving	Reden
S1-3_10	Verklaring in het geval dat de onderneming geen kanaal heeft ingesteld voor het melden van zorgen	Niet van toepassing
S1-4_06	Beschrijving van geplande of lopende acties om materiële risico's te beperken die voortvloeien uit impacts en afhankelijkheden met betrekking tot het eigen personeel, en hoe de effectiviteit wordt opgevolgd	Niet van toepassing
S1-7	Kenmerken van medewerkers niet in loondienst onder het eigen personeel van de onderneming	N.v.t. – Quick fix
S1-11	Sociale bescherming	N.v.t. – Quick fix
S1-12	Mensen met een beperking	N.v.t. – Quick fix
S1-14_06	Aantal gevallen van geregistreerde werkgerelateerde gezondheidsproblemen van werknemers	N.v.t. – Quick fix
S1-14_07	Aantal dagen verloren door werkgerelateerd letsel en dodelijke ongevallen als gevolg van werkgerelateerde ongevallen, werkgerelateerde gezondheidsproblemen en dodelijke gevallen van gezondheidsproblemen bij werknemers	N.v.t. – Quick fix
S1-15	Maatstaven voor werk-privébalans	N.v.t. – Quick fix
S1-17_05 – S1-17_06	Bedragen van boetes, sancties en schadevergoedingen in verband met werkgerelateerde discriminatie en intimidatie, en de aansluiting daarvan met relevante cijfers in de financiële overzichten	Niet van toepassing

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

IRO-tabel

BU	Type	Duurzaamheidsthema en subthema	Naam & beschrijving	Tijdshorizon	Eigenactiviteiten/waardeketen
Alle Bus	O	Gelijke behandeling en gelijke kansen voor iedereen: Gendergelijkheid en gelijke beloning, Opleiding en vaardighedenontwikkeling, Werkgelegenheid en inclusie van personen met een handicap, Maatregelen tegen geweld en intimidatie, en Diversiteit, Gelijkheid en Inclusie	**Gemakkelijkere werving in een "war for talent":** Het verbeteren van onze werkomgeving kan ons aantrekkelijker maken voor talent en zo werving en behoud ondersteunen.	KT, MT, LT	OO
Alle Bus	API	Arbeidsomstandigheden: Zeker werk, Arbeidstijd, Passende lonen, Sociale dialoog, Vrijheid van vereniging, Collectieve onderhandelingen, Werk-privébalans	**Kwalitatieve werkgelegenheid onder goede omstandigheden:** Werknemers profiteren momenteel van eerlijke lonen, veilige werkomgevingen en een evenwichtige werkdruk.	KT, MT, LT	OO
Alle BUs	API	Gelijke behandeling en gelijke kansen voor iedereen: Opleiding en vaardighedenontwikkeling	**Bijscholing van werknemers:** Wij bieden opleidingen en ontwikkelingsmogelijkheden om de vaardigheden van werknemers te versterken.	KT, MT, LT	OO
Alle Bus	API	Gelijke behandeling en gelijke kansen voor iedereen: Diversiteit, Gelijkheid en Inclusie	**Betere integratie van mensen in de samenleving:** Onze werkgelegenheidskansen ondersteunen sociale inclusie en diversiteit.	KT, MT, LT	OO
Alle Bus	API	Gelijke behandeling en gelijke kansen voor iedereen: Gendergelijkheid en gelijke beloning	**Het goede voorbeeld geven op het hoogste niveau op het gebied van gendergelijkheid (EC):** Ons leiderschap toont genderbalans in senior functies.	KT, MT	OO
MFCT, MED	API	Gelijke behandeling en gelijke kansen voor iedereen: Maatregelen tegen geweld en intimidatie	**Ingevoerde systemen leiden tot betere arbeidsomstandigheden (met betrekking tot geweld en intimidatie):** Interne systemen verbeteren de arbeidsomstandigheden door de veiligheid te verhogen en risico's op intimidatie te verminderen.	KT, MT, LT	OO
MFCT	API	Gelijke behandeling en gelijke kansen voor iedereen: Werkgelegenheid en inclusie van personen met een handicap	**Werkgelegenheidskansen voor personen met een handicap:** Werving en aanpassingen op de werkplek ondersteunen werknemers met een handicap.	KT, MT, LT	OO
MFCT, MED	ANI	Arbeidsomstandigheden: Gezondheid en veiligheid	**Gebrekkige discipline en organisatie leiden tot ongevallen (voor het eigen personeel):** Desorganisatie in werkprocessen kan leiden tot arbeidsongevallen.	KT, MT, LT	OO

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

S4 – CONSUMENTEN EN EINDGEBRUIKERS

Wij beheren proactief de gevolgen van onze producten voor consumenten en eindgebruikers via een gestructureerd kader van beleidsmaatregelen, maatregelen en prestatie-indicatoren. Dit kader is ontworpen om materiële impacten, risico's en kansen gedurende de volledige productlevenscyclus te identificeren, te beoordelen en aan te pakken.

Materiële impacten en risico's zijn geconcentreerd in drie domeinen: patiëntveiligheid, algemene verordening gegevensbescherming (AVG, GDPR) en gegevensprivacy, en IT en informatiebeveiliging.

Met software- en medische activiteiten moeten wij patiëntveiligheid en de nauwkeurigheid van informatie waarborgen om vertrouwen te behouden en te voldoen aan regulatoire normen. De verwerking van gevoelige gegevens vereist naleving van privacywetgeving en robuuste informatiebeveiliging ter bescherming van eindgebruikers en onze digitale platformen.

Deze aangelegenheden zijn verankerd in ons bedrijfsmodel en onze strategie via een sterke focus op naleving van regelgeving, productkwaliteit en informatiebeveiliging, zoals hieronder nader toegelicht.

S4-1 Beleid

Patiëntveiligheid

Het Medical segment beschikt over een geformaliseerd beleidskader dat is ingebed in haar Kwaliteitsmanagementsysteem (KMS), gecertificeerd conform ISO 13485 en het Medical Device Single Audit Program (MDSAP). Dit beleid regelt de identificatie, beoordeling, preventie en herstel van impacts die verband houden met productveiligheid, gebruiksvriendelijkheid en klinische prestaties gedurende de gehele levenscyclus van het hulpmiddel.

Het beheer van materiële impacts is afgestemd op de volgende internationale normen en regulatoire kaders:

- ISO 13485 – Kwaliteitsmanagementvereisten voor medische hulpmiddelen
- ISO 14971 – Risicobeheer voor medische hulpmiddelen ter identificatie en beperking van mogelijke schade voor consumenten en eindgebruikers
- EU-Verordening betreffende medische hulpmiddelen (MDR) 2017/745 – Betreffende veiligheid, naleving, surveillance na het in de handel brengen en vigilantieverplichtingen
- Medical Device Single Audit Program (MDSAP)
- Relevante landspecifieke regulatoire vereisten op de markten waarop producten worden aangeboden

De algehele verantwoordelijkheid voor dit beleid berust bij de Managementvertegenwoordiger/ Persoon Verantwoordelijk voor Regelgevingsnaleving (PVRN). De PVRN ziet toe op de implementatie en de doeltreffendheid van de maatregelen die gericht zijn op materiële impacts en rapporteert hierover regelmatig aan het topmanagement.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

AVG, gegevensprivacy en IT- en informatiebeveiliging

Wij hanteren een bedrijfsbreed Informatiebeveiligingsmanagementsysteem (IBMS) dat gebaseerd is op de normen ISO 27001 en ISO 27701 voor het beheer van informatiebeveiligings- en gegevensbeschermingsrisico's die consumenten en eindgebruikers raken. Dit systeem wordt geauditeerd en gecertificeerd om marktspecifieke risicoprofielen te adresseren.

In 2025 beschikte wij over geldige certificeringen conform ISO 27001 en ISO 27701.

In het geval van een datalek handelen wij in overeenstemming met ons interne beleid, gegevensverwerkingsovereenkomsten, Business Associate Agreements en/of klantspecifieke contractuele regelingen.

Wij publiceren informatie op hoog niveau over onze aanpak inzake privacy, informatiebeveiliging en gegevensbescherming op onze website (**https://www.materialise.com/en/about/information-security**). Daarnaast biedt een formele procedure voor de openbaarmaking van kwetsbaarheden consumenten en eindgebruikers de mogelijkheid om beveiligingskwetsbaarheden in onze producten of diensten te melden.

S4-2 en S4-3 Betrokkenheid van consumenten en eindgebruikers

Wij integreren de perspectieven van consumenten en eindgebruikers, waaronder wettige vertegenwoordigers of geloofwaardige vervangers, in onze voortdurende gepaste-zorgvuldigheidsprocessen. Betrokkenheidsactiviteiten zijn gericht op het identificeren en beoordelen van feitelijke en potentiële materiële impacts, en op het systematisch onderbouwen van besluitvorming.

Binnen het KMS-kader van hetMedical segment voeren wij de volgende betrokkenheids- en impactbeoordelingsactiviteiten uit:

- Systematische verzameling en monitoring van feedback via gevestigde processen voor klachtenafhandeling en Surveillance na het in de handel brengen (SNHB), teneinde feitelijke en potentiële impacts te identificeren.
- Betrokkenheid van klanten en representatieve eindgebruikers tijdens de ontwerp- en validatiefasen, waaronder ergonomische engineering, vereistenuitwerking, prototypetests en eindgebruikersvalidatiesessies.
- Integratie van vigilantierapporten en SNHB-gegevens in corporate management review, zodat feedback van belanghebbenden wordt meegenomen in prestatiebeoordeling en corrigerende maatregelen.
- Activering van Corrigerende en Preventieve Maatregelen (CAPM) als reactie op systemische of hoogrisicoproblemen, teneinde negatieve impacts te herstellen en patiëntveiligheid te beschermen.
- Proactieve communicatie:
  - met clinici en patiënten via conforme en transparante etikettering van hulpmiddelen;
  - met clinici via gespecialiseerde klinische engineeringteams, teneinde eindgebruikersperspectief te integreren in patiëntspecifieke oplossingen;
  - met directe en indirecte (op distributeurs gebaseerde) verkoopkanalen.
- Ontwerp- en ontwikkelingsactiviteiten, klachtenafhandeling, surveillance na het in de handel brengen en CAPM-processen verlopen op continue basis. corporate management reviews worden ieder kwartaal gehouden.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

S4-4 Maatregelen, acties en meetwaarden

Wij treffen maatregelen voor de identificatie, monitoring, preventie, beperking en herstel van impacts die consumenten en eindgebruikers raken, en benutten tevens strategische kansen met betrekking tot deze groepen van belanghebbenden.

Patiëntveiligheid

Acties

In het kader van het kwaliteitsmanagementsysteem (KMS) van de bedrijfseenheid Medical voeren wij de volgende acties uit:

- Productnaleving en veiligheidscontroles via levenscyclusontwerp-validatie en geïntegreerd risicobeheer.
- Vigilantie en herstel via processen voor klachtenafhandeling en rapportage van bijwerkingen.
- Continue verbetering (CAPM) ter aanpak van non-conformiteiten en voorkoming van herhaling.
- Gevaarminimalisatie via systematische risicobeoordeling van ontwerpwijzigingen en nieuwe ontwikkelingen.
- Traceerbaarheid en terugroepbereidheid via naleving van UDI-vereisten en traceerbaarheidssystemen.
- Kwaliteitsborging in de toeleveringsketen via risicogebaseerde leverancierskwalificatie en audits.
- Informatienauwkeurigheid via precieze etikettering en gebruikersdocumentatie.

Deze acties leiden tot de systematische identificatie, monitoring en herstel van patiëntveiligheidsproblemen via gevestigde processen voor klachtenafhandeling, vigilantie en CAPM, ondersteund door traceerbaarheid en terugroepbereidheid. Zij zijn wereldwijd van toepassing op de gehele bedrijfseenheid Medical en bestrijken de waardeketen, inclusief leveranciers, uitbestede productie, interne productie, distributie, klinisch gebruik en opvolging na het in de handel brengen.

Processen en herstel

Wij handhaven en monitoren de resultaten van deze acties via een combinatie van continue en periodieke cycli:

- Doorlopende monitoring van naleving, klachten, vigilantierapportage en traceerbaarheidssystemen.
- Periodieke beoordelingen van ontwerprisico's, leveranciersaudits en labelingupdates.

Kwartaalbeoordelingen door het management en ten minste jaarlijkse SNHB-evaluaties.

Meetwaarden

Hoewel wij geen formeel vastgelegde kwantitatieve reductiedoelstellingen hanteren, volgen wij de voortgang van de implementatie van ons beleid en onze acties via de volgende meetwaarden:

- **Klachten en incidenten ontvangen op jaarbasis:** wij registreren klachten en incidenten, gedefinieerd als elke schriftelijke, elektronische of mondelinge mededeling waarin tekortkomingen worden gesteld met betrekking tot de identiteit, kwaliteit, duurzaamheid, betrouwbaarheid, gebruiksvriendelijkheid, veiligheid of prestaties van een medisch hulpmiddel dat de organisatie heeft vrijgegeven, of van een dienst die dergelijke prestaties beïnvloedt. Klachten en incidenten worden ingediend via e-mail naar **productcomplaints@materialise.be**.
- **CAPM (Correctieve Actie Preventieve Maatregel)-sluitingspercentages op jaarbasis:** wij volgen het percentage afgesloten CAPM's ten opzichte van de geïnitieerde CAPM's. Om een CAPM af te sluiten, worden effectiviteitscontroles uitgevoerd om te bevestigen dat de corrigerende maatregelen de grondoorzaken hebben aangepakt en herhaling van de geïdentificeerde problemen hebben voorkomen.
- **Resultaten van leveranciersaudits:** leveranciersaudits worden uitgevoerd conform een risicogebaseerd auditprogramma. De resultaten worden gemeten aan de hand van het aantal non-conformiteiten dat tijdens de audit is vastgesteld. Een non-conformiteit betekent het niet-voldoen aan een gespecificeerde eis, inclusief eisen die zijn vastgelegd in het kwaliteitsmanagementsysteem, toepasselijke regulatoire vereisten of productspecificaties.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Deze meetwaarden worden geconsolideerd en formeel beoordeeld via jaarlijkse surveillancerapporten na het in de handel brengen en verslagen van de corporate management review, die een algehele bevestiging bieden van de doeltreffendheid van de risicobeheersingsmaatregelen met betrekking tot productveiligheid en impacts op eindgebruikers. Geen van de meetwaarden in deze sectie is gevalideerd door een externe instantie anders dan de zekerheidsaanbieder.

AVG, gegevensprivacy en informatiebeveiliging

Als bedrijf gespecialiseerd in 3D-printsoftware en de productie van medische hulpmiddelen verwerken wij persoonsgegevens en bijzondere categorieën (gezondheids)gegevens, hetgeen een verhoogd privacy- en beveiligingsrisico voor consumenten en eindgebruikers met zich meebrengt.

Acties

Om potentiële negatieve impacts op de privacyrechten van consumenten en eindgebruikers te voorkomen, hebben wij de volgende technische en organisatorische maatregelen geïmplementeerd:

- Inzet van granulaire toegangscontroles en Multi-Factor Authenticatie (MFA).
- Doorlopende netwerkmonitoring en penetratiedetectie.
- Regelmatige updates van privacy- en beveiligingsbeleid op basis van geleerde lessen.
- Verplichte jaarlijkse privacy- en beveiligingstraining voor relevante medewerkers.
- Implementatie van privacy-by-design en verplichte DPIA's voor hoogrisicoverwerking.
- Onafhankelijke audits door derden conform ISO 27701.

Deze maatregelen resulteren in een gestructureerde en beheerste aanpak van gegevensbescherming, preventie en tijdige detectie van beveiligingsincidenten, consistente toepassing van privacy-by-design-principes, bewustwording bij medewerkers door verplichte training, en voortdurende validatie van controles via onafhankelijke ISO 27701-audits.

Processen en herstel

In het geval van een materieel incident wordt een formeel responsprotocol toegepast, gericht op identificatie, beheersing en governance, dat de volgende elementen omvat:

- Detectie, triage, beheersing en forensisch onderzoek.
- Impactbeoordeling op basis van gevoeligheid van gegevens, omvang en potentiële schade.
- Interfunctionele coördinatie en eigenaarschap.
- Herstel van gegevensintegriteit en minimalisering van neveneffecten.
- Tijdige kennisgeving aan betrokken belanghebbenden en toezichthoudende autoriteiten.
- Preventieve verbeteringen ter voorkoming van herhaling.

Meetwaarden

Om de doeltreffendheid van ons beheer van materiële IRO's voor consumenten en eindgebruikers te beoordelen, hanteren wij, bij afwezigheid van formele doelstellingen, een reeks meetwaarden:

- **Frequentie en ernst van incidenten:** beveiligingsgerelateerde gebeurtenissen, bevestigde incidenten, reactie op die incidenten en reactietijd worden doorlopend gemonitord door een toegewijd Security Operations Center (SOC). Het SOC neemt live telemetrie uit de Materialise IT-omgeving op en analyseert deze, inclusief laptops van eindgebruikers, accounts, servers en firewalls. Door de toepassing van heuristiek en handmatige analyse door experts zorgt het SOC ervoor dat duizenden beveiligingsgebeurtenissen per kwartaal tijdig worden geanalyseerd en getriageerd. Bevestigde beveiligingsincidenten worden geëscaleerd naar het IT-beveiligingsteam van Materialise voor verdere opvolging.
- **Interne en externe auditresultaten met formele hersteltracking:** alle auditrapporten worden centraal verzameld en bijgehouden. Vastgestelde non-conformiteiten worden formeel gemonitord in ons CAPM-platform ter bevordering van een reactie, en achterstallige CAPM's worden gerapporteerd.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

- **Meetwaarden voor trainingsafronding en kennisbehoud:** alle nieuwe medewerkers dienen verplichte informatiebeveiliging-bewustzijnstraining te volgen, die het belang van informatiebeveiliging toelicht en een samenvatting geeft van de belangrijkste beleidsregels en controles die van kracht zijn. Onderwerpen omvatten het veilig omgaan met uw Materialise-account, laptop en Materialise-informatie, en wat te doen bij een cyberbeveiligingsincident. Trainingsafronding wordt gemonitord en gerapporteerd in de corporate management review ; in 2025 bedroeg het afrondingspercentage 97%. Daarnaast zijn gedetailleerde beleidsregels voor informatiebeveiliging en werkinstructies gedocumenteerd in ons documentmanagementsysteem en gekoppeld aan individuele gebruikersrollen waarvoor informatiebeveiliging een prominente rol speelt. Telkens wanneer deze documenten worden bijgewerkt, wordt automatische hertraining getriggerd en bijgehouden door dat documentmanagementsysteem. Gebruikers dienen persoonlijk te bevestigen dat zij de betreffende documenten hebben gelezen en begrepen.
- Geen van de meetwaarden in deze sectie is gevalideerd door een externe instantie anders dan de zekerheidsaanbieder.

Middelen

Toezicht wordt uitgeoefend door de Data Protection Officer (DPO) en de Chief Information Security Officer (CISO), ondersteund door een toegewijd IT-beveiligingsteam dat cyberbeveiligingsingenieurs en systeembeheerders omvat.

IT en informatiebeveiliging

Wij beschikken over een jaarlijkse bedrijfsbrede informatiebeveiliging-roadmap die door het management wordt beoordeeld en goedgekeurd. De roadmap bevat diverse initiatieven om onze interne informatiebeveiligingsvolwassenheid te handhaven en te verbeteren, en om te waarborgen dat onze producten en diensten voldoen aan de informatiebeveiligingsnormen die consumenten en eindgebruikers verwachten. Wij streven ernaar relevante informatiebeveiligingscertificeringen te behalen, zoals ISO 27001, die aantonen dat risicobeheerbenaderingen conform industrienormen zijn ingesteld om materiële risico's te identificeren en acties te plannen om deze aan te pakken.

Naast de contractuele regelingen die voorzien in remedies bij materiële impacten, beschikken wij over een cyberbeveiligingsverzekering die voldoet aan de marktvereisten.

S4-5 Doelstellingen

Wij hebben geen kwantitatieve reductiedoelstellingen vastgesteld die specifiek zijn voor patiëntveiligheid, AVG en gegevensprivacy, of IT en informatiebeveiliging. In plaats daarvan hanteren wij een alomvattend, nalevingsgestuurd kader dat gericht is op het handhaven van risico's op het laagst redelijkerwijs haalbare niveau, ondersteund door continue verbetering en preventief risicobeheer.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

IRO-tabel

BU	Type	Duurzaamheidsthema en subthema	Naam & beschrijving	Tijdshorizon	Eigenactiviteiten/waardeketen
MED	R	Persoonlijke veiligheid van consumenten en/of eindgebruikers: Gezondheid en veiligheid	**Middelen voor naleving van regelgeving:** Het voldoen aan regulatoire veiligheidsvereisten kan de nalevings- en operationele kosten verhogen.	KT, MT, LT	OO
MED	PNI	Persoonlijke veiligheid van consumenten en/of eindgebruikers: Gezondheid en veiligheid	**Defecte producten:** Defecte producten kunnen eindgebruikers schade toebrengen en hun veiligheid in gevaar brengen.	KT, MT, LT	VC (DS)
MED	PNI	Informatie-gerelateerde impacts voor consumenten en/of eindgebruikers: Privacy	**Gelekt vertrouwelijk medisch patiëntendossier:** Schending van de vertrouwelijkheid van klanten kan hun privacy in gevaar brengen.	KT, MT, LT	VC (DS)
MED	R	Informatie-gerelateerde impacts voor consumenten en/of eindgebruikers: Toegang tot (kwalitatieve) informatie	**Onvolledige of onjuiste informatie aan patiënten en artsen over het gebruik van Materialise medische hulpmiddelen:** Het verstrekken van onnauwkeurige productinformatie kan leiden tot juridische kosten en omzetverlies.	KT, MT, LT	VC (DS)
Alle BUs	R	Informatie-gerelateerde impacts voor consumenten en/of eindgebruikers: Privacy	**Informatie-/gegevensbeveiligingsproblemen:** Zwakke interne gegevensbescherming kan onze blootstelling aan juridische aansprakelijkheid en herstelkosten vergroten.	KT, MT, LT	OO

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Entiteitsspecifiek onderwerp:
Biocompatibiliteit in additive manufacturing

Biocompatibiliteit verwijst naar de geschiktheid van additief vervaardigde medische producten voor veilig en doeltreffend gebruik in het menselijk lichaam. Dit entiteitsspecifieke onderwerp is van toepassing op het Medical segment en richt zich op implantaatontwerp, materialen en productieprocessen die de compatibiliteit met de menselijke fysiologie kunnen verbeteren, met name in CMFen orthopedische toepassingen.

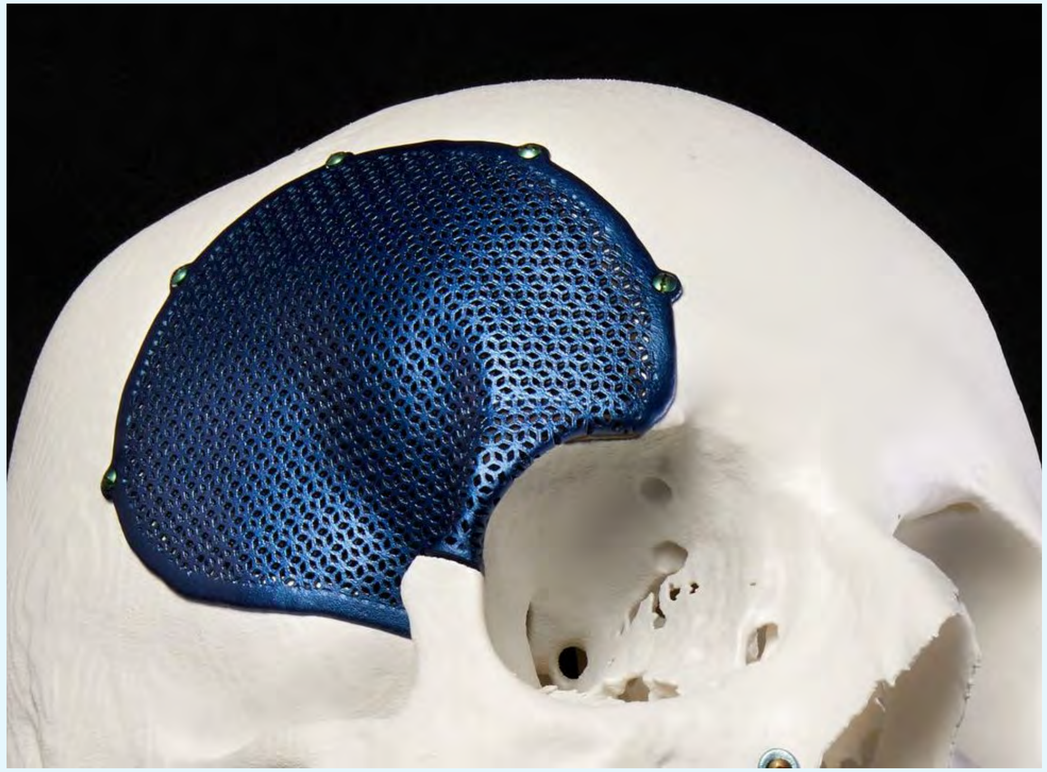
Beleid

Aangezien dit onderwerp inherent is aan ons bedrijfsmodel, beschikken wij niet over formeel vastgestelde of afzonderlijke beleidslijnen en achten wij de huidige integratie ervan voldoende.

Acties

Wij ontwikkelen gepersonaliseerde poreuze titaniumimplantaten die zijn ontworpen om het mechanisch gedrag van natuurlijk bot beter na te bootsen en osseointegratie te ondersteunen. Vanuit impactperspectief kan een verbeterde biocompatibiliteit bijdragen aan betere patiëntuitkomsten en een grotere stabiliteit van implantaten op lange termijn. Vanuit opportuniteitsperspectief ondersteunen deze capaciteiten differentiatie en groei in gespecialiseerde medische markten.

Deze actie loopt door in 2025 en kent geen vastgestelde einddatum, aangezien zij integraal deel uitmaakt van onze bedrijfsactiviteiten en ook in de toekomst zal worden voortgezet. Zij is van toepassing op de Medical businessunit, waarbij de gerelateerde opportuniteit en positieve impact downstream bij onze klanten plaatsvinden.



In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Doelstellingen en maatstaven

De voortgang wordt gemonitord aan de hand van het aantal bereikte patiënten binnen het Medical sement. Er werd een op resultaten gerichte en tijdsgebonden doelstelling vastgesteld met betrekking tot de gezondheidszorg, die focust op patiënten die rechtstreeks worden ondersteund door onze medische hulpmiddelen en diensten. Specifieke kwantitatieve doelwaarden worden niet bekendgemaakt vanwege hun commercieel gevoelige aard. De voortgang ten aanzien van de doelstelling wordt op doorlopende basis geëvalueerd via de corporate management review. De perspectieven van stakeholders, waaronder het management en de medewerkers, worden meegenomen bij het bepalen van onze doelstellingen.

Voor deze doelstelling is de primaire maatstaf het “aantal bereikte patiënten”, gedefinieerd als het aantal patiënten dat rechtstreeks profiteert van onze medische hulpmiddelen en diensten. De voortgang ten aanzien van de doelstelling wordt opgevolgd; in 2025 hebben wij rechtstreeks meer dan 70,000 patiënten geholpen en liggen wij op schema om deze doelstelling te behalen. Er zijn geen specifieke methodologische aannames of beperkingen geïdentificeerd, afgezien van het inherente gebruik van schattingen, en de maatstaven worden niet gevalideerd door een externe partij anders dan de assurance-verlener.

IRO-tabel

BU	Type	Duurzaamheidsthema en subthema	Naam & beschrijving	Tijdshorizon	Eigenactiviteiten/waardeketen
MED	O	Biocompatibiliteit van 3D-printing	**Zakelijke opportuniteit voor poreus ontwerp:** Poreuze implantaatontwerpen kunnen de verkoop in gespecialiseerde gezondheidszorgmarkten verhogen.	KT, MT, LT	VC (DS)
MED	API	Biocompatibiliteit van 3D-printing	**Poreus ontwerp van implantaten:** Het gebruik van poreuze materialen in patiëntspecifieke hulpmiddelen kan medische uitkomsten verbeteren.	KT, MT, LT	VC (DS)

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Entiteitsspecifiek onderwerp:
Digitale voetafdruk

De digitale voetafdruk verwijst naar de gegevens die worden gegenereerd, verzameld en gebruikt binnen onze Software- en Medical businessunits. Onze digitale voetafdruk ondersteunt de verantwoorde ontwikkeling en implementatie van AI-gestuurde oplossingen die de productkwaliteit, schaalbaarheid en personalisatie voor consumenten en eindgebruikers verbeteren. Acties binnen dit domein creëren in de eerste plaats positieve impact voor patiënten en klanten, en ondersteunen daarnaast opportuniteiten op het vlak van innovatie en groei. Dit onderwerp is van toepassing op onze Medical- en Software segmenten.

Beleid

Aangezien dit onderwerp inherent is aan ons bedrijfsmodel, beschikken wij niet over formeel vastgestelde of afzonderlijke beleidslijnen en achten wij de huidige integratie ervan voldoende.

Acties

Materialise Medical streeft ernaar de toegang tot gepersonaliseerde behandelingen uit te breiden door schaalbaarheidsbeperkingen in chirurgische planning aan te pakken. Een belangrijke beperking van gepersonaliseerde zorg is de manuele creatie van 3D-anatomische modellen, die tijdsintensief is en onderhevig aan variabiliteit tussen operatoren, waardoor het aantal patiënten dat kan profiteren van gepersonaliseerde chirurgische oplossingen wordt beperkt.

Om deze beperking te mitigeren, investeert het Medical segment in de ontwikkeling van AI-modellen die de generatie van 3D-anatomische modellen en anatomische metingen, gebruikt in gepersonaliseerde chirurgische planning, automatiseren. Deze AI-gestuurde oplossingen verhogen de efficiëntie en maken het mogelijk om gepersonaliseerde behandeltrajecten op te schalen naar een grotere patiëntenpopulatie.

Parallel hieraan stemmen wij onze AI-modellen geleidelijk af op de vereisten van de EU Artificial Intelligence Act, teneinde een veilig, transparant en conform gebruik van AI-technologieën te waarborgen. Volledige conformiteit wordt beoogd tegen 1 augustus 2027.

Ons Software segment integreert artificiële intelligentie en machine learning in haar softwareportfolio om de outputkwaliteit, gebruiksvriendelijkheid en klantwaarde te verbeteren. Deze AI-gedreven verbeteringen versterken de concurrentiekracht en schaalbaarheid van de softwareoplossingen van Materialise.

De lopende SaaS- en cloudtransformatie van het Materialise CO-AM-platform vormt een belangrijke hefboom voor de verdere uitrol van AI-capaciteiten, aangezien deze toegang biedt tot grotere en kwalitatief betere datasets. Deze transformatie legt de basis voor schaalbare AI-gestuurde functionaliteiten binnen huidige en toekomstige productroadmaps voor productie-capaciteitsplanning en operationele optimalisatie. Functionaliteiten worden onderzocht in alle drie de fasen van de klantenworkflow, zijnde preproductie, productie en postproductie.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Deze ontwikkelingen zullen naar verwachting de commerciële groei aanzienlijk ondersteunen en de schaalbaarheid van de Software businessunit versterken.

Alle acties liepen door in 2025 en kennen geen vastgestelde einddatum, aangezien zij integraal deel uitmaken van ons bedrijfsmodel en onze dagelijkse activiteiten en ook in de toekomst zullen worden voortgezet. De acties zijn van toepassing op de Medical- en Software segmenten, waarbij de gerelateerde opportuniteiten en positieve impact zich voornamelijk downstream bij onze klanten voordoen.

Doelstellingen en maatstaven

De primaire indicator voor positieve impact binnen de Medical businessunit is het stijgende aantal patiënten dat wordt bereikt via gepersonaliseerde behandeloplossingen, wat zowel verbeterde patiëntuitkomsten als de opschaling van onze medische opportuniteiten weerspiegelt. Er werden twee op resultaten gerichte en tijdsgebonden doelstellingen in de gezondheidszorg vastgesteld: één met betrekking tot patiënten die rechtstreeks worden ondersteund via onze medische hulpmiddelen en diensten, en een tweede met betrekking tot patiënten die onrechtstreeks worden ondersteund via onze softwareoplossingen.

Voor het Software segment is de primaire indicator gekoppeld aan de toenemende adoptie van additive manufacturing. Er werd een op resultaten gerichte en tijdsgebonden doelstelling vastgesteld die focust op het verhogen van het aandeel van additive manufacturing in de wereldwijde productie(manufacturing)-uitgaven. Specifieke kwantitatieve doelwaarden worden niet bekendgemaakt vanwege hun commercieel gevoelige aard. De voortgang ten aanzien van deze doelstellingen wordt op doorlopende basis geëvalueerd via corporate management review. De perspectieven van stakeholders, waaronder het management en de medewerkers, worden meegenomen bij het bepalen van onze doelstellingen.

Voor de gezondheidsgerelateerde doelstellingen is de primaire maatstaf het “aantal bereikte patiënten”, gedefinieerd als het aantal patiënten dat rechtstreeks of onrechtstreeks profiteert van onze medische hulpmiddelen, softwareoplossingen en diensten. De voortgang ten aanzien van de doelstelling voor rechtstreeks bereikte patiënten wordt opgevolgd; in 2025 hebben wij rechtstreeks meer dan 70,000 patiënten geholpen en liggen wij op schema om deze doelstelling te behalen. De voortgang ten aanzien van de doelstelling voor onrechtstreeks bereikte patiënten is nog niet gekwantificeerd.

Voor de doelstelling inzake de adoptie van additive manufacturing is de primaire maatstaf het “aandeel van additive manufacturing in de wereldwijde productie-uitgaven”, uitgedrukt als een percentage van de totale productie-uitgaven; de voortgang ten aanzien van deze doelstelling is nog niet gekwantificeerd. Er zijn geen specifieke methodologische aannames of beperkingen geïdentificeerd, afgezien van het inherente gebruik van schattingen, en de maatstaven worden niet gevalideerd door een externe partij anders dan de assuranceverlener.

IRO-tabel

BU	Type	Duurzaamheidsthema en subthema	Naam & beschrijving	Tijdshorizon	Eigenactiviteiten/waardeketen
SFT	O	Digitale voetafdruk	**Zakelijke opportuniteit van meer en kwalitatief betere data die leiden tot betere producten via machine learning/AI:** Meer data kunnen AI-gestuurde functionaliteiten en de concurrentiekracht verbeteren.	KT, MT, LT	VC (DS)
MED, SFT	API	Digitale voetafdruk	**Meer en kwalitatief betere data leiden tot betere producten via machine learning/AI:** Grotere beschikbaarheid van data maakt kwaliteitsverbeteringen van producten mogelijk.	KT, MT, LT	VC (DS)

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

G1 – ZAKELIJK GEDRAG

Bedrijfscultuur, beleid en bedrijfsvoering

Bij Materialise worden wij gedreven door een gedeeld doel: het creëren van een betere en gezondere wereld door de transformerende kracht van 3D-printing. Onze ontwikkeling is steeds gekenmerkt geweest door innovatie, samenwerking en een sterke inzet om betekenisvolle bijdragen te leveren aan de sectoren, gemeenschappen en mensen die wij bedienen. Naarmate wij onze impact verder uitbreiden, is het essentieel dat wij dit doen met integriteit, verantwoordelijkheid en respect voor de hoogste normen inzake ethiek en naleving. Deze normen omvatten onder meer de OESO-richtlijnen voor multinationale ondernemingen inzake maatschappelijk verantwoord ondernemen, de VN-richtlijnen inzake bedrijfsleven en mensenrechten en de Universele Verklaring van de Rechten van de Mens van de Verenigde Naties.

Daarnaast verbindt Materialise zich ertoe haar activiteiten uit te oefenen met eerbiediging en bevordering van de mensenrechten en eerlijke arbeidsomstandigheden.

Om materiële impacts, risico's en opportuniteiten met betrekking tot bedrijfsvoering te identificeren, hebben wij rekening gehouden met de volledige reikwijdte van onze activiteiten. Dit betekent dat geen enkele businesslijn (Medical, Software en Manufacturing), locatie (zowel onze kantoren en productievestigingen als de landen waarin onze klanten zich bevinden), activiteit, sector of transactiestructuur werd uitgesloten.

Materialise zet zich volledig in voor het bevorderen van een bedrijfscultuur die in lijn is met verantwoord ondernemerschap en hoge normen. Daartoe heeft de vennootschap de volgende beleidsdocumenten aangenomen, formeel goedgekeurd door de Raad van Bestuur, die haar bedrijfsvoering reguleren. Om deze documenten toegankelijk te maken voor alle stakeholders, zijn alle beleidslijnen publiek beschikbaar op de investor relations-website van de vennootschap (Investor Relations | Materialise NV).

Corporate Governance Charter

Dit document beschrijft de governanceprincipes en -praktijken van de vennootschap. Het stelt het kader vast voor een ethisch, transparant en duurzaam bestuur in overeenstemming met de Belgische wetgeving, waaronder het Wetboek van vennootschappen en verenigingen ("WVV") en de Belgische Corporate Governance Code 2020.

Insider Trading Policy

Dit document beoogt te waarborgen dat elke persoon die werkzaam is voor of betrokken is bij de vennootschap, binnen al haar activiteiten en die van haar dochterondernemingen, geen misbruik maakt van voorkennis, noch zich in een situatie plaatst waarin een vermoeden van misbruik kan ontstaan, en de vertrouwelijkheid van dergelijke informatie waarborgt. Dit beleid is bedoeld om de reputatie van Materialise inzake integriteit en ethisch gedrag te beschermen en te versterken.

Whistleblower Policy

Dit document beschrijft de procedure met betrekking tot meldingen of klachten inzake twijfelachtige of onethische boekhoudkundige en ethische aangelegenheden, in overeenstemming met het toepasselijke EU-recht en Belgisch nationaal recht.

Alle leden van het senior management en de Raad van Bestuur, evenals alle werknemers (ongeacht hun arbeidsstatuut), maar ook aandeelhouders, stagiairs, consultants, facilitators, derden die verbonden zijn met een van de voorgaanden en die het risico lopen op werkgerelateerde represailles (bijvoorbeeld collega's of familieleden), en personen die werken onder toezicht of leiding van aannemers, onderaannemers en leveranciers, hebben de verantwoordelijkheid om elke twijfelachtige of onethische boekhoudkundige of ethische aangelegenheid of andere gerelateerde handelingen die de vennootschap of haar personeel blootstellen aan burgerlijke of strafrechtelijke aansprakelijkheid te voorkomen en te melden. Het klokkenluiderssysteem is ontworpen om werknemers en andere betrokkenen die te goeder trouw een situatie melden die naar hun mening een boekhoudkundige of ethische aangelegenheid betreft, te beschermen tegen represailles en te waarborgen dat dergelijke meldingen grondig worden onderzocht.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Meldingen worden in beginsel behandeld door leden van het Compliance-team binnen de juridische afdeling, die gekwalificeerde juristen zijn. Dit team rapporteert aan de Executive Vice President Corporate Affairs, die verantwoordelijk is voor de implementatie van het beleid.

Het beleid bevat tevens informatie over hoe contact kan worden opgenomen met leden van het auditcomité of de compliance officers binnen de vennootschap. Daarnaast bevat het een overzicht van externe meldkanalen in verschillende EU-lidstaten en een gedetailleerde toelichting op de bescherming tegen represailles, overeenkomstig de Belgische wetgeving tot omzetting van de toepasselijke EU-richtlijn.

Code of Conduct & Ethics

Dit document bevat algemene richtlijnen voor de uitoefening van de activiteiten in overeenstemming met de hoogste normen inzake bedrijfsintegriteit. Het toepassingsgebied is zo ruim mogelijk gedefinieerd en sluit geen enkele bedrijfsactiviteit, geografische regio of interactie met specifieke stakeholders uit. Het is niet expliciet van toepassing op de upstream- of downstreamwaardeketen. Voor zover deze code strengere normen oplegt dan gebruikelijk in de commerciële praktijk of vereist door toepasselijke wet- en regelgeving, houdt de vennootschap zich aan deze hogere normen. De code is van toepassing op alle bestuurders, leidinggevenden, consultants/zelfstandigen, aannemers en werknemers. In beginsel heeft zij betrekking op alle door de vennootschap geïdentificeerde materiële impacts, risico's en opportuniteiten. Gelet op haar brede toepassingsgebied worden geen specifieke belangen van afzonderlijke stakeholders afzonderlijk behandeld. De Code of Conduct & Ethics bevat tevens principes inzake anti-omkoping en anticorruptie, in overeenstemming met de toepasselijke wetgeving. In het algemeen heeft de vennootschap het risico op corruptie en omkoping als laag ingeschat en zijn geen specifieke maatregelen genomen ten aanzien van functies die als risicovoller kunnen worden beschouwd (zoals verkoopmanagementfuncties).

Het behoort tot de exclusieve bevoegdheden en verantwoordelijkheden van de Raad van Bestuur om deze beleidslijnen goed te keuren, die de verwachtingen bepalen ten aanzien van leidinggevenden en werknemers op het vlak van verantwoord en ethisch gedrag, en om de naleving ervan te monitoren. Behoudens hetgeen hierboven is vermeld, zijn geen specifieke rollen en verantwoordelijkheden toegekend aan individuele leden van de Raad van Bestuur of het Uitvoerend Comité met betrekking tot het toezicht op de bedrijfsvoering.

De bovenstaande beleidslijnen werden volledig geactualiseerd voorafgaand aan de bijkomende notering van de vennootschap op Euronext Brussel in november 2025. In het algemeen worden de doeltreffendheid en geschiktheid van deze beleidslijnen onderworpen aan interne controle, die ten minste jaarlijks wordt getest.

De vennootschap bevordert haar bedrijfscultuur onder meer door alle nieuwe werknemers actief op te leiden inzake de Insider Trading Policy, Whistleblower Policy en Code of Conduct & Ethics. Daartoe worden alle werknemers ingeschreven in een opleiding die onder meer een introductievideo over compliance bevat, toelichting bij de voormelde beleidslijnen en andere onderwerpen met betrekking tot de bedrijfscultuur, zoals informatiebeveiliging, intellectuele eigendom, de missie en visie van de vennootschap, een videoboodschap van de COO over de betekenis van duurzaamheid voor Materialise en een gids voor duurzaamheidsinformatie die beschikbaar is via SharePoint.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Alle werknemers en bestuurders zijn verplicht elke gekende of vermoedelijke schending van de Code of Conduct & Ethics, inclusief schendingen van toepasselijke wet- en regelgeving of interne beleidslijnen, te melden. Dergelijke meldingen dienen onverwijld te worden gedaan aan de directe leidinggevende of aan de Chief Financial Officer of Chief Legal Officer. Deze functionarissen onderzoeken de melding. Indien men zich niet comfortabel voelt om de melding via de hiërarchische lijn te doen, of indien geen bevredigend antwoord wordt verkregen, kan rechtstreeks contact worden opgenomen met de Chief Financial Officer of Chief Legal Officer. Meldingen kunnen tevens worden gedaan via de Compliance Helpline, die 24 uur per dag en 7 dagen per week beschikbaar is via http://www.openboard.info/MTLS/, per e-mail of telefonisch. Deze meldkanalen zijn ook toegankelijk voor externe stakeholders en fungeren tevens als interne meldkanalen in het kader van de Whistleblower Policy. Anonimiteit is toegestaan bij meldingen via de Compliance Helpline. Alle meldingen worden met de nodige discretie en vertrouwelijkheid behandeld. Alle incidenten met betrekking tot bedrijfsvoering, inclusief corruptie en omkoping, worden tijdig, onafhankelijk en objectief onderzocht. De vennootschap waarborgt vertrouwelijkheid voor zover mogelijk, rekening houdend met de toepasselijke wetgeving en de noodzaak om meldingen te onderzoeken. Klokkenluiders worden beschermd tegen represailles overeenkomstig de toepasselijke wetgeving tot omzetting van Richtlijn (EU) 2019/1937.

In 2025 werd één melding ontvangen via de Compliance Helpline; deze bevatte onvoldoende informatie om een onderzoek te starten.

Belangrijkste acties:

In 2025 werden alle nieuwe werknemers wereldwijd automatisch ingeschreven voor opleidingen inzake de bedrijfsbeleidslijnen. Aan het einde van het jaar had 99.6% van de werknemers die in de loop van het jaar in dienst traden deze opleiding voltooid. In het kader van de bijkomende notering op Euronext Brussel op 20 november 2025 werden de drie beleidslijnen geactualiseerd. Nieuwe werknemers die nadien in dienst traden, werden opgeleid in de nieuwe versies van deze beleidslijnen. Voor bestaande werknemers werd een update-opleiding georganiseerd. Op 5 maart 2026 had 84% van alle werknemers deze opleiding voltooid.

Reikwijdte

De opleidingen zijn van toepassing op alle werknemers wereldwijd.

In geval van wijzigingen aan de voormelde beleidslijnen voorziet de Vennootschap in aanvullende opleidingen of heropleidingen voor de betrokken werknemers. Er zijn geen periodieke heropleidingen voorzien indien er geen wijzigingen plaatsvinden.

Daarnaast stelt de vennootschap een brede waaier aan informatie ter beschikking van haar werknemers met betrekking tot haar missie, visie, strategie, waarden en cultuur. Dit draagt bij tot een consistente en sterke communicatie, waardoor werknemers de waarden van betekenisvolle innovatie, transparante integriteit, duurzame kwaliteit, resultaatgerichte co-creatie en een organisatie gedragen door gepassioneerde mensen kunnen uitdragen. Dit bevordert een cultuur van innovatie en betrokkenheid bij duurzaamheid. Als dynamische en multinationale organisatie hecht de vennootschap belang aan diversiteit en inclusie en biedt zij een flexibele en ondersteunende werkomgeving waarin iedereen zich kan ontwikkelen en initiatieven kan omzetten in tastbare resultaten.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. **Niet-financiële informatie (CSRD)**

Mensenrechten

De Vennootschap heeft een beleid aangenomen waarin haar engagement inzake de bescherming van mensenrechten en arbeidsomstandigheden wordt uiteengezet. Dit beleid is publiek beschikbaar via het Materialise Trust Center (Materialise Trust Center | Make a Difference (Materialise Human Rights and Working Conditions Policy)).

Politieke invloed en lobbyactiviteiten

Materialise is actief in een brede waaier van activiteiten en neemt deel aan sectororganisaties zoals Agoria (de Belgische federatie van de technologiesector) en MedTech Europe (de Europese brancheorganisatie van fabrikanten van medische hulpmiddelen).

Materialise NV rapporteert jaarlijks over haar activiteiten inzake politieke beïnvloeding en lobbyen via updates in het transparantieregister van de Europese Unie. (Zie organisation detail – Transparency register – European Union voor meer details (REG nummer 963638343352-63). De voornaamste belangen van Materialise op het vlak van wetgevende initiatieven betreffen:

- wetgeving inzake de interne markt en andere regelgeving die impact heeft op 3D-printing, waaronder initiatieven inzake intellectuele eigendom (auteursrechten, octrooien, bedrijfsgeheimen), productaansprakelijkheid en markttoegang voor medische hulpmiddelen;
- wetgeving inzake de interne markt en andere regelgeving die betrekking heeft op het gebruik van 3D-printingtechnologie in de luchtvaart- en defensiesector.

Deze activiteiten zijn niet rechtstreeks gericht op het beïnvloeden van materiële impacts, risico's of opportuniteiten. De lidmaatschappen dienen voornamelijk om op de hoogte te blijven van relevante wetgevende en regelgevende initiatieven.

De Executive Vice President Corporate Affairs ziet toe op de naleving van de toepasselijke wet- en regelgeving in dit verband.

Geen van de leden van de Raad van Bestuur of het Uitvoerend Comité heeft in de twee jaar voorafgaand aan zijn of haar benoeming een vergelijkbare functie in de publieke sector (met inbegrip van toezichthoudende autoriteiten) bekleed.

Voor zover de vennootschap bekend is, heeft zij geen financiële of niet-financiële bijdragen geleverd aan politieke partijen, noch rechtstreeks noch onrechtstreeks.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

IRO-tabel

BU	Type	Duurzaamheidsthema en subthema	Naam & beschrijving	Tijdshorizon	Eigenactiviteiten/waardeketen
Alle BUs	API	Bedrijfscultuur	**Bedrijfsmissie gericht op maatschappelijke meerwaarde:** Onze missie voor een betere en gezondere wereld bevordert welzijn intern, bij leveranciers en bij klanten.	KT, MT, LT	OO + VC (US+DS)
MED	R	Politieke betrokkenheid	**Onderfinanciering van gezondheidszorgsystemen leidt tot kostendruk:** Beperkte budgetten kunnen de uitgaven van klanten verminderen en onze inkomsten beïnvloeden.	KT, MT, LT	VC (DS)
MED	O	Politieke betrokkenheid	**Verhogen van het aandeel terugbetaalde producten via politieke belangenbehartiging:** Beleidsbeïnvloeding kan de terugbetaling uitbreiden en de omzet verhogen.	KT, MT, LT	VC (DS)

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Entiteitsspecifiek onderwerp: **Stakeholdersamenwerking**

Stakeholdersamenwerking is een integraal onderdeel van onze strategie en ons bedrijfsmodel en werd via de dubbele materialiteitsanalyse geïdentificeerd als zowel een bron van positieve impact als een zakelijke opportuniteit.



Beleid

Aangezien dit onderwerp inherent is aan ons bedrijfsmodel, beschikken wij niet over formeel vastgestelde of afzonderlijke beleidslijnen en achten wij de huidige integratie ervan voldoende.

Acties

Binnen onze Medical-, Software- en Manufacturing segmenten gaan wij strategische en gestructureerde samenwerkingen aan met fabrikanten van medische hulpmiddelen, technologiepartners, academische instellingen, distributeurs en geselecteerde industriële partners. Positieve impact vloeit voort uit het vermogen van deze samenwerkingen om de toegang tot gepersonaliseerde gezondheidszorgoplossingen te verbeteren en efficiëntere en hulpbronnengeoptimaliseerde productieprocessen in de volledige waardeketen te ondersteunen.

Binnen de Medical businessunit maken partnerschappen het mogelijk patiëntspecifieke behandeloplossingen op te schalen door onze expertise in chirurgische planning en additive manufacturing te combineren met het klinisch bereik en de distributiecapaciteiten van onze partners. Binnen de Software- en Manufacturing segmenten ondersteunen partnerschappen interoperabiliteit, digitale enablement en een bredere adoptie van additive manufacturing-technologieën. Zakelijke opportuniteiten ontstaan door versnelde innovatie, verbeterde producten en uitgebreide markttoegang.

Alle acties liepen door in 2025 en kennen geen vastgestelde einddatum, aangezien zij integraal deel uitmaken van ons bedrijfsmodel en onze dagelijkse activiteiten en ook in de toekomst zullen worden voortgezet. De acties zijn van toepassing op alle drie de businessunits, waarbij de gerelateerde opportuniteiten en positieve impact zich voordoen in de volledige waardeketen.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Doelstellingen en maatstaven

De voortgang wordt gemonitord aan de hand van kernprestatie-indicatoren die verband houden met het aantal bereikte patiënten binnen de Medical businessunit en met de marktuitbreiding van additive manufacturing. Er werden twee op resultaten gerichte en tijdsgebonden doelstellingen in de gezondheidszorg vastgesteld: één met betrekking tot patiënten die rechtstreeks worden ondersteund via onze medische hulpmiddelen en diensten, en een tweede met betrekking tot patiënten die onrechtstreeks worden ondersteund via onze softwareoplossingen. Daarnaast beschikken wij over een op resultaten gerichte en tijdsgebonden doelstelling die focust op het verhogen van het aandeel van additive manufacturing in de wereldwijde productie(manufacturing)-uitgaven.

Specifieke kwantitatieve doelwaarden worden niet bekendgemaakt vanwege hun commercieel gevoelige aard. De voortgang ten aanzien van deze doelstellingen wordt op doorlopende basis geëvalueerd via corporate management review. De perspectieven van stakeholders, waaronder het management en de medewerkers, worden meegenomen bij het bepalen van onze doelstellingen.

Voor de gezondheidsgerelateerde doelstellingen is de primaire maatstaf het “aantal bereikte patiënten”, gedefinieerd als het aantal patiënten dat rechtstreeks of onrechtstreeks profiteert van onze medische hulpmiddelen, softwareoplossingen en diensten. De voortgang ten aanzien van de doelstelling voor rechtstreeks bereikte patiënten wordt opgevolgd; in 2025 hebben wij rechtstreeks meer dan 70,000 patiënten geholpen en liggen wij op schema om deze doelstelling te behalen. De voortgang ten aanzien van de doelstelling voor onrechtstreeks bereikte patiënten is nog niet gekwantificeerd.

Voor de doelstelling inzake de adoptie van additive manufacturing is de primaire maatstaf het “aandeel van additive manufacturing in de wereldwijde productie-uitgaven”, uitgedrukt als een percentage van de totale productie-uitgaven; de voortgang ten aanzien van deze doelstelling is nog niet gekwantificeerd. Er zijn geen specifieke methodologische aannames of beperkingen geïdentificeerd, afgezien van het inherente gebruik van schattingen, en de maatstaven worden niet gevalideerd door een externe partij anders dan de assuranceverlener.

Samen vormt stakeholdersamenwerking een fundamenteel onderdeel van onze groeistrategie, waarbij gedeelde waarde wordt gecreëerd voor klanten, partners en de samenleving. Deze doordachte strategie inzake stakeholdersamenwerking positioneert Materialise als een strategische speler die geïntegreerd is in de kernonderdelen van de waardeketen en bijdraagt aan langetermijnwaardecreatie.

IRO-tabel

BU	Type	Duurzaamheidsthema en subthema	Naam & beschrijving	Tijdshorizon	Eigenactiviteiten/waardeketen
Alle BUs	PPI	Stakeholdersamenwerking	**Samenwerking ter bevordering van innovatie:** Gezamenlijke innovatie kan processen, uitkomsten en impact in de volledige waardeketen verbeteren.	KT, MT, LT	OO, VC (US+DS)
Alle BUs	O	Stakeholdersamenwerking	**Zakelijke opportuniteiten van samenwerking:** Samenwerkingsverbanden in de waardeketen kunnen leiden tot gedeelde inkomsten.	KT, MT, LT	VC (US+DS)

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Annex

In de onderstaande tabel staan alle ESRS-rapportagevereisten uit ESRS 2 en de zes thematische standaarden die van materieel belang zijn en die als leidraad hebben gediend bij het opstellen van onze duurzaamheidsverklaringen. We hebben alle rapportagevereisten uit de thematische standaarden E2, E4, S2 en S3 weggelaten, aangezien deze onder onze materialiteitsdrempels liggen. De onderstaande tabel moet worden gelezen in samenhang met de tabellen met weglatingen aan het einde van de thematische hoofdstukken. Ten slotte vermelden we in de onderstaande tabel de verwijzingen naar gegevenspunten die zijn afgeleid van andere EU-wetgeving: SFDR (1), Pijler 3 (2), de Benchmarkverordening (3) en de EU-klimaatwet (4).

Standaard	Rapportagevereiste	Sectie / Rapport	Pagina	Referentie naar datapunten van andere EU wetgeving
ESRS 2 – Algemene toelichtingen	BP-1	Algemene basis voor opstelling (BP-1 / BP-2)	245	
	BP-2	Algemene basis voor opstelling (BP-1 / BP-2)	245	
	GOV-1	GOV-1 – De rol van de bestuurs-, leidinggevende en toezichthoudende organen	246	(1), (3)
	GOV-2	GOV-2/5 – Interne controles en risicobeheer	248	(1), (2), (3) – Zie EU taxonomie
	GOV-3	GOV-3 – Integratie van duurzaamheidsprestaties in beloningsregelingen	249	
	GOV-4	GOV-4 – Due- diligenceverklaring	249	(1)
	GOV-5	GOV-2/5 – Interne controles en risicobeheer	248	(1), (2), (3) – Zie EU taxonomie
	SBM-1	SBM-1 / SBM-2 - Strategie, businessmodel en waardeketen	250	
	SBM-2	SBM-1 / SBM-2 - Strategie, businessmodel en waardeketen	250	
	SBM-3	SBM-3 - Materiële impacts, risico's en kansen en veerkracht	255	
	IRO-1	ESRS 2 – IRO-1 Dubbele materialiteitsanalyse	256	
	IRO-2	Annex	334	

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. **Niet-financiële informatie (CSRD)**

Standaard	Rapportagevereiste	Sectie / Rapport	Pagina	Referentie naar datapunten van andere EU wetgeving
ESRS E1 – Klimaatverandering	ESRS 2, GOV-3	ESRS 2 GOV-3 Integratie van duurzaamheidsprestaties in beloningsregelingen	259	
	E1-1	E1-1 Transitieplan voor klimaatmitigatie	259	(2), (3), (4)
	ESRS 2, SBM-3	ESRS 2 SBM-3 Materiële impacts, risico's en kansen en de wisselwerking daarvan met strategie en businessmodel	264	
	ESRS 2, IRO-1	ESRS 2 IRO-1 Beschrijving van de processen om materiële klimaatimpacts, -risico's en -kansen in kaart te brengen en te analyseren	261	
	E1-2	E1-2 Beleid	265	
	E1-3	E1-3 Maatregelen	266	
	E1-4	E1-4 Doelstellingen	267	(1), (2), (3)
	E1-5	E1-5 Energie	269	(1)
	E1-6	E1-6 Bruto Scope 1, 2, 3 en totale broeikasgasemissies	270	(1), (2), (3)
	E1-7	E1-7 Broeikasgasverwijderingen en broeikasgasmitigatieprojecten gefinancierd via koolstofkredieten	276	(4)
	E1-8	E1-8 Interne koolstofprijs	276	
	E1-9	Quick fix – Phase in	N.V.T	
ESRS E3 – Water en mariene hulpbronnen	ESRS 2, IRO-1	Introductie E3 sectie	278	
	E3-1	E3-1 Beleid	278	(1), (2), (3), (4)
	E3-2	E3-2 Maatregelen	278	
	E3-3	E3-3 Doelstellingen	279	
	E3-4	E3-4 Maatstaven	279	
	E3-5	Quick fix – Phase in	N.V.T.	

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Standaard	Rapportagevereiste	Sectie / Rapport	Pagina	Referentie naar datapunten van andere EU wetgeving
ESRS E5 – Materiaalgebruik en circulaire economie	ESRS 2, IRO-1	ESRS2-IRO1 Beschrijving van de processen om voor materiaalgebruik en circulaire economie materiële impacts, risico's en kansen in kaart te brengen en te analyseren	281	
	E5-1	E5-1 Beleid	281	
	E5-2	E5-2 Maatregelen	282	
	E5-3	E5-3 Doelstellingen	284	
	E5-4	E5-4 Materiaalinstromen	285	
	E5-5	E5-5 Materiaaluitstromen	287	(1)
	E5-6	Quick fix – Phase in	N.V.T.	
	Entiteitspecifiek: Het mogelijk maken van de keuze voor duurzaamheid	Het mogelijk maken van de keuze voor duurzaamheid	293	
	Entiteitspecifiek: Productverzending/ transport	Productverzending/transport	294	

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Standaard	Rapportagevereiste	Sectie / Rapport	Pagina	Referentie naar datapunten van andere EU wetgeving
ESRS S1 – Eigen personeel	ESRS 2, SBM-2	ESRS2 SBM-2 Belangen en opvattingen van stakeholders	302	
	ESRS 2, SBM-3	ESRS2 SBM-3 Materiële impacts, risico's en kansen en de wisselwerking daarvan met strategie en businessmodel	302	(1)
	S1-1	Toewijding & beleidsdoelstellingen	303	(1), (3)
	S1-2	Monitoring	311	
	S1-3	Klachten- & Meldkanalen	307	(1)
	S1-4	Acties om impact op de eigen workforce te voorkomen, te beperken en te herstellen	312	
	S1-5	Doelstellingen	314	
	S1-6	Personeelskengetallen	304	
	S1-7	Quick fix – Phase in	N.V.T.	
	S1-8	Collectieve onderhandelingen en sociaal overleg	310	
	S1-9	Personeelskengetallen	304	
	S1-10	Toereikende lonen	311	
	S1-11	Quick fix – Phase in	N.V.T.	
	S1-12	Quick fix – Phase in	N.V.T.	
	S1-13	Beleidsimplementatie, training, bewustwording & toegankelijkheid, Loopbaanontwikkeling, vaardigheidstraining & bijscholing	303, 308	
	S1-14	Gezondheid, Veiligheid & Welzijn	306	(1), (3)
	S1-15	Quick fix – Phase in	N.V.T.	
	S1-16	Loonkloof en verloningsstatistieken	311	(1), (3)
	S1-17	Klachten- & Meldkanalen	307	(1), (3)

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Standaard	Rapportagevereiste	Sectie / Rapport	Pagina	Referentie naar datapunten van andere EU wetgeving
ESRS S4 – Consumenten en eindgebruikers	ESRS 2, SBM-2	Introductie S4 sectie	317	
	ESRS 2, SBM-3	Introductie S4 sectie	317	
	S4-1	S4-1 Beleid	317	(1), (3)
	S4-2	S4-2 en S4-3 Betrokkenheid van consumenten en eindgebruikers	318	
	S4-3	S4-2 en S4-3 Betrokkenheid van consumenten en eindgebruikers	318	
	S4-4	S4-4 Maatregelen, acties en meetwaarden	319	(1)
	S4-5	S4-5 Doelstellingen	321	
	Entiteitspecifiek: Biocompatibiliteit in additive manufacturing	Biocompatibiliteit in additive manufacturing	323	
	Entiteitspecifiek: Digitale voetafdruk	Digitale voetafdruk	326	
ESRS G1 – Zakelijk gedrag	ESRS 2, GOV-1	Bedrijfscultuur, beleid en bedrijfsvoering	327	
	ESRS 2, IRO-1	Bedrijfscultuur, beleid en bedrijfsvoering	327	
	G1-1	Bedrijfscultuur, beleid en bedrijfsvoering	327	(1)
	G1-2	Niet materieel	N.V.T.	
	G1-3	Niet materieel	N.V.T.	
	G1-4	Niet materieel	N.V.T.	
	G1-5	Politieke invloed en lobbyactiviteiten	330	
	G1-6	Niet materieel	N.V.T.	
	Entiteitspecifiek: Stakeholdersamenwerking	Stakeholdersamenwerking	332	

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. **Niet-financiële informatie (CSRD)**

Verslag van de commissaris betreffende de beperkte mate van zekerheid met betrekking tot de geconsolideerde duurzaamheidsinformatie van Materialise NV

Aan de algemene vergadering

In het kader van de wettelijke assuranceopdracht met een beperkte mate van zekerheid met betrekking tot de geconsolideerde duurzaamheidsinformatie van Materialise NV (de "Vennootschap") en haar dochterondernemingen (samen de "Groep"), leggen wij u ons verslag over deze opdracht voor.

Wij werden benoemd door de algemene vergadering van 14 november 2025, overeenkomstig het voorstel van het bestuursorgaan uitgebracht op aanbeveling van het auditcomité van de Vennootschap voor het uitvoeren van een assuranceopdracht met een beperkte mate van zekerheid met betrekking tot de geconsolideerde duurzaamheidsinformatie van de Groep, opgenomen in de sectie 'Niet-financiële informatie (CSRD)' van het Materialise Jaarverslag 2025 op 31 december 2025 en voor het boekjaar afgesloten op deze datum (hierna "de duurzaamheidsinformatie").

Ons mandaat loopt af op de datum van de algemene vergadering die beraadslaagt over de jaarrekening afgesloten op 31 december 2025. Dit is het eerste jaar dat we de assuranceopdracht over de duurzaamheidsinformatie van de Groep uitgevoerd hebben.

Conclusie met een beperkte mate van zekerheid

Wij hebben een assuranceopdracht met een beperkte mate van zekerheid met betrekking tot de duurzaamheidsinformatie van de Groep uitgevoerd.

Op basis van de uitgevoerde werkzaamheden en de verkregen assurance-informatie is niets onder onze aandacht gekomen dat ons ertoe aanzet van mening te zijn dat de duurzaamheidsinformatie van de Groep, in alle van materieel belang zijnde opzichten:

- niet is opgesteld in overeenstemming met de vereisten bedoeld in artikel 3:32/2 van het Wetboek van vennootschappen en verenigingen, met inbegrip van de overeenstemming met de toepasbare Europese standaarden voor duurzaamheidsinformatie (European Sustainability Reporting Standards (ESRS));
- niet in overeenstemming is met het door de Groep uitgevoerde proces ("het Proces") om de op grond van de Europese standaarden de openbaar gemaakte duurzaamheidsinformatie vast te stellen zoals toegelicht in sectie 'ESRS 2 – IRO-1 Dubbele materialiteitsanalyse' van de duurzaamheidsinformatie; en
- de vereisten in artikel 8 van Verordening (EU) 2020/852 (de "Taxonomieverordening") betreffende de openbaarmaking van de informatie, opgenomen 'Taxonomie' van het Materialise Jaarverslag 2025, niet naleeft.

Basis voor de conclusie

Wij hebben onze assuranceopdracht met een beperkte mate van zekerheid uitgevoerd overeenkomstig ISAE 3000 (Herzien), Assuranceopdrachten anders dan opdrachten tot controle of beoordeling van historische financiële informatie ("ISAE 3000 (Herzien)"), zoals in België van toepassing.

Onze verantwoordelijkheden op grond van deze standaard zijn uitvoeriger beschreven in de sectie van ons verslag "Verantwoordelijkheden van de commissaris betreffende de assuranceopdracht met een beperkte mate van zekerheid met betrekking tot de duurzaamheidsinformatie".

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Wij hebben alle deontologische vereisten die relevant zijn voor de assuranceopdracht van de duurzaamheidsinformatie in België nageleefd, met inbegrip van deze met betrekking tot de onafhankelijkheid.

Wij passen de internationale standaard voor kwaliteitsmanagement 1 (ISQM 1) toe, die vereist dat het kantoor een kwaliteitsmanagementsysteem opzet, implementeert en in werking stelt, inclusief beleidslijnen of procedures met betrekking tot de naleving van ethische vereisten, professionele normen en toepasselijke wettelijke en regelgevende vereisten.

Wij hebben van het bestuursorgaan en van de aangestelden van de Vennootschap de voor onze assuranceopdracht met een beperkte mate van zekerheid vereiste ophelderingen en inlichtingen verkregen.

Wij zijn van mening dat de door ons verkregen assurance-informatie voldoende en geschikt is als basis voor onze conclusie.

Overige aangelegenheid

De reikwijdte van onze werkzaamheden is beperkt tot onze assuranceopdracht met een beperkte mate van zekerheid over de duurzaamheidsinformatie van de Groep. Onze assuranceopdracht met een beperkte mate van zekerheid strekt zich niet uit tot informatie met betrekking tot de vergelijkende cijfers.

Verantwoordelijkheden van het bestuursorgaan betreffende het opstellen van de duurzaamheidsinformatie

Het bestuursorgaan van de Vennootschap is verantwoordelijk voor het opzetten en implementeren van het Proces en voor het toelichten van dit Proces in sectie 'ESRS 2 – IRO-1 Dubbele materialiteitsanalyse' van de duurzaamheidsinformatie. Deze verantwoordelijkheid omvat:

- het begrijpen van de context waarin de activiteiten en zakelijke betrekkingen van de Groep plaatsvinden en het ontwikkelen van inzicht in haar betrokken belanghebbenden;
- het identificeren van de feitelijke en potentiële effecten (zowel negatieve als positieve) in verband met duurzaamheidskwesties, alsook van risico's en opportuniteiten die de financiële positie, de financiële prestaties, de kasstromen, de toegang tot financiering of de kapitaalkosten van de Groep op korte, middellange of lange termijn beïnvloeden of waarvan redelijkerwijs zou kunnen worden verwacht dat zij hierop een invloed zullen hebben;
- het beoordelen van de materialiteit van de vastgestelde effecten, risico's en opportuniteiten in verband met duurzaamheidskwesties door passende drempelwaarden te selecteren en toe te passen; en
- het maken van veronderstellingen en schattingen die onder de gegeven omstandigheden redelijk zijn.

Het bestuursorgaan van de Vennootschap is ook verantwoordelijk voor het opstellen van de duurzaamheidsinformatie, die de door het Proces vastgestelde informatie bevat,

- in overeenstemming met de vereisten bedoeld in artikel 3:32/2 van het Wetboek van vennootschappen en verenigingen, met inbegrip van de toepasbare ESRS; en
- met naleving van de vereisten in artikel 8 van de Taxonomieverordening betreffende de openbaarmaking van de informatie opgenomen in de sectie 'Taxonomie' van het Materialise Jaarverslag 2025.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Deze verantwoordelijkheid omvat:

- het opzetten, implementeren en in stand houden van dergelijke interne beheersingsmaatregelen die het bestuursorgaan noodzakelijk acht voor het opstellen van duurzaamheidsinformatie die geen afwijkingen van materieel belang, als gevolg van fraude of van fouten, bevat; en
- het kiezen en toepassen van geschikte methoden voor duurzaamheidsverslaggeving, en het maken van veronderstellingen en schattingen die onder de gegeven omstandigheden redelijk zijn.

Het auditcomité is verantwoordelijk voor het toezicht op het duurzaamheidsverslaggevingsproces van de Vennootschap.

Inherente beperkingen bij het opstellen van de duurzaamheidsinformatie

Bij het rapporteren van toekomstgerichte informatie in overeenstemming met de ESRS, wordt van het bestuursorgaan van de Vennootschap vereist dat het de toekomstgerichte informatie opstelt op basis van toegelichte veronderstellingen over gebeurtenissen die zich in de toekomst kunnen voordoen en mogelijke toekomstige maatregelen van de Groep. De feitelijke uitkomst zal waarschijnlijk anders zijn, aangezien verwachte gebeurtenissen vaak niet plaatsvinden zoals verwacht en de afwijking daarvan van materieel belang kan zijn.

Verantwoordelijkheden van de commissaris betreffende de assuranceopdracht met een beperkte mate van zekerheid met betrekking tot de duurzaamheidsinformatie

Het is onze verantwoordelijkheid om de assuranceopdracht te plannen en uit te voeren met het oog op het verkrijgen van een beperkte mate van zekerheid over de vraag of de duurzaamheids-informatie geen afwijkingen van materieel belang, als gevolg van fraude of van fouten, bevat, en het uitbrengen van een assuranceverslag met een beperkte mate van zekerheid waarin onze conclusie is opgenomen. Afwijkingen kunnen zich voordoen als gevolg van fraude of fouten en worden als van materieel belang beschouwd indien redelijkerwijs kan worden verwacht dat zij, individueel of gezamenlijk, de beslissingen genomen door gebruikers op basis van de duurzaamheidsinformatie, beïnvloeden.

Als deel van een assuranceopdracht met een beperkte mate van zekerheid overeenkomstig ISAE 3000 (Herzien), zoals in België van toepassing, passen wij professionele oordeelsvorming toe en handhaven wij een professioneel-kritische instelling gedurende de opdracht. De uitgevoerde werkzaamheden in een opdracht met het oog op het verkrijgen van een beperkte mate van zekerheid, waarvoor wij verwijzen naar de sectie “Samenvatting van de uitgevoerde werkzaamheden”, zijn minder uitgebreid dan in het geval van een opdracht met het oog op het verkrijgen van een redelijke mate van zekerheid. We brengen dan ook geen oordeel met een redelijke mate van zekerheid tot uitdrukking als deel van deze opdracht.

Aangezien de toekomstgerichte informatie in de duurzaamheidsinformatie en de veronderstellingen waarop deze is gebaseerd, betrekking hebben op de toekomst, kunnen deze worden beïnvloed door gebeurtenissen die zich mogelijk voordoen en/of door mogelijke acties van de Groep. De werkelijke uitkomsten zullen naar alle waarschijnlijkheid afwijken van de veronderstellingen, aangezien de veronderstelde gebeurtenissen zich veelal niet zullen voordoen zoals verwacht en de afwijking daarvan van materieel belang kan zijn. Onze conclusie biedt daarom geen garantie dat de gerapporteerde werkelijke uitkomsten zullen overeenkomen met diegene opgenomen in de toekomstgerichte informatie in de duurzaamheidsinformatie.

Onze verantwoordelijkheden ten aanzien van de duurzaamheidsinformatie, met betrekking tot het Proces, omvatten:

- het verwerven van inzicht in het Proces, maar niet met het oog op het verstrekken van een conclusie over de effectiviteit van het Proces, met inbegrip van de uitkomst van het Proces; en
- het opzetten en uitvoeren van werkzaamheden om te evalueren of het Proces in overeenstemming is met de beschrijving van het Proces door de Groep, zoals toegelicht in sectie ‘ESRS 2 – IRO-1 Dubbele materialiteitsanalyse’ van de duurzaamheidsinformatie.

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

Onze overige verantwoordelijkheden ten aanzien van de duurzaamheidsinformatie omvatten:

- het verwerven van inzicht in de beheersingsomgeving van de Groep, de relevante processen en informatiesystemen voor het opstellen van de duurzaamheidsinformatie, maar zonder de opzet van specifieke controleactiviteiten te beoordelen, onderbouwende informatie over hun implementatie te verkrijgen of de effectieve werking van de opgezette interne beheersings-maatregelen te toetsen;
- het identificeren van de gebieden waar van materieel belang zijnde afwijkingen waarschijnlijk zullen optreden in de duurzaamheidsinformatie, of deze nu het gevolg zijn van fraude of fouten; en
- het opzetten en uitvoeren van werkzaamheden die inspelen op gebieden waar afwijkingen van materieel belang in de duurzaamheidsinformatie zich waarschijnlijk zullen voordoen. Het risico van het niet detecteren van een van materieel belang zijnde afwijking is groter indien die afwijking het gevolg is van fraude dan indien zij het gevolg is van fouten, omdat bij fraude sprake kan zijn van samenspanning, valsheid in geschrifte, het opzettelijk nalaten transacties vast te leggen, het opzettelijk verkeerd voorstellen van zaken of het doorbreken van de interne beheersing.

Samenvatting van de uitgevoerde werkzaamheden

Een assuranceopdracht met een beperkte mate van zekerheid omvat het uitvoeren van werkzaamheden om assurance-informatie te verkrijgen over de duurzaamheidsinformatie. De werkzaamheden die bij een opdracht met een beperkte mate van zekerheid zijn uitgevoerd, zijn verschillend in aard en timing en geringer van omvang dan voor opdrachten tot het verkrijgen van een redelijke mate van zekerheid. Daardoor ligt het niveau van zekerheid dat is verkregen bij een opdracht met een beperkte mate van zekerheid aanzienlijk lager dan wanneer een opdracht met een redelijke mate van zekerheid was uitgevoerd.

De aard, timing en omvang van geselecteerde werkzaamheden zijn afhankelijk van professionele oordeelsvorming, waaronder de vaststelling van gebieden waar afwijkingen van materieel belang in de duurzaamheidsinformatie, als gevolg van fraude of van fouten, zich waarschijnlijk zullen voordoen.

Bij het uitvoeren van onze assuranceopdracht met een beperkte mate van zekerheid, met betrekking tot het Proces, hebben wij:

- inzicht verworven in het Proces door:
  - het verzoeken om inlichtingen teneinde inzicht te verwerven in de bronnen van informatie gebruikt door het management (bijv. betrokkenheid van belanghebbenden, bedrijfsplannen en strategiedocumenten); en
  - het beoordelen van de interne documentatie van de Groep van haar Proces; en
- geëvalueerd of de assurance-informatie verkregen uit onze werkzaamheden over het door de Groep geïmplementeerde Proces in overeenstemming was met de beschrijving van het Proces zoals uiteengezet in sectie ‘ESRS 2 – IRO-1 Dubbele materialiteitsanalyse’ van de duurzaamheidsinformatie.

Bij het uitvoeren van onze assuranceopdracht met een beperkte mate van zekerheid, met betrekking tot de duurzaamheidsinformatie, hebben wij onder meer:

- inzicht verworven in de verslaggevingsprocessen van de Groep die relevant zijn voor het opstellen van haar duurzaamheidsinformatie door:
  - op basis van het verzoeken van inlichtingen, het verwerven van inzicht in de beheersingsomgeving van de Groep, de relevante processen en informatiesystemen voor het opstellen van de duurzaamheidsinformatie.
- geëvalueerd of de materiele informatie zoals vastgesteld door het Proces is opgenomen in de duurzaamheidsinformatie;
- geëvalueerd of de structuur en het opstellen van de duurzaamheidsinformatie overeenstemt met de ESRS;
- om inlichtingen verzocht bij relevant personeel en cijferanalyses uitgevoerd op geselecteerde informatie in de duurzaamheidsinformatie;
- gegevensgerichte assurancewerkzaamheden uitgevoerd op basis van een steekproef op geselecteerde informatie in de duurzaamheidsinformatie;

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)

- assurance-informatie verkregen over de methoden voor het ontwikkelen van materiële schattingen en toekomstgerichte informatie geëvalueerd zoals beschreven in de sectie "Verantwoordelijkheden van de commissaris betreffende de assuranceopdracht met een beperkte mate van zekerheid met betrekking tot de duurzaamheidsinformatie";
- inzicht verworven in het proces van de Groep voor het identificeren van economische activiteiten die voor de taxonomie in aanmerking komen en op de taxonomie afgestemd zijn en de overeenkomstige toelichtingen in de duurzaamheidsinformatie;

Vermeldingen betreffende de onafhankelijkheid

Ons bedrijfsrevisorenkantoor en ons netwerk hebben geen opdrachten die onverenigbaar zijn met de assuranceopdracht met een beperkte mate van zekerheid verricht, en zijn in de loop van ons mandaat onafhankelijk gebleven tegenover de Groep.

Zaventem, 22 april 2026
KPMG Bedrijfsrevisoren
Commissaris
vertegenwoordigd door

Tim Vermeiren
Bedrijfsrevisor

Steven Mulkens
Bedrijfsrevisor

In één oogopslag
1. De activiteiten van de Groep
2. Investeerders- en aandeelhoudersinformatie
3. Corporate governance
4. Risicofactoren en juridische informatie
5. Operationeel en financieel overzicht en vooruitzichten
6. Jaarrekening
7. Niet-financiële informatie (CSRD)



Materialise NV
Technologielaan 15
3001 Leuven
Belgium

materialise.com

materialise
innovators you can count on