

**MATERIALISE NV**  
Vennootschap onderworpen aan het Belgisch Wetboek van Vennootschappen en  
Verenigingen

Technologielaan 15  
B-3001 Leuven  
ondernemingsnummer 0441.131.254  
RPR Leuven

(de "**Vennootschap**")

**JAARVERSLAG**  
**AAN DE GEWONE ALGEMENE VERGADERING**  
**TE HOUDEN OP 2 JUNI 2020**

---

Dames en Heren,

Wij hebben het genoeg om u, in overeenstemming met de wettelijke en statutaire bepalingen, te rapporteren over de activiteiten van de Vennootschap en haar dochtervennootschappen (de "**Groep**") voor het boekjaar dat begon op 1 januari 2019 en eindigde op 31 december 2019, en om u zowel de enkelvoudige als geconsolideerde jaarrekeningen per 31 december 2019 voor te stellen. Dit verslag is opgesteld overeenkomstig de artikelen 3:5 en 3:32 van het Belgisch Wetboek van Vennootschappen en Verenigingen. Voor bijkomende informatie verwijzen we eveneens naar ons jaarverslag dat op formulier 20-F is neergelegd bij de Amerikaanse Securities & Exchange Commission ("**SEC**") en beschikbaar is op onze website.

1. **ANALYSE VAN DE BEDRIJFSRESULTATEN OP GECONSOLIDEERDE BASIS**

Op geconsolideerde basis kunnen onze bedrijfsresultaten, zoals deze blijken uit onze geconsolideerde jaarrekening, die is opgesteld in overeenstemming met IFRS zoals opgesteld door IASB en overgenomen door de Europese Unie, als volgt worden samengevat:

Vergelijking tussen de Jaren Afgesloten op 31 December 2019 en 2018

<b>Jaar Afgesloten op 31 December</b>			
	<b>2019</b>	<b>2018</b>	<b>% wijziging</b>
	<i>(in duizenden €)</i>		<i>(%)</i>
Omzet.....	196.679	184.721	6,5%
Verkoopkosten.....	(86.972)	(82.299)	5,7%
<b>Bruto winst.....</b>	<b>109.707</b>	<b>102.422</b>	<b>7,1%</b>
Kosten voor onderzoek en ontwikkeling.....	(23.348)	(22.416)	4,2%
Verkoop en marketing kosten.....	(52.989)	(46.303)	14,4%
Algemene en administratiekosten.....	(31.786)	(32.310)	-1,6%
Netto overige bedrijfsopbrengsten (kosten).....	5.432	3.771	44,0%
<b>Bedrijfs(verlies) -winst.....</b>	<b>7.016</b>	<b>5.164</b>	<b>35,9%</b>
Financiële kosten.....	(3.682)	(4.864)	
Financiële opbrengsten.....	1.377	3.627	
Aandeel in verlies van gemeenschappelijke ondernemingen.....	(392)	(475)	
<b>(Verlies) Winst vóór belasting.....</b>	<b>4319</b>	<b>3.452</b>	
Belastingen op het resultaat.....	(2.595)	(425)	
<b>Netto(verlies) -winst.....</b>	<b>1.724</b>	<b>3.027</b>	<b>-43,0%</b>

### Vergelijking tussen de Jaren Afgesloten op 31 December 2019 en 2018 per Divisie

	<b>Materialise Software</b>	<b>Materialise Medical</b>	<b>Materialise Manufacturing</b>	<b>Alle Divisies</b>	<b>Aanpassingen en Eliminaties (1)</b>	<b>Geconsolideerd</b>
	<i>(in duizenden € met uitzondering van de %)</i>					
<b>Voor het jaar afgesloten op 31 december 2019</b>						
Omzet.....	41.654	60.808	94.156	196.618	61	196.679
Divisie EBITDA.....	13.812	10.774	12.154	36.740	(10.084)	26.656
Divisie EBITDA %.....	33,2%	17,7%	12,9%	18,7%		13,6%
<b>Voor het jaar afgesloten op 31 december 2018</b>						
Omzet.....	37.374	52.252	94.956	184.582	139	184.721
Divisie EBITDA.....	11.536	10.252	10.785	32.573	(9.047)	23.526
Divisie EBITDA %.....	30,9%	19,6%	11,4%	17,6%		12,7%

- (1) Aanpassingen en Eliminaties van de Omzet bestaan uit occasionele eenmalige verkopen door onze kernvaardigheden die niet gelieerd zijn aan één van onze divisies. Aanpassingen en Eliminaties aan Divisie EBITDA bestaan uit ondernemingsonderzoek en -ontwikkeling, kosten gelieerd aan de hoofdzetel van de vennootschap en overige bedrijfsinkomsten (kosten).

## Vergelijking tussen de Jaren Afgesloten op 31 December 2019 en 2018

in 000€	Jaar afgesloten op 31 december	
	<u>2019</u>	<u>2018</u>
<b>Activa</b>		
Vaste activa	158,108	143,906
Vlottende activa	191,186	169,319
<b>Totaal van de activa</b>	<b>349,29</b>	<b>313,23</b>
<b>Passiva</b>		
<i>Eigen vermogen toe te rekenen aan de aandeelhouders</i>	139,57	135,99
<i>Belangen van derden</i>	3,107	–
Eigen vermogen	142,675	135,989
Langlopende verplichtingen	122,574	104,121
Kortlopende verplichtingen	84,045	73,115
<b>Totaal van de passiva</b>	<b>349,29</b>	<b>313,23</b>

### Analyse

*Omzet.* De omzet bedroeg €196,7 miljoen in het boekjaar afgesloten op 31 december 2019 vergeleken met €184,7 miljoen in het boekjaar afgesloten op 31 december 2018, wat een toename is van €12 miljoen, of 6,5%.

De omzet van onze *Materialise Software* divisie nam toe met 11,4% van €37,4 miljoen in het boekjaar afgesloten op 31 december 2018 tot €41,7 miljoen in het boekjaar afgesloten op 31 december 2019, wat een toename van €1,6 miljoen, of 4,5% voorstelt. De recurrente omzet, die bestaat uit beperkte licentievergoedingen en vergoedingen voor software-maintenance, nam toe met 20,0%. De niet-recurrente omzet, die voornamelijk bestaat uit vergoedingen voor eeuwigdurende licenties, steeg met 4,3%. Over te dragen bedrijfsopbrengsten van licentie en software-maintenance vergoedingen stegen tot €3,1 miljoen, in vergelijking met €2,8 miljoen in het boekjaar afgesloten per 31 december 2018.

De omzet van onze *Materialise Medical* divisie nam toe met €8,6 miljoen, of 16,4%, van €52,3 miljoen in het boekjaar afgesloten op 31 december 2018 tot €60,8 miljoen in het boekjaar afgesloten op 31 December 2019, inclusief €2,4 miljoen van Engimplan Engenharia De Implante Industria E Comercio Ltda, of Engimplan. De omzet van ons Medical software departement steeg met 18,3% tussen 2018 en 2019. Binnen ons medical software departement, stegen de recurrente bedrijfsopbrengsten van jaarlijkse en hernieuwde licentievergoedingen en *maintenance* vergoedingen met 20,0%. Deze stijging is een weergave van de implementatie van onze strategie, die zich concentreert op producten met een beperkte contractuele periode. Onze omzet uit eeuwigdurende licentievergoedingen en diensten daalden met 3,3%. Deze recurrente omzet vertegenwoordigden 77,7% van alle medische software opbrengsten in het jaar afgesloten op 31 december 2019. De omzet met betrekking tot de verkoop van medische instrumenten en diensten stegen met 17,6% in het jaar afgesloten op 31 december 2019, hetwelk voornamelijk te wijten is aan de stijging van de partner verkopen (voornamelijk

in onze activiteiten van medische instrumentatie voor Cranio-maxillofaciale - toepassingen, of CMF) en Engimplan. Op 31 december 2019 had onze Materialise Medical divisie 32 3D printers in gebruik, in vergelijking met 32 per 31 december 2018.

De omzet van onze *Materialise Manufacturing* divisie daalde van €95,0 miljoen in het boekjaar afgesloten op 31 december 2018 tot €94,2 miljoen in het boekjaar afgesloten op 31 december 2019, wat een daling van €0,8 miljoen voorstelt. In 2019 kenden we beperkte omzetgroei gedurende de eerste drie kwartalen, die werden tenietgedaan door een daling van 11% in het vierde kwartaal, die een beperktere activiteit weergeeft in zowel onze traditionele productie als in de ACTech activiteiten, die geïmpacteerd werden door de verslechterende macro-economische situatie. Op 31 december 2019 waren bij Materialise 149 3D printers in gebruik, 6 vacuum casting machines en 20 CNC machines, in vergelijking met resp. 149, 6 en 19 per 31 december 2018. Alhoewel het aantal 3D printers niet wijzigde in vergelijking met het boekjaar afgesloten op 31 december 2018, hebben we enkele printers vervangen door printers waarvan we geloven dat die efficiënter zijn. Vier metaal 3D printers werden toegevoegd, terwijl vier oudere plastic 3D printers buiten werking werden gesteld tijdens het boekjaar afgesloten op 31 december 2019.

*Verkoopkosten.* De verkoopkosten bedroegen €87,0 miljoen in het boekjaar afgesloten op 31 december 2019, vergeleken met €82,3 miljoen in het boekjaar afgesloten op 31 december 2018, hetzij een toename van €4,7 miljoen, of 5,7%. Deze toename in verkoopkosten is voornamelijk te wijten aan een toename in loonkosten en het mee opnemen van Engimplan's verkoopkosten vanaf 1 augustus 2019.

*Bruto winst.* De globale bruto winstmarge (onze bruto winst gedeeld door onze omzet) bedroeg 55,8% in het boekjaar afgesloten op 31 december 2019 van 55,4% in het boekjaar afgesloten op 31 december 2018. De verbeterde marge vloeit voort uit een combinatie van factoren: een wijziging in de verkoopsmix, die positief werd geïmpacteerd door het groeiend belang van de software omzet en negatief geïmpacteerd werd door de groeiende verkoopkost van de medische hulpmiddelen (in het bijzonder, onze Engimplan en CMF business lijnen); en efficiëntie-verbeteringen in het algemeen en in al onze business lijnen.

*Onderzoek- en ontwikkelingskosten of O&O, verkoop- en marketingkosten of V&M, en algemene en administratieve kosten of A&A.* O&O, V&M en A&A kosten stegen in het totaal tot €108,1 miljoen in het boekjaar afgesloten op 31 december 2019 in vergelijking met €101,0 miljoen in het boekjaar afgesloten op 31 december 2018. O&O kosten namen toe van €22,4 miljoen naar €23,3 miljoen, V&M kosten namen toe van €46,3 miljoen naar €53,0 miljoen, en A&A kosten daalden van €32,3 miljoen tot €31,8 miljoen. De toename van de O&O kost is exclusief €0,9 miljoen kosten in 2019 die werden gekapitaliseerd als immateriële activa en betrekking hebben op het zgn. tracheal splint project. In totaal bedragen de immateriële activa in verband met dit ontwikkelingsproject K€1.651 op de balans per 31 december 2019.

*Netto overige bedrijfsopbrengsten.* Netto overige bedrijfsopbrengsten stegen van €3,8 miljoen in het boekjaar afgesloten op 31 december 2018 tot €5,4 miljoen in het boekjaar afgesloten op 31 december 2019. Het verschil was voornamelijk toe te schrijven aan hogere subsidie-inkomsten en een verbetering van onze dubieuze facturen.

*Financieel resultaat (financiële kosten en inkomsten).* In zowel 2018 als 2019 had het netto financiële resultaat voornamelijk betrekking op de netto interest kosten van leningen en depositos van financiële instellingen. Het netto financieel resultaat daalde van €-1,2 miljoen in het boekjaar afgesloten op 31 december 2018 tot €-2,3 miljoen in het boekjaar afgesloten op 31 december 2019. Deze wijziging was voornamelijk toe te schrijven aan een stijging van de netto interest kosten en bankkosten.

*Inkomstenbelastingen.* Inkomstenbelastingen in het boekjaar afgesloten op 31 december 2019 resulteerden in een uitgave van €2,6 miljoen, zijnde een combinatie van uitgestelde belastingen ("*deferred tax bookings*") en inkomstenbelastingen verschuldigd op het resultaat van de periode.

*Netto winst.* Ten gevolge van de factoren hierboven beschreven bedroeg de netto winst in het boekjaar afgesloten op 31 december 2019 €1,7 miljoen, vergeleken met een netto winst van €3,0 miljoen in het boekjaar afgesloten op 31 december 2018, hetzij een daling van €1,3 miljoen.

*EBITDA.* Ten gevolge van de factoren hierboven beschreven, steeg de geconsolideerde EBITDA van €22,5 miljoen in het boekjaar afgesloten op 31 december 2018 tot €26,2 miljoen in het boekjaar afgesloten op 31 december 2019, een stijging van €3,8 miljoen, of 16,8%, en onze totale divisie EBITDA steeg van €32,6 miljoen in het boekjaar afgesloten op 31 december 2018 tot €36,7 miljoen in het boekjaar afgesloten op 31 december 2019, een stijging van €4,2 miljoen, of 12,8%. De EBITDA van 2019 omvat de bijdrage van Engimplan van €0,7 miljoen.

De EBITDA van ons *Materialise Software* divisie steeg van €11,5 miljoen in het boekjaar afgesloten op 31 december 2018 tot €13,8 miljoen in het boekjaar afgesloten op 31 december 2019, een stijging van €2,3 miljoen, of 19,7%. De EBITDA marge van deze divisie (de EBITDA van deze divisie gedeeld door de omzet van deze divisie) steeg van 30,9% voor het boekjaar afgesloten op 31 december 2018 tot 33,2% voor het boekjaar afgesloten op 31 december 2019. De stijging van de EBITDA marge was toe te schrijven aan een omzetgroei van 11,4% (die positief werd beïnvloed door een portfolio-mix met hoger aandeel van recurrente verkopen), gedeeltelijk gecompenseerd door een stijging in de operationele kosten met 11,7%, die een weergave zijn van de voortgezette investeringen in V&M. O&O kosten bleven gelijk, de A&A kosten daalden.

De EBITDA van onze *Materialise Medical* divisie steeg van €10,3 miljoen in het boekjaar afgesloten op 31 december 2018 tot €10,8 miljoen in het boekjaar afgesloten op 31 december 2019. De EBITDA marge van deze divisie daalde van 19,6% in het boekjaar afgesloten op 31 december 2018 tot 17,7% in het boekjaar afgesloten op 31 december 2019. Abstractie maken van de bijdrage van Engimplan, bedroeg de marge 17,4% in 2019. De EBITDA marge werd negatief beïnvloed door een wijziging in de portfolio-mix van onze medische instrumenten activiteiten (de productie omzet van CMF groeide aanzienlijk, resulterende in een hogere verkoopskost), en onze operationele kosten, die in totaal met 16,4% toenamen. De groei van onze operationele kosten werd voornamelijk veroorzaakt door een stijging van de loonkosten.

De EBITDA van onze *Materialise Manufacturing* divisie steeg van €10,8 miljoen in het boekjaar afgesloten op 31 december 2018 tot €12,2 miljoen in het boekjaar afgesloten op 31 december 2019. De EBITDA marge van dit segment steeg van 11,4%

in het boekjaar afgesloten op 31 december 2018 tot 12,9% in het boekjaar afgesloten op 31 december 2019. Terwijl de bruto marge stabiel bleef, daalden de operationele kosten (V&M, O&O en A&A) licht, en de netto overige operationele opbrengsten (inclusief subsidies) stegen.

Het balanstotaal steeg tot €349,3 miljoen in het boekjaar afgesloten op 31 december 2019, vergeleken met €313,2 miljoen in het jaar afgesloten op 31 december 2018.

Vaste activa stegen met €14,2 miljoen tot €158,1 miljoen in het boekjaar afgesloten op 31 december 2019. Onze *goodwill* steeg met €2,7 miljoen, grotendeels ten gevolge van onze participatie genomen in Engimplan. Onze immateriële activa, materiële activa en gebruiksrechten-activa (*rights of use assets*) stegen met €9,4 miljoen tot €128,3 miljoen. Onze andere vaste activa stegen €2,2 miljoen tot €9,4 miljoen, dit inclusief een converteerbare lening aan Fluida NV ter waarde van €2,5 miljoen.

De cashbalans op de bankrekeningen steeg €13,4 miljoen tot €128,9 miljoen per 31 december 2019.

Onze schulden stegen €12,0 miljoen tot €118,1 miljoen per 31 december 2019. Van de totale schuldpositie is €13,4 miljoen korte-termijn schuld. Deze wijziging reflecteert de opname van een tweede schijf van €25,0 miljoen van onze kredietfaciliteitovereenkomst met de Europese Investeringsbank, nieuwe bankleningen en terugbetalingen van kapitaal op lopende leningen.

Het totale eigen vermogen per 31 december 2019 is gelijk aan €142,7 miljoen, dit in vergelijking met €136,0 miljoen van het vorige jaar.

## 2. ANALYSE VAN DE BEDRIJFSRESULTATEN OP HET NIVEAU VAN DE VENNOOTSCHAP

Op het niveau van de Vennootschap, kunnen de bedrijfsresultaten, zoals deze blijken uit onze enkelvoudige jaarrekening, die is opgesteld in overeenstemming met de Belgische algemeen aanvaarde boekhoudregels (*Belgian GAAP*), als volgt worden samengevat:

### Vergelijking tussen de Jaren Afgesloten op 31 December 2019 en 2018

	Jaar afgesloten op 31 december		
	2019	2018	% wijziging
	<i>(in duizenden €)</i>		<i>(%)</i>
<b>Bedrijfsopbrengsten</b>	<b>136.990</b>	<b>130.212</b>	<b>5,2%</b>
70 Omzet	111.490	106.411	4,8%
71 Voorraad goederen in bewerking en gereed product en bestellingen in uitvoering	253	94	
72 Geproduceerde vaste activa	19.600	18.519	5,8%
74 Andere bedrijfsopbrengsten	5.629	5.188	8,5%
76 Niet-recurrente bedrijfsopbrengsten	18	-	
<b>Bedrijfskosten</b>	<b>143.154</b>	<b>137.862</b>	<b>3,8%</b>
60 Handelsgoederen, grond- en hulpstoffen	29.502	28.652	3,0%
61 Diensten en diverse goederen	41.709	38.147	9,3%
62 Bezoldigingen, sociale lasten en pensioenen	44.458	39.867	11,5%
63 Afschrijvingen en waardeverminderingen	26.767	30.458	-12,1%
64 Andere bedrijfskosten	664	518	28,2%
66 Niet-recurrente bedrijfskosten	54	240	
<b>Bedrijfswinst (bedrijfsverlies)</b>	<b>-6.164</b>	<b>-7.650</b>	<b>-19,4%</b>
Financiële opbrengsten	4.445	5.587	
Financiële kosten	3.526	12.812	
<b>Winst (verlies) van het boekjaar voor belasting</b>	<b>-5.245</b>	<b>-14.875</b>	
Ontrekking aan de uitgestelde belastingen	4	2	
Belastingen op het resultaat	274	-232	
<b>Winst (verlies) van het boekjaar</b>	<b>-5.515</b>	<b>-14.641</b>	

	<b>Jaar afgesloten op 31 december</b>	
	<b>2019</b>	<b>2018</b>
	<i>(in duizenden €)</i>	
<b>Activa</b>	<b>289.046</b>	<b>276.573</b>
Oprichtingskosten		492
Vaste activa	140.550	126.699
Vlottende activa	148.496	149.382
<b>Passiva</b>	<b>289.046</b>	<b>276.573</b>
Eigen vermogen	124.341	128.589
Voorzieningen en uitgestelde belastingen	14	18
Schulden	164.691	147.966

### Analyse

De activiteiten van de Vennootschap zijn in lijn met de activiteiten van de Groep. Er wordt in dit verband verwezen naar Punt 1.

De bedrijfsopbrengsten in het boekjaar afgesloten op 31 december 2019 bedroegen €137,0 miljoen in vergelijking met €130,2 miljoen in het boekjaar afgesloten op 31 december 2018, een stijging van €6,8 miljoen, of 5,2%.

De bedrijfskosten bedroegen €143,2 miljoen in het boekjaar afgesloten op 31 december 2019, te vergelijken met €137,9 miljoen in het boekjaar afgesloten op 31 december 2018. Deze stijging van 3,8% was voornamelijk te wijten aan:

- Een stijging van de aankopen van handelsgoederen, grond- en hulpstoffen van €0,8 miljoen;
- Een stijging in de aankoop van diensten en diverse goederen van €3,6 miljoen, voornamelijk omwille van de hogere kost van derden- en dienstenleveranciers;
- Een stijging in de bezoldigingen, sociale lasten en pensioenen van €4,6 miljoen of 11,5% als een gecombineerd resultaat van een gestegen aantal werknemers en salarisaanpassingen;
- Een daling van de afschrijvingen met €3,1 miljoen tot €26,9 miljoen. De €26,9 miljoen bevat de 100% afschrijving van de in 2019 gekapitaliseerde kosten van €17,8 miljoen, die de Vennootschap toelaat om blijvend in aanmerking te komen voor belastingskredieten;
- Een positief verschil van de waardeverminderingen op handelsvorderingen van €0,5 miljoen in 2019 in vergelijking met 2018.



Als gevolg hiervan, bedroeg het bedrijfsverlies in 2019 €6,2 miljoen, in vergelijking met €7,6 miljoen in 2018.

De financiële opbrengsten bedroegen €4,4 miljoen in het jaar afgesloten op 31 december 2019, in vergelijking met €5,6 miljoen in het boekjaar afgesloten op 31 december 2018.

De financiële kosten bedroegen €3,5 miljoen in het boekjaar afgesloten op 31 december 2019, in vergelijking met €12,8 miljoen in het boekjaar afgesloten op 31 december 2018. In 2018 bevatten de financiële kosten een afwaardering van €7,0 miljoen op onze investering in Rapidfit NV en €2,5 miljoen bankkosten gerelateerd aan onze kapitaalsverhogingen in juli 2018.

Het verlies van het boekjaar voor belasting voor 2019 bedroeg €5,5 miljoen, vergeleken met een verlies van €14,6 miljoen in het vorige boekjaar.

Het balanstotaal bedroeg €289,0 miljoen in het jaar afgesloten op 31 december 2019, in vergelijking met €276,6 miljoen in het jaar afgesloten op 31 december 2018.

Vaste activa stegen met €13,9 miljoen tot €140,6 miljoen in het jaar afgesloten op 31 december 2019. Onze materiële en immateriële vaste activa daalden licht tot €47,5 miljoen van €48,3 miljoen vorig jaar. Onze deelnemingen in verbonden ondernemingen stegen met €14,3 miljoen tot €34,4 miljoen, daarbij inbegrepen onze deelneming in Engimplan van €12,3 miljoen.

Onze vorderingen op meer dan één jaar van €2,9 miljoen per 31 december 2019 bevatten een converteerbare lening aan Fluida NV van €2,5 miljoen.

Onze liquide middelen stegen met €18,7 miljoen tot €105,0 miljoen op 31 december 2019.

Onze financiële schulden stegen met €18,5 miljoen tot €104,5 miljoen op 31 december 2019. Van de totale schuld van €104,5 miljoen, heeft €11,2 miljoen betrekking op korte termijn schulden. Deze variatie omvat een tweede schijf van €25,0 miljoen op onze kredietfaciliteitsovereenkomst met de Europese Investeringsbank, nieuwe bankleningen en kapitaalsterugbetalingen van bestaande leningen.

Het totaal eigen vermogen op 31 december 2019 bedraagt €124,3 miljoen in vergelijking met €128,6 miljoen vorig jaar. Deze variatie is het resultaat van het verlies van het boekjaar van €5,5 miljoen, en de kapitaalsverhoging van €1,3 miljoen ingevolge de uitoefening van warrants.

Hoewel we voor het vierde opeenvolgende jaar verliezen lijden, zien we geen reden om onze waarderingsregels binnen de Vennootschap die gebaseerd zijn op continuïteit (*going concern*), te wijzigen. Deze veronderstelling is gerechtvaardigd op basis van het eigen vermogen van de vennootschap van €124,3 miljoen eind 2019 en het resultaat van de sensitiviteitsanalyses die we hebben uitgevoerd op onze vooropgestelde resultatenrekening en balans KPI's, in de context van de huidige omstandigheden rond het COVID 19 pandemie.

### *Resultaatsverwerking*

Het te bestemmen verlies van het boekjaar 2019 bedraagt €5.519.577.

Samengevoegd met het overgedragen verlies van het vorige boekjaar van €17.825.920, bedraagt het te bestemmen verlies €23.345.497, waarvan wij voorstellen dit integraal over te dragen.

### 3. **STRUCTUUR EN ONTWIKKELING VAN DE GROEP**

Op 31 december 2019 hadden we 24 (rechtstreekse en onrechtstreekse) dochtervennootschappen (in België (2), Brazilië (2), Frankrijk (2), Engeland (3), Duitsland (3), Tsjechië, Oostenrijk, Polen, de Verenigde Staten (2), Colombia, Japan, Maleisië, China, Italië, Australië en Oekraïne).

Met betrekking tot de joint-venture vennootschap RS Print NV, heeft Materialise NV een deelname van €2,9 miljoen die volledig was volstort per einde 2019.

Op 18 juli 2018, hebben wij en BASF New Business GmbH, of BASF New Business, een dochtervennootschap van BASF SE, het Duitse chemische conglomeraat (FWB: BAS), een Strategic Alliance Partnership Agreement afgesloten. Het Strategic Alliance Partnership Agreement creëert een kader voor samenwerking om de sterktes en expertise van beide partijen te gebruiken voor het ontwikkelen van nieuwe materialen voor de 3D Printing industrie.

In verband met het afsluiten van de Strategic Alliance Partnership Agreement, hebben wij en BASF Antwerpen NV, of BASF Antwerpen, een dochteronderneming van BASF SE, een Subscription Agreement afgesloten volgens hetwelk BASF Antwerpen inschreef voor 1.953.125 van onze nieuw uitgegeven aandelen in een private plaatsing, voor een totale inschrijvingsprijs van ongeveer \$25 miljoen. De gewone aandelen waarop werd ingeschreven werden uitgegeven en toegekend aan BASF Antwerpen op 19 juli 2018.

Op 27 juli 2018 hebben wij 3.450.000 ADSs verkocht in een follow-up publiek aanbod aan een publieke aanbod prijs van \$13,00 per ADS, en hebben wij een netto-ontvangen bedrag ontvangen van ongeveer \$40,2 miljoen.

In december 2018, hebben wij een aanvraag ingediend voor de ontbinding van Meridian Corporate Trustees Limited en Orthoview Limited, dochtervennootschappen van Orthoview Holdings Limited.

Op 6 augustus 2019 hebben wij 75% verworven van de aandelen van Engimplan door een gecombineerde verwerving van bestaande en nieuwe aandelen via onze Braziliaanse dochtervennootschap Engimplan Holding Ltda, of Engimplan Holding. Engimplan is een Braziliaanse producent van orthopedische en CMF implanten en medische instrumenten.

Sinds 1 oktober 2019 zijn alle activa en passiva van Materialise UK Ltd, onze 100% dochtervennootschap, overgedragen aan Meridian Technique Ltd, dat ook onze 100% dochtervennootschap is, zulk in het kader van een globale herstructurering om ons in staat te stellen met één juridische entiteit te functioneren in het Verenigd Koninkrijk.

### 4. **BELANGRIJKE GEBEURTENISSEN SINDE HET EINDE VAN HET BOEKJAAR**

#### *Impact van het coronavirus*

De uitbraak van het nieuwe coronavirus werd voor het eerst vastgesteld in december 2019 in Wuhan, China, en is sindsdien wereldwijd verspreid. Als reactie op deze pandemie, hebben overheden wereldwijd besloten om ondernemingen te sluiten, reizen

te beperken en urgente quarantaine maatregelen te implementeren, en ondernemingen en natuurlijke personen hebben hun reizen beperkt, hebben vergaderingen en evenementen geannuleerd en hebben een beleid van thuiswerk geïmplementeerd. Hierdoor is een belangrijke disruptie ontstaan van de wereldeconomie en de normale handelsactiviteiten. Er wordt verwacht dat de publieke gezondheids crisis veroorzaakt door het coronavirus verregaande macro-economische implicaties zal hebben, waaronder een daling in of stopzetting van economische groei, waarvan de effecten zouden kunnen doorwerken op lange termijn.

In een poging om de gezondheid en de veiligheid van onze werknemers te beschermen, vereisen wij, net zoals veel van onze klanten, partners, leveranciers en andere partijen, dat onze werknemers van thuis werken en verplaatsingen zoveel als mogelijk vermijden. Dit heeft, onder meer, een effect op hun mogelijkheid om industrie-evenementen bij te wonen en om zich te engageren voor klantenbezoeken. In het geval dat wij of onze klanten, partners, leveranciers of handelspartijen deze beperkingen aanhouden of uitbreiden, kunnen wij onderbrekingen ervaren van de handelsactiviteiten, waaronder de sluiting van de productie faciliteiten, opslagruimtes en logistieke leveranciers-kettingen wereldwijd. Bovendien zouden het coronavirus en de reacties hierop een heel aantal andere effecten op ons kunnen hebben. Bij voorbeeld, de implementatie van plannen omtrent de bedrijfscontinuïteit in deze volatiele publieke gezondheids crisis zou een negatief effect kunnen hebben op onze interne controles (die mogelijk zouden kunnen resulteren in belangrijke afwijkingen of materiële zwaktes) en zouden onze kwetsbaarheid voor informatietechnologie en andere systeemonderbrekingen kunnen verhogen.

Sinds 30 april 2020, zijn wij niet in staat om de duur en de ernst van de verspreiding van het coronavirus, noch de politieke en economische reacties hierop, te voorspellen. Als gevolg hiervan, zijn wij niet in staat om met zekerheid in te schatten welke de impact ervan zal zijn op onze activiteiten, onze operationele resultaten, financiële toestand, cash flow en liquiditeit. Het coronavirus en de reacties hierop zijn in voortdurende ontwikkeling, waardoor de impact ervan hoogst onzeker is, en zijn onderworpen aan een heel aantal factoren die wij niet controleren, zoals de snelheid van de besmetting, de implementatie van effectieve preventieve en inperkende maatregelen, de ontwikkeling van effectieve medische oplossingen, de timing en het toepassingsgebied van door de overheid opgelegde beperkingen op openbare samenscholingen, mobiliteit en andere activiteiten, financiële en andere marktreacties, en reacties van het publiek. Alhoewel we verwachten dat we hiervan negatieve effecten zullen ondervinden, zullen de effecten op ons en onze activiteiten meer negatief zijn naargelang de pandemie erger is en langer duurt,

Op basis van onze huidige inschatting van de COVID-19 pandemie, hebben wij verschillende hypothetische scenarios gedefinieerd over hoe onze activiteiten, operationele resultaten en financiële toestand geïmpacteerd zouden kunnen worden tijdens het jaar 2020. In deze scenarios gaan we er in het algemeen vanuit, maar zonder enige zekerheid vermits wij de situation voortdurend evalueren, dat onze activiteiten ernstig geïmpacteerd zullen worden in het tweede kwartaal van 2020, en daarna zwak zullen blijven tijdens de rest van het jaar, alhoewel het onze huidige inschatting van de situatie is dat onze operationele activiteiten geleidelijk zouden kunnen verbeteren tijdens de rest van het jaar 2020. Nochtans, in de huidige situatie, rekening houdend met de vele onzekerheden van deze nooit eerder voorgekomen crisis, vinden we het

heel erg moeilijk om enige zichtbaarheid te krijgen die verder reikt dan het tweede kwartaal.

Het Materialise *software* segment vertegenwoordigde 24% van de totale omzet aan het einde van 2019 en had een EBITDA marge van 33,2% in 2019. We geloven dat een belangrijk deel van de software verkopen van onze Materialise software divisie, minstens tijdelijk, risicovol zijn. Een belangrijk gedeelte van de verkopen van dit segment gebeuren aan partijen die verkopers of gebruikers zijn van 3D printer systemen. Er wordt algemeen verwacht dat de zwakte van de 3D printing industrie zwaar negatief zal wegen op de verkoop van 3D printing system, en dus ook op onze software verkopen, zeker tijdens het tweede kwartaal van 2020 met een mogelijke voortdurend effect in de tweede jaarhelft van 2020.

Het Materialise *medische* segment, dat 34% vertegenwoordigde van de totale verkoop aan het eind van 2019 en een EBITDA marge had van 17,7% in 2019, ontwerpt, maakt en verkoopt geïndividualiseerde implantaten, chirurgische geleidingsinstrumenten en modellen alsook visualisatie en planning software aan onderzoeksinstituten, universiteiten, medische instrumenten bedrijven en ziekenhuizen. Een belangrijk percentage van de omzetstromen van deze divisie vinden hun oorsprong, rechtstreeks of onrechtstreeks, uit niet-dringende chirurgische ingrepen, die nagenoeg allemaal uitgesteld worden door de richtlijnen van het “U.S. Centers for Disease Control and Prevention”, of kortweg CDC, die vereisen dat ziekenhuizen voorrang geven aan de voorbereiding op en antwoord bieden aan de pandemie. Als gevolg hiervan, zijn deze inkomsten (of minstens, de timing ervan) onzeker geworden, hetgeen zal leiden in een belangrijke vermindering van de verkopen van onze Materialise medische segment, zeker in het tweede kwartaal van 2020 en mogelijk ook nog in de volgende kwartalen, afhankelijk van hoe de pandemie evolueert.

De overige 42% van de totale verkopen eind 2019 komen van het Materialise *manufacturing* segment, die werkt als deel van de algemene maak-industrie in Europa, met subsectoren zoals automotive, luchtvaart, machine-onderdelen en consumentenproducten, die allen hard zijn geïmpacteerd door het coronavirus. De Europese automotive markt was in het bijzonder zwak reeds voor de uitbraak van COVID-19, en we verwachten nu een zelfs trager herstel dan voordien werd ingeschat. Andere Europese industriële sub-sectoren bevinden zich niet in een betere positie in deze markt en zullen geconfronteerd worden met grotere achteruitgang dan initieel werd vooropgesteld. Het aantal geplaatste bestellingen bij het Materialise *manufacturing* segment is aan het vertragen, hetgeen een significante impact zal hebben op de tweede kwartaal resultaten van het segment en die een impact zouden kunnen hebben op de resultaten na dit tweede kwartaal, afhankelijk van hoe de crisis in het algemeen verder ontwikkelt en hoe de industrie in zijn geheel, en onze klanten in het bijzonder, hierna herstellen van deze situatie.

We verwachten ook een stijging van de dubieuze facturen, vertraging in de handelsbetalingen, en dat we niet in staat zullen zijn om al onze kosten aan te passen en in overeenstemming te brengen met de verwachte daling van de omzet. We hebben de eerste negatieve effecten van deze crisis reeds ervaren in het eerste kwartaal van 2020. Volgens deze analyse, hebben we een significante negatieve impact in het tweede kwartaal ingeschat, en slechts een gradueel en gedeeltelijk herstel in het derde en vierde kwartaal van dit jaar. Uit deze analyse, zijn we tot het besluit gekomen dat (in overeenstemming met de op dit ogenblik meest waarschijnlijke scenario's), er

vastgehouden kan worden aan het continuïteitsprincipe (*going concern*) en dat de belangrijkste covenanten van onze kredietovereenkomsten (met EIB en KBC), ‘minimum cash’ en ‘netto schuld/adjusted EBITDA’ niet zullen worden geschonden. We geloven dat de verwachte situatie geen impact heeft op de huidige waardering van onze stock, investeringen, immateriële activa (inclusief *goodwill*), langlevende activa, of onze schuld.

Terwijl we de situatie regelmatig blijven monitoren, geloven we dat de 3D printing industrie uiteindelijk zal herstellen en zelfs sterker uit deze crisis zou kunnen komen, omdat de crisis bepaalde voordelen van 3D printing technologie in het daglicht lijkt te stellen, in het bijzonder de flexibiliteit als het aankomt op het design van onderdelen, snelheid, productie van kleinere strategische hoeveelheden en lokalisatie. Daarom, terwijl we proberen om onze kosten en kapitaaluitgaven aan te passen in verhouding met de korte termijn vermindering van onze omzet, is ons standpunt op dit ogenblik dat deze kosten- en uitgavenvermindering, waar mogelijk, zo bescheiden en tijdelijk als mogelijk moeten zijn, omdat we geloven dat een voortgezette innovatie tijdens de huidige crisis ons een competitief voordeel zou kunnen geven naar de toekomst toe. Deze strategie houdt belangrijke risico's in, inclusief risico's in termen van de impact op onze cash positie, en als de crisis langer duurt, zouden we niet in staat kunnen zijn om deze strategie vol te houden en zou het negatieve implicaties kunnen hebben op onze lange termijn concurrentiële positie.

#### *Uitoefening van warrants*

Naar aanleiding van de uitoefening van 21.750 warrants, die 21.750 aandelen vertegenwoordigen, van het 2015 warrant plan tijdens de maand maart 2020, werd het maatschappelijk kapitaal met een bedrag van K€1 verhoogd en de uitgiftepremie werd verhoogd met een bedrag van K€140, zoals verleden bij notariële akte op 16 april 2020 (we verwijzen naar Nota 14 bij de geconsolideerde financiële jaarrekening voor verdere informatie over de aandelen-gebaseerde betalingsplannen). Op 16 april 2020 werden de betalingen, ontvangen in verband met de uitoefening van de warrants (K€140) geboekt op een geblokkeerde bankrekening geklasseerd onder de “Cash en Cash Equivalenten”.

Er zijn geen andere significante gebeurtenissen volgende op het verslag van de financiële positie, die aanpassingen of bekendmakingen zouden vergen op de financiële positie.

## 5. **RISICO'S EN ONZEKERHEDEN**

De risico's en onzekerheden waarmee zowel de Groep als de Vennootschap geconfronteerd worden, kunnen als volgt worden samengevat. Op deze risico's en onzekerheden na, zijn wij echter niet op de hoogte van omstandigheden die de ontwikkeling van de Vennootschap aanmerkelijk kunnen beïnvloeden.

- We kunnen mogelijks het marktaandeel of de reputatie niet behouden of verhogen van onze software en andere producten en diensten die zij nodig hebben om de markt standaard te blijven of te worden.
- We zijn mogelijks niet in staat om onze software, producten en diensten te blijven verbeteren of aanpassen in lijn met de ontwikkelingen in markt technologieën en vereisten.

- De programma's voor onderzoek en ontwikkeling waarmee we momenteel bezig zijn, of die we in de toekomst verder willen uitbouwen, worden mogelijks geen succesverhaal en onze aanzienlijke investeringen in deze programma's gaan mogelijks verloren
- Bestaande en groeiende concurrentie kunnen onze omzet en winst verminderen.
- We zijn afhankelijk van de samenwerking met gebruikers van onze "*additive manufacturing*" oplossingen om in bepaalde grote schaal markten aanwezig te zijn en, onrechtstreeks, om uit te breiden naar gespecialiseerde markten met een potentieel grote groei. Ons onvermogen om deze relaties te blijven ontwikkelen of behouden in de toekomst kan onze competitiviteit in bestaande markten en onze mogelijkheid om uit te breiden naar andere markten in het gedrang brengen.
- Onze omzet en bedrijfsresultaten kunnen schommelen.
- De kans bestaat dat de vraag voor "*additive manufacturing*" in het algemeen, en voor onze "*additive manufacturing*" softwareoplossingen, producten en diensten in het bijzonder, niet afdoende stijgt.
- We zijn afhankelijk van de verkoop aan bepaalde sectoren.
- Indien onze relatie met leveranciers, waaronder ook leveranciers van schaarse verbruiksgoederen, ten einde zou lopen of indien onze productieafspraken zouden worden verstoord, dan zou dit een ongunstige invloed kunnen hebben op onze onderneming.
- We zijn afhankelijk van de kennis en vaardigheden van ons senior management en andere belangrijke medewerkers, en indien we er niet in slagen om hen te behouden en te motiveren of bijkomende gekwalificeerde medewerkers aan te nemen, kunnen onze activiteiten hieronder lijden.
- We kunnen genoodzaakt zijn om van tijd tot tijd extra kapitaal aan te trekken om onze groeistrategie te halen, maar de mogelijkheid bestaat dat wij hierin niet altijd slagen onder gunstige voorwaarden of dat wij hierin zelfs helemaal niet slagen.
- Onze internationale activiteiten onderwerpen ons aan verschillende risico's en ons gebrek om deze risico's te beheren kunnen een nadelig effect hebben op het bedrijfsresultaat.
- Onze internationale activiteiten stellen wisselkoersrisico's, dewelke een negatief effect kunnen teweegbrengen op onze bedrijfsresultaten en netto inkomsten.
- Wijzigingen in fiscale wetgeving, verdragen of regelgeving kunnen onze resultaten ongunstig beïnvloeden.
- De mogelijkheid bestaat dat wij overgaan tot overnames of investeringen die onze onderneming verstoren, verwatering teweegbrengen bij onze

aandeelhouders en onze financiële toestand en bedrijfsresultaat schade berokkenen.

- Wij kunnen samenwerkings-, "in-licensing"-, joint venture-overeenkomsten afsluiten, en strategische allianties of partnerschappen aangaan met derden die mogelijk niet leiden tot de ontwikkeling van succesvolle commerciële producten of geen aanzienlijke toekomstige inkomsten genereren.
- Niet-naleving van de Amerikaanse "*Foreign Corrupt Practices Act*" of andere geldende anti-corruptiewetgeving zou kunnen resulteren in boetes, strafrechtelijke straffen en een negatief effect op onze onderneming.
- Fouten of defecten in onze software of andere producten kunnen bijkomende kosten met zich meebrengen, ons inkomsten en bedrijfskansen doen missen, schade toebrengen aan onze reputatie en ons blootstellen aan mogelijke aansprakelijkheid.
- We zijn afhankelijk van onze informatietechnologiesystemen om verschillende aspecten van onze onderneming en relaties met klanten en leveranciers te beheren, en een storing in deze systemen kan nadelige gevolgen hebben voor ons bedrijfsresultaat.
- Een beveiligingsinbreuk van onze product- of computersystemen kan de integriteit van onze producten compromitteren, onze reputatie schaden, bijkomende aansprakelijkheid creëren en een ongunstige invloed hebben op ons bedrijfsresultaat.
- We zijn afhankelijk van de technologie, platformen, overdrachtsystemen en servers van derden en hardware leveranciers, en een onderbreking in de diensten door één van deze leveranciers of derden zouden onze onderneming en reputatie ongunstig kunnen beïnvloeden.
- Ongelukken op de werkvloer of milieuschade kunnen resulteren in aanzienlijke herstelverplichtingen en schade toebrengen aan onze reputatie.
- Onze activiteiten zijn onderworpen aan milieuwetgeving en andere overheidsvoorschriften die kunnen resulteren in toekomstige verplichtingen.
- Indien de activiteiten van ons dienstencentrum verstoord zouden worden, dan zou de verkoop van onze 3D-printactiviteiten, waaronder de medische hulpmiddelen die we printen, in het gedrang kunnen komen, hetgeen een ongunstig effect kan hebben op ons bedrijfsresultaat.
- We kunnen onvoorziene moeilijkheden ervaren in de bouw en uitbating van essentiële onderdelen van onze 3D-printinfrastructuur.
- De mogelijkheid bestaat dat we niet voldoende verzekerd zijn voor potentiële aansprakelijkheden, inclusief diegene die zouden voortvloeien uit juridische procedures.



- Huidige en toekomstige globale economische onzekerheden en politieke omstandigheden kunnen een negatieve invloed hebben op onze bedrijfsresultaten.
- De globale gezondheids crisis veroorzaakt door het coronavirus zou een significant negatief effect kunnen hebben op onze activiteiten, bedrijfsresultaten, financiële toestand, kasstromen of liquiditeit.
- We zijn blootgesteld aan mogelijke aansprakelijkheid met betrekking tot de privacy and veiligheid van de persoonlijke gegevens die we verzamelen.
- Onze medische divisie, financiële toestand, bedrijfsresultaten en kasstromen kunnen aanzienlijk aangetast worden door substantiële regelgeving door de overheid.
- Aanpassingen aan onze medische producten die in de Verenigde Staten gecommmercialiseerd worden, zouden nieuwe 510(k) goedkeuringen of "premarket" goedkeuringen kunnen vereisen, of zouden kunnen vereisen dat we de verkoop ervan stopzetten, of de aangepaste medische producten terugroepen tot wanneer een goedkeuring wordt verkregen.
- Veranderingen in het gezondheidszorgbeleid, inclusief de wetgeving betreffende de hervorming van het gezondheidszorgsysteem in de Verenigde Staten en de wetgeving betreffende de hervorming van de Europese wetgeving omtrent medische hulpmiddelen, kan op ons een nadelige invloed hebben.
- Het gebruik, inclusief het misbruik en "off-label" gebruik, van onze medische diensten en producten kan worden aanzien als onrechtmatig gebruik of als ongepaste promotie, wat kan leiden tot imagoschade in de markt of tot verwondingen die aanleiding kunnen geven tot rechtszaken betreffende productaansprakelijkheid hetgeen kostelijk kan zijn voor onze onderneming of kan leiden tot reglementaire sancties.
- Als onze gecommmercialiseerde medische hulpmiddelen gebreken zouden vertonen of op een andere manier een veiligheidsrisico zouden vormen, kan de bevoegde overheid de terugroeping ervan vereisen, of kunnen we vrijwillig onze producten terugroepen.
- Als onze producten aan de oorzaak zouden liggen of verantwoordelijk zouden zijn voor een overlijden of ernstige verwonding, of slecht functioneren, zullen we onderworpen zijn aan de regelgeving inzake de rapporteringsverplichtingen i.v.m. medische hulpmiddelen, wat kan resulteren in vrijwillige corrigerende maatregelen of handhavingacties door de overheid.
- De 3D printing activiteiten van onze *Materialise Medical* divisie zijn verplicht om te functioneren binnen een kwaliteitsmanagement systeem dat voldoet aan de regels van verschillende jurisdicties, met inbegrip van de ISO 13485 vereisten, en de *Quality System Regulation* van de Verenigde Staten, wat kostelijk is en ons kan onderwerpen aan handhavingacties.

- We kunnen onderhevig zijn aan, of getroffen worden door, Amerikaanse (zowel op federaal- en staatsniveau), Europese en andere gezondheidszorgwetgeving, met inbegrip van wetgeving ter bestrijding van fraude en misbruik, en wetgeving i.v.m. de privacy en veiligheid van medische informatie. We zouden bepaalde sancties kunnen krijgen als we niet volledig voldoen aan deze wetgevingen.
- Als we geen octrooibeschermering kunnen verkrijgen voor onze producten, of onze intellectuele eigendomsrechten niet op een andere wijze kunnen beschermen, kan dit schadelijk zijn voor onze onderneming.
- We zijn mogelijk niet in staat om onze bedrijfsgeheimen en intellectuele eigendom te beschermen.
- Onze kosten kunnen hoog oplopen bij het afdwingen of verkrijgen van intellectuele eigendomsrechten en bij het verdedigen ervan tegen derden via procesvoering of andere procedures.
- Het verkrijgen en behouden van onze octrooibeschermering hangt af van de naleving van diverse procedurele, documentatie-, betalings- en andere vereisten opgelegd door gouvernementele octrooibureaus. Onze octrooibeschermering kan worden verminderd of worden afgeschaft door niet-naleving van deze vereisten.
- We zouden onderworpen kunnen worden aan vorderingen dat onze werknemers onrechtmatig de vermeende bedrijfsgeheimen van hun vorige werkgevers hebben gebruikt of bekengemaakt.
- Indien er geschillen ontstaan, dan zou dit kunnen leiden tot het verlies van rechten die belangrijk zijn voor onze onderneming of tot gevolg kunnen hebben dat we onderworpen worden aan beperkingen in onze bedrijfsvoering.
- Bepaalde technologieën en octrooien werden ontwikkeld in samenwerking met bepaalde partners waardoor we geconfronteerd zouden kunnen worden met beperkingen op deze gezamenlijk ontwikkelde intellectuele eigendom.
- Ons gebruik van "*open source*" software kan ons blootstellen aan extra risico's en kan schadelijk zijn voor onze intellectuele eigendom.
- De invoering van de recente hervorming van het Belgische Wetboek Vennootschappen en Verenigingen, dat in werking is getreden op 1 mei 2019, kan een negatief effect hebben op de rechten van onze aandeelhouders.

## 6. ONDERZOEK EN ONTWIKKELING

We hebben een voortdurend onderzoek- en ontwikkelingsprogramma om de mogelijkheden van onze bestaande technologie portefeuille te verbeteren en verder uit te breiden, hetgeen onze voortdurende investeringen in een waaier aan disciplines aantoont, met inbegrip van softwareontwikkeling, industriële, mechanische, en biomedische engineering, fysica en chemie.

We hebben een lange geschiedenis inzake onderzoek en ontwikkeling door middel van samenwerkingen, die onze interne ontwikkelingsinspanningen versterken.

Onze vroegste gezamenlijke onderzoeksprojecten dateren uit de vroege jaren 1990 met marktleidende samenwerkingspartners zoals Siemens AG, Zeneca en de Katholieke Universiteit Leuven of KU Leuven. Veel van onze innovaties zijn gebaseerd op industriële samenwerkingen zoals die met Phonak Staefa Zwitserland, Zimmer Biomet, DePuy Synthes, and BASF SE en haar dochterondernemingen.

Vanaf december 2019 waren we actief in 28 onderzoeksprojecten gefinancierd door de overheid en we hebben twee onderzoekers tewerkgesteld met een publiek gefinancierde beurs. Met onze platformtechnologieën en een sterke erkenning in de succesvolle commercialisering van wetenschappelijke innovaties, ontvangen we veel verzoeken om deel te nemen aan nieuwe ontwikkelingsprojecten. Hoewel we onze intellectuele eigendom sterk beschermen in onze kernbekwaamheden, vereisen veel van onze producten samenwerkingen om gezonde ecosystemen te creëren voor een succesvolle implementatie.

Op 31 december 2019 hadden we ongeveer 80 actieve onderzoek en ontwikkelingsprojecten in verschillende stadia van voltooiing en ongeveer 380 FTEs en volledig toegewijde consultants actief in onderzoek en ontwikkeling in onze faciliteiten in België, Frankrijk, Duitsland, Groot-Brittannië, de Verenigde Staten, Oekraïne, China en Maleisië.

Voor het boekjaar afgesloten op 31 december 2019 bedroegen onze onderzoek en ontwikkelingskosten €23,3 miljoen of 11,9% van onze omzet (15,1% exclusief ACTech), in vergelijking met €22,4 miljoen of 12,1% van onze omzet (15,9% exclusief ACTech) in 2018.

Bijkomend focust onze strategische samenwerking met BASF New Business op samenwerking voor onderzoeks- en ontwikkelingsactiviteiten in verschillende domeinen, met de voornaamste aandacht op het lanceren van nieuwe plastic materialen in het 3D printing process. Eén van de nieuwe producten ontwikkeld in het kader van deze strategische samenwerking is TPU materiaal voor de HP Multi Jet Fusion.

Wij vragen eveneens op regelmatige basis beurzen en subsidies aan voor onderzoek en ontwikkeling onder de Europese, Belgische, Britse, Franse en Duitse reglementering inzake de toekenning van beurzen. We hebben beurzen en subsidies ontvangen van verschillende overheden, waaronder de Vlaamse overheid (VLAIO, of Vlaams Agentschap Innoveren en Ondernemen), de Europese Unie (FP7 en H2020 kaderprogramma's) en BMBF, het Duitse federale ministerie van Onderwijs en Onderzoek.

We verwachten om verder in belangrijke mate te blijven investeren in onderzoek en ontwikkeling in de toekomst.

## **7. FINANCIËLE INSTRUMENTEN**

De Vennootschap heeft rente- en valutaswaps als financiële instrumenten gebruikt in het afgelopen boekjaar. Meer gedetailleerde informatie hierover is te vinden in onze

notities bij de geconsolideerde financiële rapportering, in het bijzonder in notitie 25 voor valuta, liquiditeit, interestvoet en kredietrisico.

## 8. VARIA

### 8.1 Interne audit en risico management

We hebben een interne controle systeem geïmplementeerd dat gebaseerd is op het COSO kader. Onze directie heeft een inschatting gemaakt van de 17 principes van dit kader in verband met de vijf componenten van interne controle (controle-omgeving, risico inschatting, controle activiteiten, informatie en communicatie, en het houden van toezicht). Alle onderdelen worden actief aangepakt door onze directie.

Tijdens het boekjaar afgesloten op 31 december 2019 is het onze intentie om onze interne controle over de financiële rapportering verder te verbeteren, in een poging om tegemoet te komen aan enige tekortkomingen die geïdentificeerd zouden zijn en om de algemene controle omgeving verder te verbeteren. We zijn vastbesloten om te verzekeren dat ons interne controle systeem over de financiële rapportering effectief werkt.

Niettegenstaande enige geïdentificeerde materiële tekortkoming en de inschatting van management dat het interne controlesysteem niet volledig effectief was per 31 december 2019, gelooft de directie dat de geauditeerde geconsolideerde financiële jaarrekening een getrouw beeld geven, in alle materiële aspecten, van onze financiële situatie, bedrijfsresultaten en kasstromen voor de voorgestelde boekjaren in overeenstemming met IFRS.

We verwijzen voor het overige naar Item 15 dat een onderdeel is van ons zgn. Form 20-F dat is neergelegd bij de SEC en beschikbaar is via onze website.

### 8.2 Bijzondere opdrachten uitgevoerd door de commissaris

De vergoeding voor de diensten geleverd door BDO Bedrijfsrevisoren CVBA en andere kantoren lid van het BDO netwerk met betrekking tot de financiële audit van de Groep bedroegen €565.031.

€610.082 is betaald voor de auditopinie over de interne controle over de financiële rapportering in verband met de SEC rapporteringsverplichtingen, €35.364 en €1.702 voor andere controlewerkzaamheden inbegrepen respectievelijk juridische engagement en fiscaal gerelateerde diensten.

### 8.3 Belangenconflicten

Niet van toepassing.

### 8.4 Gebruik van toegestaan kapitaal

Bij beslissing van de buitengewone algemene vergadering van de aandeelhouders gehouden op 23 april 2014, die in werking trad op 30 juni 2014, hebben onze aandeelhouders toestemming gegeven aan de raad van bestuur voor een periode van vijf jaar vanaf 18 augustus 2014, om het kapitaal van de Vennootschap te verhogen, in

één of meerdere transacties, tot een maximum bedrag van €2.714.634,83 (het zogenaamde toegestaan kapitaal).

Op 18 juli 2018 heeft de Raad van Bestuur besloten om het maatschappelijk kapitaal van de Vennootschap te verhogen binnen het kader van het toegestaan kapitaal, dat op 26 juli 2018 werd vastgesteld op een bedrag voor de kapitaalsverhoging van honderd drieënzeventigduizend en negen euro en negentien cent (173.009,18 EUR), dat resulteerde in een verlaging in het beschikbare bedrag van het toegestane kapitaal tot twee miljoen vierhonderd zesenvijftig duizend tweehonderd éénenzestig euro en veertien cent (2.456.261,14 EUR).

Op 19 juli 2018 heeft de Raad van Bestuur besloten om het maatschappelijk kapitaal van de Vennootschap te verhogen binnen het kader van het toegestaan kapitaal, ten belope van een bedrag van honderdentwaalf duizend zeshonderd zesendertig euro en twintig cent (EUR 112.636,20), dat resulteerde in een verlaging in het beschikbare bedrag van het toegestane kapitaal tot twee miljoen driehonderd drieënveertigduizend zeshonderd vierentwintig euro vierennegentig cent (2.343.624,94 EUR).

Op 18 juli 2018 heeft de Raad van Bestuur besloten om het maatschappelijk kapitaal van de Vennootschap te verhogen binnen het kader van het toegestaan kapitaal, ten belope van een bedrag van vijfentwintig duizend negenhonderd éénenvijftig euro achtendertig cent (25.951,38 EUR), hetgeen resulteerde in een daling van het beschikbare toegestaan kapitaal tot twee miljoen driehonderd en zeventien duizend zeshonderd drieënzeventig euro zesenvijftig cent (2.317.673,56 EUR).

#### **8.5 Verwerving of vervreemding van eigen aandelen**

Niet van toepassing.

Gedaan te Leuven op 30 april 2020



Peter Leys

Voorzitter



Wilfried Vancraen

Bestuurder